

HOONINSIDE

อ่านก่อนใคร เพียง 8 บาท

INSIDE HOON INSIDE DAILY MAGAZINE NEW STOCK EXCHANGE/IPO MAI/INTERVIEW/SOCIAL BIZ/TIP & MORE # 11 February 2018

SENA

ปักหมุดปี 62 ยอดขายแตะ 1.96 หมื่นลบ.

SENA ปักหมุด ปี 62 ยอดขายแตะ 1.96 หมื่นลบ. - รายได้ 8.27 พันลบ. เปิด 22 โครงการใหม่ มูลค่ารวม 2.4 หมื่นลบ. เพียปัจจุบันมี Backlog ในมือ 102 หมื่นลบ. รับรู้ปี 20% ขณะปี 62 กลุ่มงบ 7-8 พันลบ. รองรับการซื้อที่ดิน พร้อมตั้งเป้าเพิ่มสัดส่วน รายได้ประจำเพิ่มเป็น 20% ภายใน 3-5 ปี จากปัจจุบัน 7% หลังเน้นขาย 3 ธุรกิจไฮลาร์...

อ่านต่อหน้า 14

NYT

กำไรปี 61 โต 4.38%

NYT เผยงบปี 61 กำไร 404.93 ลบ. เทียบกับปีก่อน กำไร 388.68 ลบ. /ปีผล 0.30 บ./หุ้น XD 3 พ.ศ. 62 ด้านงบฯ ชี้กำไร ตามคาด แต่ดีกว่า Bloomberg consensus 29.7% คงคำแนะนำ เหตุมองเป็นหุ้น Defensive ที่มีอัตราผลตอบแทนเงินปันผลอยู่ที่ 6.6% - 7.0%

อ่านต่อหน้า 15

บริษัทหลักทรัพย์แนะนำ

แนะนำ

บล.ฟิลิป : VGI แนะนำ ทอยยซื้อ

บล.ฟิลิป : SNC แนะนำ ทอยยซื้อ

บล.ฟิลิป : RJH แนะนำ ซื้อ

บล.ฟิลิป : BBL แนะนำ ซื้อ

บล.เกสโก : BR แนะนำ ซื้อ

อ่านต่อหน้า 31

จากรก

แม่มดน้อยพิสดาร : มาแล้ว

แม่มดน้อย ภาคพิสดาร มาอีกแล้ว คราวนี้ มาพร้อมๆ.... บจ.เริ่มทยอย ประกาศผลประกอบการ ปี2561 เชื่อว่า จากนั้นไป บจ. คงทยอยส่งงบ ผ่านระบบตลาด อย่างหนาแน่น แต่ระหว่างรอคอย เกมหุ้นรายตัว นักลงทุน คงเข้ามาเก็งกำไร

อ่านต่อหน้า 31

FACEBOOK
Hooninside

LINE
@Hooninside



พีที



ส่งเลย!!

พีที น้ำมันสดใหม่

เต็มถัง





อินไซด์ก่อนใคร

อ่านแมกกาซีนหุ้นอินไซด์



จ่ายเพียง 2259.84 บาท/ปี

(อัตราเล่มละ 8 บาท)

แถมฟรี

แมกกาซีนหุ้นอินไซด์รายเดือน , หุ้นอินไซด์นิวส์
และสเปเชียลหุ้นอินไซด์



วิธีการชำระเงิน

บัญชี บจก.นาคกล๊อบโฮมออนไลน์

บัญชีออมทรัพย์ ธนาคารกสิกรไทย สาขาโศก

เลขที่บัญชี 741-2-437-009

แล้วส่งหลักฐานการโอนเงินมาที่ Fax. 02-276-5977

หรือโทรแจ้งทีมงานโดยตรงที่เบอร์ 02-276-5976

GUNKUL

not only the energy, we care

36

YEARS OF TRUST



inside hoon inside daily magazine

Magazine Hooninside

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

สารบัญ

เรื่อง

หน้า

ข่าวจากปก

6

ข่าวบริษัทจดทะเบียน

14

ข่าวการเงิน

19

รายงานพิเศษ

21

แหม่มพิสดาร

31

สรุปการซื้อขาย

37

ที่ปรึกษา

ชาลทอง ปัทมพงศ์
ภัทธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลป์
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแจ่ม

บรรณาธิการบริหาร

ประสิทธิ์ กรโชคนันต์

หัวหน้าข่าว

สุกัญญา ศิริรวง

กองบรรณาธิการ

นภาพร เชื้อเมืองพาน
ธราทิพย์ พิพัฒน์
ประทุมพร ม่วงเอก

กราฟิก

วิจิตพล นาคสุข
ศิริไล สอบใหม่



ติดต่อโฆษณา

คุณนุ้ย

02-276-5976

E_mail : reporter@hooninise.com

จากรัก

8 กุมภาพันธ์ 2562 เป็นวันที่ต้องจารึกในประวัติศาสตร์ของประเทศไทย

ด้วยมีเหตุการณ์สำคัญที่อยู่ในความสนใจของคนในประเทศไทยและต่างประเทศ ด้วย **พรรคไทยรักษาชาติ**

WSSD
ไทยรักษาชาติ

(ทชช.) ได้ออก
แถลงการณ์
โดยมีเนื้อหา
ระบุว่า พรรค
ไทยรักษาชาติ
รู้สึกเป็นเกียรติ
อย่างยิ่งที่ได้รับ
พระเมตตาจาก
ทูลกระหม่อม

หญิงอุบลรัตนฯ มหิดล ในการรับการเสนอชื่อเป็นนายกรัฐมนตรีในนามพรรค ทูลกระหม่อมฯ ทรงจบการศึกษาปริญญาตรี และปริญญาโทจากมหาวิทยาลัยระดับแนวหน้าของ สหรัฐอเมริกา คือ Massachusetts Institute of Technology (MIT) และ University of California, Los Angeles (UCLA) ตามลำดับ ทูลกระหม่อมฯ ได้ทรงใช้ชีวิตเยี่ยงสามัญชน โดยการทำงานเพื่อส่งตัวเองเรียนในขณะที่พำนักอยู่ ณ ประเทศสหรัฐอเมริกา และทรงได้ลาออกจากฐานันดรศักดิ์ ตั้งแต่ ปี พ.ศ. 2515 เมื่อกลับมาพำนักอยู่ที่ประเทศไทยก็ได้จัดตั้งโครงการ To Be Number One เพื่อจูงใจให้เยาวชนไทย ห่วงไกลยาเสพติด โดยเสด็จไปทั่วประเทศ จึงได้เห็นความทุกข์ยากของประชาชน และเป็นห่วงอยากมีส่วนร่วมได้ ช่วยเหลือให้คนไทยหลุดพ้นจากความยากจน และมีอนาคตที่ดี ประกอบกับการที่ได้เป็นผู้แทนไปส่งเสริมการ ท่องเที่ยวให้กับการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยมากกว่า 10 ปี จึงทรงคิดว่าถึงเวลาแล้วที่จะอาสาทำหน้าที่ นายกรัฐมนตรี เพื่อได้ช่วยเหลือประชาชน และ

ประเทศชาติ โดยใช้ความรู้ความสามารถ และประสบการณ์ที่ได้ สั่งสมมาในด้านต่างๆ ทั้งใน และต่างประเทศอย่างเต็มที่ ทูลกระหม่อมฯ มีพระประสงค์ที่จะสร้างความเจริญให้กับประเทศ และความอยู่ดีกินดีให้กับประชาชน ด้วยการนำเทคโนโลยีสมัยใหม่มาปรับใช้ในการพัฒนาเศรษฐกิจ และสังคม เพื่อให้ประเทศไทยทันสมัยทันโลก ยิ่งไปกว่านั้น คือ การสร้างความสามัคคีปรองดองให้กับคนในชาติ นโยบายต่างๆ ของทูลกระหม่อมฯ พรรคไทยรักษาชาติ (ทชช.) จะน้อมรับมาปฏิบัติอย่างเต็มกำลังความสามารถ พรรคไทยรักษาชาติ (ทชช.) จึงขอกราบเรียนมายังพี่น้องประชาชน เพื่อโปรดทราบในพระเมตตาครั้งนี้



เรียกว่า ทั้งประเทศ ทุกวงการ รวมถึงวงการตลาดหุ้นไทย ต่างล้วนเซอร์ไพรส์.....

ไทยรักชาติ

สโลแกนหรือคำขวัญ พรรคไทยรักชาติ (ทษช.)

โลกก้าวไกล ไทยต้องก้าวหน้า

“พรรคไทยรักชาติ เป็นพรรคที่มีแนวคิดทันสมัยและสามารถทำงานร่วมกันได้ระหว่างคนที่มีประสบการณ์กับคนรุ่นใหม่ที่มีวิสัยทัศน์ โดยนำเทคโนโลยีมาปรับใช้ในชีวิตประจำวันให้เข้ากับทุกอาชีพเพื่อก้าวหน้าต่อกระแสโลก”

โดยคำประกาศเจตนารมณ์ ของพรรคไทยรักชาติ (ทษช.)

พรรคไทยรักชาติ จะยึดมั่นประชาชนและผลประโยชน์ของประชาชนเป็นสำคัญ โดยจะส่งเสริมการปกครองระบอบประชาธิปไตยอันมีพระมหากษัตริย์ทรงเป็นประมุข มุ่งปกป้องและเสริมสร้างสิทธิเสรีภาพ ความเสมอภาค การมีส่วนร่วมจากทุกภาคส่วน บนพื้นฐานของกฎหมายที่มาจากประชาชน เพื่อฟื้นฟูความเชื่อมั่น เกียรติยศ และศักดิ์ศรีความเป็นมนุษย์ ตลอดจนความเป็นอันหนึ่งอันเดียวกันของประชาชน

พรรคไทยรักชาติ จะผลักดันให้เศรษฐกิจเติบโตอย่างแข็งแกร่ง มีคุณภาพ และเกิดสมดุลทุกภาคส่วน ตั้งแต่เศรษฐกิจฐานรากจนถึงเศรษฐกิจรายได้สูง และส่งเสริมการใช้เทคโนโลยีให้เป็นเครื่องมือในการทำมาหากิน สร้างศักยภาพและเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขัน และเข้าถึงตลาดโลกด้วยต้นทุนที่ต่ำลง เพื่อความอยู่ดีกินดีของประชาชนในทุกภูมิภาค โดยเฉพาะอย่างยิ่ง เกษตรกรและผู้ใช้แรงงาน ซึ่งเป็นคนส่วนใหญ่ของประเทศ

พรรคไทยรักชาติ จะผลักดันและคงไว้ซึ่งความร่วมมือระหว่างประเทศในมิติต่างๆ

ให้ประเทศไทยมีบทบาทหลัก เพื่อเชื่อมโยงนานาประเทศด้วยการพัฒนาสู่การเป็นศูนย์กลางโครงสร้างพื้นฐานทางคมนาคมและโครงสร้างพื้นฐานทางเทคโนโลยีดิจิทัล ในระดับภูมิภาคและประชาคมโลก

โดยให้ความสำคัญเป็นพิเศษในการสร้างความมั่งคั่งร่วมกันกับประเทศเพื่อนบ้านและมิตรประเทศ พรรคไทยรักชาติ จะมุ่งมั่นยกระดับคุณภาพชีวิตและสภาพแวดล้อมที่ดี ลดความเหลื่อมล้ำทางสังคมและกระจายความเจริญ ส่งเสริมการเข้าถึงการรักษาพยาบาลสวัสดิการสังคม

และการศึกษาที่มีประสิทธิภาพ อันเป็นพื้นฐานอันสำคัญของคนในชาติในการก้าวให้ทันโลก ให้ทั่วถึงและเท่าเทียมทุกภูมิภาค พรรคไทยรักชาติ จะนำเทคโนโลยีมาเป็นเครื่องมือในการดำเนินงานด้านการเมือง เศรษฐกิจต่างประเทศ และสังคม เพื่อให้คนไทยก้าวต่อไปด้วยความโปร่งใสโดยคำนึงถึงสิทธิส่วนบุคคล และเสรีภาพ พรรคไทยรักชาติ จะเป็นสถาบันทางการเมืองที่ประชาชนมีส่วนร่วมและเป็นเจ้าของร่วมกันเพื่อเสริมสร้างระบบพรรคการเมืองให้เข้มแข็งและยั่งยืน

แนวคิดทษช.

พรรคไทยรักชาติ จะผลักดันให้เศรษฐกิจเติบโตอย่างแข็งแกร่ง มีคุณภาพ และเกิดสมดุลทุกภาคส่วน ตั้งแต่เศรษฐกิจฐานรากจนถึงเศรษฐกิจรายได้สูง และส่งเสริมการใช้เทคโนโลยีให้เป็นเครื่องมือในการทำมาหากิน

สร้างศักยภาพและเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขัน และเข้าถึงตลาดโลกด้วยต้นทุนที่ต่ำลง เพื่อความอยู่ดีกินดีของประชาชนในทุกภูมิภาค โดยเฉพาะอย่างยิ่ง เกษตรกรและผู้ใช้แรงงาน ซึ่งเป็นคนส่วนใหญ่ของประเทศ

พรรคไทยรักษาชาติ (อังกฤษ: Thai Save the Nation Party, ชื่อย่อ: ทชช. ชื่อย่อภาษาอังกฤษ: TSN) พรรคการเมืองไทยที่ก่อตั้งขึ้นตาม พระราชบัญญัติประกอบรัฐธรรมนูญว่าด้วยพรรคการเมือง พ.ศ. ๒๕๕๐ เป็นลำดับที่ ๑/๒๕๕๒ เมื่อวันที่ 27 กรกฎาคม พ.ศ. 2552 ในชื่อ พรรครัฐไทย โดยมีนาย เอกสิทธิ์ เจาตานนท์ และนาย ศิรเมศร์ เสถียรธุจิกานนท์ เป็นหัวหน้าพรรคและเลขาธิการพรรคคนแรก

ต่อมาในการประชุมใหญ่วิสามัญของพรรครัฐไทยครั้งที่ ๑/๒๕๕๓ เมื่อวันที่ 1 ตุลาคม พ.ศ. 2553 ที่ประชุมได้มีมติให้เปลี่ยนแปลงชื่อพรรคจาก พรรครัฐไทย เป็น พรรคไทยรวมพลัง พร้อมกับเปลี่ยนแปลงข้อบังคับพรรค และภาพเครื่องหมายพรรค โดยการเลือกตั้งสมาชิกสภาผู้แทนราษฎรเมื่อวันอาทิตย์ที่ 3 กรกฎาคม พ.ศ. 2554 พรรคไทยรวมพลังได้ส่งผู้สมัครลงรับเลือกตั้งแต่ไม่ได้ที่นั่งในสภาแม้แต่ที่นั่งเดียว

ใน พ.ศ. 2557 นายเอกสิทธิ์หัวหน้าพรรคคนแรกได้ลาออกจากตำแหน่งทำให้คณะกรรมการบริหารพรรคต้องพ้นจากตำแหน่งทั้งคณะ โดยนาย กมล จิรโสภณพันธ์ ในฐานะนายทะเบียนสมาชิกพรรคจึงรักษาการในตำแหน่งหัวหน้าพรรค

จากนั้นในการประชุมใหญ่ของพรรคไทยรวมพลังเมื่อวันอาทิตย์ที่ 7 ตุลาคม พ.ศ. 2561 ที่ประชุมมีมติให้เปลี่ยนแปลงชื่อพรรคเป็น พรรคไทยรักษาชาติ พร้อมกับเปลี่ยนแปลงข้อบังคับพรรคอุดมการณ์ของพรรค และนโยบายของพรรค รวมถึงนายกมลได้ลาออกจากตำแหน่งรักษาการหัวหน้าพรรคโดยมีกระแสข่าวว่าพรรคไทยรักษาชาติเป็นพรรคสาขาของพรรคเพื่อไทยเพราะมีอดีตรัฐมนตรีของ พรรคเพื่อไทย จำนวนหนึ่งได้เตรียมย้ายมาสังกัดและเข้ามาบริหารพรรคไทยรักษาชาติ นอกจากนี้ยังมีการตีความชื่อย่อของทางพรรคในช่วงแรกๆ ว่ามีนัยหมายถึง ทักษิณ ชินวัตร อดีตนายกรัฐมนตรีอีกด้วย



กระทั่งการประชุมใหญ่ของพรรคไทยรักษาชาติ ครั้งที่ ๑/๒๕๖๑ เมื่อวันที่ 7 พฤศจิกายน พ.ศ. 2561 ที่โรงแรมรามารการ์เดนส์ มีวาระสำคัญในการเลือก หัวหน้าพรรค เลขาธิการพรรค และคณะกรรมการบริหารพรรคชุดใหม่ รวมถึงเปลี่ยนแปลงภาพเครื่องหมายพรรค และสถานที่ตั้งสำนักงานใหญ่ของพรรค ซึ่งที่ประชุมมีมติเลือก **ร้อยโท ปริชาพล พงษ์พานิช และนาย มิตติ คิยะไพรัช** เป็นหัวหน้าพรรคและเลขาธิการพรรคคนใหม่

เลขาธิการพรรคคนใหม่

อีกฝั่งหนึ่ง ตัวเต็งมายาวนานและรู้จักกัน.....พล.อ.ประยุทธ์ จันทร์โอชา นายกรัฐมนตรีและหัวหน้าคณะรักษาความสงบแห่งชาติ (คสช.) ได้ตอบรับคำเชิญของพรรคพลังประชารัฐ (พปชร.) ในการเสนอชื่อให้สภาผู้แทนราษฎรพิจารณาให้ความเห็นชอบแต่งตั้งเป็นนายกรัฐมนตรี

ลุงตู่ ส่งสาร

ถึงพี่น้องประชาชนชาวไทยที่รักทุกท่าน



วันศุกร์ที่ 8 กุมภาพันธ์ 2562 พล.อ.ประยุทธ์ จันทร์โอชา นายกรัฐมนตรีและหัวหน้าคณะรักษาความสงบแห่งชาติ (คสช.) ได้ส่งสารถึงพี่น้องประชาชนชาวไทยที่รักทุกท่าน โดยมีเนื้อหาดังนี้

นับเป็นเวลากว่าสิบปี ก่อนที่คณะรักษาความสงบแห่งชาติ และรัฐบาลนี้จะเข้ามาบริหารประเทศ พี่น้องทั้งหลายคงจำได้ว่า บ้านเมืองเราขณะนั้น ได้เกิดความขัดแย้งทางการเมือง ประชาชนแตกแยกเป็นกลุ่มเป็นฝ่าย บางครั้งเกิดความรุนแรงถึงขั้นมีการใช้กำลังและอาวุธสงครามเข้าทำร้ายกัน การทำลายสถานที่ราชการ การทำลายการประชุมระดับชาติ จนเป็นอันตรายถึงชีวิตและทรัพย์สิน ส่งผลกระทบต่อวิถีชีวิต และการทำมาหากินของพี่น้องประชาชน

ตลอดจนชื่อเสียงและความเชื่อมั่นในเสถียรภาพของประเทศชาติ สถานการณ์เหล่านั้นเกิดขึ้นต่อเนื่องจนถึงปี 2557 ผลก็คือการพัฒนาประเทศ การลงทุนและเศรษฐกิจเกิดสภาวะชะงักงัน การใช้อำนาจนิติบัญญัติ อำนาจบริหาร อำนาจตุลาการ รวมถึงการบังคับใช้กฎหมายขององค์กรอิสระ และเจ้าหน้าที่ทุกฝ่ายไม่ต่างราวทหาร หรือพลเรือนไม่สามารถกระทำได้ตามวิถีทางแห่งประชาธิปไตย

การดำเนินโครงการและการใช้จ่ายงบประมาณของรัฐ รวมถึงการจัดทำงบประมาณปี 2558 มีข้อขัดขัดทางกฎหมาย มีทั้งทำได้ และทำไม่ได้ในบางเรื่อง ขณะนั้นไม่มีทางออกหรือแนวโน้มว่าสถานการณ์จะกลับคืนสู่ความสงบเรียบร้อยได้อย่างไร ซึ่งนับเป็นวิกฤตการณ์ร้ายแรงและไม่เคยปรากฏขึ้น ในประเทศมาก่อน

6

เมื่อคณะรักษาความสงบแห่งชาติ และรัฐบาลเข้ามาบริหารราชการแผ่นดิน ในช่วงเวลา สี่ปีเศษที่ผ่านมา ได้พยายามแก้ไขสถานการณ์ จนกลับฟื้นคืนสู่สภาวะปกติ บ้านเมืองมีความสงบสุข อยู่รอดปลอดภัย ประชาชนดำเนินชีวิตได้เป็นปกติ ประเทศมีการพัฒนาขึ้นตามลำดับในทุกๆ ด้าน ทั้งด้านเศรษฐกิจ การค้าขาย การลงทุน การท่องเที่ยว มีความมั่นคงทางการเมืองทั้งในและระหว่างประเทศ ไม่มีการชุมนุมประท้วงทางการเมืองหรือความเคลื่อนไหวใดๆ ที่กระทบสิทธิเสรีภาพของประชาชนโดยรวม

รัฐบาลสามารถบริหารประเทศได้อย่างมีประสิทธิภาพ จนได้รับการยอมรับจากต่างประเทศว่าสามารถแก้ไขปัญหาหมักหมมของประเทศที่การเมืองปกติไม่สามารถแก้ไขได้ ไม่ว่าจะเป็นด้วยข้อจำกัดทางกฎหมาย หรือ

เนื่องจากระยะเวลาการบริหารประเทศของแต่ละรัฐบาลที่สั้น และไม่ต่อเนื่อง ข้างขึ้นมีการเกิดปัญหาความขัดแย้งต่างๆ ในสังคมอยู่เป็นระยะ

