

HOON INSIDE

INSIDE HOON INSIDE DAILY M CHANGE/IPO MAI/INTERVIEW/SOCIAL BIZ/TIP & MORE # 16 OCTOBER 2019

AP

**ประกาศยอดขาย 9 เดือน
2.85 หมื่นลบ.**

AP เปิดเผยว่า ยอดขายรวมของบริษัทฯ ในช่วง 9 เดือน สามารถสร้างยอดขายได้แล้ว 70% จากเป้าหมายยอดขายทั้งปี (41,800 ล้านบาท) หรือสร้างยอดขายรวมกว่า 28,560 ล้านบาท แบ่งเป็นยอดขายจากสินค้าแนวราบ 15,845 ล้านบาท และยอดขายจากสินค้าแนวสูง 12,715 ล้านบาท โดยเอพียังคงมุ่งสู่เป้าหมายใหญ่ในการเป็นบริษัท

อ่านต่อหน้า 8

FPI

ปักหมุดรายได้ปี 62 โตเกิน 10%

ออเดอร์ใหม่ทะลักดัน Backlog ทะลุ 800 ลบ.

นายสมพล เมาต่างศักดิ์ กรรมการผู้จัดการ บริษัท ฟอรั่ม พาร์ก อันดัลตี จำกัด (มหาชน) (FPI) เปิดเผยว่า แนวโน้มผลการดำเนินงานในช่วงครึ่งปีหลังของปีนี้คาดว่าจะเติบโตอย่างแข็งแกร่งเมื่อเทียบกับช่วงครึ่งปีแรก โดยได้รับปัจจัยหนุนจากออเดอร์ใหม่ที่มีเข้ามาอย่างต่อเนื่อง โดยปัจจุบันมีงานในมือรอรับรายได้ (Backlog) 800 ล้านบาท ซึ่งจะรับรู้รายได้ในปีงบประมาณ 450 ล้านบาท

อ่านต่อหน้า 10

บริษัทหลักทรัพย์

แนะนำ

บล.กสิโก : SISB แนะนำ ซื้อ

บล.กสิโก : PREB แนะนำ ซื้อ

บล.ดับเบิลยูเคเคเอส : NOBLE แนะนำ ซื้อ

บล.ดับเบิลยูเคเคเอส : HMPRO แนะนำ ถือ

อ่านต่อหน้า 17

ANAN?

ฟันสลาย

แม่มดน้อยพิสดาร : รอทางการ

แม่มดน้อย ภาคพิสดาร ช่วงนี้ นักลงทุนทั่วโลก คงจับตามอง การเจรจาเพิ่มเติม ระหว่างสหรัฐ-จีน ในเรื่องการค้าการชาย เพราะเป็นจุดหัวเลี้ยวหัวต่อ ก่อนที่จะลงนามอย่างเป็นทางการ เวลาที่ หากปลอดภัยที่สุด ก็ต้องรอทางการ รอผลที่เป็นทางการดีที่สุด เช่นเดียวกัน สัปดาห์นี้ แบงก์ส่วนใหญ่ คงประกาศตัวเลขผลประกอบการไตรมาส 3/62 ออกมา และการประชุมสุดยอดระหว่างอียูกับสหราชอาณาจักรในวันที่ 17-18 ต.ค. เพื่อเปิดทางให้สหราชอาณาจักรถอนตัวจากสหภาพยุโรป (อียู) อย่างราบรื่น รวมถึง 17 ต.ค. จะมีการประชุมวาระแรก พิจารณา ร่าง พ.ร.บ.งบประมาณ ปี 2563

อ่านต่อหน้า 17

FACEBOOK
Hooninside

LINE
@Hooninside



พีที



สั่งเลย!!

พีที น้ำมันสดใหม่

เต็มถัง



inside hoon inside daily magazine

Magazine Hooninside

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

สารบัญ

เรื่อง

หน้า

ข่าวจากปก

5

ข่าวบริษัทจดทะเบียน

8

ข่าวการเงิน

14

แม่หมดพิสดาร

17

สรุปการซื้อขาย

18

ที่ปรึกษา

ชาลทอง ปัทมพงศ์
ภัทธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลป์
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแจ่ม

บรรณาธิการบริหาร

ประสิทธิ์ กรโชคนันต์

หัวหน้าข่าว
สุกัญญา ศิริรวง

กองบรรณาธิการ

นภาพร เชื้อเมืองพาน
ประทุมพร ม่วงเอก
ปานตะวัน พิงคานนท์

กราฟิก

วิจิตพล นาคสุข
ศิริไฉ สอบใหม่
ศักดิ์อาวุธ จันทร์เทพ



ติดต่อโฆษณา

คุณนุ้ย

02-276-5976

E_mail : reporter@hooninise.com



ดูท่า

บริษัท อนัน

ดา ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน) ANAN ผู้นำแห่งวงการพัฒนาที่อยู่อาศัยสำหรับคนเมือง ครองตำแหน่งผู้นำตลาดคอนโดมิเนียมติดรถไฟฟ้า มุ่งมั่นสร้างที่อยู่อาศัยเพื่อตอบโจทย์ชีวิตคนเมืองได้อย่างลงตัวที่สุด คงจะฝันสลาย สำหรับเป้าหมายปี 2562 ที่วางไว้

ที่ผ่านมา ANAN ปรับลดเป้าหมายยอดขายปีนี้ลงมาอยู่ที่ 28,300 ล้านบาท จากเดิมทำได้ 36,000 ล้าน

บาท เนื่องจากการเปิดตัวโครงการใหม่ลดลง จากเดิมปีนี้ตั้งเป้าเปิดโครงการใหม่ 10 โครงการ เหลือ 9 โครงการ ครึ่งปีแรกเปิดโครงการใหม่เพียง 2 โครงการ มูลค่ารวม 11,007 ล้านบาท

บริษัทยังได้ปรับลดเป้าหมายปีนี้ลงมาอยู่ที่ 29,005 ล้านบาท จากเดิม 36,000 ล้านบาท ลดลงจากปีก่อนที่อยู่ 33,000 ล้านบาท เนื่องจากได้รับผลกระทบจากเศรษฐกิจในประเทศ เช่น มาตรการ LTV ส่งผลโดยตรงต่อกำลังซื้อของประชาชน รวมไปถึงสงครามการค้าระหว่างสหรัฐกับจีน

ตลอดจนค่าเงินบาทที่แข็งค่าทำให้กำลังซื้อจากต่างชาติหายไป

มาเดือน 10 เดือนตุลาคม 2562 ANAN ก็ประกาศเตรียมทบทวนเป้าหมายยอดขายและยอดโอนของปี 2562 ใหม่อีกครั้ง จากเดิมที่ตั้งเป้ายอดขายไว้ที่ 28,000 ล้านบาท และตั้งเป้ายอดโอนไว้ที่ 29,000 ล้านบาท

ดังนั้นความฝัน เป้าหมายแท้จริงแล้วของ ANAN จะสลายหรือเท่าใดกันแน่ ล้วนเป็นคำถามของนักลงทุน ผู้ถือหุ้นของ ANAN.....

ANAN เตรียมทบทวนเป้ายอดขาย ยอดโอนปี 62 กลางเดือน พ.ย.นี้ หลังเศรษฐกิจ - ตลาด อสังหาฯ ชะลอ



นายชานนท์ เรืองกฤตยา ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร และกรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท อนันดา ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน) หรือ ANAN เปิดเผยว่า บริษัทฯ เตรียมทบทวนเป้ายอดขายและยอดโอนของปี 2562 ใหม่ จากเดิมที่ตั้งเป้ายอดขายไว้ที่ 28,000 ล้านบาท และตั้งเป้ายอดโอนไว้ที่ 29,000 ล้านบาท

เนื่องจากได้รับผลกระทบจากภาวะเศรษฐกิจที่ชะลอตัว ส่งผลให้ตลาดอสังหาริมทรัพย์เกิดการชะลอตัวลง ด้วยเช่นกันส่งผลให้บริษัทฯ มีการเปิดโครงการไม่เป็นไปตามแผน จากเดิมที่คาดว่าจะเปิดได้ 10 โครงการ มูลค่ารวม 38,000 ล้านบาท เหลือเปิดเพียง 6 โครงการ มูลค่ารวม 16,000 ล้านบาท โดยการทบทวนแผนดังกล่าวจะประกาศในวันที่ 13 พฤศจิกายนนี้

ขณะที่ อีก 4 โครงการใหม่มีมูลค่ารวมกว่า 22,000 ล้านบาท ได้แก่ โครงการย่านสะพานควาย ,ลำสาละ ,ทองหล่อ และสุขุมวิท 59 จะเลื่อนไปเปิดช่วงต้นปี 2563 ซึ่งบริษัทฯ จะทำการศึกษาตลาดในแต่ละทำเลนั้นๆ เพื่อตอบโจทย์ผู้อาศัย

ให้ตรงจุดรวมถึงสภาวะเศรษฐกิจไปก่อน

“ การเปิดโครงการใหม่เราต้องดูสภาวะตลาดก่อนเพราะย่านที่เราจะเปิดแบบไฮไลท์ ถ้าหากเราฟันตลาดมากไปจะยากหน่อย ตอนนี้ก็ต้องยอมรับว่าตลาดค่อนข้างซบเซมาถึงเศรษฐกิจก็ซบด้วย เราก็พยายามมอง Sentiment ตลาดซึ่งต้องจับจังหวะให้ดี” นายชานนท์ กล่าว

อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ คาดว่าผลประกอบในไตรมาส 4/2562 จะดีที่สุด ทั้งยอดขายและยอดโอน เนื่องจากบริษัทฯ เตรียมเปิดตัว 4 โครงการใหม่ มูลค่ารวมกว่า 13,000 ล้านบาท แบ่งเป็น โครงการ ไอดีโอ จุฬา-สามย่าน มูลค่าโครงการ 4,846 ล้านบาท โครงการ ไอดีโอ สุขุมวิท - พระราม 4 มูลค่าโครงการ 4,087 ล้านบาท โครงการ ไอดีโอ จรัญฯ 70 - ริเวอร์วิว มูลค่าโครงการ 3,500 ล้านบาท และโครงการคิ๋ว ประสานมิตร มูลค่าโครงการ 712 ล้านบาท โดยทั้ง 4 โครงการ บริษัทฯ มั่นใจว่าจะสามารถสร้างยอดขายรวมในช่วงเปิดตัว

โครงการในระยะเวลา 2 เดือนได้กว่า 40% ต่อโครงการ หรือแตะที่ 5,200 ล้านบาท

พร้อมกันนี้ บริษัทฯ ยังมียอดขายรอโอน (Backlog) ณ สิ้น เดือนมิถุนายน 2562 อยู่ที่ 33,000 ล้านบาท โดยจะรับรู้ในช่องทางที่เหลือของปีนี้ 12,000 ล้านบาท พร้อมมีสินค้าพร้อมโอน (สต็อก) รวมมูลค่ารวมประมาณ 15,000 ล้านบาทด้วยเช่นกัน

ANAN เตรียมเปิดตัว 4 โครงการใหม่

ANAN เตรียมเปิดตัว 4 โครงการใหม่ ในราคาที่คุ้มค่าและดีที่สุด บนสุดยอดทำเล พร้อมพงษ์ / พระโขนง / จุฬา-สามย่าน และ จรัลสนิทวงศ์ นำเสนอประสบการณ์การอยู่อาศัยที่สมบูรณ์แบบ พร้อมเผยแนวคิด ANANDA URBAN WELLNESS ที่ใส่ใจทุกรายละเอียด โดยมุ่งหวังเพื่อยกระดับคุณภาพการอยู่อาศัยของชีวิตคนเมืองและคุณภาพชีวิตที่ยั่งยืน เต็มเต็มทุกการอยู่อาศัยของคนเมือง ผ่าน 4 โครงการใหม่ เต็มเต็มการใช้ชีวิตในทุกๆ ด้าน มูลค่ารวมกว่า 13,000 ล้านบาท เริ่ม 1.59 - 5.73 ล้าน* หรือคิดเป็นราคาต่อ ตร.ม. เริ่มเพียง 62,000 - 149,000 บาท/ตร.ม. พร้อมจุดขายและฟีเจอร์ใหม่ๆ ที่เลือกสรรมาเพื่อตอบโจทย์ลูกค้าและสภาวะตลาดอสังหาริมทรัพย์ในปัจจุบัน ย้ำมั่นใจความต้องการที่อยู่อาศัยทำเลใกล้รถไฟฟ้ายังคงมีอยู่อย่างต่อเนื่อง

