

อ่านก่อนใคร เพียง 15 บาท

HOONINSIDE

HOON INSIDE MONTHLY NEW STOCK EXCHANGE INTERVIEW/SOCIAL BIZ/TIP & MORE # September 2018



ค
บ



FACEBOOK
Hooninside

LINE
@Hooninside

มาเป็นเพื่อนกับ Hooninside

เพียงเปิดแอป Line สแกน QR Code

หรือค้นหา @hooninside (มี @ ด้วยนะ)



"LINE@Hooninside"

รู้ลึก รู้จริง คลุกวงในหุ้บ สไตลล์ล้วยๆ



บริษัท นายกล้วยหอมออนไลน์ จำกัด

เลขที่ 109 ถนนพระราม9 แขวงห้วยขวาง
เขตห้วยขวาง กรุงเทพฯ 10310
โทรศัพท์ 02-276-5976
E-mail : reporter@hooninside.com
www.hooninside.com

ที่ปรึกษา

ชาลทอง ปัทมพงศ์
ภัทธีรา ดิลกรุ่งธีระภพ
สาธิต วรรณศิลป์
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
รณพงศ์ มีทอง
ภากร ยังแจ่ม

บรรณาธิการบริหาร

ประสิทธิ์ กรโชคนันต์

รองบรรณาธิการบริหาร

สุกัญญา ศิริดวง

นักข่าว

ภาควงมีย์ พุ่มมาลา

กองบรรณาธิการ

นวพร เชื้อเมืองพาน

กราฟฟิก

วิจิตพล นาคสุข

ศิริไล สอบใหม่

ติดต่อโฆษณา

คุณบี

02-276-5976

087-511-1287

090-976-4370

E-mail : reporter@hooninside.com

EDITOR TALK

ไม่เอื้อ

เห็นตัวเลขเศรษฐกิจจีดีพีกับ ดัชนีตลาดหุ้นไทย ...โต ไตรมาสแรกปีนี้โต 4.8% ไตรมาส 2โต 4.6% ดัชนีตลาดหุ้นไทยขึ้นเหนือ 1,700 1,720 จุด นับว่า เจริญหู เจริญตา ในแง่ของตัวเลข แต่ความเป็นจริง มองลึกลงไปยังประชาชนหาเช้ากินค่ำหรือรู้จักกันดี รากหญ้า ต่างบ่นเป็นเสียงเดียวกัน หากิน ปิดเคือง

ฝั่งนักลงทุน ส่วนใหญ่ ก็ทำนองเดียวกัน เล่นหุ้นไม่ได้กำไร ราคาหุ้นขนาดกลางและเล็ก มูลค่าไม่ได้เพิ่มขึ้น ตามดัชนีตลาดที่ทำหุ้นขึ้น(กระจุกตัวไม่กี่ตัว) นำพาSET ขึ้น 1,700 จุด ขวบ้ำก็ด้วยหุ้นไม่กี่ตัว นี่คือ ความเป็นจริง

ด้วยปัจจัยภายนอกแล้ว ไม่เอื้ออำนวยต่อตลาดหุ้น เพราะสงครามการค้าโลก สหรัฐ-จีน ยังไม่จบลงง่ายๆ จนกว่า สหรัฐ จะได้รับผลประโยชน์มากขึ้นและสหรัฐ ก็พร้อมถอนตัวออกจากองค์การการค้าโลกหรือ WTO

หากไม่ได้รับความเป็นธรรม ประกอบกับธนาคารกลางสหรัฐหรือเฟด ก็พร้อมประกาศขึ้นดอกเบี้ยในเดือนกันยายนนี้ เรียก ว่า คงเป็นแรงกดดันต่ออัตราดอกเบี้ยทั่วโลก รวมถึงดอกเบี้ยของไทย สัญญาณดอกเบี้ยต่ำรับร่ำซึ่งไม่อาจรอดพ้น จำ ต้องขยับดอกเบี้ยขึ้น ไม่ช้าก็เร็ว

ปัจจัยการเมือง ใกล้เคียงปี ปีกองการเมือง การเลือกตั้งดังขึ้นๆ 24 ก.พ.62 เป็นวันเลือกตั้งก็จริง ส่วนจะขยับหรือเลื่อนการเลือกตั้ง ก็คงต้องมีเหตุผลและทุกคน ก็พร้อมและยินดีปฏิบัติตาม...

โชคดีที่บ้านเมืองเรา สงบสุข ต่างฝ่าย ต่างกันหน้า ทิมตา ทำมาหากินอย่างสุจริต ชีวิตยังมีความหวังและต้องสู้กันต่อไป อีกไม่กี่เดือนจะปลายปี สิ้นปีนี้

ทีมข่าวหุ้นอินไซด์ ขอให้ผู้อ่านแมกกาซีน หุ้นอินไซด์รายเดือน โชคดีกันทุกคนครับ

ประสิทธิ์ กรโชคนันต์

บรรณาธิการบริหาร



ด บ

แมกกาซีนหุ้นอินไซด์ รายเดือน

ชีวิตของการเป็นบริษัทจดทะเบียนนั้น เมื่อโลดแล่น บนสังเวียน ก็ต้องสู้ แม้จะเจออุปสรรค....



บริษัท การभावกรู๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ CBG

เป็นอีกหนึ่ง กำลังใจปัญหา เมื่อรัฐบาล อังกฤษ เตรียมออกกฎหมายห้ามขายเครื่องดื่ม ชูกำลังกับเยาวชนอายุต่ำกว่า 16 ปี (หรือ 18 ปี) เรียกว่า CBG เตรียมดิ้นรน พลิกเกมต่อสู้ ในชั้น เชิงธุรกิจ เป็นเรื่องราว ชวนติดตาม

บริษัท ดีเอ็นเอ 2002 จำกัด (มหาชน) หรือ DNA

ก็เป็นอีกหนึ่งกิจการ ที่ อมฤกษ์ กลุ่มจิต เจริญ ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการ ผู้จัดการใหญ่ ออกหน้า สร้างความเชื่อ ถือ หมดเด็ด เส้นทางเรียกความเชื่อมั่น กระบวนการใช้ สำหรับการสู้...สร้างผลงาน โปรดอย่ากระพริบตา

ชัยชนะ MBKET

แม้ศาลชั้นต้น ได้อ่านคำพิพากษาคดีแพ่ง จำเลย หรือ นางบุญพร บริบูรณ์สงศิลปี ชดใช้ค่าเสียหายเป็นเงิน 578.14 ล้านบาท พร้อมดอกเบี้ยร้อยละ 7.5% ต่อปีของเงิน ต้น ถือเป็นชัยชนะ บมจ.หลักทรัพย์เมย์ แบงก์กิมเฮ็ง (ประเทศไทย) หรือ MBKET ยกแรก งานนี้ บุญพร บริบูรณ์สงศิลปี ก็ พร้อมสู้ ในกระบวนการยุติธรรม..

บริษัท เอ็นพีพีวี (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) หรือ NPPG

พยายามต่อสู้ พยายามสร้าง อาณาจักรอาหารและเครื่อง ดื่ม ท่ามกลางสมรภูมิการ แข่งขัน ล่าสุดสิทธิแพรน ไซส์หลัก ดัน แอนด์เดลุท้า และ เซ็นสัญญาที่ร้านแหลม เจริญชีพู๊ด จัดตั้งบริษัทย่อย ในฮ่องกง เพื่อทะลุธุรกิจ ในประเทศจีน

HOONINSIDE

อ่านก่อนใคร เพียง 8 บาท

INSIDE HOON INSIDE DAILY / MAGAZINE NEW STOCK EXCHANGE/IPO MAI/INTERVIEW/SOCIAL BIZ/TIP & MORE # 3 September 2018



คาราบาวแดง

CBG

โดนตุ้ยท้อง



แม่มดน้อยพิศดาร : เล่นกันเอง

แม่มดน้อย ภาคพิศดาร เผ้ามอง สถานการณ์ตลาดหุ้นไทย ยามนี้ เพลานี้ ต้องเล่นกันเอง ด้วยปัจจัยสงครามการค้าสหรัฐ-จีน ส่อแววเดือด แกรม ทันไดน์ลด์ ทรัมป์ ยังออกมา ชู สหรัฐ จะออกจากการเป็นสมาชิกขององค์การการค้าโลก (WTO) หาก WTO ไม่ปฏิบัติต่อสหรัฐให้ดีกว่านี้ แบบว่า WTO เอาเปรียบมาเป็นเวลาหลายปี ผนวกเกิดวิกฤตเศรษฐกิจในประเทศ อาร์เจนตินา สมทบตุกรีกอีก ค่าเงินทั่วโลกป่วน อ่อนไปหมด

อ่านต่อหน้า 24

PICO

แจง ไม่เกี่ยวข้องกับใด ๆ กับสุรินทร์ บรรยงพงศ์เลิศ

นายศิลาชัย เกียรติภาพันธุ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ปิโก (ไทยแลนด์) จำกัด (มหาชน) หรือ PICO ตามที่ปรากฏในสื่อต่างๆ เรื่อง ก.ล.ด. เปิดเผยการ ดำเนินการตามกฎหมายกับผู้กระทำความผิดราย นายสุรินทร์ บรรยงพงศ์เลิศ กรณีสร้างราคาหุ้นบริษัท ปิโก (ไทยแลนด์) จำกัด (มหาชน) (PICO)

อ่านต่อหน้า 14

IFEC

เผยเจ้าหน้าที่ยื่นคำร้องฟ้องผู้ถือกิจการ

นายศุภนันท์ ฤทธิไพโรจน์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท อินเตอร์ฟาร์อีสท์ เอ็นเนอร์ยี คอร์ปอเรชั่น จำกัด IFEC เปิดเผยว่า ตามที่ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ได้ขอให้ บริษัท อินเตอร์ฟาร์อีสท์ เอ็นเนอร์ยี คอร์ปอเรชั่น จำกัด ("บริษัท") ชี้แจงกรณีเจ้าหน้าที่ยื่นคำร้องขอฟ้องผู้ถือกิจการผ่านศาลล้มละลายกลางนับบริษัท

อ่านต่อหน้า 16

บริษัทหลักทรัพย์แนะนำ

- บล.ธนชาต : KKP แนะนำ ถึง ราคาพื้นฐาน ที่ 80.00 บ.
- บล.เก็ไอ : EPG แนะนำ ชื่อ ราคาพื้นฐาน ที่ 9.10 บ.
- บล.พิลลิม : TTA แนะนำ ชื่อ ราคาพื้นฐาน ที่ 11.20 บ.
- บล.พิลลิม : SIRI แนะนำ ขอช้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 1.70 บ.
- บล.พิลลิม : KKP แนะนำ ชื่อ ราคาพื้นฐาน ที่ 84.00 บ.
- บล.ดีบีเอสวิเคอร์ส : BEM แนะนำ ถึง ราคาพื้นฐาน ที่ 8.60 บ.
- บล.ดีบีเอสวิเคอร์ส : PF แนะนำ Fully Valued (เต็ม ชื่อ) ราคาพื้นฐาน ที่ 1.16 บ.

อ่านต่อหน้า 24



CBG

ด้วยตัวเอง



รัฐบาล อังกฤษ เตรียมออกกฎหมายห้ามขายเครื่องดื่มชูกำลังกับเยาวชนอายุต่ำกว่า 16 ปี (หรือ 18 ปี) สร้างแรงสั่นสะเทือนให้กับบริษัท คาราบาวกรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ CBG ส่งผลให้ราคาหุ้นปรับตัวลง

หุ้น CBG ถูกตุ้ยท้อง จุก เล็กน้อย...ด้วยเป้าหมายแหล่งเงินของ CBG คือ จีน มิใช่ อังกฤษ ขณะที่รายได้จากการขายไปยังกลุ่มประเทศ CLMV เติบโตดีวันดีคืน...ดังนั้น แม้รัฐบาล อังกฤษ ออกกฎหมายห้ามขายเครื่องดื่มชูกำลังกับเยาวชน เชื่อว่า คงกระทบต่อธุรกิจไม่มากนัก แต่ภาพลักษณ์ต่างหากความหวังที่ราคาหุ้น CBG ตอนนี้อยู่บนตัวเลข ยอดขายที่จีน มากกว่า... หากไม่โดดเด่น ก็คงกดดันให้ราคาหุ้น CBG เคลื่อนไหวในกรอบเล็กๆ.....

ด้วย Intercarabao Limited ("ICUK") ซึ่งเป็นบริษัทย่อยประกอบธุรกิจกรรมทางการตลาด ขายและจัดจำหน่ายเครื่องดื่มบำรุงกำลังภายใต้ตราสินค้าคาราบาว สำหรับตลาดในประเทศอังกฤษและตลาดในประเทศอื่นนอกทวีปเอเชีย

โดยปฐมบทใหม่แห่งการนำเครื่องดื่มบำรุงกำลังภายใต้เครื่องหมายการค้าคาราบาวไปสู่ระดับสากลอย่างเต็มตัวเริ่มขึ้นตั้งแต่การเข้าทำสัญญาในเดือนพฤศจิกายน 2558 เพื่อเป็นผู้สนับสนุนหลักให้แก่ Chelsea Football Club Limited เป็นระยะเวลา 3 ฤดูกาล การลงทุนโดยการถือหุ้นสัดส่วนร้อยละ 51.0 ใน ICUK ผ่าน CVHLUX ในเดือนตุลาคม 2559 เพื่อประกอบธุรกิจการตลาดขายและจัดจำหน่ายเครื่องดื่มบำรุงกำลังภายใต้เครื่องหมายการค้าคาราบาวในประเทศอังกฤษตลอดจนการเข้าทำสัญญาในเดือนพฤศจิกายน 2559 เพื่อเป็นผู้สนับสนุนอย่างเป็นทางการให้แก่ English Football

League เป็นระยะเวลา 3 ฤดูกาล

บริษัทฯ ตระหนักว่าการเป็นคู่สัญญาผู้สนับสนุนการแข่งขันฟุตบอลและการร่วมลงทุนโดยการถือหุ้นในกิจการต่างประเทศดังกล่าวอาจก่อให้เกิดความเสี่ยงต่อผลการดำเนินงานของบริษัทฯ และบริษัทย่อยในระยะเริ่มต้น อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ มีความเชื่อว่าสิ่งต่างๆ เหล่านี้คือ การลงทุนเชิงยุทธศาสตร์ในปัจจัยพื้นฐานที่ดีเพื่อการขับเคลื่อนให้ธุรกิจตลาดต่างประเทศมีขนาดใหญ่และเติบโตตามโอกาสทางธุรกิจต่อไปในระยะยาว

การร่วมลงทุนโดยการถือหุ้นใน ICUK ตามที่กล่าวข้างต้นเป็นผลให้ผลการดำเนินงานและฐานะการเงินของ ICUK สะท้อนอยู่ในงบการเงินรวมของบริษัทฯและบริษัทย่อยตั้งแต่ไตรมาส 4/2559 เป็นต้นไป ปริมาณขายผลิตภัณฑ์เครื่องดื่มบำรุงกำลังภายใต้เครื่องหมายการค้าคาราบาวที่เกิดขึ้น

ในประเทศอังกฤษเติบโตทุกไตรมาสอย่างต่อเนื่องจากค่าเฉลี่ย 1.67 แสนกระป๋องต่อเดือนในไตรมาส 1/2560 มาอยู่ที่ 8.68 แสนกระป๋องต่อเดือนในไตรมาส 3/2560 พัฒนาการดังกล่าวเป็นผลจากกลยุทธ์ที่มุ่งเน้นการกระจายผลิตภัณฑ์ผ่านช่องทางการจัดจำหน่ายที่สำคัญ โดยเฉพาะในส่วนของร้านค้าสมัยใหม่ (Modern trade) เพิ่มขึ้น

โดยในไตรมาส 3/2560 สามารถกระจายสินค้าเข้าสู่ร้านค้าสมัยใหม่ (Modern trade) รายใหญ่เพิ่มขึ้น 3 แห่ง สนับสนุนด้วยภาพลักษณ์จากการเป็นผู้สนับสนุนให้แก่ Chelsea Football Club Limited และ English Football Leagueและกลยุทธ์การสร้างความแตกต่างของผลิตภัณฑ์ โดยเฉพาะเครื่องดื่มบำรุงกำลังภายใต้เครื่องหมายการค้าคาราบาวในสกรีนแอปเปิ้ล (Green Apple) ที่ได้รับการตอบรับเชิงบวกจากกลุ่มผู้บริโภค

ดังนั้น ICUK จึงยังคงมุ่งมั่นที่จะเร่งขยายช่องทางจัดจำหน่ายผ่านร้านค้าสมัยใหม่เพิ่มขึ้น จัดกลุ่มเครือข่ายร้านค้าเพื่อจัดสรรงบประมาณค่าการตลาดและส่งเสริมการขายตามลำดับความสำคัญอย่างระแวดระวัง ผลักดันให้กลุ่มลูกค้าเป้าหมายได้มีโอกาสทดลองผลิตภัณฑ์เพื่อสร้างโอกาสการขาย ควบคู่ไปกับการลดต้นทุนดำเนินงานที่ซับซ้อนและไม่จำเป็นเพื่อประโยชน์ของการสร้างผลตอบแทนจากการขาย (Return on sales) ในอัตราที่เหมาะสม

ICUK ยังมีรายได้จากการขายผลิตภัณฑ์เครื่องดื่มบำรุงกำลังภายใต้เครื่องหมายการค้าคาราบาวนอกประเทศอังกฤษ เพิ่มขึ้นทุกไตรมาสอย่างต่อเนื่อง

เนื่องจากค่าเฉลี่ย 4.75 แสนกระป๋องต่อเดือนในไตรมาส 1/2560 มาอยู่ที่ 1.80 ล้านกระป๋องต่อเดือนในไตรมาส 3/2560 บริษัทฯ เชื่อว่าโอกาสทางธุรกิจที่เปิดกว้างมากขึ้นในตลาดต่างประเทศอยู่บนพื้นฐานของการรับรู้ในตัวผลิตภัณฑ์เครื่องดื่มบำรุงกำลังและเครื่องหมายการค้าคาราบาวที่เพิ่มขึ้นอย่างแพร่หลายในระดับสากลจากการเป็นผู้สนับสนุนให้แก่ Chelsea Football Club Limited และ English Football League ซึ่งเป็นตัวแปรสำคัญในการขับเคลื่อนธุรกิจต่างประเทศให้เติบโตตามโอกาสทางธุรกิจอย่างยั่งยืน

ดังนั้น บริษัทฯ จึงตัดสินใจเข้าทำสัญญาแก้ไขเพิ่มเติมเกี่ยวกับสิทธิและค่าธรรมเนียม

สนับสนุนให้แก่ Chelsea Football Club Limited เป็นผลให้บริษัทฯ ได้รับเงื่อนไขพิเศษในการปรับเพิ่มระยะเวลาการเป็นผู้สนับสนุนจากเดิม 3 ปีสิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2562 มาเป็น 5 ปีสิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2564 โดยบริษัทฯ จะมีค่าธรรมเนียมสนับสนุนเพิ่มเติมจำนวน 3.0 ล้านปอนด์ตลอดอายุสัญญาแก้ไขเพิ่มเติมใหม่

อย่างไรก็ตาม สิทธิในการเผยแพร่ชื่อประชาสัมพันธ์และเครื่องหมายการค้าที่เกี่ยวข้องจะถูกปรับลดลงจาก Principal Partner เมื่อครบกำหนดระยะเวลา 3 ปีแรก มาเป็น Global Partner ในปี 4-5 ตามลำดับ

CBG โชว์ครึ่งปีแรก

รายได้ขายโต 12.8%

CBG ระบุว่า ครึ่งปีแรกของปี 2561 (1H/2561) มีรายได้จากการขายรวม จำนวน 6,977 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 793 ล้านบาท หรือร้อยละ 12.8 จากช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อน ขยับเคลื่อนโดยรายได้จากการขายต่างประเทศ จำนวน 3,179 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 724 ล้านบาทหรือร้อยละ 29.5 ซึ่งมีปัจจัยสนับสนุนหลักจากการเพิ่มขึ้นของรายได้จากการส่งออก CLMV จำนวน 1,064 ล้านบาท หรือร้อยละ 69.8%

ซึ่งส่วนหนึ่งช่วยลดผลกระทบจากการลดลงของรายได้การส่งออกไปยังบางประเทศ ที่ได้รับผลกระทบจากภาวะอุตสาหกรรมที่ไม่เอื้ออำนวยและอยู่ในช่วงเริ่มต้นของการสร้างการรับรู้ ในผลิตภัณฑ์ ในขณะที่มีรายได้จากการขายในประเทศ 3,783 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 106 ล้านบาทหรือร้อยละ 2.9 สนับสนุนโดย (1)

รายได้จากการรับจ้างจัดจำหน่ายสินค้าที่เพิ่มขึ้น 176 ล้านบาท ตามความหลากหลายของผลิตภัณฑ์รับจ้างจัดจำหน่ายที่เพิ่มขึ้นโดยเฉพาะผลิตภัณฑ์สินค้าที่มีราคาขายต่อหน่วยสูงขึ้น และ (2) รายได้จากการจำหน่ายกลุ่มผลิตภัณฑ์กาแฟที่บริษัทกว่าจ้างบุคคลภายนอกให้ทำการผลิตให้ มีจำนวนเพิ่มขึ้น 7 ล้านบาท ซึ่งช่วยชดเชยการลดลงของรายได้จากการขายเครื่องดื่มบำรุงกำลังในประเทศ จำนวน 78 ล้านบาท หรือร้อยละ 2.7

ทั้งนี้ ธุรกิจเครื่องดื่มบำรุงกำลังในประเทศมีแนวโน้มที่ดีขึ้นตามภาวะตลาดเครื่องดื่มบำรุงกำลังของประเทศไทยที่ฟื้นตัวและการเริ่มปรับกลยุทธ์การขายของกลุ่มบริษัทฯ





CBG ระบุยอดขายกลุ่มประเทศ CLMV

เติบโต - เชื่อ จีน เป็นตลาดส่งออกใหม่



รายได้จากการขายต่างประเทศ จำนวน 1,638 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 63 ล้านบาทหรือร้อยละ 4.0 ขยับเคลื่อนจากตลาดส่งออกเดิมโดยเฉพาะกลุ่มประเทศ CLMV เป็นหลัก โดยมีรายได้จากการขาย ไปยังกลุ่มประเทศ CLMV จำนวน 1,313 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 493 ล้านบาทหรือร้อยละ 60.1 มีแรงสนับสนุนจากทุกประเทศในตลาดภูมิภาคดังกล่าว

เนื่องจากบริษัทคู่ค้าได้ดำเนินการเพิ่มจุดขายควบคู่ไปกับจัดกิจกรรมการตลาดและส่งเสริมการขายในเขตพื้นที่ประเทศของตนด้วยภาพลักษณ์ของการเป็นผลิตภัณฑ์ผู้สนับสนุนสโมสรและการแข่งขันฟุตบอลชั้นนำอย่างมีประสิทธิภาพ และฐานยอดขายของบริษัทฯ ในบางประเทศที่ยังเล็ก จึงยังเป็นโอกาสในการเติบโตที่ต่อเนื่อง เห็นได้จากประเทศเวียดนาม และประเทศพม่าที่มีปริมาณคำสั่งซื้อเครื่องดื่มบำรุงกำลังของบริษัทฯ ทำสถิติรายไตรมาสสูงสุดในช่วงไตรมาส 2/2561

ในขณะที่มีรายได้จากการส่งออกไปยังตลาดใหม่อย่างประเทศจีน จำนวน 195 ล้านบาท หรือเทียบเท่าปริมาณขายจำนวน 24 ล้านหน่วย(ขวดและกระป๋อง)

บริษัทฯ เชื่อว่า ประเทศจีน ซึ่งเป็นตลาดส่งออกใหม่ที่มีความสำคัญเชิงกลยุทธ์ (Strategic country) จะมีบทบาทต่อการขับเคลื่อนธุรกิจต่างประเทศมากขึ้นในอนาคต นอกจากนี้

กลุ่มบริษัทฯ ยังมีรายได้จากกลุ่มประเทศอัฟกานิสถานและเยเมน จำนวน 68 ล้านบาท และมีรายได้จากการขายไปยังประเทศอื่น จำนวน 41 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 22 ล้านบาทหรือร้อยละ 115 สนับสนุนโดย คำสั่งซื้อ

ซ้ำจากประเทศออสเตรเลียและผลสำเร็จของการบรรลุข้อตกลงร่วมกับบริษัทคู่ค้าตัวแทนในตลาดใหม่ ได้แก่ ประเทศดีเจบูตี (ในทวีปแอฟริกา) และประเทศปาตีสถาน

ทั้งนี้ การดำเนินนโยบายการตลาดเชิงรุกเพื่อขยายตลาดส่งออกไม่เพียงก่อให้เกิดการกระจายแหล่งรายได้ในเชิงภูมิศาสตร์แต่ยังช่วยสร้างการรับรู้ ต่อเครื่องดื่มบำรุงกำลังภายใต้เครื่องหมายการค้าคาราบาวในและนอกทวีปเอเชียภายใต้วิสัยทัศน์ สิ้นค้าระดับโลก แบนด์ระดับโลก



พินันเซีย โซรัส แบนเนนาก.

หลักเลี้ยงหุ้น CBG

บล.พินันเซีย โซรัส ระบุในบทวิเคราะห์หลักทรัพย์ว่า CBG มีข่าวรัฐบาลอังกฤษเตรียมห้ามขายเครื่องดื่มชูกำลังที่มีคาเฟอีนมากกว่า 150 มก.ต่อลิตร ให้กับเด็กที่มีอายุต่ำกว่า 16 ปี เป็นลบต่อ CBG ที่กำลังบุกตลาดอังกฤษ

โดยเครื่องดื่มบำรุงกำลังตัวหลักคือสูตร Original และ Green Apple มีคาเฟอีนเทียบเท่า 321 มก.ต่อ 1 ลิตร (มีเพียงสูตรเดียวจากทั้งหมด 5 สูตรที่น่าจะไม่มีโดรนคือ Green Apple sugat free มีคาเฟอีน 23 มก.) แม้จะกระทบต่อผลประกอบการจำกัดเพราะยังมีรายได้ในอังกฤษน้อย ในขณะที่ประชากรอังกฤษทั้งหมดราว 66 ล้านราว 68%

ของประชากรที่อายุ 10-18 ปี นิยมดื่มเครื่องดื่มบำรุงกำลัง แต่ข่าวนี้จึงเป็นลบต่ออุปสรรคการโตในอังกฤษ รวมถึงค่าใช้จ่ายทางการตลาดที่อาจสูงขึ้น และอาจทำให้ระยะเวลาคุ้มทุนยาวออกไปกว่าปี 2020 ที่เป็นเป้าของบริษัท แนะนำหลีกเลี่ยง



กลสิกรไทย ชี้ข่าวรัฐบาลอังกฤษ

เตรียมห้ามขายเครื่องดื่มชูกำลังฯ

กระทบ CBG แค่นี้

นายประทีป สิริวัฒนเกตุ ผู้อำนวยการฝ่ายวิเคราะห์หลักทรัพย์ บล.กลสิกรไทย เปิดเผยว่า จากกรณีที่มีรายงานข่าวรัฐบาลอังกฤษเตรียมห้ามขายเครื่องดื่มชูกำลังที่มีคาเฟอีนมากกว่า 150 มก.ต่อลิตร ให้กับเด็กที่มีอายุต่ำกว่า 18 ปี ออกมา มองว่าเป็นเซนต์ิเมนที่เชิงลบต่อหุ้นบริษัท คาราบาวกรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ CBG

คาดว่าปัจจัยดังกล่าวอาจจะมีกระทบระยะสั้นต่อราคาหุ้นเล็กน้อยเนื่องจาก CBG มีสัดส่วนรายได้จากตลาดในประเทศอังกฤษเพียง 3.8% ของรายได้ทั้งหมด ซึ่งยังเป็นสัดส่วนที่ไม่มากนักจึงมองว่าปัจจัยดังกล่าวไม่กระทบต่อบริษัทฯ มากนัก

อย่างไรก็ตามมองประเด็นยอดขายสินค้าจากจีนน่าจะมีผลต่อ CBG มากกว่า ทำให้มองว่าในแง่การลงทุน CBG ยังไม่น่าสนใจ โดยประเมินราคาพื้นฐานไว้ที่ 43 บาท

"ผมคิดว่ากระทบไม่มาก แต่มันเป็นไปได้ที่จะกระทบทั้งหมด เนื่องจากห้ามแค่เด็กอายุต่ำกว่า 18 ปี ก็อาจจะแค่สร้างเซนต์ิเมนที่ในเชิงลบนิดหน่อยเท่านั้น" นายประทีป กล่าว

รัฐบาลอังกฤษเตรียมห้ามขาย

เครื่องดื่มชูกำลังให้เยาวชน

เคทีบี ระบุเป็นข่าวลบต่อ CBG

ด้านนักวิเคราะห์ จากบริษัทหลักทรัพย์ บล.เคทีบี (ประเทศไทย) เปิดเผยว่า มองว่าราคาหุ้น บริษัท คาราบาวกรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ CBG ที่ปรับตัวลดลงในช่วงที่ผ่านมา เกิดจากการที่ ผลประกอบการของ CBG ปรับตัวลดลง

ซึ่งสาเหตุส่วนหนึ่ง มาจากค่าใช้จ่ายการตลาดในประเทศอังกฤษ ขณะที่ข่าวรัฐบาลอังกฤษเตรียมห้ามขายเครื่องดื่มชูกำลังที่มีคาเฟอีนมากกว่า 150 มก.ต่อลิตร ให้เด็กที่มีอายุต่ำกว่า 18 ปี ถือเป็นข่าวลบต่อ CBG เนื่องจาก CBG มีสินค้าบางตัวที่มีคาเฟอีนมากกว่า 150 มก.ต่อลิตร ซึ่งต้องไปดูว่ามีสินค้าประเภทใดบ้าง

"เรามองว่าข่าวนี้น่าจะมีผลต่อ CBG เพราะมีสินค้าบางตัวที่ขายอยู่แล้วมีปริมาณคาเฟอีนมากกว่า 150 มก.ต่อลิตร ซึ่งตรงนี้ต้องไปดูในรายละเอียด และกลุ่มเป้าหมายของเขาด้วย อย่างไรก็ตาม โดยพื้นฐานแล้วที่ราคาหุ้นลดต่ำลงมา เพราะผลประกอบการ ซึ่งสาเหตุส่วนหนึ่งก็เพราะมีการลงทุนในอังกฤษ ต้องบอกว่าเดิมพื้นฐานอังกฤษก็กระทบต่อ CBG อยู่แล้ว" นักวิเคราะห์ กล่าว



สำหรับ PT

เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน

แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

“บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)”



นายพิทักษ์ รัชกิจประการ
ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่

บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)

90 อาคารซีดับเบิลยู ทาวเวอร์ เอ ชั้นที่ 33 ถนนรัชดาภิเษก แขวงห้วยขวาง
เขตห้วยขวาง กรุงเทพฯ 10310

โทรศัพท์ : 0 2168 3377, 0 2168 3388

โทรสาร : 0 2168 3379, 0 2168 3389

HOONINSIDE

อ่านก่อนใคร เพียง 8 บาท

INSIDE HOONINSIDE STOCK EXCHANGE/IPO MAI/INTERVIEW/SOCIAL BIZ/TIP & MORE # 22 August 2018



“อมฤทร์ กล่อมจิตเจริญ”

ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท ดีเอ็นเอ 2002 จำกัด (มหาชน) หรือ DNA

สร้าง ความยั่งยืน

GUNKUL

ราคาทำใ้ป็นนี้ใกล้เคียงปีก่อนที่ 635.36 ลบ.

“สมบูรณ์ เอื้ออิชณาลัย” ชุมตึก GUNKUL ราคาทำใ้ป็นนี้ ใกล้เคียงปีก่อนที่ 635.36 ลบ. แม้รับผลกระทบ อัตราแลกเปลี่ยน-เชื้อโครงการลมนุ่ม ตั้งเป่ารายได้ปี 62 และ 6 พันลบ. จากปีนี้คาดจะ 5 พันลบ. พร้อมรักษาอัตรา กำไรขั้นต้น 40-50% เหย O4/61 - O1/62 เตรียม COD โรงไฟฟ้า กังโซลาร์ฟาร์ม - Solar Rooftop เกือบ 120 Mw ปี 63

อ่านต่อหน้า 13 |

CPL

เหย ได้รับออเดอร์ผลิตหนังพอกให้ “พูม่า”

เกยกว๋อสิยวู๋ วอเด็งญูสิม ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ซีพีแอล กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ CPL เปิดเผยว่า แม้ว่าพววมองอุตสาหกรรม พอกหนังจะยังคงอยู่ในช่วงชะลอตัว แต่ CPL ในฐานะผู้นำของอุตสาหกรรม โดยเฉพาะพอกหนังเพื่อป้อนให้กับสินค้าแฟชั่นในกลุ่มรองเท้ายังคงเติบโตขยาย ยาวฐานลูกค้าอย่างต่อเนื่อง โดยบริษัท ได้รับคำสั่งผลิตหนัง พอกให้กับแบรนด์รองเท้าชั้นนำ “พูม่า” (PUMA) ซึ่งเป็นลูกค้าใ้ป็นรายล่าสุด

อ่านต่อหน้า 16 |

บริษัทหลักทรัพย์แนะนำ

บล.ดีบีเอส วิกเคอร์ส : TMB มีโอกาสรับลดคาดการณ์
บล.ซีบีเอส วิกเคอร์ส : U (Not Rated) คาดจะดีขึ้นในช่วง 2H61
บล.ดีบีเอส วิกเคอร์ส : WORK งบนำ Fully Valued (ดีมี ดี) ราคาขยับสูง 36 บาท (เดิม 44 บาท)

อ่านต่อหน้า 26 |



แม่มดน้อยพิศดาร : ทำยาก

แม่มดน้อย ภาคพิศดาร ของกระซิบหุ่นไทย เล่นยาก+ทำยากสุดๆ ยิ่งทูนอก ถล่มขายออกมาอย่างนี้ มันเป็นเรื่องที่คล้ายทิศทางหุ้นไม่ถูก หลายคน ก็คงเป็นเหมือนแม่มดน้อย เอาเถอะ เมื่ออยู่บนสังเวียนหน้าจอหุ้นแล้ว ก็ต้องสู้ พาดฟันในเกมหุ้นและอยู่ให้ได้ นาทีแห่งเกมหุ้น ตอนนั้นขึ้นอยู่กับอำนาจเงินตรา วังขึ้น วังลง หุหุ...

อ่านต่อหน้า 26 |

สร้าง ความยั่งยืน

บริษัท ดีเอ็นเอ 2002 จำกัด (มหาชน) หรือ DNA ไล่ล่าความฝัน จนเครดิต ใน ตลาดหุ้นไทยไม่ดี ราคาหุ้น DNA ก็พุ่งสับแต่หลายครั้ง

4 ปีของ DNA ขาดทุนทุกปี ปี 2557 ขาดทุนสุทธิ 50.21 ล้านบาท ปี 2558 ขาดทุนสุทธิ 457.78 ล้านบาท ปี 2559 ขาดทุนสุทธิ 270.88 ล้านบาท และปี 2560 ขาดทุนสุทธิ 248.78 ล้านบาท

ผลประกอบการของ DNA และราคาหุ้นย่ำแย่ แคมมูมองของทางการ บนกระดานไม่ได้มองเป็นคนดีเท่าไรนัก...

