

HOONINSIDE

อ่านก่อนใคร เพียง 8 บาท

INSIDE HOON MAGAZINE NEW STOCK EXCHANGE/IPO MAI/INTERVIEW/SOCIAL BIZ/TIP & MORE # 22 February 2018



3 เปิดยุทธศาสตร์ ปี ของ ก.ล.ต.



GFPT

แจ้งกำไรปี 61 หด 37.55%

บริษัท จีเอฟพีที จำกัด (มหาชน) GFPT เปิดเผยว่า ในปี 2561 กลุ่มบริษัทมีกำไรสุทธิ 1,037.97 ล้านบาท หรือคิดเป็น 0.83 บาทต่อหุ้น ลดลงจำนวน 624.22 ล้านบาท หรือ ลดลงร้อยละ 37.55 จากปี 2560 ซึ่งมีผลการดำเนินงานกำไรสุทธิ จำนวน 1,662.19 ล้านบาท โดยมีสาเหตุหลักจากรายได้จากการขายรวมลดลง

อ่านต่อหน้า 17 |

GUNKUL

อวดกำไรปี 61 โต 133%

นางสาวโสภา ดำรงปิยวุฒิ ประธานกรรมการบริหาร บริษัท กันกุล เอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน) GUNKUL เปิดเผยว่าผลการดำเนินงานของบริษัทและบริษัทย่อยตามงบการเงินรวม สำหรับ ปีสิ้นสุด วันที่ 31 ธันวาคม 2561 บริษัทมีรายได้รวม 6,460.89 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากงวดเดียวกันกับปีก่อนแสดงจำนวน 4,913.48 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 1,547.41 ล้านบาท คิดเป็นเพิ่มขึ้นร้อยละ 31.49

อ่านต่อหน้า 18 |

บริษัทหลักทรัพย์แนะนำ

แนะนำ

บล.กสิวิทย์ : CPF แนะนำ ซื้อ

บล.บัวหลวง : CBG แนะนำ ซื้อ

บล.จีเอ็มไอ-แซด คอม : ICN แนะนำ ซื้อ

บล.ธนชาต : CPF แนะนำ ซื้อ

บล.เคจีไอ : EPG แนะนำ ถือ

อ่านต่อหน้า 27 |

แม่มดน้อยพิสดาร : สุขๆ

แม่มดน้อย ภาคพิสดาร วันนี้ วันศุกร์ ขอให้นักลงทุน มีความสุขมากๆทุกคน มาคอยลุ้น ผลการเจรจาการค้าสหรัฐ-จีน ขณะที่ เฟด ก็ส่งสัญญาณนโยบายการเงินผ่อนคลาย จากนั้นไปมาจับตามอง Fund Flow จะไหลกลับมาเอเชียและตลาดหุ้นไทยมากน้อยต่อเนื่องหรือไม่ หากต่อเนื่อง เรื่อยๆ 1,650 จุด ต่อฝ่าไปได้จ้ะ

อ่านต่อหน้า 27 |

FACEBOOK
Hooninside

LINE
@Hooninside



Exclusive Hooninside



ฟรี... สัมมนา ครั้งที่ 1 ประจำปี 2562

"เปิดเครื่องยนต์ GUNKUL"

ดร. สมบูรณ์ เอื้ออักษมาสัย

กรรมการผู้จัดการ

บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน) GUNKUL

"ก้าวสำคัญของ FTE"

คุณทักษิณ ตันติไพจิตร

รองประธานกรรมการ และกรรมการผู้จัดการ

บริษัท ไฟร์เทรดเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน) FTE

"เข้าคูหา กาหูน"

คุณจรรยาพันธ์ วัฒนวงศ์

ผู้อำนวยการฝ่ายวิจัยหลักทรัพย์

บริษัทหลักทรัพย์ เมย์แบงก์ ภัมเอ็ง (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน)

พบกันวันอาทิตย์ที่

3 มีนาคม 2562



พิเศษ

"สแกนหุ่นเด่น ไตรมาส 2/62 กับอาจารย์นิค"

คุณธนพงศ์ มีทอง ผู้ดำเนินรายการ

Make Money ทางวิทยุ FM 97.0 Mhz.

สำรองที่นั่ง ได้แล้วตั้งแต่วันนี้ สนใจติดต่อ 02-276-5976

ส่งชื่อ - สกุล - หมายเลขโทรศัพท์
มาที่ e-mail : reporter@hooninside.com



ณ ห้องประชุม B1-2 / KTC Pop

ชั้น B1 อาคารสมัชชาวานิช 2

ปากซอยสุขุมวิท 33 รถไฟฟ้าบีทีเอสลงที่สถานีพร้อมพงษ์ (E5)

ใช้ทางออกที่ 5 (ทางออกที่ตรงข้ามกับห้างฯ ดิเอ็มโพเรียม)



บริษัท เอ็นเนิร์จี เอิร์ธ จำกัด (มหาชน)
ENERGY EARTH PUBLIC COMPANY LIMITED





อินไซด์ก่อนใคร

อ่านแมกกาซีนหุ้นอินไซด์



จ่ายเพียง 2259.84 บาท/ปี

(อัตราเล่มละ 8 บาท)

แถมฟรี

แมกกาซีนหุ้นอินไซด์รายเดือน , หุ้นอินไซด์นิวส์
และสเปเชียลหุ้นอินไซด์



วิธีการชำระเงิน

บัญชี บจก.น่ายกล๊วฮอมออนไลน์

บัญชีออมทรัพย์ ธนาคารกสิกรไทย สาขาไศก

เลขที่บัญชี 741-2-437-009

แล้วส่งหลักฐานการโอนเงินมาที่ Fax. 02-276-5977

หรือโทรแจ้งทีมงานโดยตรงที่เบอร์ 02-276-5976

GUNKUL

not only the energy, we care

36

YEARS OF TRUST



inside hoon inside daily magazine

Magazine Hooninside

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

สารบัญ

เรื่อง

หน้า

ข่าวจากปก	6
ข่าวบริษัทจดทะเบียน	17
ข่าวการเงิน	24
แม่หมดพิสดาร	27
ศูนย์ข่าวอินไซด์	28
สังคมธุรกิจ	30
สรุปการซื้อขาย	34

ที่ปรึกษา

ชาลทอง ปัทมพงศ์
ภัทธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลป์
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวีญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแจ่ม

บรรณาธิการบริหาร

ประสิทธิ์ กรโชคนันต์
หัวหน้าข่าว
สุกัญญา ศิริรวง

กองบรรณาธิการ

นภาพร เชื้อเมืองพาน
ธราทิพย์ พิพัฒน์
ประทุมพร ม่วงเอก

กราฟิก

วิจิตพล นาคสุข
ศิริไล สอบใหม่



ติดต่อโฆษณา

คุณนุ้ย

02-276-5976

E_mail : reporter@hooninise.com

เปิดยุทธศาสตร์ — 3 ปี ของ — ก.ล.ต.

สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ หรือ ก.ล.ต. เป็นองค์กรของรัฐที่ทำหน้าที่กำกับดูแลและพัฒนาตลาดทุนไทยให้เป็นแหล่งระดมทุนและแหล่งลงทุนที่มีประสิทธิภาพของทั้งภาครัฐ เอกชน และประชาชนทั่วไป



ก.ล.ต. มีอำนาจและหน้าที่ดำเนินงานตามนโยบายที่คณะกรรมการ ก.ล.ต. มอบหมาย และกำกับดูแลผู้ที่เกี่ยวข้องในตลาดทุนตามกฎหมายเกณฑ์ที่กำหนด รวมทั้งรับผิดชอบการดำเนินงานประจำวันในเรื่องเกี่ยวกับการพิจารณาอนุมัติคำขอต่าง ๆ และพิจารณาการกระทำที่อาจเข้าข่ายฝ่าฝืน พ.ร.บ. หลักทรัพย์ฯ และ พ.ร.บ. สัญญาซื้อขายล่วงหน้า ซึ่งอยู่ภายใต้ขอบเขตอำนาจหน้าที่ของสำนักงาน ก.ล.ต. โดยมีเลขาธิการเป็นผู้บังคับบัญชาสูงสุด

แผนยุทธศาสตร์ 3 ปี (2562 – 2564) ของ ก.ล.ต. ออกมาแล้ว ในวันที่ 1 พฤษภาคม พ.ศ. 2562 นางสาว รื่นวดี สุวรรณมงคล จะดำรงตำแหน่ง เลขาธิการสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ ตามมติคณะรัฐมนตรีไทย คณะที่ 61..... แมกกาศินหันอินไซด์ รายงาน จึงนำเสนอแผนยุทธศาสตร์ 3 ปีของ ก.ล.ต. ในครั้งนี้

ก.ล.ต. นำพาคนไทย เข้าถึงคำแนะนำ สร้างอิสรภาพทางการเงินในระยะยาว



นายรพี สุจริตกุล เลขาธิการ สำนักงานคณะกรรมการกำกับ
หลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) เปิดเผยว่า



แผนยุทธศาสตร์ 3 ปีถัดจากนี้ ก.ล.ต. จะดำเนินการอย่างต่อเนื่องเพื่อให้คนไทยในวงกว้างเข้าถึงคำแนะนำการวางแผนทางการเงินที่มีคุณภาพเพื่อสร้างอิสรภาพทางการเงินในระยะยาว เพิ่มประสิทธิภาพในกระบวนการระดมทุนและสร้างโอกาสให้แก่ภาคธุรกิจ เพิ่มประสิทธิภาพการแข่งขันและยกระดับโครงสร้างพื้นฐานตลาดทุนรองรับยุคดิจิทัลเต็มรูปแบบ

“การกำกับดูแลรองรับโลกอนาคต ก.ล.ต. จะเป็นผู้กำกับดูแลที่ปรับตัวให้เท่าทันการเปลี่ยนแปลง ขับเคลื่อนด้วยข้อมูล และปรับปรุงประสิทธิภาพในการกำกับดูแล และจัดการกับความเสี่ยงที่อาจเกิดกับผู้ลงทุนและระบบการเงินได้อย่างทันทั่วทั้ง โดยให้ความสำคัญกับการวางรากฐานองค์กรที่เปลี่ยนวิธีคิด วิธีการทำงานของบุคลากร ก.ล.ต. และเน้นการวิเคราะห์และใช้เครื่องมือการกำกับดูแลที่หลากหลายที่ทำให้สามารถบรรลุเป้าหมายได้ โดยไม่ต้องพึ่งพาการออกกฎหมายเพียงอย่างเดียว”
นายรพี กล่าว

ก.ล.ต.เปิดแผน ยุทธศาสตร์ 3 ปี

แผนยุทธศาสตร์ 3 ปี (2562 – 2564) ของ ก.ล.ต. ซึ่งได้จัดทำขึ้นโดยการมีส่วนร่วมจากผู้มีส่วนได้เสียในตลาดทุน และสอดคล้องกับยุทธศาสตร์ชาติ 20 ปี ครอบคลุม 5 เรื่องสำคัญ ได้แก่

- (1) สนับสนุนผู้ให้บริการด้านการให้คำแนะนำและวางแผนทางการเงินที่มีคุณภาพ และประชาชนวงกว้างเข้าถึงได้ เพื่อให้ผู้ลงทุนมีโอกาสเข้าถึงบริการในการลงทุน ขณะที่ผู้ให้บริการแนะนำจะมีต้นทุนลดลง
- (2) สร้างโอกาสในการระดมทุนอย่างมีคุณภาพ เพื่อให้ตลาดทุนเติบโตอย่างยั่งยืน สนับสนุนให้ตลาดทุนเป็นแหล่งระดมทุนของภาคธุรกิจที่มีธรรมาภิบาลที่ดี รวมถึงสนับสนุนกิจการและนวัตกรรมที่สร้างมูลค่าเพิ่มแก่เศรษฐกิจและสังคม เพิ่มความสามารถในการแข่งขันของประเทศ ตลอดจนเป็นแหล่งระดมทุนสำหรับพัฒนาระบบเศรษฐกิจของประเทศเพื่อนบ้าน
- (3) สร้างประสิทธิภาพและศักยภาพการแข่งขันของตลาดทุนไทย โดยการยกระดับกระบวนการและสมรรถนะโครงสร้างพื้นฐานรองรับระบบดิจิทัล เพื่อนำไปสู่บริการที่ดีและสะดวกยิ่งขึ้น รวมทั้งเพิ่มศักยภาพการแข่งขันของตลาดทุนและภาคเศรษฐกิจจริง (real sector)
- (4) การกำกับดูแลที่เท่าทันกับโลกอนาคตและลดภาระให้กับภาคเอกชน โดยการขับเคลื่อนด้วยข้อมูล และใช้ประโยชน์จากเทคโนโลยีเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการกำกับดูแล สร้างกรอบเพื่อติดตามและจัดการความเสี่ยงที่เกี่ยวข้องกับฟินเทค ดำเนินการปฏิรูปกฎหมายให้สอดคล้องกับสถานการณ์ปัจจุบัน
- (5) ยกระดับมาตรฐานการกำกับดูแลและการบริหารจัดการองค์กรโดยให้ความสำคัญกับเรื่องการเปลี่ยนวิธีคิด วิธีการทำงาน การใช้เครื่องมือการกำกับดูแลที่หลากหลายเพื่อให้สามารถสร้างความสมดุลระหว่างการส่งเสริมนวัตกรรมและการจัดการความเสี่ยงได้อย่างเหมาะสม รวมถึงการเตรียมความพร้อมและพัฒนาศักยภาพบุคลากรในด้านต่าง ๆ

ก.ล.ต.เผยปี 61 บรรลุเป้าหมาย



นายรพี กล่าวว่า ปีที่ผ่านมา ก.ล.ต. ดำเนินการตามเป้าหมายที่วางไว้ ทั้งในด้านการเปิดให้คนไทยเข้าถึงบริการคำแนะนำการลงทุนที่มีคุณภาพอย่างครบวงจร โดยเปิดตัวโครงการ “5 ชั้นมั่นใจลงทุน” เพื่อตอบโจทย์ของการดูแลผู้ลงทุนโครงการ “บริษัทเกษียณสุข”

ร่วมกับหน่วยงานพันธมิตร ส่งเสริมลูกจ้างให้มีเงินใช้หลังเกษียณอย่างเพียงพอผ่านกองทุนสำรองเลี้ยงชีพ การออกกฎหมายกำกับดูแลธุรกิจสินทรัพย์ดิจิทัล เพื่อกำหนดมาตรฐานขั้นต่ำของธุรกิจและคุ้มครองผู้ลงทุน พร้อมส่งเสริมการวางรากฐานเพื่อการเติบโตอย่างยั่งยืนโดยสร้างกลไกเชื่อมโยงการกำกับดูแลกับธนาคารแห่งประเทศไทย และสำนักงานคณะกรรมการกำกับและส่งเสริมการประกอบธุรกิจประกันภัย (คปภ.) เพื่อดูแลความมั่นคง และป้องกันความเสี่ยงของทั้งระบบ และจัดทำความร่วมมือกับตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย เพื่อลดความซ้ำซ้อน อำนวยความสะดวกแก่ภาคเอกชน



ก.ล.ต. ได้ยกระดับมาตรฐานกำกับดูแลในหลายด้าน อาทิ การออกและเสนอขายตราสารหนี้ การสื่อสารความคาดหวังกับผู้ประกอบธุรกิจหลักทรัพย์เพื่อสนับสนุนการให้บริการที่ได้มาตรฐานและคำนึงถึงประโยชน์สูงสุดของลูกค้า (putting investors first) ส่งผลให้กระบวนการขายผลิตภัณฑ์ในตลาดทุนมีพัฒนาการในทางที่ดีขึ้น รวมทั้งริเริ่มให้ข้อมูล

ตลาดทุนอยู่ในรูปแบบ machine readable และ open API เพื่อให้มีผู้นำไปวิเคราะห์และสร้างมูลค่าเพิ่มให้บริการแก่ผู้ลงทุน ควบคู่กับการส่งเสริมรูปแบบการทำธุรกิจแบบ open architecture เพื่อคัดเลือกผลิตภัณฑ์ทางการเงินที่ตอบโจทย์สูงสุดสำหรับผู้ลงทุน นอกจากนี้ ยังมีการเตรียมความพร้อมเข้ารับการประเมินประสิทธิภาพการกำกับดูแล

ตลาดทุนเทียบกับมาตรฐานสากลในโครงการ Financial Sector Assessment Program (FSAP) ทำให้มีการปรับปรุงและยกระดับตามมาตรฐานสากลในทางปฏิบัติเป็นอย่างมาก ทั้งนี้ คาดว่าจะมีการเผยแพร่ผลการประเมินอย่างเป็นทางการ ในกลางปี 2562 ซึ่งจะมีส่วนช่วยสร้างความเชื่อมั่นให้แก่ผู้ลงทุนทั้งในและต่างประเทศ

ก.ล.ต.เผยผลการดำเนินงาน ตามแผนยุทธศาสตร์ 3 ปี (2561 – 2563)

ปี

2561 มุ่งเน้นให้คนไทยได้รับคำแนะนำการลงทุนที่มีคุณภาพ สนับสนุนให้มีผู้ให้บริการวางแผนทางการเงิน (wealth advice) เพิ่มมากขึ้น เพื่อความเป็นอยู่ที่ดีในระยะยาว โดยส่งเสริมการใช้เทคโนโลยีและนวัตกรรมเพื่อให้เข้าถึงตลาดทุนได้สะดวกและรวดเร็ว สนับสนุนผู้ประกอบการธุรกิจทั้งรายเดิมและรายใหม่ให้บริการที่ตอบโจทย์ผู้ลงทุนด้วยต้นทุนที่ต่ำลง พร้อมยกระดับมาตรฐานการกำกับดูแลตลาดทุนให้ดียิ่งขึ้นโดยใช้ประโยชน์จากเทคโนโลยี และริเริ่มปฏิรูปกฎเกณฑ์ให้มีเท่าที่จำเป็น เพื่อสร้างประสิทธิภาพสูงสุดทั่วทั้งตลาดทุน โดยดำเนินงานสำคัญ ได้แก่

