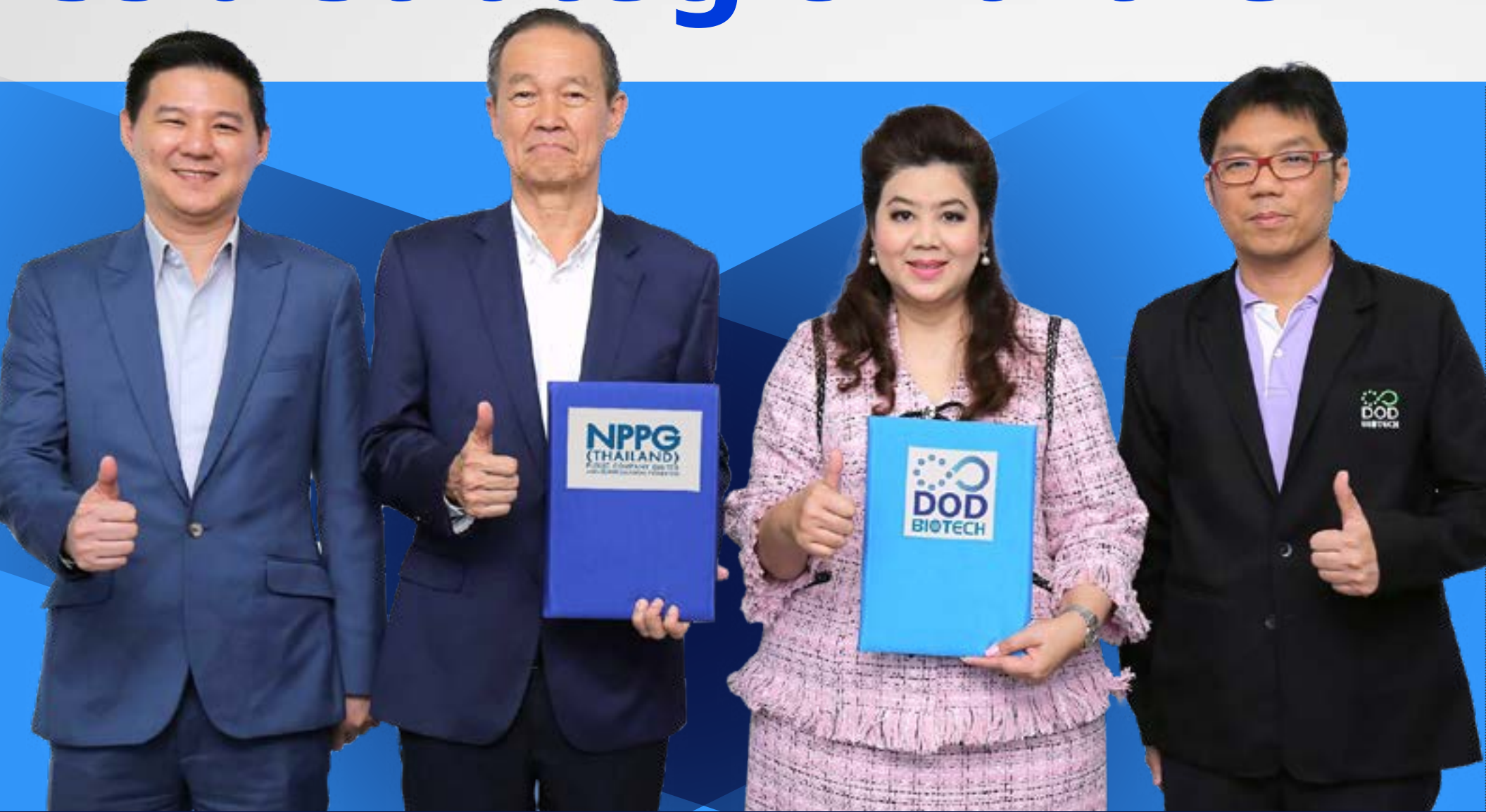




DOD ตั้ง NPPG

ร่วม Strategic Partner ผลิตบรรจุภัณฑ์



ก.ล.ต.นับหนึ่ง Filing
"ออลล์ อินสไพร์"
เสนอขาย IPO 150 ล้านหุ้น



DOD ตั้ง NPPG ร่วม Strategic Partner ผลิตบรรจุภัณฑ์ ตั้งเป้าสู่
การเป็นผู้นำอันดับ 1 ด้านบริการ One Stop Service Solution

บริษัท ดีโอดี ไบโอเทค จำกัด (มหาชน) หรือ DOD ลงนามความร่วมมือ กับ บมจ.เอ็นพีพีจี (ประเทศไทย) หรือ NPPG ตั้งร่วม เป็น Strategic partner ทางธุรกิจ ด้านการผลิต
บรรจุภัณฑ์ ผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร - เครื่องสำอาง - สกินแคร์ เพื่อรองรับความต้องการที่เพิ่มขึ้น ด้าน CEO “ศุภมาส อิศรภักดี”

อ่านต่อหน้า 3

THCOM

คาดการณ์ได้ปี 62 ต่ำกว่า ปีก่อน

เหตุธุรกิจดาวเทียมแข่งขันสูง

THCOM คาดรายได้ปี62 ต่ำกว่าปีก่อน เหตุธุรกิจดาวเทียมแข่งขันสูง แต่ยังมีใจ
รักษากำไรทั้งปีให้ใกล้เคียงปีก่อน ที่ทำได้ 229.55 ลบ ยังไม่ตอบปีนี้จะจ่ายปันผลหรือไม่ จากงวดปี61 ที่งดจ่ายเงินปันผล...

อ่านต่อหน้า 7



พักตัว!! มาดูตลาดบ้านเราวันนี้กันเจ้าคะ ก็ถือว่าเป็นไปตามที่เฝ้ามองพักตัวอย่างสงบ ศพสี่ชมพูกันถ้วนหน้าเจ้าคะ
หลังปรับตัวขึ้นแรงเกือบ 100 จุด ในรอบเกือบเดือน
ก็ต้องพักฐานกันบ้างเป็นธรรมดาเจ้าคะ โดยย่อลงปิดที่ 1,639.87 จุด
-11.81 จุดเจ้าคะ ปัจจัย ดบพ. ประเด็นต่างๆ ยังไม่คลี่คลาย ทั้ง Brexit
และ สงครามการค้า แต่เฝ้ามองยังมีแรงซื้อ...

