



AGE คำรามปีนี้ รายได้โต 20-25% เป้าหมายถ่านหิน 3 ล้านตัน



**sw.พระรามเก้า ออกโรดโชว์
ก่อนขาย IPO 180 ล้านหุ้น**



AGE มั่นใจปีนี้ รายได้โต 20-25% ตามเป้า ปริมาณขายถ่านหิน
เข้าเป้า 3 ล้านตัน หลังครึ่งปีแรกทำได้แล้ว 1.8 ล้านตัน

นายพนม ครอบสถาพร ประธานกรรมการบริหาร บริษัท เอเชียกรีน เอนเนอจี จำกัด (มหาชน) หรือ AGE เปิดเผยกับสำนักข่าว
หุ้นอินไซด์ว่า มั่นใจปริมาณขายถ่านหินปีนี้จะแตะ 3 ล้านตันโดยในครึ่งปีแรกบริษัทฯ มีปริมาณขายถ่านหินอยู่ที่ 1.8 ล้านตัน
ขณะที่บริษัทฯ คาดรายได้รวมปีนี้จะเติบโตตามเป้าหมายที่ 20-25%...

อ่านต่อหน้า 3

ศูนย์วิจัยกสิกรฯ

ปรับคาดการณ์ GDP ไทยปีนี้เป็โต 4.6%

ศูนย์วิจัยกสิกรฯ ปรับคาดการณ์ GDP ไทยปีนี้เป็โต 4.6% จากเดิม 4.5% หลัง
ครึ่งปีแรกขยายตัวสูง มองครึ่งปีหลังขยายตัว 4.4% ผ่อนแรงลงจากช่วงครึ่งปี
แรกที่ขยายตัว 4.8% เศรษฐกิจไทยในช่วงครึ่งปีหลัง 2561 ผ่อนแรงลง ตาม
ปัจจัยฐานของการส่งออก และประเด็นเฉพาะในเรื่องนักท่องเที่ยวจีนที่ได้รับผลกระทบ
จากเหตุการณ์เรือล่มที่ จ.ภูเก็ต..

อ่านต่อหน้า 9



Window Dressing!! ตลาดบ้านเราวันนี้มีความสวิงสูงชะ
เหลือเกินนะเจ้าคะ โดยระหว่างวันร่วงลงไปถึง 1,735.58
จุด แต่ก็งัดกลับมาปิดบวกจนได้ที่ 1,752.95 จุด
บวก 3.02 จุด ประเด็นหลักๆเพราะ TFEX ซีรีส์ S50U18 หมดยุคในวันนี้เจ้าคะ ซึ่ง
ก็ทำให้ตลาดผันผวนทั้งวัน ผันผวนกันอย่างหนักหน่วงแต่เอาเป็นว่าพรุ่งนี้จะกลับสู่
ปกติเจ้าคะ ยังมีประเด็น Window Dressing..

อ่านต่อหน้า 10

“โรงพยาบาลพระรามเก้า” เดินหน้าเสนอขาย IPO
เตรียมโรดโชว์ให้ข้อมูลและพบนักลงทุน 3 ต.ค. นี้

บริษัท โรงพยาบาลพระรามเก้า จำกัด (มหาชน) หรือ “PR9” โรง
พยาบาลเอกชนของประเทศไทยที่มีประสบการณ์การดำเนินงานมากกว่า
26 ปี ในอุตสาหกรรมโรงพยาบาลและให้บริการดูแลและรักษาสุขภาพซึ่ง
มีแนวโน้มเติบโตอย่างต่อเนื่อง เตรียมจัดโรดโชว์สรุปข้อมูลการเสนอขาย
หุ้นสามัญต่อประชาชนเป็นครั้งแรก (IPO) จำนวนไม่เกิน 180 ล้านหุ้น

อ่านต่อหน้า 5



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นอีกหนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

“บริษัท พิกิจ เอ็นเบอีย จำกัด (มหาชน)”



ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976

HOONINSIDE Special ภาคบ่าย

NCL

ฉบับที่ 834 วันที่ 28 กันยายน 2561

รู้ลึกจริง คลุมวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

www.hooninside.com ฉบับละ 4 บาท



อินไซด์ก่อนใคร

อ่านแมกกาซีนหุ้นอินไซด์

จ่ายเพียง **2259.84 บาท/ปี**

(อัตราเล่มละ 8 บาท)

แถมฟรี

แมกกาซีนหุ้นอินไซด์รายเดือน , หุ้นอินไซด์นิวส์
และสเปเชียลหุ้นอินไซด์



วิธีการชำระเงิน

บัญชี บจก.น่ายกล้วยหอมจอนไลน์
บัญชีออมทรัพย์ ธนาคารกสิกรไทย สาขาโศก
เลขที่บัญชี 741-2-437-009

แล้วส่งหลักฐานการโอนเงินมาที่ Fax. 02-276-5977
หรือโทรแจ้งทีมงานโดยตรงที่เบอร์ 02-276-5976

ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976



• ฉบับที่ 834 วันที่ 28 กันยายน 2561

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลกลัวๆ

www.hooninside.com ฉบับละ 4 บาท

AGE คำรามปีนี้ รายได้โต 20-25% เป้าหมายถ่านหิน 3 ล้านตัน

AGE มั่นใจปีนี้ รายได้โต 20-25% ตามเป้า ปริมาณขายถ่านหินเข้าเป้า 3 ล้านตัน หลังครึ่งปีแรกทำได้แล้ว 1.8 ล้านตัน เล็งขยายพื้นที่โรงคัดร่อนระบบปิดแห่งที่ 2 ในเวียดนาม เผยเตรียมพบบอร์ดบินลัดฟ้าดูหน้างาน ก่อนขงพิจารณา หากไฟเขียวใช้เวลาก่อสร้าง 3 เดือน แยมปี 62 มีแผนก่อสร้างโรงคัดร่อนถ่านหิน ที่นครหลวงอีก 1 โรง คาดปีนี้ไทยรายได้จากธุรกิจโลจิสติกส์ 300-400 ลบ. ลุ้นปีหน้าแตะ 1 พันลบ. ปลายปีนี้รับเรือลำเลียงเพิ่มอีก 12 ลำ

นายพนม ควรสถาพร ประธานกรรมการบริหาร บริษัท เอเชีย กรีน เอนเนอจี จำกัด (มหาชน) หรือ **AGE** เปิดเผยกับสำนักข่าวหุ้นอินไซด์ ว่า มั่นใจปริมาณขายถ่านหินปีนี้แตะ 3 ล้านตันโดยในครึ่งปีแรกบริษัท มีปริมาณขายถ่านหินอยู่ที่ 1.8 ล้านตัน ขณะที่บริษัทฯ คาดรายได้รวมปีนี้จะเติบโตตามเป้าหมายที่ 20-25% จากปีก่อนที่มีรายได้ 5,949.34 ล้านบาท ซึ่งครึ่งปีแรกบริษัท มีรายได้แล้ว 3,672.14 ล้านบาท