1. ยุทธศาสตร์ที่ 1 สนับสนุนผู้ให้บริการด้านการให้คำแนะนำและวางแผนทางการเงิน ที่ประชาชนเข้าถึงได้และมีคุณภาพ

1.1 สนับสนุนให้มีผู้ให้บริการด้านการให้คำแนะนำ (wealth advice)

1.1.1 ปรับปรุงหลักเกณฑ์ในการประกอบธุรกิจ ลดข้อจำกัด เพื่อช่วยให้บริการเข้าถึงประชาชน และเป็นการลดต้นทุนในระยะยาวแก่ผู้ให้บริการด้านการให้คำแนะนำ (wealth advice)

1.1.2 พัฒนา SEC API ด้านข้อมูลกองทุนรวม เพื่อรองรับการสร้างเครื่องมือที่ช่วยให้ผู้ลงทุนเปรียบเทียบผลการดำเนินงานของกองทุนรวมได้โดยง่าย

1.1.3 ออกหลักเกณฑ์เพื่ออำนวยความสะดวกให้ผู้ประกอบธุรกิจในการนำเทคโนโลยีมาใช้ในการติดต่อและให้บริการแก่ลูกค้า

1.1.4 เปิดตัวโครงการ 5 ชั้นมั่นใจลงทุน ซึ่งมีผู้ประกอบการได้รับความเห็นชอบเป็นผู้ให้บริการออกแบบการลงทุนแล้ว 26 ราย

1.2 สนับสนุนให้สมาชิกกองทุนสำรองเลี้ยงชีพมีทางเลือกที่ดีขึ้น

1.2.1 เปิดตัวโครงการ “บริษัทเกษียณสุข” เพื่อรณรงค์ให้บริษัท/องค์กรนายจ้างที่มีกองทุนสำรองเลี้ยงชีพตระหนักถึงความสำคัญในการส่งเสริมให้พนักงานออมเงินให้เพียงพอไว้ใช้ในวัยเกษียณ ซึ่งปัจจุบันมีนายจ้างสนใจสมัครเข้าร่วมโครงการแล้วรวม 175 ราย

1.2.2 จัดอบรมให้ความรู้แก่คณะกรรมการกองทุนและ influencer ของกองทุนสำรองเลี้ยงชีพ

1.2.3 บลจ. จัดให้มีกองทุนหรือแผนกองทุนสำรองเลี้ยงชีพแบบสมดุลตามอายุเพิ่มขึ้นจาก 1 บลจ. ในปี 2560 เป็น 7 บลจ. ในปี 2561

2. ยุทธศาสตร์ที่ 2 สร้างโอกาสในการระดมทุนเพื่อการเติบโตของเศรษฐกิจ

2.1 ธุรกิจสตาร์ทอัพ ธุรกิจ SMEs และธุรกิจเพื่อสังคม สามารถใช้ตลาดทุนเพื่อเข้าถึงแหล่งทุน

2.1.1 มีการออก พรก. การประกอบธุรกิจสินทรัพย์ดิจิทัล ในเดือน พ.ค. 2561 เพื่อกำกับดูแลการเสนอขายสินทรัพย์ดิจิทัลต่อประชาชน ตลอดจนธุรกิจสินทรัพย์ดิจิทัล เพื่อให้สามารถคุ้มครองผู้ลงทุน ช่วยลดความเสี่ยงจากการถูกหลอกหรือถูกเอาเปรียบ สร้างความชัดเจนในการกำกับดูแล รวมทั้งป้องกันการฟอกเงินหรือใช้สินทรัพย์ดิจิทัลในทางทุจริต

2.1.2 ออกเกณฑ์รองรับการออกและเสนอขายโทเคนดิจิทัลผ่านไอซีโอ และการให้ความเห็นชอบผู้ให้บริการระบบเสนอขายโทเคนดิจิทัล (ICO portal) ศูนย์ซื้อขาย นายหน้า และผู้ค้าสินทรัพย์ดิจิทัล มีผลใช้บังคับ 16 ก.ค. 2561 เพื่อสร้างความชัดเจนในการกำกับดูแล มี ICO portal ได้รับความเห็นชอบแล้ว 1 ราย รวมถึงให้ความรู้เรื่องสินทรัพย์ดิจิทัลเพื่อสร้างความเข้าใจและให้ความสำคัญกับความฉับไวในการออกข่าวเตือนผู้ลงทุนให้ระมัดระวังผ่านสื่อและช่องทางที่หลากหลาย

2.1.3 Equity crowdfunding (ECF) ได้รับความเห็นชอบแล้ว 2 ราย รวมถึงได้นำเสนอหลักการการกำกับดูแลการเสนอขายตราสารหนี้ผ่านระบบอิเล็กทรอนิกส์ (debt crowdfunding) และเปิดรับฟังความคิดเห็นจากผู้เกี่ยวข้อง

2.1.4 ออกหลักเกณฑ์รองรับการระดมทุนวิสาหกิจเพื่อสังคมเพื่อให้สอดคล้องกับนโยบายภาครัฐที่ส่งเสริมวิสาหกิจเพื่อสังคม ซึ่งมีผลบังคับใช้แล้วตั้งแต่วันที่ 1 ธ.ค. 2561

2.2 การระดมทุนผ่านช่องทางปกติมีความสะดวกขึ้นหรือต้นทุนลดลงและได้สินค้าที่มีคุณภาพ

2.2.1 มูลค่าการระดมทุนของ infrastructure project เพิ่มขึ้นจาก 3,605 ล้านบาท ในปี 2560 เป็น 97,936 ล้านบาท ในปี 2561

2.2.2 ปรับปรุงกฎเกณฑ์การออกและเสนอขายตราสารหนี้ โดยห้ามเสนอขายตัวบิอี แบบ PO และแบบผู้ลงทุนรายใหญ่เฉพาะเจาะจง ทำให้สัดส่วนการระดมทุนด้วยบิอีลดลงต่อเนื่องจาก 7.8% (เดือน ธ.ค. 2560) เป็น 6.1% (เดือน ต.ค. 2561) ของทั้งระบบ

2.2.3 ปรับการยื่นแบบแสดงรายการข้อมูลการเสนอขายหลักทรัพย์ เพื่ออำนวยความสะดวกให้ผู้ออกตราสารเลือกส่งเอกสารการออกและเสนอขายตราสารโดยไม่ต้องส่งเอกสาร (hard copy)

2.2.4 ทหารือกับ ตลท. ในการพัฒนากระบวนการทำงาน เพื่ออำนวยความสะดวกให้ผู้ออกตราสารและลดความซ้ำซ้อนของการส่งข้อมูล ได้แก่ กำหนดให้บริษัทจดทะเบียนส่งงบการเงินและรายงานตามมาตรา 56 ที่ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (ตลท.) แห่งเดียวในรูปแบบอิเล็กทรอนิกส์ และพัฒนาระบบกลางเพื่อบันทึกข้อมูลต่าง ๆ ร่วมกัน รวมทั้งสนับสนุนการเรียนรู้งานของบุคลากรของทั้ง 2 หน่วยงาน

2.3 ตลาดทุนไทยเป็น regional springboard

2.3.1 ด้านตราสารทุน มีการออก DR ที่มีหลักทรัพย์อ้างอิง คือ หน่วย ETF ในเวียดนาม โดยมียอดจองซื้อ 600 ล้านบาท ในขณะที่ด้านตราสารหนี้ มีการออก Baht bond จาก สปป. ลาว 2 บริษัท มูลค่ารวม 16,660 ล้านบาท

2.3.2 ร่วมมือกับประเทศ CLM ในระดับนโยบาย เพื่อผลักดันให้ภาครัฐและเอกชนใน CLM ใช้ตลาดทุนไทยในการระดมทุนมากขึ้น

2.3.3 ให้ความช่วยเหลือด้าน capacity building เพื่อยกระดับการพัฒนาตลาดทุนเพื่อนบ้านให้รองรับธุรกรรมระหว่างกันได้ โดยมีกิจกรรม อาทิ SEC Thailand Academy โครงการแลกเปลี่ยนพนักงานจากหน่วยงานกำกับดูแลตลาดทุน รวมทั้งการจัดอบรมและสัมมนาต่างๆ

3. ยุทธศาสตร์ที่ 3 สร้างศักยภาพการแข่งขันของตลาดทุนไทย โดยการยกระดับสมรรถนะโครงสร้างพื้นฐานรองรับการประกอบธุรกิจแบบ digitization

3.1 ด้านนวัตกรรมดิจิทัล

3.1.1 เข้าร่วมในคณะกรรมการพัฒนาระบบการพิสูจน์และยืนยันตัวตนทางดิจิทัล เพื่อผลักดันกฎหมายและสนับสนุนให้เกิด National Digital ID platform

3.1.2 เปิดรับฟังความคิดเห็นแนวปฏิบัติในการใช้เทคโนโลยีในการทำความรู้จักลูกค้า คาดว่าจะเริ่มประกาศใช้ไตรมาส 1 ปี 2562 โดยปัจจุบันมีบริษัทที่เริ่มใช้ e-KYC แล้ว 3 ราย

3.1.3 จัดเวทีเสวนา Fintech Forum และโครงการ Fintech challenge ซึ่งเป็นโครงการประกวดแนวคิดและนวัตกรรมที่เกี่ยวข้องกับตลาดทุน

3.2 บริการด้านข้อมูล

3.2.1 พัฒนา SEC API เพื่อให้ผู้ที่ต้องการข้อมูลของ ก.ล.ต. หรือข้อมูลที่อยู่ในความครอบครองของ ก.ล.ต. สามารถเข้าถึงข้อมูลได้สะดวกและอยู่ในรูปแบบที่คอมพิวเตอร์สามารถอ่านและประมวลผลได้ทันที ครอบคลุมข้อมูลด้านกองทุนรวม และออก API ให้กับหน่วยงานต่าง ๆ ได้แก่ ตลท. เรื่องข้อมูลกองทุนสำรองเลี้ยงชีพ และ ธปท. ได้แก่ เรื่องข้อมูลการลงทุนต่างประเทศ

3.2.2 มี open data ให้กับศูนย์ส่งเสริมการพัฒนาความรู้ตลาดทุน (TSI) ตลท. เพื่ออำนวยความสะดวกให้เข้าถึงข้อมูลบุคลากรในธุรกิจตลาดทุนที่ได้รับความเห็นชอบและปฏิบัติหน้าที่

3.3 ด้าน RegTech/SupTech

3.3.1 พัฒนาระบบ offsite monitoring ในกลุ่ม บล.

3.4 ด้านความปลอดภัยทางไซเบอร์

3.4.1 ขับเคลื่อนให้เกิด cyber resilience ในตลาดทุน และ cyber information sharing ซึ่งมีจำนวนการแลกเปลี่ยนข้อมูลเพิ่มขึ้นจากเฉลี่ย 1 ครั้งต่อเดือน เป็นเฉลี่ย 37 ครั้งต่อเดือน

3.4.2 ยกระดับความพร้อมด้านบุคลากร โดยจัด capacity building program ทั้งด้านความปลอดภัยทางไซเบอร์และ cyber literacy ให้แก่บุคลากรในตลาดทุน

3.4.3 ยกระดับความพร้อมรับมือภัยคุกคามสำหรับภาคการเงิน โดยได้ร่วมกันจัดทำแผนการจัดการวิกฤตการณ์ทางการเงิน เพื่อรองรับกรณีเกิดเหตุ cyber incident ในระดับภาคการเงิน

4. ยุทธศาสตร์ที่ 4 รู้เท่าทันความเสี่ยงและกำกับดูแลได้อย่างตรงจุด

4.1 การกำกับดูแลกิจการที่ดี

4.1.1 มีผู้ลงทุนสถาบันลงนามประกาศรับ I code โดยเป็น บลจ. ครบทั้ง 26 แห่ง บ.ประกัน 14 แห่ง PVD 9 แห่ง และองค์กรของรัฐ/สมาคม/ สถาบันอื่น 5 แห่ง

4.1.2 ปรับปรุงประกาศที่เกี่ยวข้องกับการแก้ไขการเปิดเผยข้อมูลในแบบแสดงรายการข้อมูลและรายงานประจำปีเกี่ยวกับการกำกับดูแลกิจการ

4.2 การกำกับคุณภาพ บจ.

4.2.1 ร่วมมือกับ ตลท. เกี่ยวกับโครงการปฏิรูปกฎเกณฑ์ (regulatory reform) อาทิ การจัดทำคำอธิบายหลักเกณฑ์ต่างๆ เช่น การทำรายการที่เกี่ยวข้องกัน ในรูปแบบคลิปวิดีโอ

4.2.2 จัดตั้งคณะทำงานด้านการกำกับดูแลบริษัทจดทะเบียนในด้านบังคับใช้กฎหมายเพื่อจัดการการฉ้อโกง และการฝ่าฝืน fiduciary duty ของกรรมการ/ผู้บริหารให้เข้มงวด และรวดเร็วมากขึ้น

4.3 การให้ความสำคัญกับผู้ลงทุนเป็นลำดับแรก

4.3.1 ออกแนวปฏิบัติด้านการปฏิบัติหน้าที่ของกรรมการบริษัทหลักทรัพย์ และการกำกับดูแลผลิตภัณฑ์ รวมถึงจัดทำแบบประเมินตนเองเกี่ยวกับแนวทางปฏิบัติในการออกและเสนอขายกองทุนรวมของบริษัทจัดการ (SAQ) เพื่อให้ผู้ประกอบการปฏิบัติงานได้อย่างเป็นรูปธรรมและมีความเข้าใจถูกต้องตรงกัน โดยพบว่า บริษัทจัดการและธนาคารพาณิชย์มีการวางระบบรองรับนโยบายที่ให้ความสำคัญกับผู้ลงทุนเป็นลำดับแรก

4.4 การจัดการความขัดแย้งทางผลประโยชน์ของตัวกลาง

4.4.1 ปรับปรุงประกาศเกี่ยวกับความขัดแย้งทางผลประโยชน์สำหรับธุรกิจจัดการกองทุน และอยู่ระหว่างแก้ไขประกาศเกี่ยวกับมาตรการจัดการความขัดแย้งทางผลประโยชน์ของตัวกลางตามโครงการปฏิรูปกฎเกณฑ์ (regulatory reform)

4.5 โครงการประเมินภาคการเงิน FSAP

4.5.1 ศึกษาการกำกับดูแลและผลการประเมิน FSAP ของประเทศต่าง ๆ เพื่อใช้เป็นแนวทางในการปรับปรุงแก้ไขกฎเกณฑ์ และกำหนดแนวทางกำกับดูแลให้สอดคล้องกับมาตรฐานสากล

4.5.2 SAQ ของ FSAP ในเบื้องต้น เกือบทั้งหมดได้ Broadly Implemented โดยมีการปรับปรุงและยกระดับตามมาตรฐานสากลในทางปฏิบัติเป็นอย่างมาก ทั้งในด้านการบังคับใช้กฎหมาย สิทธิของผู้ถือหุ้น และการกำกับดูแลตลาดหลักทรัพย์ นอกจากนี้ ยังพัฒนากระบวนการในการติดตามและจัดการความเสี่ยงในระบบ ทบทวนขอบเขตในการกำกับดูแล และการจัดการความขัดแย้งทางผลประโยชน์

5. ยุทธศาสตร์ที่ 5 ยกระดับมาตรฐานการกำกับดูแลและการบริหารจัดการองค์กร

5.1 ความพึงพอใจของ stakeholder

5.1.1 ผล stakeholders survey ในภาพรวมปี 2561 สูงขึ้น 7% เมื่อเทียบกับปีก่อนหน้า เนื่องจากการปรับเปลี่ยนวิธีการและช่องทางการสื่อสารกับผู้ลงทุนและ stakeholders ต่าง ๆ

5.1.2 อยู่ระหว่างปรับปรุงเว็บไซต์เพื่อให้ตอบโจทย์รูปแบบการใช้งานของผู้ใช้มากขึ้น

5.2 การปรับปรุงกฎเกณฑ์ให้ง่ายและยืดหยุ่นขึ้น

5.2.1 เริ่มนำกระบวนการในการประเมินผลกระทบ (regulatory impact assessment: RIA) และการออกแบบความคิด (design thinking) มาใช้ในการออกมาตรการต่าง ๆ และได้จ้างที่ปรึกษาจากสถาบันวิจัยเพื่อการพัฒนาประเทศไทยเพื่อช่วยวิเคราะห์ตามแนวทาง RIA

5.2.2 ปรับปรุงคู่มือธรรมาภิบาลของ ก.ล.ต.

