



RS อำเภอนรับ BTS

เข้าถือหุ้น 7%



นายสุรชัย เชษฐโชติศักดิ์

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
บริษัท อาร์เอส จำกัด (มหาชน) หรือ RS

นายกวิน กาญจนพาสน์

กรรมการบริหารและกรรมการผู้อำนวยการใหญ่
บริษัท บีทีเอส กรุ๊ป โฮลดิ้งส์ จำกัด (มหาชน) หรือ BTS

RS ดึง BTS ถือหุ้น 7% ต่อยอดธุรกิจรองรับการขยายธุรกิจ MPC พร้อมเตรียมชุดโปรเจ็คใหม่ ดันเป้ารายได้ 1 หมื่นลบ. ปี 65

อาร์เอส-บีทีเอส เดินหน้าสร้างปรากฏการณ์ครั้งยิ่งใหญ่ทางธุรกิจ เดินเกมรุกตามวิสัยทัศน์ Horizontal Integration ขยายธุรกิจแนวราบ เปิดกว้างจับมือพันธมิตรใหม่ ล่าสุด บริษัท บีทีเอส กรุ๊ป โฮลดิ้งส์ จำกัด (มหาชน) (บีทีเอส) ทุ่มเงินกว่า 1,000 ล้านบาท เข้าถือหุ้นในกลุ่มอาร์เอส จำนวน 68 ล้านหุ้น (7%) คาดต่อยอดธุรกิจมากมาย รองรับการขยายธุรกิจพาณิชย์หลายช่องทาง

อ่านต่อหน้า 3

ITEL มั่นใจปีนี้

รายได้วิ่งสู่เป้า 2 พันลบ.



นายณัฐชัย อนันตรัมพร

กรรมการผู้จัดการ บริษัท อินเทอร์เน็ต เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) หรือ ITEL

ITEL คงเป้ารายได้ปี62 โต40% และ 2 พันลบ. หลังตุน Backlog ในมือ 5.31 พันลบ. เล็งประมูลงานใหม่มูลค่า 4 พันลบ. หวังได้งาน 1.4 พันลบ. พร้อมแจกข่าวดี กิจการร่วมค้าอินเทอร์เน็ตและไอซีเอ็น คว้างานจัดซื้อ พร้อมติดตั้งเคเบิลใยแก้วนำแสงแบบ Figure-8 มูลค่า 213 ลบ.

นายณัฐชัย อนันตรัมพร กรรมการผู้จัดการ บริษัท อินเทอร์เน็ต เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) หรือ ITEL เปิดเผยว่า บริษัทฯยังคงเป้าหมายรายได้ปี2562 เติบโต 40% และที่ระดับ 2,000 ล้านบาท จากปีก่อนที่มีรายได้มีรายได้อยู่ที่ 1,611.36 ล้านบาท เนื่องจาก ปัจจุบันบริษัทฯมีงานในมือ จำนวน 5,311 ล้านบาท แบ่งเป็น การให้บริการโครงข่ายวงจรรีสอร์ทข้อมูลความเร็วสูง

อ่านต่อหน้า 5

JWD ชุมกำลัง M&A-JV

ธุรกิจ Food Service

JWD คาดผลงาน H2/62 โตกว่า H1/62 รับช่วง High Season ธุรกิจอาหาร-รับรัฐรายได้จากบ.ร่วมทุน-ธุรกิจโลจิสติกส์ต่อเนื่อง

JWD คาดผลงาน H2/62 โตกว่า H1/62 รับช่วง High Season ธุรกิจอาหาร-รับรัฐรายได้จากบ.ร่วมทุน-ธุรกิจโลจิสติกส์ต่อเนื่อง เผยอยู่ระหว่างเจรจาร่วมทุน M&A-JV ธุรกิจ Food Service ทั้งในไทย-เวียดนาม-กัมพูชา เตรียมคิวดีลิจนต ก.ย. นี้ คาดปิด 1-2 คิลได้ปีหน้า พร้อมเล็งออกหุ้นกู้ทดแทนหุ้นกู้ครบกำหนดเดือนพ.ย.นี้ มูลค่า 300 ลบ. สรุปลาย Q3/62 - ต้น Q4/62 ขณะที่ตั้งเป้าธุรกิจอาหาร 3-5 ปี โตแตะ 3 พันลบ.

อ่านต่อหน้า 7



BY : เจ็เยเลน

ก็มาดีค้ำบบ

Wall Street ตลาดหุ้น
เม้าท์มอยภาษาหุ้น by เจ็เยเลน
ณ Wall Street

ก็มาดีค้ำบบ!! ตลาดบ้านเราวันนี้ปรับตัวขึ้นได้ต่อระหว่างวันพุ่งขึ้นไปบวกถึง 12.25 จุด ก่อนจะย่อซบแรงขายมาปิดที่ 1,637.26 จุด บวกขึ้นมา 5.86 จุดเจ้าคะ ประเด็นหนุนยังคงมาจากมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจในประเทศซึ่งจะมีการ

อ่านต่อหน้า 10



The Leader in ICT Security

LIMITLESS POSSIBILITY

CCTV
Access Control
Control room

CYBER SECURITY

Communication
Agile Network
Drone System
eLTE Connected People
Smart City
Safe City

ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976



ฉบับที่ 1045 วันที่ 20 สิงหาคม 2562

รู้ลึก รู้จริง คลุกวงใน หุ่น สไตส์กล้วยๆ

ฉบับละ 4 บาท



มาแล้ว!!