ล่าสุดข่าวดัง ข่าวฉาว DNA มีส่วนเกี่ยวข้องกับการลงทุนในเงินสกุล ดิจิตอล dragon coin แต่ DNA ก็ได้เคลียร์ตัวเองไปแล้ว ด้วย ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยสอบถามมายังบริษัท ดีเอ็นเอ 2002 จำกัด (มหาชน) เกี่ยวกับ IT Service Agreement กับ Dragon Corporation (HK) Limited

นายศิริศักดิ์ ปิยภัตสสิกุล กรรมการ บริษัท ดีเอ็นเอ 2002 จำกัด (มหาชน) DNA ระบุว่า บริษัทฯขอชี้แจงว่า IT Service Agreement กับ Dragon Corporation (HK) Limited เป็นสัญญาที่ทำขึ้นระหว่าง บริษัท ไว เทคโนโลยีเนชั่นแนล จำกัด ซึ่งเคยเป็นบริษัทย่อยของบริษัทในอดีต กับ Dragon Corporation (HK) Limited

บริษัทฯขอชี้แจงว่า บริษัทฯได้ขายหุ้นทั้งหมดของ บริษัท ไว เทคโนโลยีเนชั่นแนล จำกัด แล้วตั้งแต่วันที่ 20 มิถุนายน 2561 ตามมติที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 5/2561 ซึ่งประชุมเมื่อวันที่ 11 มิถุนายน 2561

ดี นั้น ในปัจจุบัน บริษัทฯไม่ได้มีส่วนเกี่ยวข้องกับผู้ขายดังกล่าว กับทั้งธุรกิจปกติของบริษัทในปัจจุบันก็มิได้เกี่ยวข้องกับผู้ขายเงินดิจิตอล อย่างไรก็ตาม DNA ไม่มีส่วนเกี่ยวข้องใดๆ กับการลงทุนในเงินสกุลดิจิตอล รวมทั้งกับการฟอกเงินหรือการฉ้อโกงใดๆ อย่างใดทั้งสิ้น

"กรรมการบริหารและคณะกรรมการบริษัททุกท่านเล็งเห็นถึงความสำคัญเรื่องนี้ และขอยืนยันว่าทางบริษัทฯ ไม่มีส่วนเกี่ยวข้องทุกประการ"

เรียกว่า รอดตัวไป มาถึง เรื่องราวการทำงาน การมาหากิน ของ DNA ตอนนี้อมฤกษ์ กลุ่มจิตเจริญ ได้มานั่งออกหน้า ในตำแหน่งประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่ DNA มีผลนับแต่วันที่ 12 มิถุนายน 2561 แทนนายศิริศักดิ์ ปิยภัตสสิกุล ที่ขอลาออก แต่ยังคงนั่งเป็นกรรมการบริษัทฯ เปิดทางให้ อมฤกษ์ กลุ่มจิตเจริญ บริหารงาน DNA

สำ

หรับ อมฤกษ์ กลุ่มจิตเจริญ ถือเป็นนักลงทุน และมีสายสัมพันธ์กับนัก
ลงทุนหลายกลุ่ม รวมทั้ง ดร.ประสิทธิ์ ศรีสุวรรณ ซึ่งถือเป็นเหยื่อหรือ
เป็นหนึ่งในผู้เสียหาย ถูก ปริญญา จารวีจิต ใช้เครดิตของตน หลอก
ลูกค้าโอนหุ้น มูลค่า 600-700 ลบ. เข้าบัญชี

แมกกาซีนหุ้นอินไซด์ รายวัน ได้มีโอกาสสัมภาษณ์พิเศษ "อมฤกษ์ กลุ่มจิตเจริญ"
ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่ DNA ดึงวิสัยทัศน์ การกอบ
กู้กิจการ ในชั้นเชิงของพื้นฐานที่เหมาะสมกับฐานะกิจการ แน่นนอน การออกหน้า สู่
สาธารณชน ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลัก
ทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) ต้องมีที่เด็ด ไม่อย่างนั้นเปลืองตัวและขายชื้อหน้า
ประชาชนไปเปล่า

นักลงทุน เสียหายจากหุ้น DNA ติดดอย นอนดอยอย่างไร้อนาคต การทำให้ นักลงทุนที่
ติดดอย หลุดพ้น นับเป็นการสร้างกุศล

"อมฤกษ์ กลุ่มจิตเจริญ"



DNA ปรับแผนธุรกิจ

ขอมุ่งโตอย่างยั่งยืน

นายอมฤกษ์ กลุ่มจิต
เจริญ ประธานเจ้าหน้าที่
บริหารและกรรมการ
ผู้จัดการใหญ่ บริษัท
ดีเอ็นเอ 2002 จำกัด
(มหาชน) หรือ DNA
เปิดเผยกับสำนักข่าวหุ้นอินไซด์ว่า ภาพ
รวมผลการดำเนินงานครึ่งปีแรกของปี
2561 ที่ผ่านมามีกำไรสุทธิ 51.46 ล้าน
บาท พลิกฟื้นจากช่วงเดียวกันของปี
2560 ที่มีผลประกอบการขาดทุน 46.58
ล้านบาท

หลังบริษัทยังคงมุ่งเน้นปรับแผนธุรกิจ
ให้มีเพียงธุรกิจที่มีประโยชน์และสร้างผล
ตอบแทนให้กับบริษัทเท่านั้น โดยที่ผ่านมามี
บริษัทได้ขายธุรกิจที่ไม่ได้สร้างผลกำไร
ออกไป และได้ลดบุคลากรลง เพื่อลด
ต้นทุนค่าใช้จ่าย เพื่อให้มีรายได้เพิ่มขึ้น

สำหรับปัจจุบันธุรกิจที่มีการเติบโตและ
สร้างรายได้มากที่สุด คือ ธุรกิจจำหน่าย
อุปกรณ์สื่อสาร และ Accessory ต่างๆ

ภายใต้ ร้านคิงคองโฟน (KingKong
Phone) ซึ่งร้านคิงคองโฟน จะเน้นจำ
หน่ายสินค้าของระบบแอนดรอยด์เป็นหลัก
เจาะกลุ่มระดับกลาง-ล่าง โดยปีนี้มั่นใจ
ว่ายอดขายจากร้านคิงคองโฟนจะเติบโต
แตะระดับ 1,000 ล้านบาท จากไตรมาส
2/2561 บริษัทมียอดขายจากร้านคิง
คองโฟน ราว 700 ล้านบาท ในขณะที่
เมื่อสิ้นปี 2560 บริษัทมียอดขายจากร้าน
คิงคองโฟนราว 400 ล้านบาท

โดยในไตรมาสที่ 2/2561 ร้านคิง
คองโฟนมีสาขารวมทั้งสิ้น 91
สาขา ขณะที่ไตรมาสที่ 2/2560
มีสาขาเพียง 43 สาขา โดย
บริษัทฯ คาดว่าจะสามารถขยาย
สาขาได้ถึง 100 สาขาภายในปีนี้
ซึ่งสาเหตุที่ทำให้ร้านคิงคองโฟนเติบโตได้
อย่างรวดเร็วมาจากการเน้นสร้างความ
น่าเชื่อถือ สร้างความมั่นใจให้กับลูกค้าใน
การซื้อสินค้า ประกอบกับบริษัทฯ เน้นมี
ความชำนาญในการทำธุรกิจรีเทล

"ตั้งแต่ผมเข้ามาบริหาร ผมก็ตัดธุรกิจ
ที่มันไม่ทำเงินออกไป แล้วให้เหลือไว้แค่
ธุรกิจทำเงิน ลดค่าใช้จ่ายต่างๆ ทำให้
สองไตรมาสที่ผ่านมาเรามีกำไรขึ้นมาได้
โดยตอนนี้ธุรกิจที่เป็นตัวเด่นสร้างรายได้
ได้มากที่สุด คือ ร้านขายมือถือ คิงคอง
โฟน ซึ่งมีการเติบโตเป็นอย่างมากจาก
สิ้นปีที่แล้ว ยอดขายอยู่ที่ 400 กว่าล้าน
บาท สิ้นไตรมาสสองตอนนี้โตเป็น 700
กว่าล้านบาท และเราจะขยายให้ถึง 100
สาขาในปีนี้

และยอดขายแตะระดับ 1,000 ล้านบาท
ได้อย่างแน่นอน ซึ่งมองแล้วโตขึ้นราว
200-300% โดยแต่ละสาขาเราใช้เงิน
ลงทุนไม่เยอะ ใช้วิธีแบบร้านดีเอ็นเอสมัย
ก่อน เน้นขายมือถือระดับกลางและล่าง
ไม่ได้ขายพวกไอโฟน เพราะเป็นตลาดที่มี
การแข่งขันกันห่าหั่นมาก เราจะเปิดสาขา
อยู่ตามห้างโลตัส บิ๊กซีทั่วไป" นายอม
ฤกษ์ กล่าว

นอกจากนี้ ยังมีโครงการลงทุนในธุรกิจจำหน่ายน้ำประปา ที่องค์การ
บริหารส่วนจังหวัดระยอง ได้มีมติเห็นชอบให้ บริษัท เสมิ็ดยูทิลิตี้
จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทย่อยในเครือของ DNA เป็นผู้ดำเนินการโครงการ
วางระบบประปา เพื่อบริหารจัดการน้ำบนพื้นที่เกาะเสม็ด เป็นระยะเวลา
25 ปี อีกทั้งบริษัทก็ยังได้รับสัมปทานดูแลการบำบัดน้ำเสียของอุทยาน
เพิ่มเติมอีกด้วย โดยคาดว่าจะสามารถเริ่มก่อสร้างได้ภายในต้นปี
2562 ใช้ระยะเวลาในการก่อสร้าง 1 ปี และจะสามารถเริ่มรับรายได้ในปี 2563



DNA เล็งหารุรกิจใหม่

งานนี้ไม่เพิ่มทุนพร้อมเปลี่ยนชื่อ

สะเดาะเคราะห์ รับโชค

นายอมฤกษ์ กล่าวเพิ่มเติมว่า บริษัทฯยังคงมองหาธุรกิจใหม่ ๆ ที่เน้นการสร้างควมยั่งยืนอย่างต่อเนื่อง ซึ่งขณะนี้ บริษัทฯอยู่ระหว่างศึกษาที่จะทำธุรกิจพลังงานทดแทน แต่คงมีความแตกต่างจากพลังงานทดแทนประเภทพลังงานแสงอาทิตย์ และพลังงานลม เนื่องจากมองว่ามีการแข่งขันสูงในปัจจุบัน โดยบริษัทฯ คาดว่าจะสามารถได้ข้อสรุปภายในสิ้นปีนี้ อีกทั้งบริษัทฯยังได้ศึกษาที่จะขยายธุรกิจไปยังต่างประเทศในอนาคตด้วย

ด

้านกระแสเงินทุนของบริษัทฯ หลังจากที่ผลการดำเนินงานโดยรวมพลิกกลับมาดีทำไร บริษัทฯเชื่อจะสามารถสร้างกระแสเงินสดเพื่อให้มีเงินทุนหมุนเวียน และจะใช้การกู้จากสถาบันการเงินเพิ่มเติมในการขยายธุรกิจ โดยไม่มีความคิดที่จะเพิ่มทุนให้ตกเป็นภาระกับผู้ถือหุ้น

นายอมฤกษ์ กล่าวทิ้งท้ายว่า บริษัทฯได้มีการหารือในประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ ในการพิจารณาเปลี่ยนชื่อบริษัทฯ เพื่อให้เป็นชื่อที่เหมาะสมกับการดำเนินธุรกิจต่อไปในอนาคต โดยคาดว่าจะอาจจะมีการเปลี่ยนแปลงในปี 2562





We aim to be a leader in Information Technology solutions provider in Thailand



SIMAT TECHNOLOGIES PUBLIC COMPANY LIMITED

E-TECH IT DISTRIBUTION CO. LTD

No. 123 Chalongkrung 31 Ladkrabang,

Industrial Estate, Chalongkrung Rd.,

Lamplatiew, Ladkrabang Bangkok

10520 Thailand

Tel: + 662 326 0999

Fax: + 662 326 1666

Email: sales@simat.co.th



HOONINSIDE

อ่านก่อนใคร เพียง 8 บาท

INSIDE HOON INSIDE DAILY MAGAZINE NEW STOCK EXCHANGE/IPO MAI/INTERVIEW/SOCIAL BIZ/TIP & MORE # 31 August 2018

 Yuanta Securities



Maybank
Kim Eng



สุดดังที่สด

CPN

ยื่นเป้าหมายได้ปี 61 โต 20%

บิ๊ทบอส SUPER "จอมทรัพย์ ไทฉายะ" ปลื้ม แบงก์ โอซีบีซี (ไทย) ปล่อยกให้ ม.ย้อยวงเงิน 307.0 ล้านบาท ลงทุน โครงการโรงไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์แบบติดตั้งบนพื้นดิน สำหรับหน่วยงานราชการและ สหกรณ์ ภาคการเกษตร (เฟส2) ขนาดกำลังการผลิตรวม 9 MW ก่อสร้างคืบหน้ากว่า 40-50% และจ่อ COD ภายในปีนี้

อ่านต่อหน้า 21 |

BIG

ลุ้นครึ่งปีหลังไฮซีขึ้นตลาดกล่องรุ่นใหม่

CPN ทุ่มงบ 3 พันลบ. ปั้นเซ็นทรัลกรุ๊ป เป็นลักซูรี่ แฟล็กชิพแบรนด์ใหม่ คาดหนุนยอดขายที่เกี่ยวข้องเกิดโต เงินสะพัดกว่า 3 หมื่นลบ. ,ยื่นเป้าหมายได้ปี 61 โต 20% ของครึ่งปีหลังคึกคัก หลังปรับปรุงห้างฯ แล้วเสร็จ และอัดแคมเปญการตลาดหนุนสิ้นปี

อ่านต่อหน้า 21 |

บริษัทหลักทรัพย์แนะนำ

- บส.ธนชาต : CENTEL แนะนำ ถึง ราคาพื้นฐาน ที่ 42.00 บ.
- บส.เคจีไอ : ADVANC แนะนำ ชื่อ ราคาพื้นฐาน ที่ 242.00 บ.
- บส.พีลีส : RJH แนะนำ ชื่อ ราคาพื้นฐาน ที่ 33.00 บ.
- บส.พีลีส : DDD แนะนำ ชื่อ ราคาพื้นฐาน ที่ 53.50 บ.
- บส.พีลีส : BCP แนะนำ ชื่อ ราคาพื้นฐาน ที่ 40.00 บ.
- บส.เคบีซี : กิมเอ็ง : AH แนะนำ ชื่อ ราคาพื้นฐาน ที่ 43.00 บ.
- บส.กิลโก้ : AMATA แนะนำ ถึง ราคาพื้นฐาน ที่ 15.40 บ.

อ่านต่อหน้า 29 |

แม่มดน้อยพิศดาร : ขาย

แม่มดน้อย ภาคพิศดาร เห็นต่างชาติ ยังคงเดินหน้าขายต่อ ไม่สนอก สนใจ งานไทยแลนด์ โฟกัส2018 ยอดล่าสุดตั้งปีถึงวานนี้ ต่างชาติขายสุทธิต่อ 2 แสนล้านบาทเข้าไปแล้ว เห็นอย่างนี้ไม่ต้องไปเน้นโรดโชว์ให้มากนัก สามารถตลาดหุ้นไทย คงต้องรบ ไล่ล่ากันเอง กินกันเองไปก่อน เอะๆ

อ่านต่อหน้า 29 |



ผู้ตั้งที่สุด

ในที่สุด บมจ.หลักทรัพย์เมย์แบงก์ทิมเอ็ง (ประเทศไทย) หรือ MBKET ก็ได้รับความชัยชนะ ในคดีหมายเลขดำที่ พ. 2831/2560 โดย บริษัทหลักทรัพย์ เมย์แบงก์ ทิมเอ็ง (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน)

เป็นโจทก์ และ นางบุญพร บริบูรณ์สงศิลป์ จำเลยที่ 1, นาย ภูริภัทร เขียวบริบูรณ์ จำเลยที่ 2 ในข้อหาหรือฐานความผิด ละเมิด,เรียกค่าเสียหาย มีจำนวนทุนทรัพย์ 578,148,999 บาท

คาลเริ่มต้น ได้อ่านคำพิพากษา คดีแพ่ง จำเลย หรือ นางบุญพร บริบูรณ์สงศิลป์ ชดใช้ ค่าเสียหายเป็นเงิน 578.14 ล้านบาท พร้อมดอกเบี้ยร้อยละ 7.5% ต่อปีของเงินต้น นับตั้งแต่วันที่ยื่นฟ้อง วันที่ 16 มิถุนายน 2560 และให้รับผิดชอบดอกเบี้ย ตั้งแต่ เริ่มฟ้องจนกว่าจำเลย จะชำระเงินกับโจทก์ พร้อมทั้งจ่ายค่าทนายความ จำนวน 1 ล้านบาท ให้บริษัทหลักทรัพย์ เมย์แบงก์ ทิมเอ็ง (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน)

นั่นคือ ชัยชนะยกแรกของ MBKET เมื่อ สถานการณ์เป็นเช่นนี้ นางบุญพร บริบูรณ์ สงศิลป์ ขอใช้สิทธิ์ในการยื่นอุทธรณ์ ยืนยัน ความบริสุทธิ์ พร้อมต่อสู้คดีจนถึงที่สุด งานนี้กลุ่มธุรกิจทางการเงินหยวนต้า บริษัท หลักทรัพย์หยวนต้า (ประเทศไทย) จำกัด สนับสนุนเต็มสูบเชื่อว่า ต่างฝ่าย ต่างสู้กัน ถึงที่สุด

มนตรี บิ๊ก MBKET ขอบคุณ ศาล มอบความเป็นธรรม

นายมนตรี ศรไพศาล

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

บมจ.หลักทรัพย์ เมย์แบงก์ทิมเอ็ง (ประเทศไทย) MBKET

ได้ให้ความเห็นกับสำนักข่าวหุ้นอินไซด์ว่า ต้องขอขอบคุณศาลชั้นต้น ที่ให้ความเมตตาให้ความเป็นธรรม โดยการวินิจฉัยครั้งนี้ จะช่วยสร้างมาตรฐานของธรรมาภิบาลที่ดีในตลาดหลักทรัพย์

"เป้าหมายของเราในเรื่องนี้ คือ เรื่องของการปกป้องบริษัทมหาชน เพราะว่าเราเป็นบริษัทมหาชนที่จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เพราะว่าถ้ามีผลกระทบอะไรกับบริษัท ก็จะส่งผลกระทบต่อบริษัทในตลาดหลักทรัพย์ ด้วย แล้วก็เราก็มีความตั้งใจที่จะสร้างส่งเสริมมาตรฐานธรรมาภิบาลในอุตสาหกรรม"นายมนตรีกล่าว

ส่วนกรณีนายภูริภัทร เขียวบริบูรณ์นั้น ศาลได้ยกฟ้อง แต่ยืนยันว่า การฟ้องนั้น ฟ้องโดยสุจริต แต่ผลออกมาเป็นอย่างไรก็ตามที่ศาลตัดสินออกมา และเคารพในคำตัดสินของศาล

สำหรับนางบุญพร บริบูรณ์สงศิลป์ จะยื่นขออุทธรณ์หรือไม่นั้น ก็ต้องแล้วแต่คุณบุญพร ครับ



บุญพร บริบูรณ์สงศิลป์

ยืนยันความบริสุทธิ์ ขอรุณณ์-ต่อสู้คดีจนถึงที่สุด

ตามที่ปรากฏข่าวเกี่ยวกับกรณีศาลชั้นต้น คดีแพ่งมีคำพิพากษาระหว่างบริษัทหลักทรัพย์เมย์แบงก์ ทิมเอ็ง (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) และนางบุญพร บริบูรณ์สงศิลป์ จำเลยที่ 1 และ นายภูริภัทร เขียวบริบูรณ์ จำเลยที่ 2 โดยให้ยกฟ้องจำเลยที่ 2 และให้จำเลยที่ 1 ชดใช้ค่าเสียหายตามฟ้องนั้น

นางบุญพร บริบูรณ์สงศิลป์ เพียรขอใช้สิทธิในการยื่นอุทธรณ์ ยืนยันความบริสุทธิ์ พร้อมต่อสู้คดีจนถึงที่สุด มั่นใจไม่กระทบการบริหารงาน ยืนยันทำหน้าที่อย่างเต็มที่ และดีที่สุดด้วยความเป็นมืออาชีพ ด้านพนักงานต่างห้อมล้อมมาให้กำลังใจ และพร้อมที่จะเคียงข้างผู้บริหาร จับมือร่วมกันเดินหน้า ยืนยันไม่กระทบการทำงานและการให้บริการลูกค้าแต่อย่างใด

หยวนต้า หนูน

สู้คดีจนถึงที่สุด

กลุ่มธุรกิจทางการเงินหยวนต้า บริษัทหลักทรัพย์หยวนต้า (ประเทศไทย) จำกัด และคณะผู้บริหารพร้อมสนับสนุนให้มีการต่อสู้คดีจนถึงที่สุด เพื่อยืนยันความบริสุทธิ์ และให้ความมั่นใจในการประกอบ ธุรกิจอย่างมืออาชีพ ขอยืนยันว่าเหตุการณ์ที่เกิดขึ้นจะไม่กระทบต่อการประกอบธุรกิจ และลูกค้าแต่อย่างใด

ขณะที่นายภูริภัทร เขียวบริบูรณ์ ซึ่งถูกฟ้องร่วมกับนางบุญพร และศาลตัดสินว่าไม่เกี่ยวกับการกระทำความผิดยกฟ้องในคดีดังกล่าวนั้น ยืนยันและยืนยันเป็นพยานร่วมยืนยันความบริสุทธิ์ของนางบุญพรและต่อสู้ในชั้นอุทธรณ์ในคดีดังกล่าวให้ถึงที่สุด นอกจากนี้ด้วยผลของคดีดังกล่าวนายภูริภัทร ยืนยันที่จะเดินหน้าในคดีอาญา ศาลแขวงพระนครเหนือ ที่ตนได้ยื่นฟ้อง บมจ.หลักทรัพย์ เมย์แบงก์ ทิมเอ็ง (ประเทศไทย) และนายมนตรี ตรีไพศาล เป็นจำเลยร่วมกรณีแจ้งความเท็จต่อเจ้าพนักงาน และหมิ่นประมาท ซึ่งศาลรับคำฟ้อง และจะได้มีการพิจารณาคดีต่อไป



มนตรี ศรไพศาล

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
บมจ.หลักทรัพย์เมย์แบงก์ทิมเอ็ง (ประเทศไทย)



หลังจากที่ศาลได้อ่านคำพิพากษาคดีที่เรายื่นฟ้องไปแล้ว เป็นอย่างไรบ้างครับ

ผมก็ยังยึดหลักการของผมนะครับว่า ทางเราก็ทำหน้าที่ของเราอย่างเต็มที่ และเป้าหมายของเราในเรื่องนี้ คือ เรื่องของการปกป้องบริษัทมหาชน เพราะว่าเราเป็นบริษัทมหาชนที่จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เพราะว่าถ้ามีผลกระทบอะไรกับบริษัท ก็จะส่งผลกระทบต่อบริษัทในตลาดหลักทรัพย์ด้วย แล้วก็เราก็มีความตั้งใจที่จะสร้างส่งเสริมมาตรฐานธรรมาภิบาลในอุตสาหกรรม

สำหรับผลการพิพากษานี้ ผมก็ขอบคุณศาลที่ให้ความเมตตาให้ความเป็นธรรม และศาลท่านก็ได้มีวินิจฉัยที่ช่วยสร้างมาตรฐานของธรรมาภิบาลที่ดีในตลาดหลักทรัพย์นะครับ

ในส่วนของคุณฤภัทร เขียวบริบูรณ์ ที่ตอนแรกเป็นโจทก์ยื่นฟ้องจำเลยที่สอง ทำไมถึงไม่มีชื่อในคำพิพากษา

ส่วนตัวผมคิดว่าศาลท่าน อาจจะได้รับฟังเหตุผลของจำเลยที่ได้ชี้แจงว่า เป็นผู้ดูแลด้านสื่อสารองค์กร ดังนั้นการใช้ประโยชน์อาจจะไม่ได้เป็นผู้ใช้ประโยชน์โดยตรง แต่อย่างไรก็ตามภาพที่เราฟ้อง

เราฟ้องด้วยเจตนาบริสุทธิ์ โดยเราพบว่า พนักงานมีพฤติกรรมในขณะที่เป็นพนักงาน ของบริษัทฯ ซึ่งเป็นบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ ได้ส่งข้อมูลออกไปให้จำเลยทั้งสอง ไม่ใช่แค่ท่านเดียว ดังนั้นเราก็ฟ้อง

โดยสุจริตว่าเป็นผู้รับสารนี้ทั้งคู่ ส่วนการที่ข้างในจะแบ่งหน้าที่หรือร่วมมือกันอย่างไร อันนี้ก็เป็นเรื่องของฝั่งจำเลย ซึ่งเราก็ฟ้องทั้งหมดนี้ด้วยความสุจริตใจ และเราก็เคารพคำตัดสินของศาล ว่าศาลท่านจะเห็นว่ามีความเกี่ยวข้องของมากน้อยก็ตามที่ศาลท่านจะวินิจฉัย

เห็นว่าศาลยกฟ้องคุณฤภัทร เขียวบริบูรณ์ใช่ไหมครับ

ผมก็เข้าใจว่าอย่างนั้น แต่ก็ยืนยันนะครับว่าการฟ้องของเราฟ้องโดยสุจริต การกระทำที่เห็นว่าการร่วมมือกัน ก็คือปรากฏชื่อเป็นผู้รับอีเมลโดยตรง ดังนั้นเราก็มีความเชื่อมั่นว่าเราฟ้องไปอย่างถูกต้องชอบธรรมตามที่เราเห็นในหลักฐาน แต่ผลออกมาเป็นอย่างไรตามที่ศาลตัดสินออกมา และเคารพในคำตัดสินของศาลครับ

ในแง่ของคุณบุญพร บริบูรณ์สงศิลป์ คิดว่าเขาจะมีการยื่นอุทธรณ์ไหมครับ

จริงๆตอนนี้เรายังประเมินยากนะครับ อันนี้ก็ต้องแล้วแต่ทางคุณบุญพรละครับ คิดว่าส่วนหนึ่งที่อยากให้สื่อทำความเข้าใจว่า คดีนี้ตอนที่เราฟ้อง เรามีหลักฐานเกี่ยวกับการละเมิด 5 คน โดยที่ 3 คน มีการกระทำความผิดในขณะที่เป็นพนักงาน

ดังนั้นจึงต้องแยกไปฟ้องในศาลแรงงาน ก็เป็นคดีเหมือนกันครับ เพราะฉะนั้นการชดใช้ความเสียหาย ถ้ารอผลของคดีแรงงาน ใดๆก็ตามก็อาจจะเป็นเรื่องที่ทั้ง 5 คนก็ต้องไปพูดคุยกันแล้วว่าจะชดใช้บริษัทอย่างไร

ย้อนรอยสำนวน MBKET พ้องอดีตลูกหม้อ

บุญพร บริบูรณ์สังศิลป์ - ภูริภัทร เขียวบริบูรณ์



บริษัทหลักทรัพย์ เมย์แบงก์ กิมเอ็ง (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) MBKET ได้ยื่น คำฟ้องต่อศาลแพ่ง เมื่อวันที่ 16 มิถุนายน 2560 ในคดี หมายเลขคำที่ พ.2831/2560

โดย บริษัทหลักทรัพย์ เมย์แบงก์ กิมเอ็ง(ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) ที่มีนายมนตรี ศรไพศาล ผู้รับมอบอำนาจในฐานะ โจทก์ และ นางบุญพร บริบูรณ์สังศิลป์ จำเลยที่ 1, นายภูริภัทร เขียวบริบูรณ์ จำเลยที่ 2 ในข้อหา หรือฐานความผิดละเมิด, เรียกค่าเสียหาย มีจำนวนทุนทรัพย์ 578,148,999 บาท ทั้งนี้ ในคำฟ้อง มีรายละเอียดตามสำเนา ดังนี้

ข้าพเจ้า บริษัทหลักทรัพย์ เมย์แบงก์กิมเอ็ง (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) โจทก์ ประกอบธุรกิจหลักทรัพย์ ที่อยู่เลขที่ 999/9 อาคารสำนักงานดิออฟฟิศแอส แอท เซ็นทรัลเวิลด์ ชั้น 20-21 ถนนพระราม1 แขวงปทุมวัน เขตปทุมวัน จังหวัดกรุงเทพมหานคร รหัสไปรษณีย์ 10330 โทรศัพท์ 02-658-5100 โทรสาร 02-658-6855

ขอยื่นฟ้อง (1) นางบุญพร บริบูรณ์สังศิลป์ จำเลยที่ 1 เชื้อชาติไทย สัญชาติไทย ประกอบอาชีพ รับจ้าง อายุ 65 ปี อยู่บ้านเลขที่ 73/3 ถนนพหลโยธิน

ซอยอารีย์สัมพันธ์ แขวงสามเสนใน เขตพญาไท จังหวัดกรุงเทพมหานคร และ (2) นายภูริภัทร เขียวบริบูรณ์ จำเลยที่ 2 เชื้อชาติไทย สัญชาติไทย ประกอบอาชีพ รับจ้าง อายุ 45 ปี อยู่บ้านเลขที่ 252/341 ถนนรัชดาภิเษก แขวงห้วยขวาง เขตห้วยขวาง จังหวัด กรุงเทพมหานคร โดยมีข้อความตามที่ จะกล่าวต่อไปนี้

ข้อ 1 โจทก์เป็นนิติบุคคลประเภทบริษัทมหาชนจำกัด จดทะเบียนถูกต้องตามกฎหมายกับกรมพัฒนาธุรกิจการค้า กระทรวงพาณิชย์ มีวัตถุประสงค์หลักในการประกอบธุรกิจเป็นนายหน้าซื้อขายหลักทรัพย์และสัญญาซื้อขายล่วงหน้า และเป็นบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย มีนายมนตรี ศรไพศาลและนายจอห์น ซอง อิงชวน เป็นกรรมการผู้มีอำนาจลงลายมือชื่อร่วมกันและประทับตราสำคัญกระทำการแทนบริษัทโจทก์ก็ได้ รายละเอียดปรากฏตามหนังสือรับรองบริษัทโจทก์ (เอกสารแนบท้ายคำฟ้อง หมายเลข 1) ในการประกอบธุรกิจของโจทก์นั้น โจทก์มีรายได้หลักจากการเป็นนายหน้าซื้อขายหลักทรัพย์ และเป็นบริษัทหลักทรัพย์ที่มีส่วนแบ่งทางการตลาด(Market Share) สูงสุดในประเทศ

โจทก์ก็ได้รับอนุญาตจากรัฐมนตรีว่าการกระทรวงการคลังให้ประกอบธุรกิจหลักทรัพย์ได้ โจทก์จึงมีฐานะเป็น

บริษัทหลักทรัพย์ ตามพระราชบัญญัติหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ พ.ศ. 2535 ในการฟ้องและดำเนินคดีจนถึงที่สุด โดยมีอำนาจในการมอบอำนาจช่วง และแต่งตั้งทนายความได้ด้วยรายละเอียดปรากฏตามหนังสือมอบอำนาจ เอกสารแนบท้ายคำฟ้องหมายเลข 2

จำเลยที่ 1 ขณะเกิดเหตุคดีนี้จนถึงปัจจุบันเป็นกรรมการและประธานเจ้าหน้าที่บริหาร (CEO) ของบริษัทหลักทรัพย์ หยวนต้า (ประเทศไทย) จำกัด โดยก่อนหน้านี้ จำเลยที่ 1 เคยดำรงตำแหน่งประธานเจ้าหน้าที่บริหาร และผู้บริหารสูงสุดในสายธุรกิจหลักทรัพย์รายย่อย (retails equity) ของโจทก์ ระหว่าง วันที่ 1 มกราคม พ.ศ. 2546 ถึง 1 มกราคม พ.ศ. 2556 มีหน้าที่บริหารและดูแลการทำงานของผู้อำนวยการลงทุน (Investment Consultant หรือ IC)

ชงหมดของโจทก์ ซึ่งรวมถึงผู้จัดการสาขา (Branch Manager) และหัวหน้าทีมการตลาด (Team Head) ต่อมาวันที่ 1 มกราคม พ.ศ.2556 จำเลยที่ 1 ได้รับการแต่งตั้งเป็นกรรมการ และประธานเจ้าหน้าที่บริหารร่วม(Co-CEO) ของโจทก์ และยังคงทำหน้าที่ผู้บริหารสูงสุดในสายธุรกิจหลักทรัพย์รายย่อย (retails equity) ของโจทก์

จนกระทั่งเกษียณอายุและพ้นสภาพจากการเป็นพนักงานของโจทก์เมื่อวันที่ 14 ธันวาคม พ.ศ.2559 โดยก่อนครบกำหนดเกษียณอายุการทำงาน โจทก์ก็ได้เสนอให้จำเลยที่ 1 ต่ออายุการทำงานกับโจทก์ออกไป แต่จำเลยที่ 1 ได้แจ้งความประสงค์ที่จะสิ้นสุดการเป็นพนักงานของโจทก์

จำเลยที่ 2 ขณะเกิดเหตุคดีนี้จนถึงปัจจุบัน เป็นพนักงานบริษัทหลักทรัพย์ หยวนต้า(ประเทศไทย) จำกัด โดยก่อนหน้านี้ จำเลยที่ 2 เคยเป็นพนักงานของโจทก์ ตั้งแต่วันที่ 7 สิงหาคม พ.ศ. 2558 จนถึง 4 พฤศจิกายน พ.ศ.2559 โดยดำรงตำแหน่งสุดท้ายในบริษัทโจทก์ เป็นผู้อำนวยการอาวุโสและหัวหน้าฝ่ายสื่อสารองค์กร ทำหน้าที่ดูแลด้านข่าวสาร การประชาสัมพันธ์ การสื่อสารทั้งภายในภายนอกองค์กร ตลอดจนการดูแลภาพลักษณ์ขององค์กรและการจัดกิจกรรมเพื่อสังคมและสิ่งแวดล้อม (CSR) จำเลยที่ 2 เป็นผู้มีความรู้เชี่ยวชาญในธุรกิจหลักทรัพย์และการลงทุนเป็นอย่างดี มีประสบการณ์อย่างกว้างขวางในการเป็นผู้บรรยายและเขียนบทความให้กับเว็บไซต์ ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย และเป็นผู้ได้รับอนุญาตและขึ้นทะเบียนเป็นผู้แนะนำการลงทุน (Investment Consultant หรือ IC) ต่อสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์

น

างสาวสิทธิพร แสง
พุง ขณะเกิดเหตุคดี
นี้ เป็นพนักงานของ
โจทก์ มีตำแหน่ง
เป็นผู้อำนวยการ
ฝ่ายธุรการหลัก

ทรัพย์(Vice President
and Head of Marketing
Administration

department) มีหน้าที่
ดูแลในการติดต่อสื่อสารและ
ประสานงานกับผู้แนะนำ
การลงทุน (Investment

Consultant หรือ IC) และ
พนักงานธุรการหลักทรัพย์
มีผู้บังคับบัญชาประมาณ 8
คน โดยการดำรงตำแหน่งตั้ง
กล่าวตั้งแต่ 1 มีนาคม พ.ศ.
2553 จนถึงวันที่ 28 เมษายน
2560 โจทก์จึงได้เลิกจ้าง

นางสาวสิทธิพร แสงพุง เนื่องจากได้
กระทำผิดกฎหมายเปิดเผยข้อมูลที่เป็น
ความลับของโจทก์ โดยไม่ได้รับอนุญาต
หรือยินยอมจากโจทก์

อันเป็นการผิดสัญญาจ้างกับโจทก์และ
เป็นการฝ่าฝืนข้อบังคับการทำงาน
ของโจทก์ นายภูสิต แก้วมงคลศรี
ขณะเกิดเหตุคดีนี้เป็นพนักงานโจทก์
มีตำแหน่งเป็นประธานเจ้าหน้าที่
ฝ่ายปฏิบัติการ (Chief Operating
Office) และประธานเจ้าหน้าที่ฝ่าย
การเงิน (Chief Financial Officer)
โดยดำรงตำแหน่งดังกล่าวตั้งแต่ 16
ตุลาคม 2546 ถึงวันที่ 31 ธันวาคม
2559 มีหน้าที่บริหารงานฝ่ายสนับสนุน
ธุรกิจทั้งหมด ได้แก่ ด้านการเงิน บัญชี
เทคโนโลยีสารสนเทศ ปฏิบัติการหลัก
ทรัพย์ บริหารความเสี่ยง กฎหมายและ
เลขานุการบริษัท บริการทั่วไป
และด้านบัญชีสำหรับการบริหาร
(Management Account) เป็นต้น
รวมถึงมีหน้าที่ดูแลระบบข้อมูล
สำหรับการบริหาร (Management
Information System : MIS) และ
ปัจจุบันเป็นกรรมการและพนักงานใน
ตำแหน่งประธานเจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติ
การ (Chief Operating Office) และ

ประธานเจ้าหน้าที่ฝ่ายการเงิน (Chief
Financial Office) ของบริษัทหลัก
ทรัพย์ หยวนต้า (ประเทศไทย) จำกัด
และเป็นกรรมการหรือผู้บริหารที่ได้รับ
อนุญาตจากสำนักงานคณะกรรมการ
กำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์



นายอดิ อติกุล ขณะเกิดเหตุคดีนี้
เป็นพนักงานโจทก์มีตำแหน่งเป็นผู้
ช่วยกรรมการผู้จัดการและหัวหน้า
ฝ่ายตราสารอนุพันธ์ (Executive
Vice President and Head of
Derivatives) โดยดำรงตำแหน่งตั้ง
กล่าวตั้งแต่ 1 เมษายน 2558 ถึงวันที่
1 พฤษภาคม พ.ศ.2560 มีหน้าที่จัด
ทำแผนธุรกิจ ดูแลการตลาดออกแบบ
พัฒนา และดำเนินธุรกิจ ด้านสินค้า
อนุพันธ์และตลาดพันธ (Derivatives)
และเป็นผู้ได้รับอนุญาต และขึ้น
ทะเบียนเป็นผู้แนะนำการลงทุน ต่อ
สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลัก
ทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์

บริษัทหลักทรัพย์ หยวนต้า
(ประเทศไทย) จำกัด เป็นบริษัทจดทะเบียน
จัดตั้งตามกฎหมายไทยมี
วัตถุประสงค์หลักในการประกอบ
ธุรกิจเป็นนายหน้าซื้อขายหลักทรัพย์
และได้รับอนุญาตจากรัฐมนตรีว่าการ
กระทรวงคลังให้ประกอบธุรกิจหลัก
ทรัพย์และมีรายได้หลักในการประกอบ
ธุรกิจจากการเป็นนายหน้าซื้อขายหลัก
ทรัพย์เช่นเดียวกันกับโจทก์