5.3 บุคลากรขององค์กร

5.3.1 พัฒนาความสามารถพนักงานโดยการจัดการฝึกอบรมและพัฒนา อาทิ regulatory school ซึ่งรวบรวมองค์ความรู้หลักด้านการกำกับดูแล และโครงการหลักสูตร Finance for Non-Finance

5.4 องค์กรที่มีประสิทธิภาพและมีความรับผิดชอบ

5.4.1 เริ่มดำเนินโครงการจัดทำสภาพัฒนาการองค์กรเพื่อให้มีโครงสร้างพื้นฐานที่เชื่อมโยงกระบวนการทำงานระบบงาน และข้อมูล รองรับทิศทางนโยบายและการดำเนินงานของสำนักงาน

5.5 เทคโนโลยีสารสนเทศและโครงสร้างพื้นฐานทางข้อมูล

5.5.1 ปรับปรุงการพัฒนาระบบโดยใช้วิธี agile development เพื่อให้ตอบโจทย์การใช้งานของผู้มีส่วนได้เสียทั้งภายในและภายนอกมากที่สุด

5.5.2 เข้าร่วมเป็นสมาชิกความร่วมมือเกี่ยวกับการแลกเปลี่ยนและวิเคราะห์ข้อมูล ด้าน IT security ได้รับ ISO27001 ในส่วนศูนย์ข้อมูล

5.5.3 จัดทำ data warehouse ในชุดข้อมูลกองทุนรวมและตราสารทางการเงิน ได้แก่ ตราสารทุนและตราสารหนี้แล้วเสร็จ และจะดำเนินการจัดทำชุดข้อมูลของตัวกลาง และบริษัทจดทะเบียนในระยะถัดไป

6. ข้อมูลสถิติการลงโทษในปี 2561

6.1 การดำเนินการทางอาญา ณ 31 ธันวาคม 2561

6.1.1 การเปรียบเทียบ - จำนวน 28 คดี ผู้กระทำผิด 46 ราย (เปรียบเทียบปรับ 25.34 ล้านบาท)

6.1.2 การกล่าวโทษ - จำนวน 19 คดี ผู้กระทำผิด 85 ราย

6.2 การดำเนินการทางแพ่ง ณ 31 ธันวาคม 2561

6.2.1 กรณีที่อยู่ระหว่างดำเนินการภายหลังแจ้งมติ ค.ม.พ. - จำนวน 1 คดี ผู้กระทำผิด 40 ราย (ค่าปรับทางแพ่งที่ ค.ม.พ. กำหนด รวม 1,727.38 ล้านบาท)

6.2.2 ยินยอมปฏิบัติตาม ค.ม.พ. - จำนวน 9 คดี ผู้กระทำผิด 46 ราย (ค่าปรับทางแพ่งและเงินชดเชยเท่ากับผลประโยชน์เข้ากระทรวงการคลัง 333.93 ล้านบาท)

6.2.3 ฟ้องคดีต่อศาลแพ่ง - จำนวน 11 คดี ผู้กระทำผิด 89 ราย*

*เป็นกรณีสร้างราคาหลักทรัพย์ 6 หุ่น (NEWS MILL POLAR NBC NINE และ NINE-W1 โดยมีผู้กระทำความผิดรวม 23 ราย ซึ่งมีบางรายสร้างราคาหลายหลักทรัพย์

“ก.ล.ต. มุ่งมั่นสร้างประโยชน์สุขให้ประชาชน
ด้วยการพัฒนาตลาดทุนที่ ยั่งยืน โดยเป็นองค์กร เจริญ
ที่ทุกภาคส่วน เชื่อมมั่น ร่วมกัน ทำงาน”

พีที



สั่งเลย!!

พีที น้ำมันสดใหม่

เต็มถัง



"โรงงานโมแปงสาธิตรายใหญ่ และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"



ดร.ชาณุภุช เดชวิทักษ์

รองประธานกรรมการบริหารและกรรมการผู้จัดการ
บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน)



GFPT แจงกำไรปี61 หด 37.55%

ตามรายได้รวมหด-ส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนในบริษัทร่วมลดลง

พร้อมปันผล 0.25 บาท/หุ้น



บริษัท จีเอฟพีที จำกัด (มหาชน) GFPT เปิดเผยว่า ในปี 2561 กลุ่มบริษัทมีกำไรสุทธิ 1,037.97 ล้านบาท หรือคิดเป็น 0.83 บาทต่อหุ้น ลดลงจำนวน 624.22 ล้านบาท หรือลดลงร้อยละ 37.55 จากปี 2560 ซึ่งมีผลการดำเนินงานกำไรสุทธิจำนวน 1,662.19 ล้านบาท โดยมีสาเหตุหลักจากรายได้จากการขายรวมลดลง และส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนในบริษัทร่วมลดลง เมื่อเปรียบเทียบกับปี 2560 กำไรสุทธิของกลุ่มบริษัทในปี 2561 คิดเป็นร้อยละ 6.24 ของรายได้จากการขาย ลดลงจากร้อยละ 9.82 ในปี 2560

กลุ่มบริษัทมีรายได้จากการขายรวมในปี 2561 จำนวน 16,647.02 ล้านบาท ลดลง 281.45 ล้านบาท หรือลดลงร้อยละ 1.66 เมื่อเทียบกับปี 2560 โดยรายได้จากธุรกิจอาหารสัตว์ลดลง 250.97 ล้านบาท หรือลดลงร้อยละ 7.43 เมื่อเปรียบเทียบกับปี 2560 โดยมีสาเหตุหลักจากรายได้จากธุรกิจอาหารปลา ลดลง นอกจากนี้ รายได้จากธุรกิจผลิตภัณฑ์

อาหารแปรรูป ลดลง 118.22 ล้านบาท หรือลดลงร้อยละ 14.30 และรายได้จากธุรกิจเนื้อไก่แปรรูป ลดลง 8.69 ล้านบาท หรือลดลงร้อยละ 0.12 อย่างไรก็ตาม รายได้จากธุรกิจฟาร์มเลี้ยงสัตว์เพิ่มขึ้น 96.43 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นร้อยละ 1.87 โดยรายได้จากธุรกิจเนื้อไก่แปรรูป คิดเป็นร้อยละ 45.33 ธุรกิจอาหารสัตว์ คิดเป็นร้อยละ 18.80 ธุรกิจฟาร์มเลี้ยงสัตว์ คิดเป็นร้อยละ 31.62 และธุรกิจผลิตภัณฑ์อาหารแปรรูป คิดเป็นร้อยละ 4.25

ขณะที่ คณะกรรมการมีมติ จ่ายปันผลเป็นเงินสดงวดปี 2561 จำนวน 0.25 บาท/หุ้น โดยขึ้นเครื่องหมายวันที่ไม่ได้รับสิทธิปันผล (XD) ในวันที่ 6 มี.ค. 2562 และมีกำหนดจ่ายวันที่ 24 เม.ย. 2562

GFPT ระบุว่าในปี 2561 กลุ่มบริษัทมีรายจ่ายจากกิจกรรมการลงทุนเป็นจำนวน 1,375.10 ล้านบาท โดยมีการซื้อสินทรัพย์ถาวร จำนวน 881.63 ล้านบาท ลงทุนในไก่ปุ๋ยพันธุ์และไก่พ่อแม่พันธุ์จำนวน 581.47 ล้าน

บาท

การลงทุนในปี 2561 เป็นการขยายฟาร์มเลี้ยงไก่เนื้อ โดยเงินลงทุนของกลุ่มบริษัท มาจากกระแสเงินสดจากการดำเนินงาน เงินทุนหมุนเวียน เงินกู้ยืมระยะสั้น และเงินกู้ยืมระยะยาวใน 3-5 ปี กลุ่มบริษัทมีแผนการขยายกำลังการผลิตไก่เนื้อทั้งวงจรอย่างต่อเนื่อง โดยเน้นการขยายการผลิตตั้งแต่ต้นน้ำเพื่อเป็นรากฐานสำหรับการขยายธุรกิจในอนาคต กลุ่มบริษัทมีเป้าหมายที่จะขยายกำลังการผลิตไก่เนื้อสู่ระดับ 380,000 ตัวต่อวัน

อีกทั้ง กลุ่มบริษัทอยู่ในระหว่างการก่อสร้างโรงงานแปรรูปเนื้อไก่แห่งใหม่ โดยจะมีกำลังการผลิตไก่ 150,000 ตัวต่อวัน และมีโครงการการสร้างโรงงานแปรรูปปรุงสุกแห่งใหม่ ด้วยกำลังการผลิตไก่แปรรูปเพื่อส่งออกประมาณ 24,000 ตันต่อปี โดยที่กลุ่มบริษัทตั้งงบลงทุนไว้ประมาณปีละ 1,200 - 1,500 ล้านบาท อย่างไรก็ตาม การลงทุนดังกล่าวอาจมีการปรับเปลี่ยนได้ตามสถานการณ์ที่เปลี่ยนแปลงไป



GUNKUL อวดกำไรปี 61โต 133%

หลังลุย COD โรงไฟฟ้ากังหันลม 3 โครงการ รวม 170 MW

พร้อมแจกปันผลเป็นหุ้น 5 : 1 ควบจ่ายเป็นเงินสด 0.06 บ.

นางสาวโคกชา ดำรงปิยวุฒิ ประธานกรรมการบริหาร บริษัท กันกุลเอ็นเอเรียริง จำกัด (มหาชน) GUNKUL เปิดเผยว่าผลการดำเนินงานของบริษัทและบริษัทย่อยตามงบการเงินรวม สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2561 บริษัทมีรายได้รวม 6,460.89 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากงวดเดียวกันกับปีก่อนแสดงจำนวน 4,913.48 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 1,547.41 ล้านบาท คิดเป็นเพิ่มขึ้นร้อยละ 31.49 และมีกำไรสำหรับงวด (ส่วนที่เป็นของบริษัทใหญ่) จำนวน 1,085.17 ล้านบาทเพิ่มขึ้นจากงวดเดียวกันกับปีก่อนแสดงจำนวน 638.59 ล้านบาท (แสดงเป็น กำไรส่วนที่เป็นของบริษัทที่นำมาเปรียบเทียบ 465.79 ล้านบาท และส่วนของผู้ถือหุ้นเดิมจากการปรับโครงสร้างธุรกิจจำนวน 172.80 ล้านบาท) ซึ่งเพิ่มขึ้นจำนวน 446.58 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นคิดเป็นร้อยละ 69.93 และเมื่อเปรียบเทียบโดยนับรวมผลกระทบส่วนของผู้ถือหุ้นเดิมจากการปรับโครงสร้างธุรกิจจะแสดงผลกำไรส่วนที่เป็นของบริษัทสำหรับปี สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2561 และ 2560 แสดงจำนวน 1,085.17 ล้านบาทและ 465.79 ล้านบาท ตามลำดับ ซึ่งเพิ่มขึ้นจำนวน 619.38 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นคิดเป็นร้อยละ 132.97 เนื่องจากบริษัท มีรายได้ที่เติบโตขึ้นในทุกภาคส่วนดังนี้

1.1 รายได้จากการขายไฟฟ้าและส่วนเพิ่มราคาซื้อไฟฟ้า แสดงในงบการเงินรวม สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2561 แสดงจำนวน 2,929.75 ล้านบาท เปรียบเทียบกับงวดเดียวกันกับปีก่อนแสดงจำนวน 1,535.56 ล้านบาทเพิ่มขึ้น จำนวน 1,394.19 ล้านบาท หรือคิดเป็นเพิ่มขึ้นร้อยละ 90.79 โดยรายได้ที่เพิ่มขึ้นอย่างมีสาระสำคัญเกิดจากการจำหน่ายไฟฟ้าจากโรงไฟฟ้ากังหันลมครบทั้ง 3 โครงการ รวม 170 MW ซึ่งถือว่าเพิ่มขึ้นเมื่อเทียบกับงวดเดียวกันกับปีก่อนที่จำหน่ายไฟฟ้าเพียง 60 MW

1.2 บริษัทมีรายได้จากการรับเหมาก่อสร้าง แสดงในงบการเงินรวม สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2561 จำนวน 2,028.24 ล้านบาท เปรียบเทียบกับงวดเดียวกันกับปีก่อนแสดงจำนวน 2,045.04 ล้านบาท ซึ่งถือว่ามียอดรายได้ในสัดส่วนคงเดิม

1.3 รายได้จากการขาย แสดงในงบการเงินรวม สำหรับปี สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2561 แสดงจำนวน 1,344.96 ล้านบาท เปรียบเทียบกับงวดเดียวกันกับปีก่อนแสดงจำนวน 1,159.98 ล้านบาท เพิ่มขึ้น จำนวน 184.98 ล้านบาท คิดเป็นเพิ่มขึ้นร้อยละ 15.95 เดิมโตจากการได้รับแต่งตั้งเป็นผู้แทนจำหน่ายอุปกรณ์ไฟฟ้าให้กับภาครัฐเพิ่มขึ้น

1.4 บริษัทมีค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร และต้นทุนทางการเงิน ที่เพิ่มสูงขึ้นเป็นปกติและผันแปรตามยอดขายได้ที่เพิ่มสูงขึ้น

ขณะที่บริษัทมีเป้าหมายการเติบโตทั้งด้านธุรกิจพลังงานทดแทน ธุรกิจผลิตและจำหน่ายอุปกรณ์ไฟฟ้า ธุรกิจด้านการบริการก่อสร้างครบวงจร จึงกำหนดนโยบายให้มีการจัดจำหน่ายหุ้นกู้ใหม่เพื่อทดแทนหุ้นกู้เดิมที่จะหมดอายุลงในเดือนตุลาคม 2562 นี้ และบริษัทยังคงเป้าหมายการเติบโตในปี 2562 ไม่น้อยกว่าร้อยละ 30 ซึ่งเป็นการเติบโตต่อเนื่องกว่า 8 ปีของบริษัท (นับตั้งแต่เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย) ฝ่ายจัดการของบริษัทจึงเห็นว่าหนี้สินหมุนเวียนที่เพิ่มขึ้นจากการจัดประเภทรายการใหม่ “ส่วนของหุ้นกู้ที่ถึงกำหนดชำระภายใน 1 ปี” ไม่มีผลกระทบต่อการดำรงสภาพคล่องของบริษัทแต่ประการใด ด้วยบริษัทได้รับวงเงินสินเชื่อหมุนเวียนจากสถาบันการเงินเพิ่มขึ้นอีก 2,500 ล้านบาท สำหรับบริษัทใหญ่และบริษัทย่อยบริษัทมีส่วนของผู้ถือหุ้น ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561 และ 2560 แสดงจำนวน 9,500.05 ล้านบาท และ

10,183.86 ล้านบาท ตามลำดับ โดยส่วนของผู้ถือหุ้นได้นับรวมกำไร (ขาดทุน) สำหรับปีไว้แล้ว โดยปรากฏรายการที่มีผลกระทบทำให้ส่วนผู้ถือหุ้นลดลงดังนี้

- Treasury stock จากโครงการซื้อหุ้นคืนเพื่อบริหารทางการเงิน จำนวน 304.67 ล้านบาท

- ผลกระทบจากการรวมธุรกิจภายใต้การควบคุมเดียวกัน (การเข้าซื้อบริษัทย่อยแห่งหนึ่ง บริษัท ฟิวเจอร์อีเล็คทริคอล คอนโทรล จำกัด “FEC”) จำนวน 558.37 ล้านบาท

- บริษัทส่งจ่ายปันผลสำหรับผลประกอบการปี 2560 จำนวน 333.84 ล้านบาท

พร้อมกันนี้ ที่ประชุมคณะกรรมการมีมติจ่ายเงินปันผลปี 61 อัตรา 0.06

บาท/หุ้น แบ่งเป็นหุ้นปันผลในอัตรา 5 หุ้นเดิมต่อ 1 หุ้นปันผล เป็นจำนวนหุ้นทั้งสิ้นไม่เกิน 1,483,724,299 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.25 บาท คิดเป็นการจ่ายหุ้นปันผลในอัตราหุ้นละ 0.05 บาท และจ่ายเป็นเงินสดปันผลในอัตราหุ้นละ 0.01 บาท กำหนดวันที่ไม่ได้รับสิทธิปันผล (XD) วันที่ 25 เมษายน 62 และกำหนดจ่ายเงินสดปันผลในวันที่ 15 พฤษภาคม 62



EPG มองแนวโน้มธุรกิจโค้งสุดท้ายเติบโตดี คาดการณ์ได้ปี 61/62 โตไม่ต่ำกว่า 12%

รศ.ดร.เจลิยว วิบุรพกรณ รองประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท อีสเทิร์นโพลีเมอร์ กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ EPG ผู้ผลิตและจำหน่ายผลิตภัณฑ์โพลีเมอร์และพลาสติกแปรรูปชั้นนำของโลกเปิดเผยว่า แนวโน้มธุรกิจในปีนี้จะสามารถสร้างการเติบโตได้อย่างต่อเนื่อง จากทั้ง 3 กลุ่มธุรกิจหลัก คาดว่าจะมีรายได้จากการขายเติบโตประมาณ 12% โดยสัดส่วนรายได้ ณ สิ้นไตรมาส 3 ปี 61/62 แบ่งเป็น แอร์โรว์เพล็กซ์ 25% แอร์โรคลาส 51% และ อีสเทิร์น โพลีแพค 24%

ด้านกลยุทธ์การดำเนินธุรกิจของบริษัท ประกอบด้วย ธุรกิจฉนวนกันความร้อน/เย็น ภายใต้แบรนด์ Aeroflex มุ่งทำการตลาดในกลุ่มสินค้าพรีเมียมทั้งในและต่างประเทศ ได้แก่ สหรัฐอเมริกา ญี่ปุ่น และอาเซียน บริษัทได้ปรับปรุง

ไลน์การผลิตเพิ่มเติม

ในสหรัฐอเมริกา เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการผลิตในช่วงไตรมาส 3 ที่ผ่านมา ขณะที่ยังคงโรงงานแอร์โรว์เพล็กซ์ แห่งใหม่ จ.ระยอง จะแล้วเสร็จกลางปี 2562 เพื่อรองรับการเติบโตของตลาด



