

HOON INSIDE

INSIDE HOON INSIDE DAILY

MAI/INTERVIEW/SOCIAL BIZ/TIP & MORE # 8 OCTOBER 2019

CHOW

ลุย COD โรงไฟฟ้าโซลาร์ฟาร์ม

เพิ่มอีก 1 โครงการ ขนาด 7.2 MW

CHOW ผู้ประกอบธุรกิจผลิตและจำหน่ายผลิตภัณฑ์เหล็กแท่งยาว (Steel Billet) รายใหญ่ของประเทศไทยที่มีคุณภาพเป็นที่ยอมรับในระดับสากล และธุรกิจพลังงานทดแทนประเภทพลังงานแสงอาทิตย์ เปิดเผยถึงความคืบหน้าของโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ (Solar Farm) ในประเทศญี่ปุ่นว่า โครงการโรงไฟฟ้าโอมิ (Aomori)

อ่านต่อหน้า 13

GSTEEL

เผย 11 ต.ค.นี้ ชงพดท.

ไฟเขียวแผนแปลงหมักกว่า 9 พันลบ.

STEEL เป็นเพียงความคืบหน้าในการปรับโครงสร้างหนี้ของบริษัทว่า บริษัทมีความพยายามที่จะหาแนวทางในรูปแบบต่างๆ เพื่อให้บริษัทกลับมาดำเนินธุรกิจและดำรงสถานะบริษัทจดทะเบียนต่อไป โดยในการประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 2/2562 ในวันที่ 11 ตุลาคม 2562 นี้ บริษัทเตรียมที่จะเสนอให้ที่ประชุมออกเสียงลงมติสนับสนุนโครงการแปลงหมักเป็นทุน ให้แก่เจ้าหนี้รวมจำนวน 8 ราย โดยมียอดหนี้รวมที่จะทำการแปลงเป็นทุนในครั้งนี้ จำนวนประมาณ 9,277 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 48.99 ของหนี้สินทั้งหมด ราคาแปลงหนี้เป็น

อ่านต่อหน้า 13

บริษัทหลักทรัพย์

แนะนำ

บล.กรีนดี : TU แนะนำ ซื้อ

บล.กรีนดี : TCAP แนะนำ ซื้อ

บล.กรีนดี : TISCO แนะนำ ซื้อ

บล.กสิวิทย์ : VNG แนะนำ ขาย

อ่านต่อหน้า 22

อนาคต INSET

แม่มดน้อยพยากรณ์ : ผลพวง

แม่มดน้อยพยากรณ์ ใช้ลูกแก้ววิเศษส่องดู SET ช่วงสัปดาห์นี้คงกว้างตัวรอผลการเจรจาการค้าสหรัฐ-จีนในปลายสัปดาห์นี้ เป็นอะไรที่ต้องติดตามเพราะภาคการผลิตชะลอตัวลงทั่วโลก ตัวเลข PMI ภาคการผลิตเดือนก.ย.ของยูโรโซนลดลงสู่ระดับ 45.7 (ต่ำสุดในรอบ 7 ปี), ของจีนอยู่ที่ 49.8, ของสหรัฐ (ISM) ลดเป็น 47.8 ต่ำสุดในรอบกว่า 10 ปี ทั้งหมดคือผลพวง จากสงครามการค้า

อ่านต่อหน้า 22

FACEBOOK
Hooninside

LINE
@Hooninside

พีที



สั่งเลย!!

พีที น้ำมันสดใหม่

เต็มถัง



inside hoon inside daily magazine

Magazine Hooninside

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

สารบัญ

เรื่อง

หน้า

ข่าวจากปก

4

ข่าวบริษัทจดทะเบียน

13

ข่าวการเงิน

20

แหม่มดพิสดาร

22

สรุปการซื้อขาย

23

ที่ปรึกษา

ชาลทอง ปัทมพงศ์
ภัทธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลป์
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแจ่ม

บรรณาธิการบริหาร

ประสิทธิ์ กรโขคอนันต์

หัวหน้าข่าว
สุกัญญา ศิริรวง

กองบรรณาธิการ

นภาพร เชื้อเมืองพาน
ประทุมพร ม่วงเอก
ปานตะวัน พิงคานนท์

กราฟิก

วิจิตพล นาคสุข
ศิริไล สอบใหม่
ศักดิ์อาวุธ จันทร์เทพ



ติดต่อโฆษณา

คุณนุ้ย
02-276-5976

E_mail : reporter@hooninise.com

บริษัท อินฟราเซก จำกัด (มหาชน) หรือ INSET

ภายใต้การนำของ “ศักดิ์บวร พุททะนะสุด” ผู้บริหารหนุ่มไฟแรง ประกาศความพร้อมนำ INSET เข้าซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ mai วันที่ 8 ตุลาคม 2562 พกความมั่นใจเข้าเทรดวันแรกทะยานเหนือจ้อง เนื่องจากกระแสตอบรับจากนักลงทุนสถาบันและรายย่อย คึกคัก เหตุตั้งราคา IPO โดนใจที่ระดับ 2.69 บาท/หุ้น คิดเป็น P/E เพียง 13.70 เท่า ประกอบกับภาวะอุตสาหกรรมโครงสร้างพื้นฐานด้านโทรคมนาคมเติบโตก้าวกระโดด พร้อมโซว้แบ็คล็อกหนาแน่นกว่า 2.7 พันล้านบาท ททยอยรับรู้ต่อเนื่อง 3 ปีข้างหน้า พร้อมเดินหน้าลุยประมูลงานใหม่อีกเพียบ และเน้นเพิ่มสัดส่วน recurring income เป็น 10% สนับสนุนการเติบโตอย่างมีเสถียรภาพ

สำหรับบริษัท อินฟราเซก จำกัด (มหาชน) (INSET) จัดทะเบียนจัดตั้งเป็นบริษัทจำกัดในปี 2549 ด้วยทุนแรกเริ่มจำนวน 1 ล้านบาท เพื่อประกอบธุรกิจก่อสร้างศูนย์ข้อมูล ต่อมาในปี 2561 ได้จดทะเบียนเพิ่มทุนเป็น 207 ล้านบาท ซึ่งให้บริการรับเหมาก่อสร้างกับผู้ประกอบการใน

อนาคต INSET

กลุ่มอุตสาหกรรมเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสารโทรคมนาคม

ซึ่งสามารถแบ่งการให้บริการของบริษัทเป็น 3 ธุรกิจ ได้แก่ (1) ธุรกิจก่อสร้างศูนย์ข้อมูลและระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ (Data Center & Information Technology Infrastructure) (2) ธุรกิจโครงสร้างพื้นฐานและโครงข่ายโทรคมนาคม (Telecommunication Infrastructure) และ (3) ธุรกิจงานซ่อมบำรุงและบริการ (Maintenance and Service) ด้านศูนย์ข้อมูลและระบบเทคโนโลยีสารสนเทศรวมถึงโครงข่ายโทรคมนาคม

INSET ดำเนินธุรกิจให้บริการรับเหมาก่อสร้าง

ที่เกี่ยวกับเทคโนโลยีสารสนเทศ และการสื่อสารโทรคมนาคมโดยครอบคลุมงานสำรวจพื้นที่ งานออกแบบ งานโครงสร้าง รวมถึงงานระบบทางวิศวกรรมในอุตสาหกรรมเทคโนโลยีสารสนเทศ และการสื่อสารโทรคมนาคมในประเทศไทย ตามขอบเขตงานที่ลูกค้ากำหนด โดยบริษัทจะให้บริการแบบที่เป็นผู้รับเหมาหลัก (Main Contractor) ซึ่งรับงาน

โดยตรงจากเจ้าของโครงการ (Project Owner) และผู้รับเหมาช่วง (Sub Contractor) ที่รับงานจากผู้รับเหมาหลักรายอื่นซึ่งสัญญาว่าจ้างส่วนใหญ่เป็นลักษณะของสัญญาจ้างเหมาแบบเบ็ดเสร็จ (Turnkey Contract)

โดยบริษัทจะรับรายละเอียดความต้องการจากลูกค้า เพื่อประมาณราคาโครงการและจัดส่งข้อเสนอราคาให้ลูกค้าพิจารณาทำสัญญาว่าจ้าง หลังจากที่ทำสัญญาว่าจ้างแล้ว บริษัทจะทำการว่าจ้างผู้รับเหมารายย่อยเพื่อเป็นผู้ดำเนินการก่อสร้าง โดยมีทีมวิศวกรของบริษัทเป็นผู้ควบคุมการดำเนินการทุกขั้นตอนตลอดโครงการ เพื่อให้สามารถส่งมอบงานที่มีคุณภาพและตรงตามระยะเวลาที่ผู้ว่าจ้างกำหนดตามสัญญา

INSET มีการดำเนินธุรกิจที่สำคัญ

(1) ธุรกิจก่อสร้างศูนย์ข้อมูลและระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ (Data Center & Information Technology Infrastructure)

1.1) งานก่อสร้างศูนย์ข้อมูล (ศูนย์ Data Center): บริษัทฯ ดำเนินธุรกิจก่อสร้างศูนย์ Data Center และระบบเทคโนโลยีสารสนเทศด้วยประสบการณ์กว่า 13 ปี มีทีมงานที่มีความรู้และความเชี่ยวชาญตั้งแต่การสำรวจ ออกแบบ ก่อสร้าง รวมถึงติดตั้งระบบและอุปกรณ์ภายในศูนย์ข้อมูลและระบบเทคโนโลยีสารสนเทศต่างๆ ในรูปแบบการรับเหมาแบบเบ็ดเสร็จทั้งโครงการ (Turnkey) เพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้ากลุ่มต่างๆ ไม่ว่าจะเป็นผู้ให้บริการโทรศัพท์เคลื่อนที่ในประเทศรวมถึงหน่วยงานภาครัฐ

ทั้งนี้ การให้บริการมีทั้งแบบก่อสร้างอาคาร Data Center ใหม่ (Greenfield Project) และแบบปรับปรุงพื้นที่ภายในอาคาร (Renovation Project) ซึ่งจะต้องอาศัยประสบการณ์และความชำนาญเฉพาะด้าน เนื่องจากศูนย์ Data Center ต้องสามารถรองรับการใช้งานของลูกค้าได้อย่างต่อเนื่องและมีเสถียรภาพมากที่สุด ซึ่งแตกต่างจากห้องคอมพิวเตอร์ทั่วไปทั้งในด้านโครงสร้างอาคาร ระบบทำความเย็น ระบบพลังงานสำรอง ระบบรักษาความปลอดภัย เป็นต้น ตัวอย่างผลงานที่สำคัญ เช่น โครงการก่อสร้างอาคารชุมสายโทรคมนาคม (Mobile Switching Center) จังหวัดปทุมธานี เป็นต้น

1.2) งานก่อสร้างระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ (IT Infrastructure): งานก่อสร้างระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ เป็นงานติดตั้งอุปกรณ์ และเชื่อมต่อระบบต่างๆ ในพื้นที่โครงการ ทั้งระบบการสื่อสาร,ระบบสัญญาณ WIFI, ระบบสาย LAN และระบบไฟฟ้า เป็นต้น เพื่อให้การทำงานของทุกระบบมีความเชื่อมต่อและประสานกันอย่างมีประสิทธิภาพ

โดยบริษัทฯ ให้บริการครอบคลุมตั้งแต่ขั้นตอนการออกแบบ การวางระบบ การติดตั้งอุปกรณ์ และการเดินสายสัญญาณต่างๆ เพื่อเชื่อมต่อระบบกับอุปกรณ์ภายในโครงการ ตัวอย่างที่สำคัญ เช่น โครงการการจัดให้มีบริการโทรคมนาคมพื้นฐานโดยทั่วถึงและบริการเพื่อสังคมในพื้นที่ชายขอบหรือโครงการ USO (Phase 1) ของสำนักงานกสทช. สำหรับพื้นที่ภาคเหนือและภาคตะวันออกเฉียงเหนือ เป็นต้น

(2) ธุรกิจโครงสร้างพื้นฐาน และโครงข่ายโทรคมนาคม (Telecommunications Infrastructure) โครงข่ายโทรคมนาคมคือ อุปกรณ์ เครื่องมือ สิ่งก่อสร้างที่ช่วยให้เครือข่ายโทรคมนาคมเชื่อมต่อถึงกันได้ระหว่างผู้ให้บริการและผู้ใช้งาน เช่น เสาสัญญาณ ชุมสาย เคเบิลใยแก้วนำแสง เป็นต้น โดยโครงข่ายโทรคมนาคมจะช่วยให้ผู้ใช้งานสามารถเข้าถึงสัญญาณโทรคมนาคมจาก อุปกรณ์ของตัวเอง เช่น โทรศัพท์พื้นฐาน โทรศัพท์เคลื่อนที่ หรือโมเด็มอินเทอร์เน็ต ซึ่งการออกแบบและก่อสร้างจำเป็นต้องใช้ ความชำนาญเฉพาะด้าน ทั้งนี้ธุรกิจก่อสร้างโครงสร้างพื้นฐานและโครงข่ายโทรคมนาคมของบริษัทฯ สามารถแบ่งได้ดังนี้

2.1) งานติดตั้งเสาส่งสัญญาณโทรคมนาคม: บริษัทให้บริการติดตั้งเสาส่งสัญญาณเพื่อกระจายสัญญาณโทรคมนาคมให้กับผู้ประกอบการโทรคมนาคม (Operator) ในประเทศไทย เช่น กลุ่มบริษัท ทรู คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) และกลุ่มบริษัท ทีโอที จำกัด (มหาชน) เป็นต้นซึ่งบริษัททำหน้าที่เป็นผู้รับเหมาช่วง (Subcontractor) ที่รับงานผ่านจากผู้รับเหมาหลัก (Main Contractor)จากนั้น บริษัทจะว่าจ้างผู้รับเหมารายย่อยเป็นผู้ดำเนินการติดตั้งโดยมีวิศวกรของบริษัทเป็นผู้ดูแลและควบคุมการติดตั้งตลอดระยะเวลาเพื่อให้ งานมีคุณภาพ มาตรฐาน และสามารถส่งมอบแก่ผู้ว่าจ้างตามกำหนดเวลา

2.2) งานติดตั้งระบบโครงข่ายสาย:ระบบโครงข่ายสาย เป็นระบบการติดต่อสื่อสารโดยการรับส่งข้อมูลผ่านตัวกลางที่เป็นสาย สัญญาณ เช่น สายเคเบิลใยแก้วนำแสง (Fiber Optic) โดยบริษัทให้บริการติดตั้งระบบโครงข่ายสาย ตั้งแต่การสำรวจ ออกแบบ ไปจนถึงการติดตั้งสายสัญญาณพร้อมอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องเพื่อเชื่อมต่อสัญญาณโครงข่ายโทรคมนาคม ซึ่งจะเชื่อมต่อสายสัญญาณจาก จุดหนึ่งไปยังอีกจุดหนึ่ง ได้แก่ เสาสัญญาณ หรือสถานีต้นทาง หรือชุมสาย หรือ Node เป็นต้น

(3) ธุรกิจงานซ่อมบำรุงและบริการ (Maintenance and Service) บริษัทเริ่มให้บริการบำรุงรักษาโครงการในกลุ่มธุรกิจเทคโนโลยี สารสนเทศและการสื่อสารโทรคมนาคม การให้บริการจะมีทีมวิศวกรของบริษัทเป็นผู้ให้บริการซ่อมบำรุงเป็นหลัก โดยเน้นรับงาน บริการและซ่อมบำรุงจากลูกค้าเก่าและลูกค้าใหม่ ซึ่งมีรูปแบบการให้บริการในลักษณะ:

3.1) การให้บริการบำรุงรักษาแบบ Preventive Maintenance : เป็นการให้บริการเข้าตรวจสอบระบบต่างๆ ที่กำหนดตามจำนวน และระยะเวลาที่ตกลงกันเพื่อป้องกันหรือลดความเสี่ยงที่จะเกิดความเสียหายของระบบ

3.2) การให้บริการบำรุงรักษาแบบ Corrective Maintenance : เป็นการให้บริการบำรุงรักษาแบบการเข้าไปซ่อมแซมเป็นครั้งคราว ตามที่ลูกค้าต้องการบำรุงรักษา โดยบริษัทฯ มีทีมงานประจำทุกวันตลอด 24 ชั่วโมง เพื่อรองรับความต้องการจากลูกค้าได้ทันที

วัตถุประสงค์การระดมทุน

1) เพื่อใช้ในการขยายธุรกิจ ประกอบด้วย

- 1.1) โครงการก่อสร้างโครงข่ายท่อร้อยสายสื่อสารลงใต้ดินในพื้นที่กรุงเทพมหานคร พื้นที่ 2
- 1.2) โครงการวางระบบเครือข่ายและอุปกรณ์ WiFi(โครงการ Google Station)

2) เพิ่มเงินทุนหมุนเวียนของบริษัทที่ปรึกษาทางการเงิน : บริษัท ที่ปรึกษา เอเซีย พลัส จำกัด

INSET มั่นใจเทรดวันแรก 8 ต.ค.นี้ ทะยานเหนือจองที่ 2.69 บาท/หุ้น

นายเล็ก สิบรวิทย์ กรรมการผู้อำนวยการ บริษัท ที่ปรึกษา เอเชีย พลัส จำกัด ในฐานะที่ปรึกษาทางการเงินในการเข้าจดทะเบียนในตลาด mai ของบริษัท อินฟราเซก จำกัด (มหาชน) (INSET) เปิดเผยว่า INSET เป็นน้องใหม่ที่ได้รับการตอบรับเป็นอย่างดีจากนักลงทุน นอกจากจะเป็นหุ้นที่มีปัจจัยพื้นฐานแข็งแกร่งแล้ว การดำเนินธุรกิจในอนาคตมีโอกาสเติบโตสูงตามภาวะอุตสาหกรรมเทคโนโลยีสารสนเทศและโทรคมนาคม