นายชานนท์ เรืองกฤตยา ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร และกรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท อนันดา ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน) ANAN กล่าวว่า บริษัทเชื่อว่าในอนาคตเศรษฐกิจไทยในระยะยาว ยังมีแนวโน้มขยายตัว การลงทุนอย่างต่อเนื่องในโครงการขึ้นพื้นฐาน ตลอดจนระบบขนส่งมวลชนแบบราง อีกทั้งอัตราการเติบโตของเศรษฐกิจไทย (GDP) ยังคงเพิ่มขึ้นจากปีก่อน แม้ว่าภาพรวมเศรษฐกิจในระยะสั้นยังคงมีความผันผวนจากภายในและต่างประเทศก็ตาม

ทั้งนี้บริษัทได้เตรียมความพร้อมและความยืดหยุ่นในการปรับตัวให้สอดคล้องกับสถานการณ์ต่างๆ ได้อย่างเหมาะสม สามารถขับเคลื่อนองค์กรสู่ความสำเร็จ แบบแข็งแกร่ง โดยการพัฒนาเทคโนโลยีและนวัตกรรมต่างๆ มาปรับใช้ในโครงการเพื่อช่วยยกระดับคุณภาพชีวิตของคนเมืองให้ดียิ่งขึ้นในราคาที่สมเหตุสมผลและสามารถจับต้องได้ นอกจากนี้ยังมีการพัฒนาที่อยู่อาศัยที่มีคุณภาพบนทำเลศักยภาพสูง ติดรถไฟฟ้า ซึ่งยังมีการขยายตัวอย่างต่อเนื่องจาก 109 สู่ 319 สถานีในอนาคต สามารถตอบสนองความต้องการของคนเมืองยุคใหม่ที่ต้องการความสะดวกสบายพร้อมสิ่งอำนวยความสะดวกครบครัน

สำหรับการเปิดตัว 4 โครงการใหม่ ในครั้งนี้ ถือว่าเป็นสุดยอดโครงการที่คิดมาเพื่อตอบโจทย์ทั้งลูกค้าและสภาวะตลาดอสังหาริมทรัพย์ในปัจจุบัน ด้วยราคาที่คุ้มค่าและคุณภาพที่ดีที่สุด บนทำเลศักยภาพ พร้อมด้วยดีไซน์และฟังก์ชัน เต็มเต็มการใช้ชีวิตในทุกๆ ด้าน มูลค่าโครงการรวมกว่า 13,000 ล้านบาท โดยทั้ง 4 โครงการ มั่นใจว่าสามารถจะสร้างยอดขายรวมในช่วงเปิดตัวโครงการ ได้กว่า 5,200 ล้านบาท ได้แก่

1. โครงการ ไอดีโอ จุฬา-สามย่าน (IDEO CHULA - SAMYAN) โครงการคอนโดมิเนียม High Rise สูง 34 และ 35 ชั้น จำนวน 773 ยูนิต มูลค่าโครงการ 4,846 ล้านบาท ราคาเริ่มต้น 3.59 ล้านบาท เพียง 400 เมตร จาก MRT สามย่าน* พื้นที่ส่วนกลาง 3 ชั้น พร้อม Fitness ให้บริการ 24 ชั่วโมง คอนโดมิเนียมที่คิด... เพื่อชีวิตจุฬา !! พบกันที่งาน Pre sales วันที่ 9-10 พ.ย. นี้ ที่ Sales Gallery

2. โครงการ ไอดีโอ สุขุมวิท - พระราม 4 (IDEO SUKHUMVIT - RAMA 4) โครงการคอนโดมิเนียม High Rise สูง 32 ชั้น จำนวน 642 ยูนิต มูลค่าโครงการ 4,087 ล้านบาท ราคาเริ่มต้น 3.59 ล้านบาท



ใกล้ BTS พระโขนง เพียง 350 เมตร ห้องพักเพดานสูง 2.9 เมตร Courtyard สูง 6 ชั้น พื้นที่สีเขียวกว่า 2,500 ตร.ม. พร้อม Lobby ลอยฟ้าที่ชั้น 6 และเป็นคอนโดมิเนียมที่สามารถรองรับไลฟ์สไตล์ได้ถึง 3 Gen พบกันที่งาน Pre sales วันที่ 16-17 พ.ย. นี้ ที่ Sales Gallery

3. โครงการ ไอดีโอ จรัลฯ 70 - ริเวอร์วิว (IDEO CHARAN 70 - RIVERVIEW) โครงการคอนโดมิเนียม High Rise สูง 38 ชั้น จำนวน 1,421 ยูนิต มูลค่าโครงการ 3,500 ล้านบาท ราคาเริ่มต้น 1.59 ล้าน เพียง 295 เมตร จาก MRT สถานีบางพลัด วิวแม่น้ำทุกยูนิต (ตั้งแต่ชั้น 10) และพื้นที่ส่วนกลางชั้นบนสุดวิวแม่น้ำ พร้อมห้อง HYBRID (เพดานสูง 4.5 เมตร) ที่เห็นวิวแม่น้ำแห่งแรกย่านจรัลสนิทวงศ์ จองก่อนใคร!! ในราคาที่ดีที่สุด สำหรับการจองผ่าน Online Booking วันที่ 5 พ.ย. นี้ และเปิดจองที่ Sales Gallery วันที่ 16-17 พ.ย.

4. โครงการ คิว ประสานมิตร (Q PRASARNMIT) โครงการคอนโดมิเนียม Low Rise สูง 7 ชั้น จำนวน 76 ยูนิต มูลค่าโครงการ 712 ล้านบาท ราคาเริ่มต้น 149,000 บาท/ตร.ม. ใกล้มหาวิทยาลัย ศรีนครินทรวิโรฒ ประสานมิตร เพียง 120 เมตร ให้ความรู้สึกเป็นส่วนตัวสูง ด้วยจำนวนยูนิตน้อย พิเศษสุด!! สร้างเสร็จก่อนขาย พร้อมเข้าอยู่ สามารถชมห้องจริง บรรยากาศจริง พบกันที่งาน VIP Date วันที่ 8-10 พ.ย. นี้ ที่ Sales Gallery

สำหรับแนวคิด ANANDA URBAN WELLNESS เป็นแนวคิดในการพัฒนาคุณภาพชีวิตที่พัฒนาขึ้นมาจากความตั้งใจ ที่ไม่เพียงมุ่งพัฒนาแค่ที่อยู่อาศัย โดยมุ่งหวังเพื่อยกระดับคุณภาพการอยู่อาศัยของชีวิตคนเมือง และคุณภาพชีวิตที่ยั่งยืน สร้างชีวิตที่ดีให้กับคนเมือง และยังเป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม ซึ่งประกอบไปด้วย 3 แนวคิดหลัก ดังนี้ คือ

1.Active Well Being : การออกแบบที่สร้างสภาพแวดล้อมที่เป็นมิตรกับผู้อยู่อาศัย เน้นเรื่องคุณภาพชีวิตที่ดีของผู้อยู่อาศัย ไม่ว่าจะเป็นการออกแบบแสงให้เหมาะสมในแต่ละพื้นที่ มีพื้นที่สีเขียวที่เพียงพอ มี

พื้นที่ออกกำลังกายแบบ Active Gym ทั้งในบริเวณภายในอาคารและภายนอกตัวอาคาร รวมถึงการเลือกใช้วัสดุที่มีสาร VOC ต่ำ พร้อมทั้งให้ความสำคัญกับการออกแบบสำหรับผู้อยู่อาศัยทุกวัยและรวมถึงผู้พิการ ไม่ว่าจะเป็นการใช้พื้นที่ส่วนกลางหรือการเข้าถึงสิ่งอำนวยความสะดวกต่างๆ (Universal Design)

2. Sustainability Design with Zero Pollution : การออกแบบด้วยแนวคิดแบบ Passive design ที่ประหยัดทั้งพลังงานและยังเป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม ไม่ว่าจะเป็นการเพิ่มพื้นที่สีเขียวไปอยู่ในพื้นที่ส่วนกลางต่างๆ เพื่อสร้างสิ่งแวดล้อมที่ดีต่อผู้อยู่อาศัย หรือการออกแบบ Lobby ให้เป็น Semi Outdoor รับลมธรรมชาติได้ หรือระบบหมุนเวียนของลม air ventilation system ภายในอาคาร เพื่อลดการใช้พลังงานและสร้าง pollution ให้แก่เมือง

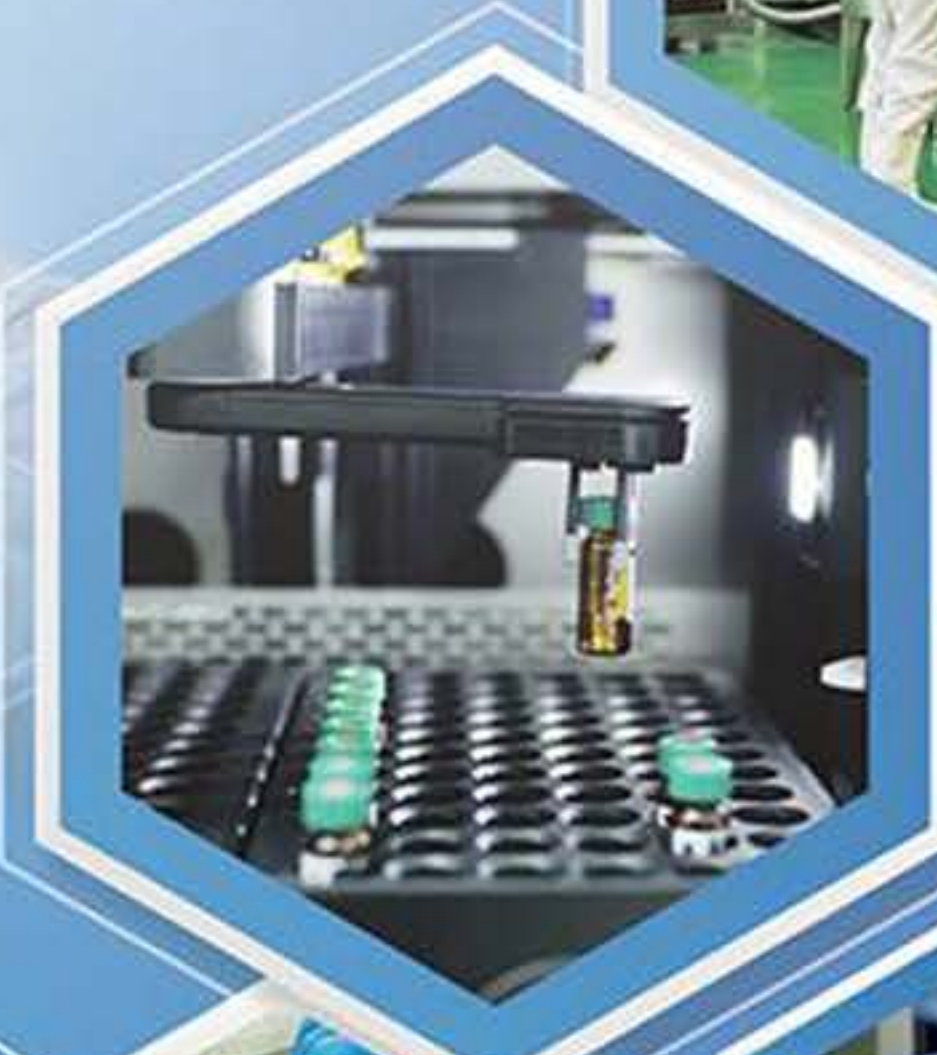
3. Tech Smart Living Solutions : นวัตกรรมการออกแบบโดยใช้นวัตกรรมและเทคโนโลยี เพื่อสร้างความสะดวกสบายให้กับผู้อยู่อาศัย รวมถึงยังให้ความสำคัญกับเรื่องความเป็นส่วนตัวและความปลอดภัยแก่ลูกบ้านอีกด้วย

นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังให้ความสำคัญในการดำเนินธุรกิจด้วยความระมัดระวัง โดยการวางแผนทางการเงินอย่างรอบคอบตลอดเวลาพร้อมกระแสเงินสดในมือกว่า 5,900 ล้านบาท (ข้อมูล ณ มิถุนายน 2562) ซึ่งบริษัทคอยติดตามสถานการณ์อย่างต่อเนื่อง ทั้งจากปัจจัยภายในและภายนอกประเทศและเตรียมพร้อมปรับแผนธุรกิจหากมีความจำเป็น เพื่อรักษาเสถียรภาพในระยะยาวของบริษัท

“แม้ว่าสภาวะตลาดจะผันผวน แต่ดีมานด์หรือความต้องการที่อยู่อาศัยในประเทศนั้นไม่ได้ลดน้อยลงหรือหายไปจากตลาดซึ่งอนันดาฯ ต้องศึกษาและทำงานอย่างหนักเพื่อพัฒนาที่อยู่อาศัยให้ตอบโจทย์ชีวิตคนเมืองอย่างดีที่สุด และหวังเป็นอย่างยิ่งว่าทั้ง 4 โครงการ ที่เราพัฒนาด้วยความตั้งใจ จะได้รับการตอบรับอย่างดีและสามารถครองใจคนเมืองอย่างเช่นเคย”นายชานนท์ กล่าว

บริษัท ดีโอดี ไบโอเทค จำกัด (มหาชน)

"เป็นบริษัทที่มั่นคง ดำเนินธุรกิจอย่างมีจรรยาบรรณ มุ่งเน้นการวิจัยพัฒนา
ด้านผลิตภัณฑ์เสริมอาหารตามมาตรฐานสากล เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม"



www.dodbiotech.com

บริษัท ดีโอดี ไบโอเทค จำกัด (มหาชน)

111 หมู่ที่ 2 ต.ท่าจีน อ.เมืองสมุทรสาครจ.สมุทรสาคร 74000

โทรศัพท์ 034-446-333, 034-446-444 โทรสาร 034-440-373

AP ประกาศยอดขาย 9 เดือน 2.85 หมื่นลบ. จากเป้าทั้งปี 4.18 หมื่นลบ.