พี่น้องประชาชนที่รัก ประเทศชาติของเราจะต้องเดินไปข้างหน้า ภายใต้รัฐธรรมนูญแห่งราชอาณาจักรไทย พุทธศักราช 2560 ที่ได้กำหนดให้มียุทธศาสตร์ชาติ 20 ปี และแผนปฏิรูปประเทศ เพื่อเป็นแนวทางและทิศทางของประเทศต่อไปในอนาคต เพื่อลูกหลานของเรา เพื่อเด็ก ๆ ในวันนี้จะได้มีอนาคตที่ดีในวันข้างหน้า อยู่ในประเทศที่มีความเจริญรุ่งเรือง มีความสงบสุขมั่นคง จึงมีความจำเป็นอย่างยิ่งที่พวกเราประชาชนทุกภาคส่วน จะต้องร่วมกันนำพาประเทศในช่วงเปลี่ยนแปลงอันสำคัญนี้ไปสู่จุดหมายปลายทางให้ได้ ที่สำคัญจะต้องมีรัฐบาลและผู้นำรัฐบาลที่ได้รับการยอมรับ ยึดถือประโยชน์ส่วนรวมมากกว่าส่วนตน และมีความมุ่งมั่นตั้งใจทำงานเพื่อพี่น้องประชาชนอย่างแท้จริง

ผมขอขอบคุณพรรคพลังประชารัฐที่ได้ให้เกียรติเชิญผมเข้าอยู่ในบัญชีรายชื่อบุคคลที่จะเสนอเป็นนายกรัฐมนตรีในการเลือกตั้งทั่วไปครั้งนี้ ผมได้พิจารณาไตร่ตรอง และทบทวนอย่างรอบคอบแล้ว ในเรื่องนโยบายของพรรคว่าจะสามารถขยายผลสืบเนื่องสิ่งต่างๆ ที่คณะรักษาความสงบแห่งชาติและรัฐบาลนี้ได้ดำเนินการ หรือวางแนวทาง หรือริเริ่มไว้ได้หรือไม่

อีกทั้งพิจารณาหลายๆ มิติที่เกี่ยวข้อง ทั้งในเรื่องนโยบายและมาตรการด้านความมั่นคง เศรษฐกิจ สังคม การดูแลพี่น้องประชาชนทุกภาคส่วน ความต่อเนื่องในการบริหารและพัฒนาประเทศ ในห้วงเวลาการเปลี่ยนแปลง



ที่สำคัญดังที่กล่าวข้างต้น รวมทั้งพิจารณาภาพรวมของพรรคซึ่งประกอบด้วยสมาชิกหลากหลาย เช่น ตัวแทนภาคประชาชนทั้งคนรุ่นใหม่ นักวิชาการ นักธุรกิจ ที่มีความรู้ความสามารถ ตลอดจนนักการเมืองที่มีประสบการณ์ ถึงแม้บางคนเคยเป็นคู่แข่งทางการเมืองก็ตาม และพิจารณาโอกาสที่จะได้รับความร่วมมือจากทั้งภาครัฐและภาคเอกชนตามแนวทางประชารัฐ

การตัดสินใจครั้งนี้ไม่ใช่ง่ายนักเพราะเป็นช่วงเวลาที่สำคัญของประเทศ ถึงแม้ก่อนหน้านี้ผมจะเป็นทหารมาตลอดชีวิต แต่ผมเป็นคนหนึ่งที่พร้อมจะสละชีวิตเพื่อปกป้องผืนแผ่นดินไทย และผมมีความมั่นใจ ตั้งใจอย่างแน่วแน่ว่าจะสามารถร่วมมือร่วมใจกับพี่น้องประชาชน นำพาประเทศของเรา ก้าวไปข้างหน้าด้วยกันได้อย่างมีความสงบสุข มีความสามัคคี ไม่มีความขัดแย้งในสังคมอีกต่อไป

ดังนั้น ผมจึงขอตอบรับการเชิญโดยยินยอมให้พรรคพลังประชารัฐเสนอชื่อให้สภาผู้แทนราษฎรพิจารณาให้ความเห็นชอบแต่งตั้งเป็นนายกรัฐมนตรี ทั้งนี้ผมขอ ยืนยันว่า ผมมิได้มุ่งหวังจะ

สืบทอดอำนาจใดๆ เพียงแต่ มุ่ง

หวังถึงผลประโยชน์ของประเทศชาติและประชาชนโดยรวมเป็นสำคัญอย่างแท้จริง โดยจะเร่งบริหารและพัฒนาประเทศให้มีความเจริญรุ่งเรืองต่อไป

อย่างไรก็ตาม ผมมีความคาดหวังว่า ในการเลือกตั้งทั่วไปที่จะเกิดขึ้นในระยะเวลาอันใกล้นี้ เราจะได้รัฐบาลและสมาชิกสภาผู้แทนราษฎรที่มีประสิทธิภาพ มีธรรมาภิบาล ไม่มีการใช้วัฒนธรรมการเมืองเดิมๆ ที่มีการต่อรองผลประโยชน์หรือตำแหน่งเพื่อกลุ่มของตนเอง เพื่อให้ได้คนดี

มีความสามารถบริหารราชการ โดยทุกคนต้องเสียสละทำงานเพื่อส่วนรวมเท่านั้น ทั้งนี้ผมพร้อมจะร่วมมือทำงานกับทุกพรรคการเมืองที่มีอุดมการณ์และจุดมุ่งหมายเดียวกัน คือ **“เพื่อชาติ ศาสน์ กษัตริย์ และประชาชน”**

ขอขอบคุณพรรคพลังประชารัฐอีกครั้ง และขอให้ทำหน้าที่ด้วยความระมัดระวังภายใต้กฎหมายและกติกาที่กำหนด สร้างมิตร สร้างความสามัคคี มุ่งทำบ้านเมืองให้เกิดสันติสุขเจริญรุ่งเรืองต่อไปอย่างยั่งยืน

เย็นในวันเดียวกัน พลุ่กระหม่อมหญิงอุบลรัตนราชกัญญาสิริราชกุมารีและข้อความผ่านอินสตาแกรมชื่อว่า nichax หลังจากที่พรรคไทยรักษาชาติได้รับเสนอพระนามให้เป็นนายกรัฐมนตรี ในการเลือกตั้งสมาชิกสภาผู้แทนราษฎร ครั้งนี้ โดยปรากฏข้อความดังนี้

“ขอขอบคุณสำหรับความรัก และทุกกำลังใจ และความสนับสนุนจากพวกเราคนไทยทุกคน ดิฉันรู้สึกซาบซึ้งที่สุด และ อยากบอกว่าอยากเห็นพวกเราได้มีโอกาส มีสิทธิ์ที่จะมีโอกาส และมีความสุขในประเทศของเรา และขอชี้แจงว่า ดิฉันได้ลา ออกจากฐานันดรศักดิ์แห่งพระราชวงศ์ และอยู่ในฐานะสามัญชนแล้ว ดิฉันจึงขอใช้สิทธิและเสรีภาพอย่างสามัญชนภายใต้ รัฐธรรมนูญกฎหมาย และข้าพเจ้ายินยอมให้พรรคไทยรักษา ชาติใช้ชื่อเพื่อเสนอตัวเป็นนายกรัฐมนตรีเป็นเพียงการแสดง ถึงสิทธิเสรีภาพ และความไม่มีอภิสิทธิ์ใดๆเหนือปวงชนชาวไทยตามบทบัญญัติรัฐธรรมนูญ หากแต่การกระทำครั้งนี้ ข้าพ เจ้าได้กระทำด้วยความจริงใจและความตั้งใจเสียสละในการ ขอโอกาสนำประเทศไปสู่ความเจริญรุ่งเรือง”

ข่าว พลุ่กระหม่อมหญิงอุบลรัตนราชกัญญาสิริราชกุมารีและข้อความผ่านอินสตาแกรมภายใต้ รัฐธรรมนูญกฎหมาย และยินยอมให้พรรคไทยรักษาชาติใช้ชื่อเพื่อเสนอตัวเป็นนายกรัฐมนตรี นั้น ได้รับความสนใจไม่ใช่แค่ในประเทศเท่านั้น สื่อต่างประเทศหลายแห่งก็รายงานข่าวเช่นกัน



พระเจ้าอยู่หัว มีพระราชโองการ ทูลกระหม่อมหญิง ต้องอยู่เหนือการเมือง

ห้วงกลางคืนวันเดียวกัน (8 กุมภาพันธ์ 2562) ประชาชน ปวงชน ชาวไทย ต่างปลื้มปิติ ยินดี เมื่อสถานีโทรทัศน์รวมการเฉพาะกิจแห่งประเทศไทย (ทรท.) ได้เผยแพร่พระราชโองการ ประกาศสถาบันพระมหากษัตริย์ตามรัฐธรรมนูญแห่งราชอาณาจักรไทย สมเด็จพระเจ้าอยู่หัวมหาวชิราลงกรณ บดินทรเทพยวรางกูร

“สมเด็จพระเจ้าอยู่หัวมหาวชิราลงกรณ บดินทรเทพยวรางกูร มีพระราชโองการโปรดเกล้าโปรดกระหม่อมให้ประกาศว่า”

สถาบันพระมหากษัตริย์ไทยเป็นศูนย์รวมและเป็นที่ยึดเหนี่ยวจิตใจของประชาชนชาวไทยพระมหากษัตริย์และพระบรมราชวงศ์ทุกพระองค์ทรงตรงสถานที่อยู่เหนือการเมือง และทรงประกอบพระราชกรณียกิจเพื่อประเทศชาติและประชาชนมาโดยตลอด ดังเป็นที่ประจักษ์ชัดแจ้งว่าตลอดระยะเวลา ๗๐ ปี แห่งการครองสิริราชสมบัติของพระบาทสมเด็จพระปรมินทรมหาภูมิพลอดุลยเดชบรมนาถบพิตร ทรงปฏิบัติพระราชกรณียกิจนานัปการเพื่อความผาสุกและความอยู่ดีกินดีของประชาชนทรงปกครองประเทศด้วยทศพิธราชธรรม

และนำพาประเทศให้ผ่านพ้นวิกฤตต่างๆ ไม่ว่าจะเป็นภัยก่อการร้าย ภัยพิบัติ และภัยที่เกิดจากวิกฤตการณ์ทางการเมืองในประเทศ ทรงบำบัดทุกข์บำรุงสุขและดูแลปกป้องประชาชนด้วยน้ำพระราชหฤทัยที่เปี่ยมด้วยพระมหากรุณาอย่างมีอาจประมาณได้ ประชาชนทุกหมู่เหล่าเคารพรักและเทิดทูนพระองค์เสมือนด้วยบิดา จึงทรงเป็น “พ่อแห่งแผ่นดิน” โดยแท้จริง ทูลกระหม่อมหญิงอุบลรัตนราชกัญญา สิริวัฒนาพรรณวดี เป็นพระราชธิดาพระองค์ใหญ่ในพระบาทสมเด็จพระปรมินทรมหาภูมิพลอดุลยเดช บรมนาถบพิตร และสมเด็จพระนางเจ้าสิริกิติ์พระบรมราชินีนาถ ทั้งยังเป็นพระเชษฐภคินีในสมเด็จพระเจ้าอยู่หัว

และพระบรมราชวงศ์ทุกพระองค์ แม้จะทรงกราบถวายบังคมลาออกจากฐานันดรศักดิ์ไปแล้วตามกฎหมายเทียบบาล

โดยได้กราบบังคมทูลพระกรุณาเป็นลายลักษณ์อักษร หากยังทรงสถานะและดำรงพระองค์ในฐานะสมาชิกแห่งพระบรมราชจักรีวงศ์ ทรงเป็นที่รักใคร่ของสมเด็จพระบรมชนกนาถ และสมเด็จพระบรมราชชนนี ตลอดจนเป็นที่เคารพยกย่องของพระบรมราชวงศ์ทุกพระองค์และประชาชนชาวไทยมาอย่างต่อเนื่องยาวนานด้วยทรงประกอบพระกรณียกิจ

เพื่อประโยชน์สุขของประชาชน โดยในการดำรงพระองค์และการประกอบพระกรณียกิจต่าง ๆ นั้นทรงปฏิบัติด้วยการถวายงานของข้าราชการในพระองค์ และหน่วยราชการต่าง ๆ ของหน่วยราชการในพระองค์ตลอดมา การนำสมาชิกชั้นสูงในพระบรมราชวงศ์มาเกี่ยวข้องกับระบบการเมือง ไม่ว่าจะโดยทางใดก็ตาม จึงเป็นการกระทำที่ขัดต่อโบราณราชประเพณี ขนบธรรมเนียม และวัฒนธรรมของชาติถือเป็นการกระทำที่มีบังควรไม่เหมาะสมอย่างยิ่ง

อนึ่ง บทบัญญัติของรัฐธรรมนูญทุกฉบับรวมทั้งฉบับปัจจุบัน มีหมวดว่าด้วยพระมหากษัตริย์เป็นการเฉพาะ ซึ่งเป็นบทบัญญัติที่รองรับสถานะพิเศษของสถาบันพระมหากษัตริย์ ตามประเพณีการปกครองระบอบประชาธิปไตยอันมีพระมหากษัตริย์ทรงเป็นประมุข พระมหากษัตริย์ทรงดำรงอยู่เหนือการเมืองและทรงดำรงอยู่ในฐานะอันเป็นที่เคารพสักการะ ผู้ใดจะละเมิด กล่าวหา หรือฟ้องร้องพระมหากษัตริย์ในทางใดๆ

มิได้ ซึ่งบทบัญญัติในรัฐธรรมนูญดังกล่าวย่อมครอบคลุมถึงพระราชินี พระราชธิดาและพระบรมราชวงศ์ซึ่งมีความใกล้ชิดกับพระมหากษัตริย์ ดังที่ได้ทรงพระกรุณาโปรดเกล้าโปรดกระหม่อมให้ปฏิบัติพระราชกรณียกิจร่วมกับพระองค์หรือแทนพระองค์อยู่เป็นนิจ ดังนั้นพระราชินี พระราชธิดา และพระบรมราชวงศ์ทุกพระองค์ จึงอยู่ในหลักการเกี่ยวกับการดำรงอยู่เหนือการเมืองและความเป็นกลางทางการเมืองของพระมหากษัตริย์ด้วย และไม่สามารถดำรงตำแหน่งใดๆ ในทางการเมืองได้เพราะจะเป็นการขัดกับเจตนารมณ์ของรัฐธรรมนูญ และประเพณีการปกครองระบอบประชาธิปไตยอันมีพระมหากษัตริย์ทรงเป็นประมุข ประกาศ ณ วันที่ ๘ กุมภาพันธ์ พุทธศักราช ๒๕๖๒ เป็นปีที่ ๔ ในรัชกาลปัจจุบัน

ทูลกระหม่อมหญิงอุบลรัตนฯ

เปิดใจอยากเห็นประเทศไทยเดินไปข้างหน้า

ต่อมา เช้าวันเสาร์ที่ 9 กุมภาพันธ์ 2562 ทูลกระหม่อมหญิงอุบลรัตนราชกัญญา สิริวัฒนาพรรณวดี ทรงโพสต์ข้อความผ่านอินสตาแกรมส่วนตัว @nichax โดยระบุว่า ขอขอบคุณพวกเราคนไทยทุกๆ คน สำหรับความรักและน้ำใจที่มีต่อกันในวันที่ผ่านมา และขอบคุณที่ให้กำลังใจ และให้ความสนับสนุนดีฉันมาโดยตลอด อย่างไรก็ตาม ขอบอกอีกครั้งด้วยความจริงใจว่า อยากเห็นประเทศไทยเดินไปข้างหน้า เป็นที่ชื่นชมและยอมรับของนานาประเทศ อยากเห็นพวกเราชาวไทยทุกคนมีสิทธิ และโอกาส มีความกินดีอยู่ดี มีความสุขทั่วถึงกัน และขอขอบคุณด้วยความรักอย่างจริงใจนะค่ะทุกคน ขออวยพรให้ทุกคนโชคดีมีความสุข #I Love You



พรรคไทยรักษาชาติ เคลื่อนไหว น้อมรับราชโองการ

ไทยรักษาชาติ
WSSD

ตามที่ได้มีประกาศพระราชโองการในสมเด็จพระเจ้าอยู่หัวมหาวชิราลงกรณ บดินทรเทพยวรางกูร เรื่อง สถาปนาพระมหากษัตริย์ตามรัฐธรรมนูญแห่งราชอาณาจักรไทย ลงวันที่ 8 กุมภาพันธ์ พ.ศ. 2562 ความละเอียดแจ้งแล้วนั้น

พรรคไทยรักษาชาติ ขอน้อมรับพระราชโองการข้างต้น ไว้ด้วยความจงรักภักดีต่อ พระเจ้าอยู่หัว และ พระราชวงศ์ทุกพระองค์

พรรคไทยรักษาชาติซาบซึ้งในพระเมตตาของทูลกระหม่อมหญิงอุบลรัตนฯ มหิดล ที่ได้ให้ความเมตตาต่อพรรคฯ พรรคไทยรักษาชาติ จะขอทำหน้าที่ตามระเบียบของคณะกรรมการการเลือกตั้ง กฎหมายการเลือกตั้ง รัฐธรรมนูญ ด้วยความเคารพในขนบธรรมเนียมราชประเพณี และพร้อมที่จะดำเนินนโยบายเพื่อนำความเจริญรุ่งเรืองมาสู่ประเทศไทย ด้วยความเคารพในการตัดสินใจของประชาชน ตามวิถีทางของระบอบประชาธิปไตย อันมีพระมหากษัตริย์ทรงเป็นประมุข

พรรคไทยรักษาชาติ

9 กุมภาพันธ์ 2562



ติดตามรายการ ของหุ้นอินไซด์

ได้แล้ววันนี้ที่



HOONINSIDE



HOONINSIDE

รายการ " เสรีข่าวก่อนเที่ยง " 11.30 น.

รายการ " ขงร้อนหุ้นอินไซด์ " 14.00 น.

รายการ " หุ้นอินไซด์ อัปเดต " 17.30 น.

รายการ คุญเฟื่องเรื่อง DW กับ "โค้ชเจน"

17.00 น. (ออกอากาศทุกวันศุกร์)

รายการ " ข่าวเด็ดสุดสัปดาห์ " 18.00 น.

(ออกอากาศทุกวันศุกร์)

รายการ "Hooninside Talk"

รายการ "IPO Talk"

รายการ Live Hooninside Facebook Page



"โรงงานโมแปงสาธิตรายใหญ่ และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"



ดร.ชาณุภุช เดชวิทักษ์

รองประธานกรรมการบริหารและกรรมการผู้จัดการ
บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน)



SENA ปักหมุดปี62 ยอดขายแตะ 1.96 หมื่นลบ. - รายได้ 8.27 พันลบ.

เปิด 22 โครงการใหม่ มูลค่ารวม 2.4 หมื่นลบ.