รวมทั้งการกำหนดราคาไอพีโอในระดับที่เหมาะสม โดยราคาไอพีโอที่ 2.69 บาท มีค่า P/E ที่ระดับ 13.70 เท่า ซึ่งต่ำกว่าค่า P/E ของบริษัทในตลาดหลักทรัพย์ที่มีธุรกิจที่ใกล้เคียงกันอยู่ที่ระดับ 16 เท่า หากเปรียบเทียบกับบทวิเคราะห์ที่มีการประเมินราคาที่เหมาะสมกับพื้นฐานประมาณ 3.10-3.68 บาท จะเห็นว่าราคาไอพีโอมีส่วนลดในระดับที่น่าสนใจ อีกทั้งในการจัดสรรหุ้นที่ผ่านมาพบว่ายังมีนักลงทุนสถาบันและรายย่อยแสดงความสนใจเข้าลงทุนเป็นจำนวนมาก แม้จะเป็นหุ้นขนาดเล็กแต่มีความโดดเด่นด้านศักยภาพการเติบโตในอนาคต

ทั้งนี้ INSET เสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนให้กับประชาชนทั่วไป (IPO) จำนวน 146 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท คิดเป็น 26.1% ของจำนวนหุ้นทั้งหมด และหลังจากการเสนอขายหุ้นกลุ่มตระกูลทุกกะณีสต์ จะถือหุ้นสัดส่วน 49.21%

โดยบริษัทฯ มีทุนจดทะเบียนหลังไอพีโอ จำนวน 280 ล้านบาท คิดเป็นจำนวนหุ้นทั้งหมด 560 ล้านหุ้น

นายศักดิ์บวร พุกกะณีสต์ กรรมการผู้จัดการ บมจ.อินฟราเซก เชื่อมั่นว่าหุ้น INSET ที่มีกำหนดซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ (mai) ในวันที่ 8 ตุลาคม 2562 นี้ จะสามารถสร้างความประทับใจให้กับผู้ถือหุ้นและนักลงทุนได้ เนื่องจากเป็นบริษัทที่มีปัจจัยพื้นฐานแข็งแกร่ง ประกอบกับแนวโน้มอุตสาหกรรมโครงสร้างพื้นฐานด้านโทรคมนาคมที่มีการขยายตัวที่โดดเด่นมากทุกปี จากการที่ภาครัฐให้การสนับสนุน และการเปลี่ยนแปลงเทคโนโลยีสื่อสารจากระบบ 4G เป็น 5G รวมทั้งตลอดระยะเวลาที่ผ่านมา บริษัทฯ มีการส่งมอบงานได้ตรงตามเวลาที่กำหนด และสามารถทำผลงานได้ดีกว่าที่ลูกค้าคาดหวังอยู่เสมอ

ทั้งนี้ INSET ถือว่าเป็นผู้ประกอบการโครงสร้างพื้นฐานในด้านโทรคมนาคม ที่มีการดำเนินการแบบครบวงจรเพียงรายเดียวในตลาดหลักทรัพย์ mai และที่ผ่านมาสามารถรักษาอัตราการเติบโตได้ปีละ 10-20% ปัจจุบันบริษัทฯ มีงานในมือรอรับรายได้ (Backlog) กว่า 2.7 พันล้านบาท โดยจะทยอยรับรู้ต่อเนื่องในช่วง 3 ปีข้างหน้า ซึ่งประกอบด้วย งานโครงการนำสายสื่อสารลงใต้ดินกม. และงานบำรุงรักษาโครงการจัดให้มี

บริการอินเทอร์เน็ตความเร็วสูงในพื้นที่ห่างไกล (โซน C) หรือ USO ทั้ง Phase 1 และ 2 เป็นต้น

“แนวโน้มอุตสาหกรรมโครงสร้างพื้นฐานด้านโทรคมนาคมในช่วง 4-5 ปี หลังจากนี้ไป เชื่อว่า จะมีจำนวนงานออกมาเพิ่มขึ้น เนื่องจากเป็นการเตรียมความพร้อมด้านการเปลี่ยนแปลงเทคโนโลยีใหม่ ขณะที่ภาครัฐต้องการจะผลักดันระบบโครงข่าย เพื่อกระจายความเจริญไปทั่วประเทศ ซึ่งจะทำให้บริษัทฯ ได้รับงานต่อเนื่องช่วยสนับสนุนผลประโยชน์การให้เติบโตตามเป้าหมายที่วางไว้”

กรรมการผู้จัดการ กล่าวอีกว่าภาพรวมผลการดำเนินงานในงวดครึ่งแรกของปี 2562 บริษัทฯ มีรายได้รวมอยู่ที่ 577.69 ล้านบาท มีกำไรสุทธิอยู่ที่ 46.57 ล้านบาท และอัตรากำไรสุทธิอยู่ที่ 8.06% ขณะที่โครงสร้างรายได้หลักมาจากธุรกิจก่อสร้างศูนย์ข้อมูลและระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ 88% ธุรกิจโครงสร้างพื้นฐานและโครงข่ายโทรคมนาคม 10% งานซ่อมบำรุงและบริการ อื่นๆ 2%

ขณะเดียวกัน บริษัทฯ ได้ตั้งเป้าหมายที่จะเพิ่มสัดส่วนรายได้งานซ่อมบำรุงและบริการให้แตะระดับ 10% เนื่องจากจะเป็นส่วนที่สร้างรายได้ประจำสม่ำเสมอหรือ Recurring income เพื่อสนับสนุนให้บริษัทฯ มีการเติบโตอย่างมั่นคง

บล.กรีนิตี้ เคา์เป้า INSET ที่ 3.45 บ.

บริษัทหลักทรัพย์กรีนิตี้ คาดกำไรปี 2562 INSET เติบโตราวร้อยละ 45.6 จากรายได้และอัตรากำไรขั้นต้นมีแนวโน้ม สูงขึ้นคาดการณ์ได้เติบโตต่อเนื่องราวร้อยละ 34.1 (CAGR ปี 2560-2564) จากการเติบโตของเทคโนโลยีไร้สายสอดคล้องกับนโยบายปฏิรูปประเทศสู่ Digital Thailand

ประเมินราคาเป้าหมายปี 2563 ที่ 3.45 บาทต่อหุ้น โดยวิธี DCF (WACC ร้อยละ 12 และ Terminal Growth ร้อยละ 1) คิดเป็น PER ราว 12 เท่า PEG 0.73 ซึ่งอยู่ในระดับต่ำกว่า 1 และมีนโยบายการจ่ายปันผลไม่น้อยกว่าร้อยละ 40 ต่อปี

INSET เป็นผู้ให้บริการรับเหมาก่อสร้างให้ผู้ประกอบการในกลุ่มอุตสาหกรรมเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสารโทรคมนาคม ได้แก่ (1) ธุรกิจก่อสร้างศูนย์ข้อมูลและระบบ เทคโนโลยีสารสนเทศ (2) ธุรกิจโครงสร้างพื้นฐานและโครงข่ายโทรคมนาคม (3) ธุรกิจงานซ่อม บำรุงและ บริการ

ประมาณการกำไรสุทธิปี 2562 จำนวน 138 ล้านบาท เติบโตราวร้อยละ 45.6 จากปี 2561 คาดรายได้ปี 2562 จำนวน 1,368 ล้านบาท เพิ่มขึ้นราวร้อยละ 38.7 คิดเป็นการเติบโตของรายได้เฉลี่ย CAGR ปี 2560 - 2564 ร้อยละ 34.1 คาด

มาจากทั้ง 3 ธุรกิจหลักของบริษัทฯ ที่ ทยอยรับรู้ โดยมีงานที่รอการส่งมอบ (Backlog) ราว 2,740 ล้านบาท ณ 30 มิ.ย. 2562 สอดคล้องกับนโยบายปฏิรูปประเทศสู่ Digital Thailand ประกอบกับอัตรากำไรขั้นต้นมี แนวโน้มปรับตัวดีขึ้นเป็นร้อยละ 18.5 ในปี 2562 จากร้อยละ 17.4 ในปี 2561 จากสัดส่วนประเภทของงานที่ได้รับและความสามารถในการบริหารงานภายใน

ประเมินราคาเป้าหมายปี 2563 ที่ 3.45 บาทต่อหุ้น โดยวิธี DCF (WACC ร้อยละ 12 และ Terminal Growth ร้อยละ 1) คิดเป็น PER ราว 12 เท่า PEG 0.73 ซึ่งอยู่ในระดับต่ำกว่า 1 พร้อมกันนี้ มีนโยบายการจ่ายปันผลไม่น้อยกว่าร้อยละ 40 ต่อปี



บล.พินันเซีย ไซรัส ตีมูลค่าพื้นฐาน INSET ที่ 3.10 บ.

บริษัทหลักทรัพย์พินันเซีย ไซรัส ออกบทวิเคราะห์ เปิดเผยว่า INSET เป็นผู้เชี่ยวชาญในการก่อสร้าง Data Center ติดตั้งเสาสัญญาณและโครงข่ายสาย รวมถึงมีบริการซ่อมบำรุงรายได้หลักราว 90% มาจากการก่อสร้าง Data Center และติดตั้งเสาสัญญาณและโครงข่ายสาย บริษัทมีรายได้เติบโตอย่างต่อเนื่องและควบคุมต้นทุนและรายจ่ายได้เป็นอย่างดี ทำให้อัตรากำไรขั้นต้นและอัตรากำไรสุทธิต่อรายได้ไม่ผันผวน จาก Backlog ณ สิ้น 2Q19 ที่มีอยู่ 2.7 พันล้านบาท เราคาดว่ารายได้ปี 2019-20 จะเติบโต 22% และ 9% ตามลำดับ และคาดว่ากำไรสุทธิ 116.6 ล้านบาทในปี +25.3% และ 132.1 ล้านบาท ปี 2020 +13.2% เราประเมินมูลค่าของ INSET ปี 2020 ที่ 3.10 บาท ings PE 13 เท่า เชื่อว่างานก่อสร้าง Data Center และงานติดตั้งเสาส่งและโครงข่ายสาย

INSET เป็นผู้ให้บริการรับเหมาก่อสร้างให้ผู้ประกอบการในกลุ่มสื่อสาร โดยอาศัยประสบการณ์ของศูนย์กลางธุรกิจและบุคลากรที่สั่งสมมาตั้งแต่ปี 2006 มีความรู้ความชำนาญในธุรกิจก่อสร้างศูนย์ข้อมูล (Data Center) ปัจจุบันรายได้ของ INSET มาจาก 3 ธุรกิจได้แก่ 1) งานก่อสร้างศูนย์ข้อมูลและระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ (Data Center & IT Infrastructure) 2) ธุรกิจโครงสร้างพื้นฐานและโครงข่ายโทรคมนาคม (Telecom Infrastructure) เช่น งานติดตั้งเสาส่งสัญญาณและงานติดตั้งโครงข่ายสาย (สายไฟเบอร์ ออปติกและสายทองแดง เป็นต้น) และ 3) ธุรกิจงานซ่อมบำรุงรักษา โดยรายได้หลัก ราว 80% มาจากการก่อสร้างศูนย์ข้อมูลและระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ อีกราว 19% มาจากธุรกิจโครงสร้างพื้นฐานและโครงข่ายโทรคมนาคม ที่เหลือมาจากงานซ่อมบำรุง

ลูกค้าหลักของ INSET มี 2 กลุ่มคือกลุ่มที่เป็นผู้รับเหมาก่อสร้างและผู้ประกอบการที่เป็นเจ้าของ โครงการโดยตรง สำหรับกลุ่มที่เป็นผู้รับเหมาก่อสร้างจะเป็น

ผู้ประกอบการที่ให้บริการ ออกแบบ รับเหมาวางระบบโครงข่ายโทรคมนาคม และให้บริการก่อสร้าง Data Center ในลักษณะ Turnkey project

โดยลูกค้าในกลุ่มนี้จะว่าจ้าง INSET ในฐานะผู้รับเหมา ช่วงเพื่อให้ดำเนินการออกแบบ ก่อสร้างวางระบบ และติดตั้งอุปกรณ์ รวมไปถึงการซ่อมบำรุงรักษา ส่วนกลุ่มลูกค้าที่เป็นเจ้าของโครงการโดยตรง บริษัทจะประมูลเองหรือ เข้าร่วมกับผู้ประมูลรายอื่น (Consortium) ทั้งนี้ ลูกค้าของ INSET มีทั้งที่เป็นภาครัฐ และภาคเอกชน เช่น TOT, CAT, กฟภ., SYMC, AIT, FORTH, ICN เป็นต้น บริษัท เน้นรับงานที่เหมาะสมกับความสามารถของบริษัท เน้นคุณภาพของงานและส่งมอบเร็ว กว่ากำหนด เกินความคาดหวังของลูกค้าเพื่อให้เกิดความประทับใจและอยากกลับมาใช้บริการอีก

ปัจจุบันความก้าวหน้าของเทคโนโลยีสารสนเทศ มีบทบาทสำคัญต่อวิถีชีวิต เศรษฐกิจ และภาคธุรกิจ การพัฒนาของเทคโนโลยีเป็นไปอย่างรวดเร็ว ภาคเศรษฐกิจอุตสาหกรรมของไทยจึงจำเป็นต้องปรับตัวและปรับเปลี่ยนให้ขับเคลื่อนด้วยนวัตกรรม มากขึ้น การพัฒนาโครงสร้างพื้นฐานเกี่ยวกับเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสารจึง เป็นหนึ่งในนโยบายสำคัญของภาครัฐ เพื่อให้ประชาชนแม้ในชนบทห่างไกลสามารถเข้าถึงการสื่อสาร ซึ่งทำให้เกิดโครงการเน็ตประชารัฐ (ขยาย fiber optic ให้ครอบคลุม 24,700 หมู่บ้าน มีจุดให้บริการอินเทอร์เน็ตในพื้นที่ห่างไกล) ขณะที่ในอนาคตอันใกล้ พัฒนาการของเทคโนโลยี Internet of Things (IoT) จะเข้ามามีบทบาทมากขึ้น ซึ่งหมายถึงการเชื่อมโยงข้อมูลจากอุปกรณ์ต่างๆ ผ่านเครือข่ายอินเทอร์เน็ต ทำให้การติดตั้ง Data Center เพื่อรองรับการจัดเก็บ ข้อมูลจำนวนมาก (Big data) และประมวลผลเป็นสิ่งที่จำเป็น จากการรวบรวมข้อมูลการลงทุนก่อสร้าง Data center ของบริษัท พบว่า

ในอีก 3-5 ปีข้างหน้า บริษัทเอกชนหลายแห่งที่ให้บริการให้เช่าและบริการศูนย์ ข้อมูล มีแผนพัฒนาและลงทุนศูนย์ Data Center ใหม่ โดยคาดว่าจะมีมูลค่าลงทุนรวมกว่า 9 พันล้านบาท ตลาดที่ใหญ่ขึ้น ปริมาณงานที่มากขึ้น ย่อมหมายถึงโอกาสของ INSET ในอนาคต

ในช่วง 3 ปีที่ผ่านมารายได้ของ INSET เติบโตเฉลี่ย 48% CAGR จาก 450.8 ล้านบาทในปี 2016 เป็น 1,000.6 ล้านบาทในปี 2018 อัตรากำไรขั้นต้นอยู่ในช่วง 17-19% (งาน Data Center มีอัตรากำไรขั้นต้นราว 17-19% ส่วนงานติดตั้งเสาและสายมีอัตรากำไรขั้นต้น 30-40% และงานซ่อมบำรุงมีอัตรากำไรขั้นต้น 40%+) และมี Net profit margin เฉลี่ย 10%

โดยกำไรสุทธิเติบโตจาก 43.1 ล้านบาทในปี 2016 เป็น 95 ล้านบาท ในปี 2018 คิดเป็นอัตราการเติบโตเฉลี่ย 48% ใกล้เคียงกับการเติบโตของรายได้เพราะบริษัทรักษาต้นทุน และควบคุมค่าใช้จ่ายได้ดีมาตลอด สำหรับผลการดำเนินงานงวด 1H19 INSET มีรายได้ 576.8 ล้านบาท เติบโต 27.6% Y-Y รายได้หลัก 88% ยังคงมาจากงานก่อสร้างงานก่อสร้างศูนย์ข้อมูลและระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ เช่นโครงการ TRUE IDC, MSC - TYB (Phase 2), TRUE Landing Station Songkla, TRUE IDC (Phase 2), CAT IDC เป็นต้น รายได้จากธุรกิจนี้เติบโต 30.3% Y-Y ส่วนรายได้จากงานโครงสร้างพื้นฐานและโครงข่ายโทรคมนาคมมี สัดส่วน 10% ของรายได้รวม และลดลงเล็กน้อย 3.3% Y-Y อัตรากำไรขั้นต้นอยู่ที่ 15.8% ต่ำกว่าเฉลี่ยในอดีตเล็กน้อย (มาร์จิ้นของ Data Center ที่ลดลงเล็กน้อย) แต่การควบคุมค่าใช้จ่ายและบริหารได้ดีทำให้ ยังรักษา Net profit margin ได้ที่ 8.1% เป็น 46.6 ล้านบาท เติบโต 49.4% Y-Y

โอกาสในอนาคต

INSET ได้ทำสัญญากับ CAT เมื่อเดือน ก.ค. ที่ผ่านมาในการวางระบบเครือข่ายและอุปกรณ์ WiFi ภายใต้โครงการ Google Station โดยบริษัทมีหน้าที่ติดตั้ง WiFi ประมาณ 5,000 จุดสำหรับให้ CAT นำไป ให้บริการอินเทอร์เน็ตสาธารณะแก่ประชาชนทั่วไป บริษัทจะได้รับรายได้เป็นค่าเช่าตามจำนวนและพื้นที่ที่ วางเครือข่ายเป็นรายเดือน สัญญามีอายุ 5 ปี สามารถต่อสัญญาได้คราวละ 2 ปี ซึ่งเราได้รวมในประมาณ การแล้ว หากโครงการนี้ประสบความสำเร็จ เป็นไปได้ว่า CAT อาจขยายจุดให้บริการ ซึ่งเป็นโอกาสของ INSET ในอนาคต