นายรัชต์ชัยุตม์ นันทโชติโสภณ รองกรรมการผู้อำนวยการ สายงานพัฒนารุจกกลุ่มสินค้าบ้านเดี่ยว บริษัท เอพี (ไทยแลนด์) จำกัด (มหาชน) AP

เปิดเผยว่า ยอดขายรวมของบริษัทฯ ในช่วง 9 เดือน สามารถสร้างยอดขายได้แล้ว 70% จากเป้าหมายยอดขายทั้งปี (41,800 ล้านบาท) หรือสร้างยอดขายรวมกว่า 28,560 ล้านบาท แบ่งเป็นยอดขายจากสินค้าแนวราบ 15,845 ล้านบาท และยอดขายจากสินค้าแนวสูง 12,715 ล้านบาท โดยเอพียังคงมุ่งสู่เป้าหมายใหญ่ในการเป็นบริษัทพัฒนาอสังหาริมทรัพย์อันดับต้นๆ ของเมืองไทยที่ตอบโจทย์ทุกความต้องการในทุกช่วงชีวิตของผู้อยู่อาศัยได้อย่างสมบูรณ์ และการเติมเต็มการส่งมอบคุณภาพชีวิตแก่คนในสังคม"

ด้วยประสบการณ์และความเข้าใจทุกความต้องการเชิงลึกของตลาดอย่างแท้จริง เอพีพร้อมสร้างปรากฏการณ์และความคึกคักครั้งให้กับตลาดบ้านเดี่ยวครั้งยิ่งใหญ่ก่อนปิดปี ด้วยการจัดแคมเปญพิเศษ 'Hybrid Living - ไฮบริด บ้านนวัตกรรมที่คุณเลือกได้' ชูไฮไลท์ครั้งแรกของธุรกิจอสังหาฯ กับการคัดสรรแพ็คเกจนวัตกรรมและเทคโนโลยีเพื่อการอยู่อาศัยที่ดีที่สุดในยุคที่สามารถเลือกได้ตามไลฟ์สไตล์และการใช้งานจริงของครอบครัว รวมมูลค่าสูงกว่า 5 ล้านบาท ที่จะเข้ามาช่วยอำนวยความสะดวก ความปลอดภัย และยกระดับ

การใช้ชีวิตในบ้านเดี่ยวเครือเอพีอย่างครบวงจร อาทิ Smart Hub Gateway and Security Module ระบบสมองกลอัจฉริยะควบคุมและสั่งการเครื่องใช้สมาร์ทโฮม

และระบบรักษาความปลอดภัยทั้งหมดในตัวบ้าน Motion Sensor ระบบตรวจจับความเคลื่อนไหว พร้อมเชื่อมต่อการเปิด-ปิดไฟอัตโนมัติ ตรวจสอบสัญญาณความเคลื่อนไหวในบ้านอีกชั้นของการดูแลความปลอดภัยของโลกลอนาคต Air Purifier ระบบกรองอากาศอัจฉริยะ หมดกังวลเรื่องฝุ่นละออง PM 2.5 และกลิ่นไม่พึงประสงค์ พร้อมต้อนรับกลับบ้านด้วยอากาศบริสุทธิ์ทุกวัน Home Guard Camera ระบบมอนิเตอร์สมาชิกครอบครัวที่คุณรักได้ตลอด 24 ชั่วโมง หรือ Wireless Panic Button อุปกรณ์แจ้งเรียกฉุกเฉินสำหรับผู้สูงอายุ พร้อมเซ็นเซอร์ตรวจจับความเคลื่อนไหวที่เตียงนอน เพื่อเปิด-ปิดไฟทางเดินสู่ห้องน้ำแบบอัตโนมัติในตอนกลางคืน เป็นต้น" นายรัชต์ชัยุตม์ กล่าวเสริม

สำหรับแคมเปญ 'Hybrid Living - ไฮบริด บ้านนวัตกรรมที่คุณเลือกได้' นับเป็นแคมเปญพิเศษ ที่เอพีได้จัดขึ้นสำหรับลูกค้าครอบครัวคนเมืองรุ่นใหม่ที่กำลังมองหาบ้านเดี่ยวทั้งโครงการใหม่ และบ้านเดี่ยวพร้อมอยู่ โดยเราได้รวบรวมโครงการบ้านเดี่ยวในเครือเอพี ภายใต้แบรนด์ CENTRO, THE CITY, MIND และ THE PALAZZO รวมทั้งสิ้น 8 โครงการใหม่ และ

บ้านเดี่ยวพร้อมอยู่กว่า 25 โครงการในสุดยอดทำเลศักยภาพ โดยนอกจากไฮไลท์พิเศษ แพ็คเกจนวัตกรรมเพื่อการอยู่อาศัยที่ดีที่สุดในยุค รวมมูลค่าสูงกว่า 5 ล้านบาท เรายังเตรียมมอบที่สุ่มแห่งข้อเสนอ อาทิ คัดสรรบ้านแปลงพิเศษที่ดีที่สุดในยุค แพ็คเกจราคาพิเศษที่สุด ราคาเริ่มต้น 4.99 - 60 ล้านบาท และ ส่วนลดเพิ่มเติมอื่นๆ อีกมากมาย สำหรับลูกค้าที่ทำการจองซื้อและโอนกรรมสิทธิ์ภายในวันที่ 27 ธันวาคม 2562 นี้เท่านั้น

"นายรัชต์ชัยุตม์ กล่าวเสริม ด้วยความมั่นใจในกลยุทธ์การดำเนินงานของเรา ที่เน้นสร้างความต่างด้วยการออกแบบสินค้าบ้านเดี่ยวที่ตอบสนองความต้องการลูกค้าอย่างเฉพาะเจาะจง และความสมบูรณ์พร้อมภายใต้มาตรฐานคุณภาพของโครงการบ้านเดี่ยวเครือเอพี ภายใต้แบรนด์ CENTRO, THE CITY, MIND และ THE PALAZZO รวมทั้งสิ้น 8 โครงการใหม่ และบ้านเดี่ยวพร้อมอยู่กว่า 25 โครงการ ประกอบกับแพ็คเกจนวัตกรรมเพื่อการอยู่อาศัยที่ล้ำสมัย ตอบไลฟ์สไตล์ อำนวยความสะดวก ความปลอดภัย ช่วยยกระดับการอยู่อาศัยจริงของครอบครัวเมืองรุ่นใหม่ และข้อเสนอที่ตรงกับความต้องการของลูกค้า จะช่วยกระตุ้นการตัดสินใจซื้อและได้การตอบรับที่ดีจากลูกค้าที่มองหาที่อยู่อาศัยใหม่ในช่วงปลายปีนี้อย่างแน่นอน" นายรัชต์ชัยุตม์ กล่าวทิ้งท้าย



ILINK มั่นใจรายได้ปีหน้าทะลุเป้า 5.4 พันลบ.

นายสมบัติ อนันตรัมพร ประธานกรรมการ และกรรมการผู้จัดการใหญ่ กลุ่มบริษัท อินเทอร์เน็ต คอมมิวนิเคชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ ILINK

เปิดเผยว่า บริษัทฯ ตั้งเป้ารายได้ปี 5,485 ล้านบาท โดยมีสัดส่วนรายได้มาจาก 3 ธุรกิจหลัก ประกอบด้วย 1. ธุรกิจจัดจำหน่ายสายสัญญาณ มีสัดส่วนรายได้ 45% 2. ธุรกิจโทรคมนาคม มีสัดส่วนรายได้ 37% และ 3. ธุรกิจวิศวกรรมและโครงการพิเศษ มีสัดส่วนรายได้ประมาณ 18%

ธุรกิจจัดจำหน่ายสายสัญญาณที่ถือเป็นธุรกิจหลักของบริษัทฯ ยังเติบโตอย่างต่อเนื่องซึ่งเป็นผลมาจากความก้าวหน้าทางเทคโนโลยี ทำให้องค์กรทั้งหน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนต้องลงทุนพัฒนาระบบไอทีให้มีประสิทธิภาพเพื่อรองรับขีดความสามารถในการแข่งขัน ILINK จึงพร้อมเดินหน้าลุยตามแผนการธุรกิจ ล่าสุดได้ออกผลิตภัณฑ์ใหม่ Access Network Products เพื่อแชร์ส่วนแบ่งการตลาดอุปกรณ์ส่งสัญญาณ (Networking Equipment) ที่ปัจจุบันมีมูลค่าตลาดถึง 9,000 ล้านบาท หลังงบประมาณรัฐบาลประกาศใช้จะเป็นปัจจัยหนุนให้ ILINK สามารถแชร์ส่วนแบ่งทางการตลาดได้ไม่น้อยกว่า 10% ภายในปี 2563 นี้

“แม้เศรษฐกิจในปัจจุบันจะยังไม่ฟื้นตัว แต่เนื่องจากกลุ่มบริษัทอินเทอร์เน็ตฯ ได้วางแผนล่วงหน้า และคาด

การณ์ว่าสถานการณ์ทางเศรษฐกิจจะชะลอตัว จึงได้มีการปรับตัววางดุลการค้าของธุรกิจต่างๆ มาตั้งแต่ต้นปีที่ผ่านมา ดังนั้นจึงไม่ได้รับผลกระทบจากการที่เศรษฐกิจชะลอตัวแต่อย่างใด สถานการณ์อัตราแลกเปลี่ยนของไทยปรับตัวแข็งค่าขึ้นกลับส่งผลดีต่อบริษัทฯ เพราะเนื่องจากธุรกิจหลักของ ILINK ส่วนใหญ่เป็นการนำเข้าสินค้าจากต่างประเทศ อีกทั้งหลายปีที่ผ่านมา บริษัทฯ ได้ปรับกลยุทธ์ธุรกิจเพื่อสร้างความเติบโตอย่างต่อเนื่อง จนได้รับความเชื่อมั่นให้ดูแลงานโครงการขนาดใหญ่มาแล้วจำนวนมาก มั่นใจสิ้นปีนี้จะเห็นภาพรวมผลการดำเนินงานของกลุ่มบริษัทอินเทอร์เน็ตฯ ทะลุ 5,485 ล้านบาทอย่างแน่นอน” นายสมบัติ กล่าว