ตั้งเป้า Recurring income เพิ่มขึ้น 20% ภายใน 3-5 ปี

SENA ปักหมุด ปี62 ยอดขายแตะ 1.96 หมื่นลบ. - รายได้ 8.27 พันลบ. เปิด 22 โครงการใหม่ มูลค่ารวม 2.4 หมื่นลบ. เผย ปัจจุบันมี Backlog ในมือ 1.02 หมื่นลบ. รับรู้ปีนี้ 20% ขณะที่ปี 62 ทุ่มงบ 7- 8 พันลบ. รองรับ การซื้อที่ดิน พร้อมตั้งเป้าเพิ่มสัดส่วนรายได้ ประจำเพิ่มเป็น 20% ภายใน 3-5 ปี จากปัจจุบัน 7% หลังเน้นขยาย 3 ธุรกิจ โซลาร์ - โรงแรม - อาคารสำนักงานออฟฟิศ ระบุอยู่ระหว่างเจรจากับพันธมิตร คาดชัดเจน Q2/62

ผศ.ดร.เกษรา รัญลักษณ์ รอง ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เสดาดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน) หรือ SEN A เปิดเผยว่า บริษัทตั้งเป้ายอดขายในปี 2562 ไว้ที่ระดับ 19,639 ล้านบาท พร้อมตั้งเป้ารายได้อยู่ที่ 8,278 ล้านบาท เนื่องจากบริษัทเตรียมขับเคลื่อนโปรเจกต์ตลอดทั้ง 2562 ทั้งในกรุงเทพฯและต่างจังหวัดในกลุ่มพื้นที่ EEC รวม 22 โครงการ มูลค่ารวม 24,000 กว่าล้านบาท แบ่งเป็นโครงการแนวสูงในกรุงเทพมหานคร จำนวน 7 โครงการ และโครงการแนวราบจำนวน 7 โครงการ และโครงการแนวราบในต่างจังหวัด และในพื้นที่เขตพัฒนาพิเศษภาคตะวันออก (EEC) อีก 8 โครงการ

ขณะที่ปัจจุบันบริษัทมียอดขายรอโอน หรือ Backlog รว 10,210 ล้านบาท แบ่งเป็น Backlog จากโครงการคอนโดมิเนียม 9,917 ล้านบาท และโครงการแนวราบ 203 ล้านบาท ซึ่ง Backlog ดังกล่าวจะสามารถรับรู้ในปีนี้ 20% ส่วนที่เหลือจะทยอยรับในปีถัดไป อีกทั้งบริษัทยังมีสต็อกที่พร้อมขายมูลค่า 21,224 ล้านบาท แบ่งเป็นโครงการคอนโดมิเนียม 18,818 ล้านบาท และโครงการแนวราบ 2,426 ล้านบาท ซึ่งจะรองรับการขายได้ตั้งแต่ปี 2562 - 2564

สำหรับในปี2562 บริษัทได้วางงบลงทุนราว 7,000-8,000 ล้านบาท เพื่อใช้สำหรับรองรับการซื้อที่ดินเพื่อพัฒนาโครงการในอนาคต

นอกจากนี้ บริษัทมีแผนที่จะเพิ่มสัดส่วน

รายได้ประจำ (recurring income) ในอนาคตเป็น 20% ภายใน 3-5 ปี จากปัจจุบันอยู่ที่ 7%โดยบริษัทจะเน้นขยาย 3 ธุรกิจได้แก่ ธุรกิจโซลาร์ ซึ่งบริษัทจะเน้นขายไฟฟ้าโดยตรง (Private PPA) โดยปีนี้บริษัทวางเป้าไว้ที่ 20 เมกะวัตต์ ขณะที่จะลงทุนในธุรกิจโรงแรม โดยบริษัทจะเข้าศึกษาเพื่อเข้าซื้อโครงการโรงแรมต่างๆ ส่วนธุรกิจอาคารสำนักงาน บริษัทได้วางงบลงทุนราว 1,000 ล้านบาท เพื่อเข้าซื้ออาคารสำนักงานให้เข้าเพิ่มจากก่อนหน้านี้บริษัทได้ร่วมลงทุนกับ AIRA และบริษัทแสงฟ้าก่อสร้าง จำกัด โดยปัจจุบันบริษัทอยู่ระหว่างเจรจากับพันธมิตรทั้งในประเทศและต่างประเทศ รวมถึงอยู่ระหว่างศึกษาว่าจะการลงทุนเองหรือร่วมมือกับพาร์ทเนอร์ ซึ่งคาดว่าจะได้รับความชัดเจนช่วงไตรมาส 2/2562 เป็นต้นไป

ผศ.ดร.เกษรา กล่าวเพิ่มเติมว่า แผนธุรกิจและกลยุทธ์ของบริษัทในปี2562 จะสร้างการเติบโตทุกด้านอย่างแข็งแกร่ง โดยในปีนี้มีมุ่งมั่นเพื่อให้ธุรกิจบรรลุเป้าหมายผ่านมุมมองแนวคิด “small is BIG” ประกอบด้วยการร่วมทุน พันธมิตรธุรกิจจากญี่ปุ่นพัฒนาโครงการต่อเนื่อง สำหรับกลุ่มโครงการที่อยู่อาศัยจะมีโครงการใหม่จากการลงทุนร่วมกับ ฮันคิว ฮันชิน พร็อพเพอร์ตี้ส์ คอร์ป อีกไม่ต่ำกว่า 7 โครงการ มีมูลค่ารวมประมาณ 16,600 กว่าล้านบาท

พร้อมกันนี้บริษัทจะบุกตลาดแนวราบเจาะลูกค้าเรียลตี้มาดต่างจังหวัดในกลุ่ม EEC ตามนโยบายในปีนี้มีแผนพัฒนาโครงการในต่างจังหวัดเพิ่มขึ้น จึงได้ร่วมกับบริษัท พรราว วาจิฉ เน้นพัฒนาโครงการแนวราบเจาะตลาดเรียลตี้มาดในต่างจังหวัดและพื้นที่ EEC อาทิ ชลบุรี สระบุรี (เขาใหญ่) ลพบุรี และอุดรธานี ภายใต้ชื่อ บริษัท เสดา วณิช ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด ด้วยทุนจดทะเบียน 600 ล้านบาท

สำหรับตลาดต่างประเทศบริษัทจะรุกอย่างจริงจัง ร่วมกับพาสเนอร์มีออาชีฟ “แอคคิวท์ เรียลตี้” บริษัทตัวแทนอสังหาริมทรัพย์ทำการตลาดให้กับโครงการเสนาทั้งในประเทศ และต่างประเทศ อาทิ จีน มาเลเซีย เวียดนาม สิงคโปร์ กัมพูชา

และญี่ปุ่น เป็นต้น

อีกทั้ง บริษัทจะต่อยอดคอร์ปอเรทแคมเปญ MADE FROM HER 2019: เราพยายามคิดและพัฒนาที่อยู่อาศัยให้ตอบโจทย์ลูกค้ามากที่สุด รวมถึงต่อยอดเทคโนโลยีและนวัตกรรมให้ครบรูปเพื่อที่อยู่อาศัย ในปีนี้ทางบริษัทจะมีพัฒนา New Feature Application “SENA 360” ง่าย จบ ครบในแอปเดียว เน้นบริการและการขาย 360 องศา ยกย่องมาตรฐานการให้บริการของนิติบุคคล (Victory Property management) ให้เป็น International and Hotel Standard การให้บริการดูแลซ่อมแซมจากเสนา วีแคร์ (We Care) และบริหารช่องทางการฝากซื้อ ขาย ฝากเช่า บริการครบวงจรแบบมีออาชีฟโดยแอคคิวท์ เรียลตี้ (Acute Realty)



NYT กำไรปี61 โต 4.38% แจกปันผล 0.30 บ./หุ้น



NYT เผยงบปี61 กำไร 404.93 ลบ. เทียบกับปีก่อน กำไร 388.68 ลบ. /ปันผล 0.30 บ./หุ้น XD 3 พ.ค.62 ด้านโบรคฯ ชี้กำไรตามคาด แต่ดีกว่า Bloomberg consensus 29.7% คงคำแนะนำซื้อ เหตุมองเป็นหุ้น defensive ที่มีอัตราผลตอบแทนจากเงินปันผลอยู่ที่ 6.6%-7.0%

บริษัท นามยong เทอร์มินัล จำกัด (มหาชน) หรือ NYT รายงานดำเนินงานของบจ.และรวมของบริษัทย่อย ปี 2561 มีกำไรสุทธิ 404.93 ล้านบาท เทียบกับช่วงเดียวกันปีก่อนที่มีกำไรสุทธิ 388.68 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 4.38% พร้อมกันนี้ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ มีมติอนุมัติจ่ายปันผลเป็นเงินสด ในอัตราจ่ายปันผลเป็นเงินสด 0.30 บาทต่อหุ้น ขณะที่จะขึ้นเครื่องหมายวันที่ไม่ได้รับสิทธิปันผล (XD) ในวันที่ 3 พ.ค. 2562 และกำหนดจ่ายปันผลในวันที่ 24 พ.ค. 2562

ด้านบริษัทหลักทรัพย์ เคจีไอ (ประเทศไทย) ออกบทวิเคราะห์ เปิดเผยว่า กำไรสุทธิของ NYT ใน 4Q61 อยู่ที่ 90 ล้านบาท (-10.8% YoY, -23.7% QoQ) เป็นไปตามประมาณการของเรา แต่ดีกว่า Bloomberg consensus 29.7% โดยกำไรที่ลดลงทั้ง YoY และ QoQ เป็นผลมาจากอัตรากำไรขั้นต้นที่ลดลง ในขณะที่กำไรสุทธิปี 2561 อยู่ที่ 404.9 ล้านบาท (+4.2% YoY) ทั้งนี้ บริษัทได้ประกาศจ่ายเงินปันผล 0.30 บาทต่อหุ้น (กำหนดขึ้น XD วันที่ 3 พฤษภาคม 2562) คิดเป็นอัตราผลตอบแทนจากเงินปันผลที่ 5.7% เราปรับลดประมาณการกำไรปี 2562-63 ลง 7.4% และ 10.0% จากรายได้พื้นที่เช่าที่ต่ำกว่าคาด เราปรับลดราคาเป้าหมายลงเหลือ 6.00 บาท จากเดิม 6.70 บาท ซึ่งคำนวณโดยวิธี DCF (ใช้ WACC ที่ 9.0%, terminal growth ที่ 2.0%) เรายังคงคำแนะนำซื้อ

เนื่องจาก i) เป็นหุ้น defensive ที่มีอัตราผลตอบแทนจากเงินปันผลอยู่ที่ 6.6%-7.0%. ii) ถือหุ้นเพียงแค่ 4 เดือนก็จะได้ผลตอบแทนจากเงินปันผลถึง 5.7% แล้ว iii) เป็นผู้ผูกขาดธุรกิจท่าเรือแบบ roll-on/roll-off

กำไรสุทธิของ NYT ใน 4Q61 อยู่ที่ 90 ล้านบาท (-10.8% YoY, -23.7% QoQ) เป็นไปตามประมาณการของเรา แต่ต่ำกว่า Bloomberg consensus 29.7% โดยกำไรที่ลดลงทั้ง YoY และ QoQ เป็นผลมาจากอัตรากำไรขั้นต้นที่ลดลง ในขณะที่กำไรสุทธิปี 2561 อยู่ที่ 404.9 ล้านบาท (+4.2% YoY) ทั้งนี้ บริษัทได้ประกาศจ่ายเงินปันผล 0.30 บาทต่อหุ้น (กำหนดขึ้น XD วันที่ 3 พฤษภาคม 2562) คิดเป็นอัตราผลตอบแทนจากเงินปันผลที่ 5.7%

รายได้ใน 4Q61 เพิ่มขึ้น YoY แต่ทรงตัว QoQ

รายได้ของบริษัทอยู่ที่ 367.9 ล้านบาท (+3.5% YoY, -0.7% QoQ) โดยรายได้จากการให้บริการท่าเรืออยู่ที่ 298.6 ล้านบาท (-2.5% YoY, -1.6% QoQ) ซึ่งรายได้ที่ทรงตัว QoQ เป็นเพราะปริมาณการส่งออกที่ลดลงถูกชดเชยโดยปริมาณการนำเข้า และการขนถ่ายสินค้าที่เพิ่มขึ้น ส่วนรายได้จากโกดังสินค้าอยู่ที่ 69.3 ล้านบาท (+40.8% YoY, +3.3% QoQ) จากการที่บริษัทสามารถรับรู้รายได้จากพื้นที่เช่าใหม่ได้เต็มที่ (120,800 ตรม.)

อัตรากำไรขั้นต้นใน 4Q61 ลดลง ในขณะที่อัตรากำไรขั้นต้น SG&A/ยอดขายเพิ่มขึ้นเล็กน้อย

อัตรากำไรขั้นต้นในปี 2561 ทรงตัว YoY อยู่ที่ 44.4% ซึ่งใกล้เคียงกับประมาณการของเรา (45.2%) ในขณะที่อัตรากำไรขั้นต้นใน 4Q61 อยู่ที่ 40.5% ลดลงจาก 46.8% ใน 3Q61 และ 43.4% ใน 4Q60 เราคาดว่าอัตรากำไรขั้นต้นลดลงเนื่องจากมีค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับพื้นที่เช่าใหม่ (120,800 ตรม.) ซึ่งเกิดขึ้นเพียงครั้งเดียว ในขณะเดียวกัน สัดส่วน SG&A/ยอดขายปี 2561 ก็ทรงตัว YoY อยู่ที่ 11.6% (จาก 11.4% ในปี 2560) ในขณะที่ SG&A/ยอดขายใน 4Q61 ขยับเพิ่มขึ้น 50bps QoQ เป็น 11.9%

ปรับลดประมาณการกำไรปี 2562-63 ลง เราปรับลดประมาณการกำไรปี 2562-63

ลง โดย i) ลดประมาณการรายได้จากการให้บริการโกดังสินค้าปี 2562-63 ลง 10.4%-17.4% ii) ลดประมาณการอัตรากำไรขั้นต้นปี 2562-63 ลง 2.9 - 4.1% เนื่องจากโครงการสร้างธุรกิจที่มี operating leverage สูง iii) ลดประมาณการรายได้จากการให้บริการท่าเรือในปี 2562-63 ลง 0.9% จากการปรับสมมติฐานอัตราการเติบโตของการส่งออกถยนต์ลงจากเดิม 2% เหลือ 1% แต่อย่างไรก็ตาม เราได้ปรับเพิ่มสมมติฐานรายได้จาก equity income (ภายใต้สมมติฐานว่าผู้ถือหุ้นจะอนุมัติการเข้าซื้อหุ้น 29% ของ NYT ซึ่งจะทำให้สัดส่วนการถือหุ้น LRT เป็น 49% จากเดิม 20%) ซึ่งทำให้เราปรับลดประมาณการกำไรปี 2562-63 ลง 7.4% และ 10.0% ตามลำดับ

Valuation and action

เราปรับลดราคาเป้าหมายลงเหลือ 6.00 บาท จากเดิม 6.70 บาท ซึ่งคำนวณโดยวิธี DCF (ใช้ WACC ที่ 9.0%, terminal growth ที่ 2.0%) เรายังคงคำแนะนำซื้อ เนื่องจาก i) เป็นหุ้น defensive ที่มีอัตราผลตอบแทนจากเงินปันผลอยู่ที่ 6.6%-7.0%. ii) ถือหุ้นเพียงแค่ 4 เดือนก็จะได้ผลตอบแทนจากเงินปันผลถึง 5.7% แล้ว iii) เป็นผู้ผูกขาดในธุรกิจท่าเรือแบบ roll-on/roll-off

Risks

การส่งออกรถยนต์ชะลอตัวมากกว่าที่คาด, ไม่สามารถต่ออายุสัมปทาน A5 ได้, สงครามการค้าระหว่างจีนและสหรัฐ

Namyong Terminal
(NYT.BK/NYT TB)

Outperform Maintained

Price as of 7 Feb 2019	5.25
12M target price (Bt/shr)	6.00
Unchanged / Revised up (down) (%)	(10.4)
Upside/downside (%)	14.3

ทริสเรตต์จัดอันดับเครดิตองค์กร “PDI” ที่ “BBB-” แนวโน้ม “Stable”



ทริสเรตต์จัดอันดับเครดิตองค์กรของบริษัท ผาแดง อินดัสทรี จำกัด (มหาชน) ที่ระดับ “BBB-” โดยอันดับเครดิตสะท้อนถึงกำไรที่มั่นคงจากโครงการโรงไฟฟ้าต่าง ๆ ของบริษัท รวมถึงการมีสภาพคล่องที่เพียงพอ อย่างไรก็ตาม อันดับเครดิตถูกลดทอนบางส่วนจากประวัติผลงานในธุรกิจผลิตไฟฟ้าที่ค่อนข้างสั้น ตลอดจนความเสี่ยงจากการดำเนินโครงการรีไซเคิลโลหะที่อยู่ในระดับสูง และหนี้สินที่คาดว่าจะเพิ่มสูงขึ้นในอนาคตอันใกล้

ประเด็นสำคัญที่กำหนดอันดับเครดิต
กลยุทธ์มุ่งสู่ธุรกิจสีเขียว
บริษัทผาแดงอินดัสทรีเป็นบริษัทโฮลดิ้งที่ลงทุนในโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานหมุนเวียนและธุรกิจที่เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม โดยตั้งแต่ปี 2557 บริษัทได้ตัดสินใจที่จะยุติธุรกิจสังกะสีที่มีความผันผวนและเริ่มการเปลี่ยนแปลงธุรกิจครั้งใหญ่ โดยเริ่มปิดเหมืองที่อำเภอแม่สลด โรงถลุงสังกะสี และโรงย่างแร่ของบริษัท รวมไปถึงการลดพนักงานจำนวนมาก ในขณะเดียวกัน บริษัทก็ได้เริ่มซื้อโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์หลายแห่งทั้งในประเทศไทยและประเทศญี่ปุ่นไปพร้อมกันด้วย

บริษัท คับกรีนกรุ๊ป โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) ซึ่งเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ของบริษัทเป็นผู้ที่มีบทบาทสำคัญในการเปลี่ยนรูปแบบธุรกิจของบริษัทจากการทำเหมืองและการค้าแร่สังกะสีไปสู่

ธุรกิจที่มีความมั่นคง ไม่ว่าจะเป็นการสรรหาคณะผู้บริหารชุดใหม่ การดำเนินมาตรการลดต้นทุน และการกลับไปพิจารณาการศึกษาโครงการต่างๆ ที่บริษัทเคยวางแผนจะลงทุน

เนื่องจากบริษัทอยู่ในช่วงของการเปลี่ยนผ่านไปสู่ธุรกิจใหม่ ทริสเรตต์จึงเห็นว่าทิศทางธุรกิจหรือขอบเขตการลงทุนของบริษัทนั้นยังไม่แน่นอน และสามารถเปลี่ยนแปลงได้ในอนาคต ขึ้นอยู่กับกลยุทธ์ของทีมผู้บริหารชุดใหม่

กระแสเงินสดที่แน่นอนจากการลงทุนในธุรกิจผลิตไฟฟ้า

กลยุทธ์มุ่งสู่ธุรกิจสีเขียวของบริษัทนั้นจะครอบคลุมทั้งธุรกิจพลังงานหมุนเวียน ธุรกิจรีไซเคิลวัสดุโลหะ และธุรกิจกำจัดของเสีย อย่างไรก็ตาม ธุรกิจที่เกิดขึ้นได้ในขณะนี้ยังมีเพียงธุรกิจพลังงานหมุนเวียนที่บริษัทซื้อกิจการมาเท่านั้น ในมุมมองของเรา ธุรกิจพลังงานทดแทนน่าจะยังคงเป็นธุรกิจหลักของบริษัทในอนาคต

อันดับเครดิตสะท้อนถึงผลกำไรที่แน่นอนของบริษัทจากการลงทุนในโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ที่มีอยู่ ณ ปัจจุบัน บริษัทมีโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์จำนวน 9 โครงการซึ่งมีกำลังการผลิตติดตั้งรวม 49.3 เมกะวัตต์ ซึ่งประกอบด้วยโครงการ 7 แห่ง (36.3 เมกะวัตต์) ที่ตั้งอยู่ในประเทศไทยและอีก 2 แห่งที่ตั้งอยู่ในประเทศญี่ปุ่น (13 เมกะวัตต์)

ทริสเรตต์คาดว่า การลงทุนในโครงการโรงไฟฟ้าของบริษัทจะสร้างผลกำไรที่แน่นอนอันเป็นผลจากการทำสัญญาซื้อขายไฟฟ้าระยะยาวกับผู้รับซื้อที่มีความแข็งแกร่งทางการเงินและความเสี่ยงในการปฏิบัติงานที่ต่ำของโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ ทั้งนี้ ผลการดำเนินงานของโรงไฟฟ้านั้น

อยู่ในระดับที่น่าพึงพอใจ โดยโรงไฟฟ้าส่วนใหญ่สามารถผลิตไฟฟ้าได้ตามปริมาณไฟฟ้าที่ความน่าจะเป็นของการผลิตได้ที่ 50% (P50) หรือมากกว่า โครงการโรงไฟฟ้าทั้งหมดน่าจะสร้างกำไรก่อนดอกเบี้ยจ่าย ภาษี ค่าเสื่อมราคา และค่าตัดจำหน่ายได้ในระดับประมาณ 430 ล้านบาทต่อปี

มีประวัติผลงานในธุรกิจไฟฟ้าที่สั้น

การมีประวัติการดำเนินงานในธุรกิจผลิตไฟฟ้าที่สั้นนั้นเป็นปัจจัยที่ลดทอนอันดับเครดิตของบริษัท บริษัทยังได้มองหาโอกาสที่จะเติบโตจากโรงไฟฟ้าพลังงานหมุนเวียนชนิดอื่นๆ โดยเฉพาะ โรงไฟฟ้าพลังงานชีวมวลซึ่งมีความซับซ้อนมากกว่าโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ ในขณะที่ ผู้บริหารของบริษัทยังไม่มีประวัติในการพัฒนาโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานหมุนเวียนที่มีความซับซ้อนดังกล่าว โดยประสบการณ์ที่ผู้บริหารมีนั้นก็มีจำกัด เฉพาะแค่การพัฒนาโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์เท่านั้น

ทริสเรตต์ยังมองเห็นข้อเสียเปรียบจากการที่บริษัทเข้าสู่ธุรกิจพลังงานทดแทนที่ค่อนข้างช้า โดยบริษัทมีแนวโน้มที่จะต้องซื้อโครงการที่ดำเนินการอยู่แล้วจากเจ้าของเก่าหรือแสวงหาโครงการใหม่ ๆ ในต่างประเทศ ทั้งนี้ ทริสเรตต์มองว่าการซื้อกิจการโครงการที่มีอยู่แล้วมักให้ผลตอบแทนที่ต่ำกว่าโครงการที่เริ่มต้นตั้งแต่แรก ในขณะที่การลงทุนในต่างประเทศก็อาจทำให้บริษัทต้องเผชิญกับความเสี่ยงที่สูงขึ้น ไม่ว่าจะเป็นความเสี่ยงของประเทศที่เข้าไปลงทุน ความเสี่ยงด้านกฎระเบียบและความเสี่ยงของคู่สัญญา เป็นต้น นอกจากนี้ อัตราค่าไฟฟ้าสำหรับโครงการพลังงานทดแทนใหม่ ๆ ในประเทศไทยก็คาดว่าจะลดน้อยลงเช่นกันจากการแข่งขันในรูปแบบของการประมูลและการลดลงของอัตราค่าไฟฟ้าอีกด้วย (มีต่อ)

ทริสเรทจัดอันดับเครดิตองค์กร “PDI” ที่ “BBB-” แนวโน้ม “Stable”

