

HOON INSIDE

อ่านก่อนใคร เพียง 8 บาท

INSIDE HOON INSIDE DAILY MAGAZINE / IPO MAI / INTERVIEW / SOCIAL BIZ / TIP & MORE # 28 February 2018

CENTEL

คาดอัตราการเข้าพัก 83-85%

CENTEL คาดอัตราการเข้าพักเฉลี่ยปี 62 อยู่ในช่วง 83-85% ,RevPAR โต 4-5% จากปี 61 คาดรายได้ธุรกิจโรงแรมปี 62 โตในช่วง 2-3% น้อยกว่า RevPAR หลังมีปิดปรับปรุงโรงแรม การรณรงค์บิซ ไรส์สอร์ท สมุย คาดธุรกิจอาหาร มียอดขายสาขาเดิม โต 3-4% รับปัจจัยบวกเลือกตั้ง มีแผนขยายสาขาร้านอาหารปีนี้ราว 80-90 สาขา - เล็งพัฒนาแบรนด์ใหม่

อ่านต่อหน้า 11 |

MALEE

วางเป้าหมายยอดขายปี 62 โต

บริษัท มาลีกรุ๊ป จำกัด (มหาชน) MALEE เปิดเผยถึงแนวโน้มธุรกิจในปี 2562 บริษัทฯ และบริษัทย่อย มีเป้าหมายการเติบโตของยอดขายประมาณ 5-10% โดยแผนการดำเนินงานในปี 2562 คือการมุ่งเน้นไปที่การฟื้นตัวของผลประกอบการ โดยไม่มีการลงทุนที่มีนัยสำคัญเพิ่มเติม การเพิ่มปริมาณการผลิตเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพในการบริหารสินทรัพย์และต้นทุนคงที่

อ่านต่อหน้า 12 |

บริษัทหลักทรัพย์แนะนำ

แนะนำ

บล.บัวหลวง : M แนะนำ ซื้อ

บล.บัวหลวง : IVL แนะนำ ซื้อ

บล.ธนาชาต : MALEE แนะนำ ขาย

บล.ธนาชาต : AP แนะนำ ซื้อ

บล.เคจีไอ : M แนะนำ ถือ

อ่านต่อหน้า 20 |

PSTC

กับท็อทองศา

แม่มดน้อยพิสดาร : กำไรงาม อนาคตดี

แม่มดน้อย ภาคพิสดาร เชื่อว่า หลังจบ.ประกาศผลประกอบการปี 2561 ปัจจัยการเมืองในประเทศ กระทบตลาดหุ้นไทยอีกครั้ง โดยทุกสายตาโฟกัส ศาลรัฐธรรมนูญ นัดแถลงด้วยวาจา ปรัชชาหรือ และลงมติยุบพรรคไทยรักษาชาติ (ทษช.) ในวันพฤหัสบดีที่ 7 มี.ค.62 เวลา 13.30 น. โดยไม่ทำการไต่สวน เพราะศาลรัฐธรรมนูญ ได้อภิปรายเพื่อนำไปสู่การวินิจฉัยแล้วเห็นว่าคดีมีพยานหลักฐานเพียงพอที่จะพิจารณาวินิจฉัยได้

อ่านต่อหน้า 20 |

FACEBOOK
Hooninside

LINE
@Hooninside



Exclusive Hooninside



ฟรี... สัมมนา ครั้งที่ 1 ประจำปี 2562

"เปิดเครื่องยนต์ GUNKUL"

ดร. สมบูรณ์ เอื้ออักษมาสัย

กรรมการผู้จัดการ

บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน) GUNKUL

"ก้าวสำคัญของ FTE"

คุณทักษิณ ตันติไพจิตร

รองประธานกรรมการ และกรรมการผู้จัดการ

บริษัท ไฟร์เทรดเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน) FTE

"เข้าคูหา กาหูน"

คุณจรรยาพันธ์ วัฒนวงศ์

ผู้อำนวยการฝ่ายวิจัยหลักทรัพย์

บริษัทหลักทรัพย์ เมย์แบงก์ ภัมเอ็ง (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน)

พบกันวันอาทิตย์ที่

3 มีนาคม 2562



พิเศษ

"สแกนหุ่นเด่น ไตรมาส 2/62 กับอาจารย์นิค"

คุณธณพงศ์ มีทอง ผู้ดำเนินรายการ

Make Money ทางวิทยุ FM 97.0 Mhz.

สำรองที่นั่ง ได้แล้วตั้งแต่วันนี้ สนใจติดต่อ 02-276-5976

ส่งชื่อ - สกุล - หมายเลขโทรศัพท์
มาที่ e-mail : reporter@hooninside.com



ณ ห้องประชุม B1-2 / KTC Pop

ชั้น B1 อาคารสมัชชาวานิช 2

ปากซอยสุขุมวิท 33 รถไฟฟ้าบีทีเอสลงที่สถานีพร้อมพงษ์ (E5)

ใช้ทางออกที่ 5 (ทางออกที่ตรงข้ามกับห้างฯ ดิเอ็มโพเรียม)



บริษัท เอ็นเนอจี เอิร์ธ จำกัด (มหาชน)
ENERGY EARTH PUBLIC COMPANY LIMITED





อินไซด์ก่อนใคร

อ่านแมกกาซีนหุ้นอินไซด์



จ่ายเพียง 2259.84 บาท/ปี

(อัตราเล่มละ 8 บาท)

แถมฟรี

แมกกาซีนหุ้นอินไซด์รายเดือน , หุ้นอินไซด์นิวส์
และสเปเชียลหุ้นอินไซด์



วิธีการชำระเงิน

บัญชี บจก.น่ายกล๊วบหอนออนไลน์

บัญชีออมทรัพย์ ธนาคารกสิกรไทย สาขาไศก

เลขที่บัญชี 741-2-437-009

แล้วส่งหลักฐานการโอนเงินมาที่ Fax. 02-276-5977

หรือโทรแจ้งทีมงานโดยตรงที่เบอร์ 02-276-5976

GUNKUL

not only the energy, we care

36

YEARS OF TRUST



inside hoon inside daily magazine

Magazine Hooninside

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

สารบัญ

เรื่อง

หน้า

ข่าวจากปก

6

ข่าวบริษัทจดทะเบียน

11

ข่าวการเงิน

17

แม่หมดพิสดาร

20

คัมภีร์หุ้น By : elliott รุ่งวงศ์

21

สรุปการซื้อขาย

25

ที่ปรึกษา

ชาลทอง ปัทมพงศ์
ภัทธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลป์
พัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแจ่ม

บรรณาธิการบริหาร

ประสิทธิ์ กรโชคนันต์
หัวหน้าข่าว
สุกัญญา ศิริรวง

กองบรรณาธิการ

นภาพร เชื้อเมืองพาน
ธราทิพย์ พัฒน์
ประทุมพร ม่วงเอก

กราฟิก

วิจิตพล นาคสุข
ศิริไล สอบใหม่



ติดต่อโฆษณา

คุณนุ้ย
02-276-5976

E_mail : reporter@hooninise.com

PSTC

กับท่อทองคำ

โ

ครงการขยายระบบการขนส่งน้ำมันทางท่อไปยังภาคตะวันออกเฉียงเหนือ มูลค่ากว่า 9,000 ล้านบาท ของบริษัท ไทยไปป์ไลน์ เน็ตเวิร์ค จำกัด หรือ TPN บริษัทในเครือบริษัท เพาเวอร์ โซลูชั่น เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) หรือ PSTC ตอนนี้มีความคืบหน้าแล้ว โดยมีเซ็นสัญญา จ้างโซน่า ปีโตรเลียม ไปป์ไลน์ บุโร หรือ CPP รับก่อสร้างและวางท่อขนส่งน้ำมัน ระบบการขนส่งน้ำมันทางท่อ ซึ่งจะเป็นท่อทองคำในอนาคตของ ไทย ไปป์ไลน์ เน็ตเวิร์ค หรือ TPN บริษัทในเครือ PSTC ปัจจุบัน STC



การประกอบธุรกิจของบริษัทและบริษัทย่อยสามารถแบ่งออกตามประเภทของการดำเนินธุรกิจเป็น 3 ธุรกิจหลัก ได้แก่

1. ธุรกิจออกแบบ จำหน่าย และติดตั้งระบบจ่ายไฟฟ้าและตรวจวัดจัดการสภาพแวดล้อม ซึ่งดำเนินการโดย PSTC ได้แก่ ระบบสำรองไฟฟ้า ระบบตรวจวัดและจัดการสภาพแวดล้อม ระบบผลิตไฟฟ้าจากพลังงานทดแทน และระบบประหยัดพลังงาน

2. ธุรกิจโรงไฟฟ้าพลังงานทดแทน โดยบริษัทย่อย

3. ธุรกิจจำหน่ายและขนส่งผลิตภัณฑ์ปิโตรเลียมเหลว



PSTC คาดระบบขนส่งน้ำมันทางท่อภาคตะวันออกเฉียงเหนือ เริ่มทำเงิน Q4/64



บ

ริษัท ไทย ไปป์ไลน์ เน็ตเวิร์ค จำกัด หรือ TPN บริษัทในเครือบริษัท เพาเวอร์ โซลูชั่น เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) หรือ PSTC ลงนามเซ็นสัญญาร่วมกับโซน่า ปิโตรเลียม ไปป์ไลน์ บุโร หรือ CPP เพื่อเดินหน้าก่อสร้างโครงการขยายระบบการขนส่งน้ำมันทางท่อไปยังภาคตะวันออกเฉียงเหนือ มูลค่ากว่า 9,000 ล้านบาท คาดเริ่มเปิดดำเนินการได้ภายในไตรมาส 4 ปี 2564 เพื่อช่วยประหยัด

พลังงานภาคขนส่ง ส่งผลให้ราคาน้ำมันในภูมิภาคตะวันออกเฉียงเหนือตอนบนลดลง เพิ่มศักยภาพการแข่งขันของประเทศไทยโดยมี ดร. ศิริ จิระพงษ์พันธ์ รัฐมนตรีว่าการกระทรวงพลังงาน เป็นประธานในพิธีลงนามในสัญญาฯ และ ท่าน จาง เพ่ยตง อัครราชทูตที่ปรึกษาฝ่ายพาณิชย์ สถานเอกอัครราชทูตประจำประเทศไทยร่วมเดินทางมาเป็นเกียรติ



นายภาณุ ศีตสาร ประธานกรรมการ บริษัท เพาเวอร์ โซลูชั่น เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) หรือ PSTC และกรรมการ บริษัท ไทย ไปป์ไลน์ เน็ตเวิร์ค จำกัด หรือ TPN

กล่าวว่า บริษัท ไทย ไปป์ไลน์ เน็ตเวิร์ค จำกัด หรือ TPN บริษัทย่อยในเครือ PTSC มีความยินดีลงนามในสัญญาจ้างการก่อสร้างโครงการขยายระบบการขนส่งน้ำมันทางท่อไปยังภาคตะวันออกเฉียงเหนือกับโซน่า ปิโตรเลียมไปป์ไลน์ บุโร หรือ CPP เพื่อเข้ามาเป็นผู้รับเหมาก่อสร้างโครงการนี้ โดยคณะกรรมการได้คัดเลือกบริษัทรับก่อสร้างและวางท่อขนส่งน้ำมัน CPP เพราะมีความชำนาญด้านการวางท่อขนส่งก๊าซและน้ำมันขนาดใหญ่มากกว่า 40 ปี มีประสบการณ์และผลงานการวางท่อขนส่งน้ำมัน และก๊าซทั่วโลกกว่า 100,000 กิโลเมตร ในทวีปแอฟริกา ตะวันออกกลาง รัสเซีย และในเอเชีย

บริษัทฯ จึงมีความมั่นใจว่า CPP จะสามารถทำการดำเนินการก่อสร้างและวางท่อน้ำมันให้ได้ตามมาตรฐานโลก โดยมีมูลค่าของสัญญาจ้างกว่า 9,000 ล้านบาท และกำหนดระยะเวลาก่อสร้างให้แล้วเสร็จภายใน 30 เดือน คาดว่าระบบขนส่งน้ำมันทางท่อนี้จะสามารถเริ่มเปิดดำเนินการได้ประมาณไตรมาสที่ 4 ของปี 2564 นี้

สำหรับโครงการนี้ประกอบไปด้วยการวางระบบท่อขนส่งน้ำมันระยะทาง 342 กิโลเมตร ผ่าน 55 ตำบล 18