อ่านต่อหน้า 10

ก.ล.ต. นับหนึ่ง Filing บมจ.ออลล์ อินสไพร์ ดีเวลลอปเม้นท์ ผู้ประกอบการ
พัฒนาอสังหาริมทรัพย์ฯ เพื่อนำหุ้นเข้าจดทะเบียนในตลาดหลัก
ทรัพย์เอ็ม เอ ไอ เตรียมเสนอขาย IPO จำนวน 150 ล้านหุ้น
ก.ล.ต. นับหนึ่ง Filing บมจ.ออลล์ อินสไพร์ ดีเวลลอปเม้นท์ ผู้ประกอบการพัฒนา
อสังหาริมทรัพย์ฯ เพื่อนำหุ้นเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์เอ็ม เอ ไอ เตรียมเสนอ
ขาย IPO จำนวน 150 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้ (พาร์) 1 บาทต่อหุ้น ด้าน CEO “ธนกร
ธนวรสิทธิ์” เล็งนำเงินไปพัฒนาโครงการคอนโดฯ บนพื้นที่ที่มีศักยภาพ มุ่งเน้นตอบโจทย์
ความต้องการของผู้บริโภค พร้อมตั้งเป้าก้าวสู่การเป็นบริษัทพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ชั้นนำ
ติดอันดับ 1 ใน 10 ของประเทศไทย...

อ่านต่อหน้า 5



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นอีกหนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

“บริษัท พิกิจ เอ็นเบอีย จำกัด (มหาชน)”



ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976

HOON INSIDE Special ภาคบ่าย



ฉบับที่ 921 วันที่ 12 กุมภาพันธ์ 2562

รู้ลึก รู้จริง คลุมวงในหุ้น สไตส์กล้วยๆ

www.hooninside.com ฉบับละ 4 บาท



อินไซด์ก่อนใคร

อ่านแมกกาซีนหุ้นอินไซด์

จ่ายเพียง **2259.84 บาท/ปี**

(อัตราเล่มละ 8 บาท)

แถมฟรี

แมกกาซีนหุ้นอินไซด์รายเดือน , หุ้นอินไซด์นิวส์
และสเปเชียลหุ้นอินไซด์



วิธีการชำระเงิน

บัญชี บจก.นายนกล้วยหอมออนไลน์
บัญชีออมทรัพย์ ธนาคารกสิกรไทย สาขาอโศก
เลขที่บัญชี 741-2-437-009

แล้วส่งหลักฐานการโอนเงินมาที่ Fax. 02-276-5977
หรือโทรแจ้งทีมงานโดยตรงที่เบอร์ 02-276-5976

ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976



ฉบับที่ 921 วันที่ 12 กุมภาพันธ์ 2562

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตส์กล้วยๆ

www.hooninside.com ฉบับละ 4 บาท

DOD ตั้ง NPPG

ร่วม Strategic Partner ผลิตบรรจุภัณฑ์

บริษัท ดีโอดี ไบโอเทค จำกัด (มหาชน) หรือ DOD ลงนามความร่วมมือ กับ บมจ.เอ็นพีพีจี (ประเทศไทย) หรือ NPPG ตั้งร่วม เป็น Strategic partner ทางธุรกิจ ด้านการผลิตบรรจุภัณฑ์ ผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร - เครื่องสำอาง - สกินแคร์ เพื่อรองรับดีมานด์ความต้องการที่เพิ่มขึ้น ด้าน CEO “ศุภมาส อิศรภักดี” เชื่อได้ NPPG ผนึกกำลัง สามารถลดต้นทุน พร้อมช่วยย่นระยะเวลา การได้รับสินค้ารวดเร็วขึ้น มั่นใจ จะช่วยเสริมศักยภาพ ความแข็งแกร่ง ในการผลิตบรรจุภัณฑ์ ดัน DOD ก้าวเป็นผู้นำอันดับ1 ด้านการให้บริการครบวงจร แบบ One Stop Service Solution

จากกรณีที่ บริษัท ดีโอดี ไบโอเทค จำกัด (มหาชน) หรือ DOD ผู้ผลิตผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร ที่มีส่วนประกอบหลักมาจากสารสกัดจากธรรมชาติ ในรูปแบบการรับจ้างพัฒนาและผลิต (ODM) ที่ให้บริการครบวงจร (One Stop Service) และได้รับมาตรฐานระดับสากล เข้าซื้อกิจการ บริษัท พีซีซีเอ แล็บบอราเทอร์รี่ จำกัด (PCCA) ซึ่งเป็นผู้ผลิตเครื่องสำอาง และสกินแคร์ ในรูปแบบรับจ้างผลิต (OEM) แบบครบวงจร ในช่วงที่ผ่านมา ส่งผลให้บริษัทฯ มี

แผนกลยุทธ์ในการปรับโครงสร้างรายได้ใหม่ เพื่อให้สอดคล้องกับการขยายช่องทางการตลาดใหม่ๆ ทั้งในประเทศ และต่างประเทศที่กำลังจะเกิดขึ้นในเร็วนี้ ซึ่งการขยายไลน์ผลิตภัณฑ์ใหม่ที่เกิดขึ้น รวมถึงไลน์ผลิตภัณฑ์เดิมของ DOD ในปัจจุบัน ทำให้บริษัทฯ มีความต้องการใช้บรรจุภัณฑ์ ในรูปแบบที่หลากหลาย ส่งผลให้บริษัทฯ ได้หาพันธมิตรทางธุรกิจ เพื่อเข้ามารองรับการขยายด้านการผลิตบรรจุภัณฑ์ ให้สอดคล้องกับดีมานด์ความต้องการของลูกค้า ที่เพิ่มขึ้นในอนาคต

นางสาวศุภมาส อิศรภักดี ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ดีโอดี ไบโอเทค จำกัด (มหาชน) หรือ DOD

เปิดเผยถึงการลงนามความร่วมมือทางธุรกิจ กับ บริษัท เอ็นพีพีจี (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) หรือ NPPG ผู้ผลิตและจำหน่ายบรรจุภัณฑ์ ชนิดอ่อนตัว (Flexible packaging) และ ขวดพีอีที (PET : Polyethylene Terephthalate Bottle) รวมถึงบรรจุภัณฑ์พลาสติกขึ้นรูป ด้วยระบบ Vacuum เพื่อใช้สำหรับบรรจุสินค้าอุปโภค และ บริโภค ประเภทต่างๆ ให้กับบริษัทชั้นนำ ว่า การร่วม