ความเสี่ยงในการดำเนินโครงการ รีไซเคิลโลหะที่อยู่ในระดับสูง

บริษัทได้ก่อตั้งบริษัทร่วมทุน (Joint Venture -- JV) ภายใต้ชื่อ PDI-CRT Co., Ltd. (PDI-CRT) ร่วมกับบริษัท Carbon Reduction Technology AS (CRT) ซึ่งเป็นบริษัทที่ดำเนินธุรกิจเกี่ยวกับการรีไซเคิลจากประเทศนอร์เวย์ เพื่อที่จะพัฒนาโครงการรีไซเคิลโลหะอีกด้วย โดยโครงการจะทำหน้าที่สกัดโลหะที่มีค่าจากฝุ่นเหล็ก ซึ่งเป็นผลพลอยได้จากกระบวนการผลิตเหล็ก ในมุมมองของทริสเรทตั้งเห็นว่าความเสี่ยงในการพัฒนาโครงการดังกล่าวนั้นมีสูงอันเนื่องมาจากใช้เทคโนโลยีที่ไม่คุ้นเคย ทั้งนี้ PDI-CRT จะเป็นโครงการแรกในทวีปเอเชียที่ใช้เทคโนโลยี Ultra-high-temperature (UHT) โดยมี ScanArc Plasma Technology AB (ScanArc) ซึ่งเป็นเจ้าของเทคโนโลยีจากประเทศสวีเดนคอยให้การสนับสนุน เนื่องจากบริษัทมีประสบการณ์และความเชี่ยวชาญที่จำกัดในธุรกิจนี้ จึงทำให้บริษัทมีแนวโน้มที่จะต้องพึ่งพาเจ้าของเทคโนโลยีเป็นอย่างมากทั้งในแง่ของการดำเนินงานและการถ่ายโอนความรู้ต่าง ๆ ในขณะที่สถานะทางการเงินของ ScanArc นั้นก็ถือว่าอ่อนแอมาก จึงทำให้มีความไม่แน่นอนต่อความสามารถของ ScanArc ในการให้ความช่วยเหลือในระยะยาวแก่บริษัท นอกจากนี้โครงการดังกล่าวก็มีความล่าช้ามานานเนื่องจากบริษัทพยายามที่จะแสวงหาพันธมิตรเชิงกลยุทธ์ เพื่อที่จะเพิ่มความหลากหลายของวัตถุดิบและยกระดับความน่าเชื่อถือทางการเงินของโครงการอีกด้วย

คาดว่าสัดส่วนหนี้สินจะสูงขึ้น

สถานะทางการเงินของบริษัทมีแนวโน้มจะด้อยลงในระยะใกล้ถึงปานกลางจากแผนการลงทุนที่จะเพิ่มกำลังการผลิตไฟฟ้าอีก 200 เมกะวัตต์ ทริสเรทตั้งมองว่าโครงการที่มีโอกาสจะพัฒนาได้ในอีกไม่กี่ปีข้างหน้าจะประกอบด้วย โรงไฟฟ้าชีวมวลในภาคใต้ของประเทศไทย โรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ขนาดกลางในประเทศญี่ปุ่น และโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ขนาดใหญ่ในประเทศไทย ซึ่งทั้ง 3 โครงการจะมีกำลังการผลิตรวมที่ประมาณ 125 เมกะวัตต์ สำหรับโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ในประเทศไทยนั้น บริษัทจะร่วมมือกับ Canadian Solar Inc ซึ่งเป็นผู้ผลิตแผงเซลล์แสงอาทิตย์จากประเทศจีนในการพัฒนาโครงการ ถ้าหากบริษัทได้รับสัญญาซื้อขายไฟฟ้าใหม่ ๆ ใน

อนาคต

ภายใต้สมมติฐานกรณีพื้นฐาน ทริสเรทตั้งได้รวมเงินลงทุนทั้งในโครงการพลังงานหมุนเวียนทั้งหมดที่กล่าวข้างต้นและเงินลงทุนในโครงการ PDI-CRT เพื่อที่จะประเมินระดับหนี้สูงสุดที่เป็นไปได้ ทริสเรทตั้งคาดว่าบริษัทน่าจะต้องใช้เงินทุนประมาณ 8,000-8,500 ล้านบาทในช่วง 2-3 ปีข้างหน้า ภาระหนี้เงินกู้ของบริษัทจะเพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญเนื่องจากการลงทุนในโครงการพลังงานแสงอาทิตย์จะใช้เงินกู้เป็นหลักคิดเป็นสัดส่วนถึงประมาณ 70%-80% ของมูลค่าโครงการ ดังนั้น เราคาดว่าอัตราส่วนหนี้สินทางการเงินต่อเงินทุนของบริษัทจะเพิ่มขึ้นเป็น 60%-62% ในช่วง 3 ปีข้างหน้าจากระดับต่ำในปัจจุบันที่ 15.4% ณ เดือนกันยายน 2561 ในขณะที่เงินทุนจากการดำเนินงานต่อหนี้สินทางการเงินน่าจะลดลงอย่างมีนัยสำคัญโดยอยู่ต่ำกว่าระดับ 15% ในช่วงเวลาเดียวกัน

เงินสดในมือจำนวนมากช่วยสนับสนุนสภาพคล่อง ทริสเรทตั้งมองว่าบริษัทมีสภาพคล่องที่เพียงพอโดยแหล่งเงินทุนสามารถครอบคลุมการใช้เงินในอีก 12 เดือนข้างหน้าได้ ทั้งนี้ แหล่งเงินทุนของบริษัทประกอบด้วยเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดจำนวนประมาณ 2,200 ล้านบาทและเงินทุนจากการดำเนินงานอีกประมาณ 360 ล้านบาท ในขณะที่ค่าใช้จ่ายในช่วงเวลาเดียวกันจะประกอบด้วยการชำระหนี้เงินกู้ประมาณ 220 ล้านบาท

นอกจากนี้ ทริสเรทตั้งยังเห็นว่าบริษัทมีปริมาณเงินสำรองและสภาพคล่องเพียงพอที่จะรองรับค่าใช้จ่ายในการบูรณะและฟื้นฟูสภาพป่าไม้ รวมถึงค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องกับคดีฟ้องร้องในเรื่องปัญหาการปนเปื้อนของสารแคดเมียมในพื้นที่การทำเหมืองของบริษัท

สมมติฐานกรณีพื้นฐาน

- + ทริสเรทตั้งคาดว่าธุรกิจสังกะสีจะยุติการดำเนินการโดยสมบูรณ์ในไตรมาสแรกของปี 2562 ในขณะที่บริษัทจะตัดสินใจลงทุนในโครงการโรงไฟฟ้าที่บริษัทศึกษา
- + ทริสเรทตั้งคาดว่ารายได้ของบริษัทจะลดลงเหลือ 1,160 ล้านบาทในปี 2562 แต่จะเพิ่มขึ้นเป็น 1,500 ล้านบาทในปี 2564
- + อัตรากำไรจากการดำเนินงาน (รายได้

จากการดำเนินงานก่อนค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่ายต่อรายได้จากการดำเนินงานทั้งหมด) ของบริษัทจะปรับเพิ่มขึ้นเป็น 60%-70% อันเนื่องจากอัตรากำไรที่สูงของโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์

แนวโน้มอันดับเครดิต

แนวโน้มอันดับเครดิต “Stable” หรือ “คงที่” สะท้อนถึงการคาดการณ์ของทริสเรทตั้งว่าโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ที่มีอยู่ของบริษัทจะดำเนินงานได้อย่างราบรื่นและสร้างกระแสเงินสดที่มั่นคงในระยะยาว ในขณะที่เดียวกันภาระหนี้ของบริษัทจะสูงขึ้นจากการลงทุนในโครงการใหม่ ๆ ทริสเรทตั้งคาดหวังว่าบริษัทจะมีความระมัดระวังในการคัดเลือกโครงการที่จะลงทุนใหม่โดยเฉพาะโครงการที่มีความเสี่ยงสูง อีกทั้งบริษัทจะไม่แข่งขันในการประมูลโครงการใหม่อย่างเกินตัว ซึ่งอาจจะทำให้ผลตอบแทนจากการลงทุนลดลงอย่างมาก

ปัจจัยที่อาจทำให้อันดับเครดิตเปลี่ยนแปลงโอกาสในการปรับเพิ่มอันดับเครดิตอาจเกิดขึ้นได้หากบริษัทประสบความสำเร็จในการดำเนินโครงการใหม่ ๆ ซึ่งจะนำไปสู่การมีกระแสเงินสดที่เพิ่มขึ้น รวมไปถึงการเพิ่มความหลากหลายของพอร์ตการลงทุน ในขณะที่เดียวกันกับที่บริษัทยังคงรักษาสถานะทางการเงินที่มั่นคงเอาไว้ได้

ในทางกลับกัน อันดับเครดิตและ/หรือแนวโน้มอันดับเครดิตอาจมีการปรับลดลงหากภาระหนี้ของบริษัทสูงกว่าที่ทริสเรทตั้งคาดไว้ หรือสภาพคล่องของบริษัทนั้นอ่อนแอกว่าที่ทริสเรทตั้งคาดการณ์ ในขณะที่การลงทุนที่ผิดพลาดซึ่งก่อให้เกิดความสูญเสียอย่างมากก็อาจทำให้มีการปรับลดอันดับเครดิตได้ด้วยเช่นกัน

เกณฑ์การจัดอันดับเครดิตที่เกี่ยวข้อง

- อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญและการปรับปรุงตัวเลขทางการเงิน, 5 กันยายน 2561
- วิธีการจัดอันดับเครดิตธุรกิจทั่วไป, 31 ตุลาคม 2550

บริษัท ผนางอินดัสทรี จำกัด (มหาชน) (PDI)

อันดับเครดิตองค์กร: BBB-
แนวโน้มอันดับเครดิต: Stable



สมัคร Member

www.hooninside.com

รู้ทันข่าว แบบเรียลไทม์

ยิ่งสมัคร ยิ่งคุ้ม เพียง 1,500 บาท / เดือน

พิเศษ

ชุมจำ...ต้อนรับฤดูฝน

สมัคร 1 ปี เหลือเพียง 9,900 บาท



วิธีการชำระเงิน

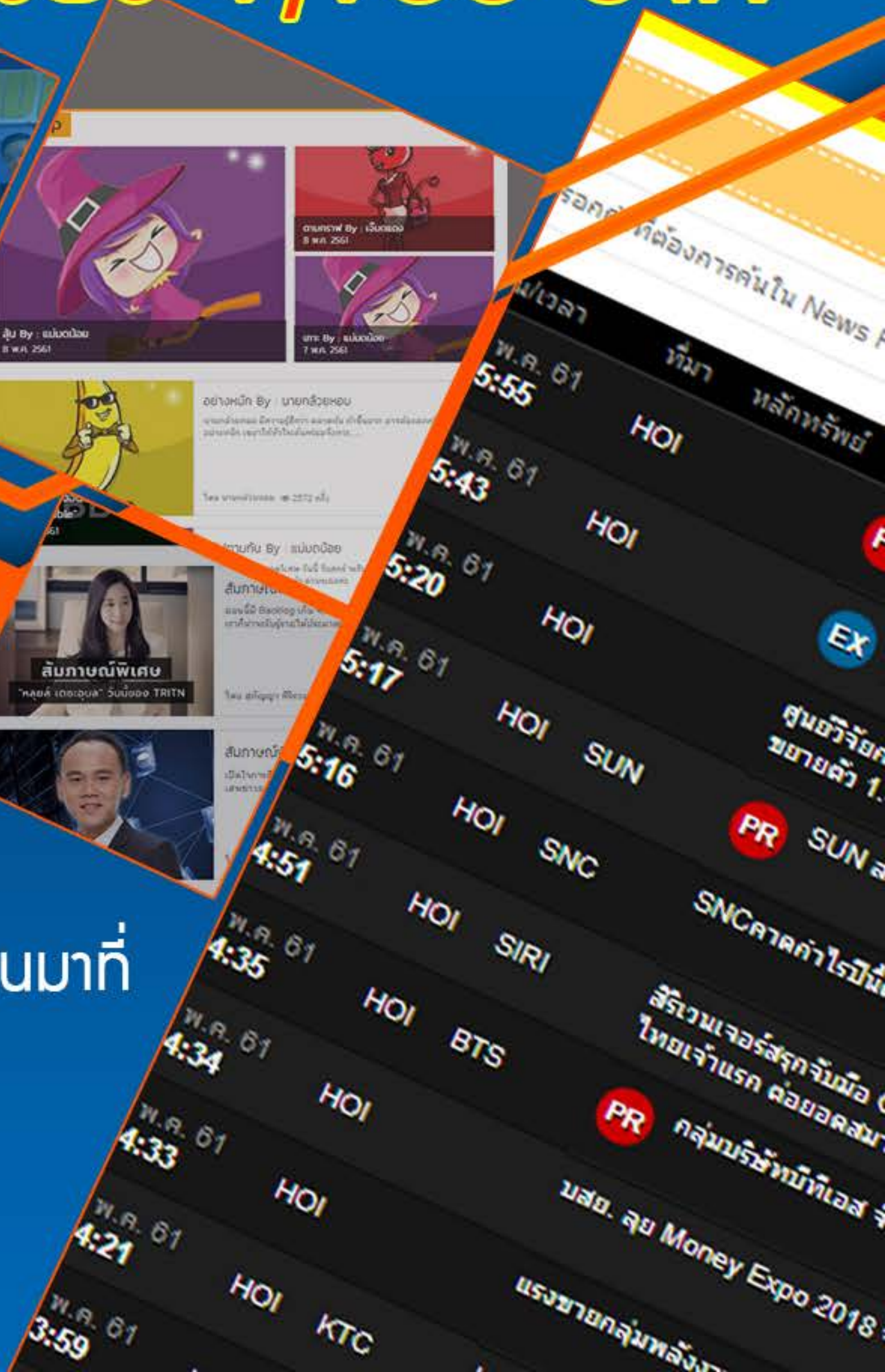
บัญชีออมทรัพย์ ธนาคารกสิกรไทย สาขาโอศก
ชื่อบัญชี บก.นายกกล้วยหอมออนไลน์
เลขที่บัญชี 741-2-437-009

ส่งหลักฐานการโอนและไอทีไลน์ของท่านมาที่

Email : reporter@hooninside.com

Fax : 02-276-5977

Tel : 02-276-5976



บล.บัวหลวง ซี DW ประเดิมปีหมูเทรดสนั่นแสนล้าน

ซีหุ้นอ้างอิง PTTEP-PTT ยอดนิยม

หลักทรัพย์บัวหลวง เผยตลาด DW เดือน ม.ค. คึกคักเทรดสนั่นวอลุ่มทะลุแสนล้านบาท พุ่งสูงสุดในประวัติการณ์ ซีหุ้นอ้างอิง PTTEP-PTT ยอดนิยม ปลื้ม! กอดแชมป์ผู้ออก DW สูงสุดในอุตสาหกรรมต่อเนื่อง พร้อมจัดเวิร์คช็อป “DW Advance Workshop” ตีวงลูกค้าตลอดปี

นายบรรณรงค์ พิชญากร
กรรมการผู้จัดการ กิจการหลักทรัพย์ บัวหลวง จำกัด (มหาชน) ในฐานะผู้ออกที่มีจำนวน DW สูงสุดในอุตสาหกรรม เปิดเผยว่า ปัจจุบันใบสำคัญแสดงสิทธิอนุพันธ์ (Derivative Warrant : DW) ได้รับความสนใจจากนักลงทุนอย่างต่อเนื่อง สะท้อนได้จากเดือนม.ค.62 ที่ผ่านมา มีมูลค่าการซื้อขาย DW ทั้งระบบสูงถึง 105,331.41 ล้านบาท นับเป็นตัวเลขสูงสุดตั้งแต่มีการเสนอขาย DW ในประเทศไทย โดยมีการซื้อขายเฉลี่ย 4,787.8 ล้านบาทต่อวัน คิดเป็น 10.0% ต่อมูลค่าซื้อขายหลักทรัพย์ทั้งระบบ

นอกจากนี้สัดส่วนมูลค่าลงทุนใน Call DW เพิ่มขึ้นสูงสุดในรอบ 4 เดือน สอดคล้องทิศทางดัชนีตลาดหุ้นไทยค่อยๆ ปรับตัวเพิ่มขึ้นตลอดเดือน ม.ค. 62 ดัชนี SET Index ปิดที่ 1,641.73 จุด เพิ่มขึ้น 77.85 จุด หรือ 4.98% จากเดือนธ.ค. 61 โดยหลักทรัพย์อ้างอิงในกลุ่มอุตสาหกรรมที่มีการซื้อขายสูงสุด 3 อันดับแรกอยู่ในกลุ่มดัชนีหลักทรัพย์ สัดส่วน 60.0%, กลุ่มพลังงานและสาธารณูปโภค 12.2% และกลุ่มพาณิชย์ 4.3%

สำหรับ DW ที่ได้รับความนิยมสูงสุดยังคงเป็น DW อ้างอิงดัชนี SET50 Index มีสัดส่วนการซื้อขายสูงถึง 60% ของการซื้อขาย DW ทั้งอุตสาหกรรม โดย DW ประเภท Put ซื้อขายสูงถึง 32.7% แม้ในเดือนม.ค.ที่ผ่านมาดัชนีตลาดหุ้นจะปรับตัวสูงขึ้นกว่า 77 จุด ส่วนอันดับ 2 เป็น DW อ้างอิงหุ้น PTTEP ซื้อขายสูงสุด 4 เดือนติด มีสัดส่วนการซื้อขาย 2.6% และอันดับ 3 เป็น DW อ้างอิงหุ้น PTT โดยมีการลงทุนใน DW ประเภท Call มากเช่นเดียวกับ PTTEP และมีสัดส่วนการซื้อขาย 1.9% โดยเฉพาะช่วงที่ราคาน้ำมันปรับตัว

เพิ่มขึ้นต่อเนื่องในช่วงต้นเดือน ในส่วนของจำนวน DW ที่ซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ปรับตัวเพิ่มขึ้นเป็น 1,670 รุ่น แบ่งเป็น Call DW 1,440 รุ่น และ Put DW 230 รุ่น จากสิ้นเดือน ธ.ค. 61 ที่มีจำนวน 1,478 รุ่น แบ่งเป็น Call DW 1,269 รุ่น และ Put DW 209 รุ่น โดยมีจำนวนหลักทรัพย์อ้างอิงที่เสนอขาย 115 ตัว เพิ่มขึ้น 5 ตัว จากสิ้นเดือน ธ.ค. 61 ได้แก่ บมจ. อีออน ธนสินทรัพย์ (ไทยแลนด์) (AEONTS), บมจ. แผ่นดินทอง พร็อพเพอร์ตี้ ดีเวลลอปเม้นท์ (GOLD), บมจ. กัลป์ เอ็นเนอร์จี ดีเวลลอปเม้นท์ (GULF), บมจ. เอ็ม บี เค (MBK) และ บมจ. แพลน บี มีเดีย (PLANB)

สำหรับหลักทรัพย์บัวหลวง ยังคงเป็นผู้ออกที่มีจำนวน DW สูงสุดในระบบ 296 รุ่น คิดเป็น 17.72% ของจำนวน DW ที่ซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ แบ่งเป็น Call DW 202 รุ่น และ Put DW 94 รุ่น โดยมีส่วนแบ่งการตลาดเมื่อคิดจากมูลค่าการซื้อขายสะสมในเดือน ม.ค.62 อยู่ที่ 39.6% และหากพิจารณา DW อ้างอิงหุ้นรายตัว ซึ่งเป็นที่นิยมของนักลงทุนรายย่อย หลักทรัพย์บัวหลวงมีส่วนแบ่งการตลาด 50.8%

นายบรรณรงค์ กล่าวว่า ปีนี้หลักทรัพย์บัวหลวงยังคงเดินหน้าให้ความรู้แก่นักลงทุนอย่างต่อเนื่อง ถือเป็นการต่อยอดจากปี 61 โดยจัดสัมมนา “DW Advance Workshop” ในเดือน ม.ค.ที่ผ่านมา หลังจากนักลงทุนเข้าใจการลงทุน DW แล้ว ปีนี้จึงนำนวัตกรรม “Bualuang iAlgo” มาประยุกต์ เพื่อช่วยให้การเทรด DW เป็นระบบมากขึ้น ช่วยให้นักลงทุนมีการวางแผนที่ดีขึ้น โดยสามารถตั้งระบบซื้อขายเองได้ ตัดเรื่องของอารมณ์ที่อาจมีผลต่อการซื้อขาย ซึ่งน่าจะช่วยเพิ่มประสิทธิภาพในการซื้อขายได้มากขึ้น

นอกจากนี้ยังจำลองการเทรด DW ผ่านแอปพลิเคชัน “ASPEN BUALUANG TRADE” ที่นักลงทุนสามารถเข้าถึงตารางราคาได้ทันที และตรวจสอบราคาที่เหมาะสมเมื่อเทียบกับราคาหุ้นอ้างอิง ณ ขณะนั้นได้แบบเรียลไทม์ในหน้าเดียว ซึ่งดูง่าย ใช้ได้จริงและยังช่วยแก้ปัญหา

การเทรด DW ได้อย่างตรงจุด ทำให้นักลงทุนวางแผนเทรด DW ได้ครบจบในที่เดียว ด้วยเครื่องมือต่างๆ ถือเป็นตัวช่วยในการซื้อขาย

"นักลงทุนให้การตอบรับ DW Advance Workshop อย่างมากในการจัดสัมมนาในเดือนที่ผ่านมา ซึ่งมีเครื่องมืออาชีพจากหลักทรัพย์บัวหลวง ได้ลงลึกในเนื้อหาที่จะทำให้เทรด DW ได้ความรู้กลับบ้านอย่างเต็มที่ เชื่อว่าเป็นประโยชน์สำหรับนักลงทุนในวงกว้างที่นำไปต่อยอดการลงทุนได้จริง จากการนำเครื่องมือมาใช้ในการลงทุน รวมถึงการจำลองการเทรด DW ผ่านแอปพลิเคชัน ASPEN BUALUANG TRADE" นายบรรณรงค์ กล่าว