โปรแรงครบรอบวันเกิด

เสิร์ฟแมกกาซีนออนไลน์ถึงมือคุณ
ผ่านกรุปไลน์



ทั้งแมกกาซีนหุ่นอินไซด์รายวันและรายเดือน , สเปนเชียลหุ่นอินไซด์ , นิวส์หุ่นอินไซด์
ในราคาปีละ 3,960 บาท (เล่มละ 15 บาท)

พิเศษฉลอง 9 ปี หุ่นอินไซด์
จ่ายเพียง
3,000
บาท/ปี

วิธีการชำระเงิน

บัญชี บจก.นายกล้วยหอมออนไลน์
บัญชีออมทรัพย์ ธนาคารกสิกรไทย สาขาโตก
เลขที่บัญชี 741-243-700-9

แล้วส่งหลักฐานการโอนเงินมาที่ แฟกซ์. 02-276-5977
หรือโทรแจ้งทีมงานโดยตรงที่ โทร. 02-276-5976

ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976

Hoon INSIDE Special ภาคบ่าย



ฉบับที่ 1045 วันที่ 20 สิงหาคม 2562

รู้ลึก รู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตส์กล้วยๆ

ฉบับละ 4 บาท

RS อ้าแขนรับ BTS เข้าถือหุ้น 7%

อาร์เอส-บีทีเอส เดินหน้าสร้างปรากฏการณ์ครั้งยิ่งใหญ่ทางธุรกิจ เดินเกมรุกตามวิสัยทัศน์ Horizontal Integration ขยายธุรกิจแนวราบ เปิดกว้างจับมือพันธมิตรใหม่ ล่าสุด บริษัท บีทีเอส กรุ๊ป โฮลดิ้งส์ จำกัด (มหาชน) (บีทีเอส) ทุ่มเงินกว่า 1,000 ล้านบาท เข้าถือหุ้นในกลุ่มอาร์เอส จำนวน 68 ล้านหุ้น (7%) คาดต่อยอดธุรกิจมากมาย รองรับการขยายธุรกิจพาณิชย์หลายช่องทาง Multi-platform Commerce (MPC) พร้อมเตรียมชุดโปรเจกต์ใหม่ เพิ่มศักยภาพในการแข่งขัน ผลักดันรายได้ของกลุ่มอาร์เอสก้าวสู่ระดับหมื่นล้านในปี 2565 ตามเป้าหมาย

📌 นายสุรชัย เชษฐโชติศักดิ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท อาร์เอส จำกัด (มหาชน) เปิดเผยว่า ปีนี้เป็นปีที่มีความสำคัญและมีความหมายสำหรับอาร์เอสมาก เพราะถือเป็นจุดเปลี่ยนของธุรกิจกว่า 35 ปี ด้วยการก้าวเข้าสู่ธุรกิจการพาณิชย์อย่างสมบูรณ์ ถือเป็นก้าวเริ่มต้น

ต้น 'ยุคใหม่' ภายใต้ Business Model ใหม่ ด้วยธุรกิจ Multi-platform Commerce (MPC) สร้างธุรกิจลักษณะ D to C (Direct to Customer) เป็นการสร้างโอกาสจากการบริหารธุรกิจดั้งเดิมอย่างมีวิสัยทัศน์ธุรกิจมีเดียที่แข็งแกร่งและมีความชำนาญ พร้อมต่อยอดแพลตฟอร์มหน้าจอลูกค้า 8 เป็นแพลตฟอร์ม จนสามารถสร้างรายได้และผลกำไรของบริษัทให้เติบโตอย่างต่อเนื่อง

บริษัทยังคงมุ่งมั่นดำเนินการตามวิสัยทัศน์ในการสร้างการเติบโตแบบก้าวกระโดดและความแข็งแกร่งให้กับองค์กรในระยะยาว จึงเปิดกว้างเปิดรับพันธมิตรใหม่ที่จะเข้ามาช่วยขยายธุรกิจในแนวราบ เพิ่มโอกาสในการเข้าถึงลูกค้ากลุ่มใหม่ๆ ซึ่งการจับมือและเปิดให้บีทีเอส ผู้ให้บริการระบบรถไฟฟ้าขนส่งมวลชนขนาดใหญ่ รวมถึงศักยภาพของบริษัทในกลุ่มอย่าง VGI ผู้นำ Offline-to-Online Solutions บนแพลตฟอร์มธุรกิจสื่อโฆษณา ธุรกิจบริการชำระเงิน และธุรกิจโลจิสติกส์

จะเสริมศักยภาพ (Synergy) ทางธุรกิจ จะเป็นการผสาน จุดแข็งของสองบริษัทที่เป็นผู้นำในแต่ละอุตสาหกรรม เชื่อมโยงฐานข้อมูลลูกค้า ต่อยอดความมั่นใจให้กับผู้บริโภคในการเข้าถึงสินค้าและบริการต่างๆ อย่างมีประสิทธิภาพ นำไปสู่การขยายฐานรายได้ของบริษัท อาร์เอส ให้เติบโตสู่เป้าหมาย 1 หมื่นล้าน ในปี 2565 ตามแผนที่วางไว้ได้อย่างแน่นอน”



www.tmill.co.th



บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน) Tel. 0-2017-9999



ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976



ฉบับที่ 1045 วันที่ 20 สิงหาคม 2562 **รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตส์กล้วยๆ** ฉบับละ 4 บาท