คาดการณ์กำไรปี 2019 +25.3% Y-Y ปี 2020 โตต่อ 13.2% Y-Y

ณ สิ้น 2Q19 INSET มี Backlog ราว 2.7 พันล้าน

บาท หลักๆ เช่น โครงการนำสายสื่อสารลงใต้ดินในพื้นที่ กทม. พื้นที่ 2 โครงการ USO เฟส 1 และ เฟส 2 งานส่วนใหญ่รับรู้รายได้ตั้งแต่ 2H19 ถึง ปี 2020 ส่วนงาน ซ่อมบำรุงซึ่งมีสัดส่วนราว 30% ของ Backlog จะทยอยรับรู้ต่อไปอีก 5-6 ปีข้างหน้า เราคาดว่ารายได้ปี 2019 เติบโต 22.3% Y-Y เป็น 1,223.7 ล้านบาท และคาดโตต่อเนื่อง 9.1% Y-Y เป็น 1,334.5 ล้านบาทใน ปี 2020 อัตรากำไรขั้นต้นคาดว่าจะค่อยๆขยับเพิ่มขึ้นเป็น 18.3% ในปีนี้และ 18.6% ในปีหน้า

คาดว่า จะยังรักษา Net profit margin ได้ใกล้เคียงกับในอดีตคือ 9-10% ดังนั้น กำไรสุทธิในปี 2019 จึงคาดว่าจะ เป็น 116.6 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 25.3% Y-Y และคาดว่าปี 2020 ที่ 132.1 ล้านบาท เติบโต 13.2% Y-Y และคาด

เงินปันผล 0.08 บาท/หุ้นในปีนี้และ 0.09 บาท/หุ้นในปีหน้า บนสมมติฐาน Payout ratio 40%

ประเมินมูลค่าเหมาะสมปี 2020 ที่ 3.10 บาท

เราประเมินมูลค่าของ INSET ด้วยวิธี PE Approach อิงตามบริษัทจดทะเบียนที่มีธุรกิจใกล้เคียงที่สุด (AIT,

MFEC, PT, SAMTEL) มี PE อยู่ในช่วง 11-14 เท่า เราประเมินมูลค่า INSET ที่ระดับ PE 13 เท่า เนื่องจาก บริษัทอยู่ในระยะเติบโต มี ROE 20-22% อยู่ในระดับต้นๆเมื่อเทียบกับผู้ประกอบการรายอื่น เป็นรองเพียง PT จึงได้มูลค่าเหมาะสมของ INSET ในปี 2020 ที่ 3.10 บาท

เอเซีย พลัส ให้มูลค่าพื้นฐาน INSET อิง PER ที่ 18 เท่า อยู่ที่ 3.57 บ.

บริษัทหลักทรัพย์ เอเซีย พลัส จำกัด

ระบุว่า เมื่อเงินลงทุนโครงสร้างพื้นฐาน
ไตรมาสแรกปี 2558-2561 สูงราวปีละ 1.0 แสน
ล้านบาท ประเมิน 80%-90% มาจากการลงทุน
4G ของเอกชน ส่วนที่เหลือมาจากภาครัฐ

แม้คาดในส่วนเอกชน 1-2 ปีข้างหน้าอาจจะชะลอ
ลงระหว่างรอลงทุน 5G แต่เชื่อว่าเมื่อเงินภาค
รัฐที่จะมีมากขึ้น หลังจัดตั้งรัฐบาล จะเข้ามา
ทดแทน ช่วยเห็นการลงทุนต่อเนื่องในปี 2562-
63 ก่อนที่หลังจากนั้นหลังจากจะเป็นรอบลงทุน
5G เอกชน ถือเป็นโอกาสให้ผู้ประกอบการใน
อุตสาหกรรมที่ไม่มียอดขาย และน่าจะสร้างความ
ต่อเนื่องให้กับ INSET

ซึ่งมีรายได้กำไรปี 2559-61 เติบโตเฉลี่ยปีละ
49.0% และ 48.1% ในฐานะที่เป็นผู้บริการที่มี
ความครบวงจรเหนือรายอื่นจากความสามารถ
สร้างศูนย์ข้อมูล และคุณภาพงานโดดเด่น จนได้
รับความไว้วางใจจากผู้ประกอบการรายใหญ่ เช่น
TRUE CAT TOT อย่างสม่ำเสมอ
คาดกำไร 3 ปีข้างหน้าเติบโตเฉลี่ย 15.0% ต่อปี

เงิน IPO จะนำไปใช้เป็น

**1. เงินทุนหมุนเวียนสำหรับ Backlog ที่มี
2.7 พันล้านบาท ซึ่งมีองค์ประกอบงานขนาดใหญ่ที่รอขายสายสื่อสารลงใต้ดินใน กทม. และ
งานที่มี Margin สูงมากขึ้นกว่าในอดีต จากการได้รับโครงการบำรุงรักษาอินเทอร์เน็ต
ความเร็วสูงในพื้นที่ห่างไกล โซน C และ C+**

**2. ลงทุนโครงการจัดบริการ Wi-Fi ฟรีภายใต้โครงการ Google Station ทั้งนี้ ภายใต้สมมติฐานอนุรักษ์นิยมกำหนดยังไม่รวม
โครงการก่อสร้างที่รอขายสายฯ แต่ยังคงขาด
ความชัดเจนกรอบเวลา และให้ INSET รับ
งานอื่นแทน 62.9% ของมูลค่างานดังกล่าว
ยังเชื่อหุ้นรายได้เติบโตรวมถึงประสิทธิภาพ
กำไรดีขึ้น จากการเพิ่มสัดส่วนรายได้จากงาน
บำรุงรักษา คาดหุ้นกำไรปี 2562-64 ขยาย**

ตัวเฉลี่ยปีละ 15.0%

**มูลค่าพื้นฐานอิง PER 18 เท่า สูงกว่าค่า
เฉลี่ยกลุ่ม อยู่ที่ 3.57 บาท**

กำหนดมูลค่าพื้นฐานอิง PER ที่ 18 เท่า อยู่ที่
3.57 บาท สูงกว่าค่าเฉลี่ย PER หุ้น ITTEL และ
CSS ที่ประกอบธุรกิจใกล้เคียงกันซึ่งอยู่ที่ 16.8
เท่า จากจุดเด่นบริการครบวงจร+ประสิทธิภาพทำ
กำไร และการเติบโตกำไรปี 2562-63 ซึ่งโดดเด่น
กว่ากลุ่มที่ Consensus คาดทรงตัวอย่างมีนัย
สำคัญ

บริษัทหลักทรัพย์ เอเซีย พลัส จำกัด เป็นผู้
จัดการการจัดจำหน่ายและรับประกันการจำหน่าย
หุ้นสามัญเพิ่มทุนของ INSET ในครั้งนี้ โดยการ
จัดทำเอกสารฉบับนี้เพื่อวัตถุประสงค์ในการนำ
เสนอข้อมูลและบทวิเคราะห์เท่านั้น การตัดสินใจ
ลงทุนขึ้นกับดุลยพินิจของนักลงทุน

ผู้ลงทุนควรอ่านรายละเอียดในหนังสือชี้ชวน ก่อน
ตัดสินใจลงทุน

ฟิลิป มองเป้า INSET ที่ 3.33 บ.

บริษัทหลักทรัพย์ ฟิลิป (ประเทศไทย) ออก

บทวิเคราะห์ เปิดเผยว่า INSET ถือเป็นหนึ่ง
ในผู้ประกอบการที่มีความเชี่ยวชาญในแวดวง
ของอุตสาหกรรมเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร
ไตรมาสแรกของไทย ด้วยประสบการณ์ที่ยาวนาน
กว่า 13 ปี นับตั้งแต่ก่อตั้งบริษัทขึ้นมา ภายใต้การ
บริหารงานของ **"นายศักดิ์บวร พุกกะณะสุต"**
ซึ่งดำรงตำแหน่งกรรมการผู้จัดการของบริษัท
ปัจจุบันแบ่งลักษณะการประกอบธุรกิจออกเป็น
3 ประเภทหลักๆ ได้แก่ i) ธุรกิจก่อสร้างศูนย์
ข้อมูลและระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ, ii) ธุรกิจ
โครงสร้างพื้นฐานและโครงข่ายโทรคมนาคม และ
iii) ธุรกิจซ่อมบำรุงและบริการในอุตสาหกรรม
เทคโนโลยีสารสนเทศและโทรคมนาคม

แนวโน้มกำไรปี 2562 คาดเติบโต 17.5% y-y และ
โตต่ออีก 20.3% y-y ในปี 2563 จากการรับรู้
ตาม Backlog ที่มีอยู่ในมือ และโครงการใหม่ๆ ที่

อยู่ระหว่างรอผลการประมูล
ทางฝ่ายประเมินผลดำเนินงานปี 2562 คาดมี
กำไร 111 ลบ. เติบโต 17.5% y-y โดยแม้จะมีแรง
หนุนจากการรับรู้รายได้ที่เพิ่มสูงถึง 26.3% y-y
ตาม Backlog ที่มีอยู่ในมือ แต่บางส่วนคาดถูก
หักล้างด้วย i) GPM รวมที่คาดลดลงจาก 17.4%
ในปี 2561 เป็น 17.0% หลังโครงการใหญ่ที่มี
มูลค่างานสูงอย่าง โครงการ USO (Phase 1
และ Phase 2) นั้นมี GPM ที่ต่ำกว่าโครงการอื่น,
ii) ต้นทุนค่าใช้จ่ายพนักงานที่คาดเพิ่มขึ้นเพื่อ
รองรับปริมาณงานที่มากขึ้น และ iii) SG&A ที่
คาดเพิ่มขึ้นในอัตราที่สูงกว่าการเพิ่มขึ้นของรายได้ ทำให้ SG&A/Sales คาดเพิ่มเป็น 6.1% จากปี
2561 ที่ 6.0%

ขณะที่ปี 2563 คาดผลดำเนินงานโดดเด่นทั้งในแง่
รายได้ที่เพิ่มขึ้นจากการรับรู้ตาม Backlog ที่มีในมือ,
รายได้จากการให้เช่าระบบเครือข่ายและอุปกรณ์
WiFi ภายใต้โครงการ Google Station ที่คาด

รับรู้เพิ่มขึ้นตามการติดตั้งอุปกรณ์ รวมถึงโอกาส
ได้รับงานใหม่ๆ จากโครงการที่อยู่ระหว่างรอผล
ประมูล และ GPM รวมที่คาดเพิ่มขึ้น หลังรับรู้รายได้
จากธุรกิจงานซ่อมบำรุงและบริการ (มาร์จิ้น
สูง) เพิ่มขึ้น หลักๆ จากโครงการ USO (Phase
1 และ Phase 2) ทั้งนี้ทางฝ่ายคาดกำไรสุทธิปี
2563 จะเติบโตสูงถึง 20.3% y-y และ 134 ลบ.
ภายใต้สมมติฐานรายได้คาดโต 8.9% y-y และ
GPM เพิ่มขึ้นเป็น 18.5%

**ประเมินราคาพื้นฐานปี 2563 ที่ 3.33 บาท อิง
P/E ที่ 14 เท่า**

ทางฝ่ายประเมินราคาพื้นฐานของ INSET ที่
3.33 บาท/หุ้น อิง P/E 14 เท่า ซึ่งใกล้เคียงกับ
กลุ่มบริษัทที่ให้บริการเชื่อมต่อระบบเครือข่าย
และเทคโนโลยีให้องค์กรต่างๆ (SI) ได้แก่ AIT,
SAMTEL, MFEC ซึ่งมีค่า P/E เฉลี่ยระหว่าง 12-
15 เท่า

หยวนต้า ส่อง INSET มีราคาพื้นฐานปี63 ที่ 3.41 บ.

บริษัทหลักทรัพย์หยวนต้า (ประเทศไทย)

ออกบทวิเคราะห์ เปิดเผยว่า 3 ประเด็นสำคัญ สำหรับ INSET 1) คาดกำไรปกติปี 2562 ที่ 105 ล้านบาท (+11% YoY) และกำไรปกติปี 2563 ที่ 126 (+21% YoY) หรือคิดเป็น EPS 0.19x-0.23x หนุนจาก backlogs ในมือรองรับประมาณการ รายได้ปี 2562/63 รว 90%/70% ตามลำดับ 2) แม้รายได้พึ่งพิงงานประมูลที่เป็น one-time แต่ INSET ฐานกำไรยังต่ำ พร้อมฐานทุนที่แข็งแกร่ง หลังเข้าตลาด (net cash) และประสบการณ์ ทำงานขนาดใหญ่ ทำให้โอกาสเติบโตก้าวกระโดด เป็นไปได้ และ 3) ประเมินมูลค่าพื้นฐานกลาง ปี2563 ที่ 3.41 บาทต่อหุ้น อิง PER 16.5x สูง กว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรมที่ 14.3x

INSET ให้บริการรับเหมาก่อสร้างระบบ IT ซึ่ง ส่วนใหญ่เป็นงาน sub-contract จากผู้รับเหมา IT ขนาดใหญ่ เช่น บริษัท ไวร์เอช แอนด์ ไวร์เลส จำกัด, AIT และ FORTH หรือบางครั้งรับงาน ตรงจากโครงการ ลักษณะงานของ INSET ส่วน ใหญ่เป็นงาน Turnkey Contract ที่รับรายได้ ภายใน 1-2 ปี โดยบริษัทฯ ชำนาญการว่าจ้างผู้รับ เหนารายย่อยและควบคุมงานผ่านทีมวิศวกรขอ

งบบริษัทฯ

จุดเด่นของ INSET คือ ความสามารถในการ ทำงานที่หลากหลาย เช่น การสร้าง Data center งานเสาโทรคมนาคม งานวางระบบสาย มีประสบการณ์รับงานขนาดใหญ่อย่าง USO Phase1-2 และส่งมอบงานได้ตามกำหนดเวลา ขณะที่เนื้องานส่วนใหญ่เป็นการทำงานให้กับ กลุ่ม TRUE บริษัท ไวร์เอช แอนด์ ไวร์เลส จำกัด (กลุ่ม CP) และ CAT ส่วนจุดด้อยคือรายได้เป็น one-time พึ่งพิง backlogs

ผู้บริหารตั้งเป้ารายได้ปี 2562 ที่ระดับ 1.2-1.3 พันล้านบาท พร้อมการเติบโตระดับ +/-10% ต่อปีหลังเข้าตลาด ณ สิ้น 2Q62 INSET มี backlogs ในมือ 2.7 พันล้านบาท อย่างไรก็ดี โครงสร้าง backlogs มีงาน Maintenance โครงการ USO Phase1-2 รว 824 ล้านบาทที่จะทยอยรับรู้ราว 5 ปี และโครงการ ก่อสร้างโครงข่ายท่อร้อยสายสื่อสารลงใต้ดิน ที่ได้เป็น LOI รอเซ็นสัญญาราว 794 ล้านบาท ทำให้บริษัทฯ มี backlogs รองรับรายได้ในปี 2562/63 รว 1.1 พันล้านบาท และ

900 ล้านบาทตามลำดับ เราประเมินรายได้ ธุรกิจรับเหมาในปี 2562/63 ที่ 1.2 พันล้านบาท (+20% YoY) และปี 2563 ที่ 1.3 พันล้านบาท (+8% YoY) และคาดอัตรากำไรขั้นต้น ใกล้เคียงกลุ่ม

บริษัทฯ ตั้งเป้าก้าวขึ้นไปท้าทาย System Integrators ในระดับประเทศโดยอาศัยฐานทุนที่ ดีขึ้นผ่านการขยับไปรับงานตรงมากขึ้น นอกจากนี้ บริษัทฯ จะเพิ่มธุรกิจ operator ที่มีรายได้ recurring โดยมี project เรืองรอง ได้แก่ ธุรกิจ ติดตั้ง Google WiFi Station ที่จะใช้เงิน IPO เข้าลงทุน เราคาดรายได้และกำไรขั้นต้นจากธุรกิจ operator ปี 2563 ที่ 30 ล้านบาท และ 6 ล้านบาท ยังไม่มีนัยสำคัญในระยะสั้น

คาดกำไรปกติปี 2562 ที่ 105 ล้านบาท (+11% YoY) และกำไรปกติปี 2563 ที่ 126 (+21% YoY) ประเมินราคาเหมาะสมกลางปี 2563 ที่ 3.41 บาท ต่อหุ้น อิง PER ที่ 16.5x สูงกว่าค่าเฉลี่ยของ กลุ่ม SI ในตลาดที่ 14.3x จากฐานกำไรที่ยังเล็ก และฐานทุนที่แข็งแกร่งหนุนการเติบโตเด่นกว่า กลุ่ม

เคจีไอ ชี้ INSET มีราคาพื้นฐานปี 63 ที่ 4.40 บ.