"ภาพรวมผลประกอบการปีนี้ คาดว่าจะเติบโตกว่าปี 2560 เนื่องจาก 2 ไตรมาสที่ดี โดยคาดว่าจะขยายหน้าจะทำนิวไฮได้ ปริมาณขายถ่านหินปีนี้ น่าจะได้ตามเป้าที่ 3 ล้านตัน เนื่องจากครึ่งปีแรกทำได้แล้ว 1.8 ล้านตัน " นายพนม กล่าว

ส่วนภาพรวม Q3/61 คาดว่าผลประกอบการจะเติบโตดีกว่าไตรมาส 2/2561 แต่จะดีกว่าเท่าไรคงต้องรอดูปดงบ

ด้านปริมาณการใช้ถ่านหินปีนี้เพิ่มขึ้น สะท้อนจากโรงปูนที่ใช้เพิ่มขึ้น หลังปูนส่งออกดี และมีโรงไฟฟ้าของกลุ่มโรงปูนที่ขึ้นโรงไฟฟ้าด้วยทำให้ความต้องการใช้เพิ่มขึ้นมาด้วยส่วนหนึ่ง ซึ่งปีนี้คาดยอดขายของบริษัทฯ แบ่งเป็นขายในประเทศ 80% และขายต่างประเทศ 20%

โดยเฉพาะที่ประเทศเวียดนามที่ความต้องการใช้ถ่านหินเพิ่มขึ้น

นายพนม กล่าวเสริมว่า ธุรกิจที่ประเทศเวียดนามมีแนวโน้มเติบโตอย่างต่อเนื่อง ซึ่งที่เวียดนามโตค่อนข้างเร็วมาก ปัจจุบันยอดนำเข้าขึ้นมาสลิกกับประเทศไทยแล้ว โดยปีหน้ามองว่ามีโอกาสแข่งไทย เนื่องจากโรงไฟฟ้าทยอยเสร็จ ประกอบกับอุตสาหกรรมเพิ่มอย่างรวดเร็ว ดูจากตัวเลขการขยายตัวทางเศรษฐกิจ (GDP) ที่เติบโตประมาณ 7%

ทั้งนี้ บริษัทฯ มีแผนขยายพื้นที่ โรงคัดร่อนระบบปิดที่แห่ง 2 ในประเทศเวียดนาม โดยเร็วๆ นี้จะพาคณะกรรมการบริษัทฯ เดินทางไปดูธุรกิจที่ประเทศเวียดนาม จากนั้นจะนำเรื่องเสนอเข้าคณะกรรมการบริษัทฯ (บอร์ด) เพื่อพิจารณา ซึ่งหากกรรมการอนุมัติให้สร้างคาดว่าจะใช้เวลาประมาณ 3 เดือนก็สร้างแล้วเสร็จ

"ธุรกิจที่ประเทศเวียดนามมีแนวโน้มเติบโตอย่างต่อเนื่อง ซึ่งผมกำลังจะพากรรมการไปดู เพราะว่าจะขออนุมัติเพิ่มโรงคัดร่อนระบบปิดที่ 2 เพราะเรายังมีพื้นที่อีกครั้งหนึ่ง แต่ใช้เงินลงทุนไม่เยอะมาก ถ้ากรรมการลงความเห็นให้สร้างก็คงใช้เวลาประมาณ 3 เดือนก็สร้างเสร็จ " นายพนม กล่าว

ส่วนที่ประเทศจีน ปัจจุบันบริษัทฯ ไม่ได้มีการส่งออกถ่านหินไปประเทศจีนมากนัก เนื่องจากมีปัญหาเรื่องปิดท่าเรือ ขณะที่จีนเข้มงวดเรื่องสิ่งแวดล้อม ซึ่งส่งผลกระทบต่อทุกธุรกิจไม่ใช่แค่ธุรกิจถ่านหิน ขณะที่กรณีจีนขึ้นภาษีนำเข้าจากสหรัฐฯ ไม่มีผลกระทบต่อบริษัทฯ

สำหรับในประเทศไทย บริษัทฯ มองว่า ความต้องการถ่านหินยังมีอยู่ ทำให้ยังมีโอกาสเติบโตในระยะ 1-2 ปีจากนี้ แต่การเติบโตอาจจะไม่ใช่แบบก้าวกระโดด เพราะในไทยไม่มีโรงไฟฟ้าถ่านหินขึ้นใหม่ ดังนั้นในแง่การลงทุน บริษัทฯ คงให้น้ำหนักการลงทุนไปที่ประเทศเวียดนามมากกว่า

GUNKUL
not only the energy, we care



TEL.0-2242-5800

www.gunkul.com

ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976



ฉบับที่ 834 วันที่ 28 กันยายน 2561

รู้จักจริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

www.hooninside.com ฉบับละ 4 บาท

AGE คำรามปีนี้ รายได้โต 20-25% เป้าหมายถ่านหิน 3 ล้านตัน

"เราให้น้ำหนักการลงทุนไปที่ประเทศเวียดนาม แต่ยอดขายส่วนใหญ่ยังอยู่ในไทย ซึ่งในไทย ดูจาก 6 เดือนที่ผ่านมายอดขายเพิ่มขึ้นประมาณ 6-7% สรุปลแล้วโดยรวมการใช้ถ่านหินทั้งเอเชียใช้เพิ่มหมดทุกประเทศ โดยเฉพาะอินโดนีเซีย , เวียดนาม ส่วนของเราก็เพิ่มขึ้น ปีนี้ปริมาณการใช้ถ่านหินเพิ่มขึ้น ดูจากโรงปูนที่ใช้เพิ่มขึ้น ปูนส่งออกขายดี และมีโรงไฟฟ้าของกลุ่มโรงปูนที่ขึ้นโรงไฟฟ้าด้วยทำให้ความต้องการใช้เพิ่มขึ้นมาด้วยส่วนหนึ่ง" นายพนม กล่าว

นายพนม กล่าวเพิ่มเติมด้วยว่า บริษัทฯ เพิ่งได้รับการอนุมัติวงเงินสินเชื่อจากธนาคารพาณิชย์ ซึ่งสามารถรองรับการขยายธุรกิจอย่างคล่องตัว เพื่อรองรับการเติบโต โดยปีที่แล้วบริษัทฯ เติบโตกว่า 20% และปีนี้ถึงปี 2562 คาดยังโตต่อเนื่อง ส่วนปีต่อไปก็จะไปโตที่เวียดนาม หลังจากที่บ้านบริษัทฯ ได้เข้าไปขยายการลงทุน โดยใช้ความระมัดระวังและรอบคอบมาก ซึ่งที่เวียดนามโตเร็วมาก ยอดนำเข้าตอนนี้มาสู้กับไทยแล้วทั้งทั้งที่เพิ่งนำเข้าไม่กี่ปี โดยคาดปีนี้เวียดนามน่าจะนำเข้าใกล้เคียงกับไทย 20 ล้านตัน และปีหน้าคงแซงเพราะโรงไฟฟ้าทยอยเสร็จ ประกอบกับอุตสาหกรรมเพิ่มอย่างรวดเร็ว ส่วนในประเทศไทยก็ยังมีดี ถ้ามีเลือกตั้งก็คงกลับมาดี แต่มองว่าคงเพิ่มขึ้นไม่ได้เร็ว เพราะไม่ได้มีโรงไฟฟ้าถ่านหินเพิ่ม ดังนั้นการเติบโตคงไม่ได้เพิ่มอย่างมีนัยยะ แต่จะเป็นการโตจากความพร้อม ซึ่งบริษัทฯ มีแผนก่อสร้างโรงคัดร่อนถ่านหินที่นครหลวงขึ้นอีก 1 โรงในปีหน้า เนื่องจากปัจจุบันโรงคัดร่อนที่มีอยู่ เดินเครื่องเต็มทีทั้งหมด โดยเดินเครื่องเกือบ 24 ชั่วโมง