สำหรับนักลงทุนที่สนใจเข้าร่วมโครงการ “DW Advance Workshop” สามารถลงทะเบียนได้ที่ investmentstation.bualuang.co.th หรือ โทร 02-618-1111 โดยไม่มีค่าใช้จ่าย



บลจ.ซีไอเอ็มบี-พริ้นซิเพิล เปิดตัวกองทุนใหม่“โกลบอล อินโนเวชัน” ลงทุนหุ้นทั่วโลกในอุตสาหกรรม Megatrend 11-15 ก.พ.นี้



บลจ.ซีไอเอ็มบี-พริ้นซิเพิล มองสินทรัพย์ลงทุนเติบโตตามเทรนด์กระแสโลก และกระจายการลงทุนในสินทรัพย์ที่มีโอกาสเติบโตสูง ดีเด่น 11-15 ก.พ. นี้ เปิดตัวกองทุนใหม่ ‘ซีไอเอ็มบี-พริ้นซิเพิล โกลบอล อินโนเวชัน’ (CIMB-PRINCIPAL GINNO) ชูนโยบายลงทุนในกองทุนต่างประเทศที่เข้าลงทุนในหุ้นบริษัทชั้นนำทั่วโลกในกลุ่มอุตสาหกรรมที่เป็น Megatrend ของโลก ทั้งธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับดิจิทัล ออโตเมชันและหุ่นยนต์ เทคโนโลยีการดูแลสุขภาพและธุรกิจที่จับลูกค้ากลุ่ม Millennials

นายวิน วสุทพณย์, CFA, ประธานเจ้าหน้าที่การลงทุน บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุน ซีไอเอ็มบี-พริ้นซิเพิล จำกัด เปิดเผยว่า จากสถานการณ์เศรษฐกิจโลกที่เติบโตลดลงและความผันผวนของตลาดเงินและตลาดทุนจากปัจจัยต่างๆ อาทิ สงครามการค้าระหว่างสหรัฐฯ และจีน, อังกฤษประกาศแยกตัวจากยุโรป (Brexit), การปรับขึ้นอัตราดอกเบี้ยของธนาคารกลางสหรัฐฯ ที่บริหารจัดการลงทุนจึงแนะนำให้กระจายการลงทุนเพื่อลดผลกระทบจากความผันผวนในระยะสั้น โดยมองว่าเป็นโอกาสดีที่จะเข้าซื้อหน่วยลงทุนในสินทรัพย์ที่มีโอกาสเติบโตสูง โดยเฉพาะอุตสาหกรรมที่เป็นเมกะเทรนด์ของโลกที่ยังมีโอกาสเติบโตที่ดี

ทีมจัดการลงทุนจึงได้ศึกษาและวิเคราะห์ข้อมูลกลุ่มอุตสาหกรรมชั้นนำระดับโลกที่ขับเคลื่อนธุรกิจด้วยนวัตกรรมและเทคโนโลยี ซึ่งจะเป็น ‘Megatrend’ ของโลก พบว่าเป็นโอกาสการลงทุนที่น่าสนใจ โดยบริษัทชั้นนำในปัจจุบันมีการเปลี่ยนแปลงไปจากในอดีตเมื่อปี 2000 (พ.ศ. 2543) เช่น Google, Amazon, Microsoft, Facebook, BMW ที่ก้าวขึ้นมาเป็นบริษัทยักษ์ใหญ่ของโลก ล้วนแต่มีนวัตกรรมหรืออยู่ในธุรกิจที่เป็น Megatrend

ทั้งนี้ จากการศึกษา Megatrend ระดับโลกพบว่า มี 4 เรื่องที่น่าสนใจ ได้แก่ 1. Digitalization หรือการเปลี่ยนแปลงเทคโนโลยี การนำเทคโนโลยียุคใหม่อย่าง Internet of Things (IOT) หรือการเชื่อมโยงอุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์ต่างๆ ด้วยอินเทอร์เน็ต และระบบ AI หรือปัญญาประดิษฐ์

ซึ่งเป็นเทคโนโลยีที่สามารถเรียนรู้และวิเคราะห์ข้อมูลได้เองเข้ามาใช้เพื่อเพิ่มศักยภาพและลดต้นทุนให้แก่ผู้ประกอบการ ส่งผลให้ธุรกิจด้านอี-คอมเมิร์ซ FinTech เติบโตอย่างรวดเร็ว ขณะที่จำนวนผู้ใช้งานอินเทอร์เน็ตก็เพิ่มขึ้นอย่างก้าวกระโดด ส่งผลให้ธุรกิจในกลุ่มเทคโนโลยียังมีโอกาสเติบโตได้อีก

2. ระบบ Automation และ Robotics การนำนวัตกรรมที่เกี่ยวข้องกับปัญญาประดิษฐ์หรือหุ่นยนต์เข้ามาใช้เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการทำงาน โดยคาดว่าจะนับจากปี 2560 – 2564 อุตสาหกรรมหุ่นยนต์จะเติบโตอย่างรวดเร็ว โดยอุตสาหกรรมที่ใช้หุ่นยนต์มากที่สุดคือ ยานยนต์และอิเล็กทรอนิกส์ และส่วนใหญ่ถูกจำหน่ายให้แก่บริษัทในจีน ญี่ปุ่น เกาหลีใต้ สหรัฐฯ และเยอรมัน

3. Healthcare Technology เทคโนโลยีด้านการดูแลและรักษาสุขภาพ เนื่องจากประชากรทั่วโลกมีแนวโน้มใช้จ่ายเพื่อสุขภาพมากขึ้นและเน้นการป้องกันมากกว่าการรักษา คาดว่าเมื่อถึงปี 2040 (พ.ศ. 2583) ค่าใช้จ่ายด้านสุขภาพต่อจีดีพีของประชากรโลกจะเพิ่มขึ้นเป็น 2 เท่า และ

4. Millennials การให้ความสนใจกับกลุ่มเป้าหมายที่เป็นคน Gen Y และ Gen Z ที่เกิดในช่วงปี 2523 – 2543 หรือมีอายุตั้งแต่ 19 – 39 ปี ซึ่งเป็นกลุ่มคนที่ใช้ชีวิตอยู่กับเทคโนโลยีตลอดเวลา โดยคาดว่าจะในปี 2025 (พ.ศ. 2568) ประชากรกลุ่มนี้จะมีสัดส่วนครึ่งหนึ่งของโลกและคิดเป็น 75% ของประชากรวัยทำงาน

ประธานเจ้าหน้าที่การลงทุน บลจ.ซีไอเอ็มบี-พริ้นซิเพิล กล่าวว่า จากมุมมองดังกล่าวในวันที่ 11 – 15 กุมภาพันธ์ 2562 จะเปิดเสนอขายกองทุนเปิด ‘ซีไอเอ็มบี-พริ้นซิเพิล โกลบอล อินโนเวชัน’ หรือ CIMB-Principal Global Innovation Fund (CIMB-PRINCIPAL GINNO) เป็นครั้งแรก มีทุนจดทะเบียน 3,000 ล้านบาท สั่งซื้อขั้นต่ำครั้งละ 5,000 บาท โดยกองทุนไม่มีนโยบายจ่ายเงินปันผล และจะป้องกันความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยนตามดุลพินิจของผู้จัดการกองทุน

ทั้งนี้ กองทุนมีจุดเด่นคือ การคัดเลือกถือการลงทุนที่อยู่ใน Megatrend ของโลก โดยมีการจัดสรรการลงทุนโดยทีมจัดการลงทุนของบลจ.ซีไอเอ็มบี-พริ้นซิเพิล ในสัดส่วนการลงทุนที่เหมาะสมกับการลงทุนในแต่ละช่วงขณะ โดยเรามีมุมมองว่า การคัดเลือกถือลงทุนและการจัดสรรพอร์ตการลงทุนโดยผู้จัดการลงทุนจะสามารถสร้างโอกาสรับผลตอบแทนที่ดีและจัดสรรความเสี่ยงการลงทุนให้กับพอร์ตลงทุนที่เหมาะสมให้กับผู้ลงทุนได้ โดยในการลงทุนเริ่มต้น ทีมจัดการลงทุนจะกระจายการลงทุนใน 4 อิมพลูเมนต์ ได้แก่ ธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับดิจิทัล (Digitalization)

ออโตเมชันและหุ่นยนต์ (Automation & Robotics) เทคโนโลยีการดูแลสุขภาพ (Healthcare Technology) และธุรกิจที่จับลูกค้ากลุ่ม Millennials ทั้งนี้จะลงทุนผ่านกองทุน ETF จำนวน 5 กองทุน ที่บริหารจัดการโดย BlackRock Asset Management North Asia Limited, Principal Global Investors (Ireland) Limited, และ Global X Management Company, LLC ซึ่งจะลงทุนในหุ้นบริษัทชั้นนำทั่วโลกที่อยู่ในกลุ่มธุรกิจที่มีแนวโน้มเติบโตสูงในอนาคต อาทิ B2W DIGITAL ซึ่งเป็นผู้ประกอบการธุรกิจอี-คอมเมิร์ซจากบราซิลที่มีอัตราเติบโตที่โดดเด่น, GARMIN ผู้ผลิตอุปกรณ์ GPS และนาฬิกาสำหรับผู้ออกกำลังกาย, Da Vinci ผู้ผลิตเครื่องมือทางการแพทย์สัญชาติอเมริกัน, Dexcom ผู้ผลิตและจำหน่ายอุปกรณ์ตรวจวัดระดับกลูโคสจากประเทศอเมริกา, NIKE ผู้ผลิตสินค้าและอุปกรณ์กีฬาชั้นนำของโลก ฯลฯ

จากการทดสอบ Model Portfolio จำลองของกองทุน CIMB-PRINCIPAL GINNO พบว่า แบบจำลองของกองทุน CIMB-PRINCIPAL GINNO ที่กระจายในธีมทั้ง 4 ให้ผลตอบแทน 23.88% ภายในระยะเวลาประมาณ 2 ปีตั้งแต่จัดตั้งกองทุนหลักกองทุนสุดท้ายถูกจัดตั้งในเดือนกันยายนปี 2016 ซึ่งเป็นผลตอบแทนสูงกว่าดัชนีอ้างอิง MSCI World Index มากถึง 9.25% (source: Bloomberg, data as of December 2018 – พอร์ตการลงทุนจำลองเป็นเพียงแบบจำลองการลงทุนโดยใช้ข้อมูลในอดีตในการคำนวณผลตอบแทน และผลตอบแทนดังกล่าวมิได้ยืนยันผลการดำเนินงานในอนาคต)

“กองทุน CIMB-PRINCIPAL GINNO เหมาะกับผู้ลงทุนในระยะกลางและระยะยาวที่ต้องการกระจายการลงทุนในหุ้นต่างประเทศผ่านกองทุนรวม โดยเรามองว่าภายใต้สถานการณ์เศรษฐกิจโลกที่เติบโตช้าลง ถือว่าจังหวะที่จะกระจายการลงทุนในสินทรัพย์ที่มีโอกาสเติบโตสูงโดยเน้นลงทุนในอุตสาหกรรมที่มีนวัตกรรมที่เป็นเมกะเทรนด์ของโลก” นายวิน กล่าว

กองทุนเปิดซีไอเอ็มบี-พริ้นซิเพิล โกลบอล อินโนเวชัน หรือ CIMB-Principal Global Innovation Fund (CIMB-PRINCIPAL GINNO) เปิดตัวหน่วยลงทุนครั้งแรก (IPO) วันที่ 11 กุมภาพันธ์ – 15 กุมภาพันธ์ 2562 กำหนดวงเงินสั่งซื้อขั้นต่ำครั้งละ 5,000 บาท สำหรับนักลงทุนที่สนใจสามารถขอหนังสือชี้ชวนได้ที่ ธนาคาร ซีไอเอ็มบี ไทย ทุกสาขา ทั่วประเทศ หรือสอบถามรายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่ บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุน ซีไอเอ็มบี-พริ้นซิเพิล จำกัด โทร. 02 686 9595 website www.cimb-principal.co.th

เจาะโมเดลธุรกิจ

ZEN

มุ่งสู่ผู้นำธุรกิจ Food Service



สัมภาษณ์พิเศษ วันนี้จะพาทักลงทุนทุกท่าน ไปรู้จักกับหุ้น IPO "บริษัท เซ็น คอร์ปอเรชั่น กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ ZEN " ผู้นำธุรกิจด้านอาหาร ที่มีแบรนด์ร้านอาหารไทยและญี่ปุ่นชั้นนำในเครือทั้งหมด 12 แบรนด์ ที่เตรียมจะเข้ามาเทรดในกระดาน SET ในวันที่ 20 กุมภาพันธ์ นี้แล้ว เส้นทางเติบโตของ ZEN ตลอดระยะเวลาเกือบ 30 ปี จะเป็นอย่างไร และอะไรเป็นโมเดลธุรกิจที่ทำให้ ZEN ประสบความสำเร็จจนถึงวันที่พร้อมจะเข้ามาเป็นสมาชิกใหม่ในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (SET) ขอเชิญคุณผู้อ่านพบกับมุมมองของ "บุญยง ตันสกุล" แม่ทัพใหญ่ ZEN ที่จะเปิดโรดแมพถึงเส้นทางเติบโต เพื่อมุ่งสู่เป้าหมายผู้นำธุรกิจ Food Service

Q : อยากให้คุณบุญยง จายภาพธุรกิจของ ZEN ว่าการดำเนินธุรกิจของกลุ่มเซ็นมีโครงสร้างธุรกิจอย่างไรบ้างคะ

คุณบุญยง ตันสกุล : ต้องบอกว่าบริษัทฯ อยู่ในธุรกิจอาหารมาเกือบ 30 ปี ในอดีตที่ผ่านมาโครงสร้างธุรกิจก็จะอยู่ในธุรกิจอาหารญี่ปุ่น ปัจจุบันเรามีทั้งหมด 12 แบรนด์ ก็จะมีทั้งที่เป็นแบรนด์ไทย แบรนด์ญี่ปุ่น 6 แบรนด์ไทย 6 แบรนด์ญี่ปุ่น ผมคิดว่าหลายๆ ท่านก็คงรู้จักดีของแบรนด์ญี่ปุ่นก็ เซ็น, อาเกะ, ออนเดอะเทเบิล, เท็ตสึ, ซูชิซู และมูชะ ส่วนของแบรนด์ไทยก็ ตำมั่ว ลาวยวน แก้วฮอน เฝอ เดอตำมั่ว ตัวสุดท้ายคือเซียง ทั้งหมด 12 แบรนด์

แต่ปัจจุบันนี้เซ็น ไม่ใช่ธุรกิจอาหารญี่ปุ่นอย่างเดียว เป็นธุรกิจเกี่ยวกับฟู้ดเซอร์วิส (Food Service) เราแบ่งกลุ่มธุรกิจออกมาเป็น 3 กลุ่ม คือกลุ่มธุรกิจร้านอาหาร กลุ่มธุรกิจแฟรนไชส์ และกลุ่มธุรกิจที่เกี่ยวข้อง หรือที่เราเรียกว่าฟู้ดเซอร์วิส ก็จะมีตั้งแต่การขายสินค้าที่เป็นธุรกิจค้าปลีกผ่านช่องทางของร้านเราเองร้านอาหารไทย เข้าไปในช่องทางของพวกที่เป็นโมเดิร์นเทรด พวกที่เป็นดิสเคาท์สโตร์ พวกที่เป็นร้านขายของฝาก อีกกลุ่มหนึ่งก็คือเป็นธุรกิจเดลิเวอรี่และแคทเทอร์ริ่ง สุดท้ายก็คือกลุ่มธุรกิจที่รับปรึกษาและบริหารจัดการเรื่องร้านอาหาร นี่คือโครงสร้างปัจจุบันคือแบ่งเป็น 3 กลุ่มภายใต้ธุรกิจอาหารที่เราปรับวิชั่นจากที่เคยเป็นร้านอาหารญี่ปุ่นอย่างเดียว ก็เป็นธุรกิจฟู้ดเซอร์วิส ครับ

เจาะโมเดลธุรกิจ

ZEN

มุ่งสู่ผู้นำธุรกิจ Food Service



สัมภาษณ์พิเศษ :

Q : จุดเด่นของธุรกิจ Food Service คืออะไรบ้างคะ ทำไมถึงมาธุรกิจนี้

คุณบุญยง ต้นสกุล : ธุรกิจฟู้ดเซอร์วิสให้ความสำคัญกับธุรกิจที่เป็น เติลเวอร์รี่ จากอดีตนั้นเราไม่เคยโฟกัสในสัดส่วนของธุรกิจเติลเวอร์รี่เลย แต่ในปัจจุบันพฤติกรรมของผู้บริโภคเปลี่ยนไปเราเห็นถึงการเติบโตของธุรกิจเติลเวอร์รี่มีอัตราการเติบโตเฉลี่ยแล้วปีหนึ่ง 10 กว่าเปอร์เซ็นต์ ทำไมเราถึงมองกลุ่มธุรกิจอาหารที่มีความเปลี่ยนแปลงไปตามพฤติกรรมของผู้บริโภค ในธุรกิจเติลเวอร์รี่ปัจจุบันนี้สามารถที่จะไปทำให้พฤติกรรมการขายนี้เริ่มเปลี่ยนไป คนรุ่นใหม่เดี๋ยวนี้ที่สั่งอาหารก็สั่งผ่านออนไลน์ สั่งเติลเวอร์รี่มากขึ้น ต้องการความถูกและเร็วดี ตัวเติลเวอร์รี่เราเพิ่งเริ่มทำเมื่อปลายปีที่แล้ว ปีที่แล้วนี้เราก็ผ่านเป็นเอทซ์ชอร์ทเป็นเติลเวอร์รี่แพลตฟอร์มที่เราได้ยืนทั่วไป คือของฟู้ดแพนด้า แกร์บิ โลงแมน ออนเนสปี แต่ปัจจุบันเรามีแผนที่จะลงทุนเอง โดยที่จะทำคอลเซ็นเตอร์เอง และจะเปิดร้านอาหารที่เน้นไม่ได้ขายหน้าที่เค้าเรียกว่าเดลิโวกี้ จะเปิดร้านอาหารที่ทำเฉพาะเมนูเติลเวอร์รี่อย่างเดียว นั่นคือธุรกิจในส่วนของเติลเวอร์รี่

ขณะเดียวกันเราก็มีธุรกิจแคเทอริ่ง จะเห็นว่าหลักๆก็คือโรงแรมจะเก่งด้านนี้ แต่ว่าปัจจุบันนี้เราอาศัยความที่เรามีแบรนด์ทั้งแบรนด์ไทย แบรนด์ญี่ปุ่น มีอาหารที่หลากหลายครอบคลุมทั้งอาหารญี่ปุ่น อาหารไทย อาหารเวสเทิร์น และอาหารประเภทเหล่านี้ก็สามารถนำมาทำแคเทอริ่งได้ มีทดลองทำไปเมื่อปลายปีที่แล้ว เน้นกลุ่มที่มีการประชุมสัมมนา เราก็จัดอาหารกล่องเข้าไป รวมทั้งที่มีกิจกรรมสังสรรค์งานเลี้ยงเราก็เอาแบรนด์ต่างๆเข้าไปทำเป็นบูท ก็ได้รับการตอบรับดีมาก

ส่วนฟู้ดเซอร์วิสอีกกลุ่มหนึ่งก็คือธุรกิจค้าปลีก เรามีร้านอาหารตำมั่วอยู่เครื่องปรุงต่างๆ ที่ลูกค้าเข้าไปทาน ได้รับความนิยมมาก มีความสนใจที่อยาก

จะซื้ออาหารเหล่านี้ไปทำเองที่บ้าน หรือไม่ก็เวลาไปปิกนิกก็จะเอาไปด้วย ก็จะมีทั้งหมด 10 เอสเคยู แบ่งประเภทเป็นก็จะมีน้ำปลาร้าก็จะมีหลายรสชาติ รสดั้งเดิม รสเข้มข้น พวกที่เป็นแจ่วบอง รวมทั้งพวกที่เป็นน้ำจิ้มแจ่ว บะหมี่สำเร็จรูป เป็นเมนูที่เราขายดีมาก คือหมี่มั่ว พวกนี้เราเอามาทำเป็น ready to eat / ready to cook สินค้าพวกนี้ถ้าเราดูในร้านค้าปัจจุบัน ทั้งร้านสะดวกซื้อเอง หรือในพวกที่เป็นซูเปอร์มาร์เก็ตเอง เติลเวอร์รี่ได้รับความนิยมมาก เราเองก็มีทีมเฉพาะที่มาโฟกัสเรื่องสินค้าที่เรามีอยู่ เมื่อก่อนเคยขายเฉพาะที่หน้าร้านได้รับการตอบรับดี เรามีร้านทั้งหมด 255 สาขา และใน 255 สาขานี้ก็จะมี 100 กว่าสาขา ที่เป็นร้านของแบรนด์ไทยที่เราขายอาหารประเภทนี้ อยู่ ก็มียอดขายเติบโตมาก เมื่อประมาณช่วงต.ค.ที่ผ่านมา ก็ไปขายช่องทางแมคโครในทุกสาขา เห็นโอกาสของการเติบโต ก็จะมีแผนเข้าไปขยายช่องทางมากขึ้นผ่านช่องทางดิสเคาท์สโตร์