สำหรับธุรกิจวิศวกรรมโครงการพิเศษ บริษัทฯ ได้ชนะประมูลงานโครงการก่อสร้างสายส่งเคเบิลใต้ดิน ระบบ 115 เควี มูลค่า 187.5 ล้านบาท ของการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค (กฟภ.) บริเวณหน้าสถานีไฟฟ้าเชียงใหม่ 2 จำนวน 4 วงจร และงานก่อสร้างปรับปรุงระบบจำหน่ายไฟฟ้า 22 เควี ช่วงตลอดใต้แม่น้ำปิง บริเวณสะพานป่าตัน จังหวัดเชียงใหม่ มีกำหนดก่อสร้างแล้วเสร็จภายใน 365 วัน นับจากวันลงนามในสัญญา ในขณะที่เดียวกันบริษัทฯ ยังได้เร่งดำเนินการติดตั้งระบบโครงข่ายเคเบิลใยแก้วนำแสง ของกรมการสื่อสารทหารกองบัญชาการกองทัพไทย เพื่อสามารถรับรู้รายได้ภายในปีนี้อย่างน้อย 126

ล้านบาท นอกจากนี้บริษัทฯ กำลังรอประกาศผลจากการประกวดราคาโครงการสายเคเบิลใต้น้ำ 115kv เกาะสมุย จังหวัดสุราษฎร์ธานี และเกาะปันหยี จ.พังงา มูลค่ากว่า 1,500 ล้านบาท ปัจจุบันอยู่ระหว่างกระบวนการพิจารณาคุณสมบัติทางด้านเทคนิคของผู้ยื่นเสนอราคาทั้งหมด หากบริษัทฯ สามารถชนะการประกวดราคาในครั้งนี้ได้ จะส่งอานิสงส์ให้ผลประกอบการของปี 2563 เติบโตอย่างก้าวกระโดด

สำหรับโครงการ Satellite Terminal ของสนามบินสุวรรณภูมิ บริษัทฯ ยังพยายามเร่งรัดการก่อสร้างและสามารถบริหารจัดการด้านต้นทุนที่มีประสิทธิภาพมากขึ้นเพื่อสร้างกำไรจากการดำเนินงานได้ และจากการที่ ILNK ได้รับความไว้วางใจจากภาครัฐชนะประมูลงานซื้อพร้อมติดตั้งระบบขนส่งผู้โดยสารอัตโนมัติ (APM) มูลค่ากว่า 2,000 ล้านบาทสำหรับใช้ขนส่งผู้โดยสารระหว่างอาคารผู้โดยสารปัจจุบันกับอาคารผู้โดยสารหลังใหม่ในสนามบินสุวรรณภูมิ ปัจจุบันโครงการได้คืบหน้าอย่างมาก บริษัทฯ ได้ร่วมมือกับรถไฟฟ้าของบริษัท ซีเมนส์ จำกัด ในการจัดหาระบบรถไฟฟ้ารุ่น Airval ซึ่งทาง บมจ.ท่าอากาศยานไทย (ทอท.) ได้ส่งทีมวิศวกรไปตรวจการผลิต ณ ประเทศเยอรมนีเป็นที่เรียบร้อยแล้ว และคาดว่าจะสามารถส่งมอบรถไฟฟ้าให้กับ ทอท. ได้ทันตามกำหนดเวลาอย่างแน่นอน



FPI ปกหนุตรายได้ปี 62 โตเกิน 10%

ออเดอร์ใหม่ทะลักดัน Backlog ทะลุ 800 ลบ. จัดกลยุทธ

Triangle Trade สู้ศึกสงครามการค้า

นายสมพล ธนดำรงศักดิ์ กรรมการผู้จัดการ บริษัท ฟอจูน พาร์ท อินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด (มหาชน) (FPI)

เปิดเผยว่า แนวโน้มผลการดำเนินงานในช่วงครึ่งปีหลังของปีนี้คาดว่าจะเติบโตอย่างแข็งแกร่งเมื่อเทียบกับช่วงครึ่งปีแรก โดยได้รับปัจจัยหนุนจากออเดอร์ใหม่ที่มีเข้ามาอย่างต่อเนื่อง โดยปัจจุบันมีงานในมือรอรับรู้รายได้ (Backlog) 800 ล้านบาท ซึ่งจะรับรู้รายได้ในปีนี้อยู่ประมาณ 450 ล้านบาท และในช่วงที่ผ่านมาได้เจรจางานด้าน OEM กับทาง Toyota และ Nissan ซึ่งมีมูลค่างานรวมราว 335 ล้านบาท

"เรายังคงวางเป้าหมายแนวโน้มรายได้ในปีนีเติบโต 10% ขณะที่ในส่วนของการกำไรสุทธิตั้งเป้าหมายไม่ต่ำกว่า 10% ของรายได้รวม จากช่วงครึ่งปีแรกสามารถทำได้ 8.71% แล้ว โดยบริษัทฯ จะเน้นการบริหารจัดการต้นทุนที่มีประสิทธิภาพ รวมไปถึงเน้นการผลิตสินค้าที่มีมาร์จิ้นสูง เช่น อุปกรณ์ตกแต่งรถยนต์ โดยเน้นการ

สร้างแบรนด์ของบริษัทฯเอง ซึ่งจะช่วยให้ต้นทุนให้ดีขึ้น" นายสมพล กล่าว

ทั้งนี้ ในช่วงที่ผ่านมาบริษัทฯได้มีการปรับกลยุทธ์การดำเนินธุรกิจ เพื่อลดผลกระทบจากปัญหาสงครามการค้าจีนและสหรัฐ และเดินหน้าขยายฐานลูกค้าใหม่ เพื่อกระจายความเสี่ยงธุรกิจ ควบคู่ไปกับการเจรจา รับงานใหม่ๆ เข้ามาต่อเนื่อง และได้มีการลงทุนในสินค้าใหม่ๆเพื่อที่จะขยายตลาดไปยังผู้บริโภคโดยตรง

นอกจากนี้ ได้มีการมีการปรับรูปแบบการค้าโดยใช้รูปแบบ Triangle trade หรือการค้าแบบ 3 ฝ่าย โดยย้ายฐานการผลิตไปยังประเทศที่สาม และส่งออกให้กับลูกค้าในต่างประเทศ โดยการติดยี่ห้อ และการควบคุมมาตรฐานจากบริษัทฯ

ปัจจุบันอยู่ระหว่างเจรจาร่วมลงทุนกับผู้ประกอบการที่ผลิตชิ้นส่วนรถยนต์ในจีน ต้องการที่จะย้ายฐานการผลิตเข้ามา

ประเทศไทยมากขึ้น เพื่อลดผลกระทบจากปัญหาสงครามการค้า คาดเห็นความชัดเจนในปีนี สำหรับตลาดส่งออกหลักของบริษัทฯอยู่ในเอเชีย และตะวันออกกลาง คิดเป็นสัดส่วนประมาณ 29.48% รองลงมาคือ อเมริกากลางและใต้ อยู่ที่ 13.02% ส่วนในประเทศอยู่ที่ราว 0.79%

เขากล่าวต่อในช่วงท้ายว่า เพื่อเป็นการเตรียมความพร้อมสำหรับการรับงานใหม่ๆ บริษัทฯได้มีการขยายพื้นที่ส่วนของงานด้านวิจัยและพัฒนา (R&D) เพิ่มอีกกว่า 64,000 ตรม. ซึ่งปัจจุบันแล้วเสร็จราว 70%

คาดว่าจะสามารถเข้าใช้งานได้ในไตรมาส 4/62 และขยายการลงทุนแม่พิมพ์ใหม่ๆ เข้ามาอย่างต่อเนื่อง ขณะเดียวกันยังคาดว่าจะงาน OEM ยังมีโอกาสขยายตัวได้อีกมาก โดยตั้งเป้าภายใน 3 ปีข้างหน้า (2562-2564) จะมีรายได้จากงาน OEM มูลค่า 500 ล้านบาท 700 ล้านบาท และ 1,000 ล้านบาท ตามลำดับ

VISION

"Help Thailand to compete with others country by increase productivities through smart automation"



ASAP เปิดขายแฟรนไชส์ asap Select เฟส 2

มั่นใจ 5 ปี ครบ 30 สาขาตามแผน

นายทรงวิทย์ ฐิติปัญญา ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ชินเนอร์เจติก ออโต้ เพอร์ฟอร์แมนซ์ จำกัด (มหาชน) หรือ asap ผู้ประกอบธุรกิจรถยนต์ให้เช่าระยะยาวแบบครบวงจรสำหรับลูกค้านิติบุคคล รถยนต์ให้เช่าระยะสั้นและรถยนต์ให้เช่าพร้อมคนขับภายใต้แบรนด์ asap (เอแซป) เปิดเผยว่า บริษัทฯ พร้อมเปิดขายแฟรนไชส์ asap Select เฟส 2 แก่ นักลงทุนที่สนใจเปิดบริการรถยนต์ให้เช่าและจุดจำหน่ายรถยนต์มือสองที่ครบสัญญาเช่าของ asap เพิ่มเติม หลังจากในเฟสแรกได้เริ่มทยอยเปิดให้บริการไปแล้ว 2 แห่ง ได้แก่ จังหวัดนครราชสีมา และนนทบุรี ส่วนที่จังหวัดอุบลราชธานี และเชียงใหม่ จะทยอยเปิดบริการเดือนตุลาคม และพฤศจิกายนนี้ตามลำดับ

สำหรับโมเดลแฟรนไชส์ asap Select มี 4 รูปแบบตามขนาดพื้นที่และเงินลงทุน ประกอบด้วย ไซส์ SS มีพื้นที่ 20-30 ตร.ม. เน้นขยายตามเมืองท่องเที่ยวเพื่อเป็นจุดให้บริการรถยนต์ให้เช่าระยะสั้น ไซส์ S พื้นที่ 100-200 ตร.ม. เหมาะกับในย่านชุมชน เมืองที่มีพื้นที่จำกัด 1-2 คูหา โดยมีรถยนต์ให้เช่าระยะสั้นและจุดจำหน่ายรถยนต์มือสอง ไซส์ M พื้นที่ 300-450 ตร.ม. เหมาะกับทำเลเมืองเศรษฐกิจ เน้นทำตลาดรถยนต์ให้เช่าระยะสั้น และจุดจำหน่ายรถยนต์มือสอง และไซส์ L มีขนาดใหญ่ที่สุดพื้นที่ 700-1,000 ตร.ม. ซึ่งเป็นรูปแบบเหมือน คอมมูนิตี้ มอลล์ ซึ่งจะมีพาร์ทเนอร์ (Partners) การ

บริการด่วน (Quick Service) ร้านค้ารายย่อย (Retails) พร้อมให้บริการรถยนต์ให้เช่าและจุดจำหน่ายรถยนต์มือสอง ซึ่งเหมาะกับทำเลเมืองเศรษฐกิจ โดยจะให้ค่าตัวใช้ระยะเวลาคืนทุน (Pay Back) เฉลี่ย 4 - 5 ปี

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ASAP กล่าวว่า ปัจจุบันมีผู้สนใจติดต่อขอซื้อแฟรนไชส์ asap Select ในหลายภูมิภาค เนื่องจากมีความเชื่อมั่นในศักยภาพของแบรนด์ ASAP และจุดเด่นของแฟรนไชส์ asap Select ที่มีความเสี่ยงต่ำ โดยไม่ต้องลงทุนซื้อสต็อกรถยนต์มาให้บริการเช่าหรือลงทุนสต็อกรถมือสอง ซึ่ง ASAP จะให้การสนับสนุนทั้งรถยนต์ให้เช่าและรถที่นำมาจำหน่ายเป็นมือสอง ที่ผ่านการดูแลภายใต้มาตรฐานจากศูนย์โตโยต้าอีกด้วย

“หลังจากที่เราเริ่มขายแฟรนไชส์ asap Select ตั้งแต่ปีที่ผ่านมา พบว่า นักลงทุนให้ความสนใจเป็นจำนวนมาก โดย asap อยู่ในขั้นตอนกระบวนการคัดเลือกนักลงทุนที่มีความเหมาะสม คาดว่าแต่ละปีจะเปิดขายแฟรนไชส์เพียง 5 สาขา สอดรับกับปริมาณรถครบสัญญาเช่าที่จะทยอยนำมาจำหน่ายเป็นรถยนต์มือสอง และต้องการรักษามาตรฐานที่ดีที่สุด เบื้องต้นคาดว่าจะสรุปรายละเอียดและเซ็นสัญญากับผู้ซื้อแฟรนไชส์ในเฟส 2 ได้ภายในสิ้นปีนี้ ก่อนจะทยอยเปิดให้บริการได้ภายในกลางปี 2563 เป็นต้นไป” นายทรงวิทย์ กล่าว