มือกันในครั้งนี้ ทั้ง DOD และ NPPG จะร่วมกัน คิดค้น เพื่อพัฒนาบรรจุภัณฑ์ใหม่ๆ ให้ตอบโจทย์กับความต้องการของลูกค้า และเหมาะสมกับแบรนด์ ผลิตภัณฑ์ ทั้งผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร และผลิตภัณฑ์ เครื่องสำอาง และ สกินแคร์

เนื่องจากลูกค้า 2 กลุ่ม ของ DOD และ PCCA มีอัตราความต้องการใช้บรรจุภัณฑ์ เพิ่มสูงขึ้น ตามกลยุทธ์การขยายช่องทางการตลาดของบริษัทฯ ขณะเดียวกัน NPPG ถือว่าเป็น ผู้ผลิตด้านบรรจุภัณฑ์รายใหญ่ ในอุตสาหกรรม ดังนั้นเชื่อว่า การได้บริษัทดังกล่าว มาร่วมเป็น Strategic partner ทางธุรกิจ ในการผลิตบรรจุภัณฑ์ ผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร เครื่องสำอาง และสกินแคร์ ให้กับ DOD จะส่งผลให้บริษัทฯ สามารถลดต้นทุนในการบริหารจัดการ พร้อมทั้งช่วยย่นระยะเวลา ในการได้รับสินค้าด้านบรรจุภัณฑ์ได้รวดเร็วขึ้น เนื่องจาก NPPG มีความพร้อม และศักยภาพ ในการให้บริการด้านการผลิตบรรจุภัณฑ์ให้กับบริษัทฯ เพื่อรองรับความต้องการของกลุ่มลูกค้า ได้ในทุกๆรูปแบบ



“เราคือผู้ผลิตยางคุณภาพชั้นนำ เพื่อทุกอุตสาหกรรม
อย่างเป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อม”



บริษัท นอร์ทอัส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)
Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929
www.nerubber.com

ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976



ฉบับที่ 921 วันที่ 12 กุมภาพันธ์ 2562

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตส์กล้วยๆ

www.hooninside.com ฉบับละ 4 บาท

DOD ตั้ง NPPG

ร่วม Strategic Partner ผลิตบรรจุภัณฑ์

“ การที่ DOD ได้พันธมิตรรายใหม่ อย่าง NPPG เพิ่มขึ้นอีกหนึ่งราย ในการเข้ามาช่วย ออกแบบคิดค้น และผลิตบรรจุภัณฑ์ ถือว่าเป็น เรื่องที่ดี เนื่องจากบริษัทฯ ได้มีการขยายช่อง ทางการตลาด ทั้งการผลิตผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร และ ผลิตภัณฑ์เครื่องสำอาง และ สกินแคร์ เพิ่มขึ้น ทำให้ความต้องการใช้รูปแบบของบรรจุ ภัณฑ์ มีความหลากหลาย ซึ่ง NPPG จะเข้ามา ช่วยเสริมการผลิตบรรจุภัณฑ์ ให้กับทาง DOD เพื่อตอบโจทย์ความต้องการที่รวดเร็ว ในการส่ง มอบให้กับลูกค้าได้สะดวกยิ่งขึ้น ”

ทั้งนี้ ต้องยอมรับว่า NPPG มีประสบการณ์ ความเชี่ยวชาญ ในการเป็นผู้นำด้าน การผลิต และจำหน่ายบรรจุภัณฑ์ ที่หลากหลายรูปแบบ ด้วยการนำเทคโนโลยีใหม่ๆ เข้ามาพัฒนา ในการ ผลิตบรรจุภัณฑ์ให้ทันสมัย เพื่อตอบสนองความ ต้องการของลูกค้า อย่างต่อเนื่อง ดังนั้น จึงมั่นใจ ว่า การเข้ามาช่วยกันพัฒนารูปแบบสินค้า และ บรรจุภัณฑ์ ร่วมกันในครั้งนี้ นอกจากจะเป็นสร้าง

มูลค่าเพิ่มทางธุรกิจ ของทั้ง 2 บริษัทแล้ว ยัง สามารถลดต้นทุนในการบริหารจัดการด้านการ ผลิต รวมถึงช่วยย่นระยะเวลา ในการส่งมอบ สินค้าได้เร็วขึ้น ซึ่งการเข้ามาเสริมศักยภาพดัง กล่าว จะเป็นการช่วยผลักดันให้ บริษัทฯ ก้าวเป็น ผู้นำ อันดับ1 ของประเทศ ด้านการให้บริการครบ วงจร แบบ One Stop Service Solution

เนื่องจาก DOD มีความแข็งแกร่ง ในการให้ บริการลูกค้า ตั้งแต่ให้คำแนะนำ การผลิตการ ออกแบบสินค้า ในขณะที่เรื่องบรรจุภัณฑ์ เราก็จะ มีความหลากหลายมากขึ้น หลังจากที่ได้ NPPG เข้าเป็นพันธมิตรรายใหม่ ซึ่งก็จะทำให้จากนี้ต่อ ไป DOD จะสามารถตอบโจทย์ ในเรื่องของบรรจุ ภัณฑ์ ให้ลูกค้าได้รวดเร็วยิ่งขึ้น นอกจากนี้ การ ที่บริษัทฯ ได้หาช่องทางการตลาด เพื่อขยายช่อง ทางการขายให้กับกลุ่มลูกค้า โดยจะเห็นได้จาก การเป็นตัวแทนจำหน่าย ผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร วิตามิน ผลิตภัณฑ์สมุนไพรไทย ยาแผนโบราณ ผลิตภัณฑ์สกินแคร์ และเครื่องสำอาง ผ่านช่อง

ทางการจำหน่าย TV shopping ของ CNR MALL ช่องสถานีโทรทัศน์ CCTV ในช่วงที่ผ่านมา ยิ่งเป็น เครื่องตอกย้ำให้เห็นถึงศักยภาพ การให้บริการที่ ครบวงจร ของ DOD ได้อย่างชัดเจน

“หลังจากแตกไลน์ธุรกิจเพิ่มในกลุ่มธุรกิจ เครื่องสำอาง และสกินแคร์ จากฐานธุรกิจ ผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร ซึ่งเป็นธุรกิจเดิมของบ ริษัทฯเดิม รวมทั้งการขยายช่องทางการขาย ใน ประเทศ อาทิ ร้านสะดวกซื้อ (Convenience store) และ การขยายช่องทางการตลาดใน ประเทศจีน ยิ่งทำให้มีความต้องการบรรจุ ภัณฑ์ ในรูปแบบที่หลากหลาย ซึ่งก็เป็นเหตุผลที่ ทำให้ DOD ต้องมีพันธมิตรทางธุรกิจ ที่มีความ เชี่ยวชาญ ในการผลิตบรรจุภัณฑ์ เพิ่มขึ้น ดังนั้น เชื่อว่า หลังจากการปรับกลยุทธ์ทางธุรกิจ รวมถึง การมีพันธมิตร เข้ามาเสริมความแข็งแกร่ง ก็ยิ่ง ส่งผลในเชิงบวกให้กับบริษัทฯ ในอนาคต มากยิ่ง ขึ้น” นางสาวศุภมาส กล่าว



