



UREKA มั่นใจปี62 — รายได้โตสวย —



GSC φόρμαเจ๋ง

คว้า 2 งานใหญ่ กว่า 30 ลบ.
ทยอยบูครายได้ Q2/62



UREKA พุ่งปรี๊ด 10.06% สวทง SET ด้านผู้บริหาร มั่นใจปี62 ราย
ได้โตสวย เน้นดันสัดส่วนรายได้ Non-Automotive พุ่งกว่า 40%

นายรณกร ราชพลสิทธิ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ยูเรกา ดีไซน์ จำกัด (มหาชน) หรือ UREKA เปิดเผยว่า ไม่ทราบสาเหตุที่ราคา
หุ้น UREKA ปรับตัวเพิ่มขึ้นค่อนข้างมากในวันนี้ โดยช่วงนี้ยังไม่มีข่าวใหม่เข้ามาเป็นปัจจัยหนุน หรือส่งผลต่อปัจจัยพื้นฐานของบริษัท
อย่างไรก็ตามในปีบริษัทยังวางแผนการเติบโตของธุรกิจให้มีการขยายตัวอย่างต่อเนื่อง....

อ่านต่อหน้า

3

TQM คาดรายได้ปี63 แตะ 1.5 หมื่นลบ.

TQM ย้ำเป้า ปี62 ยอดขายโต 14% และ 1.26 หมื่นลบ. ทางกลยุทธ์ "TQM Digital
" หวังลดต้นทุน - เข้าถึงลูกค้ามากขึ้น พร้อมคาดการณ์ปี63แตะ 1.50 หมื่นลบ.
นายอัญชลิน พรหมนิภา ประธานกรรมการ บริษัท ทีคิวเอ็ม คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ
TQM เปิดเผยว่า บริษัทได้ตั้งเป้าหมายยอดขายรวมในปี 2562 เติบโต14% จากปีก่อนที่ทำได้ 11,095
ล้านบาท หรือแตะที่ระดับ 12,690 ล้านบาท โดยในปีบริษัทจะขับเคลื่อนการดำเนินงานด้วยการ
การนำเทคโนโลยีเข้ามาพัฒนาช่องทางขายและบริการ....

อ่านต่อหน้า

6



BY : เจียเลน

ลุ้นรีบัวด์

ลุ้นรีบัวด์!! มาดูตลาดบ้านเราเมื่อวันศุกร์ที่ผ่านมาผ่านกันเจ้าคะ
เรียกว่าไม่กลับกันเลยทีเดียว เข้าๆ บวกอ่อนๆ ช่วงเย็นตบ
กว่า ย่อมาปิดที่ 1,625.57 จุด ลดลง -10.31 จุดเจ้าคะ
ทางเทคนิคถือว่าลงมาทดสอบแนวรับสำคัญเจ้าคะ โดยในสัปดาห์นี้เฝ้ามอง
ยังคงมีลุ้นรีบัวด์เจ้าคะ หลังข่าวดีจากปัจจัยกรณีอังกฤษถอน BREXIT
ออกไป และในส่วนของสงครามการค้า....

อ่านต่อหน้า

9

GSC φόρμαเจ๋ง คว้า 2 งานใหญ่ มูลค่ารวมกว่า 30 ล้านบาท
ส่งชึก ทยอยบูครายได้ Q2 - ลุยกวาดงานใหม่เข้าพอร์ตเพิ่ม
บมจ.โกลบอล เซอร์วิส เซ็นเตอร์ หรือ GSC โชว์ความเจ๋ง หลังเข้าหลักทรัพย์
เอ็ม เอ ไอ ได้ไม่กี่วัน ประกาศคว้า 2 งานใหญ่ ทั้งธุรกิจให้บริการข้อมูล (Call
Center Service) ของสถานีน้ำมัน และ ธุรกิจติดตามทางตามหนี้ (Collection
Service) ของธนาคาร ขนาดใหญ่ ซึ่งคิดเป็นมูลค่ารวมกว่า 30 ล้านบาทมา
ครอบครอง ส่งชึกทยอยบูรายได้เข้ากระเป๋...

อ่านต่อหน้า

5



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นอีกหนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"



ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976

HOON INSIDE Special ภาคบ่าย



ฉบับที่ 944 วันที่ 18 มีนาคม 2562

รู้ลึกจริง คลุมวงในหุ้น สไตล์กล้วยๆ

www.hooninside.com ฉบับละ 4 บาท



อินไซด์ก่อนใคร

อ่านแมกกาซีนหุ้นอินไซด์

จ่ายเพียง **2259.84 บาท/ปี**

(อัตราเล่มละ 8 บาท)

แถมฟรี

แมกกาซีนหุ้นอินไซด์รายเดือน , หุ้นอินไซด์นิวส์
และสเปเชียลหุ้นอินไซด์



วิธีการชำระเงิน

บัญชี บจก.นายนกล้วยหอมออนไลน์
บัญชีออมทรัพย์ ธนาคารกสิกรไทย สาขาอโศก
เลขที่บัญชี 741-2-437-009