ทั้งนี้ มั่นใจว่าจะสามารถเปิดแฟรนไชส์ asap Select ให้ครบ 30 แห่ง ภายในระยะเวลา 5 ปีข้างหน้า ซึ่งจะช่วยให้ ASAP สามารถบริหารจัดการรถครบสัญญาเช่าที่นำมาจัดจำหน่ายเป็นรถยนต์มือสองได้อย่างมีประสิทธิภาพและเพิ่มสัดส่วนการขายรถยนต์มือสองจากช่องทางการจำหน่ายผ่านแอปพลิเคชัน ASAP ศูนย์รวมการให้บริการรถยนต์แบบครบวงจร ASAP Auto Park และภายใต้แฟรนไชส์ asap Select เพิ่มขึ้น ซึ่งช่วยสนับสนุนอัตราการทำการกำไรต่อหน่วยที่ดี และผลักดันการเติบโตด้านผลการดำเนินงานให้เป็นไปตามแผนงาน



Vision

Regional Leader in Energy Business
with Service Innovation Excellence

www.wp-energy.co.th Tel : 0 2272 3322

“คุณาลัย” เผย ก.ล.ต. หนี 1 Filing

เตรียมเสนอขาย IPO 150 ล้านหุ้น ระดมทุนเข้า mai

ก.ล.ต. อนุมัตินับ 1 Filing บมจ. วิลล่า คุณาลัย หรือ KUN ผู้ประกอบการพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ ภายใต้แบรนด์ “คุณาลัย” เสนอขายหุ้นต่อประชาชนทั่วไป (IPO) จำนวน 150 ล้านหุ้น และมูลค่าที่ตราไว้ 0.50 บาทต่อหุ้น และเข้าซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ หวังระดมทุนซื้อที่ดินเพิ่ม-ขยายธุรกิจครอบคลุม 4 ทิศรอบกรุงเทพฯ ด้านที่ปรึกษาทางการเงิน “เอส 14 แอดไวเซอร์” คาดเข้าซื้อขายในตลาด mai เร็วๆนี้

นางปิยะภา จงเสถียร กรรมการผู้จัดการ บริษัท เอส 14 แอดไวเซอร์ จำกัด ในฐานะที่ปรึกษาทางการเงิน บริษัท วิลล่า คุณาลัย จำกัด (มหาชน) หรือ KUN ผู้นำด้านธุรกิจพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ แนวราบเพื่อขาย โดยเน้นพื้นที่ในเขตปริมณฑล โดยเฉพาะอำเภอบางบัวทอง จังหวัดนนทบุรี เปิดเผยว่า ภายหลังที่ บมจ.วิลล่า คุณาลัย (KUN) ได้ทำการยื่นแบบแสดงรายการข้อมูลและร่างหนังสือชี้ชวน (Filing) ต่อสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) เพื่อขออนุญาตเสนอขายหุ้นต่อประชาชนทั่วไป (IPO) จำนวน 150 ล้านหุ้น และมูลค่าที่ตราไว้ 0.50 บาทต่อหุ้น คิดเป็นร้อยละ 25 ของจำนวนหุ้นทั้งหมดของบริษัทฯ ภายหลังการเสนอขายหุ้นเพิ่มทุนในครั้งนี้ และได้ยื่นคำขอให้รับหุ้นสามัญเป็นหลักทรัพย์จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ (mai) ล่าสุดทางสำนักงาน ก.ล.ต.ได้นับหนึ่งแบบคำขออนุญาตเสนอขายหลักทรัพย์และแบบไฟล์ บมจ.วิลล่า คุณาลัย เป็นที่เรียบร้อยแล้ว และคาดว่าจะสามารถเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ ได้ในเร็ววัน

ทั้งนี้ในระหว่างที่มีการยื่นแบบคำขออนุญาตเสนอขายหลักทรัพย์และแบบไฟล์ นั้น ทาง บมจ.วิลล่า คุณาลัย ได้ดำเนินการจดทะเบียนเปลี่ยนแปลงมูลค่าที่ตราไว้ใหม่เป็น 0.50 บาท จากเดิม 1.00 บาท จึงทำให้จำนวนหุ้นในการเสนอขายให้กับประชาชนทั่วไป (IPO) เพิ่มขึ้นเป็น 150 ล้านหุ้น จากเดิม 75 ล้านหุ้น

ปัจจุบันบริษัทฯ มีทุนจดทะเบียน 300 ล้านบาท แบ่งเป็นหุ้นสามัญจำนวน 600 ล้านหุ้น และมีทุนที่เรียกชำระแล้ว 225 ล้านบาท ภายหลังจากการเสนอขายหุ้น IPO บริษัทจะมีทุนชำระแล้วเพิ่มขึ้นเป็น 300 ล้านบาท สำหรับวัตถุประสงค์ในการระดมทุนในครั้งนี้ เพื่อนำเงินไปใช้เพื่อขยายธุรกิจ

ของบริษัท โดยใช้ในการซื้อที่ดินเพิ่มเติมสำหรับพัฒนาโครงการ เพื่อใช้เป็นเงินทุนในการพัฒนาโครงการ เพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในกิจการ รวมทั้งใช้เพื่อการชำระหนี้ในบางส่วน

ด้านนางประวีรัตน์ เทวอักษร ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท วิลล่า คุณาลัย จำกัด (มหาชน) หรือ KUN เปิดเผยว่า บริษัทฯ ดำเนินธุรกิจการพัฒนาอสังหาริมทรัพย์แนวราบเพื่อขาย ภายใต้แบรนด์ “คุณาลัย” โดยยึดหลักการในการพัฒนาโครงการอสังหาริมทรัพย์ 4 ด้าน คือ ทำเลศักยภาพ (COMFORTABLE) บ้านสวยในโครงการที่อบอุ่น (APPEARANCE) ทีมงานมืออาชีพ (RELIABLE) คุณภาพสมราคา (ECONOMY) ด้วยแนวคิด “คุณาลัย สร้างพื้นที่ สร้างความสุข” ซึ่งโครงการอสังหาริมทรัพย์ที่กลุ่มบริษัทฯ ดำเนินการพัฒนาจะเน้นอยู่ในพื้นที่อำเภอบางบัวทอง จังหวัดนนทบุรี ในปัจจุบันบริษัทฯ สามารถปิดโครงการได้แล้ว 4 โครงการ และมีโครงการที่อยู่ในระหว่างการพัฒนา 7 โครงการ และโครงการในอนาคตจำนวน 2 โครงการ

“คุณาลัย” ขึ้นชื่อว่า เป็นเมืองแห่งที่อยู่อาศัยชั้นดี ซึ่งจุดเด่นของบริษัทฯ คือเราเก่งในการสร้างเมือง โดยจะเห็นได้จากการปักธงทำเลทองย่านบางบัวทอง จังหวัดนนทบุรี เป็นศูนย์กลางของแหล่งที่อยู่อาศัยในโซนกรุงเทพฝั่งตะวันตกกว่า 10 ปี เราสามารถตอบโจทย์ในการพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ในย่านนี้ได้อย่างลงตัวและสมบูรณ์เพื่อรองรับความต้องการของผู้บริโภคได้ครบทุกมิติโดยบริษัทฯ เน้นหลักการดังกลยุทธ์ โดยนำเอาองค์ความรู้ไปต่อยอดเพื่อพัฒนาโครงการบ้านจัดสรร ภายใต้แนวคิด “สุขใจอยู่บ้าน ขานเมือง” เพื่อพัฒนาและขยายโครงการในทำเลอื่นๆให้ครบ 4 ทิศ รอบกรุงเทพมหานคร (เหนือ, ใต้, ตะวันออก, ตะวันตก) ตามนโยบายและวิสัยทัศน์ที่บริษัทฯวางไว้ เพื่อเพิ่มศักยภาพความแข็งแกร่งของแบรนด์ธุรกิจ ในการก้าวสู่การเป็นผู้นำอันดับหนึ่งด้านการพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ แนวราบเพื่อขายในเขตปริมณฑล ให้สอดคล้องกับเป้าหมาย รวมถึงการเติบโตแบบมั่นคง และยั่งยืนในอนาคต ให้สมกับการเป็นบริษัทมหาชน

กลุ่มบริษัทฯ ได้เริ่มเปิดขายโครงการใหม่ ได้แก่ โครงการ จอย ออน 314 ซึ่งเป็นโครงการประเภทบ้านแฝด-บ้านเดี่ยว มูลค่าโครงการรวม ประมาณ

504 ล้านบาท ตั้งอยู่ที่จังหวัดฉะเชิงเทรา นอกจากนี้ กลุ่มบริษัทฯ อยู่ระหว่างพัฒนาโครงการในอนาคต จำนวน 2 โครงการ มูลค่าโครงการรวมประมาณ 2,172 ล้านบาท ประกอบด้วย 1). โครงการคุณาลัย จอย 2 เป็นโครงการประเภทบ้านแฝด-บ้านเดี่ยว 2 ชั้น มูลค่าโครงการประมาณ 1,500 ล้านบาท ตั้งอยู่ที่อำเภอบางบัวทอง จังหวัดนนทบุรี จะเริ่มก่อสร้างในช่วงไตรมาส 3/2563 และสามารถเปิดขายได้ในช่วงไตรมาส 4/2563 และ 2). โครงการวิลล่า วาณิช เป็นโครงการประเภทอาคารพาณิชย์ มูลค่าโครงการประมาณ 672 ล้านบาท ตั้งอยู่ที่อำเภอบางบัวทอง จังหวัดนนทบุรี คาดว่าจะเริ่มก่อสร้าง และเปิดขายได้ในปี 2564-2565

สำหรับผลการดำเนินงานในช่วง 3 ปีที่ผ่านมา (ปี 2559-2561) และงวด 6 เดือนแรกปี 2562 กลุ่มบริษัทฯ มีรายได้รวม เท่ากับ 297.50 ล้านบาท 450.38 ล้านบาท 447.09 ล้านบาท และ 303.84 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ เท่ากับ 5.94 ล้านบาท 10.80 ล้านบาท 11.56 ล้านบาท และ 27.96 ล้านบาท ตามลำดับ ซึ่งรายได้รวมเติบโตขึ้นจากรายได้จากการขายอสังหาริมทรัพย์ โดยในปี 2559 กลุ่มบริษัทฯ มีการโอนกรรมสิทธิ์บ้านเดี่ยวและบ้านแฝดจาก 3 โครงการ ได้แก่ โครงการคุณาลัย พรรา โครงการคุณาลัย คอร์ทยาร์ด และโครงการคุณาลัย ซิมโฟนี และในปี 2560 กลุ่มบริษัทฯ มีการทยอยโอนกรรมสิทธิ์บ้านเพิ่มเติมจาก 3 โครงการ เดิมในปี 2559 คือ โครงการทาวน์โฮม คุณาลัย บี กินส์ ที่เป็นโครงการทาวน์โฮมโครงการแรกของกลุ่มบริษัทฯ สำหรับปี 2561 กลุ่มบริษัทฯ ยังคงทยอยรับรู้รายได้จากการโอนกรรมสิทธิ์บ้านในโครงการต่อเนื่องทั้ง 4 โครงการต่อเนื่องจากปี 2560 และโครงการใหม่ที่เพิ่งเปิดตัว คือ โครงการคุณาลัย พอลเลน สำหรับงวด 6 เดือน 2562 กลุ่มบริษัทฯ มีรายได้จากการขายอสังหาริมทรัพย์ที่เพิ่มขึ้น มาจากยอดโอนกรรมสิทธิ์ที่เพิ่มขึ้นจากจำนวน 64 ยูนิต ในงวด 6 เดือน ปี 2561 เป็น 88 ยูนิต ในงวด 6 เดือน ปี 2562 จากการที่กลุ่มบริษัทฯ ได้ทำการเปิดขายและโอนบ้านของโครงการคุณาลัย จอย ดังนั้น จากแนวโน้มการเติบโตของบริษัทฯ แสดงให้เห็นถึงศักยภาพและสถานะทางการเงินที่แข็งแกร่งทางธุรกิจ ที่จะนำไปสู่การเติบโตอย่างยั่งยืนในอนาคต



"โรงงานโมแปงสาธิตรายใหญ่ และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"



ดร.ชาณุภุช เดชวิทักษ์

รองประธานกรรมการบริหารและกรรมการผู้จัดการ
บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน)



ก.ล.ต. เตือนประชาชนระวังถูกหลอกลวงลงทุนสินทรัพย์ดิจิทัล

โดยแอบอ้างชื่อผู้มีชื่อเสียง และ ก.ล.ต.