“เราคือผู้ผลิตยางคุณภาพชั้นนำ เพื่อทุกอุตสาหกรรม
อย่างเป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อม”



บริษัท นอร์ทอส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)
Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929
www.nerubber.com

ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976



ฉบับที่ 921 วันที่ 12 กุมภาพันธ์ 2562

รู้ลึกจริง คลุกวงในหุ้น สไตล์กล้วยๆ

www.hooninside.com ฉบับละ 4 บาท

ก.ล.ต.นับหนึ่ง Filing "ออลล์ อินสไพร์" เสนอขาย IPO 150 ล้านหุ้น



บริษัท พร้อมตั้งเป้าก้าวสู่การเป็นบริษัทพัฒนา
อสังหาริมทรัพย์ชั้นนำ ติดอันดับ 1 ใน 10 ของ
ประเทศไทย

บริษัท ที่ปรึกษา เอเชีย พลัส จำกัด
ในฐานะที่ปรึกษาทางการเงิน ในการนำ
หุ้น บริษัท ออลล์ อินสไพร์ ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน) ("บริษัท") ภายใต้ชื่อย่อ
"ALL" เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม
เอ ไอ (mai) เปิดเผยว่า หลังจากบริษัทฯ ได้ยื่น
แบบคำขออนุญาตเสนอขายหลักทรัพย์และแบบ
แสดงรายการข้อมูลการเสนอขายหลักทรัพย์
(แบบไฟล์ลิง) ต่อสำนักงาน ก.ล.ต. เพื่อเสนอ
ขายหุ้นสามัญให้แก่ประชาชนเป็นครั้งแรก (IPO)
จำนวน 150 ล้านหุ้น คิดเป็นร้อยละ 26.79 ของ
จำนวนหุ้นสามัญที่ออกและเรียกชำระแล้วทั้งหมด
ของบริษัทฯ ภายหลังการเสนอขาย IPO ล่าสุด
สำนักงาน ก.ล.ต. ได้นับหนึ่งแบบคำขออนุญาต
เสนอขายหลักทรัพย์และแบบไฟล์ลิง ของ บมจ.
ออลล์ อินสไพร์ ดีเวลลอปเม้นท์ เป็นที่เรียบร้อยแล้ว

ปัจจุบัน "ALL" มีทุนจดทะเบียนจำนวน 560
ล้านบาทและมีหุ้นที่ออกและชำระเต็มมูลค่าแล้ว
จำนวน 410 ล้านบาท หรือคิดเป็น 410 ล้าน
หุ้น โดยกลุ่มบริษัทประกอบธุรกิจหลักพัฒนา
อสังหาริมทรัพย์เพื่ออยู่อาศัยแนวสูงประเภท
คอนโดมิเนียม (Low Rise และ High Rise) และ
โครงการอสังหาริมทรัพย์เพื่ออยู่อาศัยประเภท
แนวราบ ได้แก่ ทาวน์โฮม ภายใต้แบรนด์ ดี เอ็ก
เซล ไรส์ อิมเพรสชั่น และ เดอะ วิชั่น รวมถึง
ธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับอสังหาริมทรัพย์ ได้แก่
ธุรกิจให้บริการเป็นตัวแทนและนายหน้าในการ
ขายอสังหาริมทรัพย์สำหรับตลาดต่างประเทศ
ดำเนินงานภายใต้ บริษัท ไทย ดี เรียลเอส
เตท จำกัด ("Thai D") ธุรกิจลงทุนและซื้อขาย
อสังหาริมทรัพย์ที่สร้างแล้วเสร็จภายใต้ชื่อ "Rise
Venture" ดำเนินงานภายใต้บริษัท ไรส์ เอส
เตท จำกัด ("RISE") และธุรกิจให้บริการบริหาร
จัดการนิติบุคคลอาคารชุด ดำเนินงานภายใต้
บริษัท ออลล์ พร็อพเพอร์ตี้ เซอร์วิส จำกัด
("ALL Prop")

ก.ล.ต. นับหนึ่ง Filing บมจ.ออลล์ อิน
สไพร์ ดีเวลลอปเม้นท์ ผู้ประกอบการพัฒนา
อสังหาริมทรัพย์ฯ เพื่อนำหุ้นเข้าจดทะเบียนใน
ตลาดหลักทรัพย์เอ็ม เอ ไอ เตรียมเสนอขาย IPO
จำนวน 150 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้ (พาร์) 1
บาทต่อหุ้น ด้าน CEO **"สุนทร สุวรรินทร์"**
เล็งนำเงินไปพัฒนาโครงการคอนโด บนพื้นที่ที่
มีศักยภาพ มุ่งเน้นตอบโจทย์ความต้องการของผู้



บริษัท ดีโอดี ไบโอเทค จำกัด (มหาชน)

Tel.0-3444-6333, 0-3444-6444

www.dodbiotech.com



"เป็นบริษัทที่มั่นคง

ดำเนินธุรกิจอย่างมีจรรยาบรรณ มุ่งเน้นการวิจัยพัฒนา

ด้านผลิตภัณฑ์เสริมอาหารตามมาตรฐานสากล

เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม"

ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976



ฉบับที่ 921 วันที่ 12 กุมภาพันธ์ 2562

รู้ลึกจริง คลุกวงในหุ้น สไตล์กล้วยๆ

www.hooninside.com ฉบับละ 4 บาท

ก.ล.ต.นับหนึ่ง Filing "ออลส์ อินสไปร์" เสนอขาย IPO 150 ล้านบาท

นอกจากนี้ "ALL" ยังมีการลงทุนในกิจการร่วมค้าอีก 2 บริษัท คือ บริษัท ออลส์ อินสไปร์-ซูชิเอร์ สุขุมวิท 50 จำกัด ("ALL Hoosiers") เพื่อพัฒนาโครงการ The Excel Hideaway Sukhumvit 50 ซึ่งเป็นคอนโดมิเนียมแบบ Low Rise และบริษัท เอเอชเจ เอกมัย จำกัด ("AHJ Ekkamai") เพื่อพัฒนาโครงการ The Impression Ekkamai ซึ่งเป็นคอนโดมิเนียมแบบ High Rise ในส่วนผลการดำเนินงานในช่วงที่ผ่านมา หากพิจารณาจากผลการดำเนินงานย้อนหลัง 3 ปี ตั้งแต่ปี 2558 – 2560 และงวด 9 เดือนแรกปี 2561 นั้น กลุ่มบริษัทมีรายได้รวมและกำไรสุทธิเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง โดยปี 2558 มีรายได้รวม จำนวน 109.14 ล้านบาท 419.69 ล้านบาท 714.50 ล้านบาท และ 1,626.77 ล้านบาท ตามลำดับ และในช่วงเวลาเดียวกันกลุ่มบริษัทมีกำไรสุทธิ จำนวน 3.55 ล้านบาท 11.03 ล้านบาท 80.80 ล้านบาท และ 212.73 ล้านบาท ตามลำดับ โดยสาเหตุหลักที่รายได้รวมและกำไรสุทธิของกลุ่มบริษัทเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องคือยอดขายรายได้จากการขายอสังหาริมทรัพย์ที่เพิ่มขึ้นตามโครงการที่สร้างแล้วเสร็จและโอนกรรมสิทธิ์ใน

แต่ละปี นับตั้งแต่เริ่มโอนกรรมสิทธิ์โครงการแรกในปี 2558

ด้านนายนากร สุนทรธี ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บมจ.ออลส์ อินสไปร์ ดีเวลลอปเม้นท์ หรือ

"ALL" เปิดเผยว่า กลุ่มบริษัทมีวัตถุประสงค์ในการนำเงินระดมทุนที่ได้จากการเสนอขายหลักทรัพย์ครั้งนี้ เพื่อนำไปใช้เป็นเงินทุนในการพัฒนาโครงการอสังหาริมทรัพย์ในหลายพื้นที่ที่มีศักยภาพ ชำระคืนเงินกู้ยืมจากสถาบันการเงิน และใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในการดำเนินงานในอนาคต

บริษัทฯ มีวิสัยทัศน์ที่จะก้าวสู่การเป็นบริษัทพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ชั้นนำติดอันดับ 1 ใน 10 ของประเทศ เพื่อสร้างความน่าเชื่อถือและความเชื่อมั่นให้แก่ผู้ที่เกี่ยวข้อง เช่น ผู้ถือหุ้น คู่ค้า พนักงาน เป็นต้น โดยการเสนอขาย IPO ครั้งนี้จะทำให้บริษัทฯ สามารถเข้าถึงแหล่งเงินทุนจากตลาดเงินและตลาดทุนสำหรับการพัฒนาโครงการอสังหาริมทรัพย์ใหม่ในอนาคต

นอกจากนี้ บริษัทฯ วางแผนพัฒนาโครงการ

อสังหาริมทรัพย์ในอนาคตจำนวน 6 แห่ง มูลค่าโครงการรวมประมาณ 15,350 ล้านบาท ประกอบด้วย โครงการคอนโดมิเนียมแบบ Low Rise จำนวน 3 โครงการ คิดเป็นมูลค่าประมาณ 3,650 ล้านบาท และโครงการคอนโดมิเนียมแบบ High Rise จำนวน 3 โครงการ คิดเป็นมูลค่าประมาณ 11,700 ล้านบาท โดยคาดว่าจะเปิดขายได้ภายในปี 2562 เป็นต้นไป

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บมจ.ออลส์ อินสไปร์ ดีเวลลอปเม้นท์ ยังได้กล่าวทิ้งท้ายว่า "ALL" มุ่งเน้นพัฒนาโครงการในพื้นที่ในรัศมีแนวระบบขนส่งมวลชนระบบรางของกรุงเทพฯ โดยเฉพาะรถไฟฟ้า BTS สายสีเขียว และรถไฟฟ้าใต้ดิน MRT สายสีน้ำเงิน ตลอดจนทำเลอื่นที่มีศักยภาพ เพื่อตอบสนองโจทย์การใช้ชีวิตของคนรุ่นใหม่ โดยเน้นฟังก์ชัน การใช้งานการออกแบบที่ทันสมัยและเป็นเอกลักษณ์และมุ่งเน้นให้ผู้อยู่อาศัยใช้ชีวิตได้จริง รวมถึงการออกแบบพื้นที่ใช้สอยให้เกิดประโยชน์สูงสุด ทั้งในส่วนของผู้ที่ส่วนกลางและสิ่งแวดล้อมที่ดี ในราคาที่สามารเป็นเจ้าของได้ตามแนวคิด "Class of Living" ชีวิตที่มีระดับ คือชีวิตที่คุณเลือกเอง



บริษัท ดีโอดี ไบโอเทค จำกัด (มหาชน)

Tel.0-3444-6333, 0-3444-6444

www.dodbiotech.com



"เป็นบริษัทที่มั่นคง

ดำเนินธุรกิจอย่างมีธรรมาบรรณ มุ่งเน้นการวิจัยพัฒนา

ด้านผลิตภัณฑ์เสริมอาหารตามมาตรฐานสากล

เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม"

ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976



ฉบับที่ 921 วันที่ 12 กุมภาพันธ์ 2562

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตล์กล้วยๆ

www.hooninside.com ฉบับละ 4 บาท

THCOM

คาดการณ์ได้ปี 62 ต่ำกว่า ปีก่อน

เหตุธุรกิจดาวเทียมแข่งขันสูง

THCOM คาดรายได้ปี 62 ต่ำกว่าปีก่อน เหตุธุรกิจดาวเทียมแข่งขันสูง แต่ยังมั่นใจรักษากำไรทั้งปีให้ใกล้เคียงปีก่อน ที่ทำได้ 229.55 ลบ. ชุมเจรจาพาร์ทเนอร์ 3-4 ราย ร่วมทุนสร้างดาวเทียมขนาดใหญ่ มูลค่ามากกว่า 2 พันล้านเหรียญฯ หวังชัดเจนปีนี้ ยังไม่ตอบปีนี้จะจ่ายปันผลหรือไม่ จากงวดปี 61 ที่งดจ่ายเงินปันผล เผยทุนเงินสดในมือราว 6 พันล้านบาท รองรับแผนลงทุน - เสาะหาธุรกิจใหม่