บริษัทหลักทรัพย์เคจีไอ (ประเทศไทย) คาด

ว่า INSET จะมีรายได้ที่ระดับ 1,301 และ 1,431 ล้านบาทซึ่งเพิ่มขึ้น 30% YoY และ 10% YoY ตามลำดับ ขณะที่เรคาดการณ์กำไรสุทธิสำหรับ ปี 2562-63 ไว้ที่ระดับ 121 ล้านบาท(+28% YoY) และ 145 ล้านบาท (+19% YoY) ตามลำดับ ซึ่งมีแรงหนุนสำคัญจากยอดขายที่เติบโตขึ้นทั้งใน ส่วนของธุรกิจ datacenter และ maintenance and services รวมถึงการควบคุมค่าใช้จ่าย ได้อย่างมีประสิทธิภาพ ทั้งนี้ INSET จะมีการทำ IPOโดยขายหุ้นเพิ่มทุนแก่ประชาชนทั่วไปจำนวน 146 ล้านหุ้น ซึ่งคิดเป็นสัดส่วน 26.1% ของทุนจดทะเบียนชำระแล้วหลัง IPOจำนวน 560 ล้านหุ้น

คาดกำไรสุทธิปี 2562-63 จะเติบโตโดดเด่นถึง 28% YoY และ 19% YoY ตามลำดับ INSET อยู่ ในช่วงการเติบโตของรายได้และกำไรสุทธิในปี 2562-63 โดยคาดว่า INSET จะมีรายได้ที่ระดับ 1,301 และ 1,431 ล้านบาท ซึ่งเพิ่มขึ้น 30% YoY และ 10% YoY ตามลำดับ ขณะที่เรคาดการณ์ กำไรสุทธิสำหรับปี 2562-63 ไว้ที่ระดับ 121 ล้านบาท (+28% YoY) และ 145 ล้านบาท (+19% YoY) ตามลำดับ ซึ่งมีแรงหนุนสำคัญจากยอดขายที่เติบโตขึ้นทั้งในส่วนของธุรกิจ data center และ maintenance and services รวมถึงการ ควบคุมค่าใช้จ่ายได้อย่างมีประสิทธิภาพ ทั้งนี้

บริษัทดำเนินธุรกิจก่อสร้างศูนย์ Data Center และระบบเทคโนโลยีสารสนเทศด้วยประสบการณ์ กว่า 13 ปี

อีกทั้งบริษัทมีความสามารถในการให้บริการที่ ครบวงจรที่ต่อเนื่องในส่วนของการสร้างโครง ข่ายโทรคมนาคมที่ช่วยให้ผู้ใช้งานสามารถเข้า ถึงสัญญาณโทรคมนาคมจากอุปกรณ์ของตัวเอง รวมถึงการให้บริการบำรุงรักษาโครงการใน กลุ่มธุรกิจเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร โทรคมนาคม การให้บริการจะมีทีมวิศวกรของ บริษัทเป็นผู้ให้บริการซ่อมบำรุงเป็นหลัก

โครงการที่อยู่ในมือรอการรับรู้รายได้มีอยู่อย่างต่อเนื่องในปี 2562-63

ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2562 บริษัทมีโครงการที่อยู่ระหว่างการดำเนินงานตามข้อตกลงทั้งในรูปแบบของสัญญาจ้าง (Agreement), หนังสือสั่งงาน (PO) และหนังสือยืนยันการจ้างงาน (LOI) รวมประมาณ 4,439.60 ล้านบาท โดยรับรู้รายได้แล้วประมาณ 1,699.95 ล้านบาท และเหลือรอการรับรู้รายได้ประมาณ 2,739.65 ล้านบาท

เงินจาก IPO เพื่อรองรับการเติบโตในอนาคต

INSET มีวัตถุประสงค์ที่จะนำเงินที่ได้จากการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนต่อประชาชนเป็นครั้งแรกจำนวน 146 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท เพื่อนำไปใช้สำหรับ 1) โครงการก่อสร้างโครงข่ายท่อร้อยสายสื่อสารลงใต้ดินในพื้นที่กรุงเทพมหานคร พื้นที่ 2) โครงการวางระบบเครือข่ายและอุปกรณ์ WiFi (โครงการ Google Station) และ 3) เป็นเงินทุนหมุนเวียนในการดำเนินธุรกิจ

Valuation and action

เราประเมินราคาเหมาะสมของหุ้น INSET ในปี 2562 และ 2563 ไว้เท่ากับ 3.68 และ 4.40 บาท ตามลำดับโดยใช้ PE อ้างอิง 17 เท่า (ซึ่งคิดลด 10% จากค่าเฉลี่ย PE อ้างอิงของหุ้น ITTEL, AIT, SAMTEL และ CSS ในช่วง 1 ปีที่ผ่านมา) โดยเราเห็นว่า บริษัททั้ง 4 บริษัทมีการดำเนินธุรกิจใกล้เคียงกับ INSET จึงเหมาะที่จะนำมาใช้เพื่อการอ้างอิงระดับ PE ที่อ้างอิงในการเข้าซื้อขายในตลาด MAI ต่อไป นอกจากนี้เรายังให้ราคาเหมาะสมแบบอนุรักษนิยมเมื่อเทียบกับค่าเฉลี่ย PE อ้างอิงจาก 4 บริษัทที่ระดับ 18 เท่า

คาดการณ์ผลการดำเนินงานเติบโตต่อเนื่องในระยะ 2 ปีข้างหน้าเราคาดการณ์ว่า INSET อยู่ในช่วงการเติบโตของรายได้และกำไรสุทธิในปี 2562-63 โดยคาดว่า INSET จะมีรายได้ที่ระดับ 1,301 และ 1,431 ล้านบาท ซึ่งเพิ่มขึ้น 30% YoY และ 10% YoY ตามลำดับ ขณะที่เราคาดการณ์กำไรสุทธิสำหรับปี 2562-63 ไว้ที่ระดับ 121 ล้านบาท (+28% YoY) และ 145 ล้านบาท (+19% YoY) ตามลำดับ ซึ่งมีแรงหนุนสำคัญจากยอดขายที่เติบโตขึ้นทั้งในส่วนธุรกิจ data center และ maintenance and services รวมถึงการควบคุมค่าใช้จ่ายได้อย่างมีประสิทธิภาพ ทั้งนี้ บริษัทดำเนินธุรกิจก่อสร้างศูนย์ Data Center และระบบเทคโนโลยีสารสนเทศด้วยประสบการณ์กว่า 13 ปี โดยมีทีมงานที่มีความรู้และความเชี่ยวชาญตั้งแต่การสำรวจ ออกแบบ ก่อสร้าง รวมถึงติดตั้งระบบและอุปกรณ์ภายในศูนย์ข้อมูลและระบบเทคโนโลยีสารสนเทศต่างๆ ในรูปแบบการรับเหมาแบบเบ็ดเสร็จทั้งโครงการ (Turnkey) เพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้ากลุ่มต่างๆ ไม่ว่าจะเป็นผู้ให้บริการโทรศัพท์เคลื่อนที่ในประเทศรวมถึงหน่วยงานภาครัฐ นอกจากนี้ INSET ยังสามารถสร้างโครงข่ายโทรคมนาคมที่ช่วยให้ผู้ใช้งานสามารถเข้าถึงสัญญาณโทรคมนาคมจากอุปกรณ์ของตัวเอง เช่น โทรศัพท์พื้นฐาน โทรศัพท์เคลื่อนที่ หรือ โมเด็มอินเทอร์เน็ต ซึ่งการออกแบบและก่อสร้าง

จำเป็นต้องใช้ความชำนาญเฉพาะด้านยิ่งไปกว่านั้น บริษัทเริ่มให้บริการบำรุงรักษาโครงการในกลุ่มธุรกิจเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร โทรคมนาคม การให้บริการจะมีทีมวิศวกรของบริษัทเป็นผู้ให้บริการซ่อมบำรุงเป็นหลัก โดยเน้นรับงานบริการและซ่อมบำรุงจากลูกค้าเก่าและลูกค้าใหม่ ขณะที่แนวโน้มการให้บริการบำรุงรักษามีแนวโน้มการเติบโตในอัตราสูงสำหรับระยะยาว

เงินจาก IPO เพื่อขยายธุรกิจและเป็นเงินทุนหมุนเวียน

INSET มีวัตถุประสงค์ที่จะนำเงินที่ได้จากการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนต่อประชาชนเป็นครั้งแรกจำนวน 146 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท เพื่อนำไปใช้สำหรับ 1) โครงการก่อสร้างโครงข่ายท่อร้อยสายสื่อสารลงใต้ดินในพื้นที่กรุงเทพมหานคร พื้นที่ 2) โครงการวางระบบเครือข่ายและอุปกรณ์ WiFi (โครงการ Google Station) และ 3) เป็นเงินทุนหมุนเวียนในการดำเนินธุรกิจ

ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2562 บริษัทมีโครงการที่อยู่ระหว่างการดำเนินงานตามข้อตกลงทั้งในรูปแบบของสัญญาจ้าง (Agreement), หนังสือสั่งงาน (PO) และหนังสือยืนยันการจ้างงาน (LOI) รวมประมาณ 4,439.60 ล้านบาท โดยรับรู้รายได้แล้วประมาณ 1,699.95 ล้านบาท และเหลือรอการรับรู้รายได้ประมาณ 2,739.65 ล้านบาท

เราประเมินราคาเหมาะสมของหุ้น INSET ในปี 2562 และ 2563 ไว้เท่ากับ 3.68 และ 4.40 บาท ตามลำดับ โดยใช้ PE อ้างอิง 17 เท่า (ซึ่งคิดลด 10% จากค่าเฉลี่ย PE อ้างอิงของหุ้น ITTEL, AIT, SAMTEL และ CSS ในช่วง 1 ปีที่ผ่านมา) โดยเราเห็นว่า บริษัททั้ง 4 บริษัทมีการดำเนินธุรกิจใกล้เคียงกับ INSET จึงเหมาะที่จะนำมาใช้เพื่อการอ้างอิงระดับ PE ที่อ้างอิงในการเข้าซื้อขายในตลาด MAI ต่อไป นอกจากนี้เรายังให้ราคาเหมาะสมแบบอนุรักษนิยมเมื่อเทียบกับค่าเฉลี่ย PE อ้างอิงจาก 4 บริษัทที่ระดับ 18 เท่า

Risk

ความเสี่ยงจากการพึ่งพิงลูกค้ารายใหญ่

โดยปกติลักษณะการดำเนินธุรกิจในอุตสาหกรรมโทรคมนาคมเป็นโครงการขนาดใหญ่ ผู้รับเหมาหลักซึ่งเป็นผู้ประมูลงานโครงการจากเจ้าของโครงการโดยตรง ทั้งที่เป็นบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ฯ หรือหน่วยงานภาครัฐ เป็นต้น จะว่าจ้างให้ผู้รับเหมาช่วง (Sub-contractor) รับดำเนินการต่อ บริษัทในบทบาทการเป็นผู้รับเหมาช่วง จึงมีการรับงานต่อจากผู้รับเหมาหลักที่เป็นรายใหญ่มาโดยตลอด อย่างไรก็ตาม บริษัทได้ขยายฐานลูกค้า ขยายการดำเนินงานให้มีลักษณะเป็น one stop service และลดการพึ่งพิงลูกค้ารายใดรายหนึ่ง ความเสี่ยงจากการพึ่งพิงลูกค้า

เนื่องจากบริษัทดำเนินธุรกิจรับเหมาก่อสร้างและติดตั้งโครงการต่างๆ ซึ่งเป็นงานที่ต้องอาศัยบุคลากรหลายส่วนในการรับงานและการดำเนินการ เพื่อให้งานแต่ละโครงการแล้วเสร็จอย่างมีประสิทธิภาพ ได้แก่ ผู้บริหารของบริษัท วิศวกร ผู้คุมงานของบริษัท และผู้รับเหมารายย่อย ทั้งนี้ บริษัทมีแผนสืบทอดตำแหน่งในส่วนของผู้บริหาร

ระดับสูง ประกอบกับมีนโยบายการให้ค่าตอบแทนแก่ผู้บริหารที่เหมาะสม รวมทั้งการคัดเลือกผู้รับเหมารายย่อยที่อยู่ในรายชื่อ Approved Vendor List ซึ่งมีการประเมินคุณภาพการทำงานผู้รับเหมารายย่อยในหลายๆ ด้าน อีกทั้งนโยบายบริหารจัดการบุคลากรให้ทำงานให้กับบริษัทอย่างมีประสิทธิภาพ และรักษาบุคลากรที่มีความสามารถความเชี่ยวชาญในระยะยาว

ความเสี่ยงจากปัจจัยภายนอกที่อาจส่งผลกระทบต่อผลการปฏิบัติงานของบริษัท

เนื่องด้วยมูลค่าโครงการที่บริษัทได้รับมอบหมายจากลูกค้าส่วนใหญ่เป็นโครงการที่เกี่ยวข้องกับอุตสาหกรรมเทคโนโลยีสารสนเทศและโทรคมนาคม เช่น โครงการ USO (Phase 1) หรือการก่อสร้างศูนย์ Data Center เป็นต้น ปัจจัยที่อาจส่งผลกระทบต่อโครงการดังกล่าวคือ ความไม่ต่อเนื่อง ลดลงหรือเพิ่มขึ้นในแต่ละช่วงเวลา และอาจส่งผลให้ผลประโยชน์ของการประกอบกิจการของบริษัทที่ได้จากการดำเนินการโครงการข้างต้นไม่สม่ำเสมอ ได้แก่ ความล่าช้าหรือความไม่ต่อเนื่องของการดำเนินการตามแผนยุทธศาสตร์ชาติ 20 ปี การเปลี่ยนแปลงแผนการลงทุนขยายหรือปรับปรุงประสิทธิภาพของโครงข่ายของผู้ประกอบการโทรคมนาคม ภาวะเศรษฐกิจ การเปลี่ยนแปลงของเทคโนโลยี

ความเสี่ยงจากรายได้ที่ยังไม่ได้เรียกชำระ เนื่องจากบริษัทฯ มีการรับรู้รายได้ของงานโครงการตามขั้นความสำเร็จของงาน (Percentage of Completion) ซึ่งอ้างอิงจากอัตราส่วนของต้นทุนก่อสร้างที่เกิดขึ้นจริงของงานที่ทำเสร็จเทียบกับประมาณการต้นทุนงานทั้งหมด ซึ่งโดยทั่วไปอัตราส่วนดังกล่าวจะไม่สอดคล้องกับงวดการเรียกเก็บเงิน/ชำระเงินตามสัญญาซึ่งปกติจะแบ่งออกเป็นงวดๆ ส่งผลให้เกิดรายได้ที่ยังไม่ได้เรียกชำระหรือ Unbilled receivables

ความเสี่ยงจากการแข่งขันทางธุรกิจและคู่แข่งรายใหม่ ความเสี่ยงจากการแข่งขันทางธุรกิจและคู่แข่งรายใหม่อาจแบ่งได้ตามธุรกิจหลักของ บริษัทฯ คือ ธุรกิจก่อสร้างศูนย์ Data Center และธุรกิจโครงสร้างพื้นฐานและโครงข่ายโทรคมนาคม

INSET ประกาศกำไร Q2/62 ที่ 27.4 ลบ.โต 168% จากช่วงเดียวกันปีก่อน

บริษัท อินฟราเซก จำกัด (มหาชน) หรือ INSET เปิดเผยว่าผลประกอบการไตรมาสที่ 2/62 มีกำไรสุทธิ 27.40 ล้านบาท เทียบกับช่วงเดียวกันปีก่อนที่มีกำไรสุทธิ 10.21 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 168% ขณะที่งวด 6 เดือน ปี 2562 มีกำไรสุทธิ 46.57 ล้านบาท เทียบกับช่วงเดียวกันปีก่อนที่มีกำไรสุทธิ 31.18 ล้านบาท

ทั้งนี้ กำไรสุทธิของบริษัทฯ เพิ่มขึ้นตามรายได้ที่รับรู้เพิ่มขึ้นในแต่ละงวด บริษัทฯ มีอัตรากำไรสุทธิเพิ่มขึ้นจากปี 2561 เหตุผลหลักมาจากรายได้ส่วนใหญ่นับรวมในปี 2561 มาจากโครงการ USO (Phase 1) ที่มีอัตรากำไรขั้นต้นต่ำกว่าโครงการอื่น

ตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ รับ INSET เริ่มซื้อขาย 8 ต.ค. นี้

บมจ. อินฟราเซท ผู้ให้บริการก่อสร้าง ศูนย์ข้อมูลและระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ รวมถึงโครงสร้างพื้นฐานและโครงข่ายโทรคมนาคม เข้าซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ mai 8 ต.ค. นี้ ด้วยมูลค่าหลักทรัพย์ ณ ราคา IPO 1,506 ล้านบาท โดยใช้ชื่อย่อในการซื้อขายหลักทรัพย์ว่า **"INSET"**

นายประพันธ์ เจริญประวัติ ผู้จัดการตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ (mai) เปิดเผยว่า mai ยินดีต้อนรับ บมจ. อินฟราเซท เข้าจดทะเบียนและเริ่มซื้อขายใน mai ภายใต้กลุ่มเทคโนโลยี โดยใช้ชื่อย่อในการซื้อขายหลักทรัพย์ว่า **"INSET"** ในวันที่ 8 ตุลาคม 2562

INSET ประกอบธุรกิจให้บริการแบบครบวงจรในการก่อสร้างศูนย์ข้อมูล (Data Center) และระบบเทคโนโลยีสารสนเทศที่เป็นการเชื่อมต่อของระบบต่างๆ ในพื้นที่โครงการ ได้แก่ ระบบการสื่อสาร, ระบบสัญญาณ WIFI, ระบบสาย LAN และระบบไฟฟ้า เป็นต้น รวมทั้งให้บริการในธุรกิจโครงสร้างพื้นฐานและโครงข่ายโทรคมนาคม ได้แก่ งานติดตั้งเสาส่งสัญญาณเพื่อกระจายสัญญาณโทรคมนาคม ให้กับผู้ประกอบการโทรคมนาคม (Operator) ในประเทศไทย รวมถึงงานให้บริการติดตั้งระบบโครงข่ายสายสัญญาณแบบขึงในอากาศและสายใต้ดิน พร้อมบริการซ่อมบำรุงหลังส่งมอบงาน

INSET มีทุนชำระแล้ว 280 ล้านบาท มูลค่า

ที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท ประกอบด้วยหุ้นสามัญเดิม 414 ล้านหุ้น และหุ้นสามัญเพิ่มทุน 146 ล้านหุ้น เสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนต่อประชาชนครั้งแรก (IPO)