RS อ้าแขนรับ BTS เข้าถือหุ้น 7%

นายกวิน กาญจนพาสน์ กรรมการบริหารและกรรมการผู้อำนวยการใหญ่ บริษัท บีทีเอส กรุ๊ป โฮลดิ้งส์ จำกัด (มหาชน) กล่าวว่า “การเข้าถือหุ้นในอาร์เอสครั้งนี้ ถือเป็นการเข้าลงทุนเชิงกลยุทธ์ เพื่อเป็นการสร้างพันธมิตรทางธุรกิจในระยะยาว โดยบีทีเอสมีแพลตฟอร์มที่สามารถเชื่อมและเพิ่มศักยภาพทางธุรกิจกับอาร์เอสได้เป็นอย่างดี ประกอบด้วย แพลตฟอร์มการเดินทาง ซึ่งปัจจุบันเราให้บริการผู้โดยสารถึงเกือบ 1 ล้านเที่ยวคนต่อวัน และคาดว่าจะสามารถเพิ่มเส้นทางให้บริการจาก 48.9 กม. ในปัจจุบัน เป็น 133.4 กม. ภายในปี 2564 และ VGI บริษัทในกลุ่ม ซึ่งมี 3 แพลตฟอร์มหลัก ได้แก่ 1) ธุรกิจสื่อโฆษณาบนบ้านที่มีมูลค่าสูงกว่า 12,000 ล้านบาท 2) ธุรกิจบริการชำระเงินผ่านระบบบีทีเอส มีผู้ใช้กว่า 18 ล้านคน และ 3) ธุรกิจโลจิสติกส์ที่เข้าถึงผู้บริโภคโดยตรง ได้กว่า 1.2 ล้านคนต่อวัน”

ขณะที่ปัจจุบันอาร์เอสได้โฟกัสในธุรกิจ Multi-

platform Commerce (MPC) ที่สามารถเข้าถึงลูกค้ากว่า 1.2 ล้านคน ซึ่งตอบโจทย์ด้วยสินค้าคุณภาพระดับโลกด้วยยอดขายกว่า 2,100 ล้านบาทต่อปี โดยเราเชื่อว่าการลงทุนครั้งนี้จะช่วยเกื้อหนุนและต่อยอดธุรกิจระหว่างกลุ่มบีทีเอสและอาร์เอส ให้แข็งแกร่งยิ่งขึ้น นอกจากนี้ยังเป็นการสร้างโอกาสทางธุรกิจใหม่ที่จะเกิดขึ้นบนแพลตฟอร์มของทั้งสองบริษัทอีกด้วย

“การเข้าถือหุ้นของกลุ่มบีทีเอสในครั้งนี้ นับเป็นมิติใหม่ของการจับมือพันธมิตรต่างชั่ว เพื่อแตกไลน์ต่อยอดสร้างโปรเจกต์ใหม่ของทั้ง 2 ฝ่าย พร้อมรองรับการขยายธุรกิจพาณิชย์หลายช่องทาง Multi-platform Commerce (MPC) ให้มีศักยภาพเหนือคู่แข่งและเพิ่มฐานรายได้เติบโตอย่างก้าวกระโดดสู่เป้าหมายได้เร็วยิ่งขึ้น และบริษัทอาร์เอสยังคงรักษาพันธกิจในการทำงานตามวิสัยทัศน์ Horizontal Integration สร้างการเติบโตแนวราบ เปิดโอกาสทำธุรกิจกับพาร์ทเนอร์ใหม่ๆ ในอนาคต

อย่างต่อเนื่อง” นายสุรชัย กล่าวทิ้งท้าย
ทั้งนี้ ภายหลังจากเข้าถือหุ้นของ บริษัท บีทีเอส กรุ๊ป โฮลดิ้งส์ จำกัด (มหาชน) สำหรับการเป็นพันธมิตรทางธุรกิจนั้น จะไม่ส่งผลให้เกิดการเปลี่ยนแปลงใดๆ ต่อการบริหารงานของบริษัท รวมถึงโครงสร้างการถือหุ้นของนายสุรชัย เศรษฐโชติศักดิ์ ประธานกรรมการ และประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ยังคงเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่อันดับ 1 เช่นเดิม



“Smile Service & Smile Quality”

PAILIN LASER METAL Co.,Ltd.
3 soi.Chalermprakit Rama 9 Soi.2 Junction 2 Nongbon, Pravet, Bangkok 10250
Tel. 0- 2747-3795-8 , 02-366-0777 Fax.0- 2747- 3799

ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976

Hoon INSIDE Special ภาคบ่าย



ฉบับที่ 1045 วันที่ 20 สิงหาคม 2562

รู้ลึก รู้จริง คลุกวงใน หุ่น สไตลส์กล้วยๆ

ฉบับละ 4 บาท

ITEL มั่นใจปีนี้ รายได้วิ่งสู่เป้า 2 พันลบ.

ITEL คงเป้ารายได้ปี 62 โต 40% และ 2 พันลบ. หลังตุน Backlog ในมือ 5.31 พันลบ. เล็งประมูลงานใหม่มูลค่า 4 พันลบ. หวังได้งาน 1.4 พันลบ. พร้อมแจกข่าวดี กิจการร่วมค้าอินเทอร์เน็ตลิงค์และไอซีเอ็น คว่างงานจัดซื้อพร้อมติดตั้งเคเบิลใยแก้วนำแสงแบบ Figure-8 มูลค่า 213 ลบ.