แล้วส่งหลักฐานการโอนเงินมาที่ Fax. 02-276-5977
หรือโทรแจ้งทีมงานโดยตรงที่เบอร์ 02-276-5976

ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976



• ฉบับที่ 944 วันที่ 18 มีนาคม 2562

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตส์กล้วยๆ

www.hooninside.com

ฉบับละ 4 บาท

UREKA มั่นใจปี62 รายได้โตสวย

นายธนาคาร ราชพลสิทธิ์ ประธาน เจ้าที่บริหาร บริษัท ยูเรกา ดีไซน์ จำกัด (มหาชน) หรือ UREKA เปิด

เผยว่า ไม่ทราบสาเหตุที่ราคาหุ้น UREKA ปรับตัวเพิ่มขึ้นค่อนข้างมากในวันนี้ โดยช่วงนี้ยังไม่มีข่าวใหม่ที่เข้ามาเป็นปัจจัยหนุน หรือส่งผลต่อปัจจัยพื้นฐานของบริษัท อย่างไรก็ตามในปีนี้บริษัทยังวางแผนการเติบโตของธุรกิจให้มีการขยายตัวอย่างต่อเนื่อง ท่ามกลางการแข่งขันอุตสาหกรรมยานยนต์ที่ยังถือว่าการแข่งขันสูงและมีการเติบโตที่ค่อนข้างทรงตัว

"สำหรับอุตสาหกรรมยานยนต์ในไทยมองว่าไม่ได้มีการเติบโตไปกว่านี้แล้ว โดยในไทยมีกำลังการผลิตรถยนต์ประมาณ 3 ล้านคัน/ปี ซึ่งตลาดรถยนต์ก็ไม่ได้มีการขยาย และก็มีรถยนต์ไฟฟ้าเข้ามาอีก ซึ่งพวกนี้จะเป็นรถที่ใช้รถยนต์น้อยชิ้น ดังนั้นทางเราจึงต้องมีการปรับตัวด้วยการเข้าไปเห็นงานนอกกลุ่มยานยนต์เพิ่มมากขึ้น"นายธนาคาร กล่าว

ขณะที่แผนธุรกิจในปี 2562 บริษัทจะเน้นการทำธุรกิจนอกยานยนต์มากขึ้น (Non-Automotive) เช่น ระบบคลังสินค้าอัตโนมัติ ระบบหุ่นยนต์ต่างๆ เป็นต้น โดยในปีนี้บริษัทตั้งเป้าสัดส่วนรายได้ในส่วนนอกยานยนต์เติบโตกว่า 40% จากปีก่อนอยู่ที่ 30% เนื่องจากเป็นธุรกิจที่มีมาร์จิ้นดี และยังมีแนวโน้มการเติบโตได้อีกมาก โดยในปีนี้มีบริษัทมีลูกค้าในธุรกิจนอกยานยนต์เข้ามาค่อนข้างมาก ซึ่งจะส่งผลให้ในปีนี้มีบริษัทมีรายได้เติบโตไปในทิศทางที่ดี และเติบโตมากกว่าปีก่อนที่มีรายได้อยู่ที่ 372.39 ล้านบาท

ส่วนกรณีค่าเงินบาทที่แข็งค่าขึ้น บริษัทมองว่าอาจจะส่งผลกระทบต่อบ้างเล็กน้อย เนื่องจากบริษัท มีรายได้จากการส่งออก โดยคาดว่าในปีนี้จะอยู่ที่ประมาณ 25% ของรายได้รวม แต่บริษัทก็ได้มีการป้องกันโดยการซื้อฟอร์เวิร์ดล่วงหน้าไว้บ้าง และจากการที่เงินบาทแข็งค่าก็ส่งผลกระทบต่อภาระมูลงานของบริษัทที่จะส่งผลให้ต้นทุนสูงขึ้นกว่า 5-6 % ด้วย



www.tmill.co.th



บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน) Tel. 0-2017-9999



ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976



ฉบับที่ 944 วันที่ 18 มีนาคม 2562

รู้ลึกจริง คลุกวงในหุ้น สไตส์กล้วยๆ

www.hooninside.com ฉบับละ 4 บาท

UREKA มั่นใจปี62 รายได้โตสวย

UREKA ระบุ ผลการดำเนินงานของกลุ่มบริษัทสำหรับปี สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2561 มีการเปลี่ยนแปลงเกินกว่าร้อยละ 20 เมื่อเปรียบเทียบกับผลการดำเนินงานสำหรับระยะเวลาเดียวกันของปีก่อนกลุ่มบริษัท มีผลกำไรสุทธิในส่วนของบริษัทใหญ่ สำหรับปี 2561 จำนวนเงิน 18.46 ล้านบาท เปรียบเทียบกับ ปี 2560 ซึ่งมีผลขาดทุนสุทธิอยู่ที่ 46.53 ล้านบาท กลุ่มบริษัทมีผลกำไรเพิ่มขึ้น 64.99 ล้านบาท เนื่องจากผลกระทบที่มีสาระสำคัญดังต่อไปนี้