ส่วนธุรกิจด้านโลจิสติกส์ ขนส่งทางน้ำและทางบก รวมทั้งการให้บริการท่าเรือ และคลังสินค้า ปัจจุบันมีเรือลำเลียง จำนวน 12 ลำ และมีแผนสั่งต่อเรือลำเลียงเพิ่มอีก 12 ลำในช่วงปลายปีนี้ เพื่อรองรับการขยายตัวธุรกิจด้านโลจิสติกส์ ที่มีแนวโน้มเติบโตอย่างต่อเนื่อง โดยปีนี้บริษัทฯ คาดว่ารายได้จากโลจิสติกส์

จะอยู่ที่ 300-400 ล้านบาท ส่วนปีหน้าคาดว่าจะอยู่ที่ 700-800 ล้านบาท หรืออาจจะถึง 1,000 ล้านบาท

"เราทำโลจิสติกส์ขึ้นมา เพราะโลจิสติกส์ในเมืองไทยตอนนี้ก็โตขึ้น เพราะ1ปี-2 ปีนี้ นำเข้าจะเพิ่มขึ้น สินค้าเกษตรบางอย่าง วัตถุดิบที่จะมาผลิตอาหารสัตว์ หรือน้ำมันพืช เพิ่มขึ้นตอนนี้ปีนี้มีนำเข้าโดยทางน้ำ 40ล้านตัน และส่งออกประมาณ 30 ล้านตัน เพิ่มมาประมาณ 10 ล้านตัน เราจึงมองว่าโลจิสติกส์ขยายได้อีก สังเกตได้ว่าตอนนี้เรือโป๊ะไม่พอปีนี้ของเราเองก็เพิ่มขึ้นเท่าตัว จากปีก่อน เราคาดว่าปีนี้โลจิสติกส์ รายได้น่าจะ 300-400 ล้านบาท ปีหน้า 700-800 ล้านบาท หรืออาจจะถึง 1,000 ล้านบาท " นายพนม กล่าว

ส่วนรถขนส่งบริษัทฯ มีการจับมือกับพันธมิตรใหม่ซึ่งมีการเซ็นสัญญาระยะยาว ทำให้มีจำนวนรถขนส่ง เพิ่มอีกกว่า 100 คัน ขณะที่บริษัทฯ มีการจับมือกับบริษัทขนส่งซึ่งมีรถกว่า 100 คัน รวมทั้งยังมีการตั้งบริษัทขึ้นมามากหนึ่งบริษัท ร่วมกัน โดยบริษัทฯ ถือหุ้น 70% เพื่อรับงานขนส่งทั้งหมด เน้นขนส่งที่เกี่ยวข้องกับโรงปูน สนับสนุนให้รายได้เติบโตขึ้นมาด้วยส่วนหนึ่ง

นายพนม กล่าวทิ้งท้ายว่า สำหรับราคาหุ้น AGE ในปัจจุบันอาจจะยังไม่สะท้อนการเติบโต ซึ่งมองว่า อาจจะเป็นเพราะบริษัทฯ ดำเนินธุรกิจถ่านหินที่นักลงทุนอาจมองว่า ปริมาณการใช้ลดน้อยลง หรือกังวลว่ามีการเลิกใช้ แต่ในความเป็นจริงความต้องการใช้ถ่านหินยังมีเพิ่มขึ้นทุกประเทศในเอเชีย

"ราคาหุ้นไม่สะท้อน แกรมยังลง P/E ต่ำ 14-15 เท่า คือหุ้นนี้พูดยากนะ ผมว่าคนส่วนใหญ่ยังนึกอยู่ว่าถ่านหินคงไม่มีใครใช้ เหมือนคนเลิกใช้แต่จริง ๆ ถ่านหินใช้เพิ่มขึ้นนะทุกประเทศเลย โดยเฉพาะเอเชียที่ใช้เพิ่มขึ้นอย่างเห็นได้ชัด " นายพนม กล่าว

GUNKUL
not only the energy, we care



TEL.0-2242-5800

www.gunkul.com

ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976



• ฉบับที่ 834 วันที่ 28 กันยายน 2561

รู้ลึกจริง คลุกวงในหุ้น สไตส์กล้วยๆ

www.hooninside.com ฉบับละ 4 บาท

รพ.พระรามเก้า ออกโรดโชว์ ก่อนขาย IPO 180 ล้านหุ้น

บริษัท โรงพยาบาลพระรามเก้า จำกัด (มหาชน) หรือ "PR9" โรงพยาบาลเอกชนของประเทศไทยที่มีประสบการณ์การดำเนินงานมากกว่า 26 ปี ในอุตสาหกรรมโรงพยาบาลและให้บริการดูแลและรักษาสุขภาพซึ่งมีแนวโน้มเติบโตอย่างต่อเนื่อง เตรียมจัดโรดโชว์สรุปข้อมูลการเสนอขายหุ้นสามัญต่อประชาชนเป็นครั้งแรก (IPO) จำนวนไม่เกิน 180 ล้านหุ้น และหุ้นส่วนเกินอีกจำนวนไม่เกิน 20,000,000 หุ้น ในวันพุธที่ 3 ต.ค. นี้ เวลา 13.30 – 16.30 น. ณ หอประชุมศุภกรีย์ แก้วเจริญ ชั้น 3 อาคาร B ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย เพื่อสรุปจุดเด่นของการลงทุนในหุ้น 'PR9' พร้อมแผนการเติบโตของบริษัทฯ รวมถึงแผนการเสนอขายหุ้น IPO เพื่อขยายศักยภาพในการให้บริการและขยายฐานลูกค้าทั้งชาวไทยและชาวต่างชาติ นักลงทุนที่สนใจสามารถเข้ารับฟังได้โดยไม่เสียค่าใช้จ่าย โดยสามารถสำรองที่นั่งได้ที่ <https://goo.gl/forms/hsz9U8nzELBwdIOB2> หรือสแกน QRcode