นายณัฐนัย อนันตรัมพร กรรมการผู้จัดการ บริษัท อินเทอร์เน็ต เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) หรือ ITEL เปิดเผยว่า บริษัทฯ ยังคงเป้าหมายรายได้ปี 2562 เติบโต 40% และที่ระดับ 2,000 ล้านบาท จากปีก่อนที่มีรายได้มีรายได้อยู่ที่ 1,611.36 ล้านบาท เนื่องจากปัจจุบันบริษัทฯ มีงานในมือ จำนวน 5,311 ล้านบาท แบ่งเป็น การให้บริการโครงข่ายวงจรรหัสสื่อสารข้อมูลความเร็วสูง (DATA SERVICE) จำนวน 3,850 ล้านบาท การให้บริการติดตั้งโครงข่ายโทรคมนาคม (Installation) จำนวน 1,368.64 ล้านบาท และการให้บริการพื้นที่ศูนย์ข้อมูลหรือดาต้าเซ็นเตอร์ (Data Center) จำนวน 93.05 ล้านบาท ซึ่งจะทยอยรับรู้เป็นรายได้ในช่วงที่เหลือของปี จำนวน 800 ล้านบาท

สำหรับธุรกิจ DATA CENTER เฟสที่ 1 ปัจจุบันมีการลงทุนไปทั้งสิ้น 180 rack โดยให้บริการไปแล้วทั้งสิ้น 80% ของพื้นที่ทั้งหมด และบริษัทฯ มีแผนที่จะสร้างเฟสที่ 2 ด้วยการร่วมทุนกับบริษัทอื่น โดยบริษัทฯ ตั้งเป้ามีศักยภาพในการให้บริการแบบเต็มกำลัง 1,000 rack

"เฟส 1 เกือบเต็มแล้วให้บริการ 80% ของพื้นที่ทั้งหมดส่วนอีก 20% แล้วเช่นกันแต่ลูกค้ายังไม่เข้าส่วนเฟส 2 เราจะร่วมทุนและให้บริการ เรามีลูกค้าแสดงความจำนงจะใช้บริการ (LOT) แล้ว 2 ราย รวมกันประมาณ 60 rack ปัจจุบันอยู่ระหว่างทำแผนย้ายเข้า เราคาดว่าลูกค้า 1 ใน 3 จะย้ายเข้าประมาณปลายปีนี้ และอีก 2 ใน 3 จะย้ายเข้าในช่วงต้นปีหน้า โดยลูกค้ารายหนึ่งเป็นแบงก์ ส่วนอีกรายเป็นสถาบันการเงิน" นายณัฐนัย กล่าว

อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ ยังคงมองโอกาสในการเข้าร่วมประมูลงานใหม่อย่างต่อเนื่องหลายโครงการ มูลค่าไม่ต่ำกว่า 4,000 ล้านบาท และคาดหวังที่จะได้งานประมาณ 1,400 ล้านบาท เพื่อ

เข้ามาเติม Backlog ที่ถูกรับรู้รายได้ไปในช่วงต้นปี

สำหรับ ปัจจุบันบริษัทฯ มีฐานลูกค้าในส่วนของภาคเอกชนประมาณ 85% ที่เหลืออีก 15% เป็นรัฐบาล

นายณัฐนัย กล่าวเพิ่มเติมว่า บริษัทฯ มองว่าครึ่งปีหลังของปี 2562 จนถึงต้นปี 2563 ภาพรวมของอุตสาหกรรมโทรคมนาคมจะมีความคึกคักมากขึ้น หลังรัฐบาลมีความจำเป็นในการเร่งรัดการเบิกจ่ายงบประมาณการลงทุนต่างๆ แล้วถึง 1.5 แสนล้านบาท ซึ่งคาดว่าในช่วงไตรมาส 3/2562 ภาครัฐจะมีความชัดเจนการเปิดประมูลโครงการดังกล่าว

ทั้งนี้ บริษัทฯ จะให้ความสำคัญและจะขยายไปในธุรกิจหลัก 3 ลักษณะ ได้แก่ 1. การให้บริการโครงข่ายโดยใช้โครงข่าย Interlink Fiber Optic ซึ่งจะนำเทคโนโลยีที่เพิ่มขีดความสามารถของระบบโครงข่ายและสามารถให้บริการรับ-ส่งข้อมูลได้ครบทุกรูปแบบ 2. face new cyber security 3. โครงการเน็ตประชารัฐ

"เราคือผู้ผลิตยางคุณภาพชั้นนำ เพื่อทุกอุตสาหกรรม
อย่างเป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อม"



บริษัท นอร์ทอัส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)
Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929
www.nerubber.com

ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976



ฉบับที่ 1045 วันที่ 20 สิงหาคม 2562

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตส์กล้วยๆ

ฉบับละ 4 บาท

ITEL มั่นใจปีนี้ รายได้วิ่งสู่เป้า 2 พันลบ.

กิจการร่วมค้าอินเตอร์ลิงค์และไอซีเอ็น คว้างานจัดซื้อพร้อมติดตั้งเคเบิลใยแก้วนำแสงแบบ Figure-8 มูลค่า 213 ลบ.

นายมนตรี มณีไพโรจน์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท อินฟอร์เมชั่น แอนด์ คอมมิวนิเคชั่น เน็ทเวิร์คส จำกัด (มหาชน) ICN เปิดเผยว่า บริษัทได้ ร่วมกับ บริษัท อินเตอร์ลิงค์ เทเลคอม จำกัด (มหาชน) ITEL ในนาม “กิจการร่วมค้าอินเตอร์ลิงค์และไอซีเอ็น” ได้เข้าร่วมประมูล งานกับการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค (กฟภ.) ในงานจัดซื้อพร้อมติดตั้งเคเบิลใยแก้วนำแสง แบบ Figure-8 Corrugated Steel Type Armour ชนิด G.652D ขนาด 24 Cores ตามเอกสารประกวดราคาจ้างด้วยวิธีประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์ (e-bidding) เลขที่ PEA-CDD-01-2018 ซึ่งกิจการร่วมค้าอินเตอร์ลิงค์และไอซีเอ็น ได้ชนะการเสนอราคาโดยเสนอราคาต่ำสุดและคาดว่าจะได้มี การลงนามสัญญาจ้างภายในเดือนสิงหาคม 2562 โดยมีรายละเอียดดังนี้