1. กลุ่มบริษัท มีรายได้จากการขายและบริการจำนวนเงิน 372.39 ล้านบาท และ 247.22 ล้านบาท ในปี 2561 และ ปี 2560 ตามลำดับ รายได้เพิ่มขึ้น 125.17 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 50.63 สาเหตุหลัก ที่รายได้เพิ่มขึ้นเกิดจากกลุ่มบริษัทฯ จากปริมาณคำสั่งซื้อคงค้างรอส่งมอบ (Backlog) ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2560 ซึ่งมีกำหนดส่งมอบและรับรู้รายได้ในปี 2561 เป็นจำนวนมากขึ้นกว่าปีก่อน อีกทั้งรายได้จากคำสั่งซื้อของ

ลูกค้าภายในประเทศและคำสั่งซื้อของลูกค้าจากต่างประเทศในระหว่างปีมีเพิ่มขึ้น โดยสามารถส่งมอบงานได้ตามกำหนดในรอบระยะเวลาปี 2561 อย่างไรก็ตาม กลุ่มบริษัทฯ ยังคงมีปริมาณคำสั่งซื้อคงค้างรอการส่งมอบ (Backlog) อีกจำนวนหนึ่ง ซึ่งตามแผนงานจะมีกำหนดส่งมอบและรับรู้รายได้ในรอบไตรมาส 1 และไตรมาส 2 ของปี 2562 ทั้งนี้รายได้ที่เพิ่มขึ้นโดยรวมนั้นเป็นไปตามนโยบายการขยายธุรกิจที่มุ่งเน้นเข้าสู่ระบบอัตโนมัติในหลากหลายกลุ่มอุตสาหกรรม

2. อัตราส่วนต้นทุนขายต่อรายได้ในปี 2561 อยู่ที่ร้อยละ 68.31 และ ในปี 2560 อยู่ที่ร้อยละ 71.96 อัตราส่วนต้นทุนขายลดลงจากเดิมเนื่องจากทางบริษัทสามารถควบคุมต้นทุนการผลิตทุกประเภทให้อยู่ในกรอบงบประมาณที่กำหนดไว้ รวมถึงมีความชำนาญมากขึ้นในการออกแบบและจัดหาวัสดุอุปกรณ์ในราคาที่เหมาะสมกับเครื่องจักรแต่ละประเภท

3. ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร สำหรับ

ปี 2561 และ 2560 เป็นจำนวนเงิน 120.81 ล้านบาท และ 113.14 ล้านบาท ตามลำดับ ค่าใช้จ่ายเพิ่มขึ้นประมาณ 7.67 ล้านบาท โดยสาเหตุหลักมาจากมูลค่าผลขาดทุนจากอัตราแลกเปลี่ยนที่เกี่ยวข้องกับการขายสินค้าไปยังต่างประเทศที่มีปริมาณเพิ่มมากขึ้น อย่างไรก็ตามบริษัทได้บริหารจัดการความเสี่ยงเรื่องอัตราแลกเปลี่ยนเพิ่มเติมจากนโยบายเดิมโดยขอขยายวงเงินการซื้ออัตราเงินตราต่างประเทศล่วงหน้าเพิ่มขึ้นจากวงเงินเดิม เพื่อให้เพียงพอต่อปริมาณการท ธุรกรรมกับลูกค้าต่างประเทศ

4. รายได้(ค่าใช้จ่าย) ภาษีเงินได้ สำหรับปี 2561 และ 2560 เป็นจำนวนเงิน 20.83 ล้านบาท และ (1.18) ล้านบาท ตามลำดับ เพิ่มขึ้นประมาณ 22.01 ล้านบาท โดยเป็นการคำนวณจากภาษีเงินได้รอตัดบัญชี

ปิดการซื้อขายภาคเช้าราคาหุ้น UREKA อยู่ที่ 1.75 บาท เพิ่มขึ้น 0.16 บาท คิดเป็น 10.06% มูลค่าการซื้อขาย 29.55 ล้านบาท



www.tmill.co.th



บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน) Tel. 0-2017-9999

ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976



ฉบับที่ 944 วันที่ 18 มีนาคม 2562

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

www.hooninside.com ฉบับละ 4 บาท

GSC พอร์มแจ่ง

คว่า 2 งานใหญ่ กว่า 30 ลบ.