ทั้งนี้ PR9 จะหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวนไม่เกิน 180,000,000 หุ้น หรือคิดเป็นร้อยละ 23.1 ของจำนวนหุ้นที่ออกและเรียกชำระแล้วทั้งหมดของบริษัทฯ ภายหลังการเสนอขายของหุ้นเพิ่มทุนในครั้งนี้ โดยแบ่งเป็น(1)การจัดสรรหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวนไม่เกิน 167,500,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1.0 บาท เพื่อเสนอขายให้แก่ประชาชนเป็นครั้งแรก (Initial Public Offering: IPO)(2) การจัดสรรหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวนไม่เกิน 12,500,000 หุ้น มูลค่า

ที่ตราไว้หุ้นละ 1.0 บาท เพื่อเสนอขายให้แก่กรรมการและ/หรือผู้บริหารที่เป็นผู้ก่อตั้ง (Founders) ของบริษัทฯ

วัตถุประสงค์การใช้เงิน1.โครงการก่อสร้างอาคารใหม่ ,2.โครงการปรับปรุงอาคารปัจจุบัน , 3.โครงการก่อสร้างสถานที่สำหรับพนักงานและบุคลากรทางการแพทย์4.ชำระคืนเงินกู้ยืม (ถ้ามี) 5.เงินทุนหมุนเวียนในการดำเนินธุรกิจ การลงทุนอื่นๆ และการขยายธุรกิจของบริษัทฯ (ถ้ามี)

อนึ่ง โรงพยาบาลพระรามเก้า เปิดให้บริการทางการแพทย์ตั้งแต่ปี 2535 โดยตั้งอยู่บนเนื้อที่กว่า 6 ไร่ บนถนนพระราม 9 ซึ่งเป็นย่านศูนย์กลางธุรกิจขนาดใหญ่แห่งใหม่ของกรุงเทพมหานคร ทั้งนี้ ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2561 โรงพยาบาลฯ มีจำนวนเตียงจดทะเบียน 166 เตียง เปิดให้บริการแก่ผู้ป่วยใน (In-Patient Department หรือ IPD) จำนวน 163 เตียง และมีจำนวนห้องตรวจสำหรับผู้ป่วยนอก (Out-Patient Department หรือ OPD) รวม 114 ห้อง โดยให้บริการดูแลรักษาผู้ป่วยในระดับตติยภูมิ (Tertiary Care) ซึ่งครอบคลุมการให้บริการส่งเสริมสุขภาพ ป้องกัน ตรวจรักษา และฟื้นฟูโรคทั่วไป และโรคเฉพาะทาง ผ่าน 2 สถาบันทางการแพทย์ ได้แก่ สถาบันโรคไตและเปลี่ยนไตพระรามเก้า และสถาบันหัวใจและหลอดเลือดพระรามเก้า และศูนย์การแพทย์เฉพาะทางรวมทั้งสิ้น 20 ศูนย์ โดยมุ่งเน้นการให้บริการทางการแพทย์ที่มีประสิทธิภาพ ด้วยอัตราค่าบริการที่คุ้มค่าและสมเหตุสมผลมาอย่างต่อเนื่อง (Value for Money Services)



The Leader in ICT Security

LIMITLESS POSSIBILITY

CCTV
Access Control
Control room

CYBER SECURITY

Communication
Agile Network
Drone System
eLTE
Smart City
Safe City

Connected People

ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976



ฉบับที่ 834 วันที่ 28 กันยายน 2561

รู้ลึกจริง คลุกวงในหุ้น สไตลกลัวๆ

www.hooninside.com ฉบับละ 4 บาท

รพ.พระรามเก้า ออกโรดโชว์ ก่อนขาย IPO 180 ล้านหุ้น

บริษัท ได้รับการรับรองมาตรฐานต่างๆ เช่น ISO 9002 ตั้งแต่ปี 2543 ถึง ปี 2546 ISO 9001 ตั้งแต่ปี 2546 ถึง ปี 2552 การรับรองคุณภาพ HA (Hospital Accreditation) ตั้งแต่ปี 2547 ถึงปี 2553 และการได้รับการรับรองมาตรฐานสถานพยาบาลระดับนานาชาติจากองค์กร Joint Commission International ("JCI") ประเทศสหรัฐอเมริกา ตั้งแต่ปี 2553 จนถึงปัจจุบัน รวมทั้งการรับรองมาตรฐานการดูแลผู้ป่วยเฉพาะโรค (Clinical Care Program Certification: CCPC) เพิ่มเติมจาก JCI ได้แก่ 1) การดูแลรักษาผู้ป่วยเปลี่ยนไต และ 2) การดูแลรักษาโรคเบาหวานแบบผู้ป่วยนอก นอกจากนี้ในปี 2561 โรงพยาบาลฯ ได้รับรางวัล Thailand Top Company Awards 2018 ประเภทอุตสาหกรรมบริการสุขภาพจากมหาวิทยาลัยหอการค้าไทยร่วมกับนิตยสาร Business+

กลุ่มผู้รับบริการหลักของบริษัทฯ จำแนกตามกลุ่มผู้รับบริการและประเภทการชำระเงิน สามารถแบ่งออกเป็น 2 ประเภทหลัก ได้แก่ (1) กลุ่มผู้รับบริการทั่วไป ซึ่งเข้ารับบริการของโรงพยาบาลฯ และชำระค่าใช้จ่ายในการรักษาพยาบาลด้วยตนเอง ได้แก่ กลุ่มผู้ป่วยโรคทั่วไป กลุ่มผู้ป่วยโรคที่มีความซับซ้อน กลุ่มผู้ป่วยหนักและผู้ป่วยวิกฤต และกลุ่มผู้รับบริการที่เน้นการส่งเสริมสุขภาพ และ (2) กลุ่มผู้รับบริการแบบคู่สัญญาองค์กร ซึ่งประกอบด้วยกลุ่มองค์กรคู่สัญญา และกลุ่มคู่สัญญาบริษัทประกัน โดยโรงพยาบาลฯ ให้บริการทั้งกลุ่มผู้รับบริการชาวไทยและชาวต่างชาติ ทั้งนี้ โรงพยาบาลฯ ไม่ได้อยู่ในระบบประกันสังคมและระบบประกันสุขภาพถ้วนหน้า บริษัทฯ มีข้อได้เปรียบในการแข่งขัน ดังนี้

1) ความโดดเด่นในสถาบันทางการแพทย์ ศูนย์การแพทย์ และศักยภาพการให้บริการรักษาโรคซับซ้อนด้วยทีมสหสาขาวิชาชีพ (Multidisciplinary Team) บริษัทฯ มีสถาบันทางการแพทย์และศูนย์การแพทย์เฉพาะทางที่มีความสามารถและความโดดเด่นในการรักษาโรคซับซ้อน โดยสามารถให้บริการดูแลผู้รับบริการได้อย่างครบวงจรด้วยความพร้อมของทีมแพทย์และบุคลากรทางการแพทย์ของบริษัทฯ ที่มีความเชี่ยวชาญและความชำนาญในการให้บริการทางการแพทย์ พร้อมทั้งการนำเทคโนโลยีทางการแพทย์ที่ทันสมัย รวมถึงเครื่องมืออุปกรณ์ทางการแพทย์ที่มีประสิทธิภาพ ในการรักษามาให้บริการอยู่เสมอ อาทิเช่น สถาบันโรคไตและเปลี่ยนไตพระรามเก้า สถาบันหัวใจและหลอดเลือดพระรามเก้า ศูนย์เบาหวานและเมตาบอลิก การผ่าตัดแผลเล็ก ศูนย์สูติรีเวชและศูนย์กุมารเวช เป็นต้น