ก.ล.ต. เตือนประชาชนระมัดระวังถูกหลอกลวงให้ลงทุนในสินทรัพย์ดิจิทัล หลังพบการโฆษณาชักชวนให้ลงทุนในสินทรัพย์ดิจิทัลผ่านสื่อออนไลน์และโซเชียลมีเดีย โดยแอบอ้างบุคคลที่มีชื่อเสียงหลายราย รวมทั้งพบกรณีมีการนำภาพสถานที่ภายในที่ทำการ ก.ล.ต. ไปเผยแพร่ หวังสร้างความน่าเชื่อถือ พร้อมย้ำผู้ลงทุนอย่าหลงเชื่อลงทุนโดยไม่ตรวจสอบข้อมูล เนื่องจากอาจสูญเสียเงินทั้งจำนวน และไม่ได้รับความคุ้มครองตามกฎหมายที่อยู่ในการกำกับดูแลของ ก.ล.ต.

ทั้งนี้ ผู้ที่ชักชวนมักมีการอ้างว่า เป็นการลงทุนที่มี

เทคโนโลยี AI ซึ่งสามารถทำกำไรจากการซื้อขายแลกเปลี่ยนเงินดิจิทัลให้กับผู้ลงทุนได้เป็นรายวัน รวมทั้งจะได้รับผลตอบแทนเพิ่มขึ้นหากสามารถชักชวนบุคคลอื่นให้เข้ามาลงทุนในเครือข่ายเพิ่มอีกในลักษณะคล้ายแชร์ลูกโซ่ ผู้ลงทุนจึงควรระมัดระวังและควรหลีกเลี่ยงการลงทุนในลักษณะดังกล่าว เนื่องจากอาจสูญเสียเงินทั้งจำนวนได้ โดยขอให้ตรวจสอบก่อนว่าผู้ชักชวนเป็นผู้ที่ได้รับใบอนุญาตหรือขึ้นทะเบียนอย่างถูกต้องภายใต้ พ.ร.ก. การประกอบธุรกิจสินทรัพย์ดิจิทัล พ.ศ. 2561 หรือไม่ โดยสามารถตรวจสอบรายชื่อได้ที่ www.sec.or.th และแอปพลิเคชัน "SEC Check

First"

นอกจากนี้ หากผู้ลงทุนมีข้อสอบถามหรือมีเบาะแสเกี่ยวกับการดำเนินการที่น่าสงสัย โปรดแจ้ง SEC Help Center ที่สายด่วน ก.ล.ต. โทร. 1207 ได้ 24 ชั่วโมง 7 วัน เพื่อการตรวจสอบในเชิงลึก และในกรณีที่ตรวจพบว่าเข้าข่ายการกระทำที่อาจผิดกฎหมายอื่น ก.ล.ต. จะมีกระบวนการในการประสานงานกับหน่วยงานที่เกี่ยวข้องในการดำเนินการต่อไป

บลจ.กสิกรไทย ส่งกองบอนด์น้องใหม่สไตล์ Term Fund

ลุยตราสารหนี้เอเชียยูนิลด์ 2.40% – 3.00% ต่อปี

เสนอขายครั้งแรก 16 – 22 ต.ค.นี้

นายนาวัน อินทสมบัติ Chief Investment Officer (รองกรรมการผู้จัดการ สายงานจัดการลงทุนต่างประเทศ) บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุน กสิกรไทย จำกัด (บลจ.กสิกรไทย) เปิดเผยว่า ในช่วงที่ตลาดมีความผันผวนและแนวโน้มอัตราดอกเบี้ยเป็นขาลง การลงทุนในกองทุนตราสารหนี้ต่างประเทศ ถือเป็นการกระจายความเสี่ยงในการลงทุนที่น่าสนใจ บลจ.กสิกรไทย จึงได้เปิดเสนอขาย กองทุนเปิดเค พีจีเคที เอเชีย บอนด์ 2022A (KAB22A) ในระหว่างวันที่ 16 – 22 ตุลาคม 2562 โดยจุดเด่นกระจายการลงทุนในตราสารหนี้ต่างประเทศโดยเฉพาะในภูมิภาคเอเชีย พร้อมโอกาสรับผลตอบแทนทุกไตรมาส ผ่านนโยบายการรับซื้อคืนอัตโนมัติ (Auto-Redemption) ไม่เกินปีละ 4 ครั้ง นอกจากนี้ผู้ลงทุนยังไม่ต้องเสียภาษีกองทุนตราสารหนี้ในอัตรา 15% เนื่องจากกองทุนดังกล่าวเป็นการลงทุนผ่านกองทุนหลักต่างประเทศ (Feeder Fund)

นายนาวันกล่าวต่อไปว่า กองทุน KAB22A จะลงทุนผ่านกองทุนหลัก Invesco Asian Bond Fixed Maturity Fund 2022, Class A(USD)-MD1 ซึ่งบริหารจัดการโดย Invesco Hong Kong Limited ผู้เชี่ยวชาญตราสารหนี้ทั่วโลกโดยเฉพาะในภูมิภาคเอเชีย และกลุ่มประเทศตลาดเกิดใหม่ (Emerging Markets) ที่บริหารตราสาร

หนี้มากกว่า 369,000 ล้านดอลลาร์สหรัฐ โดยลงทุนหลักในนโยบายกระจายการลงทุนในตราสารหนี้ประมาณ 50-120 ตราสาร โดยเน้นลงทุนในตราสารหนี้ที่มีอันดับความน่าเชื่อถือที่สามารถลงทุนได้ (Investment Grade) ในสัดส่วนอย่างน้อย 70% ของพอร์ต และลงทุนในตราสารหนี้ที่มีอันดับความน่าเชื่อถือต่ำกว่าที่สามารถลงทุนได้ (Non-Investment Grade) อีกไม่เกิน 30% ของพอร์ต โดยลงทุนทั้งในภูมิภาคเอเชียและภูมิภาคอื่นๆ ผ่านกลยุทธ์ซื้อและถือ (Buy and Hold) เพื่อโอกาสรับผลตอบแทนระหว่างการลงทุนอย่างสม่ำเสมอ ทั้งนี้ กองทุน KAB22A มีอายุโครงการ 2 ปี 6 เดือน และมุ่งหวังผลตอบแทนประมาณ 2.40% – 3.00% ต่อปี

“บลจ.กสิกรไทย มีมุมมองบวกต่อตลาดตราสารหนี้ต่างประเทศ โดยเฉพาะในภูมิภาคเอเชีย เนื่องจากตราสารหนี้ในภูมิภาคเอเชียยังมีปัจจัยพื้นฐานที่แข็งแกร่ง โดยบริษัทส่วนใหญ่ในเอเชียมีแนวโน้มเติบโตของกำไรสูง และคาดว่าปี 2563 บริษัทเอเชียมีการเติบโตของกำไรประมาณ 14% ต่อปี ขณะที่บริษัททั่วโลกมีการเติบโต 10% ต่อปี ประกอบกับการลงทุนในตราสารหนี้มากกว่า 80 ตราสารในภูมิภาคเอเชีย จะได้รับประโยชน์อย่างมากจากอัตราดอกเบี้ยทั่วโลกที่อยู่ในระดับต่ำ นอกจากนี้ตราสารหนี้เอเชียมีความสามารถในการ

ชำระหนี้ในระดับสูง โดยจากสถิติย้อนหลัง 30 ปี พบว่า ตราสารหนี้ Investment Grade มีผลขาดทุนสะสมจากการผิดนัดชำระหนี้เฉลี่ยต่ำมาก อย่างไรก็ตาม ยังคงต้องจับตาประเด็นการเจรจาทางการค้าระหว่างสหรัฐฯและจีน รวมถึงความเสี่ยงทางการเมืองระหว่างประเทศที่อาจส่งผลกระทบต่อความรู้สึก (sentiment) ของนักลงทุนต่างประเทศ” นายนาวันกล่าว

นายนาวันกล่าวเพิ่มเติมว่า กองทุน KAB22A เหมาะสำหรับผู้สนใจลงทุนในกองทุนตราสารหนี้แบบกำหนดอายุโครงการ (Term Fund) แต่ต้องการโอกาสรับผลตอบแทนที่มากขึ้น พร้อมสามารถรับความเสี่ยงจากการกระจายการลงทุนในตราสารหนี้ทั่วโลกโดยเฉพาะในภูมิภาคเอเชีย และสามารถลงทุนในระยะเวลาประมาณ 2 ปี 6 เดือน ทั้งนี้ เมื่อกองทุนครบกำหนดอายุโครงการ บริษัทจัดการจะนำเงินค่าขายคืนอัตโนมัติไปซื้อหน่วยลงทุนของกองทุนใดกองทุนหนึ่งใน 3 กองทุน ได้แก่ กองทุนเปิดเค ตลาดเงิน (K-MONEY) กองทุนเปิดเค ตราสารรัฐระยะสั้น (K-TREASURY) หรือกองทุนเปิดเค ตราสารหนี้ระยะสั้น (K-SF) ของบลจ.กสิกรไทย เพื่อโอกาสรับผลตอบแทนอย่างต่อเนื่อง



Vision
Regional Leader in Energy Business
with Service Innovation Excellence

www.wp-energy.co.th Tel : 0 2272 3322

SCBS คาดดัชนี SET ปี 63 อยู่ที่ 1,800 จุด รับการฟื้นตัวเศรษฐกิจ พร้อมคงเป้าดัชนีสิ้นปี 62 อยู่ที่ 1,700 จุด

SCBS คาดดัชนี SET ปี 63 อยู่ที่ 1,800 จุด รับการฟื้นตัวเศรษฐกิจ พร้อมคงเป้าดัชนีสิ้นปี 62 อยู่ที่ 1,700 จุด พร้อมแนะนำกลยุทธ์การลงทุน Q4/62 เน้นหุ้นขนาดใหญ่ กลุ่ม Domestic play ชีวเวชภัณฑ์ กลุ่มอสังหาริมทรัพย์

นายสุกิจ อุดมศิริกุล กรรมการผู้จัดการ สายงานวิจัย บริษัทหลักทรัพย์ ไทยพาณิชย์ จำกัด หรือ SCBS เปิดเผยว่า คาดดัชนีตลาดหุ้นไทยปี 2563 จะอยู่ที่ระดับ 1,800 จุด จากมุมมองเชิงบวกทั้งด้านการขยายตัวทางเศรษฐกิจ (GDP) และผลประกอบการของภาคธุรกิจ ที่คาดว่าจะมีการฟื้นตัวมากขึ้นจากปี 2562 จากการส่งออก การใช้ภายในประเทศและการลงทุนทั้งในและต่างประเทศที่มีการปรับตัวเพิ่มขึ้น

ขณะที่ยังคงเป้าหมายดัชนีตลาดหุ้นไทยปี 2562 อยู่ที่ระดับ 1,700 จุด แม้ตลาดฯยังคงมีการแกว่งตัว ทั้งจากปัจจัยสถานการณ์ทางการค้าระหว่างสหรัฐฯ และจีน ที่ลดระดับความรุนแรงและมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจทั้งจากในประเทศและต่างประเทศที่ช่วยสร้างความผ่อนคลายให้ตลาดฯ ขณะเดียวกันมีปัจจัยด้านเศรษฐกิจที่ชะลอตัวและความกังวลของผลประกอบการบริษัทจดทะเบียนที่ยังคงจุดตลาดอยู่

สำหรับกลยุทธ์การลงทุนในไตรมาส 4/2562 เน้นที่หุ้นขนาดใหญ่ สภาพคล่องสูง และปลอดภัย โดยแนะนำหุ้นที่ได้รับประโยชน์จากมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจ หรือการฟื้นตัวจากภาคเศรษฐกิจในประเทศ (domestic play) ที่มีโมเมนตัมการเติบโตของกำไรสนับสนุน รวมถึงหุ้นที่มี Story เกี่ยวกับการเติบโตอย่างต่อเนื่องจนถึงปีหน้า เช่น หุ้นกลุ่มอุตสาหกรรม ได้แก่ บริษัท ดับบลิวเอ

ชเอ คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ WHA , กลุ่มการแพทย์ ได้แก่ บริษัท บางกอก เซน ฮอสปิทอล จำกัด (มหาชน) หรือ BCH, กลุ่มพาณิชย์ ได้แก่ บริษัท สยามโกลบอลเฮาส์ จำกัด (มหาชน) หรือ GLOBAL และ บริษัท ซีพี ออลล์ จำกัด (มหาชน) หรือ CPALL และกลุ่มขนส่ง ได้แก่ บริษัท พีทีเอส กรุ๊ป โฮลดิ้งส์ จำกัด (มหาชน) หรือ BTS