ทยอยบูครายได้ Q2/62

บมจ.โกลบอล เซอร์วิส เซ็นเตอร์ หรือ GSC โชว์ความแจ่ง หลังเข้าหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ ได้ไม่กี่วัน ประกาศคว่า 2 งานใหญ่ ทั้งธุรกิจให้บริการข้อมูล (Call Center Service) ของสถานีน้ำมัน และธุรกิจติดตามทวงถามหนี้ (Collection Service) ของธนาคาร ขนาดใหญ่ ซึ่งคิดเป็นมูลค่ารวมกว่า 30 ล้านบาทมาครอบครอง ส่งชีกทยอยรู้รายได้เข้ากระเป๋า ตั้งแต่ไตรมาส2/2562 เป็นต้นไป ด้านผู้บริหาร“อนุชัย วิทย์นลากรณ์” ระบุ การขยายสาขาทั้งในกรุงเทพ ราชบุรี และ สุพรรณบุรี รวมถึงการปรับปรุงพัฒนาอุปกรณ์ และระบบเทคโนโลยีสารสนเทศคาดว่าจะเดินหน้าแล้วเสร็จตามแผน มั่นใจจะเพิ่มศักยภาพความแข็งแกร่งในการคว่างานเพิ่มในอนาคตอันใกล้

นายอนุชัย วิทย์นลากรณ์
กรรมการ บริษัท โกลบอล เซอร์วิส เซ็นเตอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ GSC
ผู้นำด้านการดำเนินธุรกิจศูนย์บริการข้อมูล (Call Center Service) และธุรกิจติดตามทวงถามหนี้ (Collection Service) เปิดเผยว่า หลังจากบริษัทเข้าทำการซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ เพียงไม่นาน ล่าสุด บริษัทคว่างานประมุล ในการให้บริการงาน Outsource ด้านศูนย์บริการข้อมูล (Call Center Service) ของสถานีน้ำมัน และธุรกิจติดตามทวงถามหนี้ (Collection Service) ของธนาคาร ขนาดใหญ่ ซึ่งคิดเป็นมูลค่างานกว่า 30 ล้านบาท เข้าพอร์ตบริษัทเป็นที่เรียบร้อยแล้ว

และคาดว่าจะทยอยรับรู้รายได้เข้ามาตั้งแต่ภายในไตรมาส2 ปีนี้

ทั้งนี้ GSC จะให้บริการ Call Center Service แก่กลุ่มสมาชิก (Member) ของสถานีน้ำมัน ที่มีฐานสมาชิกอยู่ทั่วประเทศ ไม่ว่าจะเป็นสิทธิและผลประโยชน์ของกลุ่มสมาชิก หรือแม้แต่ การติชม หรือร้องเรียน เกี่ยวกับการให้บริการต่างๆของสมาชิก สถานีน้ำมันรายดังกล่าว พร้อมกันนี้ GSC จะทำหน้าที่ในการติดตามทวงถามหนี้ กับกลุ่มลูกค้าของธนาคาร เช่นเดียวกัน

อย่างไรก็ตาม ด้วยศักยภาพของอุปกรณ์และระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ ที่พร้อมรองรับการให้บริการกลุ่มลูกค้า รวมถึงประสบการณ์การทำงานมากกว่า 14 ปี โดยผ่านการให้บริการ หน่วยงานต่างๆ ทั้งภาครัฐ และเอกชน ในหลากหลายภาคธุรกิจ อาทิ กลุ่มธุรกิจการเงิน สื่อสารโทรคมนาคม อสังหาริมทรัพย์ ระดับชั้นต้นของประเทศ มาแล้ว ดังนั้นการที่ GSC ได้รับงานให้บริการ Call Center Service และ Collection Service ของกลุ่มสถานีน้ำมัน และกลุ่มธนาคาร ขนาดใหญ่ทั้ง 2 แห่ง จึงเป็นการแสดงให้เห็นถึงศักยภาพ ให้บริการของบริษัทให้มีประสิทธิภาพ และตอบโจทย์ความต้องการของกลุ่มลูกค้าได้เป็นอย่างดี

“ ในช่วงต้นไตรมาส 1/2562 ที่ผ่านมา บริษัทได้รับงานให้บริการ Call Center Service ของผู้ประกอบการคอนโดมิเนียม ขนาดใหญ่มาแล้ว ดังนั้นจะเห็นได้ว่า เรามีศักยภาพในการรับงานศูนย์

บริการข้อมูล ได้อย่างหลากหลาย รวมทั้งหลังจากที่บริษัทฯเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เป็นบริษัทมหาชนทำให้ เป็นการสร้างเครดิตความน่าเชื่อถือในการเข้าไปประมุลงานขององค์กรขนาดใหญ่ ได้เพิ่มมากขึ้น โดยในไตรมาส 2/2562 บริษัทฯมีแผนในการเตรียมเข้าประมุลงานใหม่ๆ โดยเฉพาะบริษัทขนาดใหญ่อีกหลายแห่ง ส่งผลให้ภายในปีนี้ บริษัทฯคาดว่าจะมีฐานลูกค้ารายใหม่ๆ เข้ามาอย่างต่อเนื่อง”