2) การบริการทางการแพทย์ในอัตราค่าบริการที่สมเหตุสมผลและมีคุณค่า (Value for Money Services) บริษัทฯ เป็นหนึ่งในทางเลือกสำหรับผู้รับบริการที่ต้องการการรักษาพยาบาลที่มีคุณภาพในราคาที่เหมาะสม (Value for Money Services) โดยหากมีเหตุการณ์ที่ส่งผลให้ต้นทุนการดำเนินงานของอุตสาหกรรมมีการปรับตัวสูงขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ บริษัทฯ ยังคงมีความได้เปรียบและมีความยืดหยุ่นในการปรับอัตราค่าบริการให้อยู่ในอัตราที่สามารถแข่งขันได้ เพื่อชดเชยกับต้นทุนค่าใช้จ่ายที่อาจมีการปรับตัวสูงขึ้น ดังนั้นกลุ่มผู้เข้ารับบริการเป้าหมายของโรงพยาบาลฯ จึงสามารถครอบคลุมผู้เข้ารับบริการที่มีรายได้ปานกลางถึงรายได้สูง (Mass Affluent to Affluent Segment) ซึ่งเป็นกลุ่มที่มีฐานประชากรขนาดใหญ่ และมีศักยภาพในการเติบโตสูงในอนาคต



The Leader in ICT Security

LIMITLESS POSSIBILITY

CCTV
Access Control
Control room

CYBER SECURITY

Communication
Agile Network
Drone System
eLTE
Smart City
Safe City

Connected People

ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976



ฉบับที่ 834 วันที่ 28 กันยายน 2561

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตส์กล้วยๆ

www.hooninside.com ฉบับละ 4 บาท

SW.พระรามเก้า ออกโรดโชว์ ก่อนขาย IPO 180 ล้านหุ้น

3) ทำเลที่ตั้งยุทธศาสตร์ที่มีศักยภาพและมีโอกาสในการขยายตัวสูงที่ตั้งของบริษัทฯ อยู่ในบริเวณศูนย์กลางธุรกิจแห่งใหม่ของกรุงเทพฯ ที่มีศักยภาพในการเติบโตสูง ทั้งจากการขยายตัวของอาคารสำนักงาน ห้างสรรพสินค้าและที่อยู่อาศัย ความหนาแน่นและการเติบโตของจำนวนประชากรในบริเวณโดยรอบ และการเป็นศูนย์กลางเชื่อมต่อระบบโครงสร้างคมนาคมขนส่งพื้นฐานที่สำคัญ โดยครอบคลุมถึงผู้เข้ารับบริการทั้งชาวไทย และชาวต่างชาติ ซึ่งรวมถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวเชิงสุขภาพ (Medical Tourism) และกลุ่มชาวต่างชาติที่เข้ามาลงทุนหรือทำงานในประเทศไทย (Expatriate)

บริษัทฯ ได้มีกลยุทธ์การแข่งขันที่สำคัญ ดังนี้

1) การขยายเครือข่ายพันธมิตรโรงพยาบาลและความร่วมมือทางการแพทย์อย่างต่อเนื่องบริษัทฯ ได้ดำเนินการขยายฐานผู้รับบริการและการให้บริการรักษาโรคเฉพาะทางที่ซับซ้อน เพื่อรองรับความต้องการในการรักษาพยาบาลที่เพิ่มขึ้นผ่านเครือข่ายพันธมิตรระหว่างโรงพยาบาล โดย ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2561 บริษัทฯ ได้ดำเนินการลงนามในบันทึกข้อตกลง (Memorandum of Understanding) กับโรงพยาบาลพันธมิตรในประเทศจำนวน 9 โรงพยาบาล เพื่อจัดตั้งเครือข่ายสำหรับการส่งต่อผู้ป่วยโรคไตที่ต้องการผ่าตัดเปลี่ยนไตมาเข้ารับการรักษาและเข้ารับการผ่าตัดกับบริษัทฯ

2) การก่อสร้างอาคารใหม่และปรับปรุงอาคารปัจจุบันเพื่อรองรับการขยายขอบเขตการให้บริการทางการแพทย์ให้ครอบคลุมและครบวงจรมากยิ่งขึ้นและจำนวนผู้ใช้บริการที่มีการเติบโตสูงขึ้น บริษัทฯ อยู่ระหว่างการก่อสร้างอาคารใหม่ซึ่งเป็นอาคารสูง 16 ชั้น ในพื้นที่ใกล้เคียงกับอาคารปัจจุบัน โดยจะรองรับจำนวนเตียงได้สูงสุด 59 เตียง คาดว่าจะแล้วเสร็จและ

เปิดให้บริการภายในช่วงไตรมาสที่ 4 ปี 2562 นอกจากนี้

บริษัทฯ มีโครงการปรับปรุงอาคารปัจจุบัน เพื่อเพิ่มขีดความสามารถในการรองรับการเพิ่มขึ้นของกลุ่มผู้ป่วยใน โดยเฉพาะกลุ่มผู้ป่วยโรคซับซ้อน โดยคาดว่าจะการปรับปรุงดังกล่าวจะทำให้โรงพยาบาลฯ มีจำนวนห้องพักรักษาผู้ป่วยในในอาคารปัจจุบันเพิ่มขึ้นจำนวน 91 เตียง ภายในปี 2565 โดยแบ่งเป็น ห้องพักรักษาผู้ป่วยกึ่งวิกฤต (Step Down ICU) จำนวน 21 เตียง (คาดว่าจะแล้วเสร็จและเปิดให้บริการภายในช่วงไตรมาสที่ 4 ปี 2561) ห้องผู้ป่วยอาการหนักหรือวิกฤตและห้องอภิบาลผู้ป่วยโรคหัวใจจำนวน 24 เตียง (คาดว่าจะแล้วเสร็จและเปิดให้บริการภายในช่วงไตรมาสที่ 3 ปี 2563) และห้องพักรักษาผู้ป่วยจำนวน 46 เตียงโดยบริษัทฯ ได้มีการจัดทำโครงการประเมินอัตราค่ารักษา เพื่อเตรียมบุคลากรทางการแพทย์ให้เพียงพอต่อการให้บริการในอนาคต พร้อมทั้งมีการวางแผนก่อสร้างหอพักพยาบาล เพื่อรองรับจำนวนพยาบาลที่คาดว่าจะเพิ่มขึ้นในอนาคต