ส่วนธุรกิจที่เกี่ยวกับเรื่องของรับเป็นที่พักหรือรับบริหารร้านอาหาร เราเองก็หลังจากที่อยู่ในธุรกิจนี้มากก็มีลูกค้าหลายรายเข้ามาขอคำปรึกษา หรือในเรื่องของการเข้าไปบริหารร้านอาหาร ทั้งในส่วนที่เป็นร้านอาหารในโรงแรม หรือร้านอาหารที่อยู่ในศูนย์การค้า รวมทั้งกลุ่มธุรกิจลูกค้าแฟรนไชส์เอง เนื่องจากเรามีผู้บริหารที่มีความรู้ในธุรกิจอาหารมากกว่า 20 ปี ทีมผู้บริหารเราจะมีทั้งทีมที่เป็นฟาวเดอ์กับทีมที่เป็นแอดเพอร์ทิส คือจากคนนอก ผู้บริหารเหล่านี้มีทักษะมีความรู้มีความชำนาญ เราก็มองว่าสิ่งที่เรามีอยู่ นอกจากที่เราบริหารร้านอาหารเราแล้ว เราก็ไปช่วยพัฒนาร้านของแฟรนไชส์ ทำไมเราถึงไม่เอาความรู้เหล่านี้มาพัฒนาร้านอาหารนอกเครือข่าย เพราะว่าเป็นการสร้างรายได้ให้กับบริษัทฯ ทั้ง 3 กลุ่มนี้เป็นกลุ่มที่เราเรียกว่าฟู้ดเซอร์วิส เพื่อจะมารถต่อยอดจากร้านอาหารเดิมที่เรามีอยู่ให้มันเกิดเป็นธุรกิจตั้งแต่ต้นน้ำ กลางน้ำ ปลายน้ำ จะเห็นว่าถ้ามองตัวเราเป็นธุรกิจฟู้ดเซอร์วิส การขยายธุรกิจอาหารก็就会有ความยืดหยุ่น ความคล่องตัว ความรวดเร็ว อันนี้คือการสร้างโอกาสของกลุ่มเซ็นก็จะเน้นไปเรื่องของฟู้ดเซอร์วิสมากขึ้น

เจาะโมเดลธุรกิจ

ZEN

มุ่งสู่ผู้นำธุรกิจ Food Service



สัมภาษณ์พิเศษ :

Q: สัดส่วนรายได้ของ Food Service เป็นอย่างไรคะ

คุณบุญยง ตันสกุล : ถ้าเราเทียบในธุรกิจร้านอาหารเอง ตัวสัดส่วนของ 3 กลุ่มนี้ยังมีไม่มาก เพราะเราเพิ่งเริ่มเมื่อช่วงครึ่งปีหลังของปีที่ผ่านมา แต่เรามองถึงอัตราการเติบโตว่าธุรกิจค้าปลีกเองสัดส่วนในตลาดมีมากมายมหาศาลและธุรกิจของเดลิเวอรี่เอง เป็นอะไรที่น่าสนใจ เพราะธุรกิจเดลิเวอรี่ในตลาดก็มีสัดส่วนเกือบๆ 2 หมื่นล้านบาท และมองว่าในอีก 4-5 ปี ในปี 2022 อัตราการเติบโตเฉลี่ยปีละ 10% ก็จะทำให้อัตราการเติบโตของธุรกิจเดลิเวอรี่มีโอกาสเติบโตเท่าตัว ผมคิดว่าถ้าเรามาโฟกัสให้ความสำคัญจัดเทรดโซนดีๆ ตัวรายได้ของสัดส่วนของธุรกิจเหล่านี้ที่เราอยู่ในบริษัท เราก็จะมีการเติบโตมากขึ้น จากวันนี้เรามีไม่ถึง 1% แต่เราเชื่อว่าในต่อจากนี้ไป ในอีกไม่กี่ปีสัดส่วนที่ไม่ถึง 1% มันก็จะมีตัวเลขที่เติบโตขึ้น และเป็นอีกตัวหนึ่งที่เราสร้างรายได้ให้กับเราในระยะยาว

Q: มองดูแล้วเทรนด์การเติบโตของธุรกิจ Food Service ยังมีโอกาสเติบโตอย่างต่อเนื่อง แล้วอะไรเป็นปัจจัยเสี่ยงสำหรับบริษัทฯ บ้างคะ

คุณบุญยง ตันสกุล : ในธุรกิจอาหารก็ถือว่าเราก็แบ่งกลุ่มธุรกิจอาหารออกมาเป็นกลุ่มประเภทต่างๆ อดีตที่ผ่านมาเราอยู่ในกลุ่มที่เรียกว่าฟูลเซอร์วิสเรสเตอร์รอง อย่างร้านอาหารญี่ปุ่นที่เรามีอยู่ก็ต้องเข้ามานั่งในร้าน นั่งทานในร้านเพราะฉะนั้นมันก็จะกระจุกตัวขึ้นอยู่กับการขยายการเปิดศูนย์การค้า เมื่อก่อนศูนย์การค้าเปิดเฉพาะในกรุงเทพฯ และปริมณฑล วันนี้ก็ขยายไปในต่างจังหวัดมากขึ้น เมื่อก่อนเราก็จะมีแบรนด์ญี่ปุ่นแบรนด์เดียว การขยายทำได้ยาก มันก็ต้องไปรอการเปิดศูนย์การค้าใหม่ๆ พื้นที่ก็มีจำกัด นั่นคือความเสี่ยงในธุรกิจในอดีต วันนี้เราพยายามจะเข้าไปในเซกเมนต์ต่างๆ ของตัวฟู้ดเชกเตอร์ ฟู้ดอินดัสตรี มันก็จะมีหลายกลุ่ม กลุ่มแรกก็คือฟูลเซอร์วิส เราอยู่ในตัวนี้มาเกือบ 30 ปี เราคิดว่าเรามีความชำนาญในเรื่องนี้อยู่แล้ว แต่ในกลุ่มที่เป็นสตรีทฟู้ด กลุ่มที่เป็นคัสซีน อัดิตเราไม่มีสัดส่วนในธุรกิจเหล่านี้เลย แต่ในสตรีทฟู้ดและคัสซีนมีสัดส่วนธุรกิจเป็นแสนกว่าล้าน อีก 5 ปีจะโตขึ้นมา 2 แสนกว่าล้านบาท เราก็ต้องกระจายความเสี่ยง คือพยายามที่จะเข้าไปในเทียร์ต่างๆ ของตัวฟู้ดอินดัสตรีให้มากที่สุด มีการทำทั้งที่เป็นตัวแบรนด์ใหม่เข้าถึงคนครอบคลุมมากขึ้น ถึง 1% มันก็จะมีตัวเลขที่เติบโตขึ้น และเป็นอีกตัวหนึ่งที่เราสร้างรายได้ให้กับเราในระยะยาว

เจาะโมเดลธุรกิจ

ZEN

มุ่งสู่ผู้นำธุรกิจ Food Service



วันนี้แบรนด์ที่เราถืออยู่ 12 แบรนด์ ก็มีตั้งแต่กลุ่มวัยเรียน วัยรุ่น วัยทำงาน จนกระทั่งถึงกลุ่มที่เป็นครอบครัว พูดถึงตัวรายได้ก็ครอบคลุมตั้งแต่รายได้ต่ำเลย เมนูตั้งแต่จานละ 50 บาท ไปถึงเซต 2-3 พันบาท ครอบคลุมรายได้ต่ำ ปานกลาง จนถึงรายได้สูง ตัวนี้เป็นการกระจายความเสี่ยงระดับหนึ่ง ส่วนวันนี้หลังจากได้แบรนด์ไทยมา การขยายสาขานอกศูนย์การค้าก็มากขึ้น สมัยก่อนก็อยู่กรุงเทพฯ เดียวนี้ก็มีในทุกจังหวัด ไปอยู่ในโมเดลของสถานบริการน้ำมัน ในสแตนอโลน ก็จะมีทุกๆ โซนเลย ก็สามารถกระจายความเสี่ยงเหล่านี้ การบริหารความเสี่ยงต่างๆ ก็ทำได้ดี แหม่นอนเราอยู่ในธุรกิจอาหารการแข่งขั้นก็คือต้นทุนเรื่องวัตถุดิบ มันก็มีความผันผวน เราซื้อวัตถุดิบจากต่างประเทศส่วนหนึ่งคืออย่างปลาแซลมอน วัตถุดิบในประเทศราคาก็ผันผวน การบริหารจัดการเหล่านี้ก็ใช้วิธีการประกวดราคา ทำสัญญาระยะกลาง ระยะยาว และมีการใช้เอทซ์ซอร์ทที่มีการจัดเก็บสินค้ามีมาตรฐานระดับเวิลด์คลาส ตัวนี้ก็มีการกระจายความเสี่ยงเรื่องของวัตถุดิบ และเรื่องของการเปิดสาขาไม่ได้ผลตามเป้าหมาย เมื่อก่อนจะมีการขยายสาขาอย่างรวดเร็ว บางครั้งก็ไม่ประสบความสำเร็จ ปัจจุบันก็มีทีมที่คอยมาดูแลการเปิดสาขาต้องมีการศึกษาความเป็นไปได้ และมีการมอนิเตอร์ทุกเดือน จัดโซนต่างๆ ถ้าสาขาไหนที่มีปัญหาการแก้ปัญหาที่ทำได้รวดเร็วมีทีมเข้าไปดูทั้งเรื่องของการเจรจาเช่าการซื้อที่ดินพื้นที่การทำสัญญาระยะยาว พวกนี้ก็จะมียะบบมากขึ้น ช่วงที่ผ่านมาถึงลงทุนเรื่องของแบ็กออฟฟิศมากขึ้น ในเรื่องของระบบดีไอเอสที่วันนี้เข้าไปเชื่อมโยงการควบคุมดูแลการพัฒนาแฟรนไชส์ให้เค้ามีรายได้ต่อเนื่อง วัตถุดิบต่างๆ ที่ขายเข้าไปในช่องทางนี้ก็เพิ่มขึ้นตามลำดับ

ผมว่าตัววัตถุดิบเราก็มีการกระจายความเสี่ยงได้ดี อีกข้อหนึ่งก็คือเรื่องของธุรกิจอาหารมันเป็นเรื่องของการใช้คนเยอะ เรามีคนอยู่ในแบ็กออฟฟิศเกือบ 400 คน คนที่อยู่ในร้าน 12 แบรนด์ เกือบ 3,000 กว่าคน เพราะฉะนั้นการทำให้คนที่อยู่กับเรา รักษาคนให้ได้ ผมว่าเป็นความท้าทายเป็นความเสี่ยงถ้าเกิดเราเกิดการเทิร์นโอเวอร์สูง มันก็กระทบกับคุณภาพของอาหารและบริการ ผมว่าในหลายธุรกิจอาหารบริการก็จะเจอปัญหาเรื่องแรงงาน บริษัทฯ ก็พยายามที่จะสร้างตัวเอ็นเกจเม้นท์ มีความรักมีความสุข มีแพชชั่นในงาน ในธุรกิจที่เราถืออยู่ ถ้าเกิดคนเหล่านี้มีความสุขมีรายได้ดี อยู่กับเราได้ มันก็จะทำให้การรักษาคุณภาพอาหารและบริการดีขึ้นตามลำดับ นี่คือความเสี่ยงหลักๆ ที่บริษัทฯ เองก็ประสบอดีตที่ผ่านมา ปัจจุบันก็มีวิธีการบริหารความเสี่ยงเหล่านี้ ผลกระทบก็คาดว่าจะดีขึ้นในระยะยาว

เจาะโมเดลธุรกิจ

ZEN

มุ่งสู่ผู้นำธุรกิจ Food Service



สัมภาษณ์พิเศษ :

Q : แผนขยายสาขาในปี 2562 และปัจจุบันมีทั้งหมดกี่สาขาจากทุกแบรนด์คะ

คุณบุญยง ตันสกุล : ตอนนี้เรามีร้านอาหารในไทยและต่างประเทศรวม 255 สาขา แบ่งเป็นกลุ่มแบรนด์ร้านอาหารไทย 167 สาขา และกลุ่มแบรนด์ร้านอาหารญี่ปุ่น 88 สาขา ซึ่งแบ่งเป็นร้านอาหารที่กลุ่มบริษัท เป็นเจ้าของ 110 สาขา และให้สิทธิแฟรนไชส์ 145 สาขา ซึ่ง ในปี 2562 เราวางแผนงานขยายร้านอาหารรวมประมาณ 123 สาขา โดยกลุ่มบริษัท 36 สาขา และให้สิทธิแฟรนไชส์ 87 สาขา ส่วนในปี 2563 บริษัทฯ วางแผนงานขยายร้านอาหารรวมประมาณ 225 สาขา แบ่งเป็นการขยายสาขารูปแบบเดิมและรูปแบบใหม่โดยกลุ่มบริษัท 50 สาขา และให้สิทธิแฟรนไชส์ 175 สาขา โดยเรา ตั้งเป้าหมายบริษัทฯ ก้าวเป็นผู้นำของประเทศในธุรกิจฟู้ดเซอร์วิส ครับ

Q : รายได้ 3 ปี ย้อนหลังเป็นอย่างไรบ้างคะ

คุณบุญยง ตันสกุล : เรามีอัตราการเติบโตเฉลี่ยอยู่ที่เกือบๆ 20% ตัวรายได้ก็หลังจากที่เราได้มีแบรนด์ใหม่ๆเข้ามา ไปซื้อธุรกิจแบรนด์ไทย ซื้อธุรกิจแบรนด์ญี่ปุ่นที่เป็นพรีเมียมเข้ามา ตั้งแต่ปี2016 มา เรื่อยมา เราก็จะมีการขยายสาขาทั้งที่เป็นสาขาเราเอง กับสาขาที่เป็นของแฟรนไชส์ การขยายสาขาทำได้รวดเร็วขึ้น รายได้มันก็จะเติบโตตามรายได้ที่เราขยายสาขาได้ทั้งที่เป็นร้านอาหารไทย อาหารญี่ปุ่น ทั้งที่เป็นร้านอาหารเราเอง และขายลิขสิทธิ์ให้กับแฟรนไชส์ รวมทั้งร้านที่เรามีลิขสิทธิ์ และปัจจุบันที่เรามีลิขสิทธิ์ที่ลดลง การเติบโตก็เติบโตต่อเนื่องและมองถึงการเติบโตในช่วง 9 เดือนนี้ของปี2018 ที่ผ่านมา เราก็ยังเติบโตได้ ในอัตราเกิน 20%

สำหรับปี 2019-2020 แผนการเติบโตก็คิดว่าเฉลี่ยก็คงไม่ต่ำกว่านี้ ก็ยังมุ่งเน้นในการขยายสาขาในเทียร์ต่างๆ นอกศูนย์การค้า มีแบรนด์ใหม่ๆเข้ามา ในธุรกิจแฟรนไชส์เราให้ความสำคัญมาก เพราะลูกค้าแฟรนไชส์ส่วนใหญ่ก็ไม่ได้มีสาขาเดียว แฟรนไชส์เราส่วนใหญ่มีประสบการณ์จากแฟรนไชส์อื่นๆ เพราะฉะนั้นเวลาขยายสาขาก็เป็นเจ้าของถึงเกือบ 10 สาขาที่มี บางคนเฉลี่ย4-5 สาขาที่มี ข้อได้เปรียบของธุรกิจเราคือเราสร้างแบรนด์เอง แล้วเราขายสิทธิของแฟรนไชส์ให้กับคนนอกในการไปขยายให้เรา ซึ่งในธุรกิจนี้มันก็มีไม่มากที่ทำได้แบบเรา ส่วนใหญ่ก็ไปซื้อสิทธิแฟรนไชส์มาจากต่างประเทศแล้วมาขยายในประเทศ วันนี้เรานอกจากจะขยายแฟรนไชส์ในประเทศแล้วก็ไปต่างประเทศด้วยไปถึงประเทศเพื่อนบ้านก็มีสาขาในต่างประเทศ ปัจจุบัน 8 สาขา แบรนด์ญี่ปุ่นที่เคยเปิดในประเทศก็ไปต่างประเทศแล้วมี อาเกะ เปิดที่พม่า และกัมพูชา ออนเดอะเบิ้ลก็ไปเปิดที่กัมพูชาเรียบร้อยแล้ว แบรนด์ไทยก็มีที่ลาวและกัมพูชา ซึ่งพวกนี้ก็จะเป็นตัวไต่ราคาให้อัตราการเติบโตรักษาไว้ได้เหมือนกับ 3-4 ปีที่ผ่านมา

เจาะโมเดลธุรกิจ

ZEN

มุ่งสู่ผู้นำธุรกิจ Food Service



Q : ความคืบหน้าการเสนอขายหุ้น IPO

คุณบุญยง ตันสกุล : เราได้รับการอนุมัติจาก ก.ล.ต. เรียบร้อยแล้ว โดยเราจะเสนอขายหุ้น IPO จำนวน 75 ล้านหุ้น ล่าสุดเพิ่งมีการกำหนดราคาเสนอขาย IPO ที่หุ้นละ 13 บาท ซึ่งเป็นราคาสูงสุดของช่วงราคา Book Building โดยเตรียมเปิดให้นักลงทุนจองซื้อในวันที่ 7 - 8 และ 11 กุมภาพันธ์นี้ และคาดว่าหุ้น ZEN จะเข้าซื้อขายวันแรกในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยในวันที่ 20 กุมภาพันธ์นี้ ส่วนช่วงนี้ก็เป็นช่วงที่เราเดินสายพบนักวิเคราะห์ นักลงทุนครับ



Q : วัตถุประสงค์การใช้เงินระดมทุน จะนำเงิน IPO ไปทำอะไรบ้างคะ

คุณบุญยง ตันสกุล : วัตถุประสงค์ระดมทุนครั้งนี้ เพื่อนำไปใช้ขยายธุรกิจของกลุ่มบริษัท ซึ่งรวมถึงการขยายและปรับปรุงสาขาร้านอาหาร ชำระคืนเงินกู้ยืมจากธนาคารพาณิชย์ และใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในกิจการ





Q : มองการเติบโตของแบรนด์หลังจากที่เราเข้ามาระดมทุน อย่างไรบ้างคะ

คุณบุญยง ต้นสกุล : ผมว่าการเข้ามาระดมทุนเป็นบริษัทจดทะเบียน ก็มีข้อดีมากมายสิ่งที่เราเห็นได้ชัดก็คือเราเป็นที่รู้จักมากขึ้นอดีตที่ผ่านมาคนนึกถึงเซ็นคิดว่าเรามีเฉพาะร้านอาหารญี่ปุ่นอย่างเดียวคือแบรนด์เซ็น แต่พอเราเข้ามาเราสื่อสารเรื่องนี้มากขึ้น เราพบนักลงทุน พบนักวิเคราะห์ จะเห็นว่าหลายคนรู้จักเรามากขึ้น การทำไออาร์เอ็มก็ทำให้เราเข้าถึงกลุ่มลูกค้าที่หลากหลายและก็รู้จักตัวตนบริษัทฯ มากขึ้น

สองก็คือผมคิดว่าเรามีมาตรฐานมีแบรนด์มาร์ทที่ดี เพราะการเข้ามาในบริษัทจดทะเบียนมันก็ทำให้เราอยู่ภายใต้ความเป็นมหาชน อดีตที่ผ่านมาเราก็เป็นบริษัทจำกัด ผู้ถือหุ้นก็น้อยสเตคโฮลเดอร์ก็ไม่มีกลุ่ม วันนี้เรามีสเตคโฮลเดอร์ที่หลากหลาย เรามีทั้งที่เป็นลูกค้าไม่แนลูกค้าอาจจะกลายเป็นผู้ถือหุ้นพนักงานวันนี้อาจจะมาถือหุ้นบริษัท สเตคโฮลเดอร์ต่างๆ ก็มีความสนใจมากขึ้น ก็จะทำให้ในเรื่องของการทำงานเองถ้าเกิดพนักงานมีความเป็นเจ้าของ ผมคิดว่าการทำงานภายใต้ความเป็นเจ้าของก็ทำให้งานมีประสิทธิภาพมากขึ้น ทำด้วยใจทำด้วยจิตสำนึกความเป็นเจ้าของ มันก็ส่งผลกับธุรกิจ เรื่องของข้อที่สามก็คือผมว่าการเป็นมหาชนมันเป็นช่องทางในเรื่องของแหล่งทุนด้วย เมื่อก่อนธุรกิจส่วนใหญ่บ้านเราจะกู้เงินจากสถาบันการเงินเกือบทั้งหมด ต้นทุนการเงินบางทีก็สูง ถ้าเพอร์ฟอแมนซ์เราไม่ดีเกิดวิกฤติการเงินก็เป็นความเสี่ยง แต่การที่เข้ามาระดมทุนเราก็มีต้นทุนการเงินที่ถูกลง

อย่างการเข้าตลาดหลังจากได้เงินมาส่วนหนึ่งก็นำมาคืนให้กับหนี้ของสถาบันการเงินที่เรากู้มามันก็จะช่วยลดต้นทุนในเรื่องของอัตราดอกเบี้ย ส่วนหนึ่งก็มาใช้ในการขยายร้านใหม่ๆ ส่วนหนึ่งก็นำมาปรับปรุงร้านเพราะอยู่ในธุรกิจนี้มานาน หลายร้านที่อยู่ในช่วงของการปรับปรุง ธุรกิจอาหารเล่นของมันก็ของมันเป็นธุรกิจที่บริหารด้วยเงินสด ถ้าเกิดวันหนึ่งเราต้องการซื้อธุรกิจใหม่ๆ ซื้อแบรนด์ใหม่ๆ เหมือนในอดีตที่ผ่านมาเราก็ซื้อแบรนด์พวกนี้มา เราก็อาศัยจากการกู้เงินจากสถาบันการเงิน แต่ว่าต่อจากนี้ไปเราก็มีทางเลือกเราก็จะมีแหล่งทุนที่บางทีเราก็ออกเป็นหุ้นกู้ หรือไม่ก็ระดมทุน พวกนี้ก็จะช่วยเราในเรื่องการลดภาระค่าใช้จ่ายในเรื่องของดอกเบี้ย ในการแข่งขันในธุรกิจต่อจากนี้ไปมันมีต้นทุนการเงินที่ต่ำลง เพราะฉะนั้นการเข้าไปจดทะเบียนมันก็มีในหลายมิติ เราก็จะ 1.มาตรฐาน 2.ต้นทุนการเงิน 3. เป็นที่รู้จักมากขึ้น นี่คือข้อดีที่เราเปลี่ยนจากบริษัทจำกัด เป็นบริษัทจำกัดมหาชน