บริษัทหลักทรัพย์ หยวนต้า
(ประเทศไทย) จำกัด แต่เดิมชื่อ บริษัท
หลักทรัพย์ เคเคเทรด จำกัด ต่อมาเมื่อ
ประมาณเดือนกรกฎาคม พ.ศ.2559
หยวนต้า ซีเคียวริตี้ เอเชีย ไฟแนนซ์
เซียล เซอร์วิสเอส ลิมิเต็ด (Yuanta
Securities Asia Financial Service
Limited) และผู้ที่เกี่ยวข้องได้ซื้อหุ้น
ในบริษัทหลักทรัพย์ เคเคเทรด จำกัด
จากผู้ถือหุ้นเดิม เมื่อทำการซื้อขายหุ้น
เสร็จเรียบร้อยแล้ว ได้มีการจดทะเบียน
เปลี่ยนชื่อในการประกอบธุรกิจจากเดิม
ที่ใช้ชื่อว่าบริษัทหลักทรัพย์ เคเคเทรด
จำกัด เป็นบริษัทหลักทรัพย์ หยวนต้า
(ประเทศไทย) จำกัด รายละเอียดปรากฏ
ตามบัญชีรายชื่อผู้ถือหุ้นของบริษัท
หลักทรัพย์เคเคเทรด จำกัดและหนังสือ
รับรองบริษัทหลักทรัพย์ หยวนต้า
(ประเทศไทย)จำกัด (เอกสารแนบท้าย
คำฟ้องหมายเลข 3
และ 4 ตามลำดับ)

ภ

ายหลังจากที่ได้จดทะเบียนเปลี่ยนชื่อ
ในการประกอบธุรกิจ
จากเดิมดังกล่าวแล้ว
เมื่อประมาณเดือน
มีนาคม 2560 ผู้บริหารของบริษัทหลัก
ทรัพย์หยวนต้า (ประเทศไทย) จำกัด
ก็ได้ให้สัมภาษณ์ต่อสื่อมวลชนว่าเป่า
หมายในการประกอบธุรกิจของบริษัท
ได้แก่ การเป็นบริษัทหลักทรัพย์ที่มีส่วน
แบ่งทางการตลาด (Market Share)
เป็นอันดับ1 ในประเทศไทยภายในปี
พ.ศ.2563 และเป็นบริษัทจดทะเบียน
ในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย
โดยเพิ่มจำนวนผู้แนะนำการลงทุน
(Investment Consultant หรือ IC)
ของบริษัทจาก 150 คน เป็น 300 คน
และขยายจำนวนสาขาของบริษัทจาก
12 สาขา เป็นไม่น้อยกว่า 30 สาขา
ภายในหนึ่งปีรวมทั้งมีการตั้งเป้าให้
ลูกค้านักลงทุนเปิดบัญชีการลงทุน
ซื้อขายหุ้นใหม่กับบริษัทอีกประมาณ
35,000 บัญชีซึ่งเป็นจำนวนสองเท่า
ของจำนวนบัญชีการลงทุนซื้อขายหุ้น
ที่เปิดอยู่กับบริษัทในขณะนั้น รายละเอียด

เอียดปรากฏ (ตามเอกสารแนบท้าย
คำฟ้องหมายเลข5)

ในฐานะที่เป็นบริษัทหลักทรัพย์ ราย
ได้หลักในการประกอบธุรกิจของ
โจทก์และบริษัทหลักทรัพย์หยวนต้า
(ประเทศไทย) จำกัด จึงเป็นรายได้ที่มา
จากการเป็นนายหน้าซื้อขายหลักทรัพย์
โดยค่านายหน้าดังกล่าวคำนวณจาก
มูลค่าการซื้อขายหลักทรัพย์ของลูกค้า
ของบริษัท ดังนั้นหากลูกค้ามีปริมาณ
การซื้อขายหลักทรัพย์(Volume)
จำนวนมาก จำนวนค่านายหน้าที่บริษัท
จะได้รับก็มีมูลค่าสูงขึ้นตามไปด้วย

เป็นที่ทราบกันดีโดยทั่วไปในการ
ประกอบธุรกิจนายหน้าซื้อขายหลัก
ทรัพย์ว่า การที่จะมีลูกค้าที่มีปริมาณ
การซื้อขายหลักทรัพย์ (Volume)
จำนวนมากเหล่านี้เป็นลูกค้าของบริษัท
ได้ บริษัทจะต้องมีผู้แนะนำการลงทุน
(Investment Consultant หรือ IC)
ที่ลูกค้าไว้วางใจเป็นผู้ให้คำแนะนำให้
แก่ลูกค้าตลอดจนดูแลเกี่ยวกับการ
ซื้อขายหลักทรัพย์และการทำธุรกรรม
ต่างๆ ในบัญชีการลงทุนซื้อขายหุ้นของ
ลูกค้า

และหากผู้แนะนำการลงทุน
(Investment Consultant หรือ IC)
ที่ลูกค้าไว้วางใจใช้บริการอยู่ย้ายไป
ทำงานกับบริษัทหลักทรัพย์อื่น ลูกค้า
เหล่านี้มักจะเปลี่ยนไปใช้บริการของ
บริษัทหลักทรัพย์แห่งใหม่นั้น โดยยังคง
มอบหมายให้ผู้แนะนำการลงทุน
(Investment Consultant หรือ IC)
ที่ลูกค้าไว้วางใจนั้นยังคงเป็นผู้ให้คำ
แนะนำ ดูแลเกี่ยวกับการซื้อขายและ
การธุรกรรมต่างๆ ในบัญชีการลงทุนซื้อ
ขายหุ้นของตนเหมือนเดิม ทั้งนี้หากเกิด
กรณีลูกค้าย้ายบัญชีการลงทุนซื้อขาย
หุ้นไปใช้บริการของบริษัทหลักทรัพย์
แห่งใหม่เช่นว่านั้นจำนวนมากในช่วง
ระยะเวลาสั้นๆ ย่อมส่งผลกระทบต่อ
รายได้และการประกอบธุรกิจของบริษัท
หลักทรัพย์ที่ลูกค้ามีบัญชีการลงทุนซื้อ
ขายหุ้นอยู่เดิมเป็นอย่างมาก

ช ด

วยเหตุนี้เอง ข้อมูลเกี่ยวกับรายชื่อของผู้แนะนำการลงทุน (Investment Consultant หรือ IC) ผู้จัดการ

สาขา และหัวหน้าทีมการตลาด ข้อมูลผลประกอบการ ผลกำไรขาดทุนของสาขา หรือทีมการตลาดปริมาณซื้อขายหลักทรัพย์ของสาขา หรือทีมการตลาดต่างๆ

ของบริษัทหลักทรัพย์ ค่าตอบแทนการขายและการจ่ายเงินค่าตอบแทนพิเศษที่ผู้แนะนำการลงทุน (Investment Consultant หรือ IC) ผู้จัดการสาขา และหัวหน้าทีมการตลาด มีสิทธิได้รับ จึงเป็นข้อมูลที่มีความสำคัญยิ่งต่อการ

ประกอบธุรกิจนายหน้าซื้อขายหลักทรัพย์ของบริษัทหลักทรัพย์เช่นโจทก์ เพราะเป็นที่ทราบกันดีว่า หากข้อมูลดังกล่าวข้างต้นได้ถูกเผยแพร่ไปให้บริษัทคู่แข่ง

ก็จะเปิดช่องให้บริษัทคู่แข่งสามารถล่วงรู้ได้ว่า ผู้แนะนำการลงทุน (Investment Consultant หรือ IC) คนใดของโจทก์ เป็นพนักงานที่มีผลงานดีมาน้อยเพียงใด และมีลูกค้ารายใดอยู่ในความดูแล มีปริมาณการซื้อขายมากน้อยเพียงใด และรู้จำนวนค่าตอบแทนที่ผู้แนะนำการลงทุน (Investment Consultant หรือ IC) ซึ่งรวมถึงผู้จัดการสาขาและหัวหน้าทีมการตลาดของโจทก์ได้รับ ซึ่งจะ ทำให้สามารถระบุตัวผู้แนะนำการลงทุน (Investment Consultant หรือ IC) ที่

มีความรู้ความสามารถและมีความรู้จักลูกค้าของโจทก์ เพื่อหาบทามดึงตัวไปจากโจทก์ได้โดยง่าย และภายในระยะเวลาอันรวดเร็ว เป็นจำนวนหลายคน เพราะสามารถทำการหาบทามดึงตัวไปได้พร้อมๆ กัน ด้วยข้อเสนอที่เหมาะสมแม่นยำตามความต้องการของพนักงาน เมื่อบริษัทหลักทรัพย์ต่างๆ รวมทั้งโจทก์ต่างขับเคลื่อนธุรกิจบริการลูกค้าด้วยผู้แนะนำการลงทุน (Investment Consultant หรือ IC) ผู้จัดการสาขา และหัวหน้าทีมการตลาด ข้อมูลต่างๆ ที่โจทก์กราบเรียนมาข้างต้น จึงต้องเป็นข้อมูลที่มีความสำคัญยิ่งกับการประกอบธุรกิจของโจทก์ และบริษัทหลักทรัพย์อื่นๆ โดยทั่วไป บริษัทหลักทรัพย์ต่างๆ

รวมทั้งโจทก์จึงต่างเก็บรักษาข้อมูลดังกล่าวไว้เป็นความลับสูงสุดเพื่อประโยชน์ในการประกอบธุรกิจของตน ข้อมูลดังกล่าวจึงถือเป็นข้อมูลความลับทางธุรกิจ ซึ่งเป็นทรัพย์สินของโจทก์ โดยโจทก์เก็บปกป้องรักษาไว้เพื่อปกป้องรักษาธุรกิจของโจทก์ และป้องกันไม่ให้คู่แข่งล่วงรู้ ซึ่งข้อเท็จจริงดังกล่าว จำเลยที่ 1 จำเลยที่ 2 นางสาวสิทธิพร แสงพุง นายภูษิต แก้วมงคลศรี และนายอติ อติกุล ซึ่งต่างก็เป็นผู้ที่มีความรู้ ความสามารถเป็นอย่างดี และมีประสบการณ์สูงในธุรกิจนายหน้าซื้อขายหลักทรัพย์ ต่างทราบดีอยู่แล้ว

MBKET โซวหลักฐาน ที่เก็บไว้ทุกรายละเอียด

ข้อ 2 จำเลยที่ 1 และจำเลยที่ 2 รวมทั้งนางสาวสิทธิพร แสงพุง นายภูษิต แก้วมงคลศรี และนายอติ อติกุล (ซึ่งต่อไปในคำฟ้องนี้ เรียกว่า "พวกของจำเลย") โดยทุจริต ได้บังอาจร่วมกันกระทำละเมิดต่อโจทก์โดยผิดกฎหมาย ทำให้โจทก์เสียหาย กล่าวคือ

2.1 เมื่อวันที่ 17 เมษายน พ.ศ.2560 จำเลยที่1 จำเลยที่2 (ซึ่งขณะนั้นจำเลยทั้งสองทำงานอยู่ที่บริษัทหลักทรัพย์ หยวนต้า (ประเทศไทย) จำกัด) และนางสาวสิทธิพร แสงพุง (ซึ่งขณะนั้นยังเป็นพนักงานของโจทก์) ได้บังอาจร่วมกันโดยมิชอบ โดยนางสาวสิทธิพร แสงพุง ได้ส่งข้อมูลเกี่ยวกับค่าตอบแทนการขายของผู้แนะนำการลงทุน (Investment Consultant หรือ IC) ของโจทก์ที่มีสิทธิได้รับจากโจทก์ให้แก่จำเลยที่ 1 และจำเลยที่ 2 ทางจดหมาย

อิเล็กทรอนิกส์ (e-mail)



ดยส่งไปยังที่อยู่จดหมายอิเล็กทรอนิกส์ (e-mail address) boonporn@yantathai.com และ bhuripat@yantathai.com

ทั้งนี้ โดยเหตุที่ในขณะนั้น จำเลยที่ 1 และจำเลยที่2 ซึ่งเป็นพนักงานของบริษัทคู่แข่งไม่มีสิทธิที่จะเกี่ยวข้องหรือได้รับข้อมูลของโจทก์ดังกล่าวแต่อย่างใด รายละเอียดปรากฏตามสำเนาจดหมายอิเล็กทรอนิกส์ (e-mail) (เอกสารแนบท้ายคำฟ้องหมายเลข6)

2.2 เมื่อวันที่ 19 เมษายน พ.ศ.2560 นางสาวสิทธิพร แสงพุง (ซึ่งขณะนั้นยังเป็นพนักงานของโจทก์) ได้ส่งข้อมูล

เกี่ยวข้องกับรายชื่อผู้แนะนำการลงทุน (Investment Consultant หรือ IC) ผู้จัดการสาขา และหัวหน้าทีมการตลาดของโจทก์ ข้อมูลผลการประกอบการ ผลกำไร ขาดทุนของสาขาหรือทีมการตลาดปริมาณการซื้อขายหลักทรัพย์ของที่ทำกรสาขาหรือทีมการตลาดต่างๆ ของโจทก์ ค่าตอบแทนการขายที่ ผู้แนะนำการลงทุน ผู้จัดการสาขา และหัวหน้าทีมการตลาด มีสิทธิได้รับจากโจทก์ ให้แก่บุคคลอื่น รายละเอียดปรากฏตามสำเนาจดหมายอิเล็กทรอนิกส์ (e-mail) (เอกสารแนบท้ายคำฟ้องหมายเลข7)

2.3 เมื่อวันที่ 20 เมษายน 2560 จำเลยที่1 จำเลยที่ 2 (ซึ่งขณะนั้นจำเลยทั้งสองทำงานอยู่ที่บริษัทหลักทรัพย์ หยวนต้า (ประเทศไทย) จำกัด) และนางสาวสิทธิพร แสงพุง ได้ส่งข้อมูลเกี่ยวกับ

ค่าตอบแทนการขาย(Commission) ของผู้แนะนำการลงทุน (Investment Consultant หรือ IC) ของโจทก์ที่มีสิทธิได้รับจากโจทก์ในช่วงปี ค.ศ.2014 (พ.ศ.2557) ถึง ค.ศ.2016(พ.ศ.2559) ให้แก่จำเลยที่ 1 และจำเลยที่ 2 ทางจดหมายอิเล็กทรอนิกส์ (e-mail)

โดยส่งไปยังที่อยู่จดหมายอิเล็กทรอนิกส์ (e-mail address) boonporn@yantathai.com และ bhuripat@yantathai.com ซึ่งในขณะนั้น จำเลยที่1 และจำเลยที่2 ไม่มีสิทธิที่จะเกี่ยวข้องหรือได้รับข้อมูลของโจทก์ดังกล่าวแต่อย่างใด รายละเอียดปรากฏตามสำเนาจดหมายอิเล็กทรอนิกส์ (e-mail) (เอกสารแนบท้ายคำฟ้องหมายเลข8)

ช ท

นี้เมื่อจำเลยที่1 ได้รับจดหมาย อิเล็กทรอนิกส์ (e-mail) และ ข้อมูลจากนางสาว สิทธิพร แสงพุ่ม แล้ว จำเลยที่1 ได้ส่งจดหมาย

อิเล็กทรอนิกส์ (e-mail) สอบถามมายัง นางสาวสิทธิพร แสงพุ่ม ทำนองว่าเมื่อเงินให้ผู้แนะนำนักลงทุน (Investment Consultant หรือ IC) ที่อ้างถึงในจดหมายอิเล็กทรอนิกส์ดังกล่าวไปแล้ว จะยังได้ประโยชน์ทางธุรกิจ

ซึ่งหมายถึงลูกค้าหรือมูลค่าปริมาณ การซื้อขายหลักทรัพย์ที่อยู่ในบัญชีการ ลงทุนซื้อขายหุ้น ภายใต้การดูแลของ ตัวผู้แนะนำการลงทุน (Investment Consultant หรือ IC) ดังกล่าวมาเป็นของบริษัหลักทรัพย์ หยวนต้า (ประเทศไทย) จำกัด ตามที่เคยมีการ พุดคุยกันไว้หรือไม่ รายละเอียดส่วนนี้ โจทก์จะได้นำเสนอในชั้นพิจารณาต่อไป

2.4 เมื่อวันที่ 24 เมษายน พ.ศ.2560 นางสาวสิทธิพร แสงพุ่ม (ซึ่งขณะ นั้นยังเป็นพนักงานของโจทก์) ได้ใช้ คอมพิวเตอร์ของโจทก์ เข้าถึงข้อมูล เกี่ยวกับปริมาณการซื้อขายหลักทรัพย์ และค่าคอมมิชชั่นของลูกค้าที่สาขา เซ็นเวิร์ล (Zen World branch) ที่ อยู่ในฐานข้อมูลของโจทก์โดยไม่ได้ รับอนุญาต และมีได้เป็นไปเพื่อการ ทำงานให้แก่โจทก์ตามปกติวิสัย เพื่อจัด รายงานสรุปเกี่ยวกับมูลค่าการซื้อขาย หลักทรัพย์และรายได้ค่านายหน้าของ ลูกค้าสำคัญจำนวนหนึ่ง โดยมีใช้เพื่อ ธุรกิจของบริษัทและมีใช้เป็นรายงานที่ ผู้บังคับบัญชาหรือผู้บริหารที่เกี่ยวข้อง ในบริษัทได้รับรู้รับทราบแต่อย่างใด แต่ รายงานดังกล่าวอาจเป็นประโยชน์ต่อกิจการของคู่แข่งได้ รายละเอียดส่วนนี้

โจทก์จะได้นำเสนอในชั้นพิจารณาต่อไป นอกจากนี้ที่กล่าวในฟ้องข้อ 2.1 ถึงข้อ 2.4 ดังกล่าวแล้ว จำเลยที่1 จำเลยที่ 2 และพวกของจำเลยดังกล่าว ยังได้ บังอาจร่วมกันโดยทุจริต กระทำละเมิด ต่อโจทก์โดยผิดกฎหมาย ทำให้โจทก์เสียหายอีกกล่าวคือ

2.5 เมื่อระหว่างวันที่ 30 พฤศจิกายน พ.ศ.2558 ถึงวันที่ 17 กุมภาพันธ์ พ.ศ. 2559 นายภูษิต แก้วมงคลศรี ซึ่งขณะ นั้นยังเป็นพนักงานของโจทก์อยู่ใน ตำแหน่งประธานเจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการ (Chief Operating Officer) และ ประธานเจ้าหน้าที่ฝ่ายการเงิน (Chief Financial Officer) ได้ใช้อำนาจหน้าที่ ของตนในบริษัทและทรัพย์สินของ บริษัทในการให้ความช่วยเหลือบุคคลที่ จะเข้าซื้อหุ้นเพื่อถือครองกิจการ บริษัท หลักทรัพย์ เคเคเทรต จำกัด ซึ่งต่อ มาได้เปลี่ยนชื่อเป็น บริษัหลักทรัพย์ หยวนต้า (ประเทศไทย) จำกัด ดังกล่าว โดยปรากฏข้อเท็จจริงว่า นายเจนวุฒิ เชิญถนอมวงษ์

ซึ่งเป็นผู้ช่วยของตน ได้ส่งข้อมูลเกี่ยวกับบริษัทหลักทรัพย์ เคเคเทรต จำกัด ให้กับตน ข้อมูลดังกล่าวได้แก่ สรุปงบ การเงิน จำนวนพนักงาน จำนวนสาขา ส่วนแบ่งการตลาด และผังองค์กรโดย สังเขปของบริษัท เคเคเทรต จำกัด ก่อนที่จะมีการเข้าถือครอง บริษัท เคเค เทรต จำกัด ประมาณ 4 เดือน ซึ่ง ข้อมูลดังกล่าวเป็นประโยชน์แก่ผู้ที่ ประสงค์จะเข้าซื้อหุ้นใน บริษัท เคเค เทรต จำกัด ดังกล่าวในการวางแผน ดำเนินการเข้าซื้อหุ้นเช่นว่านั้น อันไม่ใช่ หน้าที่หรือภารกิจของนายภูษิต แก้ว มงคลศรี

และนายเจนวุฒิ เชิญถนอมวงษ์ ซึ่ง เป็นลูกค้าจ้างโจทก์อัน เป็นการกระทำ

ที่ไม่ชอบ ทั้งนี้เพราะเป็นที่ทราบกัน ดีว่า บริษัทหลักทรัพย์ เคเคเทรต จำกัด หรือ บริษัท หลักทรัพย์ หยวน ต้า (ประเทศไทย) จำกัด ต่างเป็นคู่แข่ง ของโจทก์ในการธุรกิจของโจทก์ ทั้งๆที่ ตนเองยังมีฐานะเป็นลูกจ้าง ของโจทก์ อยู่ อันเป็นการผิดสัญญาจ้าง และข้อ บังคับการทำงาน และเป็นการกระทำ ที่มิชอบ รายละเอียดปรากฏตามราย ละเอียดส่วนนี้โจทก์จะได้นำเสนอในชั้น พิจารณาต่อไป

2.6 เมื่อระหว่างวันที่ 20 กันยายน 2558 ถึงวันที่ 23 กันยายน 2558 และ วันที่ 30 พฤศจิกายน พ.ศ.2558 ถึง วันที่ 1 ธันวาคม พ.ศ.2558 และเมื่อ ระหว่างวันที่ 18 ถึงวันที่ 19 มกราคม พ.ศ.2559 นายภูษิต แก้วมงคลศรี (ซึ่ง ขณะนั้นยังเป็นพนักงานของโจทก์อยู่) ได้ใช้ทรัพย์สินของบริษัทและอำนาจ หน้าที่ของตนในบริษัทในการให้ความ ช่วยเหลือสนับสนุน และอำนวยความสะดวกต่างๆ

รวมทั้งการจัดการรถ และที่พักโรงแรม ให้กับผู้ที่ประสงค์ จะเข้ามาซื้อหุ้น เพื่อถือครองบริษัท เคเคเทรต จำกัด

อันไม่ใช่หน้าที่หรือภารกิจ ของ นาย ภูษิต แก้วมงคลศรี ซึ่งเป็นลูกจ้างโจทก์ ซึ่งเป็นบริษัทมหาชนที่จดทะเบียนใน ตลาดหลักทรัพย์และยังเป็นการช่วย เหลือสนับสนุนคู่แข่งทางธุรกิจของ โจทก์ ทั้งๆที่ ตนเองยังมีฐานะเป็น ลูกจ้างของโจทก์อยู่อันเป็นการผิด สัญญาจ้างและข้อบังคับการทำงานและ เป็นการกระทำที่มิชอบ รายละเอียด ปรากฏตาม (เอกสารแนบท้ายคำฟ้อง หมายเลข 9)

2.7 เมื่อวันที่ 17 กุมภาพันธ์ พ.ศ.2559 นายเจนวุฒิ เชิญถนอมวงษ์ (ซึ่งขณะ นั้นยังเป็นพนักงานของโจทก์อยู่โดยใน ขณะนั้นมีตำแหน่งเป็นผู้ช่วยอำนวยการ ฝ่ายการบัญชีเพื่อผู้บริหาร

ซึ่งเป็นผู้ช่วยของนายภูษิต แก้ว มงคลศรี) ได้ส่งไฟล์ชื่อ Team Performance 10-15.xlsx ซึ่ง ประกอบด้วยรายละเอียดข้อมูล เกี่ยวกับจำนวนพนักงานของแต่ละ สาขา (Head Count) ค่าคอมมิชชั่น (Commission) รายได้ดอกเบี้ย (Internet Revenue) เงินพิเศษที่ บริษัทจ่ายให้แก่พนักงานในอัตราที่ เพิ่มขึ้นตามจำนวนปีที่พนักงานมีความ ภักดี และทำงานให้แก่บริษัท (Loyalty Fees) และเงินค่าตอบแทนพิเศษเพื่อ จูงใจให้พนักงานอยู่ร่วมงานกับบริษัท ต่อไปตามเงื่อนไข (Retention Fee) ที่ โจทก์ได้จ่ายไปให้กับผู้แนะนำการลงทุน (Investment Consultant หรือ IC) แต่ละสาขาและทีมการตลาดของโจทก์ ต่างๆ ระหว่างปี พ.ศ. 2555 ถึงปี พ.ศ. 2559 ให้แก่นายภูษิต แก้วมงคลศรี ทั้งนี้ นายเจนวุฒิ เชิญถนอมวงษ์ มิได้ มีหน้าที่เกี่ยวข้องใดๆ กับการใช้ข้อมูล ตามรายงานดังกล่าว

ในการทำงานให้แก่โจทก์ แต่ข้อมูล รายงานดังกล่าวอาจจะเป็นประโยชน์ อย่างยิ่งต่อกิจการของคู่แข่งในการ คำนวณภาระขาดเขตต่อพนักงานใน การทาบทามพนักงานให้ไปอยู่กับ กิจการคู่แข่งได้ การกระทำดังกล่าว จึงเป็นการทำผิดสัญญาจ้างและข้อ บังคับการทำงานและเป็นการกระทำที่มิ ชอบ และเป็นการใช้เวลาในการทำงาน ที่มีได้รับมอบหมาย และข้อมูลดังกล่าว อาจเป็นไปเพื่อประโยชน์ของธุรกิจหลัก ทรัพย์อื่น ทั้งนี้รายละเอียดปรากฏตาม เอกสารแนบท้ายคำฟ้องหมายเลข 10

ร

2.8 เมื่อวันที่ 21 กันยายน พ.ศ.2559 ถึง 5 ตุลาคม พ.ศ.2559 นายภูษิต แก้วมงคลศรี (ซึ่งขณะนั้นยังเป็นพนักงานของโจทก์อยู่ ได้เข้าถึงฐานข้อมูลของโจทก์ผ่านระบบคอมพิวเตอร์และทำการคัดลอกไฟล์ข้อมูลต่างๆ ที่เป็นความลับอย่างสูงของโจทก์ออกไปจากระบบข้อมูลของโจทก์หลายรายการโดยมิชอบ อันเป็นการทำผิดสัญญาจ้างและข้อบังคับการทำงาน ซึ่งข้อมูลที่คัดลอกไปดังกล่าวรวมถึง

- (1) เอ็มบีเคอีที/เงินเดือนของพนักงาน 1605.xlsx (MBKET/Staff sally 1605.xlsx)
 - (2) เอ็มบีเคอีที/ผลการปฏิบัติงานของทีมและลูกค้าปี 2016.xlsx (MBKET/Performance 2016 team clients.xlsx)
 - (3) เอ็มบีเคอีที/ข้อมูลลูกค้า.xlsx (MBKET/Customer Information.xlsx)
 - (4) เอ็มบีเคอีที/ข้อมูลลูกค้า.xlsx (MBKET/Customer Info.xlsx)
- รายละเอียดส่วนนี้โจทก์จะได้นำเสนอในชั้นพิจารณาต่อไป

2.9 เมื่อวันที่ 1 ธันวาคม พ.ศ. 2559 ถึงวันที่ 1 มีนาคม พ.ศ.2560 นายอดิ อติกุล ซึ่งขณะนั้นยังเป็นพนักงานของโจทก์อยู่ ในตำแหน่งผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการและหัวหน้าฝ่ายตราสารอนุพันธ์ (Executive Vice President and Head of Derivatives) ได้ส่งจดหมายอิเล็กทรอนิกส์ไปยังที่อยู่จดหมายอิเล็กทรอนิกส์ว่า tanpeisan@yuanta.com โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อการสัมภาษณ์เพื่อเข้าทำงานของนายอดิ อติกุล ที่บริษัทหลักทรัพย์ หยวนต้า (ประเทศไทย) จำกัด และนอกจากนี้ ยังได้ส่งข้อมูลสำคัญเกี่ยวกับธุรกิจหลักทรัพย์และสัญญาซื้อขายล่วงหน้า (Securritys business and TFEX business) ของโจทก์ ให้กับบุคคลใน บริษัทหลักทรัพย์ หยวนต้า (ประเทศไทย) จำกัด โดยเฉพาะอย่างยิ่งได้ส่งไปที่อยู่จดหมายอิเล็กทรอนิกส์ชื่อ AlexChen0111@yuanta.com

นอกจากนี้ในขณะที่นายอดิ อติกุล ยังเป็นพนักงานของโจทก์อยู่นั้น ได้ปรากฏหลักฐานว่านายอดิ อติกุล เป็นผู้ทำการตรวจสอบเอกสารที่จะส่งไปยังเจ้าหน้าที่ที่เกี่ยวข้อง (Regulators) เพื่อการขออนุญาตประกอบธุรกิจของ บริษัทหลักทรัพย์ หยวนต้า (ประเทศไทย) จำกัด ซึ่งได้มีการเสนอต่อที่ประชุมกรรมการของบริษัทหลักทรัพย์ หยวนต้า (ประเทศไทย) จำกัด เมื่อวันที่ 5 เมษายน พ.ศ.2560

โจ

ตายนายอดิ อติกุล ได้ให้การช่วยเหลือในการจัดทำแผนการดำเนินธุรกิจสัญญาซื้อขายล่วงหน้า (TFEX) ให้กับ บริษัทหลักทรัพย์ หยวนต้า (ประเทศไทย) จำกัด อันไม่ใช่หน้าที่หรือภารกิจของนายอดิ

อติกุล ซึ่งเป็นลูกจ้างโจทก์อยู่ อันเป็นการทำผิดสัญญาจ้างและข้อบังคับการทำงาน และเป็นการกระทำที่มิชอบ

ข้อ 3. การกระทำร่วมกันของจำเลยที่ 1 จำเลยที่ 2 กับพวกของจำเลย ได้ร่วมกันกระทำผิดโดยมิชอบโดยให้ความช่วยเหลือสนับสนุนบริษัทหลักทรัพย์ที่เป็นคู่แข่งของโจทก์ตั้งแต่เริ่มจัดตั้งตั้งกล่าวแล้ว จำเลยที่ 1 จำเลยที่ 2

กับพวกของจำเลยร่วมกันอาศัยโอกาสที่ตนเป็นผู้ที่มีความรู้ ความสามารถ และประสบการณ์ในการประกอบธุรกิจหลักทรัพย์ต่างรู้ดีว่าข้อมูลเกี่ยวกับรายชื่อผู้แนะนำการลงทุน (Invesment Consultant หรือ IC) ผู้จัดการสาขา และหัวหน้าทีมการตลาดของโจทก์

ข้อมูลผลการประกอบการ ผลกำไรขาดทุนของสาขาหรือทีมการตลาด ปริมาณการซื้อขายหลักทรัพย์ รายได้ค่านายหน้าและรายได้อื่นๆ ของพนักงานแต่ละคนของสาขาหรือทีมการตลาดต่างๆ ของโจทก์ ตลอดจนเงินพิเศษที่บริษัทจ่ายให้แก่พนักงานในอัตราที่

เพิ่มขึ้นตามจำนวนปีที่พนักงานมีความภักดี และทำงานให้แก่บริษัท (Loyalty Fees) และเงินค่าตอบแทนพิเศษเพื่อจูงใจให้พนักงานอยู่ร่วมงานกับบริษัทต่อไปตามเงื่อนไข (Retention Fee) ค่าตอบแทนการขายที่ผู้แนะนำการลงทุน ผู้จัดการสาขา และหัวหน้าทีมการตลาด มีสิทธิได้รับจากโจทก์

เป็นข้อมูลที่สำคัญในการประกอบธุรกิจของโจทก์และโจทก์ก็เก็บรักษาไว้เป็นความลับ และผู้แนะนำการลงทุน ((Invesment Consultant หรือ IC) เป็นปัจจัยที่สำคัญยิ่งในการประกอบธุรกิจหลักทรัพย์ ของโจทก์ตลอดจนบริษัทหลักทรัพย์อื่นๆ หากผู้ใดได้ข้อมูลเหล่านี้ไปก็จะสามารถใช้ข้อมูลเหล่านี้เพื่อติดต่อหาบวมถึงตัวผู้แนะนำการลงทุน ((Invesment Consultant หรือ IC) ที่มีผลงานดีหรือมีลูกค้านักลงทุนที่มอบหมายให้ดูแลบัญชีการลงทุนที่ซื้อขายหุ้นจำนวนมากอยู่ในความดูแลให้ไปทำงานด้วย แทนที่จะอยู่ทำงานกับโจทก์ต่อไป จำเลยที่ 1 จำเลยที่ 2 กับพวกของจำเลยโดยมิชอบยังร่วมกันอาศัยโอกาสที่ต่างทำงานหรือเคยทำงานพบกับโจทก์ในฐานะกรรมการ ผู้บริหารระดับสูง พนักงานหรือลูกจ้าง ทำให้รู้แหล่งเก็บข้อมูล และวิธีการเข้าถึงข้อมูลดังกล่าวของโจทก์ ร่วมกันโดยลักลอบนำข้อมูลดังกล่าวของโจทก์ โดยไม่ชอบด้วยกฎหมาย

โดยโจทก์มิได้อนุญาตหรือยินยอม แล้วร่วมกันใช้ข้อมูลของโจทก์ดังกล่าว โดยมิชอบในการติดต่อถึงตัวผู้แนะนำการลงทุน ((Invesment Consultant หรือ IC) ผู้จัดการสาขา และหัวหน้าทีมการตลาดของโจทก์ที่มีศักยภาพ และมีลูกค้านักลงทุนอยู่ในความดูแลจำนวนมากให้ไปทำงานกับจำเลยที่ 1 จำเลยที่ 2 กับพวกของจำเลย ทั้งนี้วิธีการมิได้เป็นวิธีการในการแข่งขันอย่างเสรีและเป็นธรรม เพราะจำเลยที่ 1 จำเลยที่ 2 กับพวกของจำเลย สามารถอาศัยข้อมูลที่เป็นความลับของโจทก์ดังกล่าว

เป็นฐานในการเสนอค่าตอบแทนที่จูงใจพนักงานเหล่านี้โดยสามารถหลีกเลี่ยง

การเสนอค่าตอบแทนที่สูงเกินกว่าที่จำเป็นได้ อันเป็นการกระทำที่มิชอบด้วยมาตรา 29 แห่งพระราชบัญญัติการแข่งขันทางการค้า พ.ศ. 2542 นอกจากนี้ โดยเหตุที่ข้อมูลเกี่ยวกับรายชื่อผู้แนะนำการลงทุน (Invesment Consultant หรือ IC) ผู้จัดการสาขา และหัวหน้าทีมการตลาดของโจทก์

ช

อมูลผลการประกอบการ ผลกำไร ขาดทุนของสาขาหรือทีมการตลาด ปริมาณการซื้อขายหลักทรัพย์

ของที่ทำการสาขา หรือทีมการตลาดต่างๆ ของโจทก์ ค่าตอบแทนการขายที่ผู้แนะนำการลงทุน ผู้จัดการสาขา และหัวหน้าทีมการตลาด มีสิทธิได้รับจากโจทก์ เป็นข้อมูลที่สำคัญของโจทก์และโจทก์ก็เก็บรักษาไว้เป็นความลับทางธุรกิจ และถือเป็นทรัพย์สินสำคัญ ของโจทก์ ซึ่ง จำเลยที่ 1 จำเลยที่ 2 กับพวกของจำเลย ที่มีประสบการณ์และความรู้สูงสุดในธุรกิจหลักทรัพย์ต่างทราบถึงความจริงข้อนี้ดีอยู่แล้ว ประกอบกับโจทก์เป็นบริษัทมหาชนซึ่งจดทะเบียนอยู่ในตลาดหลักทรัพย์

มีฐานะเป็นบริษัทหลักทรัพย์และบริษัทจดทะเบียน ตามพระราชบัญญัติหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ พ.ศ. 2535 การกระทำร่วมกันของจำเลยที่ 1 จำเลยที่ 2 กับพวกของจำเลยดังกล่าวตามฟ้องของโจทก์ จึงถือเป็นความผิดตามนัยมาตรา 334 และมาตรา 353 แห่งประมวลกฎหมายอาญา และมาตรา 215 แห่งพระราชบัญญัติบริษัทมหาชน จำกัด พ.ศ. 2535 และมาตรา 307 ทาตรา 308 มาตรา 309 มาตรา 311 มาตรา 313 มาตรา 314 มาตรา 316 แห่งพระราชบัญญัติหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ พ.ศ. 2535 กฎกระทรวงว่าด้วยการอนุญาตประกอบธุรกิจหลักทรัพย์ พ.ศ.2551 ข้อ 11 (4) ข้อ 29 (3) ประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุนที่ ทลธ. 8/2557

เรื่องหลักเกณฑ์เกี่ยวกับ
บุคลากรในธุรกิจตลาดทุน
ข้อบังคับตลาดหลักทรัพย์
แห่งประเทศไทย เรื่อง
ข้อกำหนดเกี่ยวกับ
สมาชิก พ.ศ. 2544 ข้อ 5 (3) (4)
(5) และหมวด 300 ข้อ 303.01 (3)
305.02(2) 308.01 ของข้อบังคับของ
สัญญาซื้อขายล่วงหน้า หมวด 300
สมาชิก