อำเภอ 5 จังหวัด โดยการก่อสร้างเริ่มจากอำเภอเสนาห์ จังหวัดสระบุรี ไปสิ้นสุดที่ อำเภอบ้านไผ่ จังหวัดขอนแก่น และมีการก่อสร้างคลังน้ำมันปลายทางที่อำเภอบ้านไผ่ ขนาด 140 ล้านลิตร ทั้งนี้เมื่อระบบการขนส่งน้ำมันทางท่อดังกล่าวแล้วเสร็จ จะลดปริมาณการขนส่งน้ำมันทางรถบรรทุกลงไปได้จำนวน 88,000 เที่ยวต่อปี คิดเป็นการประหยัดเชื้อเพลิงในการขนส่งลงไปได้กว่า 15.4 ล้านลิตรต่อปี ซึ่งนับเป็นการเพิ่มประสิทธิภาพในการขนส่ง ตลอดจนทั้งยังเป็นการเพิ่มพื้นที่ถนน เพิ่มความปลอดภัย ลดโอกาสการเกิดอุบัติเหตุ และลดการสูญเสียค่าใช้จ่ายในการซ่อมบำรุงถนนไปได้อีกเป็นจำนวนมาก และยังทำให้ราคาน้ำมันในภูมิภาคตะวันออกเฉียงเหนือตอนบนของประเทศไทยมีราคาที่ลดลงเพราะมีต้นทุนการขนส่งที่ต่ำลง

นอกจากนี้บริษัทฯ และโซน่า ปิโตรเลียม ไปป์ไลน์ บุโร อยู่ระหว่างร่วมมือกันในการศึกษาความเป็นไปได้ในการที่จะขยายการวางท่อขนส่งน้ำมันไปยังประเทศ

เพื่อนบ้านคือประเทศสาธารณรัฐประชาธิปไตยประชาชนลาว เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพในการขนส่งน้ำมันไปจำหน่ายยังประเทศสาธารณรัฐประชาธิปไตยประชาชนลาวให้ดียิ่งขึ้น ทั้งนี้ปัจจุบันประเทศสาธารณรัฐประชาธิปไตยประชาชนลาวอาศัยการนำเข้าน้ำมันจากประเทศไทยปีละกว่า 1,200 ล้านลิตร และมีแนวโน้มการบริโภคน้ำมันที่สูงเพิ่มขึ้นทุกปีจากความเจริญทางด้านเศรษฐกิจ และสังคมในประเทศดังกล่าว

“บริษัท ไทย ไปป์ไลน์ เน็ตเวิร์ค จำกัด มีความภูมิใจเป็นอย่างยิ่งที่ได้รับความไว้วางใจจากกระทรวงพลังงานเห็นชอบให้เป็นผู้ดำเนินโครงการขยายระบบการขนส่งน้ำมันทางท่อไปยังภาคตะวันออกเฉียงเหนือ ซึ่งเมื่อแล้วเสร็จ

นอกเหนือจาก

ประโยชน์ที่จะได้รับในด้านราคาน้ำมันที่ลดลง ประสิทธิภาพในการขนส่งที่มีความปลอดภัยมากยิ่งขึ้น ลดผลกระทบทางสิ่งแวดล้อม และส่งผลให้เศรษฐกิจในภูมิภาคขยายตัวเพิ่มขึ้น ประเทศไทยก็จะมีความมั่นคงในด้านการจัดหาพลังงานมากยิ่งขึ้น อีกทั้งยังเพิ่มศักยภาพในการแข่งขันของประเทศไทยมีส่วนทำให้ประเทศไทยก้าวสู่การเป็นศูนย์กลางพลังงานของภูมิภาคอาเซียนอย่างแท้จริง” นายภาณุ กล่าวเพิ่ม

ทั้งนี้ตามมติคณะกรรมการนโยบายพลังงานแห่งชาติ (กพข.) เมื่อวันที่ 13 สิงหาคม 2558 เห็นชอบให้ดำเนินการพัฒนาโครงการขยายระบบการขนส่งน้ำมันทางท่อไปยังภาคเหนือและภาคตะวันออกเฉียงเหนือ ซึ่งบริษัท ไทย ไปป์ไลน์ เน็ตเวิร์ค จำกัด หรือ TPN ได้รับความเห็นชอบให้เป็นผู้ดำเนินโครงการขยายระบบการขนส่งน้ำมันทางท่อไปภาคตะวันออกเฉียงเหนือ โดยที่ผ่านมา TPN ได้พัฒนาโครงการทั้งด้านการสำรวจเส้นทาง การออกแบบระบบทางวิศวกรรม และตลอดจนยื่นผลการศึกษาผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม (EIA) ต่อคณะกรรมการสิ่งแวดล้อมแห่งชาติ กระทรวงทรัพยากรธรรมชาติและสิ่งแวดล้อมเป็นที่เรียบร้อยแล้วได้รับการอนุมัติผลการศึกษาเมื่อวันที่ 8 มกราคม 2562



PSTC วางเป้ารายได้ปี 62 โต 20%

เหตุ 3 ธุรกิจหลัก ออกแรงดัน

PSTC วางเป้ารายได้ปี 62 โต 20% รับแรงหนุน 3 ธุรกิจหลักโตหนุน แยม “บิกแก๊ส” เจริญขายหุ้น ไทย ไปป์ไลน์ เน็ตเวิร์คฯ เพิ่ม คาดสรุป Q2/62 เผยปลาย มี.ค. นี้ COD โรงไฟฟ้าเพิ่มอีก 5.6 Mw คาดส่ง บิกแก๊ส เข้าเทรดใน SET ช่วงต้นปี 63 ตามแผน

นายภาณุ ศีตีสาร์ ประธานกรรมการ บมจ.เพาเวอร์ โซลูชั่น เทคโนโลยี (PSTC)

เปิดเผยว่า บริษัทฯ ตั้งเป้ารายได้รวมปี 2562 เติบโต 20% เมื่อเทียบกับปี 2561 ตามการเติบโตของ 3 ธุรกิจหลัก ซึ่งประกอบด้วยธุรกิจออกแบบและจำหน่ายติดตั้ง ระบบสำรองไฟฟ้า ธุรกิจออกแบบติดตั้งโรงไฟฟ้าพลังงานทดแทน (Power energy management) ซึ่งบริษัทฯ คาดว่าธุรกิจออกแบบติดตั้งระบบไฟฟ้าจะเติบโต 15-20%

โดยบริษัทฯ มีแผนเข้าประมูลงานออกแบบติดตั้งระบบไฟฟ้าอย่างต่อเนื่อง ส่วนโครงการที่ยื่นประมูลไปแล้ว เช่น งานของรัฐวิสาหกิจ มูลค่า 342 ล้านบาท คาดว่าช่วงปลายเดือนมี.ค.นี้ จะรู้ผลการประมูล

ด้านธุรกิจจำหน่ายไฟฟ้าจากโรงไฟฟ้าพลังงานทดแทน vspp และ spp ปลายเดือนมีนาคมนี้ จะจำหน่ายไฟฟ้าเชิงพาณิชย์ (COD) เพิ่มอีก 5.60 เมกะวัตต์ จากปัจจุบันที่จ่ายไฟฟ้าเข้าระบบเชิงพาณิชย์ (COD) ไปแล้ว 30 เมกะวัตต์ ทำให้บริษัทฯ จะมีกำลังการผลิตรวม 36 เมกะวัตต์

โดยปัจจุบันบริษัทฯ มีสัญญาซื้อขายไฟฟ้าหรือ PPA อยู่ประมาณ 70 เมกะวัตต์ ขณะที่บริษัทฯ จะเข้าลงทุน Privat PPA กำลังผลิต 20 เมกะวัตต์ โดยเตรียมงบลงทุน 500 ล้านบาท เพื่อรองรับการลงทุนดังกล่าว พร้อมตั้งเป้า 3 ปี จะมีกำลังผลิตไฟฟ้ารวม 100 เมกะวัตต์

ขณะที่ธุรกิจจำหน่ายก๊าซธรรมชาติ LPG, CNG และ LNG ภายใต้การดำเนินการของบริษัทบิกแก๊ส เทคโนโลยี จำกัด หรือ BGT ซึ่งเป็นบริษัทย่อย ที่ PSTC ถือหุ้น 51%

โดยบิกแก๊ส ตั้งเป้าปริมาณขายปี 2562 เพิ่มขึ้น 25% จากปีก่อน ส่วนความคืบหน้าการนำ บริษัท บิกแก๊ส เทคโนโลยี จำกัด (BIGGAS) เข้าตลาดหุ้น ปัจจุบันบริษัทฯ ได้แต่งตั้ง บล.ฟินันเซีย ไซรัส เป็นที่ปรึกษาทางการเงิน (FA) ซึ่งตามแผนตั้งเป้านำบิกแก๊สเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (SET) ในช่วงต้นปี 2563

นายภาณุ กล่าวเพิ่มเติมว่า บริษัท บิกแก๊ส เทคโนโลยี จำกัด (BIGGAS) มีแผนจะขายหุ้นของบริษัท ไทยไปป์ไลน์ เน็ตเวิร์ค จำกัด (TPN) ประกอบธุรกิจให้บริการขนส่งน้ำมันโดยระบบขนส่งทางท่อเพิ่มเติม จากก่อนหน้านี้ได้ขายหุ้น TPN ไปในสัดส่วน 8% อย่างไรก็ตามคาดว่าจะได้ข้อสรุปในการขายหุ้นดังกล่าว ในไตรมาส 2/62



พีที



สั่งเลย!!

พีที น้ำมันสดใหม่

เต็มถัง



"โรงงานโมแปงสาธิตรายใหญ่ และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"



ดร.ชาณุภุช เดชวิทักษ์

รองประธานกรรมการบริหารและกรรมการผู้จัดการ
บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน)



CENTEL คาดอัตราการเข้าพักเฉลี่ยปี 62

อยู่ในช่วง 83-85% ,RevPAR โต 4-5%

พร้อมคาดการณ์ร้านอาหาร มียอดขายสาขาเดิม โต 3-4%

CENTEL คาดอัตราการเข้าพักเฉลี่ยปี 62 อยู่ในช่วง 83-85% ,RevPAR โต 4-5% จากปี 61 คาดรายได้ธุรกิจโรงแรมปี 62 โตในช่วง 2-3% น้อยกว่า RevPAR หลังมีปิดปรับปรุงโรงแรมเซ็นทาราแกรนด์บีช รีสอร์ท สมุย คาดธุรกิจอาหาร มียอดขายสาขาเดิม โต 3-4% รับผิดชอบจบบวกเลือกตั้ง มีแผนขยายสาขาร้านอาหารปีนี้ราว 80-90 สาขา - เล็งพัฒนาแบรนด์ใหม่

ดร.รณชิต มัทธนะพฤกษ์ รองประธานอาวุโสฝ่ายการเงินและ บริหาร บริษัท โรงแรมเซ็นทรัล พลาซา จำกัด (มหาชน) CENTEL

เปิดเผยว่า แนวโน้มธุรกิจปี 2562 ในส่วนของธุรกิจโรงแรม ประเมินการอัตราการเข้าพักเฉลี่ย (GCC) สำหรับโรงแรมเดิมปี 2562 อยู่ในช่วง 83% -85% ขณะที่รายได้ต่อห้องพักเฉลี่ย (RevPAR) เติบโตประมาณ 4% - 6% เทียบกับปี 2561 อย่างไรก็ดี รายได้รวมธุรกิจโรงแรมจะเติบโตในช่วง 2% - 3% เทียบปีก่อน ซึ่งน้อยกว่าการเติบโตของ RevPar เนื่องจากการปิดปรับปรุงโรงแรมเซ็นทาราแกรนด์บีช รีสอร์ท สมุย ตามที่กล่าวข้างต้น

สำหรับธุรกิจอาหารคาดการณ์ว่าจะมีอัตราการเติบโตจากสาขาเดิม (Same-Store-Sales: SSS) ประมาณ 3% -4% โดยมีปัจจัยบวกจากการเลือกตั้ง โดยการการพัฒนาผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ การจัดโปรโมชั่น และการโฆษณา ยังคงเป็นส่วนหลักดันการเติบโตเป็นหลัก บริษัทฯ มีแผนการขยายสาขาสู่พื้นที่เพิ่มขึ้น ประมาณ 80 - 90 สาขา คิดเป็นการเติบโตเพิ่มขึ้นประมาณ 8% 9% โดยการขยายสาขานี้ ยังไม่นับรวมแบรนด์ใหม่ๆ ที่มีแผนจะพัฒนาในปี 2562