Q : กังวลต่อภาวะตลาด IPO ที่ดูไม่ค่อยสดใสทำให้อะไรในช่วงที่ผ่านมาบ้างหรือไม่

คุณบุญยง ตันสกุล : ผมมองว่าความผันผวนตลาดมันก็เกิดขึ้นได้ตลอดเวลา แต่ถ้าเรามองถึงธุรกิจของเรามันตรงข้ามเลย ความผันผวนของตลาดไม่ดี แต่ธุรกิจเราดีขึ้นตามลำดับ ผมว่านักลงทุนเข้าใจสิ่งเหล่านี้ บางทีมองตลาดผันผวนแต่ธุรกิจที่เราอยู่ช่วงที่ผ่านมาเรามีการเติบโตต่อเนื่อง 7 ไตรมาสมีอัตราการเติบโตทั้งที่เป็นเซกเตอร์ ตัววัดต่างๆเราปรับปรุงดีขึ้นตามลำดับทั้งรายได้และกำไรผมคิดว่าตัวนี้ก็จะเป็นตัวบอกเหมือนกันว่าบางทีความผันผวนในตลาดมันเกิดขึ้นตลอดเวลา แต่พื้นฐานของบริษัทฯ ที่ดีดูจากผลประกอบการที่ดีต่อเนื่องซึ่งมันตรงข้ามกับความผันผวนของตลาดเลย ตลาดผันผวนตัวเราดี ตัวนี้ น่าจะสร้างความมั่นใจให้กับนักลงทุนได้เป็นอย่างดี

Q : สุดท้ายอยากให้คุณบุญยง ฝากถึงท้ายถึงนักลงทุนและคนที่อยากจะเข้ามาลงทุนในหุ้น ZEN

คุณบุญยง ตันสกุล : เรามองถึงโอกาสทางธุรกิจเรามองถึงการเติบโต ผมเองหลังจากที่ได้เข้ามาบริหารแล้วก็เห็นถึงศักยภาพของตัวธุรกิจ ธุรกิจอาหารเป็นธุรกิจที่มีความสดใสเป็นปัจจัย 4 ยิ่งไปกว่านั้นยังต้องการอยู่ ถ้าเราสามารถปรับตัวเปลี่ยนแปลงทันกับผู้บริโภคเราก็จะเป็นผู้นำในธุรกิจนี้ เราก็มองถึงในระยะยาวเราก็มีจุดได้เปรียบเยอะ แปรนด์ของเซ็นในแบรนด์ทั้งหมดเป็นที่รู้จัก ทุกคนรู้จักเวลาเราไปพบนักลงทุนพบนักวิเคราะห์พบคนภายนอกทุกคนเป็นลูกค้า ทุกคนก็เคยใช้บริการ แล้วบริษัทฯ ก็มีความมุ่งมั่นว่าเราไม่ได้หยุดที่ประเภทอาหารไทยกับญี่ปุ่น ไม่ได้หยุดที่แบรนด์ที่เราอยู่ในวันนี้



เจาะโมเดลธุรกิจ

ZEN

มุ่งสู่ผู้นำธุรกิจ Food Service



สัมภาษณ์พิเศษ :



เราวางเป้าหมายว่าหนึ่งทำอย่างไรให้เราสามารถที่จะไปอยู่ในใจผู้บริโภคในทุกมื้อของอาหารที่ทาน วันนี้ในห้างสรรพสินค้าในศูนย์การค้า เรามีตัวเลือกให้ผู้บริโภคทานเราได้ทุกประเภททุกวัน อยากทานอาหารญี่ปุ่น อยากทานอาหารปิ้งย่าง อยากทานอาหารเวสเทิร์น หรือแม้กระทั่งอยากทานส้มตำ อยากทานส้มตำ อยากทานเวียดนาม อยากทานสตรีทฟู้ด ทุกมื้อทานได้หมดเลย ในทุกๆวัน

สองคืออยากให้ผู้บริโภคได้รับความสะดวก เราจะต้องไปอยู่ใกล้ผู้บริโภคมากที่สุด ใช้เวลาจากบ้านมาทานร้านเราในจุดที่ใกล้ที่สุด ใช้เวลาไม่นานหรือไม่มีเวลารอเรามีอาหารไปบริการที่บ้าน เพราะฉะนั้นแพลตฟอร์มของเราก็มีตั้งแต่อยู่นอกศูนย์ อยู่ในสถานบริการน้ำมัน ไปเติมน้ำมันก็เจอเราหรือไม่สุดท้ายเราก็อยู่ในตึกแถวอยู่ใกล้บ้าน อยู่ในออฟฟิศ เพราะฉะนั้นร้านในเครือเราจะเป็นร้านที่เราวางแผนว่าจะต้องทำให้ใกล้ชิดผู้บริโภคให้มากที่สุดสะดวกในการซื้อมากที่สุด ผมคิดว่าอันนี้คือสิ่งหนึ่งทำให้เราเห็นถึงการเติบโตหุ้นเราเป็นหุ้นที่มองถึงโกลด์สตอร์คในระยะสั้น กลาง ยาว เราจะวางแผนการเติบโตทุกปีทั้งที่เป็นตัวรายได้และกำไรเราให้ความสำคัญทั้งที่เป็นพนักงานลูกค้าชุมชนและสำคัญก็คือนักลงทุน ก็ต้องมองถึงผลตอบแทนและเงินปันผลที่ลงทุนแล้วต้องได้รับความคุ้มค่าได้รับผลตอบแทนที่สูงขึ้นทุกๆปี

Q: หุ้น ZEN จะเป็นหุ้นแบบไหน

คุณบุญยง ดันสกุล : เป็นทั้ง Growth Stock และ Dividend Stock โดยถ้ามองถึงระยะยาวผมว่าหุ้น ZEN ตอบโจทย์เลยครับ

-----จบ-----

By: สุกัญญา ศิริรวง



บริษัท ดีโอดี ไบโอเทค จำกัด (มหาชน)

"เป็นบริษัทที่มั่นคง ดำเนินธุรกิจอย่างมีจรรยาบรรณ มุ่งเน้นการวิจัยพัฒนา
ด้านผลิตภัณฑ์เสริมอาหารตามมาตรฐานสากล เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม"



www.dodbiotech.com

บริษัท ดีโอดี ไบโอเทค จำกัด (มหาชน)

111 หมู่ที่ 2 ต.ท่าจีน อ.เมืองสมุทรสาคร จ.สมุทรสาคร 74000

โทรศัพท์ 034-446-333, 034-446-444 โทรสาร 034-440-373

แม่ดน้อย ภาคพิสดาร

มาแล้ว

แม่ดน้อย ภาคพิสดาร มาอีกแล้ว คราวนี้ มาพร้อมๆ... บจ.เริ่มทยอยประกาศผลประกอบการ ปี2561 เชื่อว่า จากนี้ไป บจ. คงทยอยส่งบ ผ่านระบบตลาด อย่างหนาแน่น แต่ระหว่างรอคอย เกมหุ้นรายตัว นักลงทุน คงเข้ามาเก็งกำไร

...ตลาดหุ้นไทย คงเข้าสู่โหมด เคลื่อนไหว ตามปัจจัยในประเทศและต่างประเทศ ชาวหุ้น คงปรับตัวรับไหวไปตาม สถานการณ์

วันศุกร์ที่ผ่านมา ดัชนีตลาดหุ้นไทยปิดที่ 1,651.68 จุด ลดลง 1.43 จุด หรือ 0.09% มูลค่าการซื้อขาย 56,862.15 ล้านบาท สรุปสถาบันในประเทศซื้อสุทธิ 1,775.14 ล้านบาท บัญชีบริษัทหลักทรัพย์ซื้อสุทธิ 383.73 ล้านบาท นักลงทุนต่างประเทศขายสุทธิ 647.42 ล้านบาท นักลงทุนทั่วไปในประเทศขายสุทธิ 1,511.45 ล้านบาท

INTUCH คาดปีนี้ รายได้จากธุรกิจดาวเทียมและธุรกิจต่างประเทศ ลดลงเทียบปี61 เหตุอุทกภัยให้บริการเช่าช่องสัญญาณดาวเทียม-อวกาศทีวี ชะลอตัว พร้อมตั้งงบลงทุนในบริษัทร่วมลงทุน เรนเจอร์ แคปิตอล ไม่เกินปีละ 200 ลบ. +INTUCH จ่ายเงินปันผล 1.17 บาท/หุ้น งด1ก.ค.-31ธ.ค.61 XD 21ก.พ.62 วันนี้ สีสันเกมหุ้น INTUCH น่ามอง น่าติดตามค่ะ

ใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัท เอ็นพีพีจี (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) ครั้งที่ 4 หรือ NPPG-W4 จำนวน 749.61 ล้านหน่วย ได้ถูกลงกระดานซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย วันที่ 11 ก.พ.2562 เป็นวันแรก โดย NPPG-W4 เป็นใบสำคัญแสดงสิทธิที่เสนอขายให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมของบริษัท ในอัตราส่วน 2.5 หุ้นเดิมต่อ 1 หน่วยใบสำคัญแสดงสิทธิ กำหนด มีอายุ 3 ปี และสามารถใช้อัตราส่วน 1 หน่วยใบสำคัญแสดงสิทธิต่อ 1 หุ้นสามัญใหม่ ราคาใช้สิทธิอยู่ที่ 0.50 บาทต่อหุ้น

ส่วนเม็ดเงินที่ได้จากการแปลงสิทธิ warrant นั้น **NPPG** จะนำมาใช้สำหรับการขยายธุรกิจที่เกี่ยวข้อง เพื่อเพิ่มศักยภาพการทำการค้าตามแผนธุรกิจในรอบ 2019 ซึ่งเป็นแผนแม่บทของบริษัทต่อไป

ทริสเรทติ้งจัดอันดับเครดิตองค์กรของ บริษัท ผาแดง อินดัสทรี จำกัด (มหาชน) **PDI** ที่ระดับ “BBB-” โดยอันดับเครดิตสะท้อนถึงกำไรที่มั่นคงจาก

โครงการโรงไฟฟ้าต่าง ๆ ของบริษัท รวมถึงการมีสภาพคล่องที่เพียงพอ อย่างไรก็ตาม อันดับเครดิตถูกลดทอนบางส่วนจากประวัติผลงานในธุรกิจผลิตไฟฟ้าที่ค่อนข้างสั้น ตลอดจนความเสี่ยงจากการดำเนินโครงการรีไซเคิลโลหะที่อยู่ในระดับสูง และหนี้สินที่คาดว่าจะเพิ่มสูงขึ้นในอนาคตอันใกล้

บริษัท เอเพ็กซ์ ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน) หรือ **APEX** หนึ่งในผู้นำการพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ แบบมิกซ์ยูสระดับพรีเมียม เช่นสัญญา กับ แมริออท อินเตอร์เนชันแนล (NASDAQ: MAR) เพื่อว่าจ้างบริหารโรงแรมและจัดให้เช่าเรสซิเดนซ์ โครงการมิกซ์ยูสสุดหรู “Sheraton Krabi Long Beach Resort & Residences” บนทำเลที่ดีที่สุดในหาดยาว จังหวัดกระบี่ มูลค่าโครงการรวม 3,459 ล้านบาท พร้อมเปิดบริการไตรมาสที่ 4 ปี 2564 ดึงดูดนักลงทุนอสังหาริมทรัพย์ระดับพรีเมียม หวังสร้างเป็นจุดหมายปลายทางแห่งใหม่แก่นักท่องเที่ยวทั่วโลก

เกาะติดงบปี'61 ของบมจ. คอมมิวนิเคชั่น แอนด์ ซิสเต็มส์ โซลูชัน (**CSS**) อย่าให้ตลาดสายตา แม่ “สมพงษ์ กังสรวีวัฒน์” ไม่การันตีผลงาน แต่จากศักยภาพของบริษัท และฝีมือการบริหารงานของทีมผู้บริหารแล้วไม่น้อยหน้าใคร แถมยังมีโครงการขนาดใหญ่ให้ CSS ได้มีส่วนร่วมอีกเพียบ!...งานนี้มีลุ้นให้ได้ขึ้นใจจ้า

แม่ดน้อย มีข่าวมาบอก สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และ



ตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) เปิดเผยว่า เมื่อวันที่ 8 กุมภาพันธ์ 2562 ผู้ถือหุ้นและผู้ถือหุ้นกู้ของบริษัท เอ็นเนอร์ยี่ เอิร์ธ จำกัด (มหาชน) (**EARTH**) ประมาณ 50 คน ได้เดินทางมาที่ ก.ล.ต. และขอหารือเกี่ยวกับการดำเนินการกล่าวโทษกรรมการและผู้บริหารของบริษัทดังกล่าว

ก.ล.ต. ได้ชี้แจงกับผู้แทนกลุ่มที่เดินทางมาให้ทราบถึงกระบวนการบังคับใช้กฎหมายของ ก.ล.ต. ซึ่งการพิจารณาเป็นไปตามขั้นตอนที่รัดกุม เป็นธรรม และเปิดโอกาสให้ผู้ที่เกี่ยวข้องได้ชี้แจงโต้แย้ง และแสดงหลักฐานของตนแล้ว ซึ่งปัจจุบันการกล่าวโทษกรรมการและผู้บริหาร EARTH อยู่ในระหว่างการสอบสวนของพนักงานสอบสวน

ก.ล.ต. รับทราบความเดือดร้อนของผู้ถือหุ้นและผู้ถือหุ้นกู้ของ EARTH และอยู่ระหว่างการเร่งรัดให้บริษัทเปิดเผยข้อมูลความมีอยู่จริงและสิทธิตามกฎหมายในเหมืองถ่านหิน 2 แห่งเพิ่มเติม รวมทั้งข้อมูลการทบทวนราคายุติธรรมของสิทธิในเหมืองดังกล่าว เพื่อให้นักลงทุนได้มีข้อมูลครบถ้วน



บริษัทหลักทรัพย์แนะนำ

บล.ฟิลลิป : **VGI** แนะนำ ทอยยซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 9.00 บ.

บล.ฟิลลิป : **SNC** แนะนำ ทอยยซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 15.30 บ.

บล.ฟิลลิป : **RJH** แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 30.00 บ.

บล.ฟิลลิป : **BBL** แนะนำ ทอยยซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 231.00 บ.

บล.ทิสโก้ : **BR** แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 4.70 บ.

บล.ทิสโก้ : **ADVANC** แนะนำ ถือ ราคาพื้นฐาน ที่ 195.00 บ.

บล.ดีบีเอสวิเคอร์ส : **SNC** แนะนำ ถือ ราคาพื้นฐาน ที่ 16.20 บ.

บล.ดีบีเอสวิเคอร์ส : **ADVANC** แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 223.00 บ.

บล.เมย์แบงก์ กิมเอ็ง : **SIRI** แนะนำ ถือ ราคาพื้นฐาน ที่ 1.50 บ.



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นอีกหนึ่งในใจคนไทยทั้งประเทศ

“บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)”



UOBKayHian

Your trusted broking partner

เพิ่มทุนความมั่งคั่งกับโบรกเกอร์ที่คุณมั่นใจ

www.uobkayhian.co.th

Technical Magic

29 January 2013, Issue 4

เจาะลึก Technical Indicators ตอน ว่าด้วยวอลุ่ม

รู้ที่มาที่ไปของการวิเคราะห์เทคนิค รู้ชนิดกราฟราคาไป แล้ว คราวนี้ มาถึงไฮไลต์ที่สำคัญและขาดไม่ได้เลย ถ้าใครคิดจะวิเคราะห์ด้านเทคนิค นั่นคือเรื่องของ วอลุ่ม

วอลุ่ม (Volume) หรือที่เรียกกันอย่างเป็นทางการว่า ปริมาณการซื้อขาย เป็นการบอกข้อมูลจำนวนหุ้นที่มีการซื้อขายกันในช่วงเวลาที่สนใจ ถือเป็นข้อมูลที่บอกถึง **ความหนักแน่นของการเคลื่อนไหวราคา (Quality of Trend)** ใช้ในการยืนยันแนวโน้มปกติจะแสดงด้วยกราฟแท่ง (ฮิสโทแกรม) ดังรูปด้านล่าง

สำหรับการตีความหมายของวอลุ่มในแนวโน้มขาขึ้น มีหลักการง่าย ๆ ดังนี้

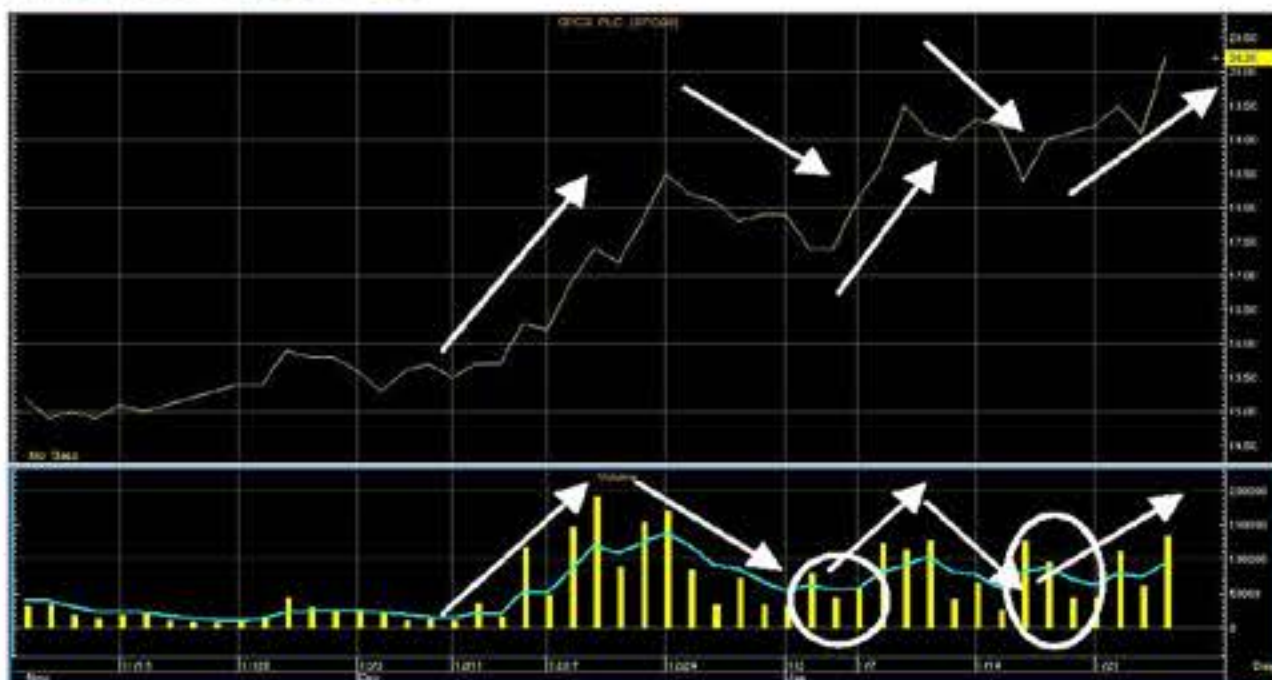
1. ถ้าราคาเพิ่มขึ้น และวอลุ่มเพิ่มขึ้นด้วย

จะเป็นการยืนยันแนวโน้มขาขึ้น เพราะเมื่อราคาเพิ่มขึ้น ผู้มีหุ้นอยู่ย่อมพอใจที่จะขายมากขึ้นเป็นธรรมดา แต่การที่วอลุ่มเพิ่มขึ้นได้นั้น แสดงว่ายังมีแรงซื้อที่มากอยู่ คือมีนักลงทุนที่มีความต้องการเป็นเจ้าของหุ้นนั้นอยู่แม้ว่าราคาจะเพิ่มมากขึ้นก็ตาม (Demand ยังมากอยู่)

2. ถ้าราคาลดลง และวอลุ่มลดลงด้วย

จะแสดงถึงการพักตัว (ลดลงแค่ชั่วคราว) เพราะปกติแล้ว เมื่อราคาลดลง ความต้องการซื้อจะต้องเพิ่มขึ้น แต่การที่วอลุ่มลดลงแสดงว่าผู้ที่ถือหุ้นอยู่ และพอใจที่จะขายในราคานี้น้อย ดังนั้นแม้มีคนอยากซื้อมาก แต่ไม่มีคนขาย ก็ทำให้มีการซื้อขายเบาบาง (Supply ลดลง)

ตัวอย่างกราฟ SPCG



จะสังเกตได้ว่า ลูกศรทั้ง 5 คู่ ของราคาและวอลุ่มไปในทิศทางเดียวกัน (ยืนยันแนวโน้มขาขึ้น) **เคล็ดลับ** วอลุ่มในช่วงแรกของขาขึ้นตอนกลับตัว (ในวงกลม) อาจจะน้อย แต่พอราคาสามารถทะลุยอดเดิมได้วอลุ่มก็จะกลับมาเริ่มเพิ่มครับ