ผลิตภัณฑ์ประเภทฉนวนกันความร้อน/เย็น และฉนวนกันความร้อนใต้หลังคา (Aero-roof)

ธุรกิจชิ้นส่วนอุปกรณ์และตกแต่งยานยนต์ ภายใต้แบรนด์ Aeroklas ร่วมพัฒนาผลิตภัณฑ์นวัตกรรมใหม่กับค่ายรถยนต์ให้สอดคล้องกับ Lifestyle ของผู้บริโภค และทยอยนำออกสู่ตลาดอย่างต่อเนื่อง โดยในช่วงปลายไตรมาส 3 บริษัทเริ่มนำส่งสินค้าใหม่ คือ กันชนหลัง ที่ใช้วัสดุ Polymer Composite พิเศษ ทำให้มีน้ำหนักเบา และช่วยลดแรงกระแทก ทำให้มีกระแสดอรับที่ดีจากกลุ่มลูกค้า นอกจากนี้ได้ปรับปรุงโมเดลใหม่ของผลิตภัณฑ์หลัก เช่น หลังคาครอบกระบะ และทยอยนำออกสู่ตลาดแล้ว

ขณะที่ธุรกิจ TJM Products Pty.Ltd (TJM) และ Flexiglass Challenge Pty.Ltd (Flexiglass) ซึ่งเป็นช่องทางการจัดจำหน่ายที่สำคัญของ Aeroklas มีการขยายตลาดในประเทศออสเตรเลียอย่างต่อเนื่อง ปัจจุบัน TJM มีสาขา 3 แห่ง ตั้งอยู่ที่ Perth 2 แห่ง และ Brisbane 1 แห่ง มีร้านค้าภายใต้แบรนด์ TJM จำนวน 64 แห่ง ในขณะที่ Flexiglass มีสาขา 5 แห่ง และ ช่องทางการจัดจำหน่ายกว่า 100 แห่ง ในประเทศออสเตรเลีย

ธุรกิจบรรจุภัณฑ์พลาสติก ภายใต้

แบรนด์ EPP เร่งทำตลาดในกลุ่มบรรจุภัณฑ์อาหาร ประเภทกล่องใส่อาหารและถ้วยน้ำดื่มอย่างต่อเนื่อง เนื่องมาจากการอุปโภคบริโภคภายในประเทศเริ่มฟื้นตัวได้ดีขึ้น พร้อมปรับกลยุทธ์ขยายฐานลูกค้าไปยังกลุ่มอุตสาหกรรมมากขึ้น โดย EPP ได้รับการรับรองมาตรฐานความปลอดภัยและปลอดภัยทางด้านอาหาร จากองค์กรชั้นนำหลายแห่ง เช่น The British Retail Consortium (BRC) เป็นมาตรฐานความปลอดภัยทางอาหารของ สหราชอาณาจักร ทำให้สามารถขยายฐานลูกค้าไปสู่กลุ่มอุตสาหกรรมผลิตอาหาร เพื่อส่งขายในสหราชอาณาจักร นอกจากนี้ ได้วางแผนรุกตลาดส่งออกในกลุ่มประเทศฟิลิปปินส์และอินโดนีเซีย เนื่องจากตลาดกลุ่มนี้ยังมีโอกาสเติบโตได้อีกมาก



สำหรับผลประกอบการงวด 9 เดือน ปี 2561/62 (เม.ย.-ธ.ค.61) บริษัทมีรายได้จากการขาย 8,046 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 12% มีกำไรสุทธิ 792 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 4% จากงวด 9 เดือนของปีก่อน ขณะที่ไตรมาส 3 ปี 2561/62 (ต.ค.-ธ.ค.61) มีรายได้จากการขาย 2,740 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 16% และมีกำไรสุทธิ 225 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 23%

ICN แจงปี61 กำไรเพิ่มขึ้น

ตามรายได้รวม-ควบคุมต้นทุน อย่างรัดกุม

นางสาวภัทรนรินทร์ มลิวัลย์ ประธานเจ้าหน้าที่ฝ่ายการเงินและบัญชี บริษัท อินฟอร์เมชั่น แอนด์ คอมมิวนิเคชั่น เน็ทเวิร์คส จำกัด (มหาชน) ICN เปิดเผยว่า สำหรับปี 2561 นับเป็นอีกปีที่น่าจดจำสำหรับ ICN เนื่องจากบริษัทชนะการประมูลงานโครงการจัดให้มีบริการอินเทอร์เน็ตความเร็วสูงในพื้นที่ห่างไกล (Zone C) กลุ่มที่ 5 ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ 3 ซึ่งโครงการดังกล่าว ประกอบไปด้วยพื้นที่ทั้งหมด 8 โซน โดยบริษัทภายใต้ชื่อ “กิจการค้าร่วมไออาร์” ได้รับคัดเลือกเป็นผู้ชนะในโครงการดังกล่าวสำหรับพื้นที่ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ 3 ทั้งนี้ บริษัทได้รับผิดชอบเป็นสัดส่วนร้อยละ 51 เป็นมูลค่า 1,237.60 พันล้านบาท (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) จากมูลค่าเต็มทั้งหมด 2,426.66 พันล้านบาท (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) ซึ่งนับเป็นอีกก้าวของความความสำเร็จที่บริษัทได้รับผิดชอบในโครงการมูลค่าสูงดังกล่าวนี้

ในส่วนผลประกอบการของบริษัทสำหรับปี 2561 ยังคงมีการเติบโตขึ้นเมื่อเทียบกับระยะเวลาเดียวกันในปี 2560 โดยมีรายได้รวมเป็นจำนวน 1,017.95 ล้านบาท เพิ่มขึ้นเท่ากับ 59.43 ล้านบาท หรือเติบโตเท่ากับร้อยละ 6.20 เมื่อเทียบกับปี 2560 ซึ่งส่วนใหญ่เป็นผลมาจากการสามารถรับรู้รายได้จากโครงการหลัก ๆ ที่ได้รับมา เช่น โครงการ IP Access Network โครงการจ้างขยายความจุระบบสื่อสารสัญญาณ Backhaul ระหว่างส่วนกลางกับสถานีเคเบิลใยแก้ว โครงการ USO Mobile Network และโครงการบำรุงรักษาซ่อมแซมแก้ไข

และปรับเปลี่ยนโครงข่ายสายเคเบิลใยแก้วนำแสง เป็นต้น โดยรายได้จากการขายและบริการในปี 2561 เป็นจำนวน 1,015.55 ล้านบาท ถือเป็นสัดส่วนร้อยละ 99.76 และเมื่อเปรียบเทียบกับรายได้จากการขายและบริการในปี 2560 เป็นจำนวน 956.85 ล้านบาท ถือเป็น สัดส่วนร้อยละ 99.83 ในส่วนของต้นทุนและค่าใช้จ่ายสำหรับปี 2561 เป็นจำนวน 910.09 ล้านบาท มีสัดส่วนที่ร้อยละ 89.40 ของรายได้รวม โดยเมื่อเทียบกับปีก่อนจะเป็นจำนวน 872.91 ล้านบาท เป็นสัดส่วนที่ ร้อยละ 91.07 ของ รายได้รวม ส่งผลให้กำไรสุทธิอยู่ในอัตราส่วนที่สูงขึ้นเมื่อเทียบกับปีก่อน โดยมีจำนวน 85.71 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 8.42 ของรายได้รวมในปี 2561 และเป็นจำนวน 66.18 ล้านบาท หรือเท่ากับร้อยละ 6.90 ของรายได้รวม ของปี 2560 ทั้งนี้ได้รวมรายการกำไรที่เกิดจากการประมาณการตามหลักคณิตศาสตร์ประกันภัยในปี 2561 จำนวน 0.93 ล้านบาท

สำหรับผลการดำเนินงานในไตรมาสที่ 4 ปี 2561 นั้น บริษัทมีรายได้รวมทั้งสิ้นเป็นจำนวน 286.52 ล้านบาท โดยแบ่งเป็นรายได้จากการขายและบริการเป็นจำนวน 285.83 ล้านบาท และรายได้อื่น 0.69 ล้านบาท เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาส 4 ปี 2560 มีรายได้รวมเป็นจำนวน 357.61 ล้านบาท จากการที่รายได้ลดลงเมื่อเทียบกับ ช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อน เป็นผลมาจากการเลื่อนระยะเวลาการเซ็นสัญญาของบางโครงการ ส่งผลให้ไม่สามารถรับรู้ รายได้ได้ตามแผนงานเดิม สำหรับสัดส่วนต้นทุนและค่าใช้จ่ายเป็นจำนวน 257.65 ล้านบาท เป็นสัดส่วนร้อยละ 89.92 ของรายได้รวมในไตรมาสที่ 4 ของปี 2561 และเป็นจำนวน 328.40 ล้านบาท ถือเป็นสัดส่วนร้อยละ 91.83 ของรายได้ รวมของระยะเวลาเดียวกันในปี 2560 ซึ่ง

สัดส่วนที่ลดลง สืบเนื่องจากในไตรมาส 4 ปี 2561 บริษัทมีโครงการที่สามารถ สร้างอัตรากำไรขั้นต้นที่ดีขึ้น สำหรับกำไรสุทธิเป็นจำนวน 22.43 ล้านบาท เป็นสัดส่วนร้อยละ 7.83 ของรายได้รวม ของไตรมาสที่ 4 ในปี 2561 และเป็นจำนวน 21.94 ล้านบาท หรือเท่ากับร้อยละ 6.13 ของรายได้รวมของระยะเวลา เดียวกัน ในปี 2560

นอกจากนี้ ในปี 2562 บริษัทมีแผนเข้าซื้อหุ้นของบริษัทเอ็กซ์เพิร์ท เอ็นจิเนียริง แอนด์ คอมมิวนิเคชั่น จำกัด ในสัดส่วนร้อยละ 51 เพื่อเป็นการขยายฐานธุรกิจในด้านวิศวกรรมสื่อสารให้ขยายวงกว้างมากยิ่งขึ้น โดยสัญญาโอนหุ้นดังกล่าวมีผล ณ วันที่ 2 มกราคม 2562 และสถานะ ณ ปัจจุบัน บริษัทได้ดำเนินการขั้นตอนทางกฎหมายเป็นที่ เรียบร้อยแล้ว

"ปี 2560 และ 2561 บริษัทมีกำไรสุทธิจำนวน 66.18 ล้านบาท และจำนวน 85.71 ล้านบาทตามลำดับ คิดเป็นอัตรากำไรสุทธิร้อยละ 6.90 และร้อยละ 8.42 ของรายได้รวม กำไรสุทธิของบริษัทเพิ่มขึ้นในปี 2561 อย่างมีนัยสำคัญ สืบเนื่องมาจากการมีรายได้เพิ่มสูงขึ้นและการควบคุมต้นทุน อย่างรัดกุม ทั้งนี้ได้รวมรายการกำไรที่เกิดจากการประมาณการตามหลักคณิตศาสตร์ประกันภัยในปี 2561 จำนวน 0.93 ล้านบาท"นางสาวภัทรนรินทร์กล่าว





LPN ตั้งเป้ารายได้ปี 62 โต 18%แตะ 1.2 หมื่นลบ.

คาดโกยยอดขาย 1.65 หมื่นลบ.

เปิด 18-20 โครงการใหม่ รวม 2 หมื่นลบ.

นายโอกาส ศรีพยัคฆ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร และกรรมการผู้จัดการ บริษัท แอล.พี.เอ็น.ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน) (LPN)เปิดเผยว่า บริษัทฯ ตั้งเป้ารายได้ปี 2562 เติบโต 18%แตะ 12,000 ล้านบาท ซึ่งสัดส่วนรายได้จะมาจากโครงการแนวราบ มูลค่า 3,000 ล้านบาท และจากโครงการคอนโดมิเนียม มูลค่า 9,000-10,000 ล้านบาท โดยปัจจุบันบริษัทฯ มียอดขายรอโอน (Backlog) มูลค่ารวมกว่า 8,000 ล้านบาท ซึ่งแบ่งเป็นโครงการแนวราบมูลค่า 2,000 ล้านบาท และจากโครงการคอนโดมิเนียม มูลค่า 6,000 ล้านบาท ซึ่งจะสามารถรับรู้รายได้ทั้งหมดภายในปีนี้ ประกอบกับ ปัจจุบันบริษัทฯ ยังมีสต็อกคงค้าง คิดเป็นมูลค่ารวมกว่า 8,000 ล้านบาท จากจำนวน 19 โครงการ หรือ 6,000 ยูนิต ซึ่งบริษัทฯ ก็ได้มีมาตรการจัดแคมเปญเพื่อระบายสินค้าหรือปล่อยเช่าเพื่อสร้างรายได้ประจำอย่างต่อเนื่อง

ขณะที่ในปี 2562 บริษัทฯ ตั้งเป้ายอดขาย (Presale) เติบโต 5% หรือแตะ 16,500 ล้าน

บาท โดยปีนี้บริษัทฯ เตรียมเปิดโครงการใหม่ 18-20 โครงการ มูลค่ารวมกว่า 20,000 ล้านบาท ซึ่งเติบโต 60% จากปีก่อน โดยแบ่งเป็นโครงการคอนโดมิเนียม มูลค่า 12,000 ล้านบาท และโครงการแนวราบ 8,000 ล้านบาท ซึ่งบริษัทฯ คาดหวังว่าปีนี้จะสามารถทำยอดขายจากโครงการคอนโดมิเนียม 11,000 ล้านบาท และจากโครงการแนวราบ 5,500 ล้านบาท

ทั้งนี้ในไตรมาส 1/2562 บริษัทฯ จะเปิด 2 โครงการใหม่ มูลค่ารวมกว่า 3,800 ล้านบาท ได้แก่ โครงการมิกซ์ยูสถนนราธิวาส 400 ยูนิต มูลค่า 2,800 ล้านบาท และโครงการออฟฟิศที่วิภาวดี มูลค่า 1,000 ล้านบาท ส่วนไตรมาส 2/2562 บริษัทฯ จะเปิดโครงการคอนโดมิเนียมแบบโลว์ไลฟ์ 3 โครงการ และโครงการประเภทบ้าน 2 โครงการ ในขณะที่ไตรมาส 3/2562 บริษัทฯ จะเปิดโครงการไฮท์ไลฟ์ 2 โครงการ ขณะที่ไตรมาส 4/2562 บริษัทฯ เตรียมเปิดโครงการบ้าน อีกเช่นกัน

สำหรับภาพรวมอุตสาหกรรมอสังหาริมทรัพย์

ในปีี้ มองว่าค่อนข้างซบเซา และเริ่มวิตกกังวลกับสถานการณ์ซ้ารอยวิกฤตต้มยำกุ้ง แต่เชื่อว่าอาจจะไม่เลวร้ายเท่าที่นั้น เนื่องจากการพัฒนายุทธศาสตร์ต่างๆ ได้หดตัวลงและมีปัจจัยลบที่ค่อนข้างเยอะ ประกอบกับหนี้ครัวเรือนได้เริ่มปรับตัวขึ้นอีกครั้งส่งผลให้ธนาคารพาณิชย์หลายแห่งเริ่มเข้มงวดต่อการปล่อยสินเชื่อมากขึ้น ซึ่งปีนี้บริษัทฯ มองว่าโครงการคอนโดมิเนียมจะหดตัว แต่โครงการแนวราบมีแนวโน้มเติบโตขึ้น เนื่องจากโครงการคอนโดมิเนียมได้รับผลกระทบจากมาตรการต่างๆ ที่ออกมาไม่ว่าจะเป็นเกณฑ์ LTV จากธนาคารแห่งประเทศไทย(ธปท.) ทำให้บริษัทฯ ต้องเปลี่ยนมาเจาะกลุ่มตลาดไฮเอนด์มากขึ้นเพื่อเป็นการปรับตัวให้เข้ากับสถานการณ์

นอกจากนี้ บริษัทฯ เตรียมจัดประชุมผู้ถือหุ้นในวันที่ 28 มีนาคม 2562 เพื่อเสนออนุมัติการออกหุ้นกู้ 4,000 ล้านบาท โดยหุ้นกู้ดังกล่าวบริษัทฯ จะนำมาใช้สำหรับลงทุนโครงการใหม่ในอนาคต

CHEWA ตั้งเป้ารายได้ปี 62แตะ 2.88 พันลบ.
เตรียมเปิด 10 โครงการใหม่ วางงบลงทุน 5.19 พันลบ.
พัฒนาโครงการ-ซื้อที่ดิน



นายบุญ ชุน เกียรติ กรรมการผู้จัดการ บริษัท ชิวทัย จำกัด (มหาชน) หรือ CHEWAเปิดเผยว่า บริษัทฯ ตั้งเป้ารายได้ปี 2562 อยู่ที่ 2,880 ล้านบาท เนื่องจากคาดว่าจะมีการโอนคอนโดมิเนียมอยู่ที่ 1,664 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วน 58% และการโอนบ้าน 1,216 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วน 42% และบริษัทฯ ยังมียอดขายรอรับรู้รายได้ (Backlog) อยู่ที่ 585 ล้านบาท แบ่งเป็น คอนโดมิเนียมอยู่ที่ 406 ล้านบาท โดยมีบ้านและทาวน์โฮมอยู่ที่ 179 ล้านบาท ซึ่งคาดว่าจะรับรู้รายได้ทั้งหมดภายในปี 2562