มูลค่ารวมของสัญญาจ้าง: 213,000,000.00 บาท รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม

การแบ่งสัดส่วนมูลค่างาน ดังนี้ 1. บริษัท อินฟอร์เมชั่น แอนด์ คอมมิวนิเคชั่น เน็ทเวิร์คส จำกัด (มหาชน) มีมูลค่าของสัญญาจ้าง 85,200,000.00 บาท รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม 2. บริษัท อินเตอร์ลิงค์ เทเลคอม จำกัด (มหาชน) มีมูลค่าของสัญญาจ้าง 127,800,000.00 บาท รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม

ระยะเวลาดำเนินงาน: ภายในระยะเวลา 365 วัน นับถัดจากวันลงนามในสัญญา

“เราคือผู้ผลิตยางคุณภาพชั้นนำ เพื่อทุกอุตสาหกรรม
อย่างเป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อม”



บริษัท นอร์ทอัส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)
Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929
www.nerubber.com

ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976



ฉบับที่ 1045 วันที่ 20 สิงหาคม 2562 **รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ** ฉบับละ 4 บาท

JWD ชุมทำดีล M&A-JV ธุรกิจ Food Service

JWD คาดผลงาน H2/62 โตกว่า H1/62 รับช่วง High Season ธุรกิจอาหาร-รับรู้รายได้จากบ.ร่วมทุน-ธุรกิจโลจิสติกส์ต่อเนื่อง เผยอยู่ระหว่างเจรจา ร่วมทุน M&A-JV ธุรกิจ Food Service ทั้งในไทย-เวียดนาม-กัมพูชา เตรียมคิวดีลิจেন্ট ก.ย. นี้ คาด ปิด 1-2 ดีลได้ปีหน้า พร้อมเล็งออกหุ้นกู้ทดแทนหุ้น กู้ครบกำหนดเดือนพ.ย.นี้ มูลค่า 300 ลบ. สรุปปลาย Q3/62 - ต้น Q4/62 ขณะที่ตั้งเป้าธุรกิจอาหาร 3-5 ปี โตแตะ 3 พันลบ. พร้อมดันเข้า ตลท. ในปี 65

นายเอกพงษ์ ตั้งศรีสงวน ประธานเจ้าหน้าที่ฝ่ายการเงิน บริษัท เจดับเบิลยู ดี อินโฟโลจิสติกส์ จำกัด (มหาชน) หรือ JWD เปิดเผยว่า บริษัทฯ คาดว่าผลการดำเนินงานในช่วงครึ่งปีหลังของปี 2562 จะเติบโตมากกว่าช่วงครึ่งปีแรกที่ผ่านมา เนื่องจากการเข้าสู่ช่วง High Season ของธุรกิจอาหาร และรับรู้รายได้จาก TRANSIMEX CORPORATION ประเทศเวียดนาม ที่บริษัทฯ ถือหุ้นอยู่ 23.94% และการถือหุ้นในบริษัทพันธมิตรที่ดำเนินธุรกิจด้านนิคมอุตสาหกรรมในประเทศกัมพูชา รวมไปถึงในธุรกิจโลจิสติกส์ที่ร่วมทุนกับบริษัท CJ LOGISTICS ในประเทศเกาหลีใต้ที่จะเริ่มให้บริการในเดือนตุลาคม และรับรู้รายได้ในช่วงครึ่งปีหลัง รวมไปถึง

ถึงจากธุรกิจโลจิสติกส์ในประเทศที่ยังคงเติบโตอย่างต่อเนื่อง โดยบริษัทฯ ยังคงเป้าหมายรายได้เติบโต 20% จากปีก่อนหน้า ที่มีรายได้รวม 3,319.14 ล้านบาท

"แม้ในช่วงครึ่งปีแรกที่ผ่านมา ในบางกลุ่มธุรกิจ จะมีการเติบโตที่ลดลงเล็กน้อย เช่น ในธุรกิจอาหาร เนื่องจากในไต้หวันมีข่าวเรื่องไข้หวัดนก จึงทำให้ การขายอาหารประเภท Egg liquid ลดลง และใน ส่วนของ TRANSIMEX CORPORATION ประเทศ เวียดนาม ที่ในช่วงครึ่งปีแรกมีวันหยุดจำนวนมาก จึง ทำให้มีผลงานลดลงไป แต่คาดว่าในช่วงครึ่งปีหลัง ธุรกิจทั้งสองและธุรกิจอื่นๆจะมีผลการดำเนินงานที่ เติบโตขึ้น ผลช่วยหนุนรายได้ทั้งปีของบริษัทฯ ได้ " นายเอกพงษ์ กล่าวเพิ่มเติม

โดยในส่วน of ธุรกิจอาหารปัจจุบัน บริษัทฯ ได้มีการให้บริการ Food service ร้านอาหารเบอร์เกอร์ คิง ในประเทศอินโดนีเซีย จำนวนทั้งสิ้น 55 สาขา ซึ่งในปีนี้นั้นบริษัทฯ มีสัญญาให้บริการเพิ่มอีก 85 สาขา รวมเป็น 140 สาขาภายในสิ้นปีนี้ นอกจากนี้ บริษัทฯ คาดว่าในปี 2563 จะสามารถรับรู้รายได้จาก การให้บริการ Food service ในประเทศไต้หวันแบบ