โดยแบ่งเป็นเสนอขายต่อกรรมการ ผู้บริหาร และพนักงาน 14.6 ล้านหุ้น ผู้มีอุปการคุณของบริษัท 16.9 ล้านหุ้น ผู้ลงทุนสถาบัน 1.85 ล้านหุ้น และบุคคลตามดุลยพินิจของผู้จัดจำหน่ายหลักทรัพย์ 112.65 ล้านหุ้น เมื่อวันที่ 27, 30 กันยายน และวันที่ 1 ตุลาคม 2562 ในราคา 2.69 บาทต่อหุ้น คิดเป็นมูลค่าระดมทุน 392.74 ล้านบาท และมีมูลค่าหลักทรัพย์ ณ ราคา IPO 1,506.4 ล้านบาท

ทั้งนี้ ราคาเสนอขายหุ้น IPO คิดเป็นอัตราส่วนราคาต่อกำไรสุทธิต่อหุ้น (P/E ratio) เท่ากับ 13.70 เท่า โดยคำนวณจากผลประกอบการของบริษัทในรอบ 12 เดือนที่ผ่านมา (ตั้งแต่วันที่ 1 กรกฎาคม 2561 ถึงวันที่ 30 มิถุนายน 2562) ซึ่งเท่ากับ 109.95 ล้านบาทหารด้วยจำนวนหุ้นทั้งหมดภายหลังการเสนอขายหุ้นครั้งนี้ (fully diluted) คิดเป็นกำไรสุทธิต่อหุ้น 0.20 บาท

โดยมีบริษัทที่ปรึกษา เอเซีย พลัส จำกัด เป็นที่ปรึกษาทางการเงิน และบริษัทหลักทรัพย์ เอเซีย พลัส จำกัด เป็นผู้นำการจัดจำหน่ายและรับประกันการจำหน่าย นายศักดิ์บวร พุกกะณะสุมิต กรรมการผู้จัดการ บมจ. อินฟราเซท (INSET) เปิดเผยว่าบริษัทดำเนินธุรกิจด้วยประสบการณ์กว่า 13 ปี มีทีมงานที่มีความรู้และความเชี่ยวชาญตั้งแต่

การสำรวจ ออกแบบ ก่อสร้าง รวมถึงติดตั้งระบบและอุปกรณ์ภายในศูนย์ข้อมูลและระบบเทคโนโลยีสารสนเทศต่างๆ รวมถึงงานโครงสร้างพื้นฐานและโครงข่ายโทรคมนาคม ทำให้ผลงานของบริษัทมีคุณภาพ ได้มาตรฐาน ส่งมอบงานได้ตามกำหนดเวลา เพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้า การนำบริษัทเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ mai จะช่วยสร้างฐานทุนที่แข็งแกร่ง ทั้งนี้ บริษัทจะนำเงินที่ได้จากการระดมทุนไปลงทุนขยายธุรกิจ

ซึ่งประกอบไปด้วย โครงการก่อสร้าง โครงข่ายท่อร้อยสายสื่อสารลงใต้ดิน ในพื้นที่กรุงเทพมหานคร พื้นที่ 2 และโครงการวางระบบเครือข่ายและอุปกรณ์ WiFi เพื่อให้บริการอินเทอร์เน็ตไร้สายสาธารณะ (โครงการ Google Station) และใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในกิจการ INSET มีผู้ถือหุ้นใหญ่หลัง IPO 3 อันดับแรก ได้แก่ ครอบครัวพุกกะณะสุมิต ถือหุ้น 49.21% ว่าที่ ร.ต. สุรพันธ์ เตชะโยธา ถือหุ้น 4.29% และนายเมธา โชติอภิสิทธิ์กุล ถือหุ้น 3.83% และบริษัทมีนโยบายจ่ายปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นในอัตราไม่น้อยกว่า 40% ของกำไรสุทธิของงบการเงินเฉพาะกิจการ ภายหลังจากหักเงินทุนสำรองต่างๆ ตามกฎหมาย

รายละเอียดจากหนังสือชี้ชวนของบริษัทที่เว็บไซต์ของสำนักงาน ก.ล.ต. ที่ www.sec.or.th และข้อมูลทั่วไปของบริษัทที่ www.infraset.co.th และ www.set.or.th

บริษัท ดีโอดี ไบโอเทค จำกัด (มหาชน)

"เป็นบริษัทที่มั่นคง ดำเนินธุรกิจอย่างมีจรรยาบรรณ มุ่งเน้นการวิจัยพัฒนา
ด้านผลิตภัณฑ์เสริมอาหารตามมาตรฐานสากล เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม"



www.dodbiotech.com

บริษัท ดีโอดี ไบโอเทค จำกัด (มหาชน)

111 หมู่ที่ 2 ต.ท่าจีน อ.เมืองสมุทรสาครจ.สมุทรสาคร 74000

โทรศัพท์ 034-446-333, 034-446-444 โทรสาร 034-440-373



CHOW ลุย COD โรงไฟฟ้าโซลาร์ฟาร์ม เพิ่มอีก 1 โครงการ ขนาด 7.2 MW หนุนมีโรงไฟฟ้าที่จ่ายไฟแล้ว 67.12 MW

CHOW เผย โรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ในประเทศญี่ปุ่น COD เพิ่มอีก 1 โครงการ ขนาด 7.2 เมกะวัตต์ (DC) มั่นใจหนุนรายได้ในกลุ่มพลังงานเติบโตต่อเนื่อง

**นายศุภชัย ยิ้มสุวรรณ ผู้
อำนวยการฝ่ายการเงินและบริหาร
บริษัท เซว้ สตีล อินดัสทรี จำกัด
(มหาชน) หรือ CHOW** ผู้ประกอบธุรกิจ
ผลิตและจำหน่ายผลิตภัณฑ์เหล็กแท่งยาว (Steel
Billet) รายใหญ่ของประเทศที่มีคุณภาพเป็นที่

ยอมรับในระดับสากล และธุรกิจพลังงานทดแทน
ประเภทพลังงานแสงอาทิตย์ เปิดเผยถึงความคืบ
หน้าของโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์
(Solar Farm) ในประเทศญี่ปุ่นว่า โครงการโรง
ไฟฟ้าโอโมริ (Aomori) ขนาดกำลังการผลิต
7.2 เมกะวัตต์ ได้ขายไฟฟ้าเข้าระบบเชิงพาณิชย์
(Commercial Operation Date: COD) กับการ
ไฟฟ้าญี่ปุ่น เพิ่มอีก 1 โครงการ เมื่อวันที่ 30
กันยายน 2562 ที่ผ่านมา ซึ่งจะสนับสนุนให้รายได้
จากกลุ่มธุรกิจพลังงานเติบโตได้อย่างต่อเนื่อง

ปัจจุบัน CHOW มีโครงการโรงไฟฟ้าพลังงาน
แสงอาทิตย์ที่จำหน่ายไฟเข้าระบบแล้ว 67.12
เมกะวัตต์ และมีเป้าหมายจะพัฒนาให้ครบ 500
เมกะวัตต์ ภายในเวลา 5 ปี ตามนโยบายที่วางไว้
โดยหลังจากนี้ บริษัทฯ ยังมุ่งขยายธุรกิจพลังงาน
อย่างต่อเนื่อง เพื่อสานต่อปณิธานของคณะกรรมการ
บริษัทฯ ที่ต้องการลงทุนในธุรกิจที่มีศักยภาพ
ก่อให้เกิดรายได้และกระแสเงินสดที่สม่ำเสมอ ซึ่ง
สนับสนุนให้ผลประกอบการของ CHOW เติบโตได้
อย่างแข็งแกร่งและมั่นคงในอนาคต สร้างมูลค่า
เพิ่มให้แก่ผู้ถือหุ้นในระยะยาว

GSTEEL เผย 11 ต.ค.นี้ ชงผลท.ไฟเขียวแผนแปลงหนี้กว่า 9 พันลบ. เป็นทุน หวังส่วนทุนพลิกเป็นบวก



**นางสาวสุนทรีญา วงศ์ศิริกุล
กรรมการบริหาร บริษัท จี สตีล จำกัด
(มหาชน) หรือ GSTEEL** เปิดเผยถึงความคืบ
หน้าในการปรับโครงสร้างหนี้ของบริษัทว่า บริษัท
มีความพยายามที่จะหาแนวทางในรูปแบบต่างๆ
เพื่อให้บริษัทกลับมาดำเนินธุรกิจและดำรงสถานะ
บริษัทจดทะเบียนต่อไป โดยในการประชุมวิสามัญ
ผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 2/2562 ในวันที่ 11 ตุลาคม 2562
นี้ บริษัทเตรียมที่จะเสนอให้ที่ประชุมออกเสียง
สนับสนุนโครงการแปลงหนี้เป็นทุน ให้แก่เจ้า
หนี้รวมจำนวน 8 ราย โดยมียอดหนี้รวมที่จะ
ทำการแปลงเป็นทุนในครั้งนี้ จำนวนประมาณ
9,277 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 48.99 ของหนี้สิน
ทั้งหมด ราคาแปลงหนี้เป็นทุน 0.19 บาทต่อหุ้น
ส่วนดอกเบี้ยคงค้างและภาษีหัก ณ ที่จ่าย จะได้
รับการปลดหนี้ เป็นจำนวน 5,032 ล้านบาท

ทั้งนี้ หลังจากโครงการแปลงหนี้เป็นทุน
อัตราส่วนหนี้สินรวมต่อทุน เปลี่ยนแปลงจาก
ติดลบ 4.89 พลิกกลับมาบวก 1.79 ขณะที่ส่วนของ

ผู้ถือหุ้น เปลี่ยนแปลงจากติดลบ 3,850 ล้านบาท
พลิกกลับมาบวกเป็น 5,377 ล้านบาท

โดยงบการเงินเฉพาะกิจการ สิ้นสุด วันที่
30 มิถุนายน 2562 บริษัทมีบันทึกหนี้สินรวมสูง
มากจำนวน 18,833 ล้านบาท ในขณะที่มีส่วนทุน
ติดลบ 3,850 ล้านบาท ซึ่งอาจเข้าข่ายเป็นบริษัท
ไม่เหมาะสมที่จะดำรงสถานะเป็นบริษัทจดทะเบียน
ในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย และตลาด
หลักทรัพย์ฯ อาจพิจารณาให้บริษัทเข้าข่ายอาจ
ถูกเพิกถอนจากการเป็นบริษัทจดทะเบียน

อย่างไรก็ตาม ในวันที่ 11 พฤศจิกายน
นี้ บริษัทฯ เตรียมนำส่งงบการเงินของไตรมาส
3/2562 โดยที่ผ่านมามีบริษัทก็ได้ส่งงบไตรมาส
2/2562 เป็นที่เรียบร้อยแล้วเพื่อให้เข้าหลักเกณฑ์ของ
ตลาดหลักทรัพย์ เพื่อทำการปลดเครื่องหมาย SP
และกลับมาเทรดอีกครั้ง

สำหรับผลประกอบการปี 2563 บริษัทฯ คาด

ว่าจะมีรายได้อยู่ที่ 10,000-12,000 ล้านบาท (ไม่
รวมผลการดำเนินงานบริษัทย่อย) จากปีนี้คาด
ทำได้ไม่เกิน 4,000 ล้านบาท พร้อมคาดว่าปีหน้า
กำไรก่อนดอกเบี้ย ภาษี ค่าเสื่อมราคา และค่าใช้จ่าย
ตัดจ่าย (Ebitda) จะพลิกกลับมาเป็นบวก หลัง
บริษัทฯ ได้เพิ่มกำลังการผลิตเป็น 65,000 ตันต่อ
เดือน จากปีนี้อยู่ที่ 50,000 ตันต่อเดือน และคาด
ว่าปีหน้ายอดขายจะเพิ่ม 65,000 ตันต่อเดือนเช่น
กัน จากปีนี้คาดว่าจะมียอดขายอยู่ 30,000-50,000
ตันต่อเดือน โดยบริษัทฯ ได้มีการขยายตลาดลูกค้า
ใหม่เพิ่ม โดยบริษัทฯ จะมุ่งขยายไปยังกลุ่มลูกค้าที่
มีการนำเข้าเหล็กจากต่างประเทศ เช่น ผู้นำเข้าถึง
แก๊ส เป็นต้น

นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังได้มีการร่วมมือกับพาร์
ตเนอร์ในประเทศญี่ปุ่นเพื่อเพิ่มสินค้าได้แก่ การ
ผลิตเหล็กรีดเย็นซึ่งคาดว่าจะได้รับความชัดเจน
ช่วงต้นปี 2562 โดยบริษัทฯ มองว่าการเพิ่มไลน์
สินค้าใหม่จะมีราคาจำหน่ายที่ดีกว่าสินค้าเดิมที่มี
อยู่สูงถึง 10%

RML ตั้ง “กฤษฎ ณรงค์เดช” นั่งประธานกรรมการบริษัท

–“กฤษฎ ณรงค์เดช” เป็นกรรมการ กำหนดนโยบายการดำเนินงาน-อัปชานลูกค้า



นายไอลอเนล ลี ประธาน เจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ไรมอน แลนด์ จำกัด (มหาชน) หรือ RML

ผู้นำการพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ระดับลักซ์ซัวรีของประเทศไทย เปิดเผยว่า คณะกรรมการบริษัทมีมติอนุมัติให้เสนอต่อที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นให้ นายกฤษฎ ณรงค์เดช เป็นประธานคณะกรรมการบริษัท และนายกรณ ณรงค์เดช เป็นกรรมการบริษัท โดยหากได้รับอนุมัติแล้ว ทั้ง 2 ท่านจะเป็นกรรมการที่ไม่เป็นผู้บริหาร

เพื่อนำเสนอผู้ถือหุ้นในการพิจารณาอนุมัติรายการดังกล่าว คณะกรรมการได้มีกำหนดวันประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2562 เป็นวันพุธที่ 20 พฤศจิกายน 2562 เวลา 14:00 น. ณ ห้องสุรศักดิ์ 1 ชั้น 11 โรงแรมอีสติน แกรนด์ สาทร ในการตัดสินใจของคณะกรรมการ เพื่อนำเสนอต่อผู้ถือหุ้นในวาระนี้ คณะกรรมการได้เล็งเห็นว่าบุคคลดังกล่าว

กล่าวในครอบครัวณรงค์เดช เป็นผู้ที่มีความสามารถและประสบการณ์ของการทำธุรกิจในบริษัท เคพีเอ็น แลนด์ จำกัด (KPNL) ที่หลากหลาย และมีความเชี่ยวชาญในด้านพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ประเภทคอนโดมิเนียมระดับบนเช่นเดียวกัน พร้อมทั้งมีวิสัยทัศน์ในการวางกลยุทธ์และให้คำแนะนำด้านการพัฒนาธุรกิจเป็นอย่างดี ซึ่งการเข้ามาเสริมศักยภาพทางธุรกิจในครั้งนี้ บริษัทมองว่าจะส่งผลดีต่อการดำเนินธุรกิจของบริษัทในอนาคต

โดยบทบาทหน้าที่ของกรรมการทั้ง 2 ท่าน นั้นคือ กำหนดนโยบายการดำเนินงานของบริษัท เพิ่มช่องทางในการขยายฐานลูกค้า พร้อมแนะนำผลิตภัณฑ์และบริการของบริษัทต่อกลุ่มลูกค้าที่มีศักยภาพ ซึ่งเป็นกลุ่มลูกค้าเดิมของ KPNL

“กรรมการที่เข้ามาจาก KPNL นั้น มี

บทบาทเพื่อสนับสนุนการขยายฐานลูกค้าใหม่ทั้งในแง่ของอสังหาริมทรัพย์เพื่อขาย และเพื่อเช่า ทั้งนี้กลุ่มผู้ถือหุ้นใหญ่ ยังคงถือครองหุ้นในสัดส่วนเดิม ทางกลุ่ม ไรมอน แลนด์ มั่นใจว่าการสนับสนุนจากครอบครัวณรงค์เดชจะช่วยให้ บริษัทรักษาฐานที่แข็งแกร่งในฐานะผู้นำตลาดในกลุ่มอสังหาริมทรัพย์ระดับลักซ์ซัวรี ซึ่งปัจจุบัน บริษัทมีมาร์เก็ตแชร์เป็นอันดับหนึ่งที่ 16% ในตลาดนี้” นายไอลอเนล ลี กล่าว

ปัจจุบัน กลุ่ม KPNL รวมกับหุ้นที่ คุณกฤษฎ ณรงค์เดช ถือในนามส่วนตัว มีจำนวนรวม 892 ล้านหุ้น หรือคิดเป็น 21.4% (ข้อมูลการถือหุ้น ณ วันที่ 24 กรกฎาคม 2562) โดยเมื่อมองโครงสร้างคณะกรรมการของ ไรมอน แลนด์ ในปัจจุบัน ที่มีตำแหน่งกรรมการรวมทั้งหมด 9 ท่าน การแต่งตั้งบุคคลครอบครัวณรงค์เดช เป็นตัวแทนของ KPNL ให้ดำรงตำแหน่งคณะกรรมการบริษัทนั้น กำหนดให้สูงสุดไม่เกินจำนวน 2 ท่าน จาก 9 ท่านดังกล่าว จะเห็นว่าบุคคลในครอบครัวณรงค์เดชที่ได้รับการแต่งตั้งเข้ามาเป็นกรรมการบริษัท จะไม่สามารถมีอิทธิพลหรือควบคุมการดำเนินการหรือการตัดสินใจในเรื่องใด ๆ ของคณะกรรมการบริษัท แต่จะเข้ามาช่วยผลักดันในด้านการขยายฐานลูกค้า ซึ่งจะทำให้บริษัทรักษาความเป็นอันดับหนึ่งด้านมาร์เก็ตแชร์ในตลาดคอนโดมิเนียมระดับลักซ์ซัวรีอย่างแข็งแกร่งต่อไป

VISION

"Help Thailand to compete with others country
by increase productivities through smart automation"