ซึ่งเป็นส่วนหนึ่งของจรรยาบรรณใน
การประกอบธุรกิจหลักทรัพย์ของบริษัท
ที่เป็นสมาชิกของสมาคมบริษัทหลัก
ทรัพย์ไทย และกฎหรือข้อบังคับอื่นที่
เกี่ยวข้อง ประกาศคณะกรรมการกำกับ
ตลาดทุนที่ ทลธ.8/2557 เรื่องหลัก
เกณฑ์เกี่ยวกับบุคลากรในธุรกิจตลาด
ทุน ประกอบประมวลกฎหมายอาญา
มาตรา 83 มาตรา 84 มาตรา 86

ทั้งนี้การกระทำของจำเลยที่ 1 จำเลยที่
2 กับพวกของจำเลย นอกจากจะทำให้
โจทก์เสียหายโดยไม่ชอบด้วยกฎหมาย
แล้ว ยังเป็นการกระทำโดยทุจริต
เป็นการแสวงหาประโยชน์ส่วนตนที่มี
ควรได้โดยชอบด้วยกฎหมาย
ที่ได้กระทำไปเพื่อแสดงให้ บริษัท
หลักทรัพย์ หยวนต้า (ประเทศไทย)
จำกัด เห็นว่าพวกตนเป็นบุคลากร ที่
มีศักยภาพสามารถสร้างผลตอบแทน
ทางธุรกิจจำนวนมากให้แก่ บริษัทหลัก
ทรัพย์ หยวนต้า (ประเทศไทย) จำกัด
ข้อ 4. การกระทำของจำเลยที่ 1
จำเลยที่ 2 กับพวกของจำเลย ดัง

กล่าวตามฟ้องทั้งหมดเป็นผลให้
สามารถติดต่อตั้งตัวให้ผู้แนะนำการ
ลงทุน (Investment Consultant
หรือ IC) ที่ทำงานอยู่กับโจทก์ให้ไป
ทำงานร่วมกับจำเลยที่ 1 จำเลยที่ 2
กับพวกขงจำเลย ที่ บริษัทหลักทรัพย์
หยวนต้า (ประเทศไทย) จำกัด เป็น
จำนวนมาก

โดย ณ วันที่ 15 มิถุนายน พ.ศ.2560
มีพนักงานของโจทก์จำนวนประมาณ
205 คน เป็นผู้แนะนำการลงทุน
(Investment Consultant หรือ IC)
และผู้จัดการสาขา จำนวน 159 คน
และเป็นพนักงานที่ทำงานสนับสนุน
(Back Office) จำนวน 46 คน ได้ลา
ออกไปโดยอ้างว่าจะไปทำงานภายใต้
การบังคับบัญชาของจำเลยที่ 1 ที่บริษัท
หลักทรัพย์ หยวนต้า (ประเทศไทย)
จำกัด โดย ณ วันที่ 15 มิถุนายน 2560
มีพนักงานของโจทก์ที่ได้ไปขึ้นทะเบียน
ทำงานที่บริษัทหลักทรัพย์หยวนต้า
(ประเทศไทย) จำกัด แล้วเป็นจำนวน
ทั้งสิ้น 88 คน

ซึ่งนอกจากตัวผู้แนะนำการลงทุน
(Investment Consultant หรือ IC)
ที่จำเลยที่ 1 จำเลยที่ 2 กับพวกจำเลย
ได้ร่วมกันตั้งตัวไปแล้ว ยังเป็นผลให้
บรรดาลูกค้าของโจทก์ที่มีบรรดาผู้
แนะนำการลงทุนที่เคยทำงานกับโจทก์
ดังกล่าวเป็นผู้ดูแลบัญชีการลงทุนซื้อ
ขายหุ้นของคนที่ได้ย้ายบัญชีการลงทุน
ซื้อขายหุ้นที่มีอยู่กับโจทก์ไปที่บริษัท
หลักทรัพย์หยวนต้า (ประเทศไทย)

จำกัด ด้วย ณ วันที่ 15 มิถุนายน พ.ศ.
2560 โจทก์พบว่ามียุทธศาสตร์จำนวน 261
คน ได้ย้ายบัญชีการลงทุนซื้อขาย
หุ้นของตนออกจากโจทก์ไปที่บริษัท
หลักทรัพย์หยวนต้า(ประเทศไทย)
จำกัด เป็นมูลค่ารวมประมาณ
3,040,652,795.61 บาท ซึ่งการกระทำ
ดังกล่าวสร้างความเสียหายทางการเงิน
และธุรกิจให้แก่โจทก์เป็นอย่างยิ่ง

จำเลยที่ 1 จำเลยที่ 2 กับพวกของ
จำเลย จึงต้องร่วมกันรับผิดชอบค่าใช้จ่าย
ค่าเสียหายที่เกิดจากการกระทำละเมิด
ดังกล่าวให้แก่โจทก์ดังนี้

4.1 ค่าสินไหมทดแทนเพื่อความเสียหาย
ที่เกิดขึ้นจากการกระทำละเมิด
ของจำเลยที่ 1 จำเลยที่ 2 กับพวกของ
จำเลย ที่เป็นผลให้ยอดรวมปริมาณ
การซื้อขายหลักทรัพย์และรายได้ค่า
ตอบแทนนายหน้าซื้อขายหลักทรัพย์

รวมทั้งส่วนแบ่งตลาด(Market Share)
ของโจทก์ลดน้อยลง และค่าสินไหม
ทดแทนเพื่อความเสียหายที่เกิดขึ้นจาก
การกระทำละเมิดของจำเลยที่ 1 จำเลย
ที่ 2 กับพวกของจำเลย ที่ทำให้โจทก์ก็
เสียหายโอกาสในการประกอบธุรกิจ
ซึ่งโจทก์ขอคิดเป็นเงินจำนวนทั้งสิ้น
555,948,999 บาท

4.2 ค่าสินไหมทดแทนเพื่อความเสียหาย
เนื่องจากการที่โจทก์ต้องจ้างที่
ปรึกษากฎหมายและผู้ชำนาญการตรวจ
สอบเกี่ยวกับการกระทำละเมิดของ

จำเลยที่ 1 จำเลยที่ 2 กับพวกของจำเลย
เป็นเงินจำนวน 22,200,000 บาท

รวมเป็นค่าสินไหมทดแทนเพื่อความ
เสียหายที่จำเลยที่ 1 จำเลยที่ 2 กับ
พวกของจำเลย ต้องร่วมกันรับผิดชอบ
โจทก์ ณ วันที่ฟ้องคิดเป็นเงินจำนวน
578,148,999 บาท และจำเลยที่ 1
จำเลยที่ 2 กับพวกของจำเลยยังร่วม
รับผิดชอบดอกเบี้ยอัตราร้อยละ 7.5 ต่อ
ปี ของต้นเงินจำนวนดังกล่าว นับแต่วัน
ฟ้องเป็นต้นไปจนกว่าจะชำระเสร็จแก่
โจทก์ด้วย

นี่โจทก์ได้นำข้อมูล
เหตุแห่งคดีนี้ขึ้น
ร้องเรียน จำเลย
ที่ 1 จำเลยที่ 2 กับ
พวกของจำเลย ต่อ
เลขาธิการสำนักงาน

คณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และ
ตลาดหลักทรัพย์ รายละเอียดปรากฏ
ตามหนังสือร้องเรียนการปฏิบัติงานที่
ผิดจรรยาบรรณในการประกอบธุรกิจ
หลักทรัพย์ (เอกสารแนบท้ายฟ้อง
หมายเลข 11)

ในส่วนของพวกจำเลย ซึ่งได้กระทำ
ผิดในขณะที่ยังคงเป็นลูกจ้างของโจทก์
อยู่และเป็นการกระทำภายใต้สัญญา
จ้างแรงงานซึ่งอยู่ในอำนาจพิจารณา
พิพากษาของศาลแรงงานกลาง โจทก์
จึงไม่ได้ฟ้องบุคคลดังกล่าวเป็นคดีนี้ แต่
จะได้แยกใช้สิทธิฟ้องบุคคลดังกล่าวข้าง
ต้นต่อศาลแรงงานต่อไป

คำขอ ท้ายคำฟ้องแพ่ง

เพราะฉะนั้นขอศาลออกหมายเรียกตัวจำเลยมาพิจารณาพิพากษา และบังคับต่อจำเลย
ตามคำขอต่อไปนี้

1. ให้จำเลยที่ 1 จำเลยที่ 2 ร่วมกันหรือแทนกันชำระค่าสินไหมทดแทนให้แก่โจทก์ เป็นเงินจำนวน 578,148,999 บาท (ห้าร้อยเจ็ดสิบแปดล้านหนึ่งแสนสี่หมื่นแปดพันเก้าร้อยเก้าสิบเก้าบาทถ้วน) และให้จำเลยที่ 1 จำเลยที่ 2 ร่วมกันหรือแทนกันชำระดอกเบี้ยในอัตราร้อยละ 7.5 ต่อปี ของเงินต้นจำนวนดังกล่าว นับแต่วันฟ้องเป็นต้นไป จนกว่าจะชำระให้แก่โจทก์เสร็จสิ้น
2. ให้จำเลยที่ 1 จำเลยที่ 2 ร่วมกันหรือแทนกันชดเชยค่าฤชาธรรมเนียม และค่าทนายความในอัตราที่สูงแทนโจทก์ด้วย

ทั้งนี้ข้าพเจ้าได้ยื่นสำเนาคำฟ้องโดยข้อความถูกต้องเป็นอย่างเดียวกันมาด้วย 2 ฉบับ และรอฟังคำสั่งอยู่ ถ้าไม่รอให้ถือว่าทราบแล้ว

โจทก์
นายเสรี แม้นดวง (เป็นผู้เรียบเรียงและพิมพ์)



อินไซด์ก่อนใคร

อ่านแมกกาซีนหุ้นอินไซด์



จ่ายเพียง 2259.84 บาท/ปี

(อัตราเล่มละ 8 บาท)

แมกกาซีนหุ้นอินไซด์รายเดือน , หุ้นอินไซด์นิวส์ และสเปเชียลหุ้นอินไซด์

แถมฟรี



วิธีการชำระเงิน

บัญชี บจก.นาคกลัวยหอมออนไลน์

บัญชีออมทรัพย์ ธนาคารกสิกรไทย สาขาโศก

เลขที่บัญชี 741-2-437-009

แล้วส่งหลักฐานการโอนเงินมาที่ Fax. 02-276-5977

หรือโทรแจ้งทีมงานโดยตรงที่เบอร์ 02-276-5976

HOONINSIDE

อ่านก่อนใคร เพียง 8 บาท

INSIDE HOON INSIDE DAILY MA

GE/IPO MAI/INTERVIEW/SOCIAL BIZ/TIP & MORE # 3 August 2018



ระยะทาง กาลเวลา

พิสูจน์ NPPG

SNC

2/61 **ทำไรทด** 9 ล.บ.

เกาสานิตดี ผลิตภัณฑ์ รองประธานกรรมการบริหาร บริษัท เอช เอ็ม ซี ฟู้ดเมอส์ จำกัด (มหาชน) หรือ SNC เปิดเผยว่า ผลการดำเนินงานไตรมาสที่ 2 ปี 2561 มีกำไรสุทธิ 107.88 ล้านบาท กำไรสุทธิต่อหุ้น 0.375 บาทเทียบกับ ช่วงเดียวกันของปีก่อนที่มีกำไรสุทธิ 116.93 ล้านบาท กำไรสุทธิต่อหุ้น 0.408 บาท

อ่านต่อหน้า 13 |

EFCF

เริ่ม COD โรงไฟฟ้าชีวมวล

EFCF ติตย์ COD โรงไฟฟ้าชีวมวล อ.สอง จ.แพร่ วันที่ 1 สิงหาคม นี้ เดิมหน้าลุยธุรกิจพลังงานทดแทน มันใจแผนขยายการลงทุนโรงไฟฟ้าหมุนธุรกิจเติบโตอย่างแข็งแกร่ง

อ่านต่อหน้า 14 |

บริษัทหลักทรัพย์แนะนำ

แนะนำ

- บล.กสิโก : JWD แนะนำ ซื้อ
- บล.กสิโก : DELTA แนะนำ ถือ
- บล.กสิโก : AOT แนะนำ ถือ
- บล.กสิโก : PTG แนะนำ ซื้อ
- บล.กสิโก : MONO แนะนำ ซื้อ
- บล.ฟิลลิป : THCOM แนะนำ ซื้อถึงกำไร
- บล.ฟิลลิป : MAJOR แนะนำ ซื้อ
- บล.ฟิลลิป : ASP แนะนำ ทอยซื้อ

อ่านต่อหน้า 25 |

แม่มน้อยพิศดาร : ลุ้น

แม่มน้อย ภาคพิศดาร วันนี้ วันศุกร์อีกแล้ว มาลุ้น SET จะยืนเหนือ ยืนไหว 1,700 จุดหรือไม่ งานนี้ต้องอาศัยปัจจัยต่างประเทศหนุน แรงซื้อจากนักลงทุนสถาบันเข้ามาช่วยให้ภาพรวมสดใสอีกครั้งเอาละ ภาพรวมอาจดัสับสน เล่นยาก แต่ไฟท์สัปดาห์แล้ว นักเก็งกำไร ยังมีเรี่ยว มีแรง เทรดหุ้นบางตัว ลากราคา ขึ้นน้าร้องอย่าง ตูตี่มีอนาคต บางตัว เริ่มเก็งกำไรผลประกอบการไตรมาส2ปีนี้นักกันแล้ว....

อ่านต่อหน้า 25 |



ระยะทาง-กาลเวลา พิสูจน์ NPPG

ระยะทางพิสูจน์ม้า กาลเวลาพิสูจน์คน วันนี้หนทางและกาลเวลาพิสูจน์ม้า NPPG ภายใต้ ศุภจักร ไตรรัตน์โนภาส ประธานกรรมการบริหาร บริษัท เอ็นพีพีจี (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) หรือ NPPG สิ่งที่น่าลงทุนในตลาดหุ้น ต้องการ คือ ผลกำไรที่จากน้ำพักน้ำแรง การดำเนินธุรกิจแท้จริง...ยุคการสร้างฝัน สร้างสตอรี่ มีได้แต่อย่าเยอะ ศุภจักร ไตรรัตน์โนภาส มุมานะ พยายามสร้างอาณาจักร NPPG เน้นยุทธศาสตร์เรียนลัด เต็มโต ก้าวให้เร็ว หนทางข้างหน้า ชวนให้ติดตาม ทำทายว่า ฝันจะเป็นจริง ผลักดันให้กิจการ NPPG มีผลกำไรอย่างยั่งยืน



อาหารและเครื่องดื่ม ดีน แอนด์เดลูคา (Dean & DeLuca Cafes และ Dean & DeLuca Markets) แก่บุคคลภายนอก เป็นระยะเวลา 5 ปีโดยสามารถต่ออายุสัญญาได้ตามเงื่อนไขที่กำหนดไว้ในสัญญา

โดยการเข้าทำรายการข้างต้น จะมีผลบังคับใช้เมื่อบริษัทฯ และ/หรือบริษัทย่อย ได้รับความยินยอมจาก ธนาคาร ไทยพาณิชย์ จำกัด (มหาชน) และเป็นไปตามข้อกำหนดและเงื่อนไขของสัญญาดังกล่าว ซึ่งบริษัทฯ คาดว่าจะแล้วเสร็จได้ภายในเดือนสิงหาคม 2561

ดีลสอง เช่นสัญญากับร้านแหลมเจริญซีฟู้ด จัดตั้งบริษัทย่อยในฮ่องกง เพื่อเพิ่มความคล่องตัวในการบริหารจัดการและการเพิ่มทุนต่อไปในอนาคต โดยทางบริษัทฯถือหุ้น 80% และร้านแหลมเจริญซีฟู้ดถือหุ้น 20% ทุนจดทะเบียนประมาณ 30-40 ล้านบาท ในการดำเนินธุรกิจร้านอาหารในประเทศจีน ซึ่งจะสามารถเปิดให้บริการ แห่งแรกที่ เชียงไฮ้ ภายในไตรมาส 4/2561 พร้อมจะทยอยเปิดสาขาเพิ่มที่ ปักกิ่ง ฉงชิ่ง เซินเจิ้น

ครั้งนี้ NPPG มีความหวัง ธุรกิจร้านอาหาร จะขยายสาขาและมีสาขา 5 พันสาขา ภายในระยะเวลา 5 ปี ทั้งในไทย ประเทศจีน และประเทศแถบเอเชียตะวันออกเฉียงใต้แน่นอน ต้องการอาศัยพันธมิตร ใช้ระบบแฟรนไชส์ (Franchise) เข้ามาช่วย แบ่งเบาภาระการลงทุนของ

NPPG 2 ดีลดีน แอนด์เดลูคา - ร้านแหลมเจริญซีฟู้ด ทำให้ศุภจักร ไตรรัตน์โนภาส หัวเรือใหญ่ NPPG พร้อมปรับเป้ารายได้ปีนี้ขึ้น จากเดิมตั้งเป้ารายได้ไว้ที่ 1,300-1,400 ล้านบาท

ก่อนหน้านี้ NPPG และ TACC ดำเนินการตั้งบริษัทร่วมทุนชื่อ บริษัท สยามเกตเวย์ จำกัด โดย TACC ถือหุ้น 51% และ NPP ถือหุ้น 49% ของทุนจดทะเบียน มีทุนจดทะเบียนเริ่มแรก 50 ล้านบาท

คาดว่าจะตั้งบริษัทแล้วเสร็จภายในไตรมาส 3 ปีนี้ โดยมีแผนจะตั้งสำนักงานในไทย และเชียงใหม่ ใช้งบลงทุนแห่งละ 2-3 ล้านบาท

โดยสยามเกตเวย์ จะดำเนินธุรกิจให้บริการแบบเบ็ดเสร็จในจุดเดียว ทั้งการบรรจุผลิตภัณฑ์ การจัดจำหน่ายผ่านช่องทาง เพื่อส่งออกต่างประเทศ ในภูมิภาคใกล้เคียง ทั้งออนไลน์และออฟไลน์รวมถึงช่องทางสินค้าปลอดภาษี?คาดว่า สยามเกตเวย์ จะมีรายได้ถึง 1,000 ล้านบาท ในปี 62

และได้ลงนามบันทึกความร่วมมือกับ บริษัท แบงคอก เมโทรเน็ตเวิร์คส์ จำกัด (บีเอ็มเอ็น) ซึ่งเป็นผู้ได้รับสิทธิในการบริหารพื้นที่เชิงพาณิชย์ ภายในสถานีรถไฟฟ้าใต้ดิน (MRT) เพื่อเปิดร้าน A&W ภายในสถานีรถไฟฟ้าใต้ดิน (MRT) จำนวน 4 สถานี อาทิ สถานีสุขุมวิท - เพชรบุรีตัดใหม่ - พระราม 9 และจัดจักร โดยในเบื้องต้นคาดว่าจะเริ่มเปิดดำเนินการเชิงพาณิชย์ได้ 3 สาขาแรก ตั้งแต่เดือนกรกฎาคมนี้ เป็นต้นไป และเตรียมเปิดอีก 1 สาขา ในช่วงปลายปี2561 ซึ่งเป็นไปตามแผนการขยายสาขาเพิ่มทั้งหมดกว่า 30 สาขาในปีนี้ และตั้งเป้าว่าในอีก 2-3 ปีข้างหน้า ร้านอาหาร A&W จะมีสาขาทั่วประเทศรวมมากกว่า 100 สาขา เพื่อการก้าวสู่การเป็นผู้นำในการขยายตลาดอาหารสู่ตลาดทั่วภูมิภาคเอเชีย

ศุภจักร ไตรรัตน์โนภาส เปิด 2 ดีล ดีลแรก วันที่ 1 สิงหาคม 2561 บริษัท ดีน แอนด์เดลูคา เอเชีย (ประเทศไทย) จำกัด (บริษัทย่อยที่บริษัทฯ ถือหุ้นทางอ้อม 100.00%) ได้ลงนามในสัญญาให้สิทธิแฟรนไชส์หลัก (Master Franchise Agreement) กับ บริษัท เอ็นพีพีจี (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) (“เอ็นพีพีจี”) เพื่อให้สิทธิแฟรนไชส์ (Franchise) แต่เพียงผู้เดียว (Exclusive right) แก่เอ็นพีพีจีในการเปิดและดำเนินกิจการร้านอาหารและเครื่องดื่ม ดีน แอนด์เดลูคา (Dean & DeLuca Cafe และ Dean & DeLuca Markets) รวมถึงการให้ช่วงสิทธิแฟรนไชส์ (Sub-franchising) ร้าน

NPPG (THAILAND) PUBLIC COMPANY LIMITED

บริษัท เอ็นพีพีจี (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน)



ส สำหรับ แวดวง นักลงทุนแล้ว บางกระแสก็ว่า NPPG คือ ซีพี ซึ่งเป็นผู้อยู่เบื้องหลัง ราคาหุ้น NPPG จะโยกบินไปไกล แสนไกล นั้นเป็นเรื่องของการจินตนาการ คิดกันไปเองหรือไม่ ก็ต้องคอยติดตามอย่างก้าวเดินของ NPPG ที่มีชายหนุ่ม ศุภจักร ไตรรัตน์ โภส กุมบังเหียน ข้าของทั้งหมากเกมหุ้น นวัตกรรมการเงินและธุรกิจ...แถม มีคอนเน็คชั่นส์ อีกต่างหาก

นายศุภจักร ไตรรัตน์ โภส ประธานกรรมการบริหาร บริษัท เอ็นพีพีจี (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) หรือ NPPG เปิดเผยว่า บริษัทฯ เตรียมปรับเพิ่มเป้ารายได้ปี 2561 จากเดิมตั้งเป้ารายได้ไว้ที่ 1,300-1,400 ล้านบาท หลังจากรับรู้รายได้จากธุรกิจอาหารเพิ่ม ทั้งจากแบรนด์ DEAN & DELUCA ผู้ให้บริการด้านอาหาร ขนมและเครื่องดื่ม และร้านอาหารแหลมเจริญซีฟู้ด

ซึ่งภายในอีก 2-3 ปีข้างหน้าบริษัทฯ จะปรับสัดส่วนรายได้ให้มาจากธุรกิจอาหารเป็นส่วนใหญ่ จากปัจจุบันที่มีสัดส่วนรายได้จากธุรกิจอาหารและธุรกิจบรรจุภัณฑ์อย่างละ 50%

พร้อมกันนี้บริษัทฯ ได้ตั้งเป้าระยะสั้น-ระยะกลางที่จะขยายสาขาธุรกิจร้านอาหาร 2,000 แห่ง และภายใน 5 ปี จะขยายสาขาทั้งหมด 5,000 สาขา ทั้งในไทย ประเทศจีน และแถบเอเชียตะวันออกเฉียงใต้

"โครงสร้างธุรกิจของเราตอนนี้มีทั้งธุรกิจร้านอาหาร แพคเกจจิ้ง และผลิตภัณฑ์อาหารแช่แข็งที่ทางเรากำลังขยายเพิ่มเติมส่งออกทั้งยุโรป ออสเตรเลีย แถบเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ และชายในไทย เราตั้งใจว่าเราจะมีแบรนด์ร้านอาหารในมือประมาณ 10 แบรนด์ ขยายสาขา 2,000 สาขาในแผนระยะสั้นและกลาง ส่วนแผน 5 ปี เราจะขยายให้ได้ถึง 5,000 สาขา ซึ่งจะใช้งบประมาณมหาศาล แต่เราจะจับมือกับพันธมิตรในการดำเนินการดังกล่าว" นายศุภจักร กล่าว

สำหรับแบรนด์ DEAN & DELUCA บริษัทฯ ได้เป็นแฟรนไชส์หลัก 5 ปี โดยบริษัทได้วางเป้าหมายภายใน 5 ปี เปิดร้านจำนวน 100 สาขา และเปิด 10 สาขาในปีแรก โดยส่วนใหญ่จะเน้นเปิดเป็นร้านกาแฟ เนื่องจากสามารถที่จะขยายสาขาได้รวดเร็ว และจะเปิดเป็นร้านอาหารเต็มรูปแบบเพียง 5-10%

เท่านั้น โดยแต่ละสาขาบริษัทฯ คาดว่าจะใช้เงินลงทุน 5-8 ล้านบาทต่อสาขา

ซึ่งบริษัทจะลงทุนเองประมาณ 30% และหาผู้ประกอบการมารับแฟรนไชส์ต่ออีก 70% ทั้งนี้บริษัทฯ วางเป้ารายได้เติบโตแตะ 1,500 ล้านบาทในปีที่ 5 ส่วนสาขาใหม่ที่ทาง DEAN & DELUCA มีอยู่จำนวน 12 สาขาในประเทศ ซึ่งสามารถสร้างรายได้ประมาณ 500 ล้านบาทต่อปี บริษัทจะค่อยๆ เข้ามาบริหารจัดการและควบรวมต่อหลังจากนี้

ข ณะเดียวกันบริษัทฯ ยังได้มีการเซ็นสัญญากับร้านแหลมเจริญซีฟู้ด จัดตั้งบริษัทย่อยในฮ่องกง เพื่อเพิ่มความคล่องตัวในการบริหารจัดการและการเพิ่มทุนต่อไปในอนาคต โดยทางบริษัทถือหุ้น 80% และร้านแหลมเจริญซีฟู้ดถือหุ้น 20% ทุนจดทะเบียนประมาณ 30-40 ล้านบาท ในการดำเนินธุรกิจร้านอาหารในประเทศจีน ซึ่งจะสามารถเปิดให้บริการ แห่งแรกที่ เชียงไฮ่ ภายในไตรมาส 4/2561 ซึ่งหากผลตอบรับออกมาดีก็อาจจะมีการเปิดเพิ่มอีก 2-3 สาขาในปีนี้ และคาดว่าจะทยอยเปิดสาขาเพิ่มที่ ปักกิ่ง ฉงชิ่ง เซินเจิ้น ตาม ลำดับพร้อมทั้งตั้งเป้าที่จะเปิดร้านแหลมเจริญซีฟู้ดปีละไม่ต่ำกว่า 10-15 สาขา และภายใน 3-4 ปีนี้ จะสามารถเห็น 50-60 สาขาในประเทศจีน

อีกทั้งบริษัทฯ ยังมีพันธมิตรอย่างกลุ่มซีพีฯ ที่ประเทศจีน ในการสนับสนุนส่วนของวัตถุดิบ ซึ่งจะสามารถทำให้ร้านแหลมเจริญซีฟู้ดสามารถเติบโตได้อย่างรวดเร็ว

ส่วนในประเทศไทยปัจจุบันร้านอาหารแหลมเจริญซีฟู้ดมีอยู่ทั้งหมด 22 สาขา ยังมองหาโอกาสและทำเลที่เหมาะสมใน

การขยายสาขาต่อไปเรื่อยๆ

ด้านร้านอาหาร A&W ภายในอีก 2-3 ปีข้างหน้า บริษัทจะมีสาขาทั่วประเทศรวมมากกว่า 100 สาขา และในปีนี้จะได้เห็นประมาณ 30-50 สาขาในประเทศ ในการทำผลิตภัณฑ์เพื่อวางจำหน่ายในสโตร์ต่างๆ

นายศุภจักร กล่าวเพิ่มเติมว่า แหล่งเงินทุนในการขยายสาขาบริษัทฯ มีเงินทุนมาจากกระแสเงินสดของบริษัทที่มีอยู่ และเงินที่ได้จากการแปลงใบสำคัญแสดงสิทธิ์ที่จะซื้อหุ้นสามัญ (วอแรนต์)

นอกจากนี้บริษัทฯ ยังอยู่ระหว่างเจรจากับพันธมิตรอยู่ประมาณ 1-2 ราย เพื่อเข้ามาถือหุ้นธุรกิจแพ็คเกจจิ้ง และเจรจาเข้าซื้อธุรกิจร้านอาหารไทยเพิ่มอีก 1-2 ราย ซึ่งคาดว่าจะสามารถได้ความชัดเจนภายในปี 2561

ทั้งนี้จากการรูดจับมือพันธมิตรในการขยายธุรกิจร้านอาหารทั้งในไทย และต่างประเทศ บริษัทฯ มั่นใจว่าในปีนี้ ผลการดำเนินงานจะสามารถกลับมาเทิร์นอเนรวานได้

N PPG ปี 2557 มีรายได้รวม 217.81 ล้านบาท ขาดทุนสุทธิ 75.32 ล้านบาท ปี 2558 รายได้รวม 350.95 ล้านบาท ขาดทุนสุทธิ 139.26 ล้านบาท ปี 2559 มีรายได้รวม 1,020.76 ล้านบาท ขาดทุนสุทธิ 137.81 ล้านบาท ปี 2560 รายได้รวม 1,199.60 ล้านบาท ขาดทุนสุทธิ 367.67 ล้านบาท และไตรมาสแรกปี 2561 มีรายได้รวม 291.28 ล้านบาท ขาดทุนสุทธิ 45.92 ล้านบาท

DEAN & DELUCA

DEAN & DELUCA

PACE เผยให้สิทธิแฟรนไชส์หลัก Dean & DeLuca กับ NNPG แบบ Exclusive right เป็นเวลา 5 ปี คาด ส.ค. 61 เสร็จ

นายสรพจน์ เตชะไกรศรี ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เพช ดีเวลลอปเม้นท์คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) PACE

เปิดเผยว่า ในวันที่ 1 สิงหาคม 2561 บริษัท ดีน แอนด์เดลูกา เอเชีย (ประเทศไทย) จำกัด (บริษัทย่อยที่บริษัทฯ ถือหุ้นทางอ้อม 100.00%) ได้ลงนามในสัญญาให้สิทธิแฟรนไชส์หลัก (Master Franchise Agreement) กับ บริษัท เอ็นพีพีจี (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) (“เอ็นพีพีจี”) เพื่อให้สิทธิแฟรนไชส์ (Franchise) แต่เพียงผู้เดียว (Exclusive right) แก่ เอ็นพีพีจีในการเปิดและดำเนินกิจการร้านอาหารและเครื่องดื่ม ดีน แอนด์เดลูกา (Dean & DeLuca Cafes และ Dean & DeLuca Markets) รวมถึงการให้ช่วงสิทธิแฟรนไชส์ (Sub-franchising) ร้านอาหารและเครื่องดื่ม ดีน แอนด์เดลูกา (Dean & DeLuca Cafes และ Dean & DeLuca Markets)แก่บุคคลภายนอก เป็นระยะเวลา 5 ปีโดยสามารถต่ออายุ สัญญาได้ตามเงื่อนไขที่กำหนดไว้ในสัญญา

การเข้าทำรายการข้างต้น จะมีผลบังคับใช้เมื่อบริษัทฯ และ/หรือบริษัทย่อย ได้รับความยินยอมจาก ธนาคาร ไทยพาณิชย์ จำกัด (มหาชน) และเป็นไปตามข้อกำหนดและเงื่อนไขของสัญญาดังกล่าว ซึ่งบริษัทฯ คาดว่าจะแล้วเสร็จได้ภายในเดือนสิงหาคม 2561



SOFT SERVE	
Blueberry 蓝莓派	45
Vanilla 香草	45
Strawberry 草莓派	45
SMALL SUNDAES 圣代(小)	
Chocolate 巧克力	55
Chocolat Caramel 焦糖巧克力圣代	55
Mango 芒果	55
Candy 糖果派	55
Rip 榴莲派	55
Macau 澳门派	55
LARGE SUNDAES 圣代(大)	
Chocolate Cookie Monster 饼干巧克力	105
Tutti Frutti 什锦水果	105
Candy Lover 糖果派	105

CAKES & TARTS BY THE SLICE	
Lemon Cake 柠檬蛋糕	35
Pineapple Upside Down Cake 菠萝蛋糕	35
Cheesecake 芝士蛋糕	35
New York Cheesecake 纽约芝士蛋糕	35
Yuzu Mandarin Tart 柚子蛋白派	42
Red Velvet Cake 红丝绒蛋糕	42
Banberry Marble Cheesecake 蓝莓白巧克力芝士蛋糕	42
Mango Mousse Cake 芒果慕斯蛋糕	42
Matcha White Chocolate Cake 抹茶白巧克力蛋糕	42
Chocolate Cake with Liqueur 蓝丝巧克力蛋糕	42
Chocolate Layer Cake 彩虹千层蛋糕	42

DEAN & DELUCA

ESPRESSO BAR	
Hot Beverages	
Espresso 特浓咖啡	25 32
Moccacino 摩卡咖啡	35 40
Americano 美式咖啡	35 40
Latte 奶泡咖啡	42 48
Cappuccino 拿铁咖啡	42 48
Mocha 巧克力咖啡	42 48
Hot Chocolate 热巧克力	42 48
Chai Latte 印度香料奶茶	42 48
Matcha Latte 抹茶奶茶	42 48
Tea 红茶	36 40
EXTRAS	
Espresso Shot 特浓咖啡	15
Soy Milk 豆奶	15

ESPRESSO BAR	
Iced Beverages	
Coffee 冰咖啡	35 40
Latte 冰奶泡咖啡	42 48
Cappuccino 冰拿铁咖啡	42 48
Mocha 冰巧克力咖啡	42 48
Chocolate 冰巧克力	42 48
Chai Latte 冰印度香料奶茶	42 48
Matcha Latte 冰抹茶奶茶	42 48
Lychee Tea 荔枝奶茶	42 48
Soba Flour 冰荞麦苏打	42 48
Green Apple Flan 青苹果布丁	42 48
Mocha Flan 巧克力布丁	42 48
Yuzu Flan 柚子布丁	42 48

GUNKUL คาดกำไรปีนี้ใกล้เคียงปีก่อนที่ 635.36 ลบ. แม้รับผลกระทบอัตราแลกเปลี่ยน - เชื่อโครงการลม หมุน,ตั้งเป้ารายได้ปี 62แตะ 6 พันลบ.