พร้อมกันนี้ คาดโรงแรม โคซี่ พัทยา นา

เกลือ จำนวน 282 ห้อง คาดว่าจะสามารถเปิดดำเนินการในเดือนกันยายนปี 2562

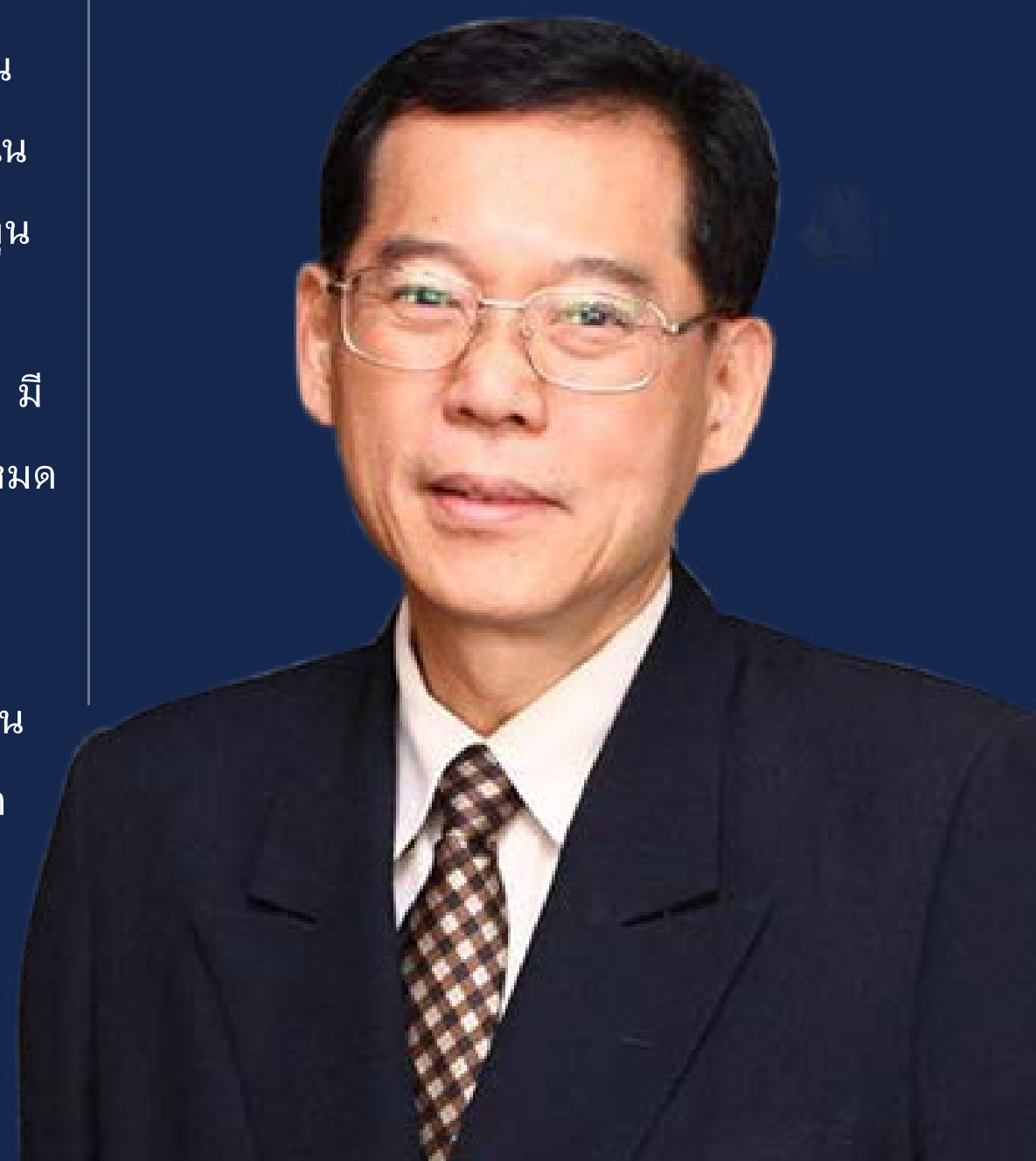
ขณะที่ แผนการปรับปรุงโรงแรม 2 โรงแรมในปี 2562 ดังนี้

โรงแรมเซ็นทาราแกรนด์และบางกอกคอนเวนชันเซ็นเตอร์ เซ็นทรัลเวิลด์ จำนวน 512 ห้อง ซึ่ง จะเริ่มในช่วงปลายไตรมาส 2/2562 โดยคาดว่าจะใช้ระยะเวลาทั้งสิ้นประมาณ 22 เดือน และ ทอยปิดปรับปรุงห้องพักครั้งละ 3 ชั้น คิดเป็น 14% ของจำนวนห้องพักทั้งหมด เพื่อไม่ให้มี ผลกระทบต่อการดำเนินงาน จากอัตราการเข้าพักในปี 2561 ประมาณ 85% ทั้งนี้ สามารถปรับ ราคาห้องพักได้ทันทีเมื่อเริ่มทยอยเปิดขายห้องพักที่ปรับปรุงเรียบร้อยแล้ว

โรงแรมเซ็นทาราแกรนด์บีชรีสอร์ท สมุย จำนวน 203 ห้อง จะปิดทั้งโรงแรมเพื่อปรับปรุงตั้งแต่เดือน มิถุนายน 2562 โดยใช้ระยะเวลาปรับปรุงประมาณ 12 เดือน อย่างไรก็ดี ระหว่างการปิดปรับปรุง บริษัท เซ็นทรัลสมุยโฮเต็ลแมนเนจเม้นท์ จำกัด ยังคงต้องจ่ายค่าเช่าคงที่จำนวน 168 ล้านบาทให้แก่กองทุนรวมสิทธิการเช่าอสังหาริมทรัพย์โรงแรมและรีสอร์ทในเครือเซ็นทารา ทั้งนี้ บริษัทฯ ถือหน่วยลงทุนในสัดส่วนร้อยละ 25.34 ของจำนวนหน่วยลงทุนทั้งหมดของกองทุนรวมดังกล่าว โดยรายได้ของโรงแรมเซ็นทาราแกรนด์บีชรีสอร์ท สมุย มีสัดส่วนประมาณ 6% ของรายได้โรงแรมทั้งหมดในปี 2561

สำหรับในปี 2561 บริษัทฯ มีรายได้รวม 21,768.2 ล้านบาท (ปี 2560: 20,345.5 ล้านบาท) เพิ่มขึ้น 1,422.7 ล้านบาท (หรือเติบโต 7.0%) จากการเพิ่มรายได้ของธุรกิจโรงแรมและธุรกิจอาหาร โดยสัดส่วนของรายได้จากธุรกิจโรงแรม ต่อรายได้จาก ธุรกิจอาหาร

อยู่ที่ 45% : 55% (ปี 2560: 45% : 54%) และมีกำไรขั้นต้นรวม 12,104.2 ล้านบาท (ปี 2560: 11,311.0 ล้านบาท) เพิ่มขึ้น 793.2 ล้านบาท หรือเติบโต 7.0%) บริษัทฯ มีกำไรก่อนค่าเสื่อมราคา ค่าตัดจำหน่าย ดอกเบี้ยจ่าย และภาษีเงินได้ (EBITDA) รวม 4,966.4 ล้านบาท (ปี 2560: 4,701.8 ล้านบาท) เพิ่มขึ้น 264.6 ล้านบาท (หรือเติบโต 5.6% เทียบกับปีก่อน) โดยมีอัตรากำไรก่อนค่าเสื่อมราคา ค่าตัดจำหน่าย ดอกเบี้ยจ่าย และภาษีเงินได้ต่อรายได้รวม (%EBITDA) 22.8% ลดลงจากปีก่อน (ปี 2560: 23.1%) จากอัตราการทำการกำไรของธุรกิจอาหาร ทั้งนี้ บริษัทฯ มีกำไรสุทธิรวม 2,177.5 ล้านบาท (ปี 2560: 1,991.4 ล้านบาท) เพิ่มขึ้น 186.1 ล้านบาท เติบโต 9.4% เทียบปีก่อน จากการลดลงของรายการส่วนแบ่งขาดทุนจากเงินลงทุนในกองทุนรวมตามวิธีส่วนได้เสีย - ขาดทุนจากการประเมินทรัพย์สินจำนวน 61.0 ล้านบาท เทียบกับปีก่อน และการบริหารจัดการต้นทุนทางการเงินที่มีประสิทธิภาพ



MALEE วางเป้าหมายยอดขายปี 62 โต 5-10% หวังผลงานฟื้นตัว ปีใหม่มีการลงทุนที่มีนัยสำคัญ

บริษัท มาลีกรุ๊ป จำกัด

(มหาชน) MALEE เปิดเผยถึงแนวโน้มธุรกิจในปี 2562 บริษัทฯ และบริษัทย่อย มีเป้าหมายการเติบโตของยอดขายประมาณ 5-10% โดยแผนการดำเนินงานในปี 2562 คือการมุ่งเน้นไปที่การฟื้นตัวของผลประกอบการ โดยไม่มีการลงทุนที่มีนัยสำคัญเพิ่มเติม การเพิ่มปริมาณการผลิตเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพในการบริหารสินทรัพย์และต้นทุนคงที่ การควบคุมต้นทุนและลดค่าใช้จ่าย การบริหารจัดการสภาพคล่องของกระแสเงินสดให้มีประสิทธิภาพเพิ่มขึ้น รวมถึงการปรับปรุงกระบวนการทำงาน และการให้ความสำคัญ กับข้อมูลแบบทันที เพื่อการบริหารจัดการที่ทันต่อเหตุการณ์และสามารถปรับตัวต่อการเปลี่ยนแปลงได้รวดเร็วขึ้น โดย ทั้งหมดนี้ เป็นการมุ่งใช้ประโยชน์กับสิ่งที่บริษัทฯ ได้ลงทุนไปแล้วให้คุ้มค่าได้เร็วที่สุด ทั้งการลงทุนในส่วน ของ โครงสร้างบุคลากร โครงสร้าง องค์กร และโครงการ ลงทุนต่างๆ ในช่วง 3 ปีที่ผ่านมา

สำหรับ
กำไรสุทธิ
ปี 2561
บริษัทฯ
และบริษัท
ย่อยมี

ผลขาดทุนสุทธิ 273 ล้านบาท เทียบกับกำไรสุทธิ 286 ล้านบาท ในช่วงเวลาเดียวกัน ของปีก่อน เนื่องจากค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นเพียงครั้งเดียว ดังนี้ 1) การเพิ่มขึ้นของการตั้งสำรองค่าเผื่อมูลค่าสินค้า คงเหลือ 2) การเพิ่มขึ้นของภาระผูกพันผลประโยชน์ พนักงาน ในส่วนของอัตราค่าชดเชยให้กับลูกจ้าง 3) ค่าใช้จ่ายที่ปรึกษาทางการเงินและที่ปรึกษาด้านกฎหมาย จากการเข้าลงทุนใน LQSF 4) การทดสอบและเริ่มการผลิตของเครื่องจักรใหม่สำหรับสินค้าบางรายการ ซึ่งทำให้เกิดค่าใช้จ่ายจากส่วนสูญเสียการผลิต (Yield Loss) ที่ เพิ่มขึ้น รวมถึงค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นจากการย้ายการผลิต สินค้าเดิมบางรายการมาที่เครื่องจักรใหม่ในช่วงไตรมาส 1/2561 รวมถึงค่าใช้จ่ายที่เพิ่มขึ้นในส่วนการดำเนินงาน ปกติ คือ 5) การลดลงของยอดขาย 6) การเพิ่มขึ้นของ ต้นทุนต่อหน่วยจากอัตราการใช้กำลังการผลิตที่ลดลง 7) การเพิ่มขึ้นของค่าเสื่อมราคา 8) การเพิ่มขึ้นของภาษี สรรพสามิตและภาษีน้ำตาล ตามพระราชบัญญัติ สรรพสามิต พ.ศ. 2560 9) ค่าชดเชยส่วนลดการขาย สำหรับผลิตภัณฑ์ตราสินค้าของบริษัทฯ 10) การเพิ่มขึ้น ของค่าใช้จ่ายในการขายจากการออกสินค้าใหม่หลาย รายการ 11) ค่าใช้จ่ายในการวิจัยและพัฒนา 12) การ เพิ่มขึ้นของค่าสอบบัญชีและค่าที่ปรึกษาจากการจัดตั้ง ธุรกิจใหม่ และ 13) การเพิ่มขึ้นของต้นทุนทางการเงินจาก การกู้ยืมเพื่อการลงทุนในเครื่องจักร บริษัทย่อย และธุรกิจ การร่วม