เต็มปี ซึ่งปัจจุบันอยู่ระหว่างการติดตั้งระบบ Food service แล้วกว่า 80% โดยจะเริ่มมีการทดลองระบบ และสามารถขายได้ในไตรมาส 4/2562 ซึ่งบริษัทฯ มี แผนที่จะผลักดันธุรกิจอาหารเข้าตลาดหลักทรัพย์ แห่งประเทศไทยในปี 2565 และมีรายได้ 3,000 ล้านบาท ใน 3-5 ปี หรือมีสัดส่วน 50% เทียบเท่ากับธุรกิจ โลจิสติกส์

นอกจากนี้บริษัทฯ ยังอยู่ระหว่างการเจรจา ร่วมทุน M&A ในธุรกิจอาหาร การให้บริการ Food service ในประเทศไทย ขนาดประมาณ 500 ล้านบาท และการร่วมทุนแบบ Joint Venture ใน ประเทศเวียดนาม และประเทศกัมพูชา ซึ่งจะเริ่มมี การเข้าไปคิวดีลิจেন্টในเดือนกันยายนนี้ และคาดว่า จะสามารถปิดดีลได้ 1-2 ดีลภายในปี 2563

นายเอกพงษ์ กล่าวเพิ่มเติมว่า บริษัทฯมีแผนที่จะออกหุ้นกู้ทดแทนหุ้นกู้ชุดเดิมที่จะหมดอายุในเดือน พฤศจิกายน 2562 มูลค่า 300 ล้านบาท ซึ่งจะมี ความชัดเจนในช่วงปลายไตรมาส 3/2562 - ต้นไตรมาส 4/2562 ว่า จะแบ่งออกเป็นบางส่วนหรือออกทั้งหมด ในครั้งเดียว

DOD BIOTECH
บริษัท ดีโอดี ไบโอเทค จำกัด (มหาชน)
Tel.0-3444-6333, 0-3444-6444
www.dodbiotech.com



"เป็นบริษัทที่มั่นคง
ดำเนินธุรกิจอย่างมีจรรยาบรรณ มุ่งเน้นการวิจัยพัฒนา
ด้านผลิตภัณฑ์เสริมอาหารตามมาตรฐานสากล
เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม"

ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976

Hoon INSIDE Special ภาคบ่าย



ฉบับที่ 1045 วันที่ 20 สิงหาคม 2562

รู้ลึก รู้จริง คลุกวงใน หุ่น สไตลส์ กลัวๆ

ฉบับละ 4 บาท

JWD ชุมทำดีล M&A-JV ธุรกิจ Food Service

JWD ขยายธุรกิจ Self-Storage เตรียมเปิดบริการ 2 สาขาใหม่ปลายปี

◆ **นายชวินทร์ บัณฑิตกฤชดา**
ประธานกรรมการบริหารและประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เจดับเบิลยูดี อินโฟลิสติกส์ จำกัด (มหาชน) หรือ JWD
ผู้เชี่ยวชาญด้านโลจิสติกส์และซัพพลายเชนระดับอาเซียน เปิดเผยว่า บริษัทฯ พร้อมเดินหน้าขยายธุรกิจ Self-Storage หรือบริการให้เช่าห้องเก็บของส่วนตัว ภายใต้ชื่อ JWD Store It! (เจดับเบิลยูดี สโตร์ อิท!) เพื่อขยายพื้นที่ให้บริการรองรับไลฟ์สไตล์คนรุ่นใหม่ที่อยู่อาศัยในพื้นที่จำกัดและต้องการเช่าห้องเก็บส่วนตัวที่แยกเป็นสัดส่วนจากพื้นที่พักอาศัย หลังจากการเปิดให้บริการสาขาแรกที่ศรีกรีฑา (ถนนกรุงเทพกรีฑา) มีผลตอบรับที่ดี ปัจจุบันมีอัตราเช่าพื้นที่กว่า 90% และสาขา 2 ที่ สยาม (ในโครงการ Zy Walk) ซึ่งในเฟสแรก มีอัตราเช่าพื้นที่กว่า 70% อยู่ระหว่างเตรียมเปิดให้บริการเฟสใหม่

โดยในช่วงไตรมาสสุดท้ายของปีนี้ บริษัทฯ จะเปิดให้บริการ JWD Store It! เพิ่มขึ้นอีก 2 สาขา ได้แก่

สาขาเทียนร่วมมิตร มีพื้นที่ให้เช่ารวม 2,000 ตารางเมตร และสาขารามอินทรา มีพื้นที่ให้เช่ารวม 1,800 ตารางเมตร เพื่อขยายพื้นที่ให้บริการอย่างครอบคลุมมากยิ่งขึ้น โดยเฉพาะในย่านรัชดาภิเษก ห้วยขวาง พระราม 9 เอกมัย-รามอินทรา และเกษตร-นวมินทร์ เพื่อเจาะกลุ่มเป้าหมายผู้พักอาศัย ผู้ประกอบธุรกิจ SMEs หรือผู้ประกอบการอี-คอมเมิร์ซที่ต้องการพื้นที่เก็บสินค้าที่มีมาตรฐานและความปลอดภัยสูง รวมถึงสามารถเข้า-ออกพื้นที่ได้ตลอด 24 ชั่วโมง โดยได้รับการสนับสนุนองค์ความรู้จากพาร์ทเนอร์ (สโตร์ อิท แมเนจเม้นท์) จากประเทศสิงคโปร์