นายปฐมภพ สุวรรณศิริ หัวหน้าคณะผู้บริหารด้านการค้า บริษัทไทยคม จำกัด (มหาชน) หรือ THCOM เปิดเผยว่า บริษัทฯ คาดว่ารายได้รวมในปี 2562 จะต่ำกว่าปีก่อนที่มีรายได้ 8,292.90 ล้านบาท เนื่องจากธุรกิจดาวเทียมมีการแข่งขันด้านราคาสูงส่งผลให้ราคาขายต่อหน่วยลดลง ขณะที่มูลค่าบางรายที่ไม่ต่ออายุสัญญาบริการ แต่

อย่างไรก็ตามบริษัทฯ จะพยายามหาลูกค้ารายใหม่ๆ มาชดเชยจำนวนลูกค้าที่ไม่ต่อสัญญา โดยบริษัทฯ จะเน้นขยายไปในแถบประเทศกลุ่ม CLMV

ขณะที่บริษัทฯ ตั้งเป้าจะรักษากำไรสุทธิในปี 2562 ให้ใกล้เคียงกับปีก่อนที่ทำได้ 229.55 ล้านบาท เนื่องจากบริษัทฯ จะเน้นควบคุมค่าใช้จ่าย ซึ่งเป็นกลยุทธ์ที่บริษัทฯ ได้เริ่มดำเนินการมาอย่างต่อเนื่องในปีที่แล้ว และจะอย่างต่อเนื่องในปีนี้

พร้อมกันนี้บริษัทฯ อยู่ในระหว่างเจรจาร่วมทุนกับพันธมิตร 3-4 ราย ซึ่งเป็นพันธมิตรในแถบเอเชียทั้งหมด เพื่อร่วมทุนสร้างดาวเทียมขนาดใหญ่ในการให้บริการในต่างประเทศ โดยคาดว่าจะได้ข้อสรุปภายในปี 2562 ทั้งนี้เบื้องต้นคาดว่าจะมีมูลค่าการลงทุนประมาณ 200 ล้านบาท หรือประมาณ 6,000 ล้านบาท โดยหากได้ข้อสรุปชัดเจน คาดว่าจะเริ่มดำเนินการทันที และสามารถ

รับรู้รายได้จากการก่อสร้างดาวเทียมดวงใหม่ เข้ามาในช่วง 3 ปี (2562-2564)

นอกจากนี้ บริษัทฯ อยู่ในระหว่างการแสวงหาการลงทุนในธุรกิจใหม่อย่างต่อเนื่อง โดยสนใจทั้งธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับ Smart City รวมทั้ง Internet of Things (IoT) ซึ่งสอดคล้องกับการที่ภาครัฐ มีนโยบายการพัฒนาเศรษฐกิจของประเทศไทย ของรัฐบาล ที่ต้องการพัฒนาให้ประเทศไทยเดินไปสู่ "Thailand 4.0"



www.tmill.co.th



บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน) Tel. 0-2017-9999



ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976



ฉบับที่ 921 วันที่ 12 กุมภาพันธ์ 2562

รู้ลึกจริง คลุกวงในหุ้น สไตลกลัวๆ

www.hooninside.com ฉบับละ 4 บาท

THCOM

คาดการณ์ได้ปี 62 ต่ำกว่า ปีก่อน

เหตุธุรกิจดาวเทียมแข่งขันสูง

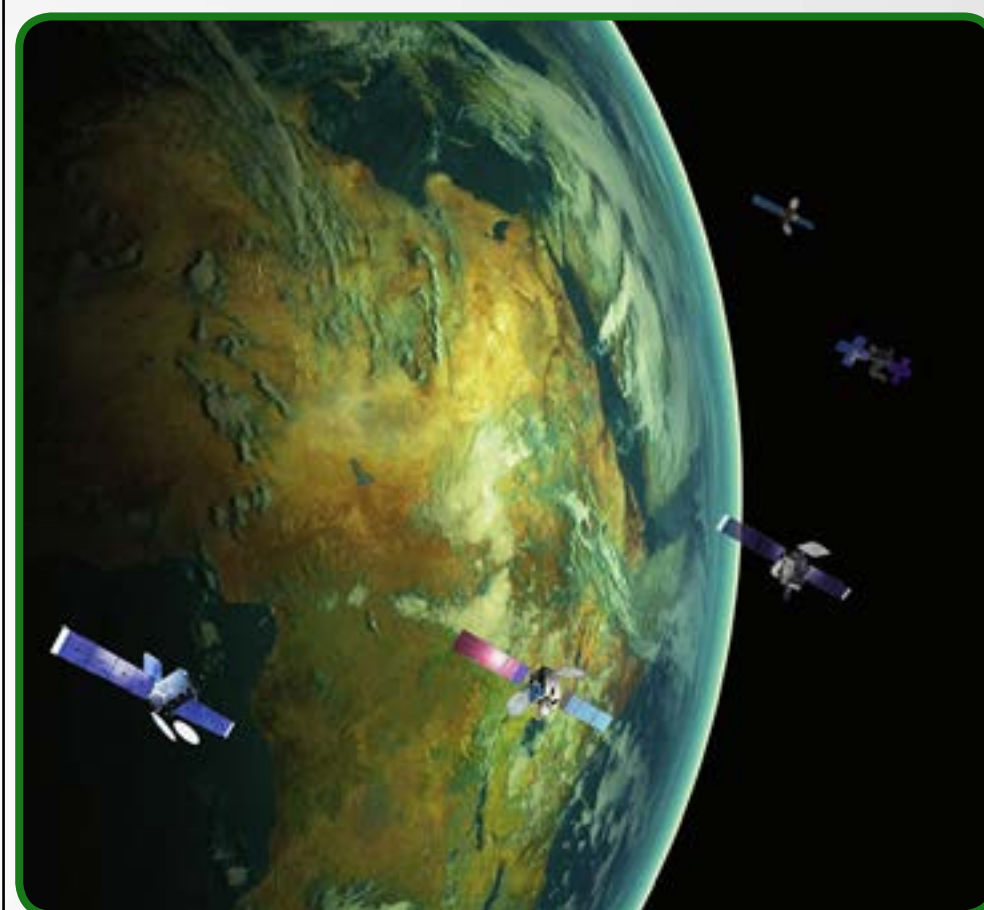
ด้านธุรกิจการให้บริการบรอดแบนด์ความเร็วสูงทางทะเลบนเรือ หรือ NAVA Service จะขยายลูกค้าอย่างต่อเนื่อง จากปัจจุบันที่บริษัทฯ ให้บริการแล้ว 65 ลำ ซึ่งขณะนี้ยังได้รับความนิยมจากลูกค้ารายอื่นๆทั้งในและต่างประเทศ