ค้า

MALEE ระบุว่า ปี 2561 ที่ผ่านมา เป็นปีแห่งความท้าทายในการดำเนินธุรกิจของบริษัทฯ โดยผลประกอบการของบริษัทฯ ไม่เป็นไป ตามเป้าหมาย เนื่องจากผลกระทบจากทั้งปัจจัย

ภายนอกและปัจจัยภายใน โดยปัจจัยภายนอก มาจากการขยายตัวของ เศรษฐกิจในประเทศ น้อยกว่าที่คาดการณ์ไว้ ความระมัดระวังการบริโภคหน้าตาลของผู้บริโภค รวมถึงความกังวลเกี่ยวกับ สถานการณ์เศรษฐกิจโลกจากสงครามการค้า ส่งผลให้ปัจจัยสนับสนุนกำลังซื้อโดยรวมปรับลดลง ส่วนปัจจัยภายในมี สาเหตุหลัก การลงทุนในช่วง 3 ปีที่ผ่านมา ตามแผนงานระยะยาวที่มีวัตถุประสงค์ในการสร้างรากฐานของบริษัทฯ เพื่อ รองรับการเติบโตในอนาคต แต่การลงทุนบางส่วนยังไม่สามารถสร้างรายได้ในทันที บางส่วนยังใช้ประโยชน์ได้ไม่เต็มที่ หรือยังไม่ถึงจุดที่มีประสิทธิภาพสูงพอ ในขณะที่ยอดขายชะลอตัวลงเร็วและมากกว่าที่คาดการณ์ไว้มาก ส่งผลให้ ต้นทุนต่อหน่วยสูงขึ้น และกระทบผลประกอบการของบริษัทฯ ในระยะสั้น นอกจากนี้ ตั้งแต่ต้นปี 2560 ที่ผ่านมาจนถึง ปัจจุบัน อุตสาหกรรมน้ำผลไม้พร้อมดื่มในประเทศหดตัวลงอย่างต่อเนื่อง ซึ่งเป็นสถานการณ์ที่บริษัทฯ ได้ตระหนักถึง มาโดยตลอด รวมถึงได้มีความพยายามในการปรับตัวอย่างต่อเนื่อง โดยบริษัทฯ ได้วางแผนเพิ่มความหลากหลายของ สินค้า กลุ่มผลิตภัณฑ์ กลุ่มลูกค้า รวมถึงช่องทางการตลาด ทั้งนี้ บริษัทฯ มีแผนการเพิ่มความหลากหลายในธุรกิจ พัฒนาผลิตภัณฑ์ตามสัญญาและรับจ้างผลิต (CMG) ทั้งจากสินค้าใหม่และลูกค้าใหม่ ซึ่งได้มีการเจรจาและเตรียมความพร้อมมาเป็นระยะเวลาหนึ่ง รวมถึงแผนการสร้างการเติบโตในตลาดต่างประเทศ โดยบริษัทฯ วางแผนที่จะนำเอาจุด แข็งของธุรกิจในแต่ละประเทศมาเสริมความแข็งแกร่งซึ่งกันและกัน ซึ่งบริษัทฯ ได้ดำเนินการวางรากฐานสำหรับการ ขยายตลาดต่างประเทศไปยังประเทศในกลุ่ม ASEAN มาอย่างต่อเนื่อง ในช่วงประมาณ 3 ปีที่ผ่านมา



CHAYO ตั้งเป้ารายได้ปี 62 โตไม่ต่ำกว่า 15%

พร้อมลุยซื้อหนี้เข้ามาบริหารราว 1 หมื่นลบ.

เริ่มธุรกิจสินเชื่อ Nano – Personal loan ปลายไตรมาส 1 นี้

ชโย กรุป หรือ CHAYO อวดผลงานปี 2561 มีกำไร 85.43 ล้านบาท เติบโต 47% ทะลุเป้าที่วางไว้ กำไรโตเกิน 10% จากปีก่อน รายได้รวมอยู่ที่ 255.65 ล้านบาท ด้านพอร์ตหนี้ด้วยคุณภาพสิ้นสุดปี 2561 อยู่ที่ 38,349 ล้านบาท เผยล่าสุดได้ใบอนุญาตการปล่อยสินเชื่อ Nano และ Personal loan แล้ว เตรียมลุยปล่อยสินเชื่อในปลายไตรมาส 1 นี้ “สุขสันต์ ยะสินธุ์” ซีอีโอ มองแนวโน้มปี 2562 รายได้เติบโตไม่ต่ำกว่า 15% หลังประกาศกลยุทธ์เชิงรุกในทุกธุรกิจ เตรียมเงินลุยซื้อหนี้เข้าพอร์ตมาบริหารเพิ่ม พร้อมเดินหน้าธุรกิจปล่อยสินเชื่อเต็มสูบ

นายสุขสันต์ ยะสินธุ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ชโย กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ CHAYO ผู้

ดำเนินธุรกิจบริหารสินทรัพย์ทั้งที่มีหลักประกัน และไม่มีหลักประกัน ธุรกิจเจรจาติดตามเร่งรัดหนี้สินและกิจการศูนย์บริการข้อมูลลูกค้า เปิดเผยว่า ผลประกอบการของบริษัทในงวดปี

2561 มีรายได้รวมอยู่ที่ 255.65 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 49.67 ล้านบาท หรือ

24.11 % และกำไรสุทธิอยู่ที่ 85.43 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 46.69%

(ทะลุเป้าหมายที่วางไว้กำไรโตเกิน 10% จากปีก่อน) และ

อัตรากำไรขั้นต้นอยู่ที่ 64.13% และ

อัตรากำไรสุทธิอยู่ที่

33.42%

“สาเหตุที่ทำให้รายได้รวมและกำไรสุทธิในปี 2561 ปรับเพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ เนื่องจากธุรกิจหลักซึ่งได้แก่ธุรกิจบริหารสินทรัพย์หรือซื้อหนี้ด้วยคุณภาพมาบริหาร โดยเฉพาะหนี้ที่มีหลักประกันที่ได้ซื้อในปี 2560 และ 2561 ได้เริ่มมีการทยอยขายออกไปเพื่อสร้างรายได้ให้บริษัทฯ ประกอบกับยอดจัดเก็บของหนี้ที่ไม่มีหลักประกันมีการจัดเก็บเพิ่มขึ้นและการตัดต้นทุนที่น้อยลง ส่งผลให้บริษัทฯ มีรายได้และกำไรสุทธิ เติบโตขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ” นายสุขสันต์ กล่าว

ในปี 2561 ที่ผ่านมา บริษัทฯ สามารถซื้อหนี้ได้ตามเป้าหมาย โดย ณ สิ้นเดือน ธ.ค. 2561 บริษัทฯ ได้ดำเนินการซื้อหนี้แล้ว 374.96 ล้านบาท มีมูลหนี้คงค้าง ณ สิ้นปี 2561 อยู่ที่ 38,349 ล้านบาท แบ่งเป็นหนี้ที่ไม่มีหลักประกันประมาณ 35,181 ล้านบาท และหนี้ที่มีหลักประกันประมาณ 3,168 ล้านบาท

นายสุขสันต์ กล่าวถึงแผนธุรกิจในปี 2562 บริษัทฯ ตั้งเป้ารายได้เติบโตไม่ต่ำกว่า 15% โดยประเมินว่าตัวเลขหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ยังคงอยู่ในระดับเดียวกับปี 2561 ประกอบกับการประกาศใช้มาตรฐานการบัญชีใหม่ หรือ TFRS 9 อาจส่งผลให้กลุ่มสถาบันการเงินต้องเร่งขายหนี้เสียหรือ NPL ออกมามากขึ้น ซึ่งเป็นโอกาสที่ดีของบริษัทฯ ที่จะได้เข้าไปลงทุนซื้อหนี้ NPL เข้ามาบริหาร ทั้งนี้ ในปี 2562 บริษัทฯ เน้นกลยุทธ์เชิงรุกในทุกธุรกิจ และยังคงเน้นการลงทุนในธุรกิจหลักในการซื้อหนี้มาบริหารเป็นหลักเช่นเดิม ประกอบกับการรุกธุรกิจปล่อยสินเชื่อที่เพิ่งได้รับใบอนุญาตมาเป็นหลัก

บริษัทฯ ตั้งเป้าซื้อหนี้เข้ามาบริหารประมาณ 10,000 ล้านบาท แบ่งเป็นหนี้ที่มี

หลักประกัน 70 - 80% ไม่มีหลักประกัน 20 - 30% ส่วนงบลงทุนวางไว้ที่ประมาณ 1,000 - 1,500 ล้านบาท แบ่งเป็นซื้อหนี้เข้ามาบริหารประมาณ 1,000 - 1,250 ล้านบาท และอีกประมาณ 200 - 250 ล้านบาท ใช้สำหรับธุรกิจปล่อยกู้ โดยแหล่งเงินลงทุนมาจากการออกหุ้นกู้วงเงินเพิ่มทุน General Mandate - PP จำนวน 56 ล้านหุ้นและกระแสเงินสดของบริษัท

ส่วนธุรกิจใหม่ในปี 2562 บริษัทฯ จะมีธุรกิจใหม่เพิ่มขึ้น ประกอบด้วยธุรกิจ สินเชื่อบุคคล (Personal Loan) และสินเชื่อ Nano (Nano Finance) ซึ่งบริษัทฯ ได้รับใบอนุญาต (ไลเซนส์) ให้ประกอบกิจการเป็นที่เรียบร้อยแล้วจากธนาคารแห่งประเทศไทย (ธปท.) โดยจะเริ่มดำเนินธุรกิจสินเชื่อทั้ง 2 ประเภทภายในไตรมาส 1 ปี 2562 ขณะที่ธุรกิจสินเชื่อไฟแนนซ์ ยังอยู่ระหว่างรอผลการอนุมัติจาก ธปท. ทั้งนี้ ในการดำเนินธุรกิจด้านการปล่อยสินเชื่อ บริษัทฯ จะดำเนินการภายใต้บริษัทย่อย “ชโย แคปปิตอล” ส่วนธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ จะดำเนินการภายใต้บริษัทย่อย “ชโย พร็อพเพอร์ตี้ แอนด์ เซอร์วิส”

“กลุ่มลูกค้าเป้าหมายของธุรกิจปล่อยสินเชื่อคือพนักงานประจำ ทั้งบริษัทเอกชนและรัฐบาล ลูกจ้างประจำ หรือลูกค้าเดิมที่มีธุรกรรมกับบริษัทฯ เนื่องจากมองเห็นความต้องการและศักยภาพของลูกค้า ขณะที่จุดแข็งของบริษัทฯ คือความชำนาญในการเก็บและปล่อยสินเชื่อ จึงมั่นใจว่าธุรกิจปล่อยสินเชื่อของบริษัทฯ จะได้รับการตอบรับที่ดี โดยเชื่อว่าการดำเนินธุรกิจของทั้ง 2 บริษัท จะผลักดันให้ผลประกอบการเติบโตขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ” นายสุขสันต์ กล่าว





MTC โชว์กำไรปี 61 โต 48.46% พร้อมปันผลเป็นเงินสด 0.26 บ./หุ้น ขึ้น XD 29 เม.ย.62

นายชูชาติ เพ็ชรอำไพ ประธาน กรรมการบริหาร บริษัท เมืองไทย แคปปิตอล จำกัด (มหาชน) (MTC)

เปิดเผยว่า ผลการดำเนินงานของบริษัทฯในไตรมาส 4/61 มีรายได้รวม 2,821 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 647 ล้านบาท หรือ 29.76% เทียบช่วงเดียวกันของปีก่อนมีรายได้รวม 2,174 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 1,002 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 259 ล้านบาท หรือ 34.86% เทียบช่วงเดียวกันของปีก่อนมีกำไรสุทธิ 743 ล้านบาท

“ยอดปล่อยสินเชื่อใหม่ในไตรมาส 4/61 เติบโตกว่า 42.52% เทียบช่วงเดียวกันของปีก่อน โดยได้รับปัจจัยหนุนจากการขยายสาขาอย่างต่อเนื่อง โดยในสิ้นปี 2561 มีสาขารวมทั้งสิ้น 3,300 สาขา และในปีนี้ได้เปิดเพิ่มอีก 600 สาขา เพิ่มเป็น 3,900 สาขา ก่อนพุ่งแตะ 4,500 สาขา ในปี 2563 ผลักดันให้รายได้และกำไรทำสถิติสูงสุดใหม่ต่อเนื่อง ตามแผนการดำเนินงานในช่วง 3 ปี ที่บริษัทฯได้วางเอาไว้”