กรรมการ บมจ.โกลบอล เซอร์วิส เซ็นเตอร์ (GSC) กล่าวทิ้งท้ายว่า หลังจากได้เม็ดเงินจากการระดมทุนในช่วงที่ผ่านมา ขณะนี้บริษัทฯอยู่ระหว่าง ดำเนินการขยายสาขาในกรุงเทพฯ ซึ่งคาดว่าจะแล้วเสร็จภายในไตรมาส 2/2562 นี้ และภายในไตรมาส4/2562 สาขาที่ จังหวัดราชบุรี และ สุพรรณบุรี ก็จะทยอยแล้วเสร็จตามลำดับ ทั้งนี้ หากทุกสาขาดำเนินการแล้วเสร็จ จะเพิ่มกำลังการให้บริการ และเป็นการกระจายความเสี่ยง ในด้านการจัดหาพนักงาน และการเป็นศูนย์การให้บริการสำรอง (Back-up Site) ในกรณีที่สาขาอื่นๆ เกิดเหตุที่ไม่สามารถทำงานได้เพิ่มขึ้น

ส่วนการปรับปรุงและพัฒนาอุปกรณ์และระบบเทคโนโลยีสารสนเทศนั้น กรรมการ GSC กล่าวว่า จะแล้วเสร็จภายใน ไตรมาส 3/2562 นี้ ซึ่งจะส่งผลให้เพิ่มศักยภาพการให้บริการของบริษัทให้มีประสิทธิภาพ และตอบโจทย์ความต้องการของกลุ่มลูกค้าได้เพิ่มมากขึ้น



บริษัท ดีโอดี ไบโอเทค จำกัด (มหาชน)

Tel.0-3444-6333, 0-3444-6444

www.dodbiotech.com



“เป็นบริษัทที่มั่นคง

ดำเนินธุรกิจอย่างมีจรรยาบรรณ มุ่งเน้นการวิจัยพัฒนา

ด้านผลิตภัณฑ์เสริมอาหารตามมาตรฐานสากล

เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม”

ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976



ฉบับที่ 944 วันที่ 18 มีนาคม 2562

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตส์กล้วยๆ

www.hooninside.com ฉบับละ 4 บาท

TQM คาดรายได้ปี63 แตะ 1.5 หมื่นลบ.

นายอัญชลิน พรรณนิภา
ประธานกรรมการ บริษัท ทีคิวเอ็ม
คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ
TQMเปิดเผยว่า บริษัทได้ตั้งเป้าหมายยอดขายรวม
ในปี 2562 เติบโต14% จากปีก่อนที่ทำได้ 11,095
ล้านบาท หรือแตะที่ระดับ 12,690 ล้านบาท โดย
ในปีนี้จะขับเคลื่อนการดำเนินงานด้วย
การนำเทคโนโลยีเข้ามาพัฒนาช่องทางขาย
และบริการ ภายใต้โครงการ “TQM Digital” เพื่อ
ก้าวเป็นผู้นำตลาดประกันออนไลน์ หรือ Insure
Tech โดยตลอด 4 ปีที่ผ่านมาบริษัทฯ ลงทุนนำ
เทคโนโลยีสมัยใหม่ด้วยงบประมาณรวมกว่า 200
ล้านบาท

ทั้งนี้ ในปี 2561 ได้ลงทุนรวม 50 ล้านบาท
ทั้ง Big Data, AI และ Cloud Server อย่างต่อ
เนื่อง จนกลายเป็นโบรคเกอร์ประกันรายแรก
ที่พัฒนาพีเจอาร์ Real-time CHATBOT เปิดตัว
“TQM Blue Beary Bot” ผ่าน LINE Official โดย

สามารถซื้อประกันภัยผ่าน CHATBOT ได้ตลอด
24 ชั่วโมง โดยบริษัทฯ คาดว่าจะการนำเทคโนโลยีมา
ใช้จะช่วยลดต้นทุนในการดำเนินงานได้อย่างมาก
รวมถึงบริษัทฯ จะสามารถเข้าถึงลูกค้าได้มากขึ้น
เช่นกัน โดยที่บริษัทฯ ไม่จำเป็นต้องเพิ่มจำนวน
พนักงาน ซึ่งปัจจุบันมีพนักงานอยู่ 4,000 ราย
โดยบริษัทฯ คาดว่ารายได้ในปี 2563 จะแตะที่ระดับ
15,000 ล้านบาท

ด้าน นางนภัสนันท์ พรรณนิภา
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ที
คิวเอ็ม อินชัวร์รันส์ โบรคเกอร์