ด้านนายอนุวัฒน์ สงวนกรพยากร หัวหน้าคณะผู้บริหารฝ่ายการเงิน บริษัท ไทยคม จำกัด (มหาชน) หรือ THCOM เปิดเผยว่า บริษัทฯ ยังไม่ขอตอบว่าในงวดปี2562 จะมีการจ่ายเงินปันผลหรือไม่ จากในงวดปี2561 ที่บริษัทฯ งดจ่ายเงินปันผล แต่อย่างไรก็ตามตามนโยบายบริษัทฯ มีนโยบายการจ่ายปันผลไม่ต่ำกว่า 40% ของกำไรสุทธิ

ทั้งนี้ปัจจุบัน บริษัทฯ มีกระแสเงินสดในมือ

ประมาณ 6,000 ล้านบาท ซึ่งบริษัทฯ จะกันส่วนหนึ่งไปลงทุนขยายธุรกิจใหม่ รวมทั้งจะใช้ชำระหนี้บางส่วนในปีนี้ด้วย โดยจะมีการนำเงินไปชำระหนี้ปีนี้อย่างน้อย 2,000 ล้านบาท ส่วนการระดมทุนในรูปแบบการออกหุ้นกู้ ปีนี้บริษัทฯ ยังไม่มีแผนออกหุ้นกู้

อนึ่ง THCOM ปัจจุบัน บริษัทได้จัดส่งดาวเทียมขึ้นสู่วงโคจรแล้วทั้งสิ้นจำนวน 8 ดวง โดยมีดาวเทียมที่ยังคงให้บริการอยู่จำนวน 5 ดวง คือ ไทยคม 5 ไทยคม 6 ไทยคม 7 และล่าสุดคือดาวเทียมไทยคม 8 ซึ่งเป็นดาวเทียมบรอดแคสต์ ให้บริการถ่ายทอดสัญญาณรายการโทรทัศน์ครอบคลุมประเทศไทย เอเชียตะวันออกเฉียงใต้ เอเชียใต้ และแอฟริกา อยู่ในตำแหน่งวงโคจรหลัก "Hot Bird" ที่ 78.5 องศาตะวันออก โดยมีจานหันเข้ารับสัญญาณจำนวนมาก



นายปฐมภพ กล่าวถึงความคืบหน้าดาวเทียมไทยคม 4, 5, 6 ที่จะหมดอายุสัมปทานในปี 2564 ขณะนี้อยู่ระหว่างรอความชัดเจนจากทางภาครัฐเกี่ยวกับการดำเนินการงานหลังการสิ้นสุดสัญญาสัมปทาน ส่วนดาวเทียมไทยคม 7-8 ยังอยู่ในขั้นตอนของคณะอนุญาโตตุลาการจึงยังไม่สามารถให้รายละเอียดได้



www.tmill.co.th



บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน) Tel. 0-2017-9999

ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976

Hoon Special ภาคบ่าย **INSIDE**



9

• ฉบับที่ 921 วันที่ 12 กุมภาพันธ์ 2562

รู้ลึกจริง คลุมวงในหุ้น สไตส์กล้วยๆ

www.hooninside.com ฉบับละ 4 บาท



ติดตามรายการ ของหุ้นอินไซด์

ได้แล้ววันนี้ที่



HOONINSIDE



HOONINSIDE

รายการ " เสรีฟข่าวก่อนเที่ยง " 11.30 น.

รายการ " ขงร้อนหุ้นอินไซด์ " 14.00 น.

รายการ " หุ้นอินไซด์ อัปเดต " 17.30 น.

รายการ คุญเฟื่องเรื่อง DW กับ "โค้ชเจน"

17.00 น. (ออกอากาศทุกวันศุกร์)

รายการ " ข่าวเด็ดสุดสัปดาห์ " 18.00 น.

(ออกอากาศทุกวันศุกร์)

รายการ "Hooninside Talk"

รายการ "IPO Talk"

รายการ Live Hooninside Facebook Page



ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976



ฉบับที่ 921 วันที่ 12 กุมภาพันธ์ 2562

รู้ลึกจริง คลุกวงในหุ้น สไตลกลัวๆ

www.hooninside.com ฉบับละ 4 บาท



พักตัว!! By : เจียเลน ณ Wall Street Wall Street ตลาดหุ้น เบ้ากมอยภาษาหุ้น by จีเยเลน ณ Wall Street

พักตัว!! มาดูตลาดบ้านเราวันนี้กันเจ้าคะ ก็ถือว่าเป็นไปตามที่เฝ้ามองพักตัวอย่างสงบ ศพสัสมพุกกันถ้วนหน้าเจ้าคะ หลังปรับตัวขึ้นแรงเกือบ 100 จุดในรอบเกือบเดือน ก็ต้องพักฐานกันบ้างเป็นธรรมดาเจ้าคะ โดยย่อลงปิดที่ 1,639.87 จุด -11.81 จุดเจ้าคะ ปัจจัย ตปท. ประเด็นต่างๆ ยังไม่คลี่คลาย ทั้ง Brexit และ สงครามการค้า แต่เฝ้ามองยังมีแรงซื้อดักงบ Q4/61 ของหุ้นขนาดกลางและเล็กที่ทยอยประกาศเข้ามาให้ได้ลุ้นกันทั้งนั้น และในบ้านเราภาพรวมเข้าสู่บรรยากาศการเลือกตั้งที่เริ่มเข้มข้นขึ้น เฝ้ามองว่ายังเป็นผลบวกต่อตลาดในระยะยาวเจ้าคะ ใครรอจังหวะสะสมหุ้นดี รอบนี้แนวรับดูที่ 1,630 จุด และ 1,620 จุด ตามลำดับแบ่ง MM กันให้ดีๆ รับรองไม่มีแพทางเจ้าคะ

ตัวแรกมาดูปาล้อมเมือง CPALL กันเลยเจ้าคะ วันนี้พักตัวตามตลาดไปสวยๆ ของมันต้องมีเจ้าคะ ล่าสุดพุ่งขึ้นมาทำไฮ 77.25 บาท ก่อนจะย่อมาปิดแนวรับที่ 76.75 บาท หลังล่าสุดเผยศาลฎีกายกฟ้องคดีกองทุนเซนริแกนฯ เรียกค่าเสียหาย 104 ลบ. เนื่องจากบริษัทได้ดำเนินการอย่างถูกต้องตามกฎหมายและกฎหมายที่เกี่ยวข้องแล้วเจ้าคะ หหมดเคราะห์หมดโศกสักที ครานี้เรามาลุ้นงบ Q4/61 ที่จะคาดสดใส่รับไฮขึ้นกันต่อ ด้านรอบนี้ยังมองจะกลับไปบน 80.00 บาท เหมือนเดิม เพิ่มเติมคือสะสมที่แนวรับเจ้าคะ