"สมบุรณ์ เอื้ออชฌาลัย" ขุนศึก GUNKUL คาดกำไรปีนี้ใกล้เคียงปีก่อนที่ 635.36 ลบ. แม้รับผลกระทบอัตราแลกเปลี่ยน-เชื่อโครงการลมหมุน ตั้งเป้ารายได้ปี 62แตะ 6 พันลบ. จากปีนี้คาดทะลุ 5 พันลบ. พร้อมรักษาอัตรากำไรขั้นต้น 40-50% เผยQ4/61- Q1/62 เตรียม COD โรงไฟฟ้าทั้งโซลาร์ฟาร์ม -Solar Rooftop เกือบ 120 Mw ,ปี 63 โซลาร์ฟาร์มญี่ปุ่น 2 โครงการใหญ่ จ่อคิว COD ลุ้นQ4 นี้ คิวงานสายเคเบิล ได้ทะเลเกาะสมุย- เกาะเต่า มูลค่า รว 4.1 พันลบ. หวังได้งาน50%

นายสมบุรณ์ เอื้ออชฌาลัย กรรมการผู้จัดการ บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน) หรือ GUNKUL เปิดเผยกับสำนักข่าวหุ้นอินไซด์ว่า คาดภาพรวมกำไรปีนี้ จะอยู่ในระดับใกล้เคียงกับปีก่อนที่มีกำไรอยู่ที่ 635.36 ล้านบาท แม้ในช่วงครึ่งปีแรกบริษัทฯ จะได้รับผลกระทบจากอัตราแลกเปลี่ยน ที่กระทบประมาณ 680 ล้านบาท แต่ในช่วงครึ่งปีหลัง บริษัทฯ จะมีการรับรู้เป็นรายได้จากโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานลม ที่เดินเครื่องเชิงพาณิชย์ (COD) โดยครึ่งปีหลังถือเป็นไฮ ซีซั่นของโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานลม ซึ่งเฉพาะเดือน กรกฎาคม บริษัทฯ มีรายได้จากโครงการพลังงานลมเข้ามาแล้ว 420 ล้านบาท ถือว่าอยู่ในสัดส่วนที่สูงเมื่อเทียบกับไตรมาส2/2561 มีรายได้จากพลังงานลมประมาณ 450 ล้านบาท

"ไตรมาส2/2561 มีรายได้จากพลังงานลมประมาณ 450 ล้านบาท แต่เฉพาะเดือน กรกฎาคม เดือนเดียวบริษัทฯ มีรายได้จากโครงการพลังงานลมเข้ามาแล้ว 420 ล้านบาท และคาดว่าจะดีอย่างต่อเนื่อง ดังนั้นโครงการพลังงานลมจะเป็นตัวที่ผลักดันกำไรในไตรมาส3-ไตรมาส4 ทำให้ภาพรวมทั้งปีกำไรยังเติบโต แต่อาจจะไม่ดีโตอย่างก้าวกระโดดเนื่องจากมีผลกระทบจากอัตราแลกเปลี่ยน ที่กระทบประมาณ 680 ล้านบาท "นายสมบุรณ์ กล่าว

ทั้งนี้คาดว่าโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานลม ทั้ง 170 เมกะวัตต์จะสามารถสร้างรายได้ให้บริษัทฯ ไม่ต่ำกว่า 1,700-1,800 ล้านบาท/ปี

สำหรับโครงการในต่างประเทศ ที่เตรียม COD ประกอบด้วยโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ (โซลาร์ฟาร์ม) ที่เมืองเซินไต้ ประเทศญี่ปุ่น ขนาดกำลังการผลิต 40 เมกะวัตต์ มีกำหนด COD ในวันที่ 1 พฤศจิกายนนี้ ตามด้วยโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ ที่เมืองอิวาคุนิ ประเทศญี่ปุ่นกัน มีกำหนด COD ในเดือนมกราคมปี 2562 ซึ่งจะเป็นส่วนที่เข้ามาสนับสนุนรายได้ของบริษัทฯ ในไตรมาส4/2561 และไตรมาส1/2562 ขณะที่บริษัทฯ มีแผนขยายการลงทุนในโครงการโรงไฟฟ้าในต่างประเทศเพิ่มเติม โดยสนใจทั้งในประเทศญี่ปุ่น เวียดนาม และมาเลเซีย รวม

ทั้งเริ่มมองที่เขียนมามากขึ้นด้วย

นายสมบุรณ์ กล่าวเพิ่มเติมว่าอัตรากำไรขั้นต้นของบริษัทฯเติบโตมาที่ 48% หลังมีการลงทุนในธุรกิจพลังงานทดแทน ซึ่งโครงการที่กำลังทยอยจะรับรู้รายได้ ทั้งโครงการโซลาร์ฟาร์ม ที่ประเทศมาเลเซีย ขนาด 40 เมกะวัตต์ ปัจจุบันอยู่ในระหว่างการก่อสร้าง ที่จะรับรู้รายได้ในไตรมาส4/2562 และโซลาร์ฟาร์มที่ญี่ปุ่น 2 โครงการดังกล่าว ขณะที่มีการขยายการลงทุนในโครงการ Solar Rooftop โดยมีเป้าหมายไม่น้อยกว่า 40 เมกะวัตต์ ซึ่งบริษัทฯ เพิ่งเปิดตัวผลิตภัณฑ์ใหม่ คือ "GROOF" ซึ่งปัจจุบันมีลูกค้าให้ความสนใจแล้ว 30-40 หลังคาเรือน

ส่วน Private PPA ปัจจุบันได้ บริษัทฯ ได้ ลงนามกับ บมจ. เจริญโภคภัณฑ์อาหาร (CPF) ในโครงการ CPF Solar Rooftop ในรูปแบบสัญญาซื้อขายไฟฟ้าที่มีมูลค่าโครงการประมาณ 1,400 ล้านบาท โดย GUNKUL จะเป็นผู้ลงทุนและดูแลระบบตลอดอายุสัญญาระยะเวลา 15 ปี โดยจะทำการติดตั้งแผงโซลาร์เซลล์ทั้งหมด 120,000 แผ่น บนหลังคาของโรงงานซีพีเอฟจำนวน 34 แห่ง รวมเป็นพื้นที่ราว 230,000 ตารางเมตร หรือเทียบกับโรงไฟฟ้าขนาด 40 เมกะวัตต์ ซึ่งเป็นเฟสแรกเท่านั้น โดยเฟสต่อไปอยู่ในระหว่างการสำรวจพื้นที่เพิ่มเติม อีกทั้งทาง CPF ยังจะให้บริษัทฯ ติดตั้งโรงงานในต่างประเทศด้วย นอกจากนี้ยังมีผู้ประกอบการในอุตสาหกรรมอาหารหลายบริษัทฯ ที่ให้ความสนใจPrivate PPA มากขึ้น ทำให้บริษัทฯ เชื่อว่าตลาดของSolar Rooftop ในส่วนของภาคอุตสาหกรรม ในประเทศยังมีไม่ต่ำกว่า 100 เมกะวัตต์ และยังมีแนวโน้มดีต่อเนื่องไปใน 3-5 ปีจากนี้ ส่วนภาคครัวเรือน จะค่อยๆปรับเพิ่มขึ้น ตั้งเป้าติดตั้งปีละ 30-40 เมกะวัตต์ ซึ่งมองว่า Private PPA จะทำให้บริษัทฯ สามารถ ขยายกำลังการผลิตไปสู่ 1,000 เมกะวัตต์ ภายในระยะเวลา 1,000 วันนับจากวันนี้ ได้เร็วขึ้น

" 1,000 วันกับอีกประมาณ 400 เมกะวัตต์คิดว่าไม่ยาก เพราะเราน่าจะมี Backlog ในมือแล้ว 60-70 เมกะวัตต์ ซึ่งงานที่เราพยายามให้ได้ PPA ก็คาดว่าจะมีข่าวดีออกมา " นายสมบุรณ์ กล่าว

นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังได้เข้าซื้อกิจการบริษัท พีวเจอร์ อีเล็กทริกคอล คอนโทรล จำกัด (FEC) ซึ่งFECประกอบธุรกิจรับเหมาก่อสร้างระบบไฟฟ้า แบบเหมาเหมาดิน เคเบิลใต้ดิน และสถานีไฟฟ้า ปัจจุบัน FEC มีงานในมือ ที่พร้อมที่จะรับรู้เป็นรายได้ในปีนี้ ประมาณ 600-700 ล้านบาท สนับสนุนให้รายได้จากงานก่อสร้างปีนี้จะเติบโตต่อเนื่อง ซึ่งมองแนวโน้มงานในส่วนนี้ยังมีทิศทางเพิ่มขึ้น อาทิงานนำสายไฟฟ้าลง

ดินจำนวน 16-17โครงการ มูลค่า 1,100 ล้านบาท และงานของการไฟฟ้านครหลวงอีกกว่า 30,000 ล้านบาท โดยFEC มีศักยภาพที่จะเข้าร่วมประมูลงาน ดังนั้นคาดว่า FEC จะสามารถสร้างรายได้ค่าก่อสร้างให้บริษัทฯ ไม่น้อยกว่า 2,000-3,000 ล้านบาทต่อปี

สำหรับรายได้ปีนี้คาดว่าจะทะลุ 5,000 ล้านบาท โดยช่วงครึ่งปีแรกปีนี้บริษัทฯ มีรายได้อยู่ที่ 2,905.91 ล้านบาท เนื่องจากบริษัทฯ มี Backlog จากงานก่อสร้าง ติดตั้งระบบการผลิตไฟฟ้า และการให้บริการดูแลรักษาโรงไฟฟ้า รวมทั้งยังมีการรับรู้เป็นรายได้ จาก FEC ที่จะเข้ามาในปีนี้ ประมาณ 600-700 ล้านบาท

" เราเชื่อว่ารายได้จากพลังงานทดแทนจะโตวันโตคืน และมี Gross Profit Margin ที่ค่อนข้างสูง ประมาณ 40% เราเชื่อว่าเราจะใช้เวลาประมาณสิ้นปีถึงสิ้นไตรมาส1 ปี2562 โครงการ Solar Rooftop ของ CPF น่าจะจำหน่ายไฟได้ทั้งหมด 40 เมกะวัตต์ และปลายปีโรงไฟฟ้าที่ญี่ปุ่นจะขายไฟฟ้า มกราคมปี2562 ที่ญี่ปุ่นโครงการที่2 จะเริ่มขายไฟ รวม 2 โครงการนี้จะ COD ประมาณ 80 เมกะวัตต์ แปลว่าเรามีโครงการที่เตรียม COD ภายในไตรมาส4 คาบเกี่ยวไตรมาส1 ปีหน้าเกือบ 120 เมกะวัตต์ ถัดจากนั้นในปี 2563 จะมีโครงการที่ญี่ปุ่น 2 โครงการใหญ่ ไซส์ 70-80 เมกะวัตต์ ทำให้รายได้จากพลังงานของเราดีต่อเนื่อง " นายสมบุรณ์ กล่าว

นอกจากนี้คาดว่าในไตรมาส4 นี้ บริษัท กันกุล พาวเวอร์ ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (GPD) ซึ่งเป็นบริษัทย่อยของ GUNKUL มีโอกาสได้งานสายเคเบิล ได้ทะเล 2 โครงการที่เกาะสมุย มูลค่า 2,300 ล้านบาท และเกาะเต่า มูลค่า 1,800 ล้านบาท คาดมีโอกาสได้งานดังกล่าวเกิน 50% ส่วนรายได้จากเทรดดิ้งยังมีการเติบโตในอัตราประมาณ 15% ดังนั้นในปีหน้า บริษัทฯ เชื่อว่ารายได้มีโอกาสจะเติบโตแตะ 6,000 ล้านบาท และคาดว่าจะรักษาอัตรากำไรขั้นต้นไว้ที่ 40-50% ในระยะ4-5 ปีข้างหน้า

"ช่วงนี้บริษัทฯอยู่ในช่วงสะสม PPA ยังไม่ได้มีแนวคิดในเชิงที่จะเอาออกจำหน่าย ในลักษณะของการเข้ากองทุนอินฟราสตรัคเจอร์ ต้องบอกว่าในปัจจุบันบริษัทฯคิดว่าโซลาร์กับพลังงานที่บริษัทฯได้ทยอย COD ไปแล้วเกือบ 300 เมกะวัตต์ สร้างกระแสเงินสดให้บริษัทฯเพียงพอในการลงทุน แต่อินฟราสตรัคเจอร์ ถือเป็นอีกหนึ่งทางเลือกและบริษัทฯ จะเลือกดูตามความเหมาะสมอีกครั้งหนึ่ง วันนี้เองกระแสเงินสดที่วิ่งเข้ามาที่บริษัทฯ คิดว่าน่าจะมี Cash Flow ที่เหลือเพียงพอสำหรับการลงทุนครับ"นายสมบุรณ์ กล่าว

SKY รุกลงทุนแพลตฟอร์ม ทำ Application ที่ใช้ในสนามบิน 6 แห่ง ของ AOT คาดเปิดบริการ Q2/62

ปีก SKY มั่นใจปีนี้รายได้-กำไร โตก้าวกระโดด หลังครึ่งปีแรก
กำไรบานฉ่ำ 84.28 ลบ. -รายได้เฉลี่ย 600 ลบ.-รุดลงทุน
แพลตฟอร์ม ทำ Application ที่ใช้ในสนามบิน 6 แห่ง ของ AOT
คาดเปิดบริการ Q2/62

นายสิทธิเดช มัยลาภ ประธานกรรมการบริหารและประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท สกาย ไอซีที จำกัด (มหาชน) SKY เปิด
เผยกับสำนักข่าวหุ้นอินไซด์ว่า ผลประกอบการครึ่งปีแรกปี 2561
เติบโตตามเป้าหมายที่บริษัทฯ คาดไว้ โดยบริษัทฯ มีรายได้อยู่ที่
599.43 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 84.28 ล้านบาท จากปีก่อน
มีรายได้ 542.28 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 4.92 ล้านบาท โดย
หากเทียบผลประกอบการครึ่งปีแรก กับปีที่ผ่านมา ตัวเลขผล
ประกอบการของบริษัทฯ เติบโตอย่างก้าวกระโดด ซึ่งส่วนหนึ่ง
มาจากงานในมือ (Backlog) จำนวน 750 ล้านบาท ที่ทยอยรับ
รู้รายได้ในครึ่งปีแรกไปแล้ว 350 ล้านบาท ประกอบกับบริษัทฯ
มีการรับรู้ส่วนแบ่งกำไร จากบริษัท เกิร์นคีย์ คอมมูนิเคชั่น
เซอร์วิส จำกัด ซึ่งบริษัทฯ มีสัดส่วนถือหุ้น 34% เข้ามาสนับสนุน

"รายได้ครึ่งปีแรกปีนี้ เทียบเท่ากับรายได้ปีที่แล้วทั้งปี ที่เราปิด
ไปประมาณ 539 ล้านบาท ตัวเลขเดียวกันแล้ว ปีนี้ทั้งปีเรา
ก็ Achieve ในเชิงของรายได้ ส่วนผลกำไรในครึ่งปีแรกอยู่ที่ 84
ล้านบาท ที่ดูตัวเปอร์เซ็นต์ค่อนข้างจะเห็นตัวเลขที่เติบโตเพราะ
ฐานปีที่แล้วเราไม่สูงมาก พอปีนี้เริ่มมีกำไรตามที่เราระบุมา มี
Backlog โยนลงมา เลยทำให้ดูปีนี้ตัวเลขที่เติบโตค่อนข้างสูง"
นายสิทธิเดช กล่าว

ทั้งนี้ปัจจุบันบริษัทฯ ยังเหลือ Backlog อีกจำนวน 400 ล้าน
บาท ที่คาดว่าจะสามารถส่งมอบงานและรับรู้รายได้ภายในปีนี้
ทั้งหมด ส่วนแผนการเข้าประมูลงานใหม่ บริษัทฯ ยังเดินหน้า
ประมูลงานใหม่อย่างต่อเนื่องในงาน ICT ,งานติดตั้งกล้อง
โทรทัศน์วงจรปิด (CCTV) , งาน ICT Security รวมทั้งวางระบบ
Network ที่บริษัทฯ มีความเชี่ยวชาญ ซึ่งเชื่อว่าในครึ่งปีหลัง ยัง
มีศักยภาพที่จะได้รับงานเข้ามาสนับสนุนงานในมืออย่างต่อเนื่อง

"ครึ่งปีแรกเราโตตามเป้าหมายที่ตั้งไว้ ตั้งแต่ต้นปีเราวางแผนการ
ดำเนินธุรกิจ รวมไปถึงการคำนวณตัวเลข Backlog ของโครง
การใหญ่ๆ ที่เราระบุมาเมื่อปีที่แล้วว่าจะมีตัวเลขประมาณเท่า
ไหร่ที่จะลงมารับรู้รายได้ในปีนี้ ซึ่งตอนต้นปีเราคำนวณ Backlog
แล้วอยู่ที่ 750 ล้านบาท ซึ่งปัจจุบันบริษัทฯ ทยอยรับรู้รายได้
ไปแล้ว โดยครึ่งปีอยู่ที่ประมาณ 350 ล้านบาท เพราะฉะนั้น
Backlog จากงานที่เราระบุเดิมจะเหลือที่จะลงมารับรู้รายได้ใน
ครึ่งปีหลังอีก 400 ล้านบาท เรียกว่าทุกอย่างตอนนี้ก็ดำเนินไป
ตามเป้าหมายที่เราวางไว้" นายสิทธิเดช กล่าว

นายสิทธิเดช กล่าวเสริมว่า บริษัทฯ อยู่ระหว่างรอลุ้นผลประมูล
งานโครงการใหญ่ จำนวน 2 โครงการ คาดว่ามีมูลค่าไม่ต่ำกว่า
2 พันล้านบาท โดยงานดังกล่าวจะทราบผลในสิ้นเดือน สิงหาคม
นี้ และยังมีโครงการที่อยู่ในความสนใจที่บริษัทฯ จะเข้าไปมีส่วนร่วม
รวม ตามกลยุทธ์ของ SKY ที่จะเติบโตทางด้าน Security

"แผนธุรกิจครึ่งปีหลังตามนโยบายที่เราวางไว้ตั้งแต่ต้นปี เรา
ตั้งเป้าเติบโตทางด้านงาน Security งาน ICT งาน IOT งานการ
สื่อสาร Backlog จากงานเดิมเราอยู่ที่ประมาณ 400 ล้านบาท
ที่รอรับรู้รายได้ ซึ่งคาดว่าจะส่งมอบงานตามที่เราวางแผนไว้ทุก
เดือน ก็น่าจะรับรู้รายได้ ได้เต็ม 400 ล้านบาทในครึ่งปีหลัง และ
ยังมีงานที่เหลือที่เราปิดไป ใหญ่ๆ 2 โครงการ ถ้ามีข่าวดี รวม
รายได้ที่จะได้จากทั้ง 2 โครงการ คาดว่าไม่ต่ำกว่า 2 พันล้าน
บาท ถ้าชนะนะครับ ซึ่งคาดว่าจะทราบผลในสิ้นเดือน สิงหาคม
นี้ ส่วนการรับรู้รายได้ เนื่องจากเป็นงานโครงการที่จะรับรู้รายได้
ได้ก็% คงต้องมาคำนวณดู อาจจะได้รับรายได้ส่วนหนึ่งประมาณ
10-15% ของมูลค่า 2 พันล้านบาท บวกกับ Backlog ที่เรามี
อยู่แล้ว 400 ล้านบาท นอกจากนี้ก็ยังมีโครงการที่เราเล็งไว้ว่า
จะเข้า เรียกว่าเป็นโครงการที่อยู่ในกลยุทธ์ของ SKY ที่จะเติบโต
ทางด้าน Security ในช่วงไตรมาสที่ 3 ก็ยังมีอีกหลายโครงการ
ที่เรามอง และกำลังเตรียมความพร้อมที่จะเข้าไป" นายสิทธิเดช
กล่าว

พร้อมกันนี้ บริษัทฯ ยังเตรียมขยายธุรกิจ ไปสู่การให้บริการ
ทางการตลาด ที่ปรึกษา บริหารจัดการข้อมูลเกี่ยวกับระบบ
งานด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ และซอฟต์แวร์ต่าง ๆ รวมทั้งให้
บริการข้อมูลและตอบข้อซักถาม (Call Center) เพื่อต่อยอด
ธุรกิจและขยายโอกาสธุรกิจ โดยบริษัทฯ ได้เข้าร่วมทุนในสัดส่วน
ไม่ต่ำกว่า 30% ในบริษัทรวมที่จะจัดตั้งขึ้นใหม่ภายใต้ชื่อ บริษัท
แอสโตร โซลูชั่นส์ จำกัด (แอสโตร)ซึ่งนอกจากการถือหุ้นของ
บริษัทฯแล้ว ยังมีบริษัท สุขสวัสดิ์โฮลดิ้ง จำกัด ถือหุ้นไม่เกิน
20% , บริษัท วี.เจ. คอร์ปอเรชั่น จำกัด ถือหุ้นไม่เกิน 6% และ
บุคคลธรรมดาที่ไม่เข้าข่ายบุคคลที่เกี่ยวข้องกับบริษัทและไม่เป็นผู้
ถือหุ้นหรือกรรมการ ในสุขสวัสดิ์โฮลดิ้ง และ วี.เจ. จะถือหุ้นแอส
โตรรวมกัน ไม่เกิน 44%

ทั้งนี้ คาดแอสโตร คาดว่าจะจัดตั้งภายในเดือนกันยายน นี้ โดยมี
มีทุนจดทะเบียน 20 ล้านบาท

นอกจากนี้ ภายใต้แอสโตร บริษัทฯ ยังมีแผนลงทุนแพลตฟอร์ม
โดยจะลงทุนทำ Application ที่ใช้ในสนามบิน 6 แห่ง ของ
บริษัท ทำอากาศสยามไทย จำกัด (มหาชน)AOT ได้แก่ สนาม
บินสุวรรณภูมิ, ดอนเมือง, เชียงใหม่, เชียงราย , ภูเก็ต
และหาดใหญ่ โดย Application มีชื่อว่า AOT Application
ซึ่งApplication นี้จะมีบริการต่างๆ เพื่อตอบสนองความต้องการ
ของผู้โดยสารที่เดินทาง อาทิ บริการห้องรับรองในสนามบิน (Lounge) , บริการเรียกรถรถลิฟท์ขึ้นผ่าน Application ,บริการ
หาที่จอดรถ (Car park) ,บริการ Premium Lane ในเวลา
เร่งด่วน รวมทั้ง Service ต่างๆ ที่อำนวยความสะดวกให้กับผู้
โดยสาร

"ย้อนไปก่อนหน้านี้ SKY ชะงักงานและได้เซ็นสัญญากับทาง
AOT เข้าไปสร้าง Application และบริหารจัดการ Application
ให้กับผู้โดยสารในการทำอากาศสยามแห่งประเทศไทย ตาม
สัญญาที่เราเซ็นกับทาง AOT เป็นที่เรียบร้อยแล้ว ที่นี้
การเตรียมการที่จะทำ Application ทำเรื่อง IT infrastructure
เพื่อมา Support การทำงานใน Application ในการทำงานเข้าสู่

consumer business ซึ่ง SKY ที่ผ่านมามีทำด้าน ICT วันนี้
เราจะต้อง interface กับ consumer แล้ว ซึ่งการบริหารจัดการ
ที่ดีต้องมาก่อน ทั้งในเรื่องการตลาด การประชาสัมพันธ์ หรือ
ว่าการตอบสนองความต้องการของลูกค้าในเชิง Call center ก็
ต้องมี Call center เป็นแค่ส่วนหนึ่งของการตั้งแอสโตร ขึ้นมา
เพราะบริษัทฯ ต้องทำด้าน sell และ marketing เพื่อทำด้าน
consumer management " นายสิทธิเดช กล่าว

อย่างไรก็ตามการพัฒนา AOT Application อยู่ใน
ระหว่างการสำรวจพื้นที่ทั้ง 6 แห่งของ สุวรรณภูมิ,
ดอนเมือง, เชียงใหม่, เชียงราย, ภูเก็ต และหาดใหญ่ เพื่อ
ทำ Solutionและติดตั้งอุปกรณ์ต่างๆ รวมถึง Service ที่จะ
อยู่ใน Mobile Application เพื่อตอบสนองความต้องการของ
ลูกค้า ซึ่งในตัว Mobile Application นี้จะสามารถใช้พอยท์ที่มีใน
Application ไปแลกเปลี่ยนบริการต่างๆ ได้ด้วย

ทั้งนี้คาดโปรเจกต์ AOT Application จะสามารถสร้างรายได้กลับ
มายังบริษัทฯ ภายใน 10 ปี (ตามระยะเวลาที่เซ็นสัญญากับ
AOT) โดยบริษัทฯ จะพยายามจะให้ถึงจุดคุ้มทุนภายในปีที่ 6 หรือ
ปีที่ 7 ทั้งนี้มองว่าโครงการนี้เป็นโครงการที่มีขนาด เป็นธุรกิจ
data technology แตกต่างจากเมื่อก่อนที่เป็น information
technology จึงนับเป็นอีกก้าวหนึ่งที่บริษัทฯ จะก้าวไปสู่ธุรกิจ
data technology เพื่อต่อยอดธุรกิจของ SKY ในอนาคต

ส่วนการถือหุ้น แอสโตร 30% มองว่าเป็นสัดส่วนที่เหมาะสม
เพราะความเชี่ยวชาญของ SKY ก็ส่วนหนึ่ง และยังมีผู้เชี่ยวชาญ
ด้านอื่นๆ ที่มีศักยภาพสูงสุดที่มาร่วมลงทุนในบริษัทนี้ เพื่อ
ทำให้บริษัทเติบโตได้ ซึ่งจะส่งผลมายังบริษัทฯ แม่คือตัว SKY
"Application เป็นแพลตฟอร์ม ซึ่งสามารถต่อต่อให้กับ Service
ต่างๆ เข้ามาให้บริการกับลูกค้าได้ เป็น Eco System พอ
Eco System เกิด transition ที่ใช้งานApplication เราจะได้ส่วน
แบ่งของรายได้ที่จากการใช้ Service "นายสิทธิเดช กล่าว

ขณะที่คาดว่าจะเปิดบริการ AOT Application ได้ใน
ไตรมาส 2/2562 ซึ่งผู้โดยสารที่เดินทางในสนามบินทั้ง 6 แห่ง จะ
ได้ใช้ Application ก็จะอำนวยความสะดวกมากขึ้นภายใต้ชื่อ AOT
Application

นายสิทธิเดช กล่าวทิ้งท้ายว่า มั่นใจว่าผลประกอบการปีนี้ จะ
เติบโตดีกว่าปีที่แล้ว ส่วนกำไรน่าจะเติบโตไปในทิศทางเดียวกัน
ขณะที่อุตสาหกรรม IT มีการเติบโตอย่างต่อเนื่อง แต่ก็ยังเป็น
ความท้าทายที่บริษัทฯ ต้องให้ทันอุตสาหกรรม และต้องสร้าง
ความแข็งแกร่งให้บริษัทฯ พร้อมสร้างความรู้ ความสามารถให้
พนักงานที่เป็นวิศวกร และบริหารจัดการโครงการที่เราได้มาให้ได้
ที่สุดเพื่อให้ได้ผลกำไรสูงสุด เพื่อประโยชน์ของผู้ถือหุ้นเป็นหลัก

"เรื่องปีผล คิดว่าเมื่อเรามีผลประกอบการที่ดีขึ้นเมื่อเทียบกับ
ปีที่แล้ว มีกำไรที่เพิ่มขึ้น ก็น่าจะมีข่าวดี แต่สุดท้ายแล้วต้องรอด
จากบอร์ด" นายสิทธิเดช กล่าว

ALLA มั่นใจรายได้ปีนี้โต 10% ตามเป้าจากปีก่อน ที่ทำได้ 620.96 ลบ. ยอมรับกำไรหดเล็กน้อย

ALLA มั่นใจรายได้ปีนี้โต10% ตามเป้าจากปีก่อนที่ทำได้ 620.96 ลบ. ยอมรับกำไรหดเล็กน้อยจาก57.55 ลบ. ในปีก่อน เหตุต้นทุนเหล็กสูงขึ้น-มีค่าใช้จ่ายธุรกิจใหม่ "ระบบการจัดการคลังสินค้า" กระทั่งเริ่มบุกธุรกิจระบบการจัดการคลังสินค้า คาดเห็นผลชัดเจนปี62 เชื่อหนุนรายได้โตต่อเนื่อง ส่วนต้นปีหน้าเริ่มบุกตลาดอินโดฯเต็มสูบ พร้อมมองโอกาสรุกฟิลิปปินส์ต่อ

นายองอาจ ปัทมายุทธ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ออลล่า จำกัด(มหาชน) หรือ ALLA เปิดเผยกับสำนักข่าวหุ้นอินไซด์ว่า บริษัทฯ มั่นใจรายได้ปีนี้ จะเติบโต10% จากปีก่อนที่มีรายได้ 620.96 ล้านบาท โดยในครึ่งปีแรกบริษัทฯ มีรายได้อยู่ที่ 281.29 ล้านบาท แต่ยอมรับว่าภาพรวมการเติบโตของกำไรสุทธิอาจลดลงเล็กน้อย เมื่อเทียบกับปีก่อนที่มีกำไรสุทธิ 57.55 ล้านบาท เนื่องจากต้นทุนสินค้าเหล็กปรับตัวสูงขึ้น ประกอบกับบริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายจากการขยายธุรกิจ ไปสู่ธุรกิจระบบจัดการคลังสินค้าอัตโนมัติ

อย่างไรก็ตามบริษัทฯ ยังสามารถที่จะรักษาระดับอัตรากำไรขั้นต้นไว้ไม่ต่ำกว่า30% ตามการเติบโตของรายได้ที่เพิ่มขึ้นโดยเฉพาะในกลุ่มของสินค้าประตูลิฟต์ อุตสาหกรรมที่ยอดขายสูงขึ้น ขณะที่บริษัทฯ มีงานในมือ (Backlog) อยู่ที่ประมาณ 400 ล้านบาท เพิ่มขึ้น35% เมื่อเทียบกับปีที่แล้ว โดย Backlog ดังกล่าวจะทยอยรับรู้ในปีนี้ ประมาณ 60-70% และที่เหลือจะรับรู้ในปี 2562

นายองอาจ กล่าวเสริมถึงการขยายธุรกิจระบบการจัดการคลังสินค้า ว่าเป็นเทรนด์ของธุรกิจยุคใหม่ จากความต้องการระบบการจัดการคลังสินค้าแบบอัตโนมัติที่มีแนวโน้มสูงขึ้น จึงมองว่าธุรกิจดังกล่าวมีความน่าสนใจที่จะสามารถโอกาสทางธุรกิจเพื่อสนับสนุนการเติบโตของบริษัทในอนาคต โดยหลังจากที่บริษัทฯ เริ่มบุกตลาดในปีนี้ คาดว่าจะเริ่มเห็นผลอย่างชัดเจนในปี 2562 และสร้างการเติบโตให้กับผลประกอบการของบริษัทฯ ในระยะยาว

ขณะที่ธุรกิจหลัก ซึ่งประกอบด้วย ธุรกิจติดตั้งเครนและรอกไฟฟ้า (Crane and Hoist) และธุรกิจบริการบริษัทฯ มีลูกค้าในธุรกิจและอุตสาหกรรมที่หลากหลาย เช่น กลุ่มผู้รับเหมาก่อสร้าง กลุ่มผู้ประกอบการโรงไฟฟ้า และธุรกิจต่าง ๆ เป็นต้น บริษัทฯ มองว่ายังสามารถ

เติบโตตามการเติบโตของเศรษฐกิจที่ขยายตัว รวมทั้งการลงทุนโครงสร้างพื้นฐาน ทำให้บริษัทฯ มองโอกาสที่จะเข้าไปรับงานเพิ่มขึ้นในอนาคต อาทิ งานรถไฟฟาสายสีต่าง ๆ ซึ่งปัจจุบันบริษัทฯ ได้รับช่วงงานรถไฟฟาสายสีต่าง ๆ จากบริษัทผู้รับเหมาก่อสร้าง ในส่วนของโรงซ่อมรถไฟฟาสายสีแดง และการขนถ่ายอุปกรณ์เพื่อใช้ในการก่อสร้างของรถไฟฟาสายสีสัมมูลคารวม 33 ล้านบาท

นอกจากนี้ยังมองโอกาสการขยายกลุ่มลูกค้าผู้ประกอบการโรงไฟฟ้า นอกจากโรงไฟฟ้าในประเทศแล้วบริษัทฯ มีลูกค้าโรงไฟฟ้าที่ต่างประเทศด้วย โดยในส่วนของโรงไฟฟ้าฟอสซิล มีแผนที่จะเข้าไปทำโรงไฟฟ้าประเภทนี้ในต่างประเทศมากขึ้น ส่วนในประเทศบริษัทฯ มีการเสนอราคาโรงไฟฟ้าในเมืองไทยอีก 2-3 โรง ซึ่งมองแนวโน้มงานส่วนนี้ยังค่อนข้างดี และในอนาคตจะพยายามทำให้เป็นโมเดลแบบกึ่งสำเร็จรูปที่จะบุกโรงงานโรงไฟฟ้าขยะได้มากขึ้น

สำหรับความคืบหน้าการบุกต่างประเทศ ปัจจุบันบริษัทฯ มีการจัดตั้งสำนักงานตัวแทนในประเทศอินโดนีเซีย โดยรูปแบบการจัดตั้ง จะเป็นสำนักงานผู้แทนประเภท Foreign Trade Representative Office (FTRA) เพื่อเป็นช่องทางสำหรับการส่งเสริมและทำการตลาดสินค้าและบริการของบริษัทฯ ได้แก่ เครนและรอกไฟฟ้า ช่องโหลสินค้า และระบบการจัดการคลังสินค้าอัตโนมัติ รวมถึงอำนวยความสะดวกในการให้ข้อมูลสินค้าแก่ลูกค้ากลุ่มเป้าหมายในประเทศอินโดนีเซีย

ด้านแหล่งเงินทุนอยู่ที่ประมาณ 10 ล้านบาท โดยคาดว่าจะจัดตั้งแล้วเสร็จภายในเดือนพฤศจิกายน 2561 และคาดว่าจะเริ่มดำเนินการอย่างเต็มรูปแบบในช่วงต้นปีหน้า โดยอนาคตคาดว่าจะมีการเติบโตเพิ่มขึ้นมาค่อนข้างมาก เนื่องจากบริษัทฯ ดำเนินธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับ Engineering Firm ขณะที่ สัดส่วนรายได้ในต่างประเทศคงจะค่อยๆ ปรับสูงขึ้นด้วย จากปัจจุบันยังไม่ถึง10%

ทั้งนี้ นอกจากการบุกประเทศอินโดนีเซียแล้ว ในอนาคตบริษัทฯ คาดว่าจะใช้โมเดลธุรกิจนี้ คือการเข้าไปสำนักงานผู้แทนในประเทศอื่นๆ โดยสนใจประเทศฟิลิปปินส์ เป็นประเทศต่อไป ซึ่งเงินลงทุนคาดว่าจะอยู่ในระดับ 10 ล้านบาท เช่นเดียวกัน

"การไปตั้งสำนักงานตัวแทนในอินโดนีเซีย คาดจะเริ่มดำเนินการอย่างเต็มรูปแบบในช่วงต้นปีหน้า หลังจากโมเดลนี้สำเร็จมีแผนขยายไปฟิลิปปินส์ เป็นประเทศที่2 ซึ่งจะดำเนินการคู่ขนานไปกับประเทศอินโดนีเซีย ส่วนใน CLMV บริษัทฯ มีการเข้าไปทำในสปป.ลาว , เมียนมา คิดว่าตัวแรกที่จะเบิกทางเราคืองานโรงไฟฟ้า เพราะโรงไฟฟ้าเป็นโครงสร้างพื้นฐานแรกของอุตสาหกรรม ถ้าไม่มีไฟฟ้าพวกโรงงานอุตสาหกรรมก็เกิดยาก ซึ่งเรามีจุดแข็งการทำเครนโรงไฟฟ้าอยู่แล้ว" นายองอาจ กล่าว

นอกจากนี้ บริษัทฯ สนใจลงทุนโครงการพลังงานแสงอาทิตย์ที่ติดตั้งบนหลังคา (Solar Rooftop) หลังจากที่มีการทำใช้บนหลังคาโรงงาน เพื่อลดต้นทุนด้านพลังงาน ซึ่งช่วยประหยัดไฟมากกว่า10% โดยมองว่าถึงโอกาสในการที่จะเข้าไปติดตั้ง Solar Rooftop ให้กับลูกค้า ซึ่งบริษัทฯ มีฐานลูกค้าในกลุ่มอุตสาหกรรมรถยนต์อยู่แล้ว และเริ่มทำการศึกษาดูงานเข้าไปในกลุ่มลูกค้าประเภทห้องเย็น ที่มีความต้องการใช้ไฟฟ้าสูงมากเนื่องจากต้องใช้ความเย็นตลอดเวลา จึงมองว่าโมเดลนี้มีความน่าสนใจลงทุนเป็นอย่างมาก แต่อย่างไรก็ตามบริษัทฯ คงต้องใช้เวลาในการศึกษาในรายละเอียดต่างๆ ก่อน

นายองอาจ กล่าวเพิ่มเติมว่า ประเมินว่ากำไรปีนี้อาจจะไม่เท่าปี 2560 เนื่องจากต้นทุนเหล็กปรับเพิ่มขึ้น และมีค่าใช้จ่ายจากการศึกษาขยายธุรกิจ แต่บริษัทฯ คาดว่าจะสามารถจ่ายปันได้ ซึ่งตามนโยบายเงินปันผลไม่น้อยกว่า 50% ของกำไรสุทธิ ส่วนสภาพคล่องหุ้น ALLA ที่มีไม่มากนัก มองว่าเพราะว่านักลงทุนอาจจะยังไม่เข้าใจธุรกิจของบริษัทฯ เท่าที่ควร เพราะบริษัทฯ ดำเนินธุรกิจเกี่ยวข้องกับ Engineering แต่ทั้งนี้ โฉมเงาของฝ่ายบริหารมีความตั้งใจทำงาน เพื่อสร้างผลประกอบการให้เติบโตเป็นหลัก ที่ผ่านมามีกำไรทุกปี และมีปันผลทุกปี

"ความฝันแรกของผมคือผมจะเป็นวิศวกรที่ดี อย่างที่ 2 คืออยากมีบริษัทของตัวเอง อย่างที่ 3 คืออยากเป็นบริษัทมหาชน ซึ่ง 3 อย่างนี้ผมได้เป็นแล้ว และอย่างที่ 4 คืออยากจะเป็น International Company " นายองอาจ กล่าว

SPVI ตั้งเป้ารายได้ปีนี้ โต 10-15% ยิ้มรับครึ่งปีหลัง เข้าไฮ ซีซั่น

SPVI ตั้งเป้ารายได้ปีนี้ โต 10-15% จากปีก่อนที่ทำได้ 2.09 พันลบ. พร้อมยิ้มรับครึ่งปีหลัง เข้าไฮซีซั่น คาดแอปเปิ้ล ออก iPhone ใหม่สิ้นปี 61 ดันยอดขายพุ่ง

นายไตรสรณ์ วรญาณโกศล กรรมการผู้จัดการ บริษัท เอส พี วี ไอ จำกัด (มหาชน) หรือ SPVI เปิดเผยกับสำนักข่าวหุ้นอินไซด์ว่า บริษัทฯตั้งเป้ารายได้ปี2561เติบโตประมาณ10-15% จากปี2560ที่มีรายได้อยู่ที่ 2,096.19 ล้านบาท โดยครึ่งปีแรกบริษัทฯ มีรายได้อยู่ที่ 1,193.76 ล้านบาท ดีกว่าที่คาดหมายไว้ ขณะที่ช่วงไตรมาส3/2561 เป็นช่วงไฮซีซั่นของธุรกิจ ซึ่งบริษัทฯจะสามารถทำรายได้ที่สูงที่สุดของปี ขณะที่ในไตรมาส4/2561 บริษัทฯคาดว่าแอปเปิ้ล(Apple) จะออกโทรศัพท์มือถือ(iPhone) ซึ่งบริษัทฯคาดหวังว่าจะออกมาในปลายปีนี้ และน่าจะคุ้มค่าแก่การรอคอยสำหรับสาวกแอปเปิ้ล ที่ยังไม่ได้เปลี่ยนมาใช้ iPhone 8 และiPhone 10ซึ่งเป็นรุ่นที่มีราคาค่อนข้างสูง ดังนั้นบริษัทฯจึงมั่นใจว่าในช่วงครึ่งปีหลังปี2561จะสามารถสร้างผลประกอบการได้ดีกว่าช่วงกว่าปีที่ผ่านมา