CPW เคารราคาไอพีโอ 2.38 บาท/หุ้น

เปิดจองซื้อ 8 - 10 ตุลาคมนี้

คาดเทรดใน SET 18 ต.ค. 62

CPW กำหนดราคา IPO ที่ 2.38 บาท/หุ้น ระดมทุน 380.8 ล้านบาท เงินที่ได้นำไปใช้ขยายและปรับปรุงสาขา รวมทั้ง ใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียน และชำระคืนหนี้ เพิ่มศักยภาพการแข่งขัน และขยายโอกาสในอนาคต "ประเมศร์ เจริญเจริญสุข" ซีอีโอ มั่นใจ CPW เป็นผู้นำในธุรกิจสินค้าดิจิทัลไลฟ์สไตล์ที่หลากหลายที่สุด และอยู่ในธุรกิจที่มีโอกาสเติบโตสูง "ม.ล.ทองมฤฎ ทองใหญ่" ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บล.เคที ซีมิโก้ ในฐานะที่ปรึกษาทางการเงินและแนะนำการจัดจำหน่ายในครั้งนี้ ย้ำ ราคาไอพีโอสะท้อนพื้นฐานแข็งแกร่ง มั่นใจ CPW จะได้รับการตอบรับที่ดีจากนักลงทุน พร้อมควง Co-Underwrite 3 แห่งร่วมขายหุ้น เปิดจองซื้อระหว่างวันที่ 8 - 10 ตุลาคมนี้ และคาดว่าจะเข้าซื้อขายใน SET 18 ตุลาคม 62

หม่อมหลวงทองมฤฎ ทองใหญ่ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท หลักทรัพย์ เคที ซีมิโก้ จำกัด

ในฐานะที่ปรึกษาทางการเงินและผู้จัดการการจัดจำหน่ายและรับประกันการจำหน่ายหุ้นสามัญเพิ่มทุนของ บริษัท คอปเปอร์ ไวร์ด จำกัด (มหาชน) หรือ CPW เปิดเผยว่า มั่นใจหุ้น IPO ของ CPW จะได้รับความสนใจจากนักลงทุนอย่างดี โดยบริษัทฯ เสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนให้แก่ประชาชนทั่วไปเป็นครั้งแรก (IPO) จำนวน 160 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้ (พาร์) หุ้นละ 0.50 บาท คิดเป็น 26.67% ของจำนวนหุ้นสามัญที่ออกและเรียกชำระแล้วทั้งหมดของบริษัทภายหลังการเสนอขายหุ้นสามัญ

เพิ่มทุนในครั้งนี้ สำหรับจำนวนหุ้นที่เสนอขาย จัดสรรให้แก่ประชาชนทั่วไปตามดุลยพินิจของผู้จัดจำหน่ายหลักทรัพย์ 56.31% นักลงทุนสถาบัน 35% ผู้มีอุปการคุณของบริษัท 5.50% กรรมการ ผู้บริหาร และพนักงานของบริษัท 3.19%

กำหนดราคาไอพีโอไว้ที่หุ้นละ 2.38 บาท คิดเป็นมูลค่าการระดมทุน 380.8 ล้านบาท พิจารณาจากอัตราส่วนราคาต่อกำไรสุทธิ (P/E Ratio) 19.83 เท่า โดยคำนวณกำไรสุทธิต่อหุ้น จากผลการดำเนินงานในช่วง 4 ไตรมาสล่าสุด (ตั้งแต่ไตรมาส 3/2561 ถึง ไตรมาส 2/2562) เทียบกับอัตราส่วนราคาต่อกำไรสุทธิ (P/E Ratio) เฉลี่ยของ COM7 และ SPVI ซึ่งมีลักษณะการประกอบธุรกิจใกล้เคียงกับ CPW มีค่าเท่ากับ 20.47 เท่า

ทั้งนี้ จะเปิดจองซื้อระหว่างวันที่ 8 - 10 ตุลาคม 2562 โดยมีผู้ร่วมจัดจำหน่ายและรับประกันการจำหน่ายอีก 3 แห่ง ประกอบด้วย บริษัทหลักทรัพย์ เคจีไอ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) บริษัทหลักทรัพย์ ฟินันเซีย ไซรัส จำกัด (มหาชน) และบริษัทหลักทรัพย์ เคทีบี (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) และคาดว่าจะเข้าซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (SET) กลุ่มอุตสาหกรรมบริการ หมวดธุรกิจพาณิชย์ ในวันที่ 18 ตุลาคม 2562 โดยใช้ชื่อย่อในการซื้อขายหลักทรัพย์ว่า "CPW"

"ราคาไอพีโอของ CPW ถือเป็นระดับราคาที่เหมาะสมกับปัจจัยพื้นฐานที่แข็งแกร่ง และมี

ความน่าสนใจอย่างมาก ด้วยความเชี่ยวชาญของผู้บริหารในธุรกิจกว่า 19 ปี และศักยภาพการเติบโตของบริษัทฯ ในฐานะผู้นำธุรกิจสินค้ากลุ่มดิจิทัลไลฟ์สไตล์ เป็นธุรกิจที่ได้รับอานิสงส์จากการขับเคลื่อนนโยบายของภาครัฐ และการที่ประเทศไทยกำลังเดินหน้าเข้าสู่ยุคของ IoT และ 5G เทคโนโลยีจะยิ่งเข้ามามีบทบาทสำคัญสนับสนุนให้สินค้าของบริษัทฯ ได้รับการตอบรับเพิ่มขึ้น ทำให้เชื่อมั่นว่า CPW จะเป็นหุ้นที่อยู่ในเทรนด์การเติบโต และได้รับความสนใจจากนักลงทุน ทั้งนี้ ไม่กังวลภาวะตลาดหุ้นที่ผันผวน เชื่อมั่นในปัจจัยพื้นฐานของบริษัทฯ อีกทั้ง ก่อนหน้านี้ ผู้บริหารโรดโชว์นำเสนอข้อมูลแก่นักลงทุน ได้รับการตอบรับจากนักลงทุนเป็นอย่างมาก (มีต่อ)



CPW เคารราคาไอพีโอ 2.38 บาท/หุ้น

เปิดจองซื้อ 8 - 10 ตุลาคมนี้

คาดเทรดใน SET 18 ต.ค. 62

ด้านนายปรเมศร์ เจริญเจริญสุข ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท คอปเปอร์ ไวร์ด จำกัด (มหาชน) หรือ CPW

กลุ่มธุรกิจค้าปลีกและค้าส่งสินค้าดิจิทัลไลฟ์สไตล์จากแบรนด์ชั้นนำ ทันสมัย ตอบสนองลูกค้าสำหรับชีวิตยุคใหม่ เปิดเผยถึง แผนการระดมทุนในครั้งนี้จะช่วยเพิ่มศักยภาพในการเติบโตให้กับบริษัทฯ โดยเตรียมนำเงินที่ได้จากการระดมทุนจำนวนเงินที่ได้จากการระดมทุนในครั้งนี้หลังหักค่าธรรมเนียมต่างๆ จำนวนประมาณ 360.24 ล้านบาท นำไปใช้ขยายสาขาร้านค้าปลีก 70.00 ล้านบาท การปรับปรุงสาขาร้านค้าปลีกปัจจุบัน 18.00 ล้านบาท นอกจากนี้ส่วนที่เหลือ จะใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียน 272.24 ล้านบาท ระยะเวลาที่ใช้เงินโดยประมาณ ในช่วง มกราคม - ธันวาคม 2563

กลยุทธ์ในช่วงต่อจากนี้ CPW เดินหน้ารุกตลาดสินค้าดิจิทัลไลฟ์สไตล์เต็มกำลัง เพื่อต่อยอดการเป็นผู้นำที่มีสินค้าที่หลากหลายที่สุดในประเทศ ผ่านช่องทางการจัดจำหน่ายที่แข็งแกร่ง (B2C) และมีธุรกิจค้าส่ง (B2B) ผ่าน บริษัท โคแอนด์ จำกัด (KOAN) ซึ่งเป็นบริษัทย่อย รวมทั้ง ช่องทางการจำหน่ายผ่านออนไลน์ เสริมผลประกอบการให้แข็งแกร่ง หวังตอบสนองความต้องการของผู้บริโภคยุคใหม่ สินค้าเทคโนโลยีจะเข้ามาเข้ามาเติมเต็ม และตอบโจทย์การใช้ชีวิต โดยสัดส่วนสินค้าดิจิทัลไลฟ์สไตล์ของบริษัทฯ ในช่วงที่ผ่านมา มีการเติบโตอย่างต่อเนื่อง และในงวดครึ่งปีแรกมีสัดส่วน 46.33% ของรายได้รวม สะท้อน

กลยุทธ์ที่วางไว้ประสบความสำเร็จ และจะเติบโตรับโอกาสในอนาคต โดยบริษัทฯ มีนโยบายขยายสาขาร้านค้าปลีกในปี 2563 จำนวน 6 สาขา ได้แก่ ร้าน .life และร้าน Apple Brand Shop เพื่อเข้าถึงกลุ่มลูกค้าเป้าหมายของบริษัทฯ รวมถึงใช้ปรับปรุงสาขาร้านค้าปลีกจำนวน 3 สาขา ได้แก่ ร้าน .life ให้มีความทันสมัยและมีเอกลักษณ์มากยิ่งขึ้น

ปัจจุบัน CPW มีร้านค้าปลีกภายใต้การบริหารงานของบริษัทฯ จำนวน 40 สาขา ได้แก่ ร้าน.life (ดอทไลฟ์) จำนวน 20 สาขา ซึ่งรวมร้านดอทไลฟ์ สาขาใหม่ล่าสุด ที่เซ็นทรัลแจ้งวัฒนะ จะเปิดดำเนินการเมื่อวันที่ 17 ตุลาคม 2562 ร้าน iStudio by copperwired 13 สาขา ร้าน Ai_ สยาม ดิสคัฟเวอรี 1 สาขา ร้าน iServe 5 สาขา U-Store by copperwired 1 สาขา โดยผลประกอบการ 3 ปีย้อนหลังที่ผ่านมา กลุ่มบริษัทคอปเปอร์ไวร์ด มีการเติบโตอย่างต่อเนื่อง ทั้งรายได้และกำไรสุทธิ มีสาเหตุหลักมาจากสัดส่วนที่เพิ่มขึ้นของการขายกลุ่มสินค้าดิจิทัลไลฟ์สไตล์ และการขยายธุรกิจค้าส่งของบริษัทย่อยซึ่งมีอัตรากำไรขั้นต้นที่สูง สำหรับผลประกอบการล่าสุดงวดประจำ 6 เดือนแรก ปี 2562 มีรายได้รวมอยู่ที่ 1,577.80 ล้านบาท เติบโต 5.90% กำไรขั้นต้นอยู่ที่ 236.98 ล้านบาท เติบโต 8.56% กำไรสุทธิอยู่ที่ 26.48 ล้านบาท ลดลง 33.33% เมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน โดยกำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นสะท้อนการบริหารจัดการของบริษัทฯ และสินค้ากลุ่มที่มีอัตรากำไรเติบโต ขณะที่ กำไร

สุทธิปรับลดลง มีสาเหตุหลักมาจากการเพิ่มขึ้นของค่าใช้จ่ายในการขาย เนื่องจากมีการปิดปรับปรุงร้าน .life สาขาสยามพารากอน ในช่วงเดือน กุมภาพันธ์ - ต้นเดือนเมษายน 2562 อีกทั้งยังมีการเปิดสาขาใหม่ เพื่อรองรับการเติบโตของธุรกิจในอนาคต สำหรับสัดส่วนรายได้หลัก งวดประจำ 6 เดือนแรกปี 2562 ได้แก่ กลุ่มสินค้าดิจิทัลไลฟ์สไตล์ (Digital lifestyle) 46.33% กลุ่มโทรศัพท์มือถือ (Smartphone) 22.94% กลุ่มคอมพิวเตอร์และแท็บเล็ต (Computer & Tablet) 27.72% กลุ่มบริการซ่อมแซม และรับประกัน 2.43% ของรายได้รวม

อย่างไรก็ตาม ในช่วงครึ่งปีหลังเป็นช่วงไฮซีซั่นของธุรกิจ มีสินค้าใหม่ทยอยเปิดตัว อาทิ Apple Watch, iPad, iPhone รุ่นใหม่ มั่นใจจะเป็นช่วงที่ CPW สร้างการเติบโตได้สูงตามเป้าหมายที่วางไว้



Vision

Regional Leader in Energy Business
with Service Innovation Excellence

www.wp-energy.co.th Tel : 0 2272 3322

“เดอะแพรคทีเคิลโซลูชั่น” เผย ก.ล.ต.นับหนึ่งไฟลิ่ง เตรียมหุ้นไอพีโอ 80 ล้านหุ้น คาดเข้าเทรด mai ภายใน Q4/62

ก.ล.ต.นับหนึ่งไฟลิ่ง “เดอะแพรคทีเคิลโซลูชั่น” หรือ TPS ระดมทุนในตลาดหลักทรัพย์ mai เตรียมหุ้นไอพีโอ 80 ล้านหุ้น คิดเป็น 28.57% ของจำนวนหุ้นทั้งหมด เผยนำเงินระดมทุนไปใช้รองรับแผนการขยายธุรกิจ ด้วยการจัดตั้งศูนย์ปฏิบัติการเครือข่าย และจัดตั้งศูนย์ข้อมูลเพื่อแสดงระบบรักษาความปลอดภัยและระบบการติดต่อสื่อสาร คืบเงินกู้ ส่วนที่เหลือใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียน

นางสาวพัชพร สรรคบุรณรักษ์ กรรมการผู้จัดการ ฝ่ายพาณิชย์ ธุรกิจ บริษัทหลักทรัพย์ เควีไอ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) ใน

ฐานะที่ปรึกษาทางการเงิน บริษัท เดอะแพรคทีเคิลโซลูชั่น จำกัด (มหาชน) (TPS) เปิดเผยว่าสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) ได้นับหนึ่งแบบแสดงรายการข้อมูลการเสนอขายหลักทรัพย์ (ไฟลิ่ง) ของ TPS เมื่อวันที่ 4 ตุลาคม 2562 โดยบริษัทมีแผนเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนให้แก่ประชาชนทั่วไปครั้งแรก (IPO) จำนวน 80 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้ (พาร์) 0.50 บาทต่อหุ้น คิดเป็นสัดส่วน 28.57% ของจำนวนหุ้นสามัญที่จดทะเบียนแล้วทั้งหมด คาดว่าจะเสนอขายหุ้นไอพีโอและเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็มเอไอ (mai) ภายในไตรมาส 4 ปีนี้

TPS มีความโดดเด่นที่น่าสนใจในหลายด้าน โดยเฉพาะการเป็นตัวแทนจำหน่ายผลิตภัณฑ์ของ CISCO ระดับ Gold Certified Partner ซึ่งปัจจุบันในประเทศไทยมีเพียง 11 ราย

เท่านั้น และบริษัทฯ ยังเป็นพันธมิตรกับผู้ผลิตอุปกรณ์เครือข่ายสารสนเทศชั้นนำระดับโลกอื่นๆ อีก ได้แก่ NetApp, Palo Alto Networks, Symantec, VMware และ FORTINET พร้อมกับมีทีมงานผู้เชี่ยวชาญที่มีประสบการณ์การทำงานซึ่งสามารถตอบสนองความต้องการของลูกค้าจนเป็นที่พึงพอใจ

“บริษัทฯ เป็นพันธมิตรกับผู้ผลิตอุปกรณ์เครือข่ายสารสนเทศชั้นนำระดับโลกได้แก่ บริษัท ซีสโก้ ซิสเต็มส์ อินค์ (Cisco) และผู้ผลิตอุปกรณ์และซอฟต์แวร์ไอทีอีกหลายราย โดยบริษัทฯ มีผู้เชี่ยวชาญเฉพาะด้าน ทำให้ได้รับ Gold Certified Partner จาก Cisco และสามารถตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้เป็นอย่างดี นอกจากนี้ยังมีความสัมพันธ์ที่ดีกับลูกค้าและคู่ค้า และมีทางเลือกที่หลากหลายในการให้บริการ เช่น การให้บริการในรูปแบบสัญญาเช่าทางการเงิน มีการให้บริการดูแลและบำรุงรักษาระบบภายหลังการขาย และมีการส่งมอบงานที่ตรงต่อเวลา ทำให้ในช่วงที่ผ่านมาได้รับการยอมรับจากลูกค้าชั้นนำทั้งภาครัฐและเอกชนโดยมีกลุ่มลูกค้าในอุตสาหกรรมที่หลากหลาย ได้แก่ อุตสาหกรรมโทรคมนาคม อุตสาหกรรมยานยนต์ อุตสาหกรรมน้ำมันและโรงกลั่น อุตสาหกรรมปูนซีเมนต์ โรงพยาบาล สถาบันการเงิน สถาบันการศึกษา และโลจิสติกส์ เป็นต้น นอกจากนี้บริษัทฯ มีการขยายธุรกิจไปสู่ธุรกิจด้านการออกแบบและพัฒนา ระบบซอฟต์แวร์ เพื่อขยายขอบเขตการให้บริการให้ครอบคลุมงานได้ครบวงจรมากยิ่งขึ้น”นางสาวพัชพรกล่าว

ขณะเดียวกันในอนาคตธุรกิจของ TPS ยังมีศักยภาพที่จะเติบโตได้อีกมาก ด้วยปัจจัยที่สนับสนุนสำคัญคือการลงทุนของหน่วยงานภาครัฐ โดยมีงบประมาณรายจ่ายมากถึง 3 ล้านล้านบาท สำหรับการขับเคลื่อนยุทธศาสตร์ชาติ เพื่อส่งเสริมสังคมดิจิทัลและสร้างการเข้าถึงการใช้บริการสื่อสารอย่างเท่าเทียม ตามแผนการปฏิรูปโครงสร้างทางเศรษฐกิจโดยการใช้นวัตกรรมและเทคโนโลยี (ประเทศไทย 4.0) และแผนพัฒนาดิจิทัลเพื่อเศรษฐกิจและสังคม (Digital Economy) มุ่งเน้นโครงสร้างพื้นฐานดิจิทัล ส่วนการลงทุนด้านเทคโนโลยีสารสนเทศของภาคเอกชนก็มีแนวโน้มเติบโตต่อเนื่องเช่นกัน จากการเปลี่ยนแปลงจากระบบ 4G ไปสู่ 5G ซึ่งจะทำให้มีการลงทุนในด้านนี้มากขึ้น ดังนั้นจึงส่งผลบวกต่อการดำเนินธุรกิจของ TPS (มีต่อ)