“เรามั่นใจว่า Self-Storage เป็นธุรกิจที่มีอนาคต เห็นได้จากเมืองใหญ่ ๆ ทั่วโลก อาทิ สิงคโปร์ ฮองกง ญี่ปุ่น ฯลฯ ก็มีผู้ดำเนินธุรกิจประเภทนี้และมีเทรนด์การเติบโตที่ดี JWD จึงมีแผนลงทุนขยายสาขาอย่างต่อเนื่องทุกปี เฉลี่ยปีละ 2-3 สาขา เน้นพื้นที่กรุงเทพฯ ชั้นในที่มีประชากรอยู่อาศัยหนาแน่น อาทิ เขาวราชสาทร เป็นต้น พร้อมตั้งเป้าหมายขยายสาขาทั่วพื้นที่กรุงเทพฯ เพื่อเพิ่มพื้นที่ให้บริการในธุรกิจ Self-Storage เป็นกว่า 2 หมื่นตารางเมตรภายในปี 2565 ยกระดับเป็นผู้นำธุรกิจ” นายชวินทร์ กล่าว

ประธานกรรมการบริหารและประธานเจ้าหน้าที่บริหาร JWD กล่าวว่า นอกจากการขยายสาขา บริษัทฯ ได้รุกขยายการให้บริการใหม่ ๆ เพื่อตอบสนองความต้องการผู้ใช้บริการ โดยในเดือนกันยายนนี้ JWD Store It! สาขาสยาม จะเปิดพื้นที่เฟส 2 เพื่อให้บริการใหม่ ‘ตู้นิรภัยให้เช่า’ เจาะกลุ่มเป้าหมายที่ต้องการเช่าพื้นที่เก็บของมีค่า เนื่องจากปัจจุบันธนาคารหลายแห่งมีตู้เซฟไม่เพียงพอต่อความต้องการ โดยมีพื้นที่ให้บริการกว่า 2,000 ช่อง จุดเด่นของบริการตู้นิรภัยให้เช่าคือ การออกแบบก่อสร้างภายใต้มาตรฐานระดับ International Vault Standard Class A ด้วยผนังคอนกรีตเสริมเหล็ก และระบบป้องกันอัคคีภัย พร้อมระบบรักษาความปลอดภัยที่ทันสมัยโดยใช้ระบบ Biometric Scan ในการสแกนลายนิ้วมือและใบหน้า ติดตั้งระบบป้องกันการบุกรุกโดย SECOM และมีบริการเจ้าหน้าที่รักษาความปลอดภัยตลอด 24 ชั่วโมงโดย G4S คาดว่าบริการดังกล่าวจะได้รับการตอบรับที่ดีจากลูกค้าที่พักอาศัยอยู่ในละแวกใกล้เคียงโครงการ



บริษัท ดีโอดี ไบโอเทค จำกัด (มหาชน)
Tel.0-3444-6333, 0-3444-6444
www.dodbiotech.com



“เป็นบริษัทที่มั่นคง
ดำเนินธุรกิจอย่างมีจรรยาบรรณ มุ่งเน้นการวิจัยพัฒนา
ด้านผลิตภัณฑ์เสริมอาหารตามมาตรฐานสากล
เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม”

ติดต่อโฆษณา
HOOININSIDE
โทร 02-276-5976

HOOININSIDE

Special ภาคบ่าย



ฉบับที่ 1045 วันที่ 20 สิงหาคม 2562

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลล์ล้วยๆ

ฉบับละ 4 บาท



ติดตามรายการ ของหุ้นอินไซด์

ได้แล้ววันนี้ที่



HOOININSIDE



HOOININSIDE

รายการ " เสรีฟข่าวก่อนเที่ยง " 11.30 น.

รายการ " บอกร้อนหุ้นอินไซด์ " 14.00 น.

รายการ " หุ้นอินไซด์ อัปเดต " 17.30 น.

(ออกอากาศทุกวันจันทร์-วันพฤหัสบดี)

รายการ " ข่าวเด็ดสุดสัปดาห์ " 18.00 น.

(ออกอากาศทุกวันศุกร์)

รายการ "Hooninside Talk"

รายการ "IPO Talk"

รายการ Live Hooninside Facebook Page



ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976



ฉบับที่ 1045 วันที่ 20 สิงหาคม 2562 **รู้ลึกจริง คลุกวงในหุ้น สไตลล์ล้วยๆ** ฉบับละ 4 บาท



ก็มาดีคับบบ!!

By : **เจี๊ยะเลน**

ณ Wall Street

Wall Street ตลาดหุ้น

เฝ้าก้มอยภาษาหุ้น

by **เจี๊ยะเลน ณ Wall Street**

◆ ก็มาดีคับบบ!! ตลาดบ้านเราวันนี้ปรับตัวขึ้นได้ต่อระหว่างวันพุ่งขึ้นไปบวกถึง 12.25 จุด ก่อนจะย่อซบแรงขายมาปิดที่ 1,637.26 จุด บวกขึ้นมา 5.86 จุด เจ้าคะ ประเด็นหนุนยังคงมาจากมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจในประเทศซึ่งจะมีการนำเข้าครม.พิจารณาพรุ่งนี้เจ้าคะ รวมไปถึงประเด็นจาก ตปท. รอดูการประชุมประจำปีของเฟดที่แจ็กสัน โฮล จะออกมาในทิศทางใดเจ้าคะ ตลาดจะผันผวนหน่อยๆ ช่วงนี้เน้นหุ้นสวยๆที่แข็งแกร่งกว่าตลาดและมีประเด็นบวกเฉพาะตัวไว้เจ้าคะ

◆ ตัวแรกมาดูหุ้นโรงไฟฟ้าที่เราเก็งกันสักพักแล้ว สำหรับ GPSC นะเจ้าคะ ล่าสุดกลับขึ้นมายืนเหนือ 70.00 บาทได้อีกครั้งพร้อมมวลลุ่มเด่น เทคนิคก็สวยแท่งเทียนเขียวสามทหารเสือบวกขึ้นมาต่อเนื่อง 3 วันติดเจ้าคะ และขึ้นมาปิดที่ 70.25 บาท บวกขึ้นมา 2.18% เจ้าคะ อย่างที่เจี๊ยะบอกไปเจ้าคะสัปดาห์หน้ามีประเด็นเก็งกำไรในส่วนของปันผลเข้ามาด้วยเจ้าคะ สายเก็งกำไรมาจับตาลุ้นกันต่อแนวต้าน 72.50 บาทเจ้าคะ