ทั้งนี้บริษัทฯ ยังวางแผนจะเปิดโครงการในปี 2562 ประมาณ 10 โครงการ แบ่งเป็น โครงการแนวราบ 5 โครงการ ได้แก่ 1. โครงการชิวโฮม สุขสวัสดิ์-ประชาอุทิศ มูลค่าโครงการ 890 ล้านบาท ซึ่งจะเปิดตัวประมาณไตรมาส 1/62 , 2. โครงการชิววัลย์ ปิ่นเกล้า-สาทร ซึ่งเป็นแบบ Luxury มูลค่าโครงการ 1,200 ล้านบาท โดยจะเปิดตัวประมาณ

ไตรมาส 2/62 3. ชิวอาร์มย์ นครอินทร์ มูลค่าโครงการ 1,593 ล้านบาท ซึ่งจะเปิดตัวประมาณไตรมาส 4/62 นอกจากนี้บริษัทฯ ยังอยู่ระหว่างการเจรจาซื้อที่ดิน เพื่อเปิดโครงการใหม่สำหรับทาวน์โฮมอีก 2 โครงการ มูลค่าโครงการละ 700 ล้านบาท

สำหรับโครงการแนวสูงบริษัทฯ ยังวางแผนเปิดอีกจำนวน 3 โครงการ ได้แก่ 1. ชิวทัยเกษตร-นวมินทร์ มูลค่าโครงการ 1,700 ล้านบาท โดยจะเปิดตัวโครงการประมาณไตรมาส 2/62 , 2. ฮอลล์มาร์ค โชคชัย 4 ซึ่งมีมูลค่าโครงการ 2,011 ล้านบาท โดยจะเปิดตัวโครงการประมาณ 2/62 และ 3. ชิวทัยปิ่นเกล้า มูลค่าโครงการ 1,587 ล้านบาท ซึ่งจะเปิดตัวประมาณไตรมาส 3/62

อีกทั้งบริษัทฯ จะเปิดโครงการร่วมทุนอีก 2 โครงการ ได้แก่ 1. ฮาร์ท สุขุมวิท 36 ซึ่ง ชิวทัย มีการถือหุ้นอยู่ที่ 70% โดยมีมูลค่าโครงการ 270 ล้านบาท ซึ่งจะเปิดโครงการในช่วงไตรมาส 4/62 และ 2. กมลลา ซีเนียร์ ลิฟวิ่ง ที่ชิวทัย มีการถือหุ้น

อยู่ที่ 25 % และมูลค่าโครงการ 3,500 ล้านบาท ขณะที่ในปี 2562 บริษัทฯ ยังมีการตั้งงบเพื่อพัฒนาโครงการทั้งหมด 5,191 ล้านบาท แบ่งออกเป็นงบประมาณการซื้อที่ดินจำนวน 3,261 ล้านบาท และงบประมาณการก่อสร้างและพัฒนาที่ดิน 1,930 ล้านบาท ซึ่งคาดว่าจะใช้เงินลงทุนดังกล่าวในปี 2562 ประมาณ 4,800 ล้านบาท และที่เหลือจะเป็นการใช้ในการก่อสร้างในปี 2563

“ปีนี้เรายังมีมุมมองเป็นบวกต่อธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ ถึงแม้ว่าปัจจุบันภาพรวมเศรษฐกิจยังคงทรงตัว แต่ไม่ได้ส่งผลกระทบต่อธุรกิจมาก และยังคงมองว่ายอดขายจะสามารถเติบโตขึ้นได้อย่างต่อเนื่อง โดยเราเองก็จะเริ่มขยายโครงการบ้านและทาวน์โฮมมากขึ้น โดยจะเห็นได้จากดัชนีชี้วัดความต้องการซื้อของผู้บริโภคในตลาดอสังหาริมทรัพย์ (Absorption Rate) ที่มีการเติบโตขึ้นเรื่อยๆ” นายบุญ ชุน เกียรติ กล่าว



สมัคร Member

www.hooninside.com

รู้ทันข่าว แบบเรียลไทม์

ยิ่งสมัคร ยิ่งคุ้ม เพียง 1,500 บาท / เดือน

พิเศษ

ชุมจำ...ต้อนรับฤดูฝน

สมัคร 1 ปี เหลือเพียง 9,900 บาท



วิธีการชำระเงิน

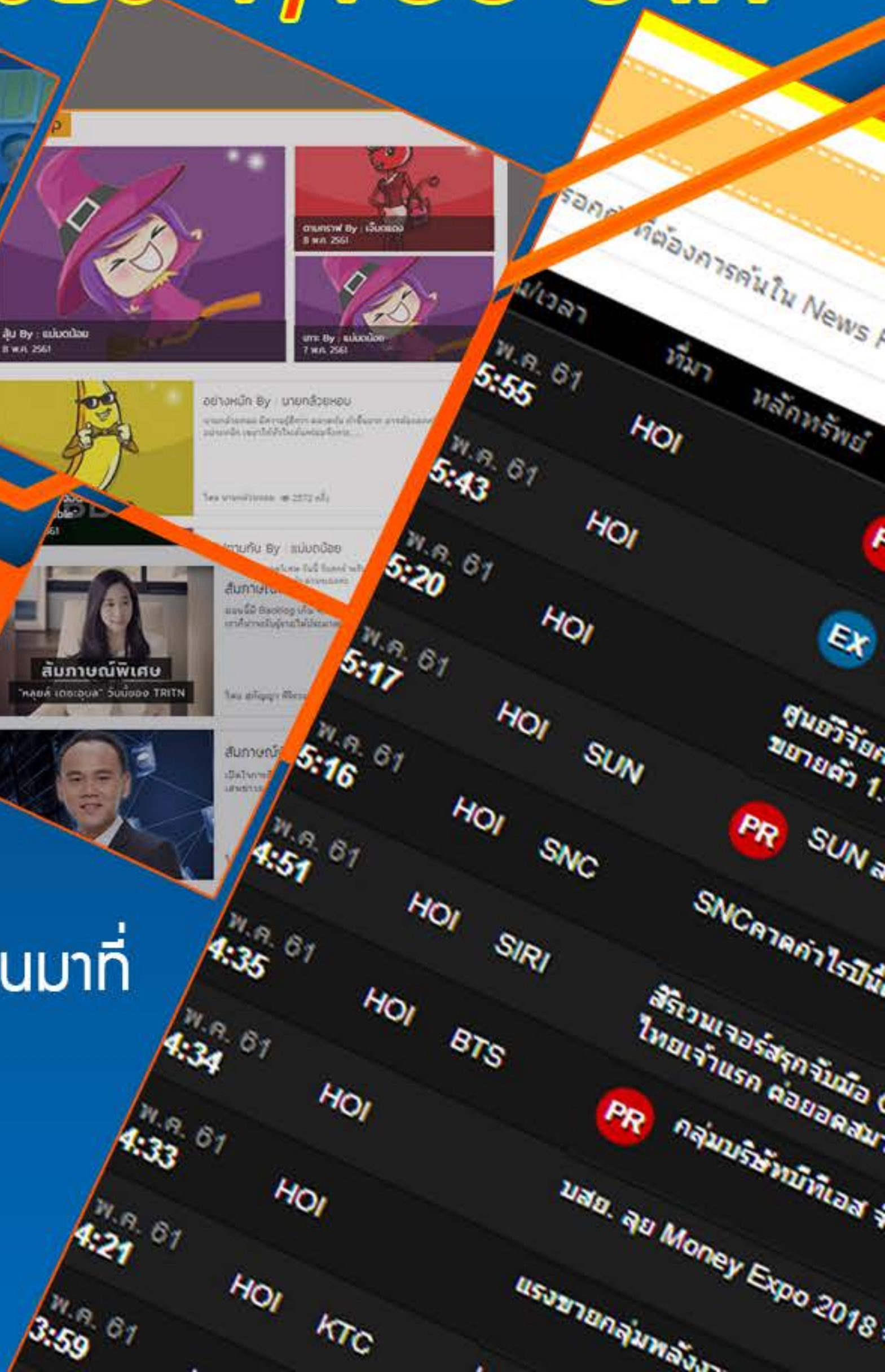
บัญชีออมทรัพย์ ธนาคารกรุงไทย สาขาโอศก
ชื่อบัญชี บก.นายกกล้วยหอมออนไลน์
เลขที่บัญชี 741-2-437-009

ส่งหลักฐานการโอนและไอทีไลน์ของท่านมาที่

Email : reporter@hooninside.com

Fax : 02-276-5977

Tel : 02-276-5976





ติดตามรายการ ของหุ้นอินไซด์

ได้แล้ววันนี้ที่



HOONINSIDE



HOONINSIDE

รายการ " เสรีฟข่าวก่อนเที่ยง " 11.30 น.

รายการ " ขงร้อนหุ้นอินไซด์ " 14.00 น.

รายการ " หุ้นอินไซด์ อัปเดต " 17.30 น.

รายการ คุญเฟื่องเรื่อง DW กับ "โค้ชเจน"

17.00 น. (ออกอากาศทุกวันศุกร์)

รายการ " ข่าวเด็ดสุดสัปดาห์ " 18.00 น.

(ออกอากาศทุกวันศุกร์)

รายการ "Hooninside Talk"

รายการ "IPO Talk"

รายการ Live Hooninside Facebook Page



PwC เผยความเชื่อมั่นซีอีโออาเซียนต่อเศรษฐกิจ

-รายได้ปี 62 ชะลอตัว ห่วงความขัดแย้งทางการค้า-การเมือง

PwC ประเทศไทย เผยผลสำรวจ Global CEO Survey พบซีอีโออาเซียนเกือบครึ่งมองว่า แนวโน้มเศรษฐกิจโลกปีนี้จะเติบโตลดลง จุดความเชื่อมั่นต่อการเติบโตของรายได้ให้ลดลงตามไปด้วย สอดคล้องกับความเชื่อมั่นที่ซบเซาของซีอีโอทั่วโลก หลังเผชิญกับผลกระทบจากปัญหาความขัดแย้งทางการค้า ความไม่แน่นอนทางการเมือง และสภาพเศรษฐกิจขาลงของกลุ่มประเทศมหาอำนาจ โดยผู้นำธุรกิจอาเซียนตระหนักว่า เอโอจะเข้ามาปฏิบัติธุรกิจของพวกเขาในอีก 5 ปีข้างหน้า แต่ก็ยอมรับว่า ยังไม่พร้อมนำเอโอเข้ามาใช้งานเนื่องจากขาดแคลนแรงงานที่มีทักษะ และมีช่องว่างทางทักษะภายในองค์กร PwC แนะนำให้ซีอีโอเร่งเพิ่มพูนทักษะใหม่และอบรมทักษะเดิมให้แก่พนักงาน โดยเฉพาะทักษะทางด้านดิจิทัล เพื่อจัดทำองค์กรให้พร้อมทำงานร่วมกับเอโอตั้งแต่วันนี้

นาย ศิระ อินทรกำรชัย ประธานกรรมการบริหาร และหุ้นส่วน บริษัท PwC ประเทศไทย เปิดเผยถึงผลสำรวจซีอีโอทั่วโลก ครั้งที่ 22 ประจำปี 2562 (PwC's 22nd Annual Global CEO Survey) ที่ใช้ในการประชุมสมัชชาเศรษฐกิจโลก (World Economic Forum: WEF) ณ กรุงดาวอส ประเทศสวิตเซอร์แลนด์ ซึ่งสำรวจความคิดเห็นซีอีโอทั่วโลกจำนวน 1,378 รายใน 91 ประเทศ โดยในจำนวนนี้ เป็นซีอีโอจากภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ จำนวน 78 รายว่า ซีอีโออาเซียนเชื่อว่าเศรษฐกิจโลกปีนี้จะชะลอตัวจากปีก่อน คล้ายคลึงกันกับมุมมองของซีอีโอโลก โดยพบว่า ซีอีโออาเซียนถึง 46% เชื่อว่า แนวโน้มเศรษฐกิจโลกปีนี้จะลดลงจากปีก่อน เปรียบเทียบกับปีที่ผ่านมามีเพียง 10% ขณะที่ซีอีโอโลก 28% ก็เชื่อว่าเศรษฐกิจโลกปีนี้จะชะลอตัว เปรียบเทียบจากปีก่อนที่ 5%

ทั้งนี้ พบว่า 5 อันดับปัจจัยเสี่ยงที่มีผลต่อการเติบโตของเศรษฐกิจและรายได้ในสายตาของซีอีโออาเซียนในปี 2562 ได้แก่ ความขัดแย้งทางการค้า (83% เทียบกับโลกที่ 70%) ความไม่แน่นอนทางภูมิศาสตร์การเมือง (81% เทียบกับโลกที่ 75%) ความไม่แน่นอนของนโยบาย (78% เทียบกับโลก) กฎระเบียบข้อบังคับที่มากและเข้มงวดเกินไป (77% เทียบกับโลกที่ 73%) และ ความไม่แน่นอนของเศรษฐกิจโลก (73% เทียบกับโลก)

“ผลสำรวจในปีนี้จะสะท้อนให้เห็นว่า แนวโน้มเศรษฐกิจโลกกำลังอยู่ในช่วงขาลง โดยซีอีโอมองประเด็นเรื่องความขัดแย้งทางการค้าระหว่างสหรัฐอเมริกาและจีน ความไม่แน่นอนทางการเมืองในหลายๆ ประเทศ รวมถึงสภาพแวดล้อมของกฎระเบียบและนโยบายต่างๆ ที่มีความเข้มงวดหรือมีมากเกินไปเป็นปัจจัยเสี่ยงที่กีดกันการเติบโต โดยในปีนี้ เปอร์เซนต์ของซีอีโออาเซียนที่มีมุมมองในเชิงลบยังมีมากกว่าซีอีโอโลกด้วย ซึ่งแตกต่างจากปีก่อนๆ ที่ผู้บริหารในฝั่งเอเชียมักมีความ

เชื่อมั่นมากกว่าซีอีโอจากฝั่งตะวันตก” นาย ศิระ กล่าว

นาย ศิระ กล่าวต่อว่า สถานการณ์ความขัดแย้งทางการค้าระหว่างสหรัฐอเมริกาและสาธารณรัฐประชาชนจีน ได้ส่งผลให้ซีอีโออาเซียนมีการปรับเปลี่ยนรูปแบบการดำเนินธุรกิจและกลยุทธ์ในการเติบโต โดย 29% มีการปรับกลยุทธ์ในการบริหารห่วงโซ่อุปทานและจัดหาวัตถุดิบ โดยหันไปส่งออกและหาแหล่งวัตถุดิบจากประเทศอื่นแทน รวมถึง ชะลอการใช้จ่ายด้านการลงทุนออกไปก่อนเพื่อรอดูสถานการณ์ และคาดหวังว่าทั้งสองฝ่ายจะสามารถเจรจากันได้ และอีก 17% เลือกที่จะเปลี่ยนกลยุทธ์ไปเติบโตในตลาดอื่นๆ ที่มีศักยภาพ เช่น ตลาดเกิดใหม่ในเอเชียอย่างอินโดนีเซีย และ เวียดนาม

ในส่วนของความเชื่อมั่นต่อการเติบโตของรายได้ (Revenue growth) ของซีอีโออาเซียนในปีนี้ ผลสำรวจระบุว่า เปอร์เซนต์ความเชื่อมั่นต่อการเติบโตของรายได้ในระยะ 12 เดือนข้างหน้านั้นลดลงจาก 44% ในปีก่อนเหลือ 33% ในปีนี้ ขณะที่ 39% ของซีอีโออาเซียนเชื่อมั่นว่า รายได้ในอีก 3 ปีข้างหน้าจะเติบโต ลดลงจากปีก่อนที่ 53% สำหรับ อุปสรรคสำคัญ 3 อันดับแรกที่มีผลต่อการดำเนินธุรกิจของซีอีโออาเซียน ได้แก่ 1. การขาดแคลนแรงงานที่มีทักษะ (82%) 2. ภัยคุกคามทางไซเบอร์ (81%) และ 3. ความก้าวหน้าของเทคโนโลยีที่มีการเปลี่ยนแปลงไปอย่างรวดเร็ว (72%)

“การขาดแคลนแรงงานที่มีทักษะ โดยเฉพาะอย่างยิ่ง ทักษะทางด้านดิจิทัล ซึ่งปัจจุบันกำลังเป็นที่ต้องการของตลาด จะส่งผลให้บริษัทสูญเสียโอกาสหลายๆ อย่าง ทั้งความสามารถทางการแข่งขัน การพัฒนาสินค้าและบริการใหม่ๆ รวมไปถึงการขยายสู่ตลาดใหม่ๆ อีกด้วย ซึ่งเรื่องนี้ถือเป็นปัญหาใหญ่ของธุรกิจในอนาคต” นาย ศิระ กล่าว

ผู้นำธุรกิจอาเซียนยังมองด้วยว่า 3 อันดับตลาดนำลงทุนที่จะช่วยผลักดันให้บริษัทของพวกเขาเติบโตได้ในปีนี้ได้แก่ จีน (42%) รองลงมาคือ อินโดนีเซีย (24%) และอันดับที่สาม คือ สหรัฐอเมริกา (21%) ตามลำดับ