VISION

"Help Thailand to compete with others country
by increase productivities through smart automation"



“เดอะแพรคทีเคิลโซลูชัน” เผย ก.ล.ต.นับหนึ่งไฟลิ่ง เตรียมหุ้นไอพีโอ 80 ล้านหุ้น คาดเข้าเทรด mai ภายใน Q4/62

TPS มีสัดส่วนรายได้หลักมาจากธุรกิจจำหน่ายและวางระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ โดยคิดเป็นสัดส่วนเฉลี่ยในช่วงปี 2559–2561 เท่ากับ 77.39% ในขณะที่สัดส่วนรายได้ส่วนที่เหลือหลักๆ มาจากรายได้จากการให้บริการดูแลและบำรุงรักษาระบบภายหลังการขาย คิดเป็นสัดส่วนเฉลี่ยในช่วงปี 2559–2561 เท่ากับ 19.70% ในขณะที่ 6 เดือนแรกของปี 2562 สัดส่วนรายได้ของธุรกิจจำหน่ายและวางระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ ต่อสัดส่วนรายได้จากการให้บริการดูแลและบำรุงรักษาระบบภายหลังการขายอยู่ที่ประมาณ 75% ต่อ 25%

สำหรับผลการดำเนินงานย้อนหลังในปี 2559 – 2561 และงวด 6 เดือนแรกปี 2562 บริษัทฯ มีรายได้จากการขายและให้บริการเท่ากับ 595.97 ล้านบาท 847.54 ล้านบาท 536.58 ล้านบาท และ 321.31 ล้านบาท ตามลำดับ และมีกำไรสุทธิเท่ากับ 61.18 ล้านบาท 54.04 ล้านบาท 42.01 ล้านบาท และในงวด 6 เดือนแรกปี 2562 เท่ากับ 22.15 ล้านบาท ตามลำดับ

ทั้งนี้ เมื่อเปรียบเทียบรายได้จากการขายและบริการในช่วง 6 เดือนแรกของปี 2562 เทียบกับ 6 เดือนแรกปี 2561 พบว่าบริษัทฯ มีรายได้เพิ่มขึ้นกว่า 55% ในขณะที่กำไรสุทธิเพิ่มขึ้นกว่า 503% และบริษัทฯ ยังมีอัตราผลตอบแทนต่อผู้ถือหุ้นกว่า 34%

นายบุญสม กิจเกษตรสถาพร
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท
เดอะแพรคทีเคิลโซลูชัน จำกัด
(มหาชน) (TPS) เปิดเผยว่า เงินที่ได้

จากการระดมทุนในครั้งนี้ จะนำไปใช้ในการจัดตั้งศูนย์ปฏิบัติการเครือข่าย (Network Operation Center: NOC) การจัดตั้งศูนย์ข้อมูลเพื่อแสดงระบบรักษาความปลอดภัยและระบบการติดต่อสื่อสาร (DEMO Data Center, Security & Collaboration) ชำระคืนเงินกู้ยืมจากสถาบันการเงินจากการลงทุนซื้อที่ดินและก่อสร้างอาคารสำนักงานใหญ่แห่งใหม่ และใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในกิจการ

"บริษัทฯ มีแผนที่จะขยายการบริการเพื่อให้บริการครอบคลุมด้านเทคโนโลยีสารสนเทศมากขึ้น จึงมีแผนงานโครงการในอนาคตดังนี้ 1.การจัดตั้งศูนย์ปฏิบัติการเครือข่าย เพื่อรองรับการให้บริการดูแลและติดตามความเคลื่อนไหว (Monitor) ของระบบเทคโนโลยีสารสนเทศในองค์กรของลูกค้า 2. การจัดตั้งศูนย์ข้อมูลแสดงระบบรักษาความปลอดภัยและระบบการติดต่อสื่อสาร เพื่อใช้เป็นเครื่องมือในการส่งเสริมการขาย เพื่อเพิ่มโอกาสในการขายผลิตภัณฑ์และบริการของบริษัทฯ โดยให้ลูกค้าเห็นถึงวิธีการทำงานของระบบจริงและประสิทธิภาพของระบบงานต่างๆ และ 3.บริษัทฯ มีนโยบายที่จะขยายฐานลูกค้าให้เพิ่มมากขึ้น โดยเฉพาะการรับงานโครงการที่มีขนาดใหญ่ขึ้นจากลูกค้าทั้งหน่วยงานของรัฐและเอกชน ซึ่งจำเป็นที่จะต้องใช้จ่ายเงินลงทุนหมุนเวียนมากขึ้น โดยบริษัทฯ คาดว่าจะใช้แหล่งเงินทุนจากการเสนอขายหลักทรัพย์ต่อประชาชนในครั้งนี้ เพื่อสนับสนุนแผนงานดังกล่าว"นายบุญสม กล่าวในที่สุด

ทั้งนี้ TPS ดำเนินธุรกิจเป็นผู้ให้คำปรึกษา ออกแบบ จัดหา ติดตั้ง และจำหน่ายผลิตภัณฑ์

และอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องกับระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ แบ่งการให้บริการของบริษัทฯ เป็น 3 ธุรกิจ ได้แก่ ธุรกิจจำหน่ายอุปกรณ์และวางระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ ธุรกิจให้บริการดูแลและบำรุงรักษาระบบภายหลังการขาย ธุรกิจให้บริการด้านเทคโนโลยีสารสนเทศอื่นๆ ปัจจุบันบริษัทได้เป็นพันธมิตรทางธุรกิจในระดับ Gold Certified Partner จาก บริษัท ซีเอสเคเอ็มเอส อิงค์ (CISCO) ซึ่งเป็นเจ้าของผลิตภัณฑ์ด้านระบบเทคโนโลยีสารสนเทศที่มีชื่อเสียงจากประเทศสหรัฐอเมริกาและได้รับการยอมรับจากลูกค้าทั่วโลก



"โรงงานโมแปงสาธิตรายใหญ่ และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"



ดร.ชาณุภุช เดชวิทักษ์

รองประธานกรรมการบริหารและกรรมการผู้จัดการ
บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน)



BGRIM ออกหุ้นกู้ด้อยสิทธิ

ที่มีลักษณะคล้ายหุ้นขายผู้ลงทุนทั่วไป มูลค่า 6 พันลบ.

พร้อมส่วนสำรองเสนอขาย 2 พันลบ. คาดเสนอขาย 19-21 พ.ย.นี้

บี.กริม เพาเวอร์ (BGRIM) ผู้ผลิตไฟฟ้าภาคเอกชนชั้นนำของไทย เตรียมเสนอขายหุ้นกู้ด้อยสิทธิ เพื่อเสริมความแกร่ง เตรียมความพร้อมลุยพัฒนาโรงไฟฟ้าทั้งในและต่างประเทศ ยื่นไฟล์ ก.ล.ต. เสนอขายหุ้นกู้ด้อยสิทธิที่มีลักษณะคล้ายหุ้น แก่ผู้ลงทุนทั่วไป มูลค่าเสนอขายรวม 6 พันล้านบาท พร้อมส่วนสำรองเสนอขาย 2 พันล้านบาท โดยหุ้นกู้ได้เรตติ้ง BBB+ จากทริสเรตติ้ง ขณะที่เรตติ้งองค์กรอยู่ที่ 'A' แนวโน้ม 'คงที่' คาดเสนอขายระหว่างวันที่ 19 - 21 พ.ย.นี้ จ่ายดอกเบี้ย 5.00% ต่อปีในช่วง 5 ปีแรก พร้อมแต่งตั้ง ธ.กรุงเทพ ธ.กรุงไทย ธ.กสิกรไทย ธ.ไทยพาณิชย์ บล. ภัทร และ บล. เอเซีย พลัส เป็นผู้จัดการการจัดจำหน่าย

นางปริญญ์ สุกรวาทะ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บมว.บี.กริม เพาเวอร์ (หรือ BGRIM) ผู้ผลิตไฟฟ้าภาคเอกชนชั้นนำของไทย เปิดเผยว่า บริษัทอยู่ระหว่างการยื่นแบบแสดงรายการข้อมูล (ไฟล์) ต่อสำนักงาน ก.ล.ต. เพื่อขออนุญาตออกและเสนอขายหุ้นกู้ด้อยสิทธิที่มีลักษณะคล้ายหุ้นแก่ผู้ลงทุนทั่วไป โดยตั้งเป้าเสนอขายรวม 6 พันล้านบาท พร้อมส่วนสำรองเสนอขายอีกไม่เกิน 2 พันล้านบาท โดยคาดว่าจะเปิดจองซื้อระหว่างวันที่ 19 - 21 พฤศจิกายนนี้ ซึ่งเหตุผลในการออกหุ้นกู้ด้อยสิทธิที่มีลักษณะคล้ายหุ้นในครั้งนี้ คือเสริมสร้างความแข็งแกร่งของโครงสร้างทางการเงินของบริษัท เพื่อให้สอดคล้องและรองรับกับแผนการเติบโตอย่างยั่งยืนของบริษัทในอนาคต ทั้งนี้ ตั้งแต่บริษัทเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ฯ ในปี 2560 บริษัทสามารถทำผลงานได้เกินเป้าหมายมาโดยตลอด โดยได้ขยายโรงไฟฟ้าหลากหลายรูปแบบทั้งในและต่างประเทศ

“เมื่อปี 2560 ช่วงที่เรานำบริษัทเข้าจด

ทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ฯ เรามีโครงการที่เปิดดำเนินการแล้วรวมถึงโครงการที่อยู่ระหว่างการก่อสร้างและพัฒนา ทั้งหมด 30 โครงการ กำลังการผลิตรวม 1,646 เมกะวัตต์ ซึ่งในช่วง 2 ปีที่ผ่านมา เราได้พิสูจน์ให้เห็นถึงศักยภาพในการเติบโตของบริษัทในระดับภูมิภาคอย่างชัดเจน ด้วยการขยายการลงทุนในโรงไฟฟ้าหลากหลายรูปแบบ ทั้งในประเทศและต่างประเทศ ไม่ว่าจะเป็นการลงทุนในโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ที่เวียดนาม 2 แห่ง ขนาด 257 เมกะวัตต์ และ 420 เมกะวัตต์ ซึ่งถือเป็นโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ที่ใหญ่ที่สุดในภูมิภาคอาเซียน รวมถึงโรงไฟฟ้าพลังน้ำใน สปป. ลาว โดยปัจจุบันบริษัทมีโรงไฟฟ้าที่เปิดดำเนินการแล้วเพิ่มขึ้นเป็น 45 โครงการ กำลังการผลิตรวม 2,892 เมกะวัตต์ และอยู่ระหว่างศึกษาโอกาสการลงทุนใน เกาหลีใต้ มาเลเซีย กัมพูชา และฟิลิปปินส์ เพื่อแสวงหาโอกาสการลงทุนที่น่าสนใจและมีผลตอบแทนที่เหมาะสมในอนาคต” ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร BGRIM กล่าว

ทั้งนี้ บี.กริม เพาเวอร์ (BGRIM) เป็นหนึ่งในธุรกิจหลักภายใต้กลุ่ม บี.กริม ซึ่งดำเนินธุรกิจเคียงคู่กับประเทศไทยมายาวนานกว่า 140 ปี และเป็นผู้บุกเบิกการลงทุนโครงสร้างพื้นฐานหลายด้าน รวมถึงเป็นผู้บุกเบิกธุรกิจผู้ผลิตไฟฟ้าเอกชนรายแรกของประเทศไทย ภายใต้ BGRIM ซึ่งดำเนินธุรกิจไฟฟ้ามายาวนานกว่า 20 ปี ในปัจจุบัน BGRIM มีกำลังการผลิตที่มาจากโครงการโรงไฟฟ้าในประเทศราว 75% และในต่างประเทศราว 25% ทั้งนี้ บริษัทมีเป้าหมายที่จะขยายกำลังการผลิตเป็น 5,000 เมกะวัตต์ ภายในปี 2565 จากปัจจุบันที่มีโครงการโรงไฟฟ้าทั้งหมดรวมโครงการที่อยู่ระหว่างการก่อสร้างและพัฒนาทั้งหมด 56 โครงการ กำลังการผลิตรวม 3,245 เมกะวัตต์ ซึ่งจะทยอยเปิดให้ดำเนินการเชิง

พาณิชย์ภายในปี 2568

สำหรับจุดเด่นของ BGRIM นั้น นอกจากจะเป็นธุรกิจผลิตไฟฟ้าซึ่งเป็นโครงสร้างพื้นฐานที่มีความจำเป็นต่อทั้งการใช้ชีวิตของประชาชนและภาคธุรกิจแล้ว ธุรกิจของบริษัทยังถือว่ามีความมั่นคงทางกระแสเงินสด จากการทำสัญญาขายไฟฟ้าระยะยาว 20-25 ปีกับ กฟผ. กฟภ. กฟน. การไฟฟ้าลาว และการไฟฟ้าเวียดนาม รวมถึงมีสัญญาขายไฟฟ้าและไอน้ำกับโรงงานในนิคมอุตสาหกรรมชั้นนำในประเทศไทย 6 แห่ง ซึ่งมีอายุสัญญาประมาณ 10 - 15 ปี ซึ่งจุดเด่นนี้รวมถึงประสบการณ์และความเชี่ยวชาญในการบริหารโครงการโรงไฟฟ้า ทำให้บริษัทได้รับเรตติ้ง 'A' แนวโน้ม 'คงที่' จาก ทริสเรตติ้ง และหุ้นกู้ด้อยสิทธิที่มีลักษณะคล้ายหุ้นได้รับเรตติ้ง 'BBB+'

สำหรับผู้ลงทุนที่สนใจ สามารถศึกษารายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่ www.sec.or.th หรือติดต่อผ่านสาขาธนาคารดังต่อไปนี้

- ธนาคารกรุงเทพ จำกัด (มหาชน) ยกเว้นสาขาไมโคร โทร. 1333
- ธนาคารกรุงไทย จำกัด (มหาชน) โทร. 02-111-1111
- ธนาคารกสิกรไทย จำกัด (มหาชน) โทร. 02-888-8888 ต่อ 819
- ธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด (มหาชน) โทร. 02-777-6784
- บริษัทหลักทรัพย์ ภัทร จำกัด (มหาชน) โทร. 02-305-9442 และ
- บริษัทหลักทรัพย์ เอเซีย พลัส จำกัด โทร. 02-680-4004

B.GRIMM
SINCE 1878

ตลท.เผย SET ก.ย. ปิดที่ 1,637.22 จุด ลดลง 1.1% จากสิ้นเดือนก่อน แต่เพิ่มขึ้น 4.7% จากสิ้นปี 2561

ณ สิ้นเดือนกันยายน 2562 ดัชนีตลาดหลักทรัพย์ไทย (SET Index) ปิดที่ 1,637.22 จุด ลดลง 1.1% จากสิ้นเดือนก่อน แต่เพิ่มขึ้น 4.7% จากสิ้นปี 2561 มูลค่าซื้อขายเฉลี่ยต่อวันรวมของ SET และ mai ในเดือนกันยายน 2562 อยู่ที่ 57,417 ล้านบาท ลดลง 1.3% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันปีก่อน ผู้ลงทุนต่างประเทศมีสถานะขายสุทธิ 11,576 ล้านบาทในตลาดหลักทรัพย์ไทยซึ่งเป็นไปในทิศทางเดียวกับทุกตลาดในอาเซียน

นายศพล ฤกษ์เสถียร รองผู้จัดการ หัวหน้าสายงานวางแผนกลยุทธ์องค์กร ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

เปิดเผยว่า ในเดือนกันยายน ตลาดหลักทรัพย์ไทยเปลี่ยนแปลงในทิศทางเดียวกับตลาดส่วนใหญ่ในอาเซียน ในเดือนนี้ความขัดแย้งทางการค้ามีทิศทางที่ผ่อนคลายมากขึ้นจากการเปิดเจรจาระหว่างจีนและสหรัฐฯ การปรับลดดอกเบี้ยของธนาคารกลางสหรัฐฯ ประกอบกับเงินสกุลเยนญี่ปุ่นอ่อนค่า ซึ่งส่งผลดีต่อการค้าของญี่ปุ่น ผู้ลงทุนจึงเพิ่มน้ำหนักการลงทุนในเอเชียตะวันออก อย่างไรก็ตาม สำหรับตลาดหลักทรัพย์ไทยมี 4 กลุ่มอุตสาหกรรมที่ให้ผลตอบแทนสูงกว่า SET Index ได้แก่ กลุ่มเทคโนโลยี กลุ่มเกษตรและอุตสาหกรรมอาหาร กลุ่มทรัพยากร และกลุ่มบริการ ซึ่งมีปัจจัยภายในประเทศสนับสนุนการเติบโตของธุรกิจ ทั้งโอกาสจากการลงทุนใน

โครงสร้างพื้นฐานด้านการสื่อสารและพลังงาน การขยายตัวของเขตเมืองและการท่องเที่ยว

ภาวะตลาดหลักทรัพย์ไทย

ดัชนีตลาดหลักทรัพย์ไทย (SET Index) ณ สิ้นเดือนกันยายน 2562 ปิดที่ 1,637.22 จุด ลดลง 1% จากสิ้นเดือนก่อน แต่เพิ่มขึ้น 4.7% จากสิ้นปี 2561 โดยกลุ่มเกษตรและอุตสาหกรรมอาหาร กลุ่มเทคโนโลยี กลุ่มทรัพยากร และกลุ่มบริการให้ผลตอบแทนมากกว่า SET Index