3) การขยายขอบเขตการให้บริการโดยมุ่งเน้นเรื่องการส่งเสริมสุขภาพมากยิ่งขึ้น (Health Promotion Services) บริษัทฯ มีแผนที่จะต่อยอดธุรกิจโดยการนำจุดแข็งในการให้บริการรักษาโรคของบริษัทฯ มาเสริมศักยภาพและคุณภาพในการให้บริการ เพื่อขยายการให้บริการไปสู่การดูแลสุขภาพแบบองค์รวม (Holistic Health Care) โดยมุ่งเน้นการให้บริการการส่งเสริมสุขภาพ (Health Promotion & Wellness) สำหรับกลุ่มผู้รับบริการที่ไม่ได้มีอาการเจ็บป่วยแต่ใส่ใจในการดูแลสุขภาพและต้องการส่งเสริมสุขภาพให้แข็งแรง เพื่อให้มีคุณภาพชีวิตที่ดีขึ้น โดยเพิ่มศักยภาพและขอบเขตในการให้บริการของศูนย์การแพทย์เดิมพร้อมทั้งเพิ่มศูนย์การแพทย์ใหม่ให้มีความครอบคลุมและครบวงจรมากยิ่งขึ้น



The Leader in ICT Security

LIMITLESS POSSIBILITY

CCTV
Access Control
Control room

CYBER SECURITY

Communication
Agile Network
Drone System
eLTE
Smart City
Safe City

Connected People

ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976



ฉบับที่ 834 วันที่ 28 กันยายน 2561

รู้ลึกจริง คลุกวงในหุ้น สไตลกลัวๆ

www.hooninside.com ฉบับละ 4 บาท

รพ.พระรามเก้า ออกโรดโชว์ ก่อนขาย IPO 180 ล้านบาท

4) การนำเทคโนโลยีมาช่วยเพิ่มศักยภาพการให้บริการทางการแพทย์ และเพิ่มประสิทธิภาพในกระบวนการทำงานภายใน เพื่อก้าวสู่การเป็นโรงพยาบาลดิจิทัล (Digital Hospital) บริษัทฯ ได้มีแผนการปฏิรูปทางดิจิทัล เพื่อก้าวสู่การเป็นโรงพยาบาลดิจิทัลโดยการนำเอาเทคโนโลยีสารสนเทศ มาช่วยเพิ่มประสิทธิภาพในการให้บริการทางการแพทย์ การเพิ่มความปลอดภัยของผู้ป่วย อำนวยความสะดวกและสร้างประสบการณ์ใหม่ๆ ให้กับผู้ใช้บริการ รวมไปถึงการเพิ่มประสิทธิภาพในกระบวนการทำงานของบริษัทฯ ซึ่งคาดว่าจะช่วยลดขั้นตอนการทำงานและต้นทุนการดำเนินงานของโรงพยาบาลฯ รวมถึงการขยายขอบเขตและรูปแบบการให้บริการทางการแพทย์ เช่น การนำเครื่องมืออุปกรณ์เทคโนโลยีเข้ามาประยุกต์ใช้ในการวินิจฉัยและติดตามการรักษาผู้ป่วย (Digital Health) และการรักษาเบื้องต้นให้กับผู้ป่วยที่อยู่ระยะไกล (Telemedicine) เป็นต้น

5) การมุ่งเน้นการตลาดเชิงรุก และการปรับภาพลักษณ์องค์กร

บริษัทฯ มีการวิเคราะห์ วางแผนและกำหนดตำแหน่งทางการตลาด (Positioning) โดยมุ่งหวังให้แบรนด์ของโรงพยาบาลฯ เป็นที่รู้จักในวงกว้าง และน่าสนใจ ดึงดูดการเข้ามารับบริการ และสะท้อนจุดแข็งในการให้บริการทางการแพทย์ที่มีคุณภาพในราคาที่สมเหตุสมผลกับบุคคลทั่วไป โดยมีการว่าจ้างที่ปรึกษาการตลาดและประชาสัมพันธ์ รวมทั้งเสริมทีมการตลาด เพื่อการยกระดับภาพลักษณ์ดังกล่าว ปัจจุบันบริษัทฯ ดำเนินการปรับทิศทางการดำเนินธุรกิจและการทำการตลาดเชิงรุกมากขึ้น เช่น การโฆษณาประชาสัมพันธ์ออนไลน์ เช่น Social Media และการทำไวรัลวิดีโอ (Viral

Video) เพื่อสร้างการมีส่วนร่วม (Engagement) กับกลุ่มผู้รับบริการเป้าหมายในวงกว้างมากขึ้น นอกจากนี้ โรงพยาบาลฯ ได้วางกลยุทธ์การตลาดสำหรับ กลุ่มผู้รับบริการแบบคู่สัญญา และกลุ่มผู้รับบริการชาวต่างชาติ เพื่อมุ่งหวังในการขยายฐานลูกค้าในระยะยาว

โรงพยาบาลฯ มีรายได้รวมที่เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง โดยโรงพยาบาลฯ มีรายได้รวมในปี 2558 ปี 2559 และปี 2560 จำนวน 1,996.4 ล้านบาท 2,272.5 ล้านบาท และ 2,455.2 ล้านบาท ตามลำดับ หรือคิดเป็นอัตราเติบโตเฉลี่ยแบบทบต้น (CAGR) ร้อยละ 10.9 ต่อปี และสำหรับงวดหกเดือนสิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2560 และสำหรับงวดหกเดือนสิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2561 มีจำนวน 1,130.6 ล้านบาท และ 1,295.3 ล้านบาท ตามลำดับ หรือคิดเป็นอัตราเติบโตร้อยละ 14.6

บริษัทฯ มีนโยบายจ่ายเงินปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นในอัตราไม่น้อยกว่าร้อยละ 40 ของกำไรสุทธิภายหลังหักภาษีเงินได้นิติบุคคล และเงินสำรองต่างๆ ทุกประเภทตามที่กำหนดไว้ในกฎหมายและข้อบังคับของบริษัทฯ ทั้งนี้การจ่ายเงินปันผลดังกล่าวอาจมีการเปลี่ยนแปลงได้ขึ้นอยู่กับความจำเป็น และความเหมาะสมอื่นๆ ตามที่คณะกรรมการบริษัทฯ เห็นสมควร ทั้งนี้ การจ่ายเงินปันผลประจำปีจะต้องได้รับอนุมัติจากที่ประชุมผู้ถือหุ้น เว้นแต่เป็นการจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลซึ่งคณะกรรมการบริษัทฯ มีอำนาจอนุมัติให้จ่ายเงินปันผลระหว่างกาลได้ โดยจะรายงานให้ที่ประชุมผู้ถือหุ้นทราบในการประชุมคราวถัดไป



The Leader in ICT Security

LIMITLESS POSSIBILITY

CCTV Access Control Control room
Communication Agile Network Drone System eLTE Connected People Smart City Safe City
CYBER SECURITY

ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976



GUNKUL
not only the energy, we care

• ฉบับที่ 834 วันที่ 28 กันยายน 2561

รู้ลึกจริง คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ

www.hooninside.com ฉบับละ 4 บาท

ศูนย์วิจัยกสิกรฯ

ปรับคาดการณ์ GDP ไทยปีนี้เป็โต 4.6%

ทิศทางเศรษฐกิจไทยปี 2561....ยังขยายตัวสูง แม้จะชะลอลงในช่วงครึ่งปีหลัง

เศรษฐกิจไทยในช่วงครึ่งปีหลัง 2561 ผ่อนแรงลง ตามปัจจัยฐานของการส่งออก และประเด็นเฉพาะในเรื่องนักท่องเที่ยวจีนที่ได้รับผลกระทบจากเหตุการณ์เรือล่มที่ จ.ภูเก็ต ประกอบกับการเร่งตัวขึ้นของการนำเข้าสินค้าตามราคาน้ำมันดิบในตลาดโลกที่ปรับตัวสูงขึ้นส่งผลต่อการขยายตัวทางเศรษฐกิจในช่วงครึ่งหลังของปี อย่างไรก็ตาม การใช้จ่ายภาครัฐเรือนยังสามารถรักษาระดับการเติบโตได้อย่างต่อเนื่อง ส่วนหนึ่งเป็นผลมาจากมาตรการภาครัฐที่ช่วยเหลือผู้มีรายได้น้อยและเกษตรกรซึ่งจะช่วยประคองกำลังซื้อฐานรากไว้ได้ ทั้งนี้ ศูนย์วิจัยกสิกรไทยประเมินเศรษฐกิจไทยในช่วงครึ่งปีหลัง 2561 ขยายตัวที่ร้อยละ 4.4 ผ่อนแรงลงจากช่วงครึ่งปีแรกที่ขยายตัวได้ที่ร้อยละ 4.8

ศูนย์วิจัยกสิกรไทยปรับประมาณการเศรษฐกิจไทยในปี 2561 มาอยู่ที่ร้อยละ 4.6 จากเดิมคาดการณ์ร้อยละ 4.5 ตามการขยายตัวที่สูงในช่วงครึ่งปีแรก โดยปัจจัยขับเคลื่อนหลักของเศรษฐกิจในปี 2561 ยังมาจากภาคการส่งออกและการท่องเที่ยวที่แม้ว่าอาจจะผ่อนแรงลงไปในช่วงครึ่งปีหลังบ้าง ในขณะที่การใช้จ่ายในประเทศได้แรงหนุนทั้งจากการบริโภคภาคเอกชนที่เติบโตในระดับสูง รวมถึงการลงทุนภาคเอกชนที่ปรับตัวดีขึ้น อย่างไรก็ตาม ประเด็น

ความเสี่ยงต่อเศรษฐกิจในกรณีข้อพิพาททางการค้าระหว่างสหรัฐฯ กับจีน คาดว่าจะส่งผลกระทบต่อส่งออกของไทยในปี 2561 อย่างจำกัด แต่จะเป็นประเด็นต่อเนื่องที่สร้างผลกระทบในวงกว้างขึ้นในปีหน้า ในขณะที่กำลังซื้อฐานรากยังไม่ฟื้นตัวดีนัก แต่มาตรการภาครัฐที่ช่วยเหลือผู้มีรายได้น้อยน่าจะช่วยประคองกำลังซื้อฐานรากได้

โจทย์ความท้าทายของเศรษฐกิจไทยในปีหน้ายากขึ้น ประเด็นทางเศรษฐกิจที่เป็นโจทย์ความท้าทายในปีหน้าทั้งประเด็นต่อเนื่องจากปีนี้ในเรื่องข้อพิพาททางการค้าระหว่างสหรัฐฯ กับจีนที่ยกระดับความรุนแรงขึ้น คาดว่าจะส่งผลกระทบมากขึ้นต่อการส่งออกของไทยในปีหน้า ตลอดจนประเด็นเรื่องความเปราะบางของเศรษฐกิจเกิดใหม่ยังจะยังสร้างความผันผวนของการเคลื่อนย้ายเงินทุน และอัตราแลกเปลี่ยน ท่ามกลางการเดินหน้านโยบายดอกเบี้ยของธนาคารกลางสหรัฐฯ อย่างต่อเนื่อง ในขณะที่เศรษฐกิจไทยในปีหน้าจะเจอโจทย์ภายในประเทศจากวัฏจักรการขึ้นดอกเบี้ยของไทย รวมถึงมาตรการคุมเข้มภาคอสังหาริมทรัพย์ที่อาจจะส่งผลให้กิจกรรมทางเศรษฐกิจของภาคธุรกิจและครัวเรือนผ่อนแรงลง อย่างไรก็ตาม ความชัดเจนในเรื่องการเลือกตั้งจะช่วยหนุนบรรยากาศการลงทุนในประเทศ ในขณะที่การลงทุนภาครัฐจะยังเดินหน้าต่อเนื่อง ซึ่งจะเป็นตัวขับเคลื่อนที่สำคัญของเศรษฐกิจไทยในระยะต่อไป



www.tmill.co.th



บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน) Tel. 0-2017-9999

ติดต่อโฆษณา
HOONINSIDE
โทร 02-276-5976



ฉบับที่ 834 วันที่ 28 กันยายน 2561

รู้ลึกจริง คลุกวงในหุ้น สไตลกลัวๆ

www.hooninside.com ฉบับละ 4 บาท



Window Dressing!! By : เจียเลน ณ Wall Street Wall Street ตลาดหุ้น เบ้ากมอยภาษาหุ้น by เจียเลน ณ Wall Street

Window Dressing!! ตลาดบ้านเราวันนี้มีความสวิงสูงชะเหลือเกินนะเจ้าคะ โดยระหว่างวันร่วงลงไปถึง 1,735.58 จุด แต่ก็งัดกลับมาปิดบวกจนได้ที่ 1,752.95 จุด บวก 3.02 จุด ประเด็นหลักๆเพราะ TFEF ซีรีส์ S50U18 หมดยายุในวันนี้เจ้าคะ ซึ่งก็ทำให้ตลาดผันผวนทั้งวัน ผันผวนกันอย่างหนักหน่วงแต่เอาเป็นว่าพรุ่งนี้จะกลับสู่ปกติเจ้าคะ ยังมีประเด็น Window Dressing ให้ได้ลุ้นกันต่อ และเป็นวันสุดท้ายของเดือนขอให้บวกแรงๆ กันเจ้าคะ