อาเซียนพร้อมใช้ “เอโอ” ปฏิบัติธุรกิจแล้วหรือยัง? นาย ศิระ กล่าวต่อว่า ผู้นำธุรกิจต่างตระหนักดีว่า เทคโนโลยีปัญญาประดิษฐ์ (Artificial intelligence) หรือ เอโอ กำลังเข้ามามีอิทธิพลต่อการดำเนินธุรกิจทั่วโลก โดย 72% ของซีอีโออาเซียนคาดว่า การปฏิบัติของเอโอจะส่งผลกระทบอย่างใหญ่หลวงต่อโลก ยิ่งกว่าการปฏิวัติทางอินเทอร์เน็ตซึ่งเคยเกิดขึ้นในช่วงกลางของยุค 90s และ 87% ยังเห็นด้วยว่า เอโอจะเข้ามาเปลี่ยนแปลงการทำธุรกิจของตนอย่างมีนัยสำคัญในอีก 5 ปีข้างหน้า

แต่อย่างไรก็ดี ผลสำรวจกลับพบว่า ธุรกิจ

อาเซียนเกือบ 40% ยังไม่มีการนำเอโอเข้ามาใช้งานในปัจจุบัน ขณะที่อีก 32% มีแผนที่จะนำเอโอเข้ามาใช้งานในอีก 3 ปีข้างหน้า 28% มีการใช้งานเอโอในวงจำกัด และมีเพียง 4% ที่มีการใช้เอโออย่างกว้างขวางและเป็นพื้นฐานในการปฏิบัติงานในองค์กร

“เรามองว่า สาเหตุสำคัญที่ผู้บริหารส่วนใหญ่ยังคงไม่ตื่นตัวในการพัฒนา หรือลงทุนเพื่อนำเอโอเข้ามาประยุกต์ใช้ในการทำงานอย่างจริงจัง แม้ว่าจะตระหนักถึงความสำคัญในจุดนี้ น่าจะเป็นเพราะช่องว่างทางทักษะของแรงงาน ที่มีความรู้ไม่เพียงพอในการใช้งานเอโอ” เขา กล่าว “ช่องว่างทางทักษะ” จุดบอดการใช้เอโอ

ทั้งนี้ ช่องว่างทางทักษะ (Skills gap) ถือเป็นอุปสรรคสำคัญในการดำเนินธุรกิจในยุคดิจิทัล เพราะปัจจุบันหลายธุรกิจประสบปัญหาการมีแรงงานที่มีทักษะในการทำงานน้อยกว่าที่คาด หรือมีคุณสมบัติไม่ตรงกับความต้องการของตลาดแรงงาน โดย 58% ของซีอีโออาเซียนยังมองว่าปัญหานี้เป็นสาเหตุหลักที่ทำให้องค์กรของพวกเขาไม่สามารถใช้งานเอโอได้อย่างเต็มประสิทธิภาพ และสูญเสียโอกาสในการแสวงหาตลาดใหม่ๆ โดยผลกระทบรองลงมา คือ ทำให้ต้องแบกรับภาระค่าใช้จ่ายด้านบุคลากรที่สูงเกินกว่าที่คาด และมีผลกระทบต่อคุณภาพ และการสร้างประสบการณ์ที่ดีให้กับลูกค้า

“ในยุคที่หุ่นยนต์และระบบอัตโนมัติเข้ามาเปลี่ยนรูปแบบการดำเนินธุรกิจอย่างเช่นทุกวันนี้ ภาครัฐ ผู้นำองค์กร รวมถึงพวกเราทุกคนควรต้องลุกขึ้นมาปรับตัวเองด้วยการเพิ่มพูนทักษะใหม่และฝึกฝนอบรมทักษะเดิมอย่างสม่ำเสมอ ไม่ว่าจะเป็นพื้นฐานทักษะทางด้านดิจิทัล การคิดวิเคราะห์ข้อมูล และการใช้เหตุผล ซึ่งผมมองว่าเป็นหน้าที่ความรับผิดชอบของทุกฝ่าย ส่วนตัวยังเชื่อว่า การเข้ามาของเอโอจะเป็นไปในลักษณะของ “เพื่อนร่วมงาน” ที่เข้ามาสนับสนุนการทำงานประเภทที่ต้องทำซ้ำๆ และเปิดโอกาสให้แรงงานคนได้ไปใช้ทักษะในด้านอื่นมากกว่าเข้ามาแย่งงาน แต่นั่นแปลว่า เราก็ต้องรู้จักวิธีที่จะสามารถทำงานร่วมกับเอโอได้อย่างเต็มประสิทธิภาพด้วย สถาบันการศึกษาเองควรส่งเสริมหลักสูตรสะเต็มศึกษาอย่างต่อเนื่อง ซึ่งจะเป็นแนวทางการจัดการศึกษาให้เกิดการเรียนรู้ทางวิทยาศาสตร์ เทคโนโลยี วิศวกรรม และคณิตศาสตร์ให้แก่บุคลากรที่กำลังจะถูกป้อนออกสู่ตลาดแรงงาน โดยไม่ลืมที่จะปลูกฝังทักษะทางด้านอารมณ์ควบคู่กัน” นาย ศิระ กล่าวสรุป



EXIM BANK และผู้ส่งออกไม่ควรเก็งกำไรค่าเงินในทุกกรณี ขีดควรหันมาใช้เครื่องมือป้องกันความเสี่ยงให้มากขึ้น หลังบาทแข็งในรอบกว่า 5 ปี



ช่วงนี้ประเด็นร้อนที่จะไม่พูดถึงคงไม่ได้คือ เงินบาทที่ล่าสุดแข็งค่าอย่างรวดเร็วจนลงมาแตะ 31 บาทต่อดอลลาร์สหรัฐ หรือแข็งค่าที่สุดในรอบกว่า 5 ปี ส่งผลให้เงินบาทกลายเป็นหนึ่งในสกุลเงินที่แข็งค่าที่สุดในโลกหากนับตั้งแต่ต้นปี 2561 เป็นต้นมา สิ่งที่เกิดขึ้นมีสาเหตุมาจากสถานะที่เรียกว่า “อ่อนนอก แข็งใน” โดยสถานะอ่อนนอกที่กำลังพูดถึงก็คือเศรษฐกิจโลกที่อ่อนแอลงจากปัจจัยเสี่ยงที่เรื้อรังตัวขึ้น ทั้งสงครามการค้าที่เริ่มส่งผลกระทบต่อบรรยากาศการค้าการลงทุนโลก การชะลอการปรับขึ้นอัตราดอกเบี้ยของ Fed หลังเศรษฐกิจอันดับ 1 ของโลกอย่างสหรัฐฯ มีแนวโน้มชะลอลง ความไม่แน่นอนทางการเมืองในหลายประเทศ อาทิ BREXIT การประกาศภาวะฉุกเฉินแห่งชาติในสหรัฐฯ จากผลพวงความขัดแย้งเรื่องงบประมาณสร้างกำแพงกันสหรัฐฯ กับเม็กซิโก เหตุการณ์ประท้วงในฝรั่งเศสและเวเนซุเอลา เป็นต้น ทำให้ล่าสุด IMF ปรับลดคาดการณ์เศรษฐกิจโลกปี 2562 เหลือขยายตัว 3.5% ต่ำสุดในรอบ 3 ปี

ขณะที่อีกด้านหนึ่งคือสถานะแข็งใน ซึ่งในที่นี้หมายถึงเศรษฐกิจไทย การที่พูดแบบนี้ อาจมีคำถามว่าเศรษฐกิจไทยแข็งแกร่งจนเป็นสาเหตุหลักให้เงินทุนไหลเข้าและเงินบาทแข็งค่าจริงหรือ ทั้งๆ ที่ผู้คนส่วนใหญ่ยังรู้สึกว่าเงินในกระเป๋าไม่ได้เพิ่มขึ้นเท่าใดนัก ซึ่งคงไม่แปลกที่จะมีบางส่วนคิดแบบนั้น เพราะการแข็งค่าหรือ

อ่อนค่าของเงินบาทขึ้นอยู่กับภาคเศรษฐกิจต่างประเทศเป็นหลัก ทั้งนี้ การจะตอบคำถามข้างต้นได้อาจต้องพิจารณาจากสาเหตุที่ทำให้ราคาของเงินบาทเพิ่มขึ้นต่อเนื่อง นั่นก็คืออุปสงค์หรือความต้องการเงินบาท ซึ่งสามารถแบ่งได้เป็น 2 ประเภท ดังนี้

- อุปสงค์เงินบาทแท้จริง คือความต้องการเงินบาทที่เกิดจากกิจกรรมที่ก่อให้เกิดประโยชน์ต่อภาคเศรษฐกิจจริง ได้แก่ การแลกเงินตราต่างประเทศของผู้ส่งออกไทย เงินที่นักลงทุนและนักท่องเที่ยวต่างชาตินำมาแลกเป็นเงินบาทเพื่อนำมาลงทุนและใช้จ่ายในไทย แม้เงินทุนไหลเข้าในส่วนนี้ช่วยให้เศรษฐกิจไทยบางภาคส่วนแข็งแกร่งขึ้น สะท้อนได้จากดุลบัญชีเดินสะพัดที่เกินดุลกว่า 7% ต่อ GDP แต่เงินส่วนนี้อาจตกไปไม่ถึงคนส่วนใหญ่ของประเทศเท่าใดนัก ทำให้บางส่วนยังรู้สึกว่าการส่งออกไทยไม่ได้ดีนัก ซึ่งจริงๆ แล้ว ณ เวลานี้เราจำเป็นต้องใช้คำว่าเศรษฐกิจไทยยืดหยุ่นมากกว่าแข็งแกร่ง โดยเฉพาะด้านต่างประเทศที่การส่งออกสินค้าของเราแม้ถูกกระทบจากสงครามการค้าเช่นเดียวกับประเทศอื่น แต่เรายังมีการท่องเที่ยวและการลงทุนจากต่างประเทศที่ขยายตัวโดดเด่นเข้ามาช่วยประคับประคองได้ดี

- อุปสงค์เงินบาทเทียม ที่เกิดจากเงินทุนที่เข้ามาเก็งกำไรในตลาดการเงิน ซึ่งเงินทุนเหล่านี้ไม่ได้ก่อให้เกิดประโยชน์ต่อภาคเศรษฐกิจจริงเท่าใดนัก แต่เข้ามาหากำไรระยะสั้นหรือพักเงิน เนื่องจากเศรษฐกิจไทยมีเสถียรภาพด้านต่างประเทศที่แข็งแกร่ง สะท้อนได้จากเงินทุนสำรองระหว่างประเทศที่มีกว่า 2 แสนล้านดอลลาร์สหรัฐ สูงเป็นอันดับ 12 ของโลก ทั้งนี้

ต่างประเทศต่อ GDP ต่ำไม่ถึง 30% และอัตราเงินเฟ้อต่ำราว 1% ปัจจัยเหล่านี้ทำให้นักลงทุนในตลาดการเงินเชื่อมั่นและทำให้เงินบาทกลายเป็นแหล่งพักเงินสำคัญของภูมิภาค แม้ว่าอัตราผลตอบแทนหรืออัตราดอกเบี้ยของไทยอยู่ต่ำกว่าหลายประเทศ แต่เงินทุนเคลื่อนย้ายที่ไหลเข้ามาในลักษณะนี้อาจหวังผลในแง่การรักษามูลค่าของเงินลงทุนมากกว่าจะหาผลตอบแทนในระยะสั้น

สรุปได้ว่าเงินบาทที่แข็งค่าในช่วงที่ผ่านมา เป็นผลโดยตรงจากการที่ประเทศไทยมีกิจกรรมเศรษฐกิจด้านต่างประเทศที่ยืดหยุ่นและ เป็นผลพลอยได้จากการที่เศรษฐกิจไทยมีเสถียรภาพด้านต่างประเทศ จึงเป็นเป้าหมายของการเป็นที่พักเงินในยามที่เศรษฐกิจโลกมีความไม่แน่นอนสูง อย่างไรก็ตาม ไม่ว่าเงินบาทแข็งค่าจะเกิดจากสาเหตุใด ถือว่าเป็นสิ่งที่ควบคุมได้ยากและคาดว่าจะยังมีแนวโน้มผันผวนตลอดทั้งปี ดังนั้น ผู้ส่งออกไม่ควรเก็งกำไรค่าเงินในทุกกรณี แต่ควรหันมาใช้เครื่องมือป้องกันความเสี่ยงให้มากขึ้น ขณะเดียวกันก็ควรใช้ประโยชน์จากเงินบาทแข็งค่าในการนำเข้า หรือพัฒนาเทคโนโลยีเพื่อสร้างมูลค่าเพิ่มให้กับผลิตภัณฑ์ของตน รวมถึงการออกไปลงทุนในต่างประเทศ ซึ่งจะช่วยเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันอย่างยั่งยืนในอนาคต

**โดย ฝ่ายวิจัยธุรกิจ ธนาคาร
เพื่อการส่งออกและนำเข้าแห่งประเทศไทย (EXIM BANK)**



บริษัท ดีโอดี ไบโอเทค จำกัด (มหาชน)

"เป็นบริษัทที่มั่นคง ดำเนินธุรกิจอย่างมีจรรยาบรรณ มุ่งเน้นการวิจัยพัฒนา
ด้านผลิตภัณฑ์เสริมอาหารตามมาตรฐานสากล เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม"



www.dodbiotech.com

บริษัท ดีโอดี ไบโอเทค จำกัด (มหาชน)

111 หมู่ที่ 2 ต.ท่าจีน อ.เมืองสมุทรสาครจ.สมุทรสาคร 74000

โทรศัพท์ 034-446-333, 034-446-444 โทรสาร 034-440-373

แม่หม้อย ภาคพิสดาร

สุขๆ

แม่หม้อย ภาคพิสดาร วันนี้ วันศุกร์ ขอให้กำลังใจทุกคน มีความสุขมากๆทุกคน มาคอยลุ้น ผลการเจรจาการค้าสหรัฐ-จีน ขณะที่ เฟด ก็ส่งสัญญาณนโยบายการเงินผ่อนคลาย จากนี้ไปมาจับตามอง Fund Flow จะไหลกลับมาเอเชียและตลาดหุ้นไทยมากน้อย ต่อเนื่องหรือไม่ หากต่อเนื่องเรื่อยๆ 1,650 จุด ต่อฝ่าไปได้จ้ะ

วานนี้ดัชนีตลาดปิดที่ระดับ 1,647.32 จุด เพิ่มขึ้น 1.94 จุด หรือ 0.12% มูลค่าการซื้อขาย 44,510.11 ล้านบาท สรุปสถาบันในประเทศซื้อสุทธิ 1,069.37 ล้านบาท บัญชีบริษัทหลักทรัพย์ซื้อสุทธิ 203.50 ล้านบาท นักลงทุนต่างประเทศขายสุทธิ 260.85 ล้านบาท นักลงทุนทั่วไปในประเทศขายสุทธิ 1,012.02 ล้านบาท

กางกันเห็นๆ บอกกัน ตรงๆ นั่นคือ รศ.ดร.เฉลียว วิฑูรปกรณ์ รอง CEO **EPG** แนวโน้มธุรกิจในปีนี้จะสามารถสร้างการเติบโตได้อย่างต่อเนื่อง จากทั้ง 3 กลุ่มธุรกิจหลัก คาดว่าจะมีรายได้จากการขายเติบโตประมาณ 12% โดยสัดส่วนรายได้ ณ สิ้นไตรมาส 3 ปี 61/62 แบ่งเป็น แอร์โรเพลกซ์ 25% แอร์โรคลาส 51% และ อีสเทิร์น โพลีแพค 24% ส่วนโรงงานแอร์โรเพลกซ์ แห่งใหม่ จ.ระยอง จะแล้วเสร็จกลางปี 2562

OCEAN จรดปากกา กับ บริษัท โกลบอล อินเตอร์ จำกัด (GI) เป็นผู้ให้บริการคลังเก็บน้ำมันปาล์ม หนึ่งในคลังที่ใหญ่ที่สุดในประเทศไทย ซึ่งตั้งอยู่ที่ท่าเรืออเนกประสงค์ดอนสัก จังหวัดสุราษฎร์ธานี ปัจจุบัน GI ให้บริการเช่าถังจัดเก็บน้ำมันปาล์มได้มากกว่า 60,000 ตัน และอยู่ระหว่างการขยายเพิ่มเป็นมากกว่า 200,000 ตัน โดย OCEAN จะได้รับค่าจ้างจากการเข้าบริหารจัดการคลังน้ำมันปาล์มมากกว่า 50 ล้านบาทต่อปี (สำหรับปริมาณ 60,000 ตัน)

โรงพยาบาลวัฒนแพทย์ ตรัง หรือ **WPH** โชว์ผลงานปี 2561 กวาดกำไรสุทธิ 50.40 ล้านบาท พุ่ง 111.1% จากปีก่อน เนื่องจากรายได้จากการรักษาพยาบาลพุ่ง 625.87 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 17.4% จากปีก่อน หลังจำนวนผู้ป่วยในประเทศและต่างชาติเพิ่มขึ้นคึกคัก ขณะที่บอร์ดไฟเขียวจ่ายเงินปันผลเป็นเงินสดหุ้นละ 0.0625 บาท พร้อมจ่ายวันที่ 24 พ.ค. นี้

ช่วงนี้หุ้นในกลุ่มบริษัทหลักทรัพย์ (บล) กำลังได้รับความสนใจอย่างคึกคัก เพราะกระแสการควบรวมกิจการกำลังมาแรง ช่วยเสริมเพิ่มความแข็งแกร่งให้ธุรกิจ งานนี้คงต้องเกาะติดกันอย่างใกล้ชิด โดยเฉพาะ บมจ. คันทรี กรุป โฮลดิ้งส์ หรือ **CGH** เป็นอีกบริษัทที่ถูกจับตามอง เพราะเป็นหุ้นน้ำดีมีอนาคตไกล แกรมราคาหุ้นตอนนี้ซื้อขายกันต่ำกว่ามูลค่าพื้นฐานของหุ้น (บุคควาลู) ปัจจุบันอยู่ที่ 0.74 เท่า เมื่อเทียบกับกลุ่มที่อยู่