สำหรับผลการดำเนินงานในปี 2561 บริษัทฯ มีรายได้รวม 10,416 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 2,945 ล้านบาท หรือ 39.42% เทียบช่วงเดียวกันของปีก่อนมีรายได้รวม 7,471 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 3,713 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 1,212 ล้านบาท หรือ 48.46% เทียบช่วงเดียวกันของปีก่อนมีกำไรสุทธิ 2,501 ล้านบาท ทำสถิติสูงสุดใหม่ต่อเนื่องเป็นปีที่ 5 นับตั้งแต่ MTC เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ในปี 2557 ซึ่งทำให้บริษัทฯมีฐานเงินทุนที่แข็งแกร่ง และเพิ่มโอกาสในการขยายธุรกิจ

“แผนการดำเนินงานในปีนี้ MTC ยังคงตั้งเป้าหมายยอดปล่อยสินเชื่อใหม่เติบโต 35% รายได้และกำไรทำนิวไฮต่อเนื่อง ขณะเดียวกันยังพร้อมที่จะปฏิบัติตามเกณฑ์ใหม่ของสินเชื่อส่วนบุคคล (P-loan) แบบมีหลักประกัน ภายใต้การกำกับดูแลของธนาคารแห่งประเทศไทย (ธปท.) ซึ่งจะเพิ่มโอกาสในการเติบโตให้กับ MTC เนื่องจากปัจจุบันบริษัทฯ มี P-Loan ทั้งสินเชื่อรายย่อย สินเชื่อจำนำทะเบียนรถ สินเชื่อรถจักรยานยนต์ ซึ่งตามเกณฑ์

ใหม่ กำหนดเพดานดอกเบี้ยไว้ที่ 28% โดยปัจจุบันบริษัทฯ คิดอัตราดอกเบี้ยเพียง 23% ทำให้มีช่องว่างในการขึ้นอัตราดอกเบี้ย หากต้นทุนทางการเงินสูงขึ้น ตามแนวโน้มอัตราดอกเบี้ยเงินฝาก ที่อยู่ในช่วงขาขึ้น”นายชูชาติกล่าวในที่สุด

นอกจากนี้ MTC ยังยืนยันว่าไม่ได้รับผลกระทบจากเกณฑ์การจัดชั้นสินเชื่อใหม่ของธปท. เนื่องจากปฏิบัติตามเกณฑ์อยู่แล้ว เพราะให้ความสำคัญกับเรื่องของความเสี่ยงในการดำเนินธุรกิจ อีกทั้งหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (NPLs) ของบริษัทฯ อยู่ในระดับต่ำมากเมื่อเทียบกับในระบบ โดยในปีที่วางเป้าหมาย NPLs ที่ระดับไม่เกิน 2.0% จากปัจจุบันอยู่ที่ประมาณ 1.12% เท่านั้น ซึ่งต่ำกว่าค่าเฉลี่ยในระบบ

ขณะเดียวกันคณะกรรมการของบริษัทฯยังมีมติอนุมัติจ่ายปันผลสำหรับงวดผลการดำเนินงานปี 2561 เป็นเงินสดในอัตรา 0.26 บาท/หุ้น ขึ้นเครื่องหมาย XD ในวันที่ 29 เมษายน 2562 และเตรียมจ่ายเงินปันผลให้กับผู้ถือหุ้นในวันที่ 15 พฤษภาคม 2562

SABINA ระบุบาทแข็งไม่กระทบรายได้หด แต่มองส่งผลบวก ต้นทุนจ้างผลิต

-นำเข้าวัตถุดิบลด ต้นหารจีนยับ พร้อมคงเป้ารายได้ปี62 โต10%



นายบุญชัย ปันทุรธัมพร ประธานเจ้า หน้าที่บริหาร บริษัท ซาบีน่า จำกัด (มหาชน) หรือ SABINA ผู้ผลิตและจำหน่ายชุดชั้นในแบรนด์

“ซาบีน่า” เปิดเผยว่า จากทิศทางอัตราแลกเปลี่ยนสกุลเงินบาทต่อดอลลาร์สหรัฐฯ ที่แข็งค่าขึ้นอย่างต่อเนื่อง จากระดับ 34 บาทต่อดอลลาร์เมื่อปี 2561 มาอยู่ที่ 31 บาทต่อดอลลาร์ในปัจจุบัน และมีแนวโน้มแข็งค่าขึ้นอีก เนื่องจากค่าเงินดอลลาร์สหรัฐฯ อ่อนค่าลง หลังจากที่เศรษฐกิจสหรัฐฯ ชะลอตัว และธนาคารกลางสหรัฐฯ (เฟด) ส่งสัญญาณว่าอาจจะไม่ปรับขึ้นดอกเบี้ยนโยบาย ปัจจัยดังกล่าวถือว่าเป็นปัจจัยบวกต่อการดำเนินธุรกิจของซาบีน่า ซึ่งปัจจุบันโครงสร้างรายได้มาจากการขายชุดชั้นในแบรนด์ “ซาบีน่า” ผ่านช่องทางรีเทล ไม่ว่าจะเป็นเคาน์เตอร์ในห้างสรรพสินค้าหรือซาบีน่า ซ็อป กับช่องทางออนไลน์ ซึ่งเป็นช่องทางขายที่มีประสิทธิภาพสูงและมีแนวโน้มเติบโตต่อเนื่อง

“ในแง่รายได้ เราไม่ได้รับผลกระทบ เพราะปัจจุบันรายได้หลักมาจากการขายในประเทศเป็นหลัก ส่วนรายได้จากการส่งออกแบรนด์ซาบีน่า ไปยังประเทศเพื่อนบ้านในกลุ่ม CLMV (กัมพูชา, ลาว, เมียนมาและเวียดนาม) นั้น ก็ยังคงเติบโตได้ดีตามการ

ขยายตัวของเศรษฐกิจเพื่อนบ้าน ทำให้เรายังพอใจกับการรักษาอัตราการเติบโตของการส่งออกไว้ได้ในระดับนี้ เช่นเดียวกับการรับผลิต (OEM) ให้กับลูกค้าในแถบยุโรป ซึ่งเราไม่ได้ทำการตลาดเชิงรุกมากนัก ทำให้โครงสร้างรายได้ของซาบีน่าไม่ได้รับผลกระทบเชิงลบจากการแข็งค่าของเงินบาท” นายบุญชัยกล่าว

ขณะเดียวกัน ซาบีน่ายังได้รับปัจจัยบวกจากการที่เงินบาทแข็งค่าในแง่ของต้นทุนการนำเข้าวัตถุดิบที่ต่ำลง นอกจากนี้ ที่ผ่านมา บริษัทฯ ได้ปรับกลยุทธ์การผลิต โดยใช้เงินเป็นฐานผลิตสินค้าที่ซาบีน่าสามารถควบคุมคุณภาพได้ ซึ่งเงินบาทที่แข็งค่าขึ้น ทำให้ต้นทุนจ้างผลิตลดลง ส่งผลให้อัตรากำไรขั้นต้น (มาร์จิ้น) มีแนวโน้มปรับตัวสูงขึ้น ซึ่งจะส่งผลดีต่อการประกอบการโดยรวมของบริษัทฯ อย่างไรก็ตาม แม้จะได้รับปัจจัยบวกจากค่าเงินที่แข็งค่าขึ้น แต่ซาบีน่ายังคงเป้าหมายอัตราการเติบโตของรายได้ในปีนี้ไว้ที่ระดับ 10% เหมือนเดิม

สำหรับผลประกอบการในปี 2561 ของบริษัทฯ ที่ได้แจ้งต่อตลาดหลักทรัพย์ฯ ก่อนหน้านี้นั้น บริษัทฯ มีรายได้จากการขาย 3,089.84 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 16.20% เมื่อเทียบกับปีก่อนซึ่งอยู่ที่ 2,659.03 ล้าน

บาท สูงเกินกว่าเป้าหมายที่ตั้งไว้ที่ 15% ขณะที่กำไรสุทธิอยู่ที่ 361.59 บาท เติบโต 48.72% หรือเพิ่มขึ้น 118.45 ล้านบาท จากปี 2560 ซึ่งมีกำไรสุทธิ 243.14 ล้านบาท โดยยอดขายผ่านช่องทางออนไลน์ของบริษัทฯ เติบโตขึ้นถึง 163.52% ส่วนยอดขายผ่านช่องทางอื่นๆ ก็เติบโตเพิ่มขึ้นเช่นกัน โดยยอดขายชุดชั้นในแบรนด์ซาบีน่าผ่านช่องทางรีเทล ซึ่งเป็นช่องทางหลักเติบโต 8.64% ขณะที่การส่งออกสินค้าแบรนด์ซาบีน่าไปยังประเทศในแถบ CLMV ขยายตัว 17.38% และรายได้จากสินค้านำเข้า (OEM) เติบโต 30.26%

ส่วนประเด็นที่เป็นกังวลเกี่ยวกับการปรับขึ้นค่าแรงขั้นต่ำนั้น บริษัทฯ ได้เตรียมมาตรการรองรับไว้แล้ว โดยเฉพาะการบริหารจัดการต้นทุน ซึ่งเชื่อว่าจะไม่ได้รับผลกระทบ เนื่องจากที่ผ่านมา การเน้นขายผ่านช่องทางออนไลน์ทำให้บริษัทฯ สามารถประหยัดต้นทุนในส่วนอื่นๆ ได้มาก ขณะที่การปรับปรุงกระบวนการผลิต รวมถึงขั้นตอนผลิตต่างๆ ในโรงงานทุกแห่งของซาบีน่า ที่ดำเนินการอย่างต่อเนื่องในช่วงหลายปีที่ผ่านมา ทำให้กระบวนการผลิตมีประสิทธิภาพมากขึ้น ทำให้เชื่อว่า จะสามารถรับมือกับการขึ้นค่าแรงขั้นต่ำในครั้งนี้ได้อย่างแน่นอน



สมัคร Member

www.hooninside.com

รู้ทันข่าว แบบเรียลไทม์

ยิ่งสมัคร ยิ่งคุ้ม เพียง 1,500 บาท / เดือน

พิเศษ

ชุมจำ...ต้อนรับฤดูฝน

สมัคร 1 ปี เหลือเพียง 9,900 บาท



วิธีการชำระเงิน

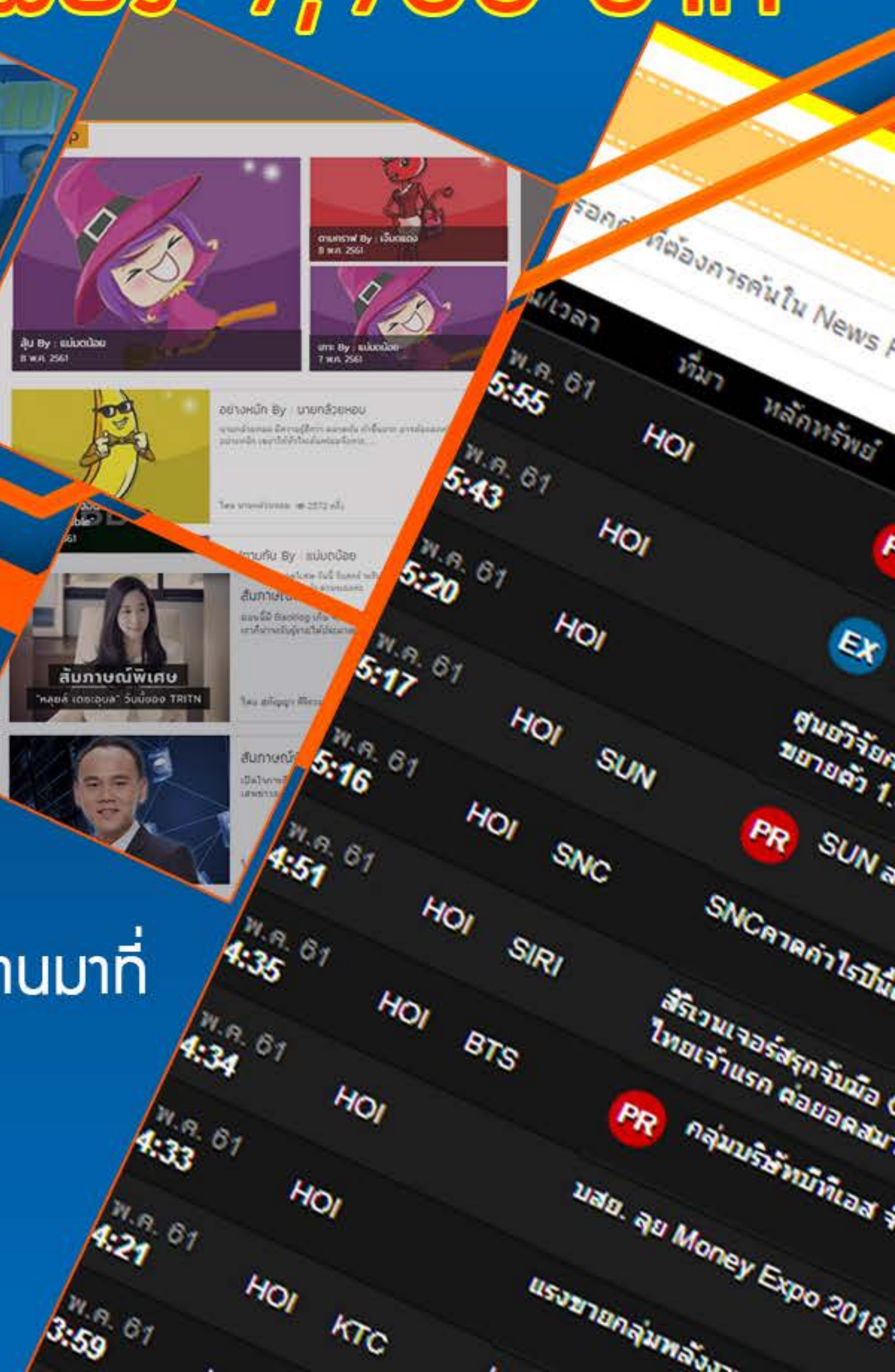
บัญชีออมทรัพย์ ธนาคารกรุงไทย สาขาโอศก
ชื่อบัญชี บก.นายกกล้วยหอมออนไลน์
เลขที่บัญชี 741-2-437-009