ในเดือนกันยายน 2562 ผู้ลงทุนต่างประเทศขายสุทธิในตลาดหลักทรัพย์ไทย 11,576 ล้านบาท ซึ่งลดลงจากเดือนก่อน

มูลค่าซื้อขายเฉลี่ยต่อวันรวมของ SET และ mai ในเดือนกันยายน 2562 อยู่ที่ 57,417 ล้านบาท ลดลง 3% จากช่วงเดียวกันของปีก่อน

Forward และ Historical P/E ของตลาดหลักทรัพย์ไทย ณ สิ้นเดือนกันยายน 2562 อยู่ที่ระดับ 5 เท่า และ 17.3 เท่าตามลำดับ สูงกว่าค่าเฉลี่ยของตลาดหลักทรัพย์ในเอเชียซึ่งอยู่ที่ระดับ 14.4 เท่า และ 15.5 เท่าตามลำดับ

อัตราเงินปันผลตอบแทน ณ สิ้นเดือนกันยายน 2562 อยู่ที่ระดับ 12% สูงกว่าค่าเฉลี่ยของ MSCI Emerging Market ที่อยู่ที่ 2.93%

มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาดรวมของ SET และ mai ณ สิ้นเดือนกันยายน 2562 อยู่ที่ 1 ล้านล้านบาท เพิ่มขึ้น 5.7% จากสิ้นปี 2561 ซึ่งสอดคล้องกับทิศทางของดัชนี

ในช่วง 9 เดือนแรกของปี 2562 มูลค่าการระดมทุนในตลาดแรก (IPO) ของไทยอยู่ที่ระดับ 22,839 ล้านบาท

ภาวะตลาดสัญญาซื้อขายล่วงหน้า

ในเดือนกันยายน 2562 ตลาดสัญญาซื้อขายล่วงหน้ามีปริมาณการซื้อขายเฉลี่ยต่อวัน 494,799 สัญญา ซึ่งเพิ่มขึ้น 20% เมื่อเทียบกับค่าเฉลี่ยในช่วง 8 เดือนแรก



VISION

"Help Thailand to compete with others country by increase productivities through smart automation"



แม่हन้อย ภาคพิสดาร

ผลพวง

แม่हन้อยภาคพิสดาร ใช้ลูกแก้ววิเศษส่องดู SET ช่วงสัปดาห์นี้คงแกว่งตัวรอผลการเจรจาการค้าสหรัฐ-จีนในปลายสัปดาห์นี้ เป็นอะไรที่ต้องติดตามเพราะภาคการผลิตชะลอตัวลงทั่วโลก ตัวเลข PMI ภาคการผลิตเดือนก.ย.ของยูโรโซนลดลงสู่ระดับ 45.7 (ต่ำสุดในรอบ 7 ปี), ของจีนอยู่ที่ 49.8, ของสหรัฐ (ISM) ลดเป็น 47.8 ต่ำสุดในรอบกว่า 10 ปี ทั้งหมดคือผลพวง จากสงครามการค้า

วานนี้ดัชนีตลาดปิดที่ระดับ 1,613.71 จุด เพิ่มขึ้น 7.75 จุด หรือ 0.48% มูลค่าการซื้อขาย 39,911.31 ล้านบาท สรุปสถาบันในประเทศซื้อสุทธิ 548.70 ล้านบาท บัญชีบริษัทหลักทรัพย์ซื้อสุทธิ 152.13 ล้านบาท นักลงทุนต่างประเทศซื้อสุทธิ 127.58 ล้านบาท นักลงทุนทั่วไปในประเทศขายสุทธิ 828.41 ล้านบาท

แอปสอง "สุริยา พูลวรลักษณ์" เข้าซื้อหุ้น **MJD** 0.014% หนุนถือหุ้น 10.0117% ส่วนกาญจนา วงศ์ไพฑูรย์ปิยะ โยนหุ้น **DIMET** 7.1387% ให้ สุมาลี อ่องจรีต เข้าถือ ด้าน ธันว์ วุฒิศรรม ปาดหุ้น **CHUO** ออก 9.9069% เหลือถือ 11.5306% และ ชัยยศ ปิยะวรรณรัตน์ เข้าถือหุ้น **CPT** 5.5555% ระบายเรียบร้อยแล้ว.....

"ฤทธิ์ กิจพิพิธ" บิ๊กบอส **SCN** แ่วว่าเตรียมเปิดตัวพาร์ทเนอร์โครงการ



พลังงานหมุนเวียน พร้อมเซ็นสัญญาลูกค้ากลุ่มแรก คาดปลายปีขายไฟให้โรงงานกำลังการผลิต 4-5 เมกะวัตต์ พร้อมตั้งเป้าว่าภายในปี 2565 จะมีกำลังการผลิตรวมทั้งสิ้นกว่า 110 เมกะวัตต์

"เดอะแพรคทีเคิลโซลูชัน" หรือ **TPS** เตรียมหุ้นไอพีโอ 80 ล้านหุ้น คิดเป็น 28.57% ของจำนวนหุ้นทั้งหมด เผยนำเงินระดมทุนไปใช้รองรับแผนการขยายธุรกิจ ด้วยการจัดตั้งศูนย์ปฏิบัติการเครือข่าย และจัดตั้งศูนย์

ข้อมูลเพื่อแสดงระบบรักษาความปลอดภัยและระบบการติดต่อสื่อสาร คินเงินกู้ ส่วนที่เหลือใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียน หลังก.ล.ต.นับหนึ่งไฟลิ่งเรียบร้อยแล้ว

"ศุภชัย ยิ้มสุวรรณ" แห่ง **CHOW** ประกาศโครงการโรงไฟฟ้าไอโมริ

(Aomori) ในประเทศญี่ปุ่น ขนาดกำลังการผลิต 7.2 เมกะวัตต์ ได้ขายไฟฟ้าเข้าระบบเชิงพาณิชย์ กับการไฟฟ้าญี่ปุ่น เพิ่มอีก 1 โครงการ เมื่อวันที่ 30 กันยายน 2562 ที่ผ่านมา หนุนมีโรงไฟฟ้าที่จ่ายไฟแล้ว 67.12 MW มั่นใจหนุนรายได้ในกลุ่มพลังงานเติบโตต่อเนื่อง

บอร์ด **RML** อนุมัติให้เสนอต่อที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นให้ นายกฤษณ์ ณรงค์เดช เป็นประธานคณะกรรมการบริษัท และนายกรณ ณรงค์เดช เป็นกรรมการบริษัท เพื่อสนับสนุนการขยายฐานลูกค้าใหม่ ทั้งในแง่ของอสังหาริมทรัพย์เพื่อขาย และเพื่อเช่า ทั้งนี้กลุ่มผู้ถือหุ้นใหญ่ ยังคงถือครองหุ้นในสัดส่วนเดิม ทางกลุ่มโรมอน แลนด์ มั่นใจว่าการสนับสนุนจากครอบครัวณรงค์เดชจะช่วยให้ บริษัทรักษาฐานที่แข็งแกร่งในฐานะผู้นำตลาดในกลุ่มอสังหาริมทรัพย์ระดับลักซ์ชัวรี่ ซึ่งปัจจุบัน บริษัทมีมาร์เก็ตแชร์เป็นอันดับหนึ่งที่ 16% ในตลาดนี้ หากได้รับอนุมัติแล้ว ทั้งพี่และน้อง กฤษณ์ - กรณ์จะเป็นกรรมการที่ไม่เป็นผู้บริหาร

SORKON ผีนักแอปพลิเคชันสั่งอาหารลุดตลาด Food Delivery ส่ง 'แช่บคลาสสิก' และ ข้าวขาหมู 'ยูนนาน' พร้อมผลิตภัณ์ที่อาหารพื้นเมืองในเครือ ส.ขอนแก่น เข้าร่วม Food Delivery Application เพิ่มช่องทางขายสินค้าผ่านเดลิเวอรี่ หนุนยอดขายเดลิเวอรี่ปีนี้เติบโต 100% ตอบรับพฤติกรรมผู้บริโภคที่เปลี่ยนแปลงไป

โยกย้ายออฟฟิศใหม่ไปปักหมุดย่านสุรวงศ์อย่างเป็นทางการ **MK** เห็นแว๊บแรกว่าน่าอยู่แล้ว ยิ่งรู้ว่าบอสใหญ่ นายวรสิทธิ์ โภคาชัยวัฒน์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัทฯ ออกกฏลดโลกร้อน แสดงจุดยืนแนวคิดองค์กรด้าน 'Well-Being' ชัดเจน เริ่มตั้งแต่แจกกระบอกน้ำพนักงานทุกคน งดใช้ภาชนะทุกชนิดที่เป็นพลาสติกใช้ครั้งเดียว (single-use plastic) จัดถังแยกขยะจริงจัง มีพื้นที่ให้พนักงานได้มา sharing ความรู้ความสามารถได้ตามต้องการ และอีกหนึ่งความพิเศษที่มอบเป็นของขวัญให้กับพนักงาน คือการทำงานรูปแบบใหม่ที่พนักงานสามารถเลือกเวลาทำงานได้ แบบ Flexible Time นอกจากนี้ยังสามารถทำงานแบบ Work from Home ได้อีกด้วย นี่แหละสุขภาวะองค์กรรวมที่ดีจากภายใน สู่ภายนอกอย่างแท้จริง...ปรบมือ!!!

III เชิญชวนร่วมบริจาคช่วยเหลือผู้ประสบอุทกภัย จ.อุบลฯ มีโปรเจกต์ดีๆ มาบอกจ้า "ทิพย์ ดาลาล" ซีอีโอใจดีแห่ง บมจ. ทริฟเฟิล ไอ โลจิสติกส์ ขอเชิญชวนทุกท่านเป็นส่วนหนึ่งในโครงการฟื้นฟูหลังน้ำลด #recoveringubon ช่วยเหลือศูนย์พัฒนาเด็กเล็ก และร.ร.ในสังกัดสำนักงานเขตพื้นที่การศึกษาประถมศึกษา จ.อุบลราชธานี รวม 18 แห่ง โดยท่านสามารถบริจาคเงินได้ที่บัญชีกระแสรายวัน ธ.กสิกรไทย เลขที่บัญชี 066-1-07522-8 ชื่อบัญชี "ทริฟเฟิล ไอ เพื่อผู้ประสบอุทกภัย จ.อุบลราชธานี" ได้ตั้งแต่วันนี้ถึง 11 ต.ค. 62 และยังเปิดรับบริจาคเครื่องเขียน อุปกรณ์การเรียน ฝากทีมงานไปได้แต่ต้องส่งด่วนชนิดหนึ่งนะจ๊ะพี่จ๋า สอบถามเพิ่มเติมโทร 0-2681-8700 #103



บริษัทหลักทรัพย์แนะนำ

บล.ทรีนิตี้ : **TU** แนะนำ ชื่อ ราคาพื้นฐาน ที่ 21.00 บ.

บล.ทรีนิตี้ : **TCAP** แนะนำ ชื่อ ราคาพื้นฐาน ที่ 67.00 บ.

บล.ทรีนิตี้ : **TISCO** แนะนำ ชื่อ ราคาพื้นฐาน ที่ 115.00 บ.

บล.ทิสโก้ : **VNG** แนะนำ ขาย ราคาพื้นฐาน ที่ 4.22 บ.

บล.ฟิลลิป : **TU** แนะนำ ชื่อ ราคาพื้นฐาน ที่ 20.00 บ.

บล.ดีบีเอสวิเคอร์ส : **SPRC** แนะนำ ชื่อ ราคาพื้นฐาน ที่ 9.80 บ.

บล.ดีบีเอสวิเคอร์ส : **LPN** แนะนำ Fully Valued ราคาพื้นฐาน ที่ 5.20 บ.

บล.เมย์แบงก์ กิมเอ็ง : **LPN** แนะนำ Take profit ราคาพื้นฐาน ที่ 5.45 บ.

บล.เมย์แบงก์ กิมเอ็ง : **TU** แนะนำ ชื่อ ราคาพื้นฐาน ที่ 22.80 บ.



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นอีกหนึ่งในใจคนไทยทั้งประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"





สรุปมูลค่าการซื้อขาย

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	4,702.46	11.78	4,153.76	10.41	548.70	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	7,250.09	18.17	7,097.96	17.78	152.13	-
นักลงทุนต่างประเทศ	16,486.80	41.31	16,359.22	40.99	127.58	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	11,471.96	28.74	12,300.37	30.82	-828.41	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 7 ต.ค. 2562

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	23,896.49	12.03	30,079.82	15.14	-6,183.33	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	32,066.04	16.14	31,004.76	15.61	1,061.28	-
นักลงทุนต่างประเทศ	79,696.08	40.12	85,036.62	42.81	-5,340.54	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	63,001.52	31.71	52,538.92	26.45	10,462.60	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 7 ต.ค. 2562

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	1,139,667.31	11.47	1,121,595.59	11.29	18,071.72	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	1,327,956.04	13.36	1,313,398.59	13.22	14,557.45	-
นักลงทุนต่างประเทศ	4,150,303.86	41.76	4,160,873.24	41.87	-10,569.39	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	3,320,238.42	33.41	3,342,298.20	33.63	-22,059.79	-



Market for Alternative Investment

สรุปมูลค่าการซื้อขาย

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	2.75	0.52	14.46	2.74	-11.71	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	5.92	1.12	0.50	0.10	5.42	-
นักลงทุนต่างประเทศ	31.21	5.92	34.70	6.58	-3.50	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	487.39	92.44	477.60	90.58	9.79	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 7 ต.ค. 2562

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	18.28	0.63	32.32	1.12	-14.05	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	11.37	0.39	5.25	0.18	6.12	-
นักลงทุนต่างประเทศ	168.11	5.81	103.29	3.57	64.83	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	2,693.47	93.16	2,750.37	95.13	-56.90	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 7 ต.ค. 2562

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	1,327.65	0.93	1,801.70	1.26	-474.06	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	289.93	0.20	286.69	0.20	3.24	-
นักลงทุนต่างประเทศ	6,963.72	4.87	6,310.32	4.42	653.41	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	134,285.66	93.99	134,468.25	94.12	-182.59	-



สิบอันดับหลักทรัพย์

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	%เปลี่ยนแปลง	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท)
SET	1,613.71	+7.75	+0.48	1,616.06	1,607.32	15,557,377	39,911.31
SET50	1,074.00	+6.25	+0.59	1,076.66	1,069.14	858,640	25,552.92
SET100	2,364.98	+13.66	+0.58	2,370.24	2,354.65	1,296,807	29,705.09
sSET	728.33	+3.21	+0.44	729.14	725.62	156,731	665.72
SETCLMV	1,004.77	+5.58	+0.56	1,008.46	1,002.32	407,106	11,944.31
SETHD	1,144.20	+1.83	+0.16	1,151.76	1,142.14	272,648	9,340.71
SETTHSI	995.09	+7.15	+0.72	998.10	991.06	676,426	20,126.99
SETWB	1,007.51	+6.86	+0.69	1,007.97	1,001.11	239,109	5,270.13
mai	338.76	+1.44	+0.43	340.96	337.58	359,618	527.27

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	มูลค่า AOM ('000 บาท)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
SCC	2,890,466.30	389.00	-9.00 (-2.26%)
BANPU	2,414,212.14	12.60	+0.60 (+5.00%)
GPSC	2,315,978.25	74.00	+3.50 (+4.96%)
ADVANC	1,274,119.80	222.00	-2.00 (-0.89%)
GULF	1,164,513.70	158.00	+1.00 (+0.64%)
PTT	1,138,201.22	46.00	+0.25 (+0.55%)
CPF	902,115.48	26.25	+0.50 (+1.94%)
CPALL	858,351.95	80.75	- (-)
AOT	842,192.42	74.00	+0.75 (+1.02%)
KBANK	802,832.85	151.50	+3.00 (+2.02%)

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
BANPU	186,338,500	12.60	+0.60 (+5.00%)
WHA	84,337,300	4.64	+0.06 (+1.31%)
TRUE	81,338,600	5.15	-0.05 (-0.96%)
TMB	47,517,800	1.52	-0.01 (-0.65%)
STARK <C>	37,579,400	1.76	-0.18 (-9.28%)
QH	35,539,900	2.60	+0.04 (+1.56%)
CPF	34,649,100	26.25	+0.50 (+1.94%)
TIIPP	33,410,600	4.44	-0.12 (-2.63%)
STEC	33,179,900	20.40	+0.60 (+3.03%)
GPSC	31,560,200	74.00	+3.50 (+4.96%)

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
AQ <C>	3,618,500	0.02	+0.01 (+100.00%)
AEC	10,165,800	0.33	+0.07 (+26.92%)
BAT-3K	200	279.00	+38.00 (+15.77%)
TGPRO	358,700	0.09	+0.01 (+12.50%)
SKN	3,229,400	2.26	+0.14 (+6.60%)
GRAND	3,261,800	0.84	+0.05 (+6.33%)
TPCORP	100	10.50	+0.50 (+5.00%)
BANPU	186,338,500	12.60	+0.60 (+5.00%)
GPSC	31,560,200	74.00	+3.50 (+4.96%)
TASCO	30,358,500	21.90	+1.00 (+4.78%)

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
PACE <C>	21,496,000	0.07	-0.02 (-22.22%)
GIFT	7,048,400	1.82	-0.30 (-14.15%)
TFI <C, NP>	6,600	0.09	-0.01 (-10.00%)
STARK <C>	37,579,400	1.76	-0.18 (-9.28%)
JCT	1,500	85.50	-6.50 (-7.07%)
CFRESH	4,942,100	2.42	-0.18 (-6.92%)
CI	203,100	0.90	-0.06 (-6.25%)
APEX <C>	1,057,500	0.16	-0.01 (-5.88%)
EMC	7,583,900	0.18	-0.01 (-5.26%)
AJA	7,071,700	0.18	-0.01 (-5.26%)

HOONINSIDE



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



WWW.HOONINSIDE.COM



LINE SQUARE : HOONINSIDE

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



@HOON_INSIDE

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 , E-mail: reporter@hooninside.com