◆ รีบาวด์ขึ้นมาแรงสองวันติดเจ้าคะ สำหรับ PTTGC ล่าสุดพุ่งขึ้นมาปิดที่ 52.25 บาท บวกขึ้นมา 3.33% เจ้าคะ บวกต่อเนื่อง 2 วันทำการ จุดนี้เจี๊ยะอยากให้จับตาดูกันสักหน่อยเจ้าคะ หลังราคาปรับตัวลงมาต่ำมาก ซึ่งก็ทำให้มี Up side ที่สูงขึ้นตามเจ้าคะ พร้อมเกิดสัญญาณกลับตัวทางเทคนิคขึ้นมาสวยๆเจ้าคะ ทรงนี้มีโอกาสกลับขึ้นยืนบน 55.00 บาทอีกครั้ง สายเก็งกำไรอย่ามองข้ามเขียวมาลุ้นกันต่อเจ้าคะ

◆ บวกได้แรงพินๆกันไปนะเจ้าคะ สำหรับยางมะตอย TASCO ที่เจี๊ยะเฝ้าก้มอยเรื่องงบไปเมื่อสัปดาห์ที่แล้ว ใครตามเจี๊ยะยังคงพินต่อเนื่องเจ้าคะ ล่าสุดขยับขึ้นมาปิดที่ 18.40 บาท บวกขึ้นมา 2.22% เจ้าคะ ลุ้นกลับขึ้นไปบน 20.00 บาทกัน

อีกครั้ง อีกทั้งยังคงคาบในป็นี่จะโตได้ต่อเนื่องตลอดทั้งปีจากราคายางมะตอยที่ปรับตัวสูงขึ้น รวมไปถึงอุปสงค์การใช้งานเพิ่มขึ้นและรัฐบาลก็ป้อนงานให้เรื่อยๆด้วยเจ้าคะ สายเก็งกำไรเล่นรอบกันไปยาวๆงานนี้ ตอนย่อห้ามพลาดเวลาฟื้นตัวจะแรง จับตาดูกันให้ดีเจ้าคะ

◆ สวยงามต่อเนื่องเจ้าคะ สำหรับอินเด็กซ์ ILM เจ้าคะ หลังกลับขึ้นมายืนเหนือราคาจอง 22.00 บาทได้ก็มีแรงซื้อเข้ามาเพียบ ต้นราคาขึ้นมาทำไฮ 22.40 บาทก่อนจะย่อมาปิดที่ 22.20 บาท บวกขึ้นมา 1.83% เจ้าคะ สำหรับหุ้นตัวนี้น่าติดตามเจ้าคะ สายเก็งกำไรเฝ้าตามจังหวะ Sideway ในกรอบ 21.40-23.80 บาทกันไปสนุกๆเจ้าคะ รอบนี้ม้วนขึ้นมาเล่นกันต่อเนื่อง จับตาดูกันให้ดีเจ้าคะ ลุ้นแนวต้านแรกที่ 23.00 บาทเจ้าคะ เล่นเป็นรอบแดงๆซื้อเขียวๆขายกำไรพอโตเจ้าคะ

◆ ปิดท้ายกันด้วยเสียดา WORK กันสักหน่อยเจ้าคะ วันนี้แอบมาสวยๆพร้อมมูลค่าซื้อขายหนาแน่นทีเดียวเจ้าคะ พุ่งขึ้นมาปิดที่ 24.50 บาทไฮของวัน บวกขึ้นมา 6.99% เจ้าคะ ความฟินยังไม่จบหลัง 10fight10 เฟ็งจบไปหมาดๆ ก็มีรายการใหม่ Social Icon Thailand ที่ค้นหาสุดยอดนักทำคลิปวิดีโอ มาเสียบทันที โดยตัวรายการจะมีดาราระดับโลกและโค้ชที่มากประสบการณ์ในโลกออนไลน์เป็น commentator เรียกได้ว่าน่าติดตามทีเดียวเจ้าคะ สำหรับคอนเทนต์ของ WORK ที่เจี๊ยะเชื่อว่า จะเรียกเรตติ้งผู้ชมได้ต่อเนื่องเจ้าคะ ส่วนราคาหุ้นมาลุ้นนทสอบแนวต้าน 25.00 บาทกันต่อเจ้าคะ แล้วพบกันใหม่เจ้าคะ

By **เจี๊ยะเลน ณ Wall Street**

**การลงทุนมีความเสี่ยง ผู้ลงทุนโปรดศึกษาข้อมูลก่อนตัดสินใจลงทุน
โปรดใช้วิจารณญาณในการตัดสินใจด้วยตัวท่านเอง**

******ดูกราฟดูเทคนิคประกอบการตัดสินใจนะคะ บางตัวอาจขิงบางตัวไม่ขิงไม่
หลุดแนวรับก็ถือได้น่า จะให้ขิงปรี๊ดปรี๊ดทุกตัวคงไม่ได้***ขอให้หนักลงทุนทุกท่าน
ประสบความสำเร็จค่า**

ปล.สำคัญสุดอย่าลืมวางแผนจุด cut loss นะคะ

Wall Street ตลาดหุ้น

LineID : @wall-street



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"



สามารถติดตามหูนอินไซด์

เพื่อรับข่าวเด่นและประเด็นที่คุณไม่ควรพลาดได้ที่...