ส่งหลักฐานการโอนและไอทีไลน์ของท่านมาที่

Email : reporter@hooninside.com

Fax : 02-276-5977

Tel : 02-276-5976





ติดตามรายการ ของหุ้นอินไซด์

ได้แล้ววันนี้ที่



HOONINSIDE



HOONINSIDE

รายการ " เสรีฟข่าวก่อนเที่ยง " 11.30 น.

รายการ " ขงร้อนหุ้นอินไซด์ " 14.00 น.

รายการ " หุ้นอินไซด์ อัปเดต " 17.30 น.

รายการ คุญเฟื่องเรื่อง DW กับ "โค้ชเจน"

17.00 น. (ออกอากาศทุกวันศุกร์)

รายการ " ข่าวเด็ดสุดสัปดาห์ " 18.00 น.

(ออกอากาศทุกวันศุกร์)

รายการ "Hooninside Talk"

รายการ "IPO Talk"

รายการ Live Hooninside Facebook Page



KTAM ขาย 3 กองทุนตราสารหนี้ตปท. ชู 1ปี ยิลด์ 2.10%

นางชวินดา หาญรัตนกุล กรรมการผู้จัดการ บริษัทหลัก ทรัพย์จัดการกองทุน กรุงเทพฯ จำกัด (มหาชน)

เปิดเผยว่า บริษัท
เปิดจำหน่าย 3 กองทุนตราสารหนี้ต่าง
ประเทศ เพื่อเป็นทางเลือกให้กับนักลงทุน
ที่รับความเสี่ยงได้ในระดับต่ำ และโอกาสรับ
ผลตอบแทนตามที่ประมาณการ โดยเปิด
จำหน่ายกองทุนเปิดกรุงไทยตราสารหนี้
เอฟไอเอฟ 224 (KTFF224) อายุโครงการ
3 เดือน กองทุนเปิดกรุงไทยตราสารหนี้
เอฟไอเอฟ 228 (KTFF228) อายุโครงการ
6 เดือน และกองทุนเปิดกรุงไทยตราสาร
หนี้ เอฟไอเอฟ 222 (KTFF222) อายุ

โครงการ 1 ปี เสนอขาย

ตั้งแต่วันที่ 5

มีนาคม 2562 โดย

กองทุน KTFF224

อายุโครงการ 3

เดือน และกองทุน

KTFF228 อายุ

โครงการ 6

เดือน เน้น

ลงทุนในเงิน

ฝากประจำ

Agricultural Bank China , Bank of
China , China Construction Bank Asia
, AL Khalu Commercial Bank , AL Ahli
Bank และ Commercial Bank PQSC โดยผู้
ลงทุนจะได้รับผลตอบแทนประมาณ 1.65%
และ 1.80% ตามลำดับ

ส่วนกองทุน KTFF222 อายุโครงการ 1 ปี
เน้นลงทุนในเงินฝากประจำ Bank of China
, AL Ahli Bank , AL Khalij Commercial
Bank , Commercial Bank PQSC บัตรเงิน
ฝาก China Merchants Bank และ MTN
ของ Emirates NBD PJSC และ Mashreq
Bank ผู้ลงทุนจะได้รับผลตอบแทนประมาณ
2.10% ต่อปี

ทั้งนี้ อัตราผลตอบแทนของตราสารหนี้
ในประเทศ นักลงทุนต่างชาติ ขายตราสาร
หนี้ระยะกลาง และกลับมาซื้อตราสารอายุ
ยาวกว่า 10 ปี หลังการส่งออกในเดือน
มกราคม ออกมาต่ำกว่าที่คาดการณ์ไว้ (
-5.65% YoY) และทำให้ขาดดุลการค้ามาก
ที่สุดตั้งแต่ปี 2013 โดยตลาดตอบรับการ
ประมูลพันธบัตรรัฐบาลรุ่นอายุคงเหลือ 13
ปี (LB326A) และพันธบัตรธนาคารแห่งประเทศไทย รุ่นอายุ 3 ปี (BOT222A) ค่อนข้างดี โดยมี BCR 2.56 เท่า 4.45 เท่า ตาม

ลำดับ โดยล่าสุดอัตราผลตอบแทนของ
ตราสารหนี้อายุคงเหลือ 2 ปี ปรับตัวลดลง
1 bps. มาอยู่ที่ 1.79% อายุคงเหลือ 5 ปี
ปรับตัวเพิ่มขึ้น 2 bps. มาอยู่ที่ 2.20% ต่อ
ปี และอายุคงเหลือ 10 ปี ปรับตัวเพิ่มขึ้น 3
bps. มาอยู่ที่ 2.52% ต่อปี

ส่วนอัตราผลตอบแทนของพันธบัตร
รัฐบาลสหรัฐอเมริกา มีการปรับตัวผันผวน
โดยในช่วงกลางสัปดาห์อัตราผลตอบแทน
ปรับตัวเพิ่มขึ้นเกือบทุกช่วงอายุตามกระแส
นักลงทุนหันเข้าไปลงทุนในสินทรัพย์เสี่ยง
มากขึ้น จากการขานรับผลการเจรจาการค้า
ระหว่างสหรัฐอเมริกากับจีนมีความคืบหน้า
รวมถึงการยืดเวลาการขึ้นภาษีสินค้านำเข้า
จากจีนออกไป โดยอัตราผลตอบแทนของ
ตราสารหนี้อายุคงเหลือ 2 ปี ปรับตัวลดลง
4 bps. มาอยู่ที่ 2.48% ต่อปี อายุคงเหลือ
5 ปี ปรับตัวลดลง 2 bps. มาอยู่ที่ 2.47%
ต่อปี และอายุคงเหลือ 10 ปี ปรับตัวลดลง
1 bps. มาอยู่ที่ 2.65% ต่อปี

ผู้ลงทุนต้องทำความเข้าใจลักษณะ
สินค้า เงื่อนไขผลตอบแทนและความเสี่ยง
ก่อนตัดสินใจลงทุน



บลจ.ทิสโก้เซิร์ฟออร์มเจ้่งส่งทริกเกอร์ฟันด์หุ้นไทย

เข้าเป้าใน 1 เดือน 17 วัน

นายสาห์รัช ชักสุวรรณ ผู้
อำนวยการสายการตลาด และ
ที่ปรึกษาการลงทุน บริษัทหลัก
ทรัพย์จัดการกองทุน ทิสโก้
จำกัด เปิดเผยว่า จากความเชี่ยวชาญ
ในการจับจังหวะการลงทุนของบลจ.ทิสโก้
ล่าสุด บลจ.ทิสโก้สามารถบริหารกองทุน
เปิด ทิสโก้ ไทย อีควิตี้ ทริกเกอร์ 5M#4
(TEQT5M4) ถึงเป้าหมายในวันที่ 25
กุมภาพันธ์ 2562 มีมูลค่า NAV เท่ากับ
10.5247 บาทต่อหน่วย ในระยะเวลาเพียง 1
เดือน 17 วัน นับจากวันที่ 9 มกราคม 2562
ซึ่งเป็นวันจัดตั้งกองทุน โดยถือเป็นกองทุน
ที่ถึงเป้าหมายเป็นกองทุนแรกของปีนี้ และ
เป็นทริกเกอร์ฟันด์ลำดับที่ 100 ที่บลจ.ทิส
โก้สามารถบริหารให้

ถึงเป้าหมาย จาก
ทริกเกอร์ฟันด์
หุ้นไทยและหุ้น
ต่างประเทศที่ออก
โดย บลจ.ทิสโก้
จำนวนทั้งหมด 129
กองทุน



“ดัชนีหุ้นระหว่างวันที่ 25 กุมภาพันธ์ ที่
ผ่านมา ได้ปรับตัวขึ้นแรงรับข่าวสหรัฐฯ
เลื่อนเส้นตายขึ้นภาษีจีนออกไปจากวันที่ 1
มีนาคมนี้ แต่ยังคงจับตามองว่าการเลือก
ตั้งในประเทศที่จะเกิดขึ้นในเดือนมีนาคม
นี้จะเป็นอย่างไรรัฐบาลผสมจะประกอบ
ไปด้วยพรรคใดบ้างและใครจะได้รับเลือก
ให้เป็นนายกรัฐมนตรี และนโยบายรัฐบาล
ใหม่จะเป็นอย่างไร จะมีความต่อเนื่องหรือไม่
สำหรับปัจจัยบวกที่จะหนุนหุ้นไทยต่อไป
คือ ข้อตกลงทางการค้าระหว่างสหรัฐฯ กับ
จีนคาดว่าจะมีบทสรุปในไม่ช้า ส่วนปัจจัย
ลบระยะสั้นน่าจะเป็นเรื่องตัวเลขเศรษฐกิจ
และผลประกอบการบริษัทจดทะเบียนที่มี
แนวโน้มอาจจะอ่อนตัวลง เนื่องจากผลของ
สงครามการค้าและค่าเงินบาทที่แข็งค่า”
นายสาห์รัชกล่าว

อย่างไรก็ตาม ในปีนี้หุ้นยังเป็นสินทรัพย์
ที่น่าสนใจและคาดว่าจะให้ผลตอบแทนที่ดี
เพราะตลาดหุ้นได้ปรับลงไปมากแล้วในปี
ที่ผ่านมา ขณะที่สภาวะเศรษฐกิจโดยภาพ
รวมแม้ว่าจะอ่อนตัวลง แต่ก็ยังถือว่าเติบโต
ได้ในระดับที่น่าพอใจ ตลาดหุ้นที่น่าจับตา
มองในปีนี้เป็น ฟังตลาดเกิดใหม่โดยเฉพาะ
ทางเอเชียรวมถึงญี่ปุ่น หลังจากแนวโน้ม
ดอกเบี้ยของสหรัฐฯ เริ่มทรงตัว ธนาคาร
กลางญี่ปุ่น (BOJ) ยังคงผ่อนคลายนโยบาย
การเงิน เช่น การดำเนินมาตรการ QE เข้า
ซื้อทั้งพันธบัตร และหุ้นจดทะเบียนใน
ตลาดหลักทรัพย์ ค่าเงินทางฝั่งประเทศ
ตลาดเกิดใหม่เริ่มแข็งค่าสะท้อนการไหลกลับ
ของเงินลงทุน ซึ่งตลาดหุ้นไทยก็คาดว่าจะได้
รับอานิสงส์นี้ และให้ผลตอบแทนที่ดีในปี

เช่นเดียวกัน

ตั้งแต่ปี 2551 จนถึงวันที่ 26 กุมภาพันธ์
2562 บลจ.ทิสโก้กองทุนที่ลงทุน
ทั้งในประเทศและต่างประเทศทั้งหมด 129
กองทุน แบ่งเป็นกองทุนที่อยู่ในระหว่าง
กำหนดเวลาการลงทุน 2 กองทุน กองทุน
ที่ถึงเป้าหมายและเลิกโครงการแล้ว 100
กองทุนในจำนวนนี้ถึงเป้าหมายในกำหนด
เวลาการลงทุน 72 กองทุนและถึงเป้าหมาย
นอกกำหนดเวลาการลงทุน 28 กองทุน
ส่วนกองทุนที่ไม่ถึงเป้าหมายในกำหนดเวลา
การลงทุน 27 กองทุนนั้น ยังอยู่ในระหว่าง
ลงทุนเกินกว่ากำหนดเวลาการลงทุน 7
กองทุน ไม่ถึงเป้าหมายและเลิกกองทุนแล้ว
20 กองทุน