ทั้งนี้แนะนำให้หลีกเลี่ยงหุ้นกลุ่มอสังหาริมทรัพย์และยานยนต์ เนื่องจากปัจจัยค่าเงินบาทที่มีการปรับตัวแข็งค่าขึ้นและความต้องการชะลอตัว



VISION

"Help Thailand to compete with others country by increase productivities through smart automation"



แบงก์ธนชาตยกทัพสินเชื่อ SME รุกตลาดปลายปี ประกาศพร้อมรองรับทุกความต้องการ ย้ำจุดยืน “ให้ธุรกิจลูกค้า ก้าวหน้าได้ทุกวัน”

ธนาคารธนชาตยกทัพสินเชื่อเพื่อผู้ประกอบการ SME รุกตลาดปลายปี ประกาศพร้อมรองรับทุกความต้องการด้วยแพ็คเกจ SME ที่ครอบคลุมทุกขนาดธุรกิจ ทั้ง SME ได้ใจ สำหรับใช้สัปดาห์ วงเงินกู้สูงสุด 3 ล้านบาท SME BizSmart วงเงินกู้สูงสุด 20 ล้านบาท และ SME บัญชีเดียว หนุน SME ทำบัญชีเพียงเล่มเดียว ธุรกิจโตเต็มที่ ชูจุดเด่น ทีมงานมืออาชีพ อนุมัติไว ดูแลใกล้ชิด ดอกเบี้ยจุดยืนเป็นธนาคารที่ให้ธุรกิจของลูกค้า ก้าวหน้าได้ทุกวัน

**นายชัชวาลย์ เหลืองอ่อน ผู้
อำนวยการอาวุโส สายธุรกิจสิน
เชื่อธุรกิจขนาดเล็ก ธนาคารธ
ชาติ จำกัด (มหาชน)** กล่าวว่า ภาพรวม
การเจริญเติบโตของสินเชื่อ SME ในช่วงปลาย
ปีชะลอตัวตามภาวะเศรษฐกิจของประเทศและ
ปัจจัยลบจากภายนอกประเทศ ลูกค้าสินเชื่อ
หลายรายได้รับผลกระทบ มีลูกค้าสินเชื่อเพียง
บางกลุ่มที่ธุรกิจยังสามารถขับเคลื่อนต่อไปได้
ซึ่งมักจะเป็นธุรกิจที่เป็นปัจจัยหลักในชีวิตประจำวัน และตอบสนองไลฟ์สไตล์ของคนรุ่นใหม่ เช่น
ธุรกิจอาหาร เกษตรแปรรูป ค้าส่ง ค้าปลีก และ
ธุรกิจบริการ คาดว่าทิศทางการแข่งขันด้านการ
ให้สินเชื่อ ในกลุ่มธนาคารพาณิชย์จะทวีความ
รุนแรงยิ่งขึ้นในปี 2563 อย่างไรก็ดี ธนาคาร
ธชาติได้ออกแบบผลิตภัณฑ์สินเชื่อเพื่อธุรกิจ
SME บนพื้นฐานของการยึดลูกค้าเป็นศูนย์กลาง
(Customer Centric) โดยมุ่งเน้นทำความเข้าใจ

ลูกค้าตามสภาพธุรกิจ และขนาดของธุรกิจที่
แตกต่างกัน และพร้อมรองรับทุกความต้องการ
เพื่อให้ธุรกิจของลูกค้าสามารถเจริญเติบโต และ
ขยายตัวต่อไป โดยปัจจุบันมี สินเชื่อที่เหมาะสม
กับ SME ทุกกลุ่มทุกประเภท ครอบคลุมทุก
ขนาดธุรกิจ ได้แก่

สินเชื่อธชาติ SME ได้ใจ - กู้ง่ายได้ใจ ด้วยทีม
ที่ทุ่มเทเพื่อธุรกิจคุณ กู้ได้สูงสุดถึง 3 ล้านบาท
ผ่อนได้นานสูงสุด 10 ปี พร้อมอัตราดอกเบี้ย
พิเศษเมื่อซื้อผลิตภัณฑ์ครบทั้งกลุ่ม ออกแบบ
มาเพื่อตอบโจทย์เจ้าของธุรกิจใช้สัปดาห์ซึ่งมีข้อ
จำกัดด้านหลักฐานการเงินและตัวตนของธุรกิจ
เพียงลูกค้าเป็นเจ้าของกิจการจริง มีอายุตั้งแต่
20 ปีขึ้นไป มีประสบการณ์ในธุรกิจที่ยืนยงมา
อย่างน้อย 1 ปี และมีหลักประกัน ไม่ว่าจะเป็น
ร้านอาหาร เบเกอรี่ กาแฟ ร้านค้าปลีก ร้าน
ซักรีด อู่ซ่อมรถ ฯลฯ ไม่ว่าจะเป็นบุคคลธรรมดา
(สัญชาติไทย) หรือนิติบุคคลก็สามารถสมัครได้

สินเชื่อธชาติ Biz Smart - ให้ธุรกิจของ
คุณขับเคลื่อนได้เร็วกว่า แรงกว่า ด้วยสินเชื่อ
ดอกเบี้ยต่ำ อนุมัติไว วงเงินกู้สูงสุด 20 ล้าน
บาท ด้วยข้อเสนอจัดเต็มทั้งลูกค้าที่เป็น
นิติบุคคล และบุคคลธรรมดา ที่มีหลักประกัน
มออัตราดอกเบี้ยพิเศษเมื่อลูกค้าเลือกใช้
บริการเสริมครบทั้งกลุ่ม อาทิเช่น บริการเปิด
บัญชีกระแสรายวัน Premium Current Plus
(สำหรับลูกค้านิติบุคคล) และบริการเปิดบัญชี

Freever-more ฟรีเวอร์มอร์ หรือ Freever-
lite ฟรีเวอร์ไลท์ (สำหรับบุคคลธรรมดา) เพื่อ
รองรับธุรกรรมโอนเงินที่รวดเร็วคล่อง
ตัว นอกจากนี้ ยังมีบริการบัตรเครดิต (MAX,
LIVE, DRIVE) บัตรกดเงินสด (Flash Card) ที่
หลากหลาย ทั้งยังมีบริการคุ้มครองธุรกิจที่
ครอบคลุมทั้งวงเงินสินเชื่อ และบริการช่วยเพิ่ม
ยอดขายให้ลูกค้าด้วยเครื่องรูดบัตรแบบพกพา
อีกด้วย โดยสินเชื่อประเภทนี้ เหมาะกับลูกค้าที่
ขนาดของธุรกิจใหญ่ขึ้น ต้องการวงเงินสินเชื่อ
ที่สูงขึ้น และมีประสบการณ์ในธุรกิจที่เกี่ยวข้อง
ยาวนานกว่า ขั้นต่ำ 2 ปีขึ้นไป ส่วนอายุของผู้กู้
เช่นเดียวกันกับสินเชื่อตัวอื่นๆ คือ 20
ปีขึ้นไป (มีต่อ)



แม่মন้อย ภาคพิสดาร

รอกางการ

แม่มน้อย ภาคพิสดาร ช่วงนี้ นักลงทุนทั่วโลก คงจับตามอง การเจรจาเพิ่มเติม ระหว่างสหรัฐอเมริกา ในเรื่องการค้าการชาย เพราะเป็นจุดหัวเลี้ยวหัวต่อ ก่อนที่จะลงนามอย่างเป็นทางการ เวลา นี้ หากปลอดภัยที่สุด ก็ต้องรอกางการ รอกางที่เป็นทางการดีที่สุด เช่นเดียวกัน สัปดาห์นี้ แบ่งก ส่วนใหญ่ คงประกาศตัวเลขผลประกอบการไตรมาส 3/62 ออกมา และการประชุมสุดยอดระหว่าง อียูกับสหราชอาณาจักรในวันที่ 17-18 ต.ค. เพื่อเปิดทางให้สหราชอาณาจักรถอนตัวจากสหภาพ ยุโรป (อียู) อย่างราบรื่น รวมถึง 17 ต.ค. จะมีการประชุมวาระแรก พิจารณา ร่าง พ.ร.บ.งบประมาณฯ ปี 2563

วันนี้ (16ต.ค.62) AWC เริ่มเข้าค่านวณดัชนี SET50 และ SET100 ส่วน KKP-BEAUTY ออกจาก องค์ประกอบของดัชนี SET50 และ SET100 ไปอยู่ในกลุ่มหลักทรัพย์สำรอง (Reserve List) ของ แต่ละดัชนีตามลำดับ แม่มน้อย เชื่อว่า เกมหุ้นAWC คงมีความคึกคัก ขยับวันละนิด ทีละนิด จิต แจ่มใสคร้า

AP ยัมรับยอดขาย 9 เดือน ดีมานด์ตอบรับดีทั้งสินค้าแนวราบและแนวสูง รวมมูลค่ากว่า 28,560 ล้านบาท ส่งผลให้บริษัทฯ สามารถสร้างยอดขายได้แล้ว 70% จากเป้าหมายปี 2562 มั่นใจโค้ง สุดท้าย ตลาดอสังหาฯ ระดับกลางถึงบนดีมานด์ดีต่อเนื่อง โดยเฉพาะสินค้าบ้านเดี่ยวที่เป็นเรียล ดีมานด์ พร้อมเดินทางสู่ตลาดก่อนปิดปี ด้วยการจัดแคมเปญใหญ่ ‘Hybrid Living – ไฮบริด บ้านนวัตกรรมที่คุณเลือกได้’ ยกทัพบ้านเดี่ยวทุกแบรนด์ในเครือเอพี ภายใต้แบรนด์ CENTRO, THE CITY, MIND และ THE PALAZZO รวมทั้งสิ้น 8 โครงการใหม่ และบ้านเดี่ยวพร้อมอยู่กว่า 25 โครงการในสุดยอดทำเลศักยภาพ พร้อมมอบข้อเสนอสุดพิเศษ ครั้งแรกกับแพ็คเกจนวัตกรรม ล้ำสมัย มูลค่าสูงที่สุดกว่า 5 ล้านบาท และข้อเสนอพิเศษอื่นๆ อีกมากมาย ในราคาที่ดีที่สุดเริ่มต้น 4.99 – 60 ล้านบาท เฉพาะลูกค้าที่จองซื้อ และโอนกรรมสิทธิ์ภายในวันนี้นั้นจนถึง 27 ธันวาคมนี้ เท่านั้น

ออริจิ้น พร็อพเพอร์ตี้ ผู้พัฒนาอสังหาริมทรัพย์ครบวงจร เอาใจคนเมืองส่งท้ายปีด้วยคอนโด ใหม่แห่งครบ พร้อมอยู่ ใกล้รถไฟฟ้า ในราคาเริ่มต้นเพียง 1.59 ล้านบาท* กับแคมเปญ “Origin Freedom Deal” ให้ลูกค้า ผ่อนค้ำกว่าเช่า เพียงล้านละ 3,000 บาทต่อเดือน ต้องเงินสินเชื่อ ที่ได้รับอนุมัติจำนวน 1 ล้านบาท นาน 2 ปี* โดยมีคอนโดแนวรถไฟฟ้าเข้าร่วมแคมเปญถึง 6 โครงการ ได้แก่ ไนท์บริดจ์ พลลโยธิน อินเตอร์เซนจ์, เคนซิงตัน สุขุมวิท-เทพารักษ์, นอดดิง ฮิลล์ สุขุมวิท-แพรงษา, นอดดิง ฮิลล์ สุขุมวิท 105, บิลอฟท์ สุขุมวิท 107, บี ลอฟท์ ไลท์ สุขุมวิท 115 พร้อมรับสิทธิ์ฟรีทุกค่าใช้จ่าย* อาทิ ค่าส่วนกลางฟรี 1 ปี ฟรีค่าโอนกรรมสิทธิ์ หากยื่นขอสินเชื่อ

ผ่านและโอนกรรมสิทธิ์ในระยะเวลาที่กำหนด พร้อมค่าตกแต่งอีก 100,000 บาท ... มาแต่ตัว เข้า อยู่ได้เลย! พิเศษ!!! รับ ส่วนลดสูงสุดถึง 300,000 บาท!!!* โปรแรงขนาดนี้ รีบติดก่อนใคร! ตั้งแต่ วันนี้จนถึง 15 พฤศจิกายนนี้