ที่ 2.89 เท่า ตบท้ายด้วยการดำเนินธุรกิจในรูปแบบโฮลดิ้งส์ ที่มีแผนมีขาให้รับรู้กำไรได้รอบตัว ดังนั้น CGH จึงเป็นหนึ่งตัวเลือกที่ไม่ควรมองข้าม

ขอแอบกระซิบเบาๆ เห็น บมจ. คอมมิวนิเคชั่น แอนด์ ซิสเต็มส์ โซลูชั่น (**CSS**) เจียๆ อย่างนี้ แต่งานแค่เพียงบะจะ เพราะ “สมพงษ์ กังสวิวัฒน์” ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร กำลังขุมเจียเบินหน้าเข้าประมูลโครงการใหม่ๆ แบบถึยบ นี่ยังไม่นับรวมที่ประมูลเข้าพอร์ตมาแล้วอีกเพียบ...เห็นแบบนี้แล้ว บอกได้คำเดียวว่า อนาคตใลึกๆ อย่างนี้ ผู้ถือหุ้นสบายใจหายห่วง หรือถ้าใครยังไม่มีหุ้นอยู่ในพอร์ต ทอยตอนไวไม่เสียหลายคร้าา

DOD เผยผลการดำเนินงาน งวดปี 2561 มีรายได้รวม 673.12 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 72.23 % จากงวดเดียวกันของปีก่อน ที่มีรายได้รวม 388.56 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 306.27 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 115.40% จากช่วงเดียวกันของปีก่อนที่ 142.19 ล้านบาท พร้อม ดึงทีมการตลาดมือฉมัง ที่สร้างยอดขายทุบสถิติ บนโลกออนไลน์ และ ออฟไลน์ ด้านมาร์เก็ตติ้ง ระดับ TOP 5 ของประเทศ ร่วมเป็น Strategic Partner ทางธุรกิจ ในการจัดตั้ง บริษัทย่อย เพื่อดำเนินธุรกิจ ด้านการพัฒนาสินค้าและกระจายสินค้า หวังเพิ่มช่องทางการจำหน่ายผลิตภัณฑ์สินค้า เพื่อให้เข้าถึงกลุ่มลูกค้า ได้ดียิ่งขึ้น คาดการจัดตั้งแล้วเสร็จ ไตรมาส1/2562 ด้าน CEO “ ศุภมาส อิศรภักดี ” ระบุ เพื่อเป็นการต่อยอด ความเป็นผู้นำธุรกิจผลิตผลิตภัณฑ์ ความงามและสุขภาพ ครบวงจรแบบ One Stop Service Solution บริษัทฯ ประกาศขอปรับโมเดลทางธุรกิจใหม่ มุ่งเน้นการขยายช่องการตลาด ในการ ตอบสนองกลุ่มลูกค้า เพื่อเสริมศักยภาพความแข็งแกร่งของธุรกิจ

GUNKUL โชว์ผลงานงวดปี 61 สุดล้ำ! กำไรสุทธิ พุ่งแตะ 1,178.41 ล้านบาท จากงวดเดียวกันของปีก่อนมีกำไรสุทธิ 660.39 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 518.02 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นร้อยละ 78.44 ส่วนรายได้รวมไม่น้อยหน้าแตะ 6,460.89 ล้านบาท ด้านบอร์ดไม่รอช้า อนุมัติจ่ายหุ้นปันผลในอัตรา 5 หุ้นเดิม ต่อ 1 หุ้น

ปันผล คิดเป็นการจ่ายหุ้นปันผลในอัตรา 0.05 บาทต่อหุ้น และจ่ายปันผลเป็นเงินสด 0.01 บาทต่อหุ้น กำหนดจ่ายวันที่ 15 พฤษภาคมนี้ “โคกชา ดำรงปิยวุฒิ” ส่งชื่อก่อนมีลุ้นโครงการใหม่ๆ เข้ามาทุกไตรมาส แคมรับรู้รายได้เต็มปีจากธุรกิจพลังงานทดแทน ขณะที่ธุรกิจเทรดดิ้ง-รับเหมา โตต่อเนื่อง ดันรายได้ทั้งปีทะลุ 7,500 ล้านบาท เติบโตประมาณ 20% ตามเป้า

หุ้นครอบครัว **FOCUS** คึกคัก หลังจากเปิดโฉมหน้า เจ้าของใหม่ กลุ่มทุนลิปด พัลลภ เรียกว่า ลูกชาย และลูกสาวสุวัจน์ ลิปดพัลลภ มาเอง นั่นคือ พลุ -พราวพุด ลิปดพัลลภ งานนี้ใช้ที่ดินหัวหิน ผืนงามและเงินสด แลก โดย พร้อมกับ พลุ -พราวพุด ลิปดพัลลภ ประกาศทำเทคนเดอร์ ราคาเสนอซื้อหุ้น FOCUS 1.44บ./หุ้น จากผู้ถือหุ้น ตามกฎ กติกา...ไม่ใช่เพิกถอนหุ้นออกจากกระดาน นะนาจา



บริษัทหลักทรัพย์แนะนำ

บล.ทรีนิตี้ : **CPF** แนะนำ ชื่อ ราคาพื้นฐาน ที่ 30.00 บ.

บล.บัวหลวง : **CBG** แนะนำ ชื่อ ราคาพื้นฐาน ที่ 55.00 บ.

บล.จีเอ็มโอ-เซด คอม : **ICN** แนะนำ ชื่อ ราคาพื้นฐาน ที่ 2.84 บ.

บล.เมย์แบงก์ กิมเอ็ง : **BCPG** แนะนำ ชื่อเก็งกำไร ราคาพื้นฐาน ที่ 17.60 บ.

บล.ธนชาต : **CPF** แนะนำ ชื่อ ราคาพื้นฐาน ที่ 29.00 บ.

บล.เคจีไอ : **EPG** แนะนำ ชื่อ ราคาพื้นฐาน ที่ 7.60 บ.

บล.กรุงศรี : **MAJOR** แนะนำ ชื่อ ราคาพื้นฐาน ที่ 28.00 บ.

บล.ทิสโก้ : **TWPC** แนะนำ ชื่อ ราคาพื้นฐาน ที่ 8.50 บ.

บล.ฟิลลิป : **TU** แนะนำ ทอยชื่อ ราคาพื้นฐาน ที่ 20.50 บ.

บล.ดีบีเอสวิเคอร์ส : **BTS** แนะนำ ชื่อ ราคาพื้นฐาน ที่ 11.00 บ.

บล.เมย์แบงก์ กิมเอ็ง : **GLOBAL** แนะนำ ชื่อเก็งกำไร ราคาพื้นฐาน ที่ 21.20 บ.



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

“บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)”





1. RP เตรียมศึกษาขยายธุรกิจให้ตปท. ขยายธุรกิจบริการเดินเรือ และรถให้ครบวงจร

นายอภิชาติ ชโยภาส กรรมการผู้จัดการ บริษัท ท่าเรือราชาเฟอร์รี่ จำกัด (มหาชน) หรือ RP เปิดเผยภายหลังการประชุมคณะกรรมการบริษัทว่า ผลการดำเนินงานไตรมาส 4/2561 มีรายได้รวม 177.51 ล้านบาท โดยรายได้เพิ่มขึ้นจากไตรมาสก่อนที่มีรายได้ 165.57 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 7.21% ทำให้ทั้งปี 2561 มีรายได้รวม 750.43. ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปีก่อน 7.03% โดยส่วนใหญ่เป็นรายได้จากการขายและการให้บริการ เนื่องจากในปีที่ผ่านมา บริษัทได้ลงทุนเพิ่มทั้งการซื้อเรือลำใหม่ และปรับปรุงระบบบริการหลายด้าน เพื่ออำนวยความสะดวกให้ลูกค้า

“บริษัทได้ปรับแผนธุรกิจ โดยเน้นเชิงรุกมากขึ้น เริ่มจากการเตรียมขยายท่าเทียบเรือฝั่งดอนสักเพิ่มอีก 2 ท่า จากเดิมที่มีอยู่ 3 ท่า เพื่อให้การบริหารจัดการเรือมีความคล่องตัวยิ่งขึ้น พร้อมปรับปรุงการให้บริการแก่ลูกค้าและผู้ใช้บริการ ซึ่งคาดว่าจะเห็นผลการเปลี่ยนแปลงต่างๆ ภายในปีนี้” นายอภิชาติ กล่าว

สำหรับแผนธุรกิจในปี 2562 RP เตรียมศึกษาโอกาสความเป็นไปได้ในการขยายธุรกิจต่างประเทศ โดยอยู่ระหว่างการเจรจากับพันธมิตรในกลุ่มประเทศเพื่อนบ้าน เพื่อขยายธุรกิจบริการเดินเรือและรถให้ครบวงจร สอดรับกับการเปิดเสรีประชาคมเศรษฐกิจอาเซียน (เออีซี) ที่การเดินทางระหว่างกันจะไร้พรมแดน

2. KBANK อัดแคมเปญสินเชื่อบ้าน ตั้งเป้าหมายยอดสินเชื่อใหม่ ไตรมาสแรกปีนี้ 16,000 ลบ. หวังปิดแต่ละ 66,000 ลบ.

นายสุรพันธ์ ลีลาทวิวัฒน์ รองกรรมการผู้จัดการ ธนาคารกสิกรไทย (KBANK) กล่าวว่า สินเชื่อบ้านกสิกรไทยในปี 2561 ที่ผ่านมามียอดสินเชื่อใหม่ 2561 ประมาณกว่า 74,000 ล้านบาท ยอดสินเชื่อคงค้างประมาณ 280,000 ล้านบาท ซึ่งเติบโตประมาณ 12% เมื่อเทียบกับปี 2560 โดยปัจจัยที่ทำให้สินเชื่อบ้านกสิกรไทยมีอัตราเติบโตสูง มาจากความร่วมมือด้านการตลาดและช่องทางการขายร่วมกับพันธมิตรผู้ประกอบการในธุรกิจอสังหาริมทรัพย์รายใหญ่ รวมทั้งธนาคารพยายามพัฒนาผลิตภัณฑ์สินเชื่อบ้านกสิกรไทยให้สามารถบริการลูกค้าได้อย่างครบวงจร ทั้งบริการก่อนและหลังการขาย และมีความพร้อมของทีมงานสาขาและทีมขายที่แข็งแกร่ง นอกจากนี้ ธนาคารกสิกรไทย ยังพัฒนาช่องทางให้ลูกค้าที่ต้องการใช้บริการสินเชื่อบ้าน รีไฟแนนซ์ หรือสินเชื่อบ้านช่วยได้กสิกรไทย สามารถดูรายละเอียดเบื้องต้นและแจ้งความประสงค์ให้เจ้าหน้าที่ติดต่อกลับผ่านช่องทาง K PLUS อีกทั้งยังพัฒนาช่องทางต่างๆ เพื่อให้ลูกค้าสะดวกในการขอข้อมูลและใช้บริการสินเชื่อบ้านกับธนาคาร

ทั้งนี้ สินเชื่อเพื่อที่อยู่อาศัยมีการขยายตัวในระดับสูงต่อเนื่องในไตรมาส 1/2562 ซึ่งเป็นผลจากเกณฑ์การกำกับดูแลสินเชื่อเพื่อที่อยู่อาศัยใหม่ที่จะมีผลบังคับใช้ในเดือนเมษายน 2562 ซึ่งเป็นมาตรการเพื่อเสริมสร้างเสถียรภาพทางเศรษฐกิจในระยะยาว สำหรับไตรมาสแรกของปี 2562 ธนาคารยังคงกระตุ้นยอดสินเชื่อบ้านผ่าน 2 แคมเปญใหญ่ที่ได้รับกระแสตอบรับที่ดีตั้งแต่ปลายปีที่ผ่านมา เพื่อขยายโอกาสให้แก่ลูกค้าในการเข้าถึงสินเชื่อที่อยู่อาศัย ได้แก่ สินเชื่อบ้าน รีไฟแนนซ์ ชูจุดเด่นฟรีค่าจดจำนองสูงสุดถึง 200,000 บาท ดอกเบี้ยพิเศษ และสินเชื่อบ้านช่วยได้กสิกรไทย ชูจุดเด่นด้วยข้อเสนออัตราดอกเบี้ยพิเศษ 2 ปีแรก MRR-1% ต่อปี หลังจากนั้นอัตราดอกเบี้ยอยู่ที่ MRR-0.5% และฟรีค่าประเมินหลักประกันมูลค่า 3,000 บาท

นายสุรพันธ์ กล่าวต่อว่า ธนาคารตั้งเป้าหมายมียอดสินเชื่อใหม่ในไตรมาสแรกของปีนี้ ประมาณ 16,000 ล้านบาท และคาดว่าจะยอดสินเชื่อใหม่ในปี 2562 รวมมูลค่า 66,000 ล้านบาท

3. KTC แจกความสุข แลกได้อินกับบัตรเดบิตซีทียูเปอร์มาร์เก็ต รับส่วนลดเพิ่มสูงสุด 15%

นายณัฐสิทธิ์ สุนทรานุกูล ผู้อำนวยการ - ธุรกิจบัตรเครดิต "เคทีซี" หรือ บริษัท บัตรกรุงไทย จำกัด (มหาชน) เปิดเผยว่า เคทีซีได้คัดสรรสิทธิพิเศษสำหรับสมาชิกที่ใช้จ่ายผ่านบัตรเดบิตเคทีซีที่ โฮม เฟรช มาร์เก็ต / กูร์เมต์ มาร์เก็ต และตั้งฮั่วเส็ง ทุกสาขา และใช้คะแนน KTC FOREVER จำนวนเท่ากับยอดใช้จ่ายต่อเซลล์สลิป แลกรับส่วนลดเพิ่ม 13% ในวันจันทร์ - วันพฤหัสบดี หรือแลกรับส่วนลดเพิ่ม 15% ในวันศุกร์ วันเสาร์ และวันอาทิตย์ ระหว่างวันที่ 1 มกราคม 2562 - 30 มิถุนายน 2562

ผู้สนใจสามารถสอบถามรายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่ KTC PHONE 02 123 5000 เว็บไซต์ www.ktc.co.th หรือสมัครบัตรเครดิตได้ที่ศูนย์บริการสมาชิก "เคทีซี ทัช" ทุกสาขาทั่วประเทศ หรือคลิกลิงค์เพื่อสมัครบัตรเครดิตได้ที่: <http://bit.ly/2skCwZ8>



4. TK เผยหาไฟฟ้าเน้นคุณภาพมากกว่าจำนวนของลูกค้า เด่นหน้าธุรกิจหลักเข้าซื้อรถจักรยานยนต์ที่กีดกัน พร้อมบุกตลาดต่างประเทศต่อ

นางสาวปฐมา พรประภา กรรมการผู้จัดการ บริษัท วิดีกร จำกัด (มหาชน) หรือ TK เปิดเผยว่า TK ได้ให้บริการสินเชื่อรายย่อยเพื่อการประกอบอาชีพ ภายใต้การกำกับ หรือ นาโไฟแนนซ์ โดยได้ทดลองบริการดังกล่าวในสาขาของ TK ที่มีอยู่เดิมจำนวน 10 สาขา คือ สาขาลพบุรี บุรีรัมย์ กาญจนบุรี หัวหิน กบินทร์บุรี ลำปาง สุโขทัย ระนอง สมุทรสงคราม และสระแก้ว ตั้งแต่เดือนกุมภาพันธ์ 2559 มีผู้บริโภคให้ความสนใจใช้บริการ โดยกว่า 90% ของผู้ใช้บริการ นาโไฟแนนซ์ เป็นลูกค้าปัจจุบันหรือลูกค้าเดิมของ TK เนื่องจากบริษัทฯ ใช้นโยบายเน้นคุณภาพมากกว่าจำนวนของลูกค้าที่ใช้บริการดังกล่าว

“จากการเริ่มทดลองให้บริการนาโไฟแนนซ์มากกว่า 3 ปี พบว่าคุณภาพของลูกค้าเป็นปัจจัยสำคัญในการดำเนินธุรกิจดังกล่าว การให้ความสำคัญกับขั้นตอนรายละเอียดในการตรวจสอบข้อมูลลูกค้าก่อนอนุมัติสินเชื่อจึงเป็นเรื่องที่ TK ให้ความสำคัญ มากกว่าการเร่งเพิ่มจำนวนลูกค้าให้มาใช้บริการ ในด้านของอัตราดอกเบี้ยและค่าธรรมเนียมอื่น ๆ สำหรับบริการนาโไฟแนนซ์ TK ปฏิบัติตามกฎหมายที่กระทรวงการคลังกำหนด โดยภาพรวม TK สามารถให้บริการดังกล่าวได้ในระดับที่ไม่มีผลกระทบต่อภาพรวมของธุรกิจเข้าซื้อรถจักรยานยนต์ซึ่งเป็นธุรกิจหลักซึ่งมีแผนเดินหน้าขยายตลาดในต่างประเทศอย่างต่อเนื่องในปี 2562 นี้” นางสาวปฐมากล่าว