มาแชมป์เดี่ยวยกกลุ่มเลยนะเจ้าคะ สำหรับหุ้นกลุ่มโรงไฟฟ้าที่กอดคอกันบวกกระจายไม่หวั่นแม้ยามตลาดผันผวนเจ้าคะ คงกันมาทั้งหมดไม่ว่าจะเป็น GULF BGRIM และ EA เจ้าคะ สำหรับ GULF ปิดที่ 75.25 บาท บวกขึ้นมา 0.67% เจ้าคะ BGRIM ปิดที่ 28.25 บาท บวกขึ้นมา 1.80% และ EA ปิดที่ 48.00 บาท บวกขึ้นมา 1.80% ลุ้นผ่านแนวต้าน 50.00 บาทเจ้าคะ จับตาเจ้าคะ สำหรับหุ้นกลุ่มโรงไฟฟ้าที่ทั้ง 3 ตัวทำแท่งเขียวได้ 2 แท่ง แฉตลาดเหมือนจะกลับตัวด้วย พรุ่งนี้มีลุ้นได้เห็นแท่งเขียวยาวกันต่อเจ้าคะ

มาดูหุ้นคู่ซี้สินเชื่อสุดแซบ สำหรับ SAWAD และ MTC นะเจ้าคะ มีแวจะคงคู่กันมาตลอดความแรงไม่สนใคร นำโดย SAWAD วันนี้ทำแท่งเทียนฟักตัวลงมาเจ้าคะ รอสะสมพลังลุ้นวิ่งกันต่อ มีประเด็นการขายหุ้นเพิ่มทุนให้กับกลุ่มทุนยักษ์ใหญ่ Cathay Financial Holding Co.,Ltd จำนวน 57 ล้านหุ้นที่ราคา 45.00 บาท ซึ่งราคาปัจจุบันอยู่ที่ 45.50 บาท ถึงจุดนี้คงเดากันได้นะเจ้าคะ ว่าแนวโน้มราคาหุ้นคงไม่หลุด 45.00 บาท แน่นอนเจ้าคะ ส่วน MTC ราคาหุ้นพุ่งทำ ATH ได้อีกครั้งเจ้าคะ ที่ 45.50 บาท โดยราคาปิดวันนี้ที่ 45.25 บาท บวกขึ้นมา 2.84% เจ้าคะ มันทำให้เจ๊นึกถึงช่วงที่ MTC ถูกทุบลงมาช่วง 30 ต้นๆที่โดนกรณีลูกหนี้ฟ้องร้อง ถ้าใครจำได้ดี เจ๊ได้เชียร์นักเชียร์หน้าว่ามันเป็นโอกาสที่เราต้อง

กล้าเจ้าคะ เห็นราคาวันนี้ปลื้มอกปลื้มใจเจ๊ชะเหลือเกินเจ้าคะ ทั้งสองวิ่งผ่านเส้นชัย 45.00 บาทกันทั้งคู่ฟินกันยกทั่ววัน มาลุ้นป้ายต่อไป 50.00 บาทต่อเลยเจ้าคะ

มาดูหุ้นกลุ่มมือถือกันบ้างเจ้าคะ วันนี้ทำเจ๊ชื่นใจหลายตัวเขียว ตัวแรกมาดู COM7 เป็นไงบ้างละเจ้าคะ พุงมาปิด ATH ใหม่ที่ 21.80 บาทได้อย่างสวยงาม แซบไหมละเจ้าคะ รวมไปถึง SYNEX ที่วิ่งแรงปิดไฮในวันนี้เช่นกันเจ้าคะ ที่ 15.40 บาท บวกขึ้นมา 4.05% กอดคอกันศึกคักรับเทศกาลงาน MOBILE EXPO ที่จัดขึ้นวันนี้เป็นวันแรกเจ้าคะ ใครตรรกไม่ทันที่เจ๊บอกไปหันมาดูตัวที่ยังไม่วิ่งกันเจ้าคะ อย่าง SPVI ที่กำลังพักตัวมา 2 วัน วอลุ่มขายลดลง อาการพร้อมจะระเบิดกันแล้วเจ้าคะ งานนี้สายชิงจับตากันให้ดีเจ้าคะ

มาดูอีกตัวที่พักร่างแล้วเสร็จ พร้อมจะวิ่งให้ได้เห็นในเร็ววันนี้เจ้าคะ สำหรับ TTCL ยังมีประเด็นการควางงานโรงกลั่นที่ติมอร์-เลสเต 1.5 ล้านเหรียญฯ ให้ได้เล่นกันต่อ ซึ่งประเด็นนี้ทำให้ TTCL เป็นหุ้นอีกตัวที่น่าจับตาต่อเนื่องในเวลานี้เจ้าคะ และที่สำคัญเวลาหุ้นวิ่งแล้วมันมักจะวิ่งทะลุแนวต้านเสนอเจ้าคะ ที่เจ๊ดูไว้บริเวณ 11.50 บาท ถ้าผ่านได้รับรองแซบกันแบบขิงขิงแน่นอนเจ้าคะ

ปิดท้ายกันด้วยหวานเย็น ECF คนเดิม ถึงจะไม่ใช้หุ้นวิ่งแรงในช่วงนี้ แต่ราคากลับค่อยๆ ขยับดีดักขึ้นมาได้อย่างสวยงามเจ้าคะ ล่าสุดขึ้นมาทำไฮ 8.95 บาท นิวไฮในรอบเกือบปี และย่อมาปิดที่ 8.90 บาท ตรงจุดเบรกพอดิบพอดิ อาการแบบนี้ค่อยๆ ไปเจ้าคะ ให้คนอึดอัดๆ แต่ใครชะล่าใจจะวิ่งจะไป ATH ไม่รู้ตัวนะซิ... อีอี ฟาก บิ๊กบอส เฮียอาร์กซ์ คนเก่ง ย้ำรายได้ปีนี้โต 10-15% ทำนิวไฮ ลุยขยายตลาดส่งออก ส่ง SAFE เข้า mai ปี 62 ว้าวขำดีก็มีให้ชื่นชมกันเรื่อยๆ ราคาก็แซบกว่าใคร แบบนี้แฟนคลับ ECF คงได้ฟินเร็วนี้ๆแน่นอนเจ้าคะ แล้วพบกันใหม่คอลัมน์หน้าเจ้าคะ

By เจียเลน ณ Wall Street

การลงทุนมีความเสี่ยง ผู้ลงทุนโปรดศึกษาข้อมูลก่อนตัดสินใจลงทุน

โปรดใช้วิจารณญาณในการตัดสินใจด้วยตัวท่านเอง

ดูกราฟดูเทคนิคประกอบการตัดสินใจนะคะ บางตัวอาจขึ้นบางตัวไม่ขึ้น ไม่หลุดแนวรับก็ถือได้นะ จะให้ชิงปรี๊ดปรี๊ดทุกตัวคงไม่ได้ขอให้ลงทุนทุกท่านประสบความสำเร็จค่า

ปล.สำคัญสุดอย่าลืมวางแผนจุด cut loss นะคะ

Wall Street ตลาดหุ้น

LineID : @wall-street



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"



สามารถติดตามหูนอินไซด์

เพื่อรับข่าวเด่นและประเด็นที่คุณไม่ควรพลาดได้ที่...



www.hooninside.com



Line : @hooninside



IG : hooninside



Twitter : Hooninside.com



Facebook : HoonInside



Youtube : HoonInside

รู้ลึก รู้จริง คลุกวงในหูน สัปดาห์ลือๆ