คราวนี้ เราจะมาพิจารณา Indicator ที่สร้างจากวอลุ่มกันบ้างครับ ที่นิยมใช้กันได้แก่ **On Balance Volume** และ **VAD**

On Balance Volume หรือ OBV

เป็นดัชนีที่ใช้วัดปริมาณการซื้อขาย คิดค้นโดย **Joe Granville** กูรูทางการเงิน และยังเป็นวิทยากรในการอบรมการลงทุนอีกด้วย



โดย **OBV** สร้างขึ้นภายใต้สมมติฐานที่ว่า เมื่อราคาสูงขึ้น แสดงว่ามีคนต้องการหุ้นเพิ่ม หรือสะสมหุ้น (Accumulation) และเมื่อราคาลดลง แสดงว่ามีคนต้องการขายหุ้น หรือระบายหุ้นออก (Distribution)

ดังนั้นค่า **OBV** จะแสดงถึงปริมาณการสะสมหุ้นรวม โดยในวันที่ราคาเพิ่ม ก็จะมีปริมาณการสะสมหุ้นรวมเพิ่มขึ้น และวันที่ราคาลด ปริมาณการสะสมหุ้นก็จะลดลงเพราะมีการระบายหุ้นออก

สำหรับสูตรในการคำนวณ **OBV** มีดังนี้

OBV วันนี้

= **OBV** วันก่อนหน้า (+ หรือ -) ปริมาณการซื้อขายวันนี้

โดย

หากราคาวันนี้ > ราคาวันก่อนหน้า, ให้ +

หากราคาวันนี้ < ราคาวันก่อนหน้า, ให้ -

หากราคาวันนี้ = ราคาวันก่อนหน้า, **OBV** จะเท่าเดิม

OBV สามารถใช้เป็นสัญญาณเตือนได้ในกรณีที่วิ่งสวนทางกับราคา กล่าวคือ ช่วงที่ราคาเพิ่มขึ้นแต่ **OBV** ไม่เพิ่มขึ้นหรือถึงขั้นลดลง แสดงว่าแรงซื้อเริ่มลดลงแล้วและอาจมีการเปลี่ยนแปลงทิศทางของแนวโน้มได้

UOBKayHian

Your trusted broking partner

เพิ่มทุนความมั่นคงกับโบรกเกอร์ที่คุณมั่นใจ

www.uobkayhian.co.th

Technical Magic

29 January 2013, Issue 4

อย่างไรก็ดี การวิเคราะห์ด้วย **OBV** มีข้อจำกัดคือ การพิจารณาว่าเป็นการสะสมหรือขายหุ้นออกนั้น คิดจากราคาปิดของวันเท่านั้น ไม่สนใจราคาเปิด ราคาสูงสุด ต่ำสุดระหว่างวันเลย ทำให้อาจพิจารณาได้ไม่รอบด้าน ดังนั้น ต่อมา **Larry Williams** จึงได้พัฒนาวิธีการคำนวณใหม่ โดยให้ความสำคัญกับข้อมูลการซื้อขายระหว่างวันด้วย ซึ่งเป็นที่รู้จักกันในชื่อ **VAD**



Variable Accumulation/Distribution (VAD)

เป็น **Indicator** ที่ใช้แสดงปริมาณการสะสมหรือการระบายหุ้น โดยมีแนวคิดที่ว่า ในระหว่างวัน ราคาจะมีการแกว่งตัวไปมาระหว่างค่าสูงสุดและต่ำสุดจากอารมณ์ของตลาด ดังนั้นการคิดปริมาณการสะสมหรือระบายหุ้นนั้น ควรคิดจากส่วนลำตัวของแท่งเทียนเท่านั้น (ช่วงระหว่างราคาเปิดกับปิด) ไม่ควรนับส่วนที่เป็นไส้เทียนด้วย (ส่วนหางของกราฟแท่งเทียน) โดยถ้าราคาปิดสูงกว่าราคาเปิดจะเป็นการสะสมหุ้น (หากปิดต่ำกว่าเปิดจะเป็นการระบายหุ้น) ดังนั้นจึงปรับปริมาณวอลุ่มระหว่างวันรวมให้เหลือเฉพาะส่วนลำตัวของแท่งเทียน (ปรับโดยสัดส่วนของลำตัวกับไส้เทียน) จากนั้นทำให้เรียบด้วยระบบค่าเฉลี่ยเคลื่อนที่แบบ **exponential** ก็จะได้ค่า **VAD** ออกมา

สูตรในการคำนวณเป็นดังนี้

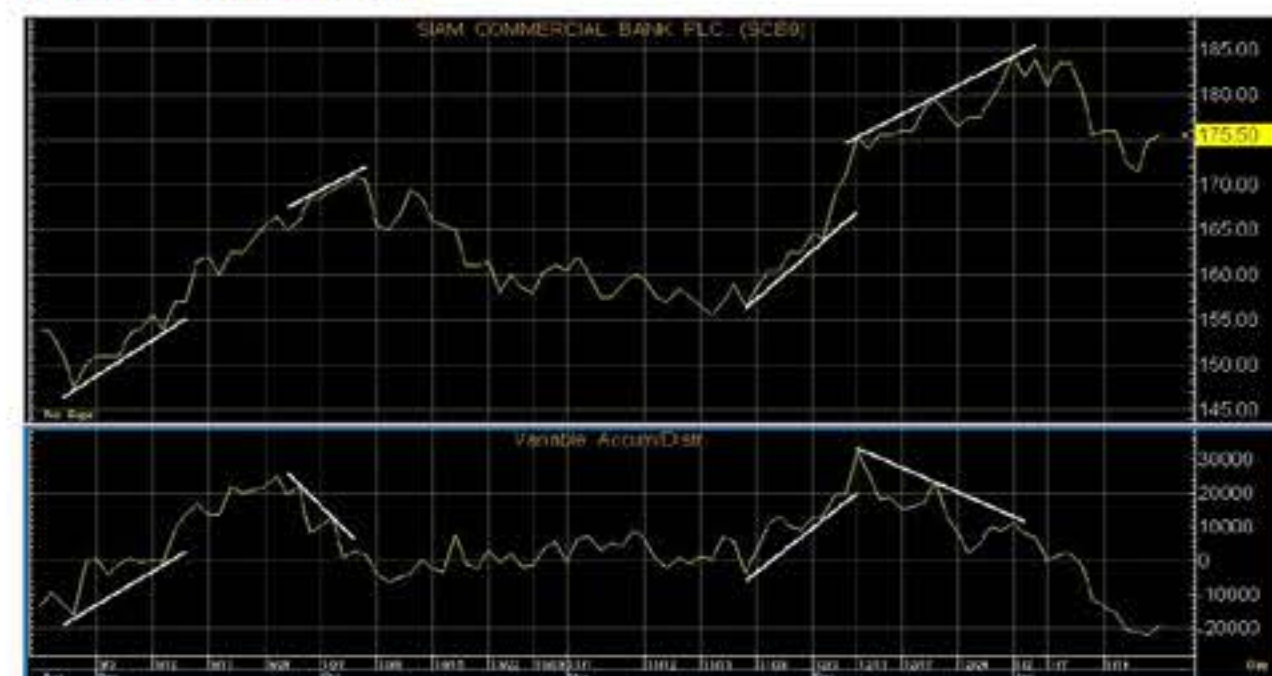
$$VAD = EMA \text{ ของ } [(ราคาปิด - ราคาเปิด) / (ราคาสูงสุด - ราคาต่ำสุด)] * ปริมาณการซื้อขาย$$

เห็นสูตรแล้วย่าเพิ่งท่อนะครับ โปรแกรมสำเร็จรูปส่วนใหญ่คำนวณให้เสร็จแล้ว เพียงแค่เราใส่จำนวนวันที่ใช้ในการทำให้เรียบเท่านั้น โดยค่าที่โปรแกรมตั้งมาให้ส่วนใหญ่จะเป็นค่าเฉลี่ยเคลื่อนที่ ระยะ 10 วันครับ (^_^)

กรณีศึกษา

ต้องออกตัวก่อนว่า ส่วนนี้ไม่ได้มีจุดมุ่งหมายเพื่อวิเคราะห์หรือชี้แนะว่าหุ้นที่กล่าวถึงนั้นน่าลงทุนหรือไม่เพียงใด เพียงแต่เป็นการแสดงตัวอย่างการประยุกต์ใช้ **Indicator** ตัวนี้สำหรับหลักทรัพย์ในตลาดจริง ๆ เท่านั้น สำหรับการวิเคราะห์เพื่อการลงทุนนั้น นักลงทุนควรวิเคราะห์ถึงปัจจัยอื่นๆ รวมไปถึง **Indicator** ตัวอื่นๆ ประกอบด้วยครับ

ตัวอย่างกราฟ SCB



สำหรับดย. นี้จะแยกพิจารณา 4 ช่วง นะครับ คือ

1. ช่วงแรก ราคาเพิ่มขึ้น พร้อมๆ กับ VAD เพิ่มขึ้น (การสะสมหุ้นเพิ่ม) เป็นการยืนยันแนวโน้มขาขึ้น
2. ช่วงที่ 2 ราคายังเพิ่มอยู่ (ความชันเท่าช่วงแรกด้วย) แต่ VAD เริ่มลดลงแล้ว **เกิดการ Divergence ระหว่างราคากับ VAD** (แนวโน้มขาขึ้นอ่อนแรง มีแนวโน้มจะกลับตัว)
3. ช่วงที่ 3 ราคาเพิ่มขึ้น พร้อมๆ กับ VAD เพิ่มขึ้น (การสะสมหุ้นเพิ่ม) เป็นการยืนยันแนวโน้มขาขึ้น
4. ช่วงที่ 4 น่ากลัวที่สุด ราคามีจุดสูงสุดเพิ่มขึ้น 3 ครั้ง (Higher High) แต่ทั้ง 3 ครั้ง VAD ทำจุดสูงสุดที่ต่ำลง (Lower High) **เกิดการ Divergence ระหว่างราคากับ VAD** (แนวโน้มขาขึ้นอ่อนแรง มีแนวโน้มจะกลับตัว)

จะเห็นว่า การพิจารณาวอลุ่มประกอบกับราคานั้นแม้ไม่สามารถบอกการเปลี่ยนแปลงของราคาได้ล่วงหน้า 100% แต่ก็ เป็นสัญญาณเตือนล่วงหน้าที่ดีไม่เบา สามารถเตือนให้เราระวังตัวได้ก่อนที่จะเกิดการเปลี่ยนแปลงของแนวโน้ม และจะช่วยลดความเสียหายกับพอร์ตเมื่อแนวโน้มเปลี่ยนจริงๆ ได้

เนื้อหาหมดซะแล้ว พบกันใหม่ฉบับหน้าครับ ●

UOBKayHian

Your trusted broking partner

เพิ่มทุนความมั่งคั่งกับโบรกเกอร์ที่คุ้นเคย

www.uobkayhian.co.th

Technical Magic

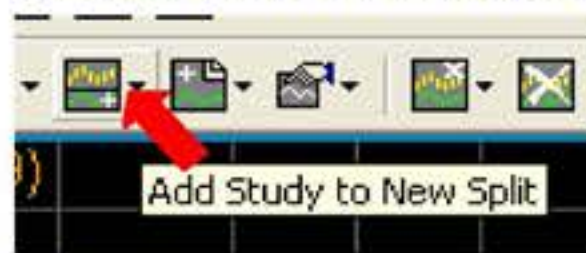
29 January 2013, Issue 4

การเรียกใช้จาก APEX

บนโปรแกรม **APEX** หลังจากเรียกกราฟราคาขึ้นมาแล้ว
ทำการเรียกหน้าจอลูกและ **Indicator** ดังนี้ครับ

1. เลือกใส่วอลุ่ม

จาก **Add Study to New Split --> Volume**



จะได้หน้าจอดังรูป



ปกติค่า **Volume** จะตั้งกราฟเป็นแบบฮิสโทแกรมให้อยู่แล้วครับ
สามารถเพิ่มเส้นค่าเฉลี่ยเคลื่อนที่ของกราฟวอลุ่มได้โดยการคลิก
ขวาที่กราฟวอลุ่ม เลือก **Add Overlay --> Moving Average**

2. เลือกใส่ Indicator

เลือกจาก **Add Study to New Split** เช่นเดียวกับวอลุ่ม
จากนั้นเลือก **Indicator** ที่ต้องการ
หากเลือกใช้ **On Balance Volume**
สามารถใช้ได้เลยโดยไม่ต้องตั้งค่า
พารามิเตอร์ใดๆ อีกเพราะมีสูตร
คำนวณที่แน่นอนตายตัว
สำหรับกรณีที่ใช้ **VAD**
(Variable Accum/Distr.)
สามารถเลือกตั้งจำนวนวันที่ใช้
คำนวณค่า **EMA** ได้ด้วย ค่าที่
โปรแกรมตั้งมาให้คือ 10 วัน



การเรียกใช้จาก eFinance

สำหรับ **eFinance** นั้น เพียงแค่เรียกหน้าจากราคาขึ้นมา
โปรแกรมก็จะใส่กราฟวอลุ่มเข้ามาให้อัตโนมัติอยู่แล้วครับ

1. เลือกใส่วอลุ่ม

หลังจาก **log in** เลือก **Insert --> Graph**



หน้าจากราคาจะแสดงทั้งราคาและวอลุ่มมาให้เลยดังรูป



2. เลือกใส่ Indicator

คลิกที่ปุ่ม **Add Indicator** เลือก **Add Indicator to new Panel**
จากนั้น

กรณีเรียกใช้ **OBV** ให้เลือกจาก

Index Indicators --> On Balance Volume [.OBV]

กรณีเรียกใช้ **VAD** ให้เลือกจาก

Oscillator Indicators --> Variable Accumulation/Distribution [.VAD]

หากคลิกขวาที่กราฟ **VAD** และเลือก **Properties Indicators** ก็จะสามารถปรับจำนวนวันที่ใช้คำนวณ **EMA** ได้เช่นกันครับ ●



บริษัท ไฟลีน เลเซอร์ เมทเทิล จำกัด

PAILIN LASER MATAL Co.,Ltd.

การบริการ (Our Service)



Bending Machine

- บริการรับตัดโลหะด้วยเครื่องตัดเลเซอร์ (Laser Cutting Service)
- บริการพับงานโลหะ (Bending Service)
- บริการต่อเนื่อง เช่น การเชื่อมอาร์กอน, การเชื่อมแบบสปอต (CNC MACHINING CENTER)
- บริการพ่นสี (Painting)



Laser Cutting Machine



Turret Punching Machine



CNC Machine

บริษัท รับบริการงานแปรรูปโลหะแผ่น งาน MACHINING, งานพ่นสี

- ◆ ชิ้นส่วนเครื่องจักรอุตสาหกรรม
- ◆ สายพานลำเลียง
- ◆ ชิ้นส่วนงานจับยึดต่างๆ
- ◆ เฟอ์นิเจอร์งานโลหะ
- ◆ ผลิตภัณฑ์ตกแต่งบ้าน สำนักงาน ร้านค้า
- ◆ ตู้งานโลหะ ตู้สวิตช์บอร์ด กล่องควบคุมต่างๆ
- ◆ วัสดุตกแต่งเพื่องานโฆษณา, ป้าย, สัญลักษณ์ ฯลฯ
- ◆ งานสั่งทำต่างๆ
- ◆ ชิ้นส่วนรถยนต์



Powder Coating

สามารถติดตามหูนอินไซด์

เพื่อรับข่าวเด่นและประเด็นที่คุณไม่ควรพลาดได้ที่...



www.hooninside.com



Line : @hooninside



IG : hooninside



Twitter : Hooninside



Facebook : HoonInside



Youtube : HoonInside

รู้ลึก รู้จริง คลุกวงในหูน สไตลิ่งสวยๆ





สรุปมูลค่าการซื้อขาย

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	8,058.61	14.17	6,283.47	11.05	1,775.14	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	6,745.29	11.86	6,361.56	11.19	383.73	-
นักลงทุนต่างประเทศ	18,630.12	32.76	19,277.54	33.90	-647.42	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	23,428.13	41.20	24,939.58	43.86	-1,511.45	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 8 ก.พ. 2562

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	40,218.61	16.05	30,636.06	12.23	9,582.56	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	30,975.23	12.36	30,364.38	12.12	610.85	-
นักลงทุนต่างประเทศ	81,538.05	32.54	80,650.72	32.19	887.33	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	97,823.72	39.04	108,904.46	43.47	-11,080.73	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 8 ก.พ. 2562

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	182,376.00	13.98	162,762.00	12.48	19,614.00	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	155,875.76	11.95	156,568.95	12.00	-693.19	-
นักลงทุนต่างประเทศ	499,150.77	38.27	491,541.80	37.69	7,608.97	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	466,895.02	35.80	493,424.79	37.83	-26,529.77	-



Market for Alternative Investment

สรุปมูลค่าการซื้อขาย

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	0.52	0.07	7.64	1.06	-7.12	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	4.64	0.64	0.45	0.06	4.19	-
นักลงทุนต่างประเทศ	15.64	2.16	17.97	2.49	-2.33	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	702.31	97.12	697.05	96.40	5.26	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 8 ก.พ. 2562

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	21.62	0.31	68.55	0.98	-46.92	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	9.70	0.14	36.09	0.52	-26.39	-
นักลงทุนต่างประเทศ	94.11	1.35	101.73	1.45	-7.62	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	6,870.00	98.21	6,789.08	97.05	80.93	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 8 ก.พ. 2562

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	101.24	0.46	330.43	1.50	-229.18	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	36.62	0.17	75.20	0.34	-38.58	-
นักลงทุนต่างประเทศ	826.80	3.75	975.46	4.42	-148.67	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	21,095.73	95.63	20,679.29	93.74	416.43	-



สืบอันดับหลักทรัพย์

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	%เปลี่ยนแปลง	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท)
SET	1,651.68	-1.43	-0.09	1,657.58	1,637.58	17,336,784	56,862.15
SET50	1,101.55	-0.75	-0.07	1,106.75	1,091.30	1,574,832	38,143.67
SET100	2,425.61	-2.18	-0.09	2,436.40	2,402.64	2,386,157	44,260.39
sSET	790.37	+1.56	+0.20	791.30	782.36	454,704	1,716.80
SETHD	1,243.00	+1.09	+0.09	1,247.30	1,228.61	637,182	16,396.81
SETCLMV	1,014.04	-3.23	-0.32	1,017.78	1,002.29	401,125	11,208.35
SETTHSI	1,062.07	-2.20	-0.21	1,067.29	1,052.21	1,358,597	33,337.52
mai	385.38	-0.20	-0.05	386.24	382.29	510,292	723.11

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	มูลค่า AOM ('000 บาท)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
ADVANC	3,015,321.00	188.00	+4.50 (+2.45%)
KBANK	2,608,303.80	199.00	-3.00 (-1.49%)
PTT	2,536,663.88	48.50	-0.50 (-1.02%)
AOT	2,395,410.22	69.00	- (-)
INTUCH	2,356,057.10	57.00	+1.50 (+2.70%)
CPALL	2,174,627.58	76.75	+0.25 (+0.33%)
SCC	1,922,568.00	472.00	+6.00 (+1.29%)
EA	1,504,960.82	49.75	+0.25 (+0.51%)
BDMS	1,452,315.18	23.90	+0.60 (+2.58%)
SCB	1,276,225.75	134.00	-1.00 (-0.74%)

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
TMB	531,046,500	2.26	- (-)
CPT	185,581,600	1.18	-0.04 (-3.28%)
TWZ	165,689,100	0.09	- (-)
7UP	161,538,600	0.45	+0.05 (+12.50%)
WHA	138,680,700	4.28	-0.06 (-1.38%)
QH	123,523,800	3.06	+0.08 (+2.68%)
SC	122,286,000	3.16	+0.12 (+3.95%)
SIRI	109,964,700	1.35	-0.01 (-0.74%)
JAS	107,299,100	5.55	+0.35 (+6.73%)
BEAUTY	93,678,100	7.80	+0.15 (+1.96%)

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
EIC <C>	25,897,100	0.05	+0.01 (+25.00%)
MIT	2,100	5.25	+0.63 (+13.64%)
INGRS	64,058,200	0.71	+0.08 (+12.70%)
7UP	161,538,600	0.45	+0.05 (+12.50%)
WIN	8,973,700	0.62	+0.05 (+8.77%)
JTS	4,974,700	1.55	+0.12 (+8.39%)
GJS <C>	7,873,100	0.13	+0.01 (+8.33%)
POST	4,000	2.40	+0.18 (+8.11%)
TGPRO	1,671,500	0.15	+0.01 (+7.14%)
THCOM	14,602,800	8.65	+0.55 (+6.79%)

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
GBX	26,345,400	0.70	-0.09 (-11.39%)
MIPF	1,200	20.00	-2.00 (-9.09%)
BSBM	2,218,100	1.02	-0.10 (-8.93%)
SAWANG	23,500	12.80	-1.20 (-8.57%)
DIGI <C>	4,897,400	0.40	-0.03 (-6.98%)
WAVE	31,400	2.00	-0.14 (-6.54%)
B	3,431,300	0.50	-0.03 (-5.66%)
CCP	1,498,600	0.39	-0.02 (-4.88%)
TYCN	39,600	2.70	-0.12 (-4.26%)
PE <C, NP>	5,700	0.23	-0.01 (-4.17%)

HOONINSIDE



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



www.hooninside.com



www.mbookstore.com



www.ebook.in.th

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



Application Hooninside

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 , E-mail: reporter@hooninside.com