"เป้าหมายที่เรา Forecast ไว้ค่อนข้างจะ Conservative เพราะมองว่าธุรกิจไอทีเป็นธุรกิจที่มีการแข่งขันสูงมากและทุกคนต้องเป็นสิงห์ปึนไว้ มีการแข่งขันในแง่ของ Pricing หรืออะไรต่างๆแต่จาก2ไตรมาสที่ผ่านมาถือว่าเกินความคาดหมายคือเราไม่อยากจะสร้างภาพฉันทจะโต 30% 40% และสุดท้ายทำไม่ได้ ซึ่งผมคิดว่าเราจะไม่พยายามฝืนแต่เราอยากจะทำให้ทุกคนมีความรู้สึกที่เราไม่ได้กั๊กตัวเลขนะ เราเติบโต แต่เติบโตที่ค่อนข้างจะ Conservative คือเราคิดว่าเรา Conservative น่าจะดีที่สุด มากกว่าที่เราจะไปพูดใหญ่มาฉันทจะโตเท่านี้มันมีโปรเจกต์นั้น เน้นทำ Performancจะดีกว่า ซึ่งสุดท้ายมันก็จะเห็นเองว่า P/E เป็นยังไง ซึ่งลูกค้ากับผู้ลงทุนก็จะเป็นผู้ที่หันกลับมาหาเราเองว่าจะ

ทำได้นะ ไม่ได้สร้างภาพ ไม่ได้คุยโม้ไม่อวดแต่ทำจริงๆ"นายไตรสรณ์ กล่าว

ขณะที่เดียวกันบริษัทฯ ยังขยายธุรกิจไปสู่ธุรกิจการศึกษา โดยนำสินค้า iPad ไปจำหน่ายในโรงเรียน และมหาวิทยาลัย ซึ่งเป็นส่วนที่เข้ามาสนับสนุนรายได้อีกทางหนึ่ง โดยปัจจุบันนักศึกษาเริ่มให้ความนิยมในการใช้ iPad มากขึ้น ประกอบกับไตรมาส3/2561 เป็นช่วงที่หลายโรงเรียนและมหาวิทยาลัย มีความต้องการใช้คอมพิวเตอร์ เนื่องจากเป็นช่วงเปิดการศึกษาใหม่ ทั้งนี้บริษัทฯมองว่าธุรกิจด้านการศึกษาเป็นธุรกิจที่ยั่งยืนเพราะด้วยจำนวนของโรงเรียน จำนวนของมหาวิทยาลัย จำนวนนักศึกษาที่เพิ่มมากขึ้นเรื่อยๆ ซึ่งบริษัทฯจะทำการสร้างรากฐานแก่กลุ่มการศึกษาเพื่ออนาคตของบริษัทฯเช่นกัน

"ที่เรามองธุรกิจด้านการศึกษาผมถือว่าเป็นธุรกิจที่ดี และอยู่บนพื้นฐานในความซื่อสัตย์ดีกว่า ที่ผ่านมาระยะนี้จะมีกลุ่มลูกค้าที่มัน Recurring Income ทุกๆปี ซึ่งสิ่งเหล่านี้มันใช้เวลาเป็นตัวพิสูจน์สุดท้ายเค้าก็ต้องจ่ายค่าบทเรียนตรงนั้นว่าคนที่เข้ามาตัดราคาเค้าได้อะไรกลับไปนอกจากกระดาษ ซึ่งอันนี้ผมคิดว่าตลาดมันก็เป็นตัวบอกเอง เราก็พยายามขยายฐานตรงนี้ออกไปมากขึ้น มากขึ้นทางด้านการศึกษาผมคิดว่ามันจะเป็นธุรกิจที่ยั่งยืนเพราะด้วยจำนวนของโรงเรียน จำนวนของมหาวิทยาลัย จำนวนนักศึกษา ที่อยู่ในระดับตรงนั้น มันเป็นได้ทั้งสองอย่างมันคือนิเวศเนอร์เรชั่น ซึ่งเราก็ต้องสร้างฐานคนเหล่านี้เอาไว้สำหรับอนาคตของเราเหมือนกัน" นายไตรสรณ์ กล่าว

นายไตรสรณ์ กล่าวเพิ่มเติมว่า จากกระแสข่าวลือที่ออกมาว่าแอปเปิ้ล จะไม่ออก iPhone ใหม่ในปีที่บริษัทฯมองว่าระบบปฏิบัติการIOSของแอปเปิ้ลยังคงอัปเดตให้แก่ iPhone รุ่นเก่ามีระบบใหม่ได้เช่น

กัน ซึ่งบริษัทฯถือว่ายอดขายยังคงเป็นที่น่าพอใจซึ่งในตลาดภูมิภาคiPhone ยังถือว่าได้รับความนิยมไม่ว่าจะเป็นรุ่นเก่าหรือรุ่นใหม่ อีกทั้งปัจจุบันราคาของ iPhone6 ก็ได้ปรับลดลงซึ่งถือว่าเป็นราคาที่บุคคลทั่วไปสามารถจับต้องได้ทำให้ผู้ที่เคยใช้ยี่ห้ออื่นหันมาใช้iPhone และล่าสุดในเดือนตุลาคม2561 แอปเปิ้ลได้ออกมาประกาศแล้วว่าจะมีระบบปฏิบัติการใหม่เข้ามาคือ IOS12 ซึ่งจุดนี้จะช่วยทำให้มือถือเครื่องเดิมที่มีอยู่ทำอะไรได้มากขึ้นกว่าเดิมโดยที่ไม่จำเป็นต้องเปลี่ยนสินค้าใหม่

ส่วนแผนธุรกิจที่จะเปิดสาขาเพิ่มในส่วนของบริษัท AIS TELEWIZ เพื่อการกระจายความเสี่ยงไปทางตลาดโทรศัพท์มือถือมากขึ้น อีกทั้งยังถือเป็นตลาดที่มีการเติบโตอย่างต่อเนื่อง จากเดิมที่บริษัททำธุรกิจกับApple เป็นหลัก โดยในช่วง1ปีที่ผ่านมาบริษัทฯได้ทำการเปิดสาขาทางด้านภาคตะวันออกของประเทศไทย ไม่ว่าจะเป็นจันทบุรี, ระยอง, ชลบุรี ซึ่งการเปิดร้าน AIS TELEWIZก็จะช่วยให้บริษัทฯสามารถเพิ่มรายได้ในส่วนของบริษัทฯแบรนด์อื่นๆ

"สิ่งที่เราทำคือพยายาม Diversify ตัวธุรกิจเอง จากเดิมที่มีนักวิเคราะห์บอกว่าเราผูกพันอยู่กับแอปเปิ้ล ซึ่งช่วงหลังเราก็ได้ Diversify ออกมาในรูปแบบของการไปเปิดแฟรนไชส์ของ AIS ซึ่งในช่วง1ปีที่ผ่านมาเราก็ Cover ทางด้านภาคตะวันออกของประเทศไทย ไม่ว่าจะเป็นจันทบุรี ระยอง ชลบุรี ซึ่งการขยายสาขาเราก็คิดว่านั่นคือการที่เราได้ส่วนทางด้าน Service และในส่วนของการที่เราขายเป็นมัลติแบรนด์ นั้นเป็นโอกาสที่เราจะสามารถเติบโตต่อไปได้ และอีกอย่างหนึ่งที่ตลาดที่เรามองในการทำธุรกิจทางด้านการศึกษาผมถือว่าเป็นธุรกิจที่ดีบนพื้นฐานความซื่อสัตย์ดีกว่า ที่ผ่านมาระยะนี้จะมีกลุ่มลูกค้าที่มันเกิด Recurring ทุกๆปี "นายไตรสรณ์ กล่าว

BCPG คาดรายปีนี้โต 10-15% หลัง COD โรงไฟฟ้า ในญี่ปุ่นเพิ่ม 8.94 Mw - บู๊คกำไรพิเศษ

BCPG คาดรายปีนี้โต 10-15% หลัง COD โรงไฟฟ้า
ในญี่ปุ่นเพิ่ม 8.94 Mw -บู๊คกำไรพิเศษ อยู่ระหว่าง
ศึกษาลงทุนโรงไฟฟ้าในเวียดนาม-ลาว พร้อมเล็งซื้อ
กิจการโรงไฟฟ้าในตปท. หวังสรุปปีนี้ 1-2 คิล

นายชาญวิทย์ ตรังอดิศักดิ์กุล ผู้ช่วยกรรมการผู้
จัดการใหญ่ สายงานพัฒนาธุรกิจองค์กร บริษัท พี
ซีพีจี จำกัด (มหาชน) BCPG เปิดเผยว่า บริษัทฯ
คาดการณ์ปีนี้เติบโต 10-15% จากปีก่อนที่มีรายได้
4,389.36 ล้านบาท โดยครึ่งปีแรกมีรายได้ 1,868.12
ล้านบาท ซึ่งแนวโน้มผลประกอบการครึ่งปีหลัง
คาดดีกว่าครึ่งปีแรก เนื่องจากบริษัทฯ จะมีการรับ
รู้กำไรพิเศษจากการโครงการโรงไฟฟ้าโซลาร์ฟาร์ม
ในประเทศญี่ปุ่น จำนวน 2 โครงการ คือโครงการ
Nikaho และ Nagi ขนาดกำลังผลิต 26 - 27 เมกะ
วัตต์มูลค่าโครงการ 3 พันล้านบาท ให้แก่กองทุน
รวมโครงสร้างพื้นฐานในประเทศญี่ปุ่น

พร้อมกันนี้ บริษัทฯ ได้เปิดดำเนินการเชิงพาณิชย์
(COD) โครงการโซลาร์ฟาร์มสำหรับหน่วยงาน
ราชการและสหกรณ์ภาคการเกษตรกับองค์การ
สงเคราะห์ทหารผ่านศึกในพระบรมราชูปถัมภ์
(อผศ.) กำลังการผลิตตามสัญญาที่ 8.94 เมกะวัตต์
(MW) เข้ามาเพิ่มเติมในไตรมาส 3/2561

ทั้งนี้ปัจจุบันบริษัทฯ มีโครงการที่ COD แล้ว 407.4
เมกะวัตต์ แบ่งเป็นประเทศไทย 109.9 เมกะวัตต์
และอยู่ระหว่างสร้างโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานลม
อีกราว 10 เมกะวัตต์ , ญี่ปุ่น 45 เมกะวัตต์ และอยู่
ระหว่างสร้าง 147.3 เมกะวัตต์ , ฟิลิปปินส์ 14 เมกะ
วัตต์ และอยู่ระหว่างรออนโยบายภาครัฐคาดเพิ่ม
ขึ้น 6 เมกะวัตต์ ภายใน 1 - 2 ปี และ อินโดนีเซีย
157 เมกะวัตต์ และอยู่ระหว่างสร้าง 24 เมกะวัตต์

บริษัทคาดว่าในปี 2562 จะมีการเปิดดำเนินการเชิง
พาณิชย์ครบ 600 เมกะวัตต์?

บริษัทฯ ตั้งงบลงทุนไว้ราว 40,000 ล้านบาท ใน
ช่วง 5ปี(2561-2565) ในการเข้าซื้อกิจการโครงการ
พลังงานทดแทนประกอบไปด้วยโรงไฟฟ้าพลังงาน
ลม,โรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์,โรงไฟฟ้าพลังงาน
ความร้อนใต้พิภพ โดยมองโอกาสลงทุนทั้ง ใน
ประเทศและต่างประเทศ ซึ่งปัจจุบันบริษัทฯ ได้มีการ
เข้าไปเจรจาแล้วหลายราย ซึ่งคาดว่าจะภายในปีนี้
จะเห็นความชัดเจนในการเข้าซื้อพลังงานทดแทน
ในต่างประเทศ 1 - 2 คิล? และยังคงสนใจเข้าลงทุน
โครงการโซลาร์ฟาร์มในประเทศเวียดนามซึ่งคาดว่า
จะสามารถชัดเจนใน 2 - 3 เดือน และในสปป.ลาว
ในโรงไฟฟ้าพลังงานน้ำ ด้วยแต่ยังไม่ได้กำหนดกรอบ
ระยะเวลาในการเข้าลงทุน



ECF เผยครึ่งปีหลัง ผลประกอบการเติบโตดีกว่าครึ่งปีแรก เหตุ ธุรกิจเฟอร์นิเจอร์เข้าสู่ไฮซีซั่น

ECF เผยครึ่งปีหลัง ผลประกอบการเติบโตดีกว่าช่วงครึ่งปีแรก ธุรกิจเฟอร์นิเจอร์เข้า ไฮซีซั่น ลุยขยายตลาดส่งออก คว่าอเดอร์ลูกค้าใหม่จีน ตั้งเป้าสูงสุดไม่ต่ำกว่า 25 ล้านบาทต่อเดือน ดันยอดในประเทศผ่านแบรนด์ COSTA ธุรกิจพลังงาน ดีเดย์ COD 1 MW โรงไฟฟ้าชีวมวล จ.แพร่ 5.ค.นี้ ผลงานไตรมาส 2/2561 รายได้รวม 321.80 ล้านบาท กำไรสุทธิ 3.52 ล้านบาท

นายอาร์กซ์ สุขสวัสดิ์ กรรมการผู้จัดการ บริษัท อีสต์โคสต์เฟอร์นิเชอร์ จำกัด (มหาชน) (ECF) เปิดเผยว่า ธุรกิจเฟอร์นิเจอร์ครึ่งปีหลังมีทิศทางเติบโตต่อเนื่องและเข้าสู่ไฮซีซั่นโดยตลาดต่างประเทศกลุ่มลูกค้าหลักในญี่ปุ่นยังคงมีปริมาณการสั่งซื้อต่อเนื่อง และมีลูกค้ารายใหม่ในกลุ่มประเทศอื่น ๆ เพิ่มขึ้น บริษัทได้ขยายฐานการจำหน่ายเฟอร์นิเจอร์ส่งออกไปประเทศจีนโดยปัจจุบันเริ่มส่งสินค้าแล้วลดแรกมูลค่าเริ่มต้น 5 ล้านบาท คาดว่าจะมียอดขายเพิ่มขึ้นจากลูกค้ารายใหม่ในปี 2562 ประมาณ 200 – 300 ล้านบาท

ทั้งนี้บริษัทได้มีการออกผลิตภัณฑ์ใหม่โดยร่วมมือกับลูกค้าในการออกแบบ เพื่อตอบโจทย์ความต้องการและเพิ่มโอกาสสร้างยอดขาย นอกจากนี้ยังมี ปัจจัยสนับสนุนด้านอัตราแลกเปลี่ยนซึ่งมีทิศทางดีขึ้นโดยค่าเงินบาทอยู่ที่ 33-34 บาท/ดอลลาร์

ส่วนแนวโน้มธุรกิจเฟอร์นิเจอร์ในประเทศยังสามารถเติบโตได้ดี บริษัทมุ่งเน้นการขยายตลาดผ่านช่องทางร้านจำหน่ายเฟอร์นิเจอร์และตัวแทนจำหน่ายในภูมิภาค โดยใช้แบรนด์ COSTA ในการรุกตลาด ซึ่งในช่วงต่อจากนี้จะมีการจัดโปรโมชั่นกับตัวแทนจำหน่ายเพื่อกระตุ้นยอดขายเพิ่มเติม โดยวางเป้าหมายรักษาระดับยอดขายอยู่ที่ 25 ล้านบาท/เดือนในครึ่งปีหลัง อีกทั้งบริษัทยังมี

โอกาสสร้างการเติบโตของยอดขายจากออร์เดอร์ที่มากขึ้นตามการขยายสาขาของลูกค้ากลุ่มโมเดิร์นเทรดต่าง ๆ ด้วยเช่นกัน

ความคืบหน้าธุรกิจพลังงาน บริษัทได้เข้าลงทุนซื้อหุ้นโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานชีวมวล บริษัท บิโน่า พูรี พาวเวอร์ (ไทยแลนด์) จำกัด จังหวัดแพร่ จำนวน 2 โครงการ ประกอบด้วยโครงการ อ.ลอง ขนาด 1 เมกะวัตต์ ได้เริ่มดำเนินการเชิงพาณิชย์ ตั้งแต่วันที่ 1 ส.ค.61 คาดว่าในปีนี้จะรับรู้รายได้จากการจำหน่ายไฟฟ้า จำนวน 12 ล้านบาท และโครงการ อ.สูงเม่น ขนาด 1 เมกะวัตต์ จะเริ่มดำเนินการก่อสร้างต่อเมื่อถึงวันที่ คาดว่าจะเริ่มดำเนินการเชิงพาณิชย์ ภายในเดือนธ.ค. 2561

นายอาร์กซ์ กล่าวต่อไปถึงผลประกอบการไตรมาส 2/2561 ว่า งบการเงินรวมบริษัทมีรายได้รวมจำนวน 321.80 ล้านบาท ปรับตัวเพิ่มขึ้นจากช่วงเดียวกันของปีก่อนที่มีรายได้รวม 317.60 ล้านบาท จำนวน 4.20 ล้านบาท หรือปรับตัวเพิ่มขึ้น 1.32 % และมีกำไรสุทธิ(ส่วนที่เป็นของบริษัทใหญ่)จำนวน 3.52 ล้านบาท ปรับตัวลดลง 28.22% จากช่วงเดียวกันของปีก่อนทั้งนี้เป็นผลมาจากบริษัทอยู่ระหว่างการขยายธุรกิจไปสู่ธุรกิจใหม่ๆเพื่อสร้างการเติบโตอย่างยั่งยืน ทั้งธุรกิจเกี่ยวของเฟอร์นิเจอร์ ธุรกิจพลังงาน ก่อให้เกิดค่าใช้จ่ายในการเข้าศึกษาความเป็นไปได้ ประกอบกับโครงการที่อยู่ระหว่างการศึกษายังไม่สามารถรับรู้รายได้ในขณะนี้



KTC คาดกำไรปีนี้แตะ 5 พันล.บ. คงเป้าพอร์ต ลูกหนี้รวมธุรกิจบัตรเครดิต และสินเชื่อบุคคลโต 10% รักษา NPL ที่ 1.3%



KTC คาดกำไรปีนี้แตะ 5 พันล.บ. คงเป้าพอร์ตลูกหนี้รวมธุรกิจบัตรเครดิตและสินเชื่อบุคคลโต 10% - ปริมาณการใช้จ่ายผ่านบัตรรวมขยายตัวไม่ต่ำกว่า 15% รักษา NPL ที่ 1.3% พร้อมรอ KTB สั่งทำธุริกิจนาโนไฟแนนซ์ - พีโกไฟแนนซ์

นายระทีयर ศรีมงคล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท บัตรกรุงไทย จำกัด (มหาชน) KTC เปิดเผยว่า บริษัทฯ คาดกำไรสุทธิปีนี้จะแตะระดับ 5 พันล้านบาท จากปีก่อนทำได้ 3.3 พันล้านบาท โดยช่วงครึ่งปีแรกบริษัทมีกำไรสุทธิแล้ว 2.5 พันล้านบาท โดยในปีนี้นี้บริษัทฯ คงเป้าพอร์ตลูกหนี้รวมธุรกิจบัตรเครดิตและสินเชื่อบุคคลเติบโต 10% และคาดปริมาณการใช้จ่ายผ่านบัตรรวมขยายตัวไม่ต่ำกว่า 15% พร้อมกันนี้จะรักษาสัดส่วนหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ หรือ NPL ให้คงอยู่ในระดับเดียวกับปีก่อนที่ 1.3% ส่วนการดำเนินธุรกิจธุริกิจนาโนไฟแนนซ์ และ พีโกไฟแนนซ์ หลังบริษัทฯ

ได้รับการอนุมัติจากคณะกรรมการเมื่อเดือน กรกฎาคมที่ผ่านมา ขณะนี้บริษัทฯ ได้เสนอเรื่องไปยังธนาคารกรุงไทย (KTB) เมื่อช่วงสัปดาห์ที่ผ่านมา ซึ่งหากได้รับความเห็นชอบทางธนาคารกรุงไทยก็จะส่งเรื่องไปยังธนาคารแห่งประเทศไทย (ธปท.) และกระทรวงการคลังต่อไป อย่างไรก็ตามรูปแบบการทำธุรกิจยังไม่สามารถเปิดเผยได้อีก ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2561 บริษัทฯ มีสินทรัพย์รวม

เท่ากับ 71,919 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 9% จากช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า

โดยสินทรัพย์ที่สร้างรายได้หลักให้กับบริษัทฯ อยู่ในรูปของลูกหนี้การค้าสุทธิคิดเป็น 92% ของสินทรัพย์รวม โดยพอร์ตลูกหนี้การค้ารวมเท่ากับ 72,037 ล้านบาท ฐานสมาชิกรวม 3.1 ล้านบัญชี เดบิต 2.8% แบ่งเป็นบัตรเครดิต 2,249,933 บัตร ขยายตัว 3.2% พอร์ตลูกหนี้บัตรเครดิตรวม 46,251 ล้านบาท สัดส่วนของลูกหนี้บัตรเครดิตเทียบกับอุตสาหกรรมปัจจุบันอยู่ที่ 12.6% อัตราเติบโตการใช้จ่ายผ่านบัตรเครดิตเคทีซีรวมเท่ากับ 7.7% (อุตสาหกรรมเดบิต 11.9%) ส่วนแบ่งการตลาดของการใช้จ่ายผ่านบัตรเท่ากับ 11.1% เอ็นพีแอล (หนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ NPL) รวมของบริษัทยังลดต่ำลงอย่างต่อเนื่องอยู่ที่ 1.3% จาก 1.6% NPL บัตรเครดิตอยู่ที่ 1.1% ลดลงจาก 1.2% (อุตสาหกรรม 1.9%) สินเชื่อส่วนบุคคล 867,236 บัญชี ขยายตัว 2.0% ยอดลูกหนี้สินเชื่อส่วนบุคคลรวม 25,423 ล้านบาท

สัดส่วนลูกหนี้สินเชื่อส่วนบุคคลเทียบกับอุตสาหกรรมเท่ากับ 7.0% และ NPL ของสินเชื่อบุคคลอยู่ที่ 0.8% ลดลงจาก 0.9% (อุตสาหกรรม 2.5%) โดยสัดส่วนค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญต่อ NPL ยังคงมูลค่าสูงที่ 605% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อนอยู่ที่ 528%

NCL เล็งหวนทำท่าเรือระนอง ปูพรมขยายสาขาในเอเชีย

"กิตติ พัทธวรสกุล" บิ๊ก NCL แยมอยู่ระหว่างเจรจากรัฐ เข้าไปพัฒนาท่าเรือระนอง - ซี ถ้าลุยเงื่อนไขต้องชัดเจน - ไม่ซ้ำรอยเดิม พร้อมประกาศปูพรมขยายสาขาในเอเชีย คาดเปิดสาขาอินโดนีเซีย Q3/61 - เวียดนาม Q4/61 ลีนปีนี้เห็นสาขาตปท.รวม 5 สาขา คาดผลงาน 2H/61 โตต่อเนื่อง หลังรุกขยายสาขาตปท. - มีลูกค้าใหม่ต่อเนื่อง มั่นใจทั้งปีโตตามเป้า 10-20% แจงขาย NCL-W3 เพื่อเพิ่มสภาพคล่อง

นายกิตติ พัทธวรสกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหารบริษัท เอ็นซีแอล อินเตอร์เนชั่นแนล โลจิสติกส์ จำกัด (มหาชน) หรือ NCL เปิดเผยกับสำนักข่าวหุ้นอินไซด์ว่า ขณะนี้บริษัทอยู่ระหว่างเจรจากับทางภาครัฐบาลอย่างต่อเนื่อง หลังจากที่ทางรัฐบาล มีแผนที่จะพัฒนาให้ท่าเรือระนองเป็นศูนย์กลางการขนส่งสินค้าทางทะเลฝั่งอันดามัน เชื่อมโยงเส้นทางการค้ากับประเทศแถบเอเชียใต้ ตะวันออกกลาง ยุโรป และอเมริกาซึ่งท่าเรือระนองเป็นประตูการค้าระหว่างประเทศของ ไทยกับประเทศในซีกตะวันตก รวมถึงเป็นประตูเศรษฐกิจสู่เมียนมา สามารถเชื่อมโยงประเทศเพื่อนบ้านและประเทศในกลุ่ม BIMSTEC รองรับ การให้บริการขนส่งสินค้าโดยระบบตู้สินค้าจากท่าเรือระนองไปท่าเรือในอย่างกึ่ง

"ท่าเรือระนองถือเป็นประตูทองสู่ทะเลอันดามัน ไปสู่ประเทศเพื่อนบ้าน ซึ่งจะเชื่อมโยงกับประเทศไทยได้ และเมื่อ 4-5 ปีที่แล้วทางเราก็เคย

เข้าไปทำโครงการดังกล่าวแล้ว และสามารถที่จะทำได้สำเร็จด้วยแต่ในระหว่างที่เราหยุดการดำเนินธุรกิจที่ทำเรือระนอง ทางรัฐบาลก็ได้มีการคุยกับเราอย่างต่อเนื่องว่าอยากจะให้เราเข้าไปทำท่าเรือระนองดังกล่าวให้มีชีวิตชีวาอีกครั้งหนึ่ง แต่ถ้าหากว่าเราเข้าไปทำโครงการที่ทำเรือระนองอีกครั้ง เพื่อที่จะไม่ให้เกิดปัญหาเหมือนครั้งก่อนที่เราขาดทุนมากกว่า 98 ล้านบาท ในปี 58 เราจะต้องมีการคุยกันอย่างเชิงลึกเลยว่าจะมีอะไรสนับสนุนจากทางภาครัฐมาเพิ่มขึ้นว่าจะร่วมกันยังไงทำอะไรให้มันสำเร็จ เราจะต้องมีเงื่อนไขที่ชัดเจน ถ้าเกิดเหตุการณ์ขึ้นมาอีกต้องมีคนรับผิดชอบ ไม่ใช่เรารับผิดชอบคนเดียว ครั้งที่แล้วที่มีปัญหาจนทำให้ต้องชะงักการดำเนินการไปเรารับผิดชอบแต่เพียงผู้เดียว ถ้าจะกลับเข้าไปทำใหม่ก็ต้องมีการคุยให้ชัดเจนกับภาครัฐ ว่าความเสี่ยงคืออะไร เกิดปัญหาขึ้นมาใครจะรับผิดชอบ และเรายังไม่ได้ยืนยันว่าจะเข้าไปลงทุน เพียงแต่ว่าเป็นการเจรจากันอยู่" นายกิตติ กล่าว

ส่วนการขยายธุรกิจในปีที่บริษัทจะสามารถมีสาขาที่ต่างประเทศรวมทั้งสิ้น 5 ประเทศ ได้แก่ สิงคโปร์ สหรัฐอเมริกา จีน อินโดนีเซีย และเวียดนาม ซึ่งในครึ่งปีแรกบริษัทได้ดำเนินการเปิดสาขาที่สหรัฐอเมริกา และจีนไปแล้ว คาดว่า จะสามารถรับรู้รายได้จากจีนเข้ามาในไตรมาสที่ 3-4/2561 อีกทั้งในครึ่งปีหลังบริษัทจะเปิดสาขาในอินโดนีเซีย คาดว่าจะสามารถเปิดได้ในไตรมาส 3/2561 และเวียดนามคาดว่าจะเปิดได้ใน

ไตรมาสที่ 4/2561 ซึ่งทุกๆประเทศจะสามารถสร้างรายได้ให้บริษัทไม่ต่ำกว่า 10% ของรายได้รวม ซึ่งปัจจุบันสิงคโปร์ได้สร้างรายได้ให้บริษัทประมาณ 10% ของรายได้รวมไปแล้ว

ด้านเงินลงทุนที่บริษัทใช้ในการขยายสาขา ทางที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทได้อนุมัติวงเงินทั้งสิ้น 1.5 ล้านเหรียญสหรัฐ โดยมีแหล่งเงินทุนมาจากเงินหมุนเวียนในบริษัท และการแปลงสภาพวอแรนต์ NCL-W2 และ NCL-W3 ที่กำลังจะแปลงสภาพในอีก 16 เดือนข้างหน้า

สำหรับผลการดำเนินงานในครึ่งปีหลัง บริษัทคาดว่าแนวโน้มเติบโตอย่างต่อเนื่อง หลังจากที่ได้เปิดสาขาในต่างประเทศ และรับรู้รายได้เข้ามาอย่างต่อเนื่อง รวมถึงบริษัทยังมีการเซ็นสัญญาเกี่ยวกับลูกค้ารายใหม่อย่างต่อเนื่องด้วย จึงทำให้บริษัทมั่นใจว่าผลการดำเนินงานในปี 2561 จะเติบโต 10-20% ตามเป้าหมายที่วางไว้ และกลับมาเทิร์นอะรอนได้แน่นอน

ทั้งนี้ นายกิตติกล่าวถึง การจำหน่ายใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญ ของบมจ.เอ็นซีแอล อินเตอร์เนชั่นแนล โลจิสติกส์ (NCL) ชุดที่ 3 หรือ NCL-W3 เมื่อวันที่ 23 สิงหาคม 2561 จำนวน 2,857,143 หน่วย ที่ราคา 0.52 บาท/หน่วย และในวันเดียวกัน มีการจำหน่าย NCL-W3 อีก 527,314 หน่วย ที่ราคา 0.56 บาท ว่า เป็นการเพิ่มสภาพคล่องให้กับ NCL-W3

PICO แฉ ไม่เกี่ยวข้องใดๆ กับสุรินทร์ บรรยงพงศ์เลิศ หลังก.ล.ต.ส่งอัยการฟ้องสร้างราคาหุ้น / ยันดำเนินธุรกิจโปร่งใส - มีธรรมาภิบาล

นายศีลชัย เกียรติภาพันท์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท พีโก (ไทยแลนด์) จำกัด (มหาชน) หรือ PICO ตามที่ปรากฏในสื่อต่างๆ เรื่อง ก.ล.ต. เปิดเผยการดำเนินการตามกฎหมายกับผู้กระทำความผิด รายงานสุรินทร์ บรรยงพงศ์เลิศ กรณีสร้างราคาหุ้นบริษัท พีโก (ไทยแลนด์) จำกัด (มหาชน) (PICO) ด้วยการฟ้องคดีต่อศาลแพ่ง เพื่อขอให้กำหนดมาตรการลงโทษทางแพ่งในอัตราโทษสูงสุดตามกฎหมาย พร้อมรายงานการดำเนินการต่อสำนักงานป้องกันและปราบปรามการฟอกเงิน เพื่อพิจารณาดำเนินการต่อบริษัท พีโก (ไทยแลนด์) จำกัด (มหาชน) "บริษัทฯ" ขอชี้แจงว่า บริษัทฯ ไม่มีส่วนเกี่ยวข้องใดๆ กับนายสุรินทร์ บรรยงพงศ์เลิศทั้งสิ้น

ทั้งนี้ นายสุรินทร์บรรยงพงศ์เลิศ มิได้เป็นผู้บริหาร พนักงาน หรือลูกจ้างของบริษัทฯ แต่อย่างใดบริษัทฯ ขอยืนยันว่า คณะกรรมการ รวมถึงผู้บริหารของบริษัทฯ ได้เดินธุรกิจอย่างโปร่งใส ด้วยบรรษัทธรรมาภิบาลที่ดีเสมอมา

เมื่อวันที่ 30 ส.ค.61 ที่ผ่านมา ก.ล.ต. เปิดเผยการดำเนินการตามกฎหมายกับผู้กระทำความผิด รายงานสุรินทร์ บรรยงพงศ์เลิศ กรณีสร้างราคาหุ้นบริษัท พีโก (ไทยแลนด์) จำกัด (มหาชน) (PICO) ด้วยการฟ้องคดีต่อศาลแพ่งเพื่อขอให้กำหนดมาตรการลงโทษทางแพ่งในอัตราโทษสูงสุดตามกฎหมาย พร้อมรายงานการดำเนินการต่อสำนักงานป้องกันและปราบปรามการฟอกเงินเพื่อพิจารณาดำเนินการต่อ

ก.ล.ต. ได้รับข้อมูลจากตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย จึงตรวจสอบเพิ่มเติมพบว่า ระหว่างวันที่ 25 กรกฎาคมถึงวันที่ 9 สิงหาคม 2560 (รวม 11 วันทำการ) นายสุรินทร์ชื้อขายหุ้น PICO อย่างต่อเนื่องผ่านบัญชีชื้อขายหลักทรัพย์ของตนเองจำนวน 4 บัญชี โดยมีพฤติกรรมของการส่งคำสั่งชื้อขายหุ้นในลักษณะผลักดันราคาให้ปรับตัวสูงขึ้น

ด้วยการส่งคำสั่งชื้อเข้ามาในระบบเป็นจำนวนมาก ส่งผลให้ราคาและปริมาณการชื้อขายหุ้น PICO ผิดไปจากสภาพปกติของตลาด และทำให้นักลงทุนทั่วไปเข้าใจว่า ในช่วงเกิดเหตุมีผู้สนใจชื้อหุ้น PICO เป็นจำนวนมาก โดยนายสุรินทร์ได้รับประโยชน์จากการชื้อขายหุ้นและทำกำไรจากส่วนต่างของราคาที่ปรับตัวสูงขึ้น ทำให้มีผู้ลงทุนได้รับความเสียหาย

ทั้งนี้ ในช่วงเกิดเหตุ ตลาดหลักทรัพย์ฯ ได้ตรวจพบการส่งคำสั่งในลักษณะข้างต้น และแจ้งเตือนไปยังบริษัทหลักทรัพย์ 4 แห่ง ที่นายสุรินทร์ใช้ชื้อขายหุ้นดังกล่าวแล้ว แต่นายสุรินทร์ยังคงส่งคำสั่งชื้อขายหุ้นในลักษณะเดิม

การกระทำของนายสุรินทร์เป็นการฝ่าฝืนมาตรา 244/3 และมีระวางโทษตามมาตรา 296 มาตรา 296/1 และมาตรา 296/2 แห่งพระราชบัญญัติหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ พ.ศ. 2535 ซึ่งแก้ไขเพิ่มเติมโดยพระราชบัญญัติหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ฉบับที่ 5) พ.ศ.