อย่างไรก็ตาม หน่วยลงทุน TEQT5M4
ได้สลับเปลี่ยนไปยังกองทุนเปิด ทิสโก้
พันธบัตรระยะสั้น (TISCOSTF) โดยอัตโนมัติ
ตามเงื่อนไขการเลิกกองทุนเรียบร้อยแล้ว
ทั้งนี้ ผลการดำเนินงานในอดีตของกอง
ทุนรวม มิได้เป็นสิ่งยืนยันถึงผลการดำเนิน
งานในอนาคต ผู้ลงทุนควรทำความเข้าใจ
ลักษณะสินค้า เงื่อนไขผลตอบแทน และ
ความเสี่ยงก่อนการตัดสินใจลงทุน ผู้สนใจ
กองทุนรวมทิสโก้ สามารถติดต่อ บลจ.
ทิสโก้ หรือ ธนาคารทิสโก้ทุกสาขา หรือ
สอบถามรายละเอียดได้ที่ TISCO Contact
Center โทร. 02-633-6000 กด 4



บริษัท ดีโอดี ไบโอเทค จำกัด (มหาชน)

"เป็นบริษัทที่มั่นคง ดำเนินธุรกิจอย่างมีจรรยาบรรณ มุ่งเน้นการวิจัยพัฒนา
ด้านผลิตภัณฑ์เสริมอาหารตามมาตรฐานสากล เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม"



www.dodbiotech.com

บริษัท ดีโอดี ไบโอเทค จำกัด (มหาชน)

111 หมู่ที่ 2 ต.ท่าจีน อ.เมืองสมุทรสาคร จ.สมุทรสาคร 74000

โทรศัพท์ 034-446-333, 034-446-444 โทรสาร 034-440-373

แม่ดน้อย ภาคพิสดาร

กำไรงาม อนาคตดี

แม่ดน้อย ภาคพิสดาร เชื่อว่า หลังบจ.ประกาศผลประกอบการปี 2561 ปัจจัยการเมืองในประเทศ รบกวนตลาดหุ้นไทยอีกครั้ง โดยทุกสายตา โฟกัส ศาลรัฐธรรมนูญ นัดแถลงด้วยวาจา ปรีกษาหารือ และลงมติยุบพรรคไทยรักษาชาติ (ทษช.) ในวันพฤหัสบดีที่ 7 มี.ค.62 เวลา 13.30 น. โดยไม่ทำการไต่สวน เพราะศาลรัฐธรรมนูญ ได้อภิปรายเพื่อนำไปสู่การวินิจฉัยแล้วเห็นว่าคดีมีพยานหลักฐานเพียงพอที่จะพิจารณาวินิจฉัยได้

มุมมอง ความคิดของแม่ดน้อยแล้ว จังหวะความอ่อนไหว ความคิดมาก กลัว วิตกเกินเหตุ ประตู่โอกาสก็คงเปิดขึ้นมา...จ้องมองบีกแคป กำไรงาม อนาคตดี เอาไว้ แล้วกันค่ะ

วานนี้ดัชนีตลาดหุ้นไทยปิดที่ 1,665.27 จุด เพิ่มขึ้น 1.71 จุด หรือ 0.10% มูลค่าการซื้อขาย 52,569.99 ล้านบาท สรุปสถาบันในประเทศขายสุทธิ 474.21 ล้านบาท บัญชีบริษัทหลักทรัพย์ซื้อสุทธิ 421.02 ล้านบาท นักลงทุนต่างประเทศขายสุทธิ 640.04 ล้านบาท นักลงทุนทั่วไปในประเทศซื้อสุทธิ 693.23 ล้านบาท

ราคาหุ้น **III** ขานรับงบปี 61 + ปันผล 0.17 บาท/หุ้น XD 2พ.ค.ไปแล้ว วานนี้ ปิดขึ้นที่ 6.20 บาท บวก 0.85 บาท คิดเป็น 15.89% วันนี้ราคาหุ้น **III** ใครจะมารับช่วงต่อ ก็ขึ้นอยู่กับฝีมือของนักลงทุน (ข่าวบวกจัดเต็ม ผู้บริหาร **III** มั่นใจรายได้ปี 62-64 โตเฉลี่ยกว่า 20% กำไรนิวไฮต่อเนื่อง)

หุ้น **JMART** บวก ตอบรับข่าวบวก อนาคต(ปีนี้) บ.ในเครือ JVC - SINGER - JFintech - JMT - J - JMART Mobile ผลงานแจ่ม หลังจากปี 2561 JMART และบริษัทย่อย ขาดทุนยับ 277 ลบ.เทียบกับปีก่อน มีกำไร 490 ลบ.

ปิดตลาด (27ก.พ.) ราคาหุ้น **IVL** บวก 6.09% นับว่า เล่นข่าวประกาศ งบปี 61 กวาดกำไร 2.64 หมื่นลบ. เพิ่มขึ้น เทียบกับปีก่อน กำไร 2.08 หมื่นลบ. แกรมปันผล 0.35 บาท/หุ้นพร้อม ตั้งเป้าปี 62 กำไรแตะ 1.75 พันล้านเหรียญฯ พร้อม ปักธง Core EBITDA เพิ่มขึ้นสองเท่าในอีก 5 ปีข้างหน้า ไปแล้ว วันนี้ มาลุ้นกันต่อไป สำหรับแฟนคลับ **IVL**

AUCT แจงปี 61 กำไรพุ่ง 64% ส่วนใหญ่มาจากยอดรายได้และกำไรขั้นต้นที่เพิ่มขึ้น นอกจากนั้นยังเป็นผลจากความพยายามในการควบคุมค่าใช้จ่าย

ทัตชียะ ไคโนชิตะ CEO กรุ๊ปสิส หรือ **GL** ระบุศาลล้มละลายกลางได้อ่านคำพิพากษาศาลอุทธรณ์คดีขำณูพิเศษของวันที่ 26ก.พ.62 GL มีความเชื่อมั่นเป็นอย่างยิ่งว่า บริษัทไม่ได้มีหนี้สินล้นพ้นตัวเนื่องจากบริษัทมีสินทรัพย์มากกว่าหนี้



สิน ปัจจุบันบริษัทไม่มีหน้าที่ที่จะต้องชำระหนี้ให้แก่ เจทอาร์ส เอเชีย ฟิทอี หรือ JTA

ผลกระทบประการหนึ่งของคำสั่งศาล คือ GL ต้องเข้าสู่ “สถานะพักการชำระหนี้ (automatic stay)” อีกครั้งหนึ่ง โดยเป็นไปตามกฎหมายล้มละลาย อย่างไรก็ตาม เราขอยืนยันว่าคำสั่งศาลไม่ส่งผลกระทบต่อการประกอบธุรกิจตามปกติของ GL และบริษัทย่อยแต่อย่างใด ทั้งนี้ บริษัท

เคยเข้าสู่สถานะพักการชำระหนี้มาแล้วครั้งหนึ่งเมื่อศาลล้มละลายกลางรับพิจารณาคดี และในช่วงเวลาดังกล่าวบริษัทก็ยังสามารถดำเนินธุรกิจได้ตามปกติ รวมถึงการเข้าทำสัญญากับลูกค้าและคู่ค้าทางธุรกิจต่างๆ และจ่ายค่าจ้างให้กับลูกจ้างตามปกติ อย่างไรก็ตาม บริษัทจะไม่สามารถชำระเงินปันผลจนกว่าการพิจารณาของศาลจะสิ้นสุด

ศาลได้กำหนดวันไต่สวนนัดแรกในวันที่ 26 เมษายน และบริษัทจะพยายามอย่างสุดความสามารถ ที่จะทำให้คดีเสร็จสิ้นโดยเร็วที่สุด เพื่อให้บริษัทสามารถกลับมาทุ่มเทกำลังความสามารถของบริษัทเพื่อประโยชน์สูงสุดของผู้ถือหุ้น

ผู้บริหารของ GL ขอขอบคุณ KASSET KBANK และเจ้าหนี้รายอื่นๆ ที่คัดค้านคำร้องขอให้ฟื้นฟูกิจการของ JTA และได้แสดงความจริงใจและมอบความสนับสนุนอย่างสูงสุดให้แก่การดำเนินธุรกิจของ GL ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร นั้นเป็นข้อความ เป็นเสียงจริงๆ จาก CEO กรุ๊ปสิส

"เฮียพอล" สมพล ธนดำรงศักดิ์ เอ็มดี บมจ.ฟอร์จูน พาร์ท อินดัสตรี หรือ **FPI** ผাগกระซิบบอกว่า ช่วงนี้หากเห็นมีข่าวซื้อขายของหุ้นใกล้เคียง-ใกล้เคียงกับ **FPI** ในการเข้าซื้อหุ้นหรือเพอร์ฟอร์แมนซ์หนึ่งนั้น "เฮียพอล" ขอปฏิเสธเลย ว่า ไม่เกี่ยวกับ **FPI** แต่อย่างใด โปรดอย่าเข้าใจผิดกัน... เพราะช่วงนี้มีแค่เตรียมแผนการซื้อหุ้นคืน เพื่อบริหารสภาพคล่องทางการเงินเท่านั้น ส่วนประเด็นอื่นใดขออย่า ไม่เกี่ยวข้องกันค่ะ

RICHY โชว์กำไรปี 61 พุ่งทะลัก 239% หรือเติบโต 2เท่าตัวแตะ 451.03 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากงวดเดียวกันปีก่อน 132.92 ล้านบาท ส่วนรายได้รวมเติบโต 104% อยู่ที่ 2,708.65 ล้านบาทจากงวดปีก่อน เป็นผลจากรับรู้รายได้การโอนกรรมสิทธิ์คอนโดมิเนียม โดยเฉพาะโครงการ"ริชพาร์ค @ทริปปี้ลสเตชัน"เพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ ขณะที่บอร์ดไฟเขียวจ่ายเงินปันจ่ายผลเป็นเงินสดอัตราหุ้นละ 0.02514 บาท พร้อมปันผลเป็นหุ้นอัตรา 7 หุ้นเดิม ต่อ 1 หุ้นปันผล โดยกำหนดรายชื่อผู้ถือหุ้นได้รับสิทธิวันที่ 3 พ.ค.62 และพร้อมจ่ายวันที่ 24 พ.ค.นี้



บริษัทหลักทรัพย์แนะนำ

บล.บัวหลวง : **M** แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 86.00 บ.

บล.บัวหลวง : **IVL** แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 80.00 บ.

บล.ธนชาต : **MALEE** แนะนำ ขาย ราคาพื้นฐาน ที่ 12.00 บ.

บล.ธนชาต : **AP** แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 11.50 บ.

บล.เคจีไอ : **M** แนะนำ ถือ ราคาพื้นฐาน ที่ 78.00 บ.

บล.ทิสโก้ : **AOT** แนะนำ ถือ ราคาพื้นฐาน ที่ 69.00 บ..

บล.เออีซี : **PYLON** แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 7.30 บ.

บล.ฟิลลิป : **SAWAD** แนะนำ ทயอยซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 54.50 บ.

บล.ดีบีเอสวิคเคอร์ส : **RJH** แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 24.00 บ.

บล.ดีบีเอสวิคเคอร์ส : **BEAUTY** แนะนำ Fully Valued ราคาพื้นฐาน ที่ 7.00 บ.



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นอีกหนึ่งในใจคนไทยทั้งประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"





คัมภีร์หุ้น โดย ณัฐวุฒิ รุ่งวงษ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัทหลักทรัพย์ที่ปรึกษาการลงทุน ต้นธารคอร์ปอเรชั่น จำกัด

10 เรื่องที่เจ้าของหุ้นไม่มีวันจะบอกคุณ..