จำกัดกล่าวว่า “ข้อสะดวก ประสานงานง่าย
บริการ 24 ชั่วโมง” คือจุดขายในปี 2562 โดย
จะขับเคลื่อนภายใต้แนวคิด “TQM เพื่อนคุณ
24 ชั่วโมง” ทั้งนี้ ได้พัฒนาโปรดักท์พีเจอาร์ใน
ระบบ CHAT CENTER ให้ผู้บริโภคสามารถเลือก
ซื้อประกันได้ครบทุกโปรดักท์ ทั้งประกันรถยนต์
ประกันการเดินทาง ประกันอุบัติเหตุ ประกันบ้าน

ที่อยู่อาศัย ได้แบบ Real-time ด้วยการแชท
ซื้อกับ ‘TQM BLUE BEARY BOT’ ผ่าน LINE
OFFICIAL ‘TQM INSURANCE BROKER’ โดยที
คิวเอ็มได้พัฒนา CHATBOT ให้เป็นระบบที่มีทักษะ
และความสามารถเหมือนมนุษย์ ตอบโต้ได้รวดเร็ว
ทันใจ รวมทั้งยังพัฒนาให้เกิดการเรียนรู้อย่าง
ต่อเนื่องด้วย MACHINE LEARNING ซึ่งจะทำให้
CHATBOT เข้าใจภาษามนุษย์ได้ดียิ่งขึ้น ช่วยปิด
การขาย ให้คำแนะนำ นำเสนอข่าวสารและโปร
โมชั่น ทำให้การซื้อประกันเป็นเรื่องง่าย สามารถ
ซื้อ ครบ จบที่เดียว นอกจากช่องทางการซื้อที่
สะดวกสบายแล้ว ทีคิวเอ็มยังใช้ CHATBOT เป็น
เครื่องมือเข้ามาช่วยในส่วนของการบริการหลัง
การขายด้วย อาทิ ให้คำแนะนำช่วยเหลือลูกค้า
การแจ้งเคลม ดูประวัติการเคลม ดูกรมธรรม์ที่ซื้อ
ไว้กับทีคิวเอ็มทั้งหมด แจ้งสถานะจัดส่งกรมธรรม์
ติดตามสถานะชำระเงิน แจ้งต่ออายุประกัน และ
ที่สำคัญสามารถให้บริการและดูแลลูกค้าได้ตลอด
24 ชั่วโมง



“เราคือผู้ผลิตยางคุณภาพชั้นนำ เพื่อทุกอุตสาหกรรม
อย่างเป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อม”



บริษัท นอร์ทอัส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)
Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929
www.nerubber.com

TQM คาดรายได้ปี63 แตะ 1.5 หมื่นลบ.

“แม้เทคโนโลยีจะเข้ามามีบทบาทและทำหน้าที่หลายอย่างเปรียบเสมือนมนุษย์ เพื่อตอบโจทย์ลูกค้าที่ไม่ชอบโทร แต่ชอบการแชทมากกว่า ในขณะที่เดียวกันระบบหลังบ้านของทีคิวเอ็มยังคงมีทีมงานที่คอยดูแลเคียงข้างลูกค้าตลอด 24 ชั่วโมงเช่นกัน จากพฤติกรรมของผู้บริโภคที่เปลี่ยนแปลงในยุค Mobile First ทำให้ทีคิวเอ็มต้องเดินหน้า นำเทคโนโลยีมาพัฒนาทั้งด้านงานขายและงานบริการอย่างต่อเนื่อง เพื่อต่อยอดจุดแข็งในความเป็นผู้นำโบรกเกอร์ประกันภัยที่ให้ลูกค้าได้มากกว่าเพียงการซื้อและขายประกัน แต่หัวใจสำคัญของทีคิวเอ็มคือ ความต้องการและความพึงพอใจ ของลูกค้า ภายใต้แนวคิดทีคิวเอ็ม ‘ไม่หยุดทำดีที่สุดให้คุณ’ ” ดร.นภสัณห์ กล่าว

อีกหนึ่ง 8 โครงการใหญ่ ภายใต้คอนเซ็ปต์ “TQM เพื่อนคุณ 24 ชั่วโมง” ในกลยุทธ์ Insure Tech ด้วยการเดินหน้า นำเทคโนโลยีมาปรับกระบวนการทำงานของทีคิวเอ็มสู่ระบบดิจิทัล