มาต่อกันด้วยหุ้นไอทีที่หอบความสดใสมาสวนตลาด จนมีอาจทุนความแข็งแกร่งได้ อย่าง COM7 และ SYNEX เจ้าคะ กอดคอกันเขียวสดใสไม่เกรงใจใคร นำโดย COM7 พุ่งขึ้นมาทำไฮ 15.30 บาท ก่อนจะย่อมาปิดที่ 15.10 บาท บวกไป 2.72% ยังมีแคปให้ลุ้นกลับไปบน 16.00 บาทกันต่อเจ้าคะ ตามมาด้วย SYNEX พุ่งขึ้นมาทำไฮ 12.50 บาท ก่อนจะย่อมาปิดแนวรับ 12.20 บาท ยังมีแคปให้กลับไปบน 13.00 บาท อีกตัว แถมยังได้อานิสงส์จากการกระตุ้นตลาดมือถือในงาน THAILAND MOBILE EXPO 2019 หนุนยอดขายสมาร์ทโฟน-อุปกรณ์เสริมทะลัก! งานนี้มีฟินกันยาวๆทั้งคู่เลยเจ้าคะ

มาต่อกันที่หุ้นขยะทองคำอย่าง BWG กันหน่อยเจ้าคะ เป็นอีกตัวที่ร้อนแรงสวนตลาดจนอดที่จะหิบบมาพูดถึงไม่ได้ ล่าสุดราคาพุ่งขึ้นมาทำไฮ 1.33 บาท ก่อนจะย่อมาปิดที่ 1.32 บาท บวกไป 3.13% เก่งหนัก! งบ Q4/61 กำไรสุทธิโตสุตรอบ 7 ไตรมาส หลังปริมาณขยะเพิ่มและค่าบริการสูงขึ้น หลังรับรู้รายได้โรงงานผลิตเชื้อเพลิงขยะและโรงไฟฟ้าใหม่อีก 2 แห่ง หนุนกำไรปี 62 ทบสถิติสูงสุดเป็นประวัติการณ์เจ้าคะ แท้จริงๆ ทางเทคนิคล้วยเลกด้านย่อย 1.34 บาท กันต่ออีกแค่เอื้อมมือ ตรงนี้ผ่านได้ปลิวๆเจ้าคะ

อีกตัวที่น่าจับตาค้นต่อสำหรับคู่หูยางพาราสุดจี๊ด อย่าง NER และ STA เจ้าคะ กอดคอกันมาแบบๆบบนี้เจ็ก์ขอตตามไปดูหน่อย นำโดย NER เล็กพริกขี้หนูสวนยังเรียกพี่ ล่าสุดพุ่งขึ้นมาปิด ATH 2.46 บาท บวกขึ้นมา 6.03% พรบมือรัวให้เลยเจ้าคะ ตั้งเป้าปี 62 รายได้โต 1.5 หมื่นลบ. ตามปริมาณขาย-ราคาขายเพิ่มขึ้น ร้อนแรงแบบนี้เอาอะไรมาแลกก็ไม่ยอม ตามมาด้วย STA ดูท่าที่อยากจะวิ่งตามไปด้วย ล่าสุดราคาดุ๊กดิ๊กๆ อยู่แนวรับ 15.50-15.90 บาท พร้อมคาดปี 62 รายได้โต 20% ทุ่ม 4 พันลบ. รุกถุมมือยางตปท.-ปรับที่สวนยาง งานนี้บอกเลยอย่าเผลอ อาจจะมี ATH ตาม NER ไปติดๆแบบไม่รู้ตัวก็เป็นได้ ของเค้าคู่กันอยู่แล้ว จับตาค้นให้ดีเจ้าคะ

ปิดท้ายกันด้วยสินเชื่อดาวเล็ก แต่ใจไม่เล็ก อย่าง ACAP กันสักหน่อยเจ้าคะ วันนี้มาแรงสนั่นตลาดแดงๆเกินหน้าเกินตาใครเขา แถมยังแอบได้ยินเสียงเล็กๆเรียกตลอดทาง มาเล่นกันเถอะ..มาเล่นกันเถอะ เจ็ก์ขอตตามไปดูอีกสักตัวเจ้าคะ ล่าสุดนำบริษัทลูกเข้าตลาด mai ในเร็วเร็วนี้ พ่วงด้วยอุปชคนกัถือหุ้นเดิมมีสิทธิจองหุ้นใหม่ในสัดส่วน 12:1 ซึ่งกำหนดสิทธิไปเมื่อวันที่ 8 ก.พ. ที่ผ่านมาแล้ว แต่ราคายังคงร้อนแรงต่อเนื่อง ล่าสุดพุ่งขึ้นมาทำไฮ 4.58 บาท ก่อนจะย่อมาปิดที่ 4.40 บาท บวกขึ้นมา 6.80% ร้อนแรงไม่หยุดแบบนี้ไปกันให้สุด ลุ้นกลับไปบน 5.00 บาทอีกครั้ง งานนี้เราก็เกาะล้อไปดูเช่นกันเจ้าคะ

By เจียเลน ณ Wall Street

การลงทุนมีความเสี่ยง ผู้ลงทุนโปรดศึกษาข้อมูลก่อนตัดสินใจลงทุน

โปรดใช้วิจารณญาณในการตัดสินใจด้วยตัวท่านเอง

ดูกราฟดูเทคนิคประกอบการตัดสินใจจะคะ บางตัวอาจชิงบางตัวไม่ชิง ไม่หลุดแนวรับก็ถือได้น่า จะให้ชิงปรี๊ดปรี๊ดทุกตัวคงไม่ได้ขอให้นักลงทุนทุกท่านประสบความสำเร็จค่า

ปล.สำคัญสุดอย่าลืมวางแผนจุด cut loss นะคะ

Wall Street ตลาดหุ้น

LineID : @wall-street



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นทีหนึ่งใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"



สามารถติดตามหูนอินไซด์

เพื่อรับข่าวเด่นและประเด็นที่คุณไม่ควรพลาดได้ที่...