2559

คณะกรรมการพิจารณามาตรการลงโทษทางแพ่ง (ค.ม.พ.) มีมติให้ ก.ล.ต. นำมาตรการลงโทษทางแพ่งมาใช้บังคับกับผู้กระทำความผิด อย่างไรก็ตาม นายสุรินทร์ไม่ยินยอมปฏิบัติตามมาตรการลงโทษทางแพ่งที่ ค.ม.พ. กำหนด ก.ล.ต. จึงมีหนังสือขอให้พนักงานอัยการดำเนินการฟ้องคดีต่อศาลแพ่ง เพื่อขอให้กำหนดมาตรการลงโทษทางแพ่งในอัตราโทษสูงสุดตามกฎหมาย โดยขอให้ชำระค่าปรับทางแพ่ง ส่งคืนผลประโยชน์ที่ได้รับจากการกระทำความผิด

และขอใช้ค่าใช้จ่ายในการตรวจสอบของ ก.ล.ต. รวมเป็นเงิน 24.54 ล้านบาท นอกจากนี้ ยังขอให้ศาลสั่งห้ามนายสุรินทร์ชื้อขายหลักทรัพย์ในตลาดหลักทรัพย์หรือศูนย์ชื้อขายหลักทรัพย์หรือเข้าผูกพันตามสัญญาชื้อขายล่วงหน้าในศูนย์ชื้อขายสัญญาชื้อขายเป็นเวลา 5 ปี และห้ามนายสุรินทร์เป็นกรรมการและผู้บริหารในบริษัทที่ออกหลักทรัพย์และบริษัทหลักทรัพย์เป็นเวลา 10 ปี ซึ่งเป็นระยะเวลาสูงสุดตามกฎหมายกำหนด

นอกจากนี้ ก.ล.ต. ยังได้รายงานการดำเนินการดังกล่าวต่อสำนักงานป้องกันและปราบปรามการฟอกเงิน เนื่องจากความผิดเกี่ยวกับการกระทำอันไม่เป็นธรรมเกี่ยวกับการชื้อขายหลักทรัพย์ดังกล่าวเป็นความผิดมูลฐานตามพระราชบัญญัติป้องกันและปราบปรามการฟอกเงิน พ.ศ. 2542

TMI เผยเสร็จสิ้นทำ Due Diligence ชื่อกิจการ "กรีน เซฟวิ่ง เอนเนอร์ยี" มูลค่า 84.99 ลบ. ลุยธุรกิจ โรงไฟฟ้าพลังงานก๊าซชีวภาพ 1.4 Mw

นายธีระชัย ประสิทธิ์รัตนพร กรรมการผู้จัดการ บริษัท ธีระมงคล อุตสาหกรรม จำกัด (มหาชน) TMI เปิดเผยว่า ตามที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ธีระมงคล อุตสาหกรรม จำกัด (มหาชน) (บริษัทฯ) ครั้งที่ 4/2561 เมื่อวันที่ 15 มิถุนายน 2561 บริษัทฯ ได้มีมติให้บริษัท ธีระมงคล กรีน เอนเนอร์ยี จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทย่อยร้อยละ 100 เข้าซื้อหุ้นเพื่อลงทุนในสัดส่วนร้อยละ 100 กับบริษัท กรีน เซฟวิ่ง เอนเนอร์ยี ไทยแลนด์ จำกัด โดยในการประชุมดังกล่าว ได้มีการอนุมัติ การเข้าลงทุนในกิจการของบริษัท กรีน เซฟวิ่ง เอนเนอร์ยี ไทยแลนด์ จำกัด โดยการลงทุนนี้เป็นการลงทุนโครงการ โรงไฟฟ้าก๊าซชีวภาพ ขนาด 1.4 เมกกะวัตต์ โดยบริษัท กรีน เซฟวิ่ง เอนเนอร์ยี ไทยแลนด์ จำกัด ดำเนินธุรกิจผลิตและ ส่งไฟฟ้า เพื่อจำหน่ายให้กับการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค ซึ่งได้ดำเนินการจำหน่ายไฟฟ้ามาตั้งแต่ เดือนเมษายน 2558 จนถึง ปัจจุบัน ทั้งนี้ ทางบริษัทฯ ได้เข้าทาสัญญาเพื่อทำ Due Diligence สำหรับเข้าดำเนินการศึกษาโครงการให้แล้วเสร็จ ซึ่งมีกำหนดระยะเวลา 45 วัน สิ้นสุดในวันที่ 30 กรกฎาคม 2561 และมีการขยายระยะเวลาขึ้นอีก 1 เดือน เป็นสิ้นสุดในวันที่ 30 สิงหาคม 2561

โดยในวันที่ 16 มิถุนายน 2561 บริษัทฯ ได้เข้าทาสัญญาซื้อขายหุ้น โดยจ่ายเงินงวดแรก จำนวน 5.00 ล้านบาท เพื่อเข้าทำ Due Diligence และได้แจ้งข้อมูลและเปิดเผยสารสนเทศ ต่อตลาดหลักทรัพย์ว่า หากการเข้าดำเนินการศึกษาโครงการแล้ว และพิจารณาแล้วไม่เหมาะสมผลในการลงทุน บริษัท ธีระมงคล กรีน เอนเนอร์ยี จำกัด จะไม่มีการลงทุนใด ๆ ในหุ้นของบริษัท กรีนเซฟวิ่ง เอนเนอร์ยี ไทยแลนด์ จำกัด และทางผู้ถือหุ้นของบริษัท กรีน เซฟวิ่ง เอนเนอร์ยี ไทยแลนด์ จำกัด จะจ่ายเงินคืนให้กับบริษัท ธีระมงคล กรีน เอนเนอร์ยี จำกัด จำนวน 5.00 ล้านบาท ภายในเดือนกันยายน 2561 ณ ปัจจุบัน วันที่ 31 สิงหาคม 2561 การเข้าทำ Due Diligence ในโครงการดังกล่าวได้ดำเนินการเสร็จเรียบร้อยแล้ว และผล การทำ Due Diligence ได้พิจารณาแล้วว่า เป็นรายการที่สม เหตุสมผลในการลงทุน บริษัทฯ จึงแจ้งความคืบหน้าของการ เข้าซื้อกิจการ

TMI ระบุว่า เมื่อวันที่ 30 สิงหาคม 2561 การ Due Diligence เพื่อเข้าทำซื้อหุ้นกิจการ บริษัท กรีน เซฟวิ่ง เอนเนอร์ยี ไทยแลนด์ จำกัด ได้ดำเนินการเสร็จสิ้นเป็นที่ เรียบร้อยแล้ว และบริษัทได้ทำการจ่ายชำระค่าหุ้นทั้งหมด เป็นที่เรียบร้อยแล้ว โดยบริษัท ธีระมงคล กรีนเอนเนอ รยี จำกัด ได้เข้าทำรายการซื้อหุ้นสามัญในสัดส่วนร้อยละ 100.00 ของทุนจดทะเบียนที่เรียกชำระแล้วของบริษัท กรีน เซฟวิ่ง เอนเนอร์ยี ไทยแลนด์ จำกัด จำนวน 750,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท ในราคาหุ้นละ 113.33 บาท รวมทั้งสิ้น 84,997,500 บาท จาก นายรัตพล มาต เวช จำนวน 645,000 หุ้น น.ส. เครือฟ้า กาญจนารณเกียรติ จำนวน 104,900 หุ้น และ น.ส.วิมลัสฎกา กริธาวัลย์ จำนวน

100 หุ้น ซึ่งบุคคลทั้งสามไม่ได้เป็นบุคคลที่เกี่ยวข้องกันของ บริษัท

โครงสร้างการถือหุ้นก่อนและหลังการเข้าลงทุนใน กิจการ บริษัท กรีนเซฟวิ่ง เอนเนอร์ยี ไทยแลนด์ จำกัด

โครงสร้างการถือหุ้นก่อนการเข้าลงทุนในกิจการ

นายรัตพล มาตเวช ถือหุ้น 645,000 หุ้น

น.ส.เครือฟ้า กาญจนารณเกียรติ ถือหุ้น 104,900 หุ้น

น.ส.วิมลัสฎกา กริธาวัลย์ ถือหุ้น 100 หุ้น

โครงสร้างการถือหุ้นภายหลังการเข้าลงทุนในกิจการ

บริษัท ธีระมงคล กรีน เอนเนอร์ยี จำกัด ถือหุ้น 749,998 หุ้น

นายธีระพงษ์ ประสิทธิ์รัตนพร ถือหุ้น 1 หุ้น

นายธีรศักดิ์ ประสิทธิ์รัตนพร ถือหุ้น 1 หุ้น

ปัจจุบันบริษัท กรีน เซฟวิ่ง เอนเนอร์ยี ไทยแลนด์ จำกัด ดำเนินธุรกิจโรงไฟฟ้าพลังงานก๊าซชีวภาพ ขนาด 1.4 เมกกะวัตต์ โดยบริษัท กรีน เซฟวิ่ง เอนเนอร์ยี ไทยแลนด์ จา กัด ได้ทาสัญญาซื้อขายไฟฟ้า กับการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค ซึ่งเป็นสัญญาซื้อขายไฟฟ้า ในระบบ Feed-in Tariff โดยมีราคา ขายไฟฟ้า Feed-in Tariff (Fix) ที่ 3.76 บาทต่อหน่วย และ Feed-in Tariff (Premium) ที่ 0.50 บาท ต่อหน่วย รวมได้ รับราคาขายไฟฟ้าทั้งสิ้น 4.26 บาทต่อหน่วยมีอายุสัญญา 20 ปี เริ่มต้นตั้งแต่ 20 เมษายน 2558 และจะสิ้นสุดในวันที่ 19 เมษายน 2578 และ ดำเนินการผลิตกระแสไฟฟ้าให้กับการ ไฟฟ้าส่วนภูมิภาค มาตั้งแต่ เมษายน 2558 จนถึงปัจจุบัน โดยสัญญาซื้อขายไฟฟ้า สิ้นสุด ณ วันที่ 19 เมษายน 2578 (เหลืออายุสัญญา 17 ปีโดยประมาณ)

บริษัท ธีระมงคล กรีน เอนเนอร์ยี จำกัด ได้เข้าทำ Due Diligence สำหรับการลงทุนซื้อหุ้นของบริษัท กรีน เซฟวิ่ง เอนเนอร์ยี จำกัด จำนวน 750,000 หุ้น จำนวนเงินประมาณ 84,997,500 บาท (แปดสิบล้านเก้าแสนเก้าหมื่นเจ็ดพันห้า ร้อยบาท) หรือคิดเป็นร้อยละ 100.00 ของจำนวนหุ้นทั้งหมด โดยภายหลังจากการเข้าทำ Due Diligence ผู้ขายได้เสนอ ส่วนลดให้กับทางบริษัท ธีระมงคล กรีน เอนเนอร์ยี จำกัด อีกเป็นจำนวน 5,000,000 บาท ทำให้จำนวนเงินลดลงเหลือ 79,997,500 บาท ซึ่งราคาดังกล่าวเป็นราคาที่คำนวณจาก ประมาณการค่าเฉลี่ยกำไรก่อนต้นทุนทางการเงิน ภาษีเงินได้ ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย (EBITDA) ย้อนหลัง 3 ปี (นำข้อมูลมาจากงบการเงินของบริษัท กรีน เซฟวิ่ง เอนเนอร์ยี ไทยแลนด์ จำกัด) ต่อมูลค่าลงทุน ซึ่งสามารถคำนวณ Pay-back Period ได้ประมาณ 5.30 ปีโดย ณ ปัจจุบันทางบริษัทฯ ได้เข้าทำรายการเสร็จสิ้นเป็นที่เรียบร้อยแล้ว

ผลประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ การเข้าซื้อหุ้นสามัญของ บริษัท กรีน เซฟวิ่ง เอนเนอร์ยี ไทยแลนด์ จำกัด ในครั้งนี้ เป็นการขยายธุรกิจพลังงานหมุนเวียน เนื่องจากที่ผ่านมา บริษัทไม่เคยทำธุรกิจด้านโรงไฟฟ้ามาก่อน การเข้าซื้อหุ้นเพื่อ ลงทุนในครั้งนี้ จะทำให้บริษัทสามารถเพิ่มไลน์ธุรกิจโรงไฟฟ้า ขึ้นมาอีกหนึ่งประเภทนอกเหนือจากธุรกิจไฟฟ้าแสงสว่างที่ ดำเนินการอยู่ นอกเหนือจากนี้บริษัทมองว่าในการลงทุนนี้ จะทำให้บริษัทสามารถเรียนรู้และต่อยอดธุรกิจโรงไฟฟ้า ได้ เนื่องจากธุรกิจโรงไฟฟ้าก๊าซชีวภาพ โดยเฉพาะ บริษัท กรีน เซฟวิ่ง เอนเนอร์ยี ไทยแลนด์ จำกัด เป็นโรงไฟฟ้าที่เปิด ดำเนินการอยู่แล้ว และมีพัฒนาการอย่างต่อเนื่อง จึงเหมาะ สมในการลงทุนเพื่อต่อยอดธุรกิจ รวมทั้งเป็นการเพิ่มโอกาส ทางธุรกิจด้านพลังงาน เพื่อการเติบโตทางธุรกิจอย่างมั่นคง ในอนาคต

สำหรับแหล่งเงินทุนของเงินมัดจำสำหรับการลงทุนโครงการ จำนวน 5.00 ล้านบาท จะมาจากเงินทุนหมุนเวียน ของ บริษัท ธีระมงคล กรีน เอนเนอร์ยี จำกัด และ เงินทุนสำหรับ โครงการจะมาจากเงินกู้ยืมจากบริษัท บริษัท ธีระมงคล อุตสาหกรรม จำกัด (มหาชน) ซึ่งเป็นเงินทุนหมุนเวียน จำนวน 74,997,500 บาท โดยมีระยะเวลาเงินกู้ 10 ปี สำหรับเงื่อนไข การกู้ยืมเงิน อยู่ระหว่างการพิจารณาร่วมกัน ระหว่างบริษัท ธีระมงคล อุตสาหกรรม จำกัด (มหาชน) และ บริษัท ธีระมงคล กรีน เอนเนอร์ยี จำกัด

เงื่อนไขในการทำรายการ การเข้าทำสัญญาครั้งนี้จะต้อง ชำระเงินงวดที่ 1 เป็นจำนวน 5.00 ล้านบาท เพื่อเข้าทำการ Due Diligence โครงการ โดยคาดว่าจะใช้เวลาดำเนินการ ทั้งสิ้นไม่เกิน 45 วันนับจากวันที่ทำสัญญา (จบวันที่ 30 กรกฎาคม 2561 และมีการขยายระยะเวลาขึ้นอีก 1 เดือน เป็นสิ้นสุดในวันที่ 30 สิงหาคม 2561) ทั้งนี้ หาก เข้าดำเนินการ ศึกษาโครงการแล้ว และพิจารณาแล้วมีความเหมาะสมและคุ้มค่าบริษัทจะพิจารณาเข้า ลงทุนซื้อหุ้นจำนวนร้อยละ 100.00 โดยชำระเงินงวดที่ 2 (งวดสุดท้าย) ส่วนที่เหลือ ทั้งหมดเป็นจำนวน 79,997,500 บาททันทีภายหลังจากการ ทำ Due Diligence เป็นที่เรียบร้อยแล้ว

ทั้งนี้ ปัจจุบันการทำ Due Diligence ได้เสร็จสิ้นลงแล้ว โดย การเข้าทำรายการมีความเหมาะสมผล บริษัท จึงได้ทำการ ชำระค่าหุ้น ทั้งหมดทันที และได้เข้าซื้อหุ้นกิจการเสร็จสิ้นเป็นที่ เรียบร้อยแล้ว ในวันที่ 30 สิงหาคม 2561

คณะกรรมการมีความเห็นว่าการได้มาซึ่งสินทรัพย์ของบริษัทฯ ดังกล่าวข้างต้น เป็นการทำการรายการที่เหมาะสม เนื่องจาก เป็นการลงทุนในโครงการที่มีศักยภาพ ซึ่งจะสามารถสร้าง กำไรอย่างต่อเนื่อง และนำไปสู่การสร้างมูลค่าเพิ่มให้แก่ผู้ถือ หุ้น ดังนั้น จึงมีมติอนุมัติการเข้าทำรายการดังกล่าว

GUNKUL

not only the energy, we care

36

YEARS OF TRUST



ตลาด.เผย

บจ.รายงานกำไรสุทธิครึ่งปีแรก 5.51 แสนล้านบาท เพิ่มขึ้น 7.61% จากช่วงเดียวกันในปีก่อน

หลักทรัพย์จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย รายงานกำไรสุทธิครึ่งปีแรกปี 2561 รวม 5.51 แสนล้านบาท เติบโต 7.61% จากช่วงเดียวกันปีก่อน กลุ่มอุตสาหกรรมที่มีกำไรสุทธิเติบโตโดดเด่น คือ กลุ่มที่ได้านิสงส์จากราคาน้ำมัน กลุ่มบริการโดยเฉพาะอย่างยิ่งธุรกิจในกลุ่ม Well-being และกลุ่มธุรกิจการเงิน อย่างไรก็ตาม ในช่วงครึ่งหลังของปี 2561 ราคาหุ้นและอัตราแลกเปลี่ยนที่ไม่แน่นอนเป็นปัจจัยที่ควรให้ความระมัดระวังมากขึ้นในการบริหารกิจการ

นางสาวรุ่งทิพย์ เจริญวิสุทธิวงศ์ ผู้ช่วยผู้จัดการ หัวหน้ากลุ่มงานการตลาดผู้ออกหลักทรัพย์ 2 ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยเปิดเผยว่า หลักทรัพย์จดทะเบียนใน SET จำนวน 554 หลักทรัพย์ หรือคิดเป็น 95.18% จากทั้งหมด 582 หลักทรัพย์ (ไม่รวมหลักทรัพย์จดทะเบียนใน mai บริษัทในกลุ่มที่เข้าข่ายอาจถูกเพิกถอน หรือ NC และบริษัทที่แก้ไขการดำเนินงานไม่ได้ตามกำหนด หรือ NPG) นำส่งผลการดำเนินงานงวดครึ่งปีแรกปี 2561 สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2561 พบว่า หลักทรัพย์ที่รายงานผลกำไรสุทธิมีจำนวน 459 หลักทรัพย์ คิดเป็น 83% ของหลักทรัพย์จดทะเบียนที่นำส่งงบการเงิน

ทั้งหมด สูงขึ้นเล็กน้อยจากค่าเฉลี่ยปี 2560 ที่ 82% ผลประกอบการงวด 6 เดือนแรกปี 2561 หลักทรัพย์จดทะเบียนมียอดขายรวม 5,884,081 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 9.01% มีกำไรขั้นต้น 1,382,837 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 10.58% และมีกำไรสุทธิ 550,852 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 7.61% จากช่วงเดียวกันของปีก่อน ทั้งนี้ หลักทรัพย์จดทะเบียนมีอัตรากำไรขั้นต้นที่ 23.49% เพิ่มขึ้นจาก 23.16% ของช่วงเดียวกันในปีก่อน

“ในช่วง 6 เดือนแรกของปี 2561 หลักทรัพย์จดทะเบียนเกือบทุกกลุ่มอุตสาหกรรมมียอดขายเติบโตดีตามภาวะเศรษฐกิจ รวมถึงได้านิสงส์จากราคาน้ำมันดิบซึ่งปรับสูงขึ้นมากกว่า 30% จากช่วงเดียวกันของปีก่อน มาอยู่ที่ 70 เหรียญดอลลาร์สหรัฐต่อบาร์เรล ยกเว้นในกลุ่มเกษตรและอาหาร กลุ่มสินค้าอุปโภคบริโภคซึ่งได้รับผลกระทบจากค่าเงินบาทที่แข็งค่าและราคาผลผลิตทางการเกษตรที่ผันผวนในช่วงต้นปี

กลุ่มอุตสาหกรรมที่มีกำไรสุทธิโดดเด่นกลุ่ม

แรก คือกลุ่มที่ได้านิสงส์จากราคาน้ำมัน ทั้งหมดพลังงานและสาธารณูปโภค และหมวดปิโตรเคมีและเคมีภัณฑ์ กลุ่มที่สองคือกลุ่มบริการ โดยเฉพาะอย่างยิ่งธุรกิจในกลุ่ม Well-being ที่ประเทศไทยมีศักยภาพการแข่งขันสูง ซึ่งรวมถึงหมวดพาณิชย์ หมวดการท่องเที่ยวและสันทนาการ หมวดขนส่งและโลจิสติกส์ และกลุ่มที่สามคือกลุ่มธุรกิจการเงิน ซึ่งส่วนหนึ่งเป็นผลจากการเติบโตตามการขยายสินเชื่อ ได้แก่หมวดธนาคาร และหมวดเงินทุนและหลักทรัพย์

อย่างไรก็ดีในช่วงครึ่งหลังของปี 2561 สภาพแวดล้อมทางเศรษฐกิจไทยมีส่วนช่วยให้ยอดขายยังคงเติบโตได้ดี ขณะที่ทิศทางที่ไม่แน่นอนของราคาน้ำมันและอัตราแลกเปลี่ยนอาจส่งผลกระทบต่อผลการดำเนินงาน ผู้ประกอบการจึงควรให้ความระมัดระวังในการบริหารกิจการมากขึ้น” นางสาวรุ่งทิพย์กล่าว

ในด้านฐานะการเงินของกิจการ ณ สิ้นไตรมาส 2/2561 พบว่าโครงสร้างเงินทุนของหลักทรัพย์จดทะเบียนยังคงแข็งแกร่ง โดยมีอัตราส่วนหนี้สินต่อทุน (ไม่รวมอุตสาหกรรมการเงิน) ทรงตัวเมื่อเทียบกับ ณ สิ้นปี 2560 ที่ 1.15 เท่า

ตลก. เพย ครั้งแรกปี 2561 บจ. mai มียอดขายรวมโต 16.91% - กำไรสุทธิเพิ่มขึ้น 39.73% กลุ่มเทคโนโลยี กลุ่มบริการ และกลุ่มธุรกิจการเงินกำไรโตโดดเด่น

ผลการดำเนินงานของ บจ. mai ครั้งแรกปี 2561 มียอดขายรวม 88,550 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 16.91% และมีกำไรสุทธิรวม 3,553 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 39.73% พบ 7 ใน 8 กลุ่มอุตสาหกรรมผลการดำเนินงานดีขึ้น โดยกลุ่มอุตสาหกรรมที่มีกำไรสุทธิเติบโตโดดเด่น ได้แก่ กลุ่มเทคโนโลยี กลุ่มบริการ และกลุ่มธุรกิจการเงิน ตามลำดับ

นายประพันธ์ เจริญประวัติ ผู้จัดการตลาดหลักทรัพย์เอ็ม เอ ไอ (mai) เปิดเผยว่า บริษัทจดทะเบียนใน mai จำนวน 147 บริษัท คิดเป็น 97% จากทั้งหมด 152 บริษัท (ไม่รวมบริษัทในกลุ่มที่เข้าข่ายอาจถูกเพิกถอน หรือ NC และบริษัทที่ยังไม่ถึงกำหนดส่งงบการเงิน) นำส่งผลการดำเนินงานรอบ 6 เดือนแรก ของปี 2561 สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2561 พบว่า บจ. ที่รายงานผลกำไรสุทธิมีจำนวน 107 บริษัท คิดเป็น 73% ของบริษัทที่นำส่งผลการดำเนินงานทั้งหมด โดยมียอดขายรวม 88,550 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 16.91% จากปีก่อนหน้า ต้นทุนรวม 68,963 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 18.61% ทำให้อัตรากำไรขั้นต้นลดลงจาก 23.24% มาอยู่ที่ 22.12% อย่างไรก็ดี บจ. ยังคงมีกำไรสุทธิรวม 3,553 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 39.73%

"ภาพรวมผลการดำเนินงาน 6 เดือนแรก ของปีนี้ ทุกกลุ่มอุตสาหกรรมมียอดขายเติบโตตามภาวะเศรษฐกิจ อย่างไรก็ตามราคาน้ำมันที่ปรับตัวสูงขึ้น ส่งผลกระทบต่อต้นทุนการผลิตและขาย โดยเฉพาะกลุ่มสินค้าอุตสาหกรรม รวมถึง บจ. ที่ทำธุรกิจขนส่งที่มีต้นทุนการให้บริการสูงขึ้นตามราคาน้ำมัน จากปัจจัยราคาน้ำมันและเงินบาทแข็งค่าในช่วงต้นปีทำให้อัตรากำไรขั้นต้นโดยรวมลดลง อย่างไรก็ตาม การ

ที่ บจ. มีการควบคุมค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารได้ดี และหลาย บจ. เริ่มรับรู้รายได้จากการลงทุนในช่วงที่ผ่านมา ส่งผลให้กำไรสุทธิเติบโตสูงขึ้น 39.73% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีที่แล้ว พบ 7 จาก 8 กลุ่มอุตสาหกรรมมีผลการดำเนินงานดีขึ้น ยกเว้น กลุ่มอสังหาริมทรัพย์และก่อสร้างที่กำไรลดลง

เมื่อพิจารณาฐานะทางการเงิน บจ. mai มีสินทรัพย์รวม 264,845 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 5.74% จากสิ้นปี 2560 ในขณะที่โครงสร้างเงินทุนรวมยังอยู่ในเกณฑ์ที่แข็งแกร่ง โดยมีอัตราส่วนหนี้สินต่อทุนอยู่ที่ 1.03 เท่า เพิ่มขึ้นจากสิ้นปีที่แล้วเล็กน้อย" นายประพันธ์กล่าว

ในไตรมาส 2/2561 บจ. มียอดขายรวม 44,785 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 17.20% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน ต้นทุนรวม 34,851 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 18.16% ทำให้อัตรากำไรขั้นต้นอยู่ที่ 22.18% ลดลง 0.63% ในขณะที่กำไรสุทธิ 1,715 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 63.02%

ปัจจุบันมี บจ. ใน mai 152 บริษัท (ข้อมูล ณ วันที่ 22 สิงหาคม 2561) ดัชนี mai ปิดที่ระดับ 434.25 จุด ลดลง 19.64 % จากต้นปีนี้ มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาดรวม (market capitalization) อยู่ที่ 277,786 ล้านบาท มูลค่าการซื้อขายเฉลี่ย 1,408 ล้านบาทต่อวัน



รัฐบาลเดินเครื่องเต็มกำลัง TFFIF ยื่น Filing เตรียมพร้อมระดมทุนให้ กทพ.

กองทุนรวมโครงสร้างพื้นฐานเพื่ออนาคตประเทศไทย (Thailand Future Fund : TFFIF) ยื่นคำขออนุมัติและร่างหนังสือชี้ชวน (Filing) สำหรับการเพิ่มทุนต่อสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (สำนักงาน ก.ล.ต.) เพื่อเสนอขายหน่วยลงทุนต่อประชาชนเป็นการทั่วไปครั้งแรก ชูจุดเด่นเข้าลงทุนครั้งแรกในสิทธิในการรับรายได้ของค่าผ่านทางพิเศษ ฌลອງรัชและทางพิเศษบูรพาวิถีของการทางพิเศษแห่งประเทศไทย (กทพ.) ที่ร้อยละ 45 ของรายได้ค่าผ่านทางรวมทั้งจัดเก็บได้จากทางพิเศษ เป็นระยะเวลา 30 ปี โดย กทพ. จะนำเงินที่ได้จากการระดมทุนของกองทุนไปใช้ในการก่อสร้างทางพิเศษใหม่ เพื่อขยายโครงข่ายทางพิเศษให้ครอบคลุม เพิ่มความสะดวกสบายให้แก่ประชาชน และยังช่วยเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันของประเทศไทย

นายประภาศ คงเอียด ผู้อำนวยการสำนักงานคณะกรรมการนโยบายรัฐวิสาหกิจ (สคร.) เปิดเผยว่า การจัดตั้ง Thailand Future Fund หรือ TFFIF เป็นนโยบายที่สำคัญของรัฐบาลในการเป็นแหล่งเงินทุนทางเลือกในการพัฒนาโครงสร้างพื้นฐานของประเทศ โดยการระดมทุนจากประชาชนทั่วไปผ่านกลไกของตลาดทุน เพื่อนำเงินที่ได้มาพัฒนาโครงการโครงสร้างพื้นฐานของประเทศได้เร็วยิ่งขึ้น นอกจากนี้ การระดมทุนด้วยวิธีการดังกล่าวจะแบ่งเบาภาระการคลังของภาครัฐในการพึ่งพาเงินงบประมาณแผ่นดินและเงินกู้ ซึ่งมีจำนวนจำกัด รวมทั้งไม่ต้องรอการสะสมรายได้ของรัฐวิสาหกิจ ซึ่ง TFFIF ยังเป็นการเปิดโอกาสให้

แก่ผู้มีเงินออมหรือผู้ลงทุนที่สนใจสามารถเข้าลงทุนในกิจการโครงสร้างพื้นฐานของภาครัฐที่มีคุณภาพได้ด้วย

นายชาลวิทย์ นาคบุรี รองผู้อำนวยการ สคร. เพิ่มเติมว่า TFFIF จัดตั้งขึ้นภายใต้หลักเกณฑ์ของสำนักงาน ก.ล.ต. โดยในการลงทุนครั้งแรก TFFIF จะเข้าลงทุนในสิทธิในการรับรายได้ค่าผ่านทางพิเศษที่ร้อยละ 45 ของรายได้ค่าผ่านทางรวมทั้งจัดเก็บได้จากทางพิเศษที่เปิดให้บริการอยู่ในปัจจุบัน 2 เส้นทาง ได้แก่ ทางพิเศษฌลອງรัชและทางพิเศษบูรพาวิถี รวมระยะทางทั้งสิ้น 83.2 กิโลเมตร เป็นระยะเวลา 30 ปีนับจากวันที่กองทุนเข้าทำสัญญากับ กทพ. ทั้งนี้ กทพ. ยังคงเป็นผู้บริหารจัดการและเป็นเจ้าของทางพิเศษดังกล่าวอยู่

นายสุทธิศักดิ์ วรรณวินิจ รองผู้ว่าการฝ่ายกฎหมายและกรรมสิทธิ์ที่ดิน รักษาการในตำแหน่งผู้ว่าการ กทพ. กล่าวว่า สำหรับทางพิเศษฌลອງรัชและทางพิเศษบูรพาวิถีที่ TFFIF เข้ามาลงทุนนั้น เป็นทางพิเศษที่มีความสำคัญต่อการแก้ไขปัญหาจราจรและช่วยอำนวยความสะดวกในการเดินทางของประชาชนได้เป็นอย่างดี โดยทางพิเศษฌลອງรัชมีระยะทาง 28.2 กิโลเมตร เริ่มจากจุดเชื่อมต่อกับถนนวงแหวนรอบนอกกรุงเทพมหานครด้านตะวันออก (บริเวณจตุโชติ) มุ่งหน้าเข้าเมือง ผ่านถนนสุขาภิบาล 5 รามอินทรา ลาดพร้าว พระราม 9 สุขุมวิท 50 เชื่อมต่อกับทางพิเศษเฉลิมมหานครบริเวณอาจณรงค์

ส่วนทางพิเศษบูรพาวิถีมีระยะทาง 55

กิโลเมตร ถือว่าเป็นทางพิเศษยกระดับที่ยาวที่สุดในประเทศไทย มีจุดเชื่อมต่อปลายทางพิเศษเฉลิมมหานคร (บริเวณบางนา) มุ่งหน้าไปทางทิศตะวันออก ผ่านบางพลี บางบ่อ บางสมัคร ช้ามแม่น้ำบางปะกงไปสิ้นสุดบริเวณก่อนถึงทางเลี่ยงเมืองชลบุรี นับเป็นเส้นทางหลักในการขนส่งสินค้าจากท่าเรือกรุงเทพไปยังนิคมอุตสาหกรรมและท่าเรือน้ำลึกแหลมฉบัง

ทั้งนี้ เงินที่ได้จากการระดมทุนครั้งนี้ กทพ. จะนำไปใช้ลงทุนพัฒนาทางพิเศษ 2 โครงการ ได้แก่ โครงการทางพิเศษพระราม 3 – ดาวคะนอง – วงแหวนรอบนอกกรุงเทพมหานครด้านตะวันตก และโครงการทางด่วนขั้นที่ 3 สายเหนือ ตอน N2 และ E-W Corridor ด้านตะวันออก เพื่อแก้ไขปัญหาการจราจรในย่านพระราม 3 และดาวคะนอง ซึ่งจะช่วยเชื่อมโยงโครงข่ายทางพิเศษให้มีความสมบูรณ์มากยิ่งขึ้น และเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันของประเทศไทย และเป็นการแบ่งเบาภาระทางการคลัง

ผู้อำนวยการ สคร. แจ้งว่า เมื่อวันที่ 29 สิงหาคม 2561 TFFIF ได้ยื่น Filing ให้แก่สำนักงาน ก.ล.ต. เรียบร้อยแล้ว ซึ่งจะมีการกำหนดวันที่เปิดให้ประชาชนทั่วไปจองซื้อหน่วยลงทุนโดยเร็วภายหลังจากสำนักงาน ก.ล.ต. อนุมัติการเพิ่มทุนจดทะเบียนแล้ว โดยรูปแบบการจัดสรรหน่วยลงทุนในส่วนของผู้ลงทุนทั่วไปเป็นวิธี Small Lot First ตามหลักเกณฑ์ของสำนักงาน ก.ล.ต. เพื่อเปิดโอกาสให้ประชาชนทุกคนที่สนใจมีสิทธิ์จองซื้อหน่วยลงทุนและได้รับการจัดสรรอย่างเป็นธรรม

“สมคิด” ลั่น GDP ปีนี้โตกว่า 4.5% คาด TFF เปิดขายช่วง ต.ค. - พ.ย.นี้



“สมคิด” มั่นใจ GDP ปีนี้โตกว่า 4.5% ตามภาคส่งออก-บริโภคขยายตัว , คาดกองทุนโครงสร้างพื้นฐานเพื่ออนาคตประเทศไทย (TFF) เปิดขายช่วง ต.ค.-พ.ย.นี้

นายสมคิด จาตุศรีพิทักษ์ รองนายกรัฐมนตรีเปิดเผยในการปาฐกถาพิเศษ แผนยุทธศาสตร์ประเทศไทย ในงาน "Thailand Future 2018" ว่า ได้ประเมินตัวเลขอัตราการขยายตัวทางเศรษฐกิจ (GDP) ทั้งปีจะเติบโตได้ไม่ต่ำกว่า 4.5% จากการบริโภคประชาชนที่เริ่มฟื้นตัวต่อเนื่อง การลงทุนในโครงสร้างพื้นฐานของภาครัฐ การส่งออกที่ฟื้นตัวดีตามความเชื่อมั่นและการค้าในต่างประเทศ รวมถึงการท่องเที่ยวที่ยังคงเติบโตได้ในปีนี้ ซึ่งจะเป็นแรงส่งเศรษฐกิจที่สำคัญ

สำหรับการลงทุนโครงสร้างพื้นฐานประเทศนั้น โดยเฉพาะการผลักดันโครงการระเบียงเศรษฐกิจภาคตะวันออก (EEC) ซึ่งประกอบด้วย ระยอง ฉะเชิงเทรา และชลบุรี จะเป็นตัวขับเคลื่อนเศรษฐกิจอีกด้านที่สำคัญ ซึ่งปัจจุบัน

โครงการ EEC ได้รับความสนใจจากนักลงทุนต่างประเทศจำนวนมาก โดยในช่วง 2 ปีครึ่งที่ผ่านมา มีการลงทุนจากต่างประเทศใน EEC แล้วประมาณ 670,000 ล้านบาท ทั้งจากญี่ปุ่นและจีน ฯลฯ

ขณะที่มูลค่าการลงทุนใน EEC ในช่วง 5 ปีแรก คิด

เป็นวงเงินประมาณ 1.7 ล้านล้านบาท โดยแหล่งเงินทุนจะมาจากงบประมาณของแผ่นดิน การให้เอกชนร่วมลงทุนในกิจการของรัฐ (PPP) และการระดมทุนผ่านกองทุนโครงสร้างพื้นฐานเพื่ออนาคตประเทศไทย (TFF) คาดว่าจะเริ่มจำหน่ายได้ในช่วงเดือนตุลาคม-พฤศจิกายน ส่วนวงเงินลงทุนก้อนแรกนั้น คงต้องดูตามความเหมาะสมอีกครั้ง

ทั้งนี้ตลาดหุ้นไทยที่ผ่านมาเติบโตอย่างต่อเนื่อง ซึ่งปัจจุบันดัชนีตลาดหุ้นไทยอยู่ที่ 1,700 จุด สูงกว่าช่วง 4 ปีที่ผ่านมาที่อยู่ประมาณ 1,400 จุด มูลค่าตลาดมีมากกว่า 5 แสนล้านบาท หรือ 116% ของจีดีพี สะท้อนว่าตลาดเติบโตไปพร้อมกับเศรษฐกิจที่เริ่มฟื้นตัวได้ดีต่อเนื่องเช่นเดียวกัน นอกจากนี้ ในอนาคต ตลาดยังจะพัฒนาเพื่อเชื่อมโยงกับตลาดในภูมิภาค และมั่นใจว่าไทยจะเป็นตลาดทุนภูมิภาคได้แน่นอน



ก.ล.ต. เตือนประชาชนระวังถูกชักชวนให้ร่วมลงทุนในบริษัทที่อาจเข้าข่ายทำผิดกฎหมาย

ก.ล.ต. เตือนประชาชนใช้ความระมัดระวัง หากถูกชักชวนให้ลงทุนกับบริษัท ดีบี โฮลด์ จำกัด (มหาชน) ซึ่งไม่ได้รับอนุญาตให้เสนอขายหลักทรัพย์และโทเคนดิจิทัล

ก.ล.ต. ได้รับแจ้งจากผู้ลงทุนและตรวจสอบเพิ่มเติมพบว่า บริษัท ดีบี โฮลด์ จำกัด (มหาชน) (DB Hold) ชักชวนประชาชนผ่านสื่อสังคมออนไลน์เพื่อให้เข้าร่วมลงทุนโดยเสนอขายหุ้นที่ออกใหม่ต่อประชาชน พร้อมกับเสนอขายโทเคนดิจิทัล รวมมูลค่าประมาณ 500 ล้านบาท เพื่อนำไปลงทุนใน

โครงการต่าง ๆ อาทิ แพลตฟอร์มเพื่อการซื้อขายแลกเปลี่ยนสินค้าและบริการด้วยรีปโทเคอร์เรนซีสกุลดีบีคอยน์หรือดีบีโทเคน การลงทุนในระบบบล็อกเชน และลงทุนในธุรกิจอื่น

การกระทำข้างต้นอาจเข้าข่ายเป็นการชักชวนและเสนอขายหลักทรัพย์ที่ออกใหม่ และโทเคนดิจิทัลต่อประชาชนเป็นการทั่วไป โดยยังไม่มีได้รับอนุญาตจาก ก.ล.ต. ดังนั้นจึงขอเตือนให้ผู้ลงทุนอย่าหลงเชื่อ หากถูกชักชวนให้ร่วมลงทุนกับ DB Hold ในลักษณะข้างต้น โดย ก.ล.ต. ได้สั่งการให้ DB

Hold ยุติการชักชวนผู้ลงทุนในลักษณะดังกล่าวแล้ว

อนึ่ง ผู้ลงทุนสามารถตรวจสอบว่าผู้ที่เสนอขายหลักทรัพย์ได้รับอนุญาตจาก ก.ล.ต. หรือไม่ ได้ที่ www.sec.or.th นอกจากนี้ในปัจจุบันยังไม่มีผู้ออกโทเคนดิจิทัลรายใดได้รับการอนุญาตจาก ก.ล.ต. ดังนั้น หากผู้ลงทุนถูกชักชวนให้ลงทุนในโทเคนดิจิทัล หรือมีเบาะแสเกี่ยวกับการดำเนินการที่น่าสงสัยหรือเข้าข่ายผิดกฎหมาย โปรดแจ้ง Help Center ของ ก.ล.ต. ที่เบอร์ 1207