อย่างเต็มรูปแบบ (TQM Digitalization) ประกอบด้วย 1. โครงการ BIG DATA PROJECT ด้วยการใช้ AI มาประมวลผลและวิเคราะห์ เพื่อใช้ในการนำเสนอ Products ให้ตรงความต้องการของลูกค้า 2. โครงการ Products Segmentation เพื่อเจาะกลุ่มลูกค้าตามความต้องการหรือตามพฤติกรรมของแต่ละกลุ่มกับบริษัทประกัน 3. โครงการ LIFE INSURANCE PLATFORM ด้วยเปรียบเทียบประกันชีวิตที่มีความเหมาะสมและคุ้มค่ากับตนเองมากที่สุดและเป็น Platform สนับสนุนระบบงานขายประกันชีวิตของบริษัทฯ 4. โครงการ Non Motor INSURANCE PLATFORM สนับสนุนงานขายประกันหมวด Health, PA, TA, Home เพิ่มความสะดวก ในการเลือกทำประกัน 5.โครงการ AFFILIATE / STRATEGIC PARTNER เป็นโครงการทางการตลาด เพื่อขยายฐานลูกค้าร่วมกับพันธมิตรทางธุรกิจ 6. โครงการใช้เทคโนโลยีเพิ่มยอดขาย ลดค่าใช้จ่าย นำเทคโนโลยีต่อยอดกับสาขาและศูนย์

ประสานงานของทีคิวเอ็มทั้ง 95 แห่งทั่วประเทศ ช่วยให้บริการลูกค้าได้อย่างทั่วถึงทุกพื้นที่ 7. โครงการ Financial Broker นายหน้าให้บริการทางการเงิน รองรับบริการด้านการเงินให้กับฐานลูกค้าของบริษัท และ 8. โครงการ LINE CHATBOT / AI / CHAT CENTER ช่วยเพิ่มช่องทางการขายแบบ Omni Channelและพัฒนา Chatbot มาตอบสนองงานบริการและงานขาย



ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976

Hoon INSIDE Special ภาคบ่าย



• ฉบับที่ 944 วันที่ 18 มีนาคม 2562

รู้ลึกจริง คลุมวงในหุ้น สไตส์กล้วยๆ

www.hooninside.com ฉบับละ 4 บาท



ติดตามรายการ ของหุ้นอินไซด์

ได้แล้ววันนี้ที่



HOONINSIDE



HOONINSIDE

รายการ " เสรีฟข่าวก่อนเที่ยง " 11.30 น.

รายการ " ขงร้อนหุ้นอินไซด์ " 14.00 น.

รายการ " หุ้นอินไซด์ อัปเดต " 17.30 น.

(ออกอากาศทุกวันจันทร์-วันพฤหัสบดี)

รายการ " ข่าวเด็ดสุดสัปดาห์ " 18.00 น.

(ออกอากาศทุกวันศุกร์)

รายการ "Hooninside Talk"

รายการ "IPO Talk"

รายการ Live Hooninside Facebook Page



ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976



ฉบับที่ 944 วันที่ 18 มีนาคม 2562

รู้ลึกจริง คลุกวงในหุ้น สไตลกลัวๆ

www.hooninside.com ฉบับละ 4 บาท



ลูนรีบาวด์!!

By : เจียเลน
ณ Wall Street

Wall Street ตลาดหุ้น
เบ้ากมอยภาษาหุ้น

by เจียเลน ณ Wall Street

ลูนรีบาวด์!! มาดูตลาดบ้านเราเมื่อวันศุกร์ที่ผ่านมากันเจ้าคะ เรียกว่ากูไม่
กลับกันเลยทีเดียว เช้าๆ บวกอ่อนๆ ช่วงเย็นตอบว่า ย่อมาปิดที่ 1,625.57 จุด
ลดลง -10.31 จุดเจ้าคะ ทางเทคนิคถือว่าลงมาเทสแนวรับสำคัญเจ้าคะ โดย
ในสัปดาห์นี้เฝ้ามองยังคงมีลูนรีบาวด์เจ้าคะ หลังข่าวดีจากปัจจัยกรณีอังกฤษ
เลื่อน BREXIT ออกไป และในส่วนของสงครามการค้าที่เริ่มคลี่คลายลงด้วยดี
ทำให้ดัชนี Dowjone กลับมาปิดบวกในล่าสุดเจ้าคะ

ปิดโดดในช่วงท้ายตลาดเจ้าคะ สำหรับหุ้นใหญ่อย่าง CPF นะเจ้าคะ พุ่ง
สวนตลาดขึ้นมาปิดไฮ 26.50 บาท บวกขึ้นมา 1.92% เจ้าคะ เบรกด้านย่อย
ขึ้นมาหน่อยมีลูนไปต่อเจ้าคะ บวกกับคาดการณ์การดำเนินงานหลักพันตั้งแต่
Q1/62 และจะโตได้มากขึ้นใน Q2/62 ที่เป็น High Season ของราคาเนื้อสัตว์
ล่าสุดทั้งหมูและไก่เริ่มปรับตัวขึ้นแล้วเจ้าคะ และยังมีในส่วนของปันผลที่ 0.30
บ./หุ้น ที่จะขึ้น XD ใน พ.ค.นี้ด้วย เจ้าคะ นำลูนน่าจับตาดูกันต่อเนื่องเจ้าคะ