ทางด้านนายประพล พรประภา กรรมการและรองกรรมการผู้จัดการ บริษัท วิดีกร จำกัด (มหาชน) หรือ TK กล่าวเพิ่มเติมว่า การให้บริการนาโไฟแนนซ์ด้วยการเน้นที่คุณภาพของลูกค้า ส่งผลให้สัดส่วน NPL ต่อลูกหนี้รวมของบริการนาโไฟแนนซ์ ณ เดือนธันวาคม 2561 ของ TK อยู่ที่ 2.07% ซึ่งอยู่ในระดับที่ปกติ ทำให้สามารถให้บริการได้ในระดับที่ต้นทุนการดำเนินการไม่สูง เพื่อเป็นบริการทางเลือกใหม่ให้กับลูกค้า ทั้งนี้ TK เน้นให้ความสำคัญกับการดำเนินธุรกิจเข้าซื้อรถจักรยานยนต์ ซึ่งเป็นธุรกิจหลักที่ TK มีความเชี่ยวชาญ โดยในปี 2562 TK มีแผนเพิ่มสาขาในตลาดต่างประเทศเพิ่มขึ้นทั้งในกัมพูชาและสปป. ลาว นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังอยู่ในขั้นตอนขอใบอนุญาตประกอบธุรกิจ Micro Finance ในเมียนมา ซึ่งคาดว่าจะเห็นภาพชัดเจนขึ้นในอนาคตอันใกล้

5. KTB ให้บริการรับเงินคืนภาษีผ่าน 3 ช่องทาง

นายกิตติพัฒน์ เพียรธรรม ผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการใหญ่อาวุโส สายงานธุรกิจภาครัฐ เปิดเผยว่า จากที่กรมสรรพากรมีนโยบายนำร่องคืนภาษีเงินได้บุคคลธรรมดา (ภ.ง.ด. 90 ภ.ง.ด. 91) สำหรับปีภาษี 2561 ผ่านบัญชีเงินฝากที่ลงทะเบียนพร้อมเพย์ ด้วยหมายเลขบัตรประชาชน และยกเลิกการคืนเงินภาษีด้วยเช็คคืนภาษีทางไปรษณีย์ โดยผู้ขอคืนภาษีที่ไม่ได้ลงทะเบียนพร้อมเพย์ ด้วยหมายเลขบัตรประชาชน สามารถนำแบบหนังสือแจ้งคืนเงินภาษีเงินได้บุคคลธรรมดา (ค.21) มาแสดง เพื่อขอคืนเงินภาษีที่ธนาคารกรุงไทย ได้ 3 ทางเลือก ได้แก่ 1) ผ่านระบบพร้อมเพย์ 2) นำเงินเข้าบัญชีเงินฝากของธนาคาร 3) เข้าบัตร e-Money ซึ่งบัตรดังกล่าวสามารถนำไปถอนเงินสดที่ตู้ ATM หรือชำระค่าสินค้าและบริการที่เครื่อง EDC ที่มีสัญลักษณ์ PromptCard

ทั้งนี้ การเปิดบัญชีเพื่อขอรับเงินคืนภาษี ไม่กำหนดจำนวนเงินขั้นต่ำ ซึ่งผู้ที่มีบัญชีธนาคารกรุงไทยอยู่แล้ว สามารถแจ้งสาขาให้คืนเงินเข้าบัญชีได้เลย ส่วนการคืนเงินภาษีเข้าบัตร e-Money ไม่มีค่าธรรมเนียมการเติมบัตรและยกเลิกบัตร บัตรมีอายุ 5 ปี โดยสามารถเติมเงินเข้าบัตรได้ที่สาขา ตู้ ATM และ แอปพลิเคชันกรุงไทย NEXT หากผู้ขอรับเงินคืนภาษีไม่สะดวกขอรับคืนภาษีด้วยตัวเอง สามารถให้ตัวแทนมารับคืนเงินพร้อมเอกสารมอบอำนาจ เฉพาะกรณีที่มีบัญชีเงินฝาก ของธนาคารกรุงไทย

6. NVD แจงปี61 กำไรพุ่ง 52% เหตุอัตรากำไรขั้นต้นปรับตัวขึ้น - รายได้จากการขายอสังหาริมทรัพย์เพิ่มขึ้น

นายจิรเดช นุตสธิตย์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหารการเงิน บริษัท เนอวานา ไดอ จำกัด (มหาชน) NVD เปิดเผยว่า กำไรสุทธิสำหรับปี 2561 จำนวน 324 ล้านบาท ปรับเพิ่มขึ้นจากกำไรสุทธิสำหรับปี 2560 จำนวน 214 ล้านบาท หรือเติบโตขึ้นร้อยละ 52 จากปี 2560 โดยหลักเป็นผลมาจากการปรับตัวสูงขึ้นของอัตรากำไรขั้นต้นและผลการดำเนินงานที่ดีขึ้น

NVD มีรายได้รวมของทุกส่วนงานจำนวน 2,955 ล้านบาทในปี 2561 เพิ่มขึ้นร้อยละ 16 จากปีก่อน อย่างไรก็ตาม อย่างไรก็ดีรายได้ในแต่ละส่วนงานมีอัตราการเพิ่มหรือลดที่แตกต่างกัน ดังนี้

- รายได้จากการขายอสังหาริมทรัพย์เพิ่มขึ้นร้อยละ 28 เมื่อเทียบกับปีก่อน
- รายได้จากสัญญาก่อสร้าง ลดลงร้อยละ 21 เมื่อเทียบกับปีก่อน
- รายได้จากการขายสินค้า ลดลงร้อยละ 27 เมื่อเทียบกับปีก่อน

สังคมธุรกิจ

1.

ต้อนรับคณะสมาคมผู้ลงทุนไทย

นายชูวิทย์ จีงธนสมบูรณ์ (ที่ 9 จากซ้าย) ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ NER ผู้ผลิตและจำหน่ายผลิตภัณฑ์ยางพาราธรรมชาติแปรรูป และนายสมภพ ศักดิ์พันธ์พนม (ขวาสุด) ประธานกรรมการ บริษัท แอสเซท โพร แมเนจเม้นท์ จำกัด (APM) ในฐานะที่ปรึกษาทางการเงิน พร้อมทีมผู้บริหาร ให้การต้อนรับคณะสมาคมผู้ลงทุนไทยในโอกาสเยี่ยมชมกิจการ พร้อมฟังข้อมูลเกี่ยวกับแผนการดำเนินธุรกิจของบริษัท ปี 2562 ณ โรงงานจังหวัดบุรีรัมย์ เมื่อวันที่ 18 กุมภาพันธ์ 2562



2.

นศ.จากมหาวิทยาลัยนานาชาติแสตมฟอร์ดเยี่ยมชม โรงไฟฟ้ามหาชัย กรีนเพาเวอร์

คุณนันทน์ภัส สระบงกช ผู้ช่วยรองกรรมการผู้จัดการ (คนที่ 5 จากซ้าย) ตัวแทนบริษัท ทีพีซี เพาเวอร์โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) (TPCH) และทีมงาน ให้การต้อนรับคณะนิสิตนักศึกษา จากมหาวิทยาลัยนานาชาติแสตมฟอร์ด ในโอกาสเข้าเยี่ยมชมโรงไฟฟ้ามหาชัย กรีนเพาเวอร์ ซึ่งมีขนาดกำลังการผลิตติดตั้ง 9.5 เมกะวัตต์ และกำลังการผลิตเสนอขาย 8 เมกะวัตต์ ทั้งนี้ TPCH มีโรงไฟฟ้าชีวมวลที่จ่ายไฟฟ้าเข้าระบบเชิงพาณิชย์ ครบทั้ง 6 แห่ง เต็มไตรมาส ประกอบด้วย โรงไฟฟ้าชีวมวลช้างแรก ไบโอเพาเวอร์ (CRB) ,โรงไฟฟ้าชีวมวลแมงคส์ เอ็นเนอจี (MWE),โรงไฟฟ้า ชีวมวลมหาชัย กรีน เพาเวอร์ (MGP) ,โรงไฟฟ้าชีวมวลทุ่งสัง กรีน (TSG), โรงไฟฟ้าชีวมวล พัทลุง กรีน เพาเวอร์ (PGP) และโรงไฟฟ้าชีวมวลสตูล กรีน เพาเวอร์ (SGP) มีกำลังการผลิตรวม 60 เมกะวัตต์



สังคมธุรกิจ

3.

"แซฟฟรอน ลิฟวิ้ง ลงนามสัญญาเช่าโรงงาน และคลังสินค้าสำเร็จรูป ในนิคมฯ ดับบลิวเอชเอ อีสเทิร์นซีบอร์ด 1"

แซฟฟรอน ลิฟวิ้ง ผู้ผลิตที่นอนโฟมและที่นอนสปริงรายใหญ่ระดับโลก และซัพพลายเออร์สำหรับแบรนด์ชั้นนำจากประเทศจีน ลงนามในสัญญาเช่าโรงงาน และคลังสินค้าสำเร็จรูป (รวมพื้นที่ 27,000 ตร.ม.) และสัญญาเช่าที่ดิน (16,500 ตร.ม.) กับบริษัท ดับบลิวเอชเอ อินดัสเตรียล ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน) ในนิคมอุตสาหกรรมดับบลิวเอชเอ อีสเทิร์นซีบอร์ด 1 จังหวัดระยอง สำหรับขยายพื้นที่การลงทุนเพื่อยกระดับขีดความสามารถในการผลิตของบริษัท ให้พร้อมรองรับความต้องการของลูกค้าในภูมิภาคและทั่วโลกต่อไปในอนาคต



4.

เปิดตัวโครงการ “Library: Care the Bear”

กฤษฎา เสกตระกูล รองผู้จัดการ ตลาดหลักทรัพย์ฯ และศาสตราจารย์สุวคนธ์ ศิริวงศ์วัฒน์ อุปนายกสมาคมห้องสมุดแห่งประเทศไทยฯ ร่วมแถลงข่าวเปิดตัวโครงการ “Library: Care the Bear” ส่งเสริมห้องสมุดกว่า 600 แห่งทั่วประเทศลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจกจากกระบวนการดำเนินงาน ซึ่งเป็นสาเหตุของภาวะโลกร้อน ควบคู่การให้ความรู้เรื่องการอนุรักษ์พลังงานและสิ่งแวดล้อมแก่เยาวชนและสังคม เมื่อ 18 ก.พ. 2562





บริษัท ไฟลีน เลเซอร์ เมทเทิล จำกัด

PAILIN LASER MATA Co.,Ltd.

การบริการ (Our Service)



Bending Machine

- บริการรับตัดโลหะด้วยเครื่องตัดเลเซอร์ (Laser Cutting Service)
- บริการพับงานโลหะ (Bending Service)
- บริการต่อเนื่อง เช่น การเชื่อมอาร์กอน, การเชื่อมแบบสปอต (CNC MACHINING CENTER)
- บริการพ่นสี (Painting)



Laser Cutting Machine



Turret Punching Machine



CNC Machine

บริษัท รับบริการงานแปรรูปโลหะแผ่น งาน MACHINING, งานพ่นสี

- ◆ ชิ้นส่วนเครื่องจักรอุตสาหกรรม
- ◆ สายพานลำเลียง
- ◆ ชิ้นส่วนงานจับยึดต่างๆ
- ◆ เฟอ์นิเจอร์งานโลหะ
- ◆ ผลิตภัณฑ์ตกแต่งบ้าน สำนักงาน ร้านค้า
- ◆ ตู้งานโลหะ ตู้สวิตช์บอร์ด กล่องควบคุมต่างๆ
- ◆ วัสดุตกแต่งเพื่องานโฆษณา, ป้าย, สัญลักษณ์ ฯลฯ
- ◆ งานสั่งทำต่างๆ
- ◆ ชิ้นส่วนรถยนต์



Powder Coating

สามารถติดตามหูนอินไซด์

เพื่อรับข่าวเด่นและประเด็นที่คุณไม่ควรพลาดได้ที่...



www.hooninside.com



Line : @hooninside



IG : hooninside



Twitter : Hooninside



Facebook : HoonInside



Youtube : HoonInside

รู้ลึก รู้จริง คลุกวงในหูน สไตลิ่งสวยๆ





สรุปมูลค่าการซื้อขาย

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	4,617.01	10.37	3,547.63	7.97	1,069.37	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	5,901.50	13.26	5,698.01	12.80	203.50	-
นักลงทุนต่างประเทศ	19,380.85	43.54	19,641.70	44.13	-260.85	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	14,610.75	32.83	15,622.77	35.10	-1,012.02	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 21 ก.พ. 2562

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	80,105.45	13.27	65,438.93	10.84	14,666.52	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	76,211.03	12.62	72,974.36	12.09	3,236.67	-
นักลงทุนต่างประเทศ	220,334.26	36.50	221,587.98	36.70	-1,253.72	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	227,049.38	37.61	243,698.85	40.37	-16,649.47	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 21 ก.พ. 2562

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	222,262.83	13.41	197,564.87	11.92	24,697.96	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	201,111.55	12.13	199,178.93	12.02	1,932.63	-
นักลงทุนต่างประเทศ	637,946.99	38.49	632,479.07	38.16	5,467.92	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	596,120.67	35.97	628,219.17	37.90	-32,098.51	-



Market for Alternative Investment

สรุปมูลค่าการซื้อขาย

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	1.46	0.18	5.59	0.68	-4.14	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	0.03	0.00	0.03	0.00	0.01	-
นักลงทุนต่างประเทศ	10.90	1.33	35.62	4.35	-24.73	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	806.72	98.49	777.87	94.96	28.85	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 21 ก.พ. 2562

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	50.35	0.39	144.39	1.12	-94.04	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	18.25	0.14	45.04	0.35	-26.79	-
นักลงทุนต่างประเทศ	234.42	1.81	307.32	2.38	-72.90	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	12,624.52	97.66	12,430.80	96.16	193.72	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 21 ก.พ. 2562

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	129.97	0.46	406.27	1.45	-276.30	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	45.18	0.16	84.16	0.30	-38.98	-
นักลงทุนต่างประเทศ	967.11	3.45	1,181.06	4.22	-213.95	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	26,850.24	95.92	26,321.01	94.03	529.23	-



สืบอันดับหลักทรัพย์

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	%เปลี่ยนแปลง	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท)
SET	1,647.32	+1.94	+0.12	1,651.80	1,642.49	11,948,043	44,510.11
SET50	1,096.79	+0.91	+0.08	1,100.63	1,092.50	833,570	29,876.09
SET100	2,416.73	+2.79	+0.12	2,424.56	2,407.76	1,463,327	35,793.85
sSET	785.54	+2.89	+0.37	786.26	783.76	228,518	1,001.30
SETHD	1,236.55	-0.91	-0.07	1,240.39	1,231.71	424,286	14,289.52
SETCLMV	1,025.06	+5.80	+0.57	1,028.54	1,020.77	386,973	12,323.43
SETTHSI	1,056.94	+2.38	+0.23	1,060.51	1,051.79	667,862	26,206.68
mai	382.90	-0.16	-0.04	385.87	382.81	494,030	819.11

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	มูลค่า AOM ('000 บาท)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
CPALL	2,442,532.45	76.75	-0.25 (-0.32%)
TOP	2,151,643.60	72.00	-2.25 (-3.03%)
PTTEP	1,972,696.30	126.00	+0.50 (+0.40%)
PTT	1,944,496.92	48.75	-0.25 (-0.51%)
PTTGC	1,943,523.08	71.00	-0.75 (-1.05%)
SCC	1,183,392.60	472.00	- (-)
ADVANC <XD>	1,133,191.30	178.00	+0.50 (+0.28%)
AOT	1,128,651.78	68.50	- (-)
DELTA	1,075,261.70	71.50	-0.25 (-0.35%)
IVL	1,057,366.98	47.50	+0.50 (+1.06%)

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
OCC	800	15.70	+3.60 (+29.75%)
CBG	21,030,900	50.25	+7.00 (+16.18%)
TWZ	2,906,800	0.09	+0.01 (+12.50%)
HUMAN	579,400	9.85	+1.05 (+11.93%)
B	2,079,900	0.53	+0.05 (+10.42%)
TAE	13,171,700	2.38	+0.20 (+9.17%)
SIS	4,344,800	11.20	+0.90 (+8.74%)
ALLA	15,772,500	1.47	+0.09 (+6.52%)
ML	5,356,800	1.09	+0.06 (+5.83%)
SYNEX	4,426,900	13.30	+0.70 (+5.56%)

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
TKN	102,555,000	9.95	-1.25 (-11.16%)
TMB	89,515,000	2.26	- (-)
BEAUTY	58,238,600	7.70	-0.20 (-2.53%)
CKP	55,462,400	5.00	+0.06 (+1.21%)
WHA	53,251,000	4.22	+0.04 (+0.96%)
TRUE	47,678,100	5.35	+0.05 (+0.94%)
IRPC	46,416,900	5.90	-0.05 (-0.84%)
SUPER	45,943,600	0.58	- (-)
CHG	45,819,700	2.02	-0.02 (-0.98%)
MAX	42,973,000	0.02	- (-)

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
TKN	102,555,000	9.95	-1.25 (-11.16%)
TCMC	12,198,700	1.83	-0.19 (-9.41%)
TSTE	100	6.35	-0.65 (-9.29%)
CHARAN	200	30.00	-2.75 (-8.40%)
MALEE	1,415,300	8.90	-0.75 (-7.77%)
ACC	12,329,800	0.50	-0.04 (-7.41%)
TOPP	100	188.00	-15.00 (-7.39%)
THREL	2,753,500	6.40	-0.45 (-6.57%)
NEP <C>	230,400	0.30	-0.02 (-6.25%)
AEC	1,647,400	0.51	-0.03 (-5.56%)

Hooninside



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



www.hooninside.com



www.mbookstore.com



www.ebook.in.th

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



Application Hooninside

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 , E-mail: reporter@hooninside.com