หน้านี้ เป็นฤกษ์ประกาศประจำปี จากนั้นเจ้าของก็ต้องประชุมใหญ่สามัญประจำปีตามธรรมเนียม และข้อบังคับ ผู้ถือหุ้นรายย่อยจะได้รับเกียรติรับเชิญเข้าร่วมประชุม

ต่อไปนี้เป็น 10 เรื่องที่เจ้าของหุ้นจะไม่มีวันบอกพวกคุณๆ ผู้ถือหุ้นรายย่อยทั้งหลายครับ เรื่องไหนมัน ไปดูกัน

1. บริษัทของเรามีอัตราเติบโตดีมาก เราจึงจะลงทุนขยายกิจการ (แต่เราจะก่อหนี้เพิ่ม และไม่มีเงินปันผลจ่ายผู้ถือหุ้นนะ)
2. บริษัทของเรามีอัตราเติบโตดีมาก เราจึงต้องลงทุนขยายธุรกิจ (โดยเราไม่อยากขอสินเชื่อ เลยจะขอเงินเพิ่มทุนจากผู้ถือหุ้น)
3. บริษัทของเรามีโอกาสอยู่มากมาย เลยจะแตกไลน์ธุรกิจเพื่อกระจายความเสี่ยงและแสวงหาโอกาสที่น่าพลาด (เราเลยจะโยกกำไรไปสู่อะไรใหม่ๆ นี่ แต่หนี้สินจะพอกพูนอยู่ในกิจการที่พวกคุณถือหุ้นอยู่)
4. บริษัทของเรามีอัตรากำไรจ่ายปันผลที่ดีมากและสม่ำเสมอ (เพราะกิจการเราโตเต็มที่แล้ว เลยไม่รู้จะดิ้นรนไปทำไม คุณก็อย่ามาหวังเรื่อง growth เรื่อง Capital Gain จากเราละ)
5. ธุรกิจของเราเป็นเจ้าตลาด และยากที่ใครจะมาเทียบรัศมีได้ นี่คือบลูชิพที่คุณต้องการ (เพราะเจ้าของกิจการของเรามีเส้นสายอิทธิพล แต่หากปั๊บปั๊บบเขาตายขึ้นมา ก็ตัวใครตัวมันนะ)



คัมภีร์หุ้น โดย ณัฐวุฒิ รุ่งวงษ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัทหลักทรัพย์ที่ปรึกษาการลงทุน ต้นธารคอร์ปอเรชั่น จำกัด

10 เรื่องที่เจ้าของหุ้นไม่มีวันจะบอกคุณ..

6.บริษัทของเราเป็นกิจการขนาดเล็กก็จริง แต่อย่าลืมว่าเรามีอนาคตเติบโตแบบก้าวกระโดด ผู้ถือหุ้นจะได้ผลตอบแทนที่เกินคุ้มค่ากว่าลงทุนในหุ้นที่matureแล้ว (แต่ตอนนี้เราไม่มีทุนพอขยายธุรกิจหรอกนะ หุ้นของเราที่ขาดสภาพคล่อง มาๆกันหน่อย ผมจะได้ขายให้พวกคุณ)

7.บริษัทของเรามีโครงสร้างที่แข็งแกร่งทั้งผู้ถือหุ้นใหญ่ ทุน แผนธุรกิจ ความสามารถในการแข่งขัน และความคงทนต่อสภาพการณ์แวดล้อมที่เต็มไปด้วยความเสี่ยง (แต่เราอยู่ในธุรกิจที่กำลังจะกลายเป็นอดีต โลกสมัยใหม่ ใครจะไปรู้ว่ามันจะเปลี่ยนแปลงไวขนาดนั้น เราปรับตัวไม่ทัน สติออกสินค้าเราคงอยู่ในคลังบานเลย)

8.บริษัทของเรากระจายความเสี่ยงไปในธุรกิจที่หลากหลายมาก ดังนั้นนี่เป็นเรื่องที่ผู้ถือหุ้นควรสบายใจว่าเราจัดการธุรกิจได้ในสภาพแวดล้อมที่เปลี่ยนแปลงไปรวดเร็ว (แต่เราไม่ได้ชำนาญซึกด้านหรอกนะ และเราตามหลังคู่แข่งที่เขามาก่อนตั้งไม่รู้เท่าไร)

9.บริษัทของเราไม่ได้สนใจหรอกว่าราคาหุ้นมันเคลื่อนไหวขึ้นลงอย่างไร เราสนใจแต่ธุรกิจเท่านั้น (ก็ธุรกิจของเรามันไม่โตแล้ว หน้าที่เราก่อก็ไม่เกิดผลผลิต ทำไรก็ไม่คุ้มดอกเบีย การแข่งขันก็ดุเดือดเหลือเกิน เราพยายามอุดราคาหุ้นไว้แล้ว แต่โดนโบรกเกอร์จับพอร์ชเซล)

10.พวกคุณเป็นผู้ถือหุ้นที่ทรงคุณค่าของเราจริงๆ ขอบคุณที่พวกคุณมั่นใจในการบริหารจัดการของเรา (แต่เราได้ไปจากพวกคุณเยอะแล้ว เรากำลังหาทางล้มบนฟูกนี้มาอยู่ อี๊)

ดังนั้นแล้ว..หากคุณฯบรรดาผู้ถือหุ้น มีโอกาสไปประชุมผู้ถือหุ้น หรือไป company visit หรือไปงาน Opportunities Day ก็อย่าลืมหาเรื่องในวงเล็บนี้หน่อยนะครับ หลังจากฟังเจ้าของหุ้นกล่อมจนเพลินแล้ว



บริษัท ไฟลีน เลเซอร์ เมทเทิล จำกัด

PAILIN LASER MATAL Co.,Ltd.

การบริการ (Our Service)



Bending Machine

- บริการรับตัดโลหะด้วยเครื่องตัดเลเซอร์ (Laser Cutting Service)
- บริการพับงานโลหะ (Bending Service)
- บริการต่อเนื่อง เช่น การเชื่อมอาร์กอน, การเชื่อมแบบสปอต (CNC MACHINING CENTER)
- บริการพ่นสี (Painting)



Laser Cutting Machine



Turret Punching Machine



CNC Machine

บริษัท รับบริการงานแปรรูปโลหะแผ่น งาน MACHINING, งานพ่นสี

- ◆ ชิ้นส่วนเครื่องจักรอุตสาหกรรม
- ◆ สายพานลำเลียง
- ◆ ชิ้นส่วนงานจับยึดต่างๆ
- ◆ เฟอ์นิเจอร์งานโลหะ
- ◆ ผลิตภัณฑ์ตกแต่งบ้าน สำนักงาน ร้านค้า
- ◆ ตู้งานโลหะ ตู้สวิตช์บอร์ด กล่องควบคุมต่างๆ
- ◆ วัสดุตกแต่งเพื่องานโฆษณา, ป้าย, สัญลักษณ์ ฯลฯ
- ◆ งานสั่งทำต่างๆ
- ◆ ชิ้นส่วนรถยนต์



Powder Coating

สามารถติดตามหูนอินไซด์

เพื่อรับข่าวเด่นและประเด็นที่คุณไม่ควรพลาดได้ที่...



www.hooninside.com



Line : @hooninside



IG : hooninside



Twitter : Hooninside



Facebook : HoonInside



Youtube : HoonInside

รู้ลึก รู้จริง คลุกวงในหูน สไตลิ่งสวยๆ





สรุปมูลค่าการซื้อขาย

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	5,351.09	10.18	5,825.30	11.08	-474.21	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	7,254.23	13.80	6,833.21	13.00	421.02	-
นักลงทุนต่างประเทศ	19,304.49	36.72	19,944.53	37.94	-640.04	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	20,660.19	39.30	19,966.96	37.98	693.23	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 27 ก.พ. 2562

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	103,366.60	12.66	86,832.54	10.63	16,534.06	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	105,037.38	12.86	100,451.24	12.30	4,586.14	-
นักลงทุนต่างประเทศ	301,897.89	36.96	301,140.24	36.87	757.65	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	306,494.06	37.52	328,371.91	40.20	-21,877.86	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 27 ก.พ. 2562

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	245,523.99	13.13	218,958.49	11.71	26,565.50	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	229,937.91	12.29	226,655.81	12.12	3,282.10	-
นักลงทุนต่างประเทศ	719,510.62	38.47	712,031.32	38.07	7,479.29	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	675,565.35	36.12	712,892.24	38.11	-37,326.89	-



Market for Alternative Investment

สรุปมูลค่าการซื้อขาย

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	2.62	0.26	9.18	0.90	-6.56	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	4.44	0.44	1.75	0.17	2.69	-
นักลงทุนต่างประเทศ	19.82	1.94	19.75	1.94	0.08	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	992.62	97.36	988.83	96.99	3.79	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 27 ก.พ. 2562

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	77.38	0.47	209.70	1.26	-132.32	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	23.61	0.14	54.54	0.33	-30.93	-
นักลงทุนต่างประเทศ	319.72	1.93	401.57	2.42	-81.86	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	16,179.24	97.47	15,934.13	95.99	245.10	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 27 ก.พ. 2562

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	157.00	0.50	471.58	1.49	-314.58	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	50.53	0.16	93.66	0.30	-43.12	-
นักลงทุนต่างประเทศ	1,052.41	3.32	1,275.31	4.03	-222.91	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	30,404.96	96.02	29,824.35	94.19	580.61	-



สืบอันดับหลักทรัพย์

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	%เปลี่ยนแปลง	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท)
SET	1,665.27	+1.71	+0.10	1,668.61	1,659.62	14,815,827	52,569.99
SET50	1,109.88	+1.42	+0.13	1,112.52	1,105.61	1,536,661	35,236.62
SET100	2,446.60	+3.27	+0.13	2,452.58	2,436.98	2,409,186	42,308.52
sSET	794.75	+2.86	+0.36	796.34	789.59	527,027	2,166.19
SETHD	1,247.52	-1.22	-0.10	1,252.21	1,243.30	373,784	14,712.02
SETCLMV	1,031.56	-0.68	-0.07	1,036.70	1,028.21	318,541	10,783.40
SETTHSI	1,073.12	+2.54	+0.24	1,076.76	1,069.28	1,383,005	29,102.37
mai	386.02	+2.03	+0.53	386.40	384.33	467,374	1,019.51

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	มูลค่า AOM ('000 บาท)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
CPALL	2,991,895.28	78.50	-1.50 (-1.88%)
IVL	2,947,177.20	52.25	+3.00 (+6.09%)
PTTGC	2,455,537.92	72.75	-0.50 (-0.68%)
PTT	1,799,667.18	49.25	+0.25 (+0.51%)
TMB	1,755,364.66	2.32	+0.04 (+1.75%)
TCAP	1,546,887.52	56.25	+3.00 (+5.63%)
BBL	1,359,908.60	208.00	-3.00 (-1.42%)
BEAUTY	1,176,518.92	6.75	-0.20 (-2.88%)
EA	1,171,184.88	48.75	+0.50 (+1.04%)
KBANK	1,111,834.00	199.00	- (-)

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
TMB	753,877,800	2.32	+0.04 (+1.75%)
BEAUTY	171,935,800	6.75	-0.20 (-2.88%)
PF	99,485,500	0.86	+0.03 (+3.61%)
TRUE	89,793,500	5.60	+0.05 (+0.90%)
SUPER	88,441,600	0.60	+0.01 (+1.69%)
CHG	59,181,800	1.84	- (-)
THANI	58,107,200	7.50	-0.25 (-3.23%)
IVL	56,907,900	52.25	+3.00 (+6.09%)
TRITN	45,112,900	0.38	-0.02 (-5.00%)
WHA	45,009,400	4.26	+0.04 (+0.95%)

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
III	33,902,500	6.20	+0.85 (+15.89%)
TU-PF	18,000	1.73	+0.22 (+14.57%)
TWZ	5,124,300	0.09	+0.01 (+12.50%)
TSTE	1,200	7.10	+0.75 (+11.81%)
JMART	18,669,100	6.30	+0.55 (+9.57%)
PG	62,500	6.00	+0.45 (+8.11%)
TEAM	17,771,100	1.20	+0.09 (+8.11%)
PSL	12,431,700	9.45	+0.60 (+6.78%)
JMT	12,209,100	13.40	+0.80 (+6.35%)
IVL	56,907,900	52.25	+3.00 (+6.09%)

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
PE <C, NP>	8,100	0.22	-0.03 (-12.00%)
NOBLE	3,876,000	22.40	-2.10 (-8.57%)
SVOA	7,880,000	1.20	-0.11 (-8.40%)
LPN <XD>	15,089,700	7.15	-0.55 (-7.14%)
TGPRO	13,544,000	0.13	-0.01 (-7.14%)
TPOLY	2,448,800	2.82	-0.18 (-6.00%)
TRITN	45,112,900	0.38	-0.02 (-5.00%)
SAT <XD>	872,300	19.10	-1.00 (-4.98%)
AKR	8,272,900	0.82	-0.04 (-4.65%)
THRE	6,503,100	0.84	-0.04 (-4.55%)

HOONINSIDE



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



www.hooninside.com



www.mbookstore.com



www.ebook.in.th

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



Application Hooninside

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 , E-mail: reporter@hooninside.com