กลับมาลูนน่าจับกันอีกครั้งเจ้าคะ สำหรับอาหารเสริม MEGA เจ้าคะ
ล่าสุดพุ่งขึ้นมาปิดไฮ 33.25 บาท บวกขึ้นมาถึง 4.72% เจ้าคะ หลังหลุด
เครื่องหมาย XD ที่ 0.40 บ./หุ้นไปหมาดๆ ก็ตั้งหน้าตั้งตารวังแรงไม่หยุดที่
เดียวเจ้าคะ เรียกว่าปันผลฟรีกันไปอีกตัวกันเลยเจ้าคะ สำหรับ MEGA ยังคง
ตั้งเป้าเติบโตอย่างต่อเนื่องเจ้าคะในปีนี้ได้เติบโต 8-10% YoY
เจ้าคะ ทางเทคนิคจับตาดูกันต่อ แนวต้าน 35.00 บาทเจ้าคะ ผ่านได้คงจะแรง
มิใช่น้อยเจ้าคะ

มาดูหุ้นน้ำผลไม้อีกตัวที่แอบแซ่บๆในช่วงท้ายตลาดอีกวันนะเจ้าคะ
สำหรับ SAPPE เจ้าคะ ขึ้นมาแรงต่อเนื่อง 4 วันทำการเจ้าคะ ล่าสุดพุ่งต่อ
เนื่องขึ้นมาปิดไฮ 19.50 บาท บวกขึ้นมา 5.41% เจ้าคะ รับข่าวตั้งเป้า
ปี 62 ยอดขายโต 30% เล็งเปิดตัวสินค้าใหม่ 20 รายการ พร้อมจ่ายปันผล
0.66 บ./หุ้น ปังๆที่สุดเลยเจ้าคะ ทางเทคนิคเบรกเทรนใหญ่ขึ้นมาพร้อม
วอลุ่ม มีลูนกลับขึ้นไปบน 20.00 บาท สูงเจ้าคะ สายแก้งกำไรจับตาดูกันให้ดีๆ
เจ้าคะ

มาต่อกันที่เครื่องดื่มที่กำลังตัวจืดของเรากันหน่อย สำหรับ CBG เจ้าคะ
ยังคงร้อนแรงไม่หยุดหย่อน นาที่นี้เอาอะไรมาแลกก็ไม่ยอมเจ้าคะ ล่าสุด
บวกต่อไม่รอแล้วนะ พุ่งขึ้นมาปิดไฮ 58.75 บาท บวกขึ้นมา 2.17% จ่อทะลุ
60.00 บาทเข้าไปทุกทีเจ้าคะ ไปย้อนดูกราฟเรียกได้ว่าร้อนแรงนับตั้งแต่
งบ Q4/61 ออกมาปังๆเจ้าคะ และคาดปีนี้จะได้เพิ่มขึ้นอีกกว่า 24% จากผล
ประกอบการเจ้าคะ ใครชอบความแซ่บๆช่าๆต้องจับตาดู CBG กันให้ดีเจ้าคะ

ปิดท้ายด้วย ZEN เอาใจคนชอบปลาดีกันสักหน่อยเจ้าคะ ฟันตัวขึ้นสวย
เมื่อศุกร์ที่ผ่านมาเจ้าคะ หลังพักตัวช่วงแรงขายไปหนึ่งวัน กลับขึ้นมาปิดไฮ
15.10 บาท บวกขึ้นมา 1.34% ทรงนี้มีลูนทะลุแนวต้าน 15.50 บาทอีกครั้ง
เจ้าคะ คาดกำไรปีนี้โต 39% ฟากโบรกฯแนะนำ 'ซื้อ' ชีราคาหุ้นยังมี upside
13% อื้อหือ แบบนี้ตามกันต่ออย่าให้พลาดสายตาเชียรวเจ้าคะ แล้วพบกันใหม่
คอลัมน์หน้าเจ้าคะ

By เจียเลน ณ Wall Street

การลงทุนมีความเสี่ยง ผู้ลงทุนโปรดศึกษาข้อมูลก่อนตัดสินใจลงทุน

โปรดใช้วิจารณญาณในการตัดสินใจด้วยตัวท่านเอง

ดูกราฟดูเทคนิคประกอบการตัดสินใจนะคะ บางตัวอาจซึ่งบางตัวไม่ซึ่งไม่
หลุดแนวรับก็ถือได้น่า จะให้ซึ่งปรี๊ดปรี๊ดทุกตัวคงไม่ได้* * *ขอให้ลงทุนทุก
ท่านประสบความสำเร็จค่า

ปล.สำคัญสุดอย่าลืมวางแผนจุด cut loss นะคะ

Wall Street ตลาดหุ้น

LineID : @wall-street



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นอีกหนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"



สามารถติดตามหูนอินไซด์

เพื่อรับข่าวเด่นและประเด็นที่คุณไม่ควรพลาดได้ที่...