ดุสิตธานีเผย “ศุภจี สุธรรมพันธุ์” ประธานเจ้าหน้าที่บริหารกลุ่ม ขึ้นทำเนียบคนไทยคนแรก ที่คว้ารางวัล ASEAN Entrepreneur Award ในสาขานักธุรกิจดีเด่นแห่งอาเซียน (Regional Champion) ซึ่งจัดขึ้นโดย เมคยอง มีเดีย กรุ๊ป หรือเอ็มเค มีเดีย (MK Media) หนึ่งในกลุ่มบริษัท สื่อสารมวลชนที่ทรงอิทธิพลที่สุดในประเทศเกาหลี ร่วมศูนย์อาเซียน-เกาหลี (ASEAN-Korea Centre) มั่นใจเดินทางสร้างแบรนด์ “ดุสิตธานี” แปรนตีไทยสร้างชื่อในเวทีระดับโลกต่อไป

บมจ.เดอะแพเรคทีเคิลโซลูชัน หรือ TPS ดำเนินธุรกิจให้คำปรึกษา ออกแบบ จัดหา ติดตั้ง และ จำหน่ายผลิตภัณฑ์ และอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องกับระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ ประกาศความพร้อมเข้าร่วมทุนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ (mai) และจะเสนอขายหุ้นไอพีโอในไตรมาส 4 ปีนี้ ซึ่งความสำเร็จในครั้งนี้... มาจากการร่วมแรง ร่วมใจของทีมงานที่มีความเชี่ยวชาญ นำโดย “คุณบุญสม กิจเกษตรสถาพร” ซีอีโอไฟแรง ที่มีความมุ่งมั่น นำ นวัตกรรมและเทคโนโลยีใหม่ๆ มาพัฒนาอย่างต่อเนื่อง ตลอดระยะเวลา กว่า 12 ปีที่ผ่านมา เพื่อให้ธุรกิจ TPS เติบโตอย่างแข็งแกร่ง ร้อยยั้งนี้ช่วย เป็นกำลังใจให้ พร้อมกับปรบมือให้ แบบรัวๆ เลยคร้า



JCK โชว์ความสำเร็จโปรเจกต์ร่วมมือกับพันธมิตรยักษ์ใหญ่แดนมังกร “คันทรี การ์เด้น” ผุดโปรเจกต์ คอนโดฯ อาร์ติซาน รัชดา มูลค่ากว่า 6.8 พันล้านบาท กวาดยอดขายเกือบ 90% คาดปิดโครงการ ได้ภายในสิ้นปี 62 นี้ ขณะที่การก่อสร้างแล้วเสร็จเกือบ 100% พร้อมโอนต้นปีหน้าและเริ่มทยอย รับรู้ตั้งแต่ ไตรมาส 1/63 เป็นต้นไปหนุนรายได้-กำไร ทะยานลิ่ว ขณะที่นิคมฯ นครพนม 1,335 ไร่ จะทำเป็นโครงการแบบ Mixed-use มั่นใจตอบโจทย์การค้าชายแดนครบวงจร

FPI ลั่นแนวโน้มผลงานโค้งหลังโตแรง หนุนรายได้ปี 62 โตเกิน 10% ตามเป้า อานิสงส์ยอดขายอ เดอร์ใหม่ไหลเข้าต่อเนื่อง ดัน Backlog พุ่งแตะ 800 ล้านบาท พร้อมงัดกลยุทธ์ Triangle Trade ผู้ศึกษาสงครามการค้า คาดงาน OEM ในช่วง 3 ปีข้างหน้าโตแรง จับตาปี 64 ทะลุ 1,000 ล้านบาท จากปีนี้คาดว่าจะอยู่ที่ 450 ล้านบาท

BAY มีมุมมองต่อทิศทางค่าเงินบาท ในสัปดาห์นี้ มีแนวโน้มเคลื่อนไหวในกรอบ 30.30-30.60 ต่อ ดอลลาร์เทียบกับระดับปิดเชิงค่าที่ 30.38 ต่อดอลลาร์เมื่อสัปดาห์ที่แล้ว หลังเงินบาทแตะระดับ เชิงค่าสุดในรอบกว่า 6 ปีครึ่งใหม่ ทั้งนี้ นักลงทุนต่างชาติซื้อสุทธิในตลาดหุ้นและพันธบัตรไทย 1.6 พันล้านบาท และ 2.2 พันล้านบาท ตามลำดับ ส่วนเงินดอลลาร์อ่อนค่าเทียบกับสกุลเงิน สำคัญส่วนใหญ่ ขณะที่อัตราผลตอบแทนพันธบัตรรัฐบาลสหรัฐฯ ปรับตัวสูงขึ้น เนื่องจากตลาดมีความหวังมากขึ้นเกี่ยวกับการทำข้อตกลงการค้าระหว่างสหรัฐฯ กับจีน และคาดว่า Brexit อาจได้ ข้อสรุปเพื่อเปิดทางให้สหราชอาณาจักรถอนตัวจากสหภาพยุโรป (อียู) อย่างราบรื่น



บริษัทหลักทรัพย์แนะนำ

บล.ทิสโก้ : **SISB** แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 10.30 บ.

บล.ทิสโก้ : **PREB** แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 10.30 บ.

บล.ดีบีเอสวิเคอร์ส : **NOBLE** แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 32.94 บ.

บล.ดีบีเอสวิเคอร์ส : **HMPRO** แนะนำ ถือ ราคาพื้นฐาน ที่ 17.50 บ.

บล.ดีบีเอสวิเคอร์ส : **CPALL** แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 92.50 บ.

บล.ดีบีเอสวิเคอร์ส : **IRPC** แนะนำ ถือ ราคาพื้นฐาน ที่ 4.20 บ.

บล.ฟิลลิป : **TISCO** แนะนำ ทอยซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 103.50 บ.

บล.ฟิลลิป : **NER** แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 3.30 บ.



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั้งประเทศ

“บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)”





สรุปมูลค่าการซื้อขาย

สรุปการซื้อขาย ณ วันที่ 15 ต.ค. 2562

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	5,470.41	10.71	4,807.42	9.41	662.99	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	7,508.15	14.70	7,362.22	14.42	145.92	-
นักลงทุนต่างประเทศ	22,006.44	43.10	22,837.62	44.73	-831.18	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	16,076.42	31.48	16,054.16	31.44	22.26	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 15 ต.ค. 2562

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	53,657.92	12.16	56,398.03	12.78	-2,740.11	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	69,139.71	15.67	70,061.53	15.88	-921.82	-
นักลงทุนต่างประเทศ	179,673.56	40.73	184,353.16	41.79	-4,679.60	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	138,710.80	31.44	130,369.27	29.55	8,341.52	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 15 ต.ค. 2562

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	1,169,428.74	11.49	1,147,913.80	11.28	21,514.94	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	1,365,029.72	13.41	1,352,455.36	13.28	12,574.36	-
นักลงทุนต่างประเทศ	4,250,281.34	41.75	4,260,189.78	41.85	-9,908.44	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	3,395,947.69	33.36	3,420,128.55	33.59	-24,180.86	-



สรุปมูลค่าการซื้อขาย

สรุปการซื้อขาย ณ วันที่ 15 ต.ค. 2562

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	1.49	0.37	4.90	1.20	-3.41	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	2.49	0.61	3.22	0.79	-0.72	-
นักลงทุนต่างประเทศ	21.90	5.36	20.60	5.04	1.30	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	382.39	93.66	379.56	92.97	2.83	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 15 ต.ค. 2562

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	36.49	0.54	60.12	0.89	-23.63	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	25.45	0.38	15.74	0.23	9.70	-
นักลงทุนต่างประเทศ	416.15	6.14	360.52	5.32	55.64	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	6,301.03	92.95	6,342.74	93.56	-41.71	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 15 ต.ค. 2562

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	1,345.86	0.92	1,829.50	1.25	-483.64	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	304.00	0.21	297.18	0.20	6.82	-
นักลงทุนต่างประเทศ	7,211.77	4.91	6,567.55	4.48	644.22	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	137,893.22	93.96	138,060.62	94.08	-167.40	-



สืบอันดับหลักทรัพย์

* ข้อมูลเพื่อการศึกษาระดับหรือใช้งานส่วนบุคคลเท่านั้น ไม่ใช่เพื่อประกอบการซื้อขายหลักทรัพย์
* ข้อมูลล่าสุด 15/10/2562 18:14:24

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	%เปลี่ยนแปลง	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท)
SET	1,627.01	+1.01	+0.06	1,633.89	1,621.73	19,268,739	51,061.42
SET50	1,085.38	+1.61	+0.15	1,089.67	1,080.62	963,072	31,899.22
SET100	2,389.53	+2.35	+0.10	2,400.01	2,380.40	1,602,328	37,097.74
sSET	729.98	-0.35	-0.05	732.67	729.33	150,322	775.10
SETGLMV	1,013.69	-2.11	-0.21	1,023.08	1,010.98	304,899	10,798.79
SETHD	1,145.70	+1.58	+0.14	1,151.30	1,143.84	394,309	10,045.04
SETTHSI	1,004.44	-0.64	-0.06	1,010.36	1,000.30	779,822	22,938.98
SETWB	1,008.34	-1.84	-0.18	1,015.73	1,006.11	418,578	7,364.76

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	มูลค่า AOM ('000 บาท)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
AWC <ST>	3,796,238.86	6.35	+0.15 (+2.42%)
GPSC	3,082,479.05	81.00	+2.50 (+3.18%)
GULF	2,039,796.80	170.00	+3.00 (+1.80%)
PTTEP	1,952,739.50	119.50	-3.00 (-2.45%)
KBANK	1,436,507.35	151.00	+3.50 (+2.37%)
PTT	1,431,268.02	45.00	-0.25 (-0.55%)
SGC	1,379,462.60	374.00	+2.00 (+0.54%)
CPALL	1,377,356.65	81.25	+0.25 (+0.31%)
AOT	1,335,402.20	75.50	+0.50 (+0.67%)
ADVANG	1,294,861.00	234.00	+5.00 (+2.18%)

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
AWC <ST>	601,569,300	6.35	+0.15 (+2.42%)
TMB	267,087,000	1.46	-0.03 (-2.01%)
BEAUTY	108,125,600	1.91	-0.13 (-6.37%)
TRUE	52,045,600	5.25	-0.05 (-0.94%)
IRPC	49,200,300	3.64	- (-)
CHG	48,670,900	2.50	+0.04 (+1.63%)
TKN	45,724,400	11.50	-0.40 (-3.36%)
SUPER	43,891,500	0.62	+0.01 (+1.64%)
BTS	41,812,100	13.30	-0.20 (-1.48%)
BANPU	41,418,600	12.40	+0.10 (+0.81%)

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
TFI <G, NP>	500	0.10	+0.01 (+11.11%)
RPC	20,654,700	0.77	+0.06 (+8.45%)
UPOIC	27,300	3.76	+0.28 (+8.05%)
AEC	1,395,100	0.30	+0.02 (+7.14%)
SKN	6,613,700	2.40	+0.14 (+6.19%)
BFIT	2,405,200	25.25	+1.45 (+6.09%)
TFG	9,109,800	3.90	+0.22 (+5.98%)
SINGER	3,422,500	7.25	+0.40 (+5.84%)
TU-PF	600	1.69	+0.09 (+5.62%)
BJCHI	929,400	2.40	+0.12 (+5.26%)

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
MAX	3,536,900	0.01	-0.01 (-50.00%)
SEG	4,000	36.75	-9.25 (-20.11%)
MATCH	161,500	1.65	-0.15 (-8.33%)
MPIC	33,000	1.37	-0.11 (-7.43%)
CPT	11,405,600	0.92	-0.07 (-7.07%)
GRAND	3,774,000	0.82	-0.06 (-6.82%)
JUTHA <C>	16,700	0.56	-0.04 (-6.67%)
BEAUTY	108,125,600	1.91	-0.13 (-6.37%)
AJA	4,531,700	0.18	-0.01 (-5.26%)
JCK	1,619,600	0.91	-0.05 (-5.21%)

HOONINSIDE



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



www.hooninside.com



www.mbookstore.com



www.ebook.in.th

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



Application Hooninside

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 , E-mail: reporter@hooninside.com