บลจ.กสิกรไทย

คว่ำโลเชนส์ผู้ให้บริการออกแบบการลงทุน จาก ก.ล.ต. เป็นรายแรกของไทย

บลจ.กสิกรไทย ประเดิมคว่ำโลเชนส์ผู้ให้บริการออกแบบการลงทุน จาก ก.ล.ต. เป็นรายแรกของไทย ไซส์ศักยภาพผู้นำด้าน Digital Wealth Advisor ที่มุ่งให้คำแนะนำการลงทุนสู่ลูกค้าทุกระดับ ผ่านแอปฯ K-My Funds ที่เสมือนเป็นที่ปรึกษาส่วนตัวด้านการลงทุน เพื่อให้ผู้ลงทุนไปถึงเป้าหมายง่ายขึ้นด้วยตัวเอง

นายวศิน วณิชชัวรพันธ์ ประธานกรรมการบริหาร บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุน กสิกรไทย จำกัด (บลจ.กสิกรไทย) เปิดเผยว่า บลจ.กสิกรไทย ตอกย้ำความเป็นผู้นำการเป็นผู้ให้คำแนะนำการลงทุนผ่านระบบดิจิทัล (Digital Wealth Advisor) อีกครั้ง ด้วยการได้รับใบอนุญาตผู้ให้บริการออกแบบการลงทุนจากสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) เป็นรายแรกของประเทศไทย โดยใบอนุญาตดังกล่าวจะสามารถให้คำแนะนำผู้ลงทุนในลักษณะของการจัดพอร์ตการลงทุน (Asset Allocation) ซึ่งอยู่ภายใต้โครงการของ ก.ล.ต. ที่มีวัตถุประสงค์เพื่อส่งเสริมให้ผู้ประกอบธุรกิจในตลาดทุนมุ่งเน้นการนำเสนอบริการให้คำแนะนำและวางแผนทางการเงินแก่ประชาชนในวงกว้างโดยสามารถเข้าถึงได้ง่ายด้วยต้นทุนที่ต่ำ

การได้รับใบอนุญาตผู้ให้บริการออกแบบการลงทุนจาก ก.ล.ต. ในครั้งนี้เป็นไปตามเป้าหมายและกลยุทธ์การดำเนินงานของบริษัทในปีที่มุ่งเน้นต่อยอดความเป็นผู้นำในธุรกิจกองทุน

ด้วยการพัฒนาผลิตภัณฑ์กองทุน รวมถึงช่องทางการให้บริการและเครื่องมือช่วยการลงทุนต่างๆ อย่างต่อเนื่อง ซึ่งในช่วง 2-3 ปีที่ผ่านมา บลจ.กสิกรไทยประสบความสำเร็จในการพัฒนาดิจิทัลแพลตฟอร์ม และครองการเป็นผู้นำอันดับ 1 ในธุรกิจกองทุนรวม ด้วยการเปิดตัวแอปพลิเคชัน K-My Funds ที่ตอบโจทย์ลูกค้าในแง่ของการได้รับคำแนะนำการลงทุนที่เหมาะสมแบบเฉพาะเจาะจงกับรายบุคคล (Personalize) มากขึ้น และยังสามารถเข้าถึงลูกค้าทั่วไปได้ทุกระดับ

ความพิเศษของ K-My Funds ที่แตกต่างจากแอปพลิเคชันการซื้อขายกองทุนรวมทั่วไป คือ การเชื่อมโยงผู้ลงทุนให้สามารถเข้าถึงคำแนะนำด้านการลงทุนจากผู้เชี่ยวชาญโดยเฉพาะ ซึ่งจะมีฟังก์ชันการแนะนำพอร์ตการลงทุนที่เหมาะสม โดยเปรียบเทียบกับพอร์ตการลงทุนในปัจจุบันของผู้ลงทุน และแสดงผลการวิเคราะห์ออกมาในรูปแบบของกราฟและเส้น Fit Line ที่จะเป็นเส้นชี้วัดถึงผลตอบแทนของพอร์ตลงทุนที่แนะนำ โดยผ่านกระบวนการวิเคราะห์มาแล้วว่าพอดีและเหมาะสมกับระดับความเสี่ยงของผู้ลงทุน เปรียบเสมือนโค้ชที่คอยสร้างแนวทางการลงทุน ให้ผู้ลงทุนสามารถติดตามและปรับเปลี่ยนรูปแบบการลงทุนที่เหมาะสมได้ด้วยตนเอง ซึ่งนับว่าสอดคล้องกับใบอนุญาตที่บริษัทได้รับในครั้งนี้

“K-My Funds ของบลจ.กสิกรไทย ได้รับใบอนุญาตผู้ให้บริการออกแบบการลงทุนเป็นรายแรกของประเทศไทยได้อย่างน่าภาคภูมิใจ

เป็นความสำเร็จจากความพยายามคิดภายใต้ข้อจำกัดมากมายในการดำเนินธุรกิจแนวเดิม ทำให้เกิดความคิดสร้างสรรค์อย่างน้อย 2 มิติ ทั้ง K-FIT Model ที่เป็นโซลูชันที่เปรียบเสมือน เป็น Private Fund ให้กับลูกค้า โดยที่ลูกค้าไม่ต้องพะวงว่าจะลงทุนหรือติดตามการลงทุนอย่างไร ในขณะที่แอปพลิเคชัน ก็เปรียบเสมือน “กระจก” สะท้อนผลการลงทุนและเปรียบเทียบให้รู้ข้อแตกต่างระหว่างทางที่ “ลูกค้าเลือก” และ “KAsset แนะนำ” ซึ่งจะเสมือนประตูของ KAsset เพื่อออกไปหาลูกค้ากลุ่มใหม่ๆ ได้” นายวศินกล่าว

สำหรับผู้สนใจแอปพลิเคชัน K-My Funds ต้องมีการลงทุนในกองทุนของ บลจ.กสิกรไทย โดย K-My Funds จะแสดง “พอร์ตการลงทุนปัจจุบันของลูกค้า” เปรียบเทียบกับ “พอร์ตที่แนะนำ” และจะมีพระเอกอย่างเส้น Fit Line ช่วยไกด์ให้ลงทุนตามพอร์ตที่ตอบโจทย์ ทั้งระดับความเสี่ยงและกระจายสัดส่วนในสินทรัพย์ต่างๆอย่างเหมาะสม เพื่อให้ได้ผลตอบแทนตามเป้าหมาย หรือถ้าหากอยากจะปรับพอร์ตการลงทุนด้วยตัวเอง ก็มีโปรแกรมทดลองจัดพอร์ตก่อนลงทุนจริงพร้อมตัวเลขผลตอบแทนย้อนหลังรายปี สำหรับใช้ตัดสินใจก่อนจะลงทุนจริง หรือถ้านักลงทุนคนไหนอยากลงทุนแบบสำเร็จรูปที่เดียวจบให้เป็นไปตามระดับความเสี่ยงและเป้าหมายทางการลงทุน ก็สามารถลงทุนผ่านกองทุนในกลุ่ม K-FIT ที่มีให้เลือกตั้งแต่ K-FITS, K-FITM, K-FITL และ K-FITXL ได้เช่นเดียวกัน

บลจ.ธนชาต ชู T-SmartBeta

กองทุนแนวใหม่ตอบโจทย์...ทั้งหุ้นขึ้น หุ้นลง

เปิดขายครั้งแรก 5-11 ก.ย.61

บลจ.ธนชาต เปิดตัวกองทุน T-SmartBeta กองทุนที่สามารถปรับกลยุทธ์การลงทุนได้ ทั้งหุ้นขึ้นและหุ้นลง เปิดขายครั้งแรก 5-11 กันยายนนี้ ลงทุนครั้งแรกขั้นต่ำ 50,000 บาท

นายบุญชัย เกียรติธนาวิทย์ กรรมการผู้จัดการ บริษัท หลักทรัพย์จัดการกองทุน ธนชาต จำกัดเปิดเผยว่า บริษัทได้ออกกองทุนใหม่ที่ตอบโจทย์นักลงทุนมากขึ้น โดยนโยบายกองทุนมีความยืดหยุ่น เหมาะกับตลาดการลงทุนในปัจจุบันที่ปรับเปลี่ยนไปอย่างรวดเร็ว สำหรับกองทุน T-SmartBeta จะเน้นลงทุนในหุ้นที่เรียกว่า Mid Beta และ Low Beta ซึ่งผู้จัดการกองทุนจะปรับสัดส่วนระหว่างหุ้น 2 ประเภทให้เหมาะสมกับสถานะลงทุนในขณะนั้น ทำให้กองทุนมีโอกาสสร้างผลตอบแทนได้มากกว่าเน้นลงทุนในหุ้นผันผวนต่ำอย่าง Low Beta เพียงอย่างเดียว ซึ่งจะรับกับมุมมองทิศทางการลงทุนหุ้นไทยในปีหน้าด้วย

“หลังจากนี้ บลจ.ธนชาต ยังเชื่อว่าหุ้นจะเป็นสินทรัพย์ที่สร้างโอกาสทำกำไรได้มากที่สุดในระยะ 3-6 เดือนข้างหน้า และคิดว่าหุ้นไทยในปีหน้าที่ PE 14 เท่ามีความน่าสนใจมากกว่าหุ้นต่างประเทศ เพราะปัจจัยภายในประเทศส่วนใหญ่มีทิศทางเป็นบวก ไม่ว่าจะเป็นทิศทางเศรษฐกิจและการขยายตัวของกำไรบริษัทในตลาด ดอกเบี้ยที่ยังอยู่ในระดับต่ำ และการเลือกตั้งที่จะมีขึ้นในปีหน้า”

บลจ.ธนชาต จึงได้พัฒนากองทุนให้สามารถ

ปรับกลยุทธ์ให้สามารถทำผลตอบแทนได้ดีเมื่อตลาดเป็นขาขึ้น และเมื่อตลาดเป็นขาลงก็ผสมหุ้น Low Beta เพื่อให้กองทุนไม่ผันผวนตามตลาดมากนัก“ปัจจุบัน บลจ.ธนชาต มีกองทุนที่มีชื่อเสียงโดดเด่นมากๆ อย่างกองทุนประเภท Low Beta อยู่ 3 กองทุน คือ T-LowBeta, T-LowBetaRMF และ T-LowBetaLTFD ซึ่งได้รับการตอบรับที่ดีมาก เรียกได้ว่าเมื่อนึกถึงกองทุนหุ้นผันผวนต่ำ ก็จะมีชื่อ T-LowBeta อยู่ในระดับต้นๆ แต่ที่ผ่านมาในช่วงที่หุ้นขึ้นสูงๆ ก็มีผู้ลงทุนที่ยอมรับความเสี่ยงได้มากกว่านั้นปรับไปลงทุนในกองทุนหุ้นทั่วไปบ้าง เพราะกองทุนประเภท Low Beta ในทางทฤษฎีจะทำผลตอบแทนได้ไม่สูงเท่ากับกองทุนหุ้นทั่วไป”

ในส่วนของกองทุน T-SmartBeta ที่เปิดตัวในครั้งนี้ มีจุดเด่นที่สำคัญอีก 1 อย่าง ของกองทุน T-SmartBeta คือ หุ้นที่กองทุนสนใจลงทุนคือหุ้นที่เรียกว่า Mid Beta ซึ่งเป็นหุ้นที่ค่า Beta ระหว่าง 1 – 1.4 โดย บลจ.ธนชาต ได้แบ่งหุ้นออกเป็น 3 ประเภท คือ 1.ประเภท Low Beta (ค่า Beta น้อยกว่า1) 2. ประเภท Mid Beta (ค่า Beta ระหว่าง 1 – 1.4) และ 3.ประเภท High Beta (ค่า Beta มากกว่า 1.4) ซึ่งทดสอบแล้วพบว่าในช่วง Beta ที่มีความคุ้มค่ามากที่สุดในช่วงประมาณ 5 ปีที่ผ่านมา (ตั้งแต่ มกราคม 2557 ถึง กรกฎาคม 2561) โดยความคุ้มค่าจะวัดจากผลตอบแทนเทียบกับความเสี่ยง กล่าวคือ ความเสี่ยงที่เท่ากัน หุ้นตัวที่เรามองว่าคุ้มค่าคือหุ้นที่ได้ผล

ตอบแทนที่มากกว่านั่นเอง

นอกจากนั้น กองทุนยังนำเอาตัวชี้วัดที่เป็นการบริหารกองทุนในเชิงเทคนิคเข้ามาบริหารพอร์ตลงทุน เพื่อให้การปรับสัดส่วนการลงทุนของผู้จัดการกองทุนเป็นไปอย่างมีประสิทธิภาพมากขึ้น ทำให้กองทุนมีโอกาสสร้างผลตอบแทนที่ดีได้

กองทุน T-SmartBeta ของ บลจ.ธนชาต มีนโยบายลงทุนในหุ้นที่จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย และ/หรือ ตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ ที่มีค่า Beta ไม่เกิน 1.4 โดยเฉลี่ยในรอบปีบัญชีไม่น้อยกว่าร้อยละ 80 ของมูลค่าทรัพย์สินสุทธิของกองทุน เหมาะกับผู้ที่สามารถรับความผันผวนของราคาหุ้นได้สามารถลงทุนในระยะกลางถึงระยะยาว โดยในการเปิดขายครั้งแรกระหว่างวันที่ 5-11 กันยายนนี้ จะเก็บค่าธรรมเนียมการขายในอัตราพิเศษเพียง 0.25% เท่านั้น (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) โดยลงทุนครั้งแรกขั้นต่ำ 50,000 บาท ส่วนครั้งถัดไปขั้นต่ำ 1,000 บาท

สอบถามข้อมูลเพิ่มเติมพร้อมขอรับหนังสือชี้ชวนได้ในวันและเวลาทำการเสนอขายที่ บลจ.ธนชาต โทรศัพท์ 0-2126-8399 กด 0 หรือ ธนาคารธนชาต จำกัด (มหาชน) โทร. 1770 หรือผู้สนับสนุนการขาย หรือรับซื้อคืนหน่วยลงทุนที่ บลจ.ธนชาต แต่งตั้ง www.thanachartfund.com

KTAM เร่งหาจังหวะสร้างผลตอบแทน ในตราสารหนี้ ชดเชยหักภาษีพร้อมขาย KTFF 198 ยIELD 1.80% ต่อปี



ของรายได้จากดอกเบี้ยหรือส่วนลดรับที่
ต้องถูกหักภาษีไป 15% เช่นหากกองทุน
ลงทุนในตราสารหนี้อัตราดอกเบี้ย 2% ก็
เหลือ 1.70% บริษัทต้องหาทางสร้างผล
ตอบแทนให้เพิ่มขึ้น (Alpha) เพื่อชดเชย
ส่วนที่ถูกหักภาษีไป

ทั้งนี้ หากผลตอบแทนของกองทุนยังสูงกว่า
ดอกเบี้ยเงินฝาก ก็ยังสามารถสร้างความ
น่าสนใจให้กับผู้ลงทุนได้ โดยเฉพาะอย่างยิ่ง
กองทุนยังคงมีสภาพคล่องดีกว่าเงินฝาก
ประจำ เนื่องจากขายคืนได้ทุกวัน

อย่างไรก็ตาม บริษัทอยู่ในระหว่างการเปิด
จำหน่ายกองทุนเปิดกรุงไทย ตราสารหนี้
เอฟไอเอฟ 198

(KTFF198) เสนอขายตั้งแต่วันที่ 4
กันยายน 2561 อายุ 12 เดือน เน้นลงทุน
ในเงินฝากประจำ Agricultural Bank of
China , Bank of China , AL Khalij
Commercial Bank , AL Ahli Bank ใน
สัดส่วนสถาบันการเงินละ 18% ลงทุน
ในเงินฝากประจำ China Construction
Bank Asia บัตรเงินฝาก Industrial and
Commercial Bank of China ,China
Merchanyts Bank และ Bank of
Communications สัดส่วนสถาบันการเงิน
ละ 5% และ MTN ของ Mashreq Bank
8% ของมูลค่าทรัพย์สินสุทธิของกองทุน
โดยผู้ลงทุนจะได้รับผลตอบแทนประมาณ
1.80% ต่อปี โดยบุคคลธรรมดาไม่เสียภาษี
หัก ณ ที่จ่าย

นางชวินดา หาญรัตนกุล กรรมการผู้จัดการ
บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุน กรุงไทย
จำกัด (มหาชน) เปิดเผยว่า (กรม.) เมื่อ
วันที่ 28 สิงหาคม 2561 มีมติเห็นชอบใน
หลักการร่างพรบ.จัดเก็บภาษีเงินได้จากการ
ลงทุนในตราสารหนี้ ผ่านกองทุนรวม โดย
ให้เก็บภาษีเงินได้นิติบุคคล หัก ณ ที่จ่ายใน
อัตรา 15% จากรายได้ดอกเบี้ยหรือส่วนลด
ของตราสารหนี้ที่กองทุนรวมได้รับ ไม่เก็บ
ในส่วนของ Capital gain โดยผู้ถือหุ้น
ลงทุนจะได้รับยกเว้นภาษีทั้งจำนวน สำหรับ
เงินส่วนแบ่งของกำไรจากกองทุนรวม
ตราสารหนี้ ที่ได้ผ่านการเสียภาษีมาแล้ว

ทั้งนี้ คาดว่าจะกระทบกับผลตอบแทน
ของกองทุนรวมบ้าง โดยเฉพาะในส่วน

ส่วนอัตราผลตอบแทนของตราสารหนี้ใน
ประเทศมีการปรับตัวเพิ่มขึ้นเกือบทุกช่วง
อายุโดยเฉพาะช่วงอายุ 2-3 ปี ที่อัตราผล
ตอบแทนมีการปรับตัวเพิ่มขึ้นมากกว่าช่วง
อายุอื่นตามแรงขายของนักลงทุนสถาบัน
ในประเทศ ท่ามกลางความกังวลเกี่ยวกับ
แนวโน้มการปรับขึ้นอัตราดอกเบี้ยนโยบาย
ของไทยเร็วกว่าคาดหลัง GDP ไตรมาส 2 ปี
2561 ออกมาดีกว่าที่คาดไว้ และผู้ว่าการ
ธนาคารแห่งประเทศไทยออกมาแถลงว่า
พร้อมที่ขึ้นดอกเบี้ยในจังหวะเวลาที่เหมาะ
สม อย่างไรก็ตาม นักลงทุนต่างชาติกลับ
มาเป็นผู้ซื้อหลัก ในตราสารระยะยาว ส่ง
ผลประมูลพันธบัตรรัฐบาลรุ่นอายุ 14 ปี
(LB326A) จำนวน 15,000 ล้านบาท ออก
มาดีโดยมี BCR 2.43 เท่า โดยสัปดาห์ที่ผ่าน
มานักลงทุนต่างชาติเป็นยอดซื้อสุทธิจำนวน
32,779 ล้านบาท

ส่วนอัตราผลตอบแทนของพันธบัตรรัฐบาล
สหรัฐอเมริกา มีการปรับตัวผันผวน ตาม
ความคาดหวังผลการเจรจาว่าเจ้าหน้าที่
สหรัฐอเมริกาและจีนเพื่อคลี่คลายข้อพิพาท
ทางการค้าและปูทางไปสู่การประชุมสุดยอด
ของผู้นำในเดือนพฤศจิกายนซึ่งสุดท้ายแล้ว
ก็ยังไม่มีความคืบหน้า ในขณะที่ Fed ยังคง
นโยบายที่จะขึ้นดอกเบี้ยแบบค่อยเป็นค่อย
ไป โดย UST 2-10 มีการปรับตัวลดลงมาอยู่
ที่ระดับ 19 bps. โดยสรุปอัตราผลตอบแทน
ของตราสารหนี้อายุคงเหลือ 2 ปี ปรับตัว
เพิ่มขึ้น 2 bps. มาอยู่ที่ 2.63% ต่อปี อายุ
คงเหลือ 5 ปี อยู่ที่ 2.72% ต่อปี ลดลง 3
bps. และอายุคงเหลือ 10 ปี ปรับตัวลดลง
5 bps. มาอยู่ที่ 2.82% ต่อปี



Smart Energy in Action

พลังงานสร้างสรรค์ คิดล้ำ ทำจริง

บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริ่ง จำกัด (มหาชน)

1038-1046 ถนนนครไชยศรี แขวงถนนนครไชยศรี
เขตดุสิต กรุงเทพมหานคร 10300

Tel : [662] 242-5800 [AUTO] FAX : [662] 242-5818-9 , 242-5832-3

www.gunkul.com

มุมมองวิเคราะห์หุ้น

บล.เหมย์แบงก์ กิมเอ็ง : AH แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 43.00 บ.

AAPICO Hitech (AH)

BUY

Share Price THB 33.25

12m Price Target THB 43.00 (+29%)

Previous Price Target THB 43.00

ผลประกอบการจะเติบโตต่อเนื่อง

Company Update

ประเด็นการลงทุน

อุตสาหกรรมรถยนต์ และ ผลประกอบการของ AH ในปีนี้จะเติบโตได้ดี และต่อเนื่อง เราปรับประมาณการกำไรเพิ่มขึ้นเล็กน้อย ประเมินกำไรสุทธิเท่ากับ 1,295 ล้านบาท เติบโต 12%YOY ร่วมทุนกับ Vinfast จะรับรู้ยอดขายแม่พิมพ์และJig ให้ Vinfast สำหรับผลิตรถยนต์ 2 รุ่นแรก ประมาณ 1,800 ล้านบาท ในปีหน้า และ ส่วนแบ่งกำไร ซึ่ง คาดจะยังไม่มากนักจากเป็นช่วงแรกของการเปิดตัว ราคาหุ้นซื้อขาย P/E ที่ต่ำเพียง 8.3 เท่า และ มีอัตราเงินปันผลตอบแทนที่ดี 4.2% เราประเมินราคาเป้าหมายเท่ากับ 43 บาท บนฐาน Average Forward P/E เท่ากับ 10.5 เท่า เราคงแนะนำ ซื้อ

อุตสาหกรรมรถยนต์ และ ยอดขายของ AH จะเติบโตต่อเนื่อง

ผู้บริหารตั้งเป้าหมายยอดขายของ AH ในปีนี้จะเติบโตประมาณ 3-5% ตามทิศทางเดียวกับอุตสาหกรรมรถยนต์ คือ ยอดผลิตรถยนต์ในปีนี้จะประเมินเท่ากับ 2.08 ล้านคัน โต 5% โดยครึ่งปีหลังจะใกล้เคียงกับครึ่งปีแรก จากผลประกอบการครึ่งปีแรกของ AH ที่เด่น และ ครึ่งปีหลังจะยังเด่นต่อ เราปรับประมาณการเพิ่มขึ้นอีกเล็กน้อย ประเมินยอดขายเท่ากับ 16,564 ล้านบาท เติบโต 5% และ คาดจะมีกำไรสุทธิเท่ากับ 1,295 ล้านบาท เติบโต 12% ถ้าไม่รวมรายการพิเศษจะโตถึง 22%

ร่วมทุนกับ Vinfast จะรับรู้ยอดขายแม่พิมพ์และJig และ ส่วนแบ่งกำไร

ลงทุนร่วมกับ Vinfast ของเวียดนาม เพื่อผลิตตัวถังรถยนต์ (Body in White) สำหรับรถยนต์ 2 รุ่นแรกของวินฟาสท์ ได้แก่ รถยนต์นั่ง แบบ 4 ประตู (ซีดาน) และ รถยนต์เอนกประสงค์ (เอสยูวี) ซึ่งคาดว่าจะเริ่มดำเนินการผลิตในช่วงไตรมาส 3/62 มีงบลงทุนรวม 1,400 ล้านบาท โดย AH ถือ 51% และมีสัดส่วนหนี้สินต่อทุน 50%:50% ดังนั้น เงินลงทุนส่วน AH จะประมาณ 350-400 ล้านบาท โดยทาง AH จะมีรายได้จากการขาย Jig & Die ให้ Vinfast ประมาณ 1,800 ล้านบาทในปี 2562 รวมถึงจะรับรู้กำไรจากเงินลงทุน ซึ่งปีหน้าคาดจะยังไม่มากนักเนื่องจากเป็นช่วงแรกของการเปิดตัว

ตั้งงบลงทุน 1,800 ล้านบาท ใช้กระแสเงินสดภายในเป็นหลัก

AH ตั้งงบลงทุนไว้ 1,800 ล้านบาท แบ่งเป็น 1.) งบลงทุนสำหรับบำรุงรักษาเครื่องจักรและเพิ่มประสิทธิภาพ 400 ล้านบาท 2.) งบลงทุนสำหรับรถโมเดลใหม่ของ Isuzu ที่จะเปิดตัวปีหน้า 1,000 ล้านบาท แบ่งเป็นลงทุน 500 ล้านบาทปีนี้ และ 500 ล้านบาทในปีหน้า และ 3.) งบลงทุนร่วมกับ Vinfast 400 ล้านบาท โดยจะใช้กระแสเงินสดจากภายในเป็นหลัก

ความเสี่ยง : 1.) ค่ายรถจะขอให้ผู้ผลิตชิ้นส่วนมีการปรับลดราคาลงทุกปีเป็นปกติ 2.) ตลาดส่งออกยังไม่แน่นอน 3.) ปัญหาหนี้สินในระดับสูงกระทบกำลังซื้อ

Surachai Pramualcharoenkit

surachai.p@maybank-ke.co.th

(66) 2658 6300 ext 1470

มุมมองวิเคราะห์หุ้น

บล.กรุงศรี : IHL แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 11.80 บ.

Interhides

ให้ผลกำไรเป็นตัวพิสูจน์ (TP Bt11.8, OUTPERFORM)

+ โรงงาน #10 เฟสแรก เริ่มเดินเครื่องแล้ววันละ 3-4 ตู้คอนเทนเนอร์ ซึ่งทำให้กำลังการผลิตเพิ่มขึ้น 50% ในเดือนสิงหาคม และจะเพิ่มสู่ระดับสูงสุดในเดือนกันยายน

+ GPM ที่ลดลงใน 1H18 ทำให้เราใช้สมมติฐานที่ระมัดระวัง และลดประมาณการกำไรปี FY18/19F ลง 17%/9% แต่การเติบโตของกำไรในปีหน้า (+46% yoy) ยังค่อนข้างสนใจ

+ แนะนำซื้อ ปรับเพิ่มราคาเป้าหมายเป็น 11.80 บาท หลังจากขยับไปใช้ราคาเป้าหมายปี FY19F ผลประกอบการใน 4Q18 จะพิสูจน์ว่ากำไรปีหน้าจะเป็นไปตามที่เราคาดไว้ได้

โรงงานใหม่คือหน้าตามแผนในขณะที่อุปสงค์การฟอกหนังยังแข็งแกร่ง

เมื่อสัปดาห์ที่แล้วเราได้ไปเยี่ยมชมโรงงานของบริษัท และพบว่าบริษัทเริ่มเพิ่มการผลิตแล้วตั้งแต่สัปดาห์แรกของเดือนสิงหาคม และในปัจจุบันทำการฟอกหนังวันละประมาณ 3-4 ตู้ จากกำลังการผลิตสูงสุด 5-6 ตู้ต่อวันในเฟสที่ 1 โดยอัตราการสูญเสียยังอยู่ในระดับต่ำ และควบคุมได้ ซึ่งเราคาดว่าน่าจะเห็นผลของต้นทุนที่ประหยัดลงได้ และประสิทธิภาพการผลิตอย่างเต็มที่ใน 4Q18 ทั้งนี้ บริษัทตั้งเป้าว่าจะสามารถเพิ่ม GPM ได้จนถึง 30% เพราะสามารถประหยัดต้นทุนค่าแรงงาน และสารเคมีลงได้ถึง 50% โดยคาดว่าจะการขยายกำลังการผลิตในเฟสที่ 2 จะติดตั้งเครื่องจักรเสร็จใน 4Q18 และเริ่มเปิดดำเนินการเชิงพาณิชย์ได้ภายในปลาย 1Q19 อย่างไรก็ตาม เราเชื่อว่าการขยายกำลังการผลิตในเฟสที่ 3 อาจจะเริ่มในปี FY20 จากเดิมที่เราคาดว่าจะเริ่มได้ในปี FY19 เนื่องจาก IHL อาจจะต้องรอให้โกดังใหม่สร้างเสร็จก่อน เนื่องจากในปัจจุบันบริษัทใช้พื้นที่ของเฟสที่ 3 & 4 เป็นโกดังชั่วคราวอยู่ สำหรับธุรกิจยานยนต์นั้น ออเดอร์กำลังเพิ่มขึ้นจากการออกรถรุ่นใหม่ ในขณะที่ต้นทุนหนังวัวยังอยู่ระดับต่ำ

ใช้ประมาณการยอดขายและ GPM ที่ระมัดระวังมากขึ้นหลังผลการดำเนินงานอ่อนแอใน 1H18

เราปรับลดประมาณการกำไรปี FY18F ลง 17% หลังจากที่ได้ผลประกอบการ 1H18 ออกมาอ่อนแอ เพราะ GPM ต่ำ เนื่องจากค่าเงินบาทแข็งขึ้น เราเชื่อว่าการขยายกำลังการผลิตเฟสที่ 3 อาจจะต้องเลื่อนไปเริ่มในกลางปี FY20 จากเดิมที่เราคาดว่าจะเริ่มได้ในปี FY19 ส่งผลให้เราปรับลดประมาณการรายได้และกำไรปี FY19F ลง 18% และ 9% ตามลำดับ เราเชื่อว่าสมมติฐานใหม่ของเราที่มีลักษณะอนุรักษ์นิยมพอแล้ว และ IHL น่าจะทำได้ตามคาด อย่างไรก็ตาม ประมาณการกำไรปีหน้าที่ 380 ล้านบาท (+46% yoy) ก็ยังถือว่าน่าสนใจมากอยู่ ซึ่งจากข้อมูลของ USDA พบว่ายอดการส่งออกหนังวัวจากสหรัฐมาที่ประเทศไทยยังคงแข็งแกร่ง โดยโตถึง 130% yoy เป็น 177k ฝืนในเดือนกรกฎาคม ในขณะที่ยอด QTD โตถึง 157% yoy เป็น 345k ฝืน เราได้ตรวจสอบข้อมูลกับ IHL และได้ทราบว่าในปัจจุบันจำนวนหนังวัวดิบที่โรงงาน และทำเรื่องมีจำนวนถึง 420 ตู้ หรือประมาณ 230-250k ฝืน ซึ่งคาดว่าจะฟอกหมดภายในเวลา 45-50 วันทำการ ดังนั้น เราจึงไม่ค่อยห่วงประเด็นทางฝั่งอุปสงค์ใน 2H18 มากนัก

เป็นกิจการฟอกหนังของไทยที่ได้านิสงค์เต็มที่ ซึ่งคาดว่ากำไรจะเติบโตอย่างน่าสนใจ

เรายังคงคำแนะนำซื้อ และปรับเพิ่มราคาเป้าหมายเป็น 11.80 บาท (จากเดิม 11 บาท) หลังจากที่ยกไปใช้ราคาเป้าหมายปี FY19F โดยราคาเป้าหมายใหม่ของเรายังคง P/E ปี FY19F ที่ 18.5x เท่ากับค่าเฉลี่ยห้าปีย้อนหลัง +0.5 S.D. ซึ่งสะท้อนถึงช่วงที่กำไรเติบโต เรายังคงเชื่อว่าโรงฟอกหนังใหม่ และออเดอร์ฟอกหนังที่เพิ่มขึ้นจะเป็นปัจจัยสำคัญที่ขับเคลื่อนกำไรของบริษัท โดยในระยะสั้น เรามองว่าผลประกอบการ 4Q18 จะได้แรงหนุนจากการรับรู้ผลการดำเนินงานอย่างเต็มที่ของการขยายกำลังการผลิตเฟสที่ 1 ซึ่งจะเป็นข้อพิสูจน์ว่ากำไรของบริษัทน่าจะสามารถโตได้ถึง 46% yoy ในปีหน้าตามที่เราคาดไว้ได้ ซึ่งน่าจะเป็นปัจจัยที่ดึงดูดความสนใจของนักลงทุนได้

Worrapong TUNTIWUTTHIPONG

662 - 659 7000 ext 5016

worrapong.tuntiwutthipong@krungrisecurities.com

นภาพร เชื้อเมืองพาน: เรียบเรียง

มุมมองวิเคราะห์หุ้น

บล.เออีซี : BA แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 19.00 บ.

ปีนี้คาดพลิกกำไรจากจำนวนผู้โดยสารโตสดใส

? ช่วง 2Q61 ขาดทุน 82.9 ล้านบาท ลดลงจากช่วง 2Q60 ขาดทุน 533.6 ล้านบาท

ช่วง 2Q61 BA มีขาดทุนสุทธิ 82.9 ล้านบาท ลดลงจากช่วง 2Q60 ที่ขาดทุนสุทธิ 533.6 ล้านบาท แม้รายได้รวมทรงตัว 0.4%YoY โดยธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจสนามบินและกลุ่มธุรกิจที่เกี่ยวข้อง และรายได้ที่ไม่ได้แบ่งตามสายธุรกิจ เดิมโต 8.7%YoY ส่วนรายได้ธุรกิจสายการบินหดตัว 1.3%YoY เป็นผลจากการแข่งขันที่รุนแรงส่งผลให้ราคาบัตรโดยสารเฉลี่ยลดลง 1.2%YoY และอัตราการเติบโตของผู้โดยสารลดลง 2.4%YoY ซึ่งเป็นผลมาจากจุดขายบัตรโดยสาร (Point-of-Sale) ผ่านช่องทาง E-Commerce ลดลง 22.0%YoY เนื่องจากการเปลี่ยนแปลงพฤติกรรมการจองบัตรโดยสารของผู้บริโภคที่นิยมจองผ่าน Online Travel Agency (OTA) อย่างไรก็ตามปัจจัยลบดังกล่าวถูกหักล้างด้วยปัจจัยบวกจากแผนลดจำนวนที่นั่งผู้โดยสาร (ASK) ด้วยวิธี Combine Flights ส่งผลให้ประหยัดต้นทุนมากขึ้น โดยช่วง 2Q61 มีอัตราบรรทุกโดยสาร (Load Factor) เพิ่มขึ้นเป็น 63.4% จากช่วง 2Q60 ที่ 62.7% และ RASK-CASK (กำไรต่อปริมาณการผลิตด้านผู้โดยสาร) เพิ่มขึ้นเป็น -0.32 บาท/ที่นั่ง-กม. จากช่วง 2Q60 ที่ -0.44 บาท/ที่นั่ง-กม. ส่งผลให้ช่วง 2Q61 BA มี EBIT Margin เพิ่มขึ้นเป็น 6.9% จากช่วง 2Q60 ที่ -0.7% และมีอัตรากำไรสุทธิเพิ่มขึ้นเป็น -1.5% จากช่วง 2Q60 ที่ -10.0%

? ปีนี้คาดพลิกกำไรจากจำนวนผู้โดยสารโตสดใส

กำไรสุทธิช่วง 1H61 คิดเป็น 51.2% ของประมาณการกำไรทั้งปี และเรายังคงประมาณการเดิม โดยคาดปี 2561 BA จะพลิกมีกำไรปกติ 1,226 ล้านบาท จากปี 2560 ขาดทุนปกติ 800 ล้านบาท จากเทรนด์การท่องเที่ยวทั่วโลกยังคงโตอย่างแข็งแกร่ง บวกกับ กลยุทธ์การตลาดที่เข้มข้นขึ้นไม่ว่าจะเป็นการเพิ่ม เส้นทางใหม่และความถี่ในเส้นทางบินเดิม อีกทั้งยังมีการเพิ่มสายการบินพันธมิตรทั้ง Code Share Agreement และ Interline Partner ส่งผลให้ปริมาณผู้โดยสารเติบโตต่อเนื่อง

? คงแนะนำ "ซื้อ" จากมูลค่าพื้นฐานปี 61 ที่ 19 บาท

เพื่อสะท้อนการเทิร์นอราวด์ของธุรกิจสายการบิน บวกกับ การเติบโตอย่างมั่นคงของธุรกิจสนามบินและธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับสนามบิน อีกทั้งราคาหุ้นมี Upside 58.3% จากมูลค่าพื้นฐานปี 2561 ที่ 19 บาท (อิงวิธี SOTP แบ่งเป็นมูลค่าจากธุรกิจสายการบิน 1.5 บาท, BDMS 13.0 บาท, SPF 1.8 บาท และสนามบินสมุยหลังจากที่ SPF หมดสัญญา Lease Hold 2.7 บาท) และคาดให้ Div. Yield ปีนี้ 3.9% จึงคงคำแนะนำ "ซื้อ"

FINANCIAL SUMMARY

Year end 31 Dec 2559 2560 2561F 2562F 2563F

Sales (BT m) 24,692 24,932 27,331 29,024 29,897

Norm Profit (Bt m) 2,215 (800) 1,226 1,363 1,615

Net Profit (Bt m) 1,768 788 1,226 1,363 1,615

EPS (Bt) 0.84 0.38 0.58 0.65 0.77

DPS (Bt) 0.75 0.30 0.47 0.52 0.62

Dividend Yield (%) 6.25% 2.50% 3.89% 4.33% 5.13%

PER (x) 14.25 31.98 20.55 18.48 15.61

BVS (Bt) 15.23 13.52 13.63 13.76 13.92

PBV (x) 0.79 0.89 0.88 0.87 0.86

ROAE (%) 5.61% 2.61% 4.30% 4.74% 5.56%

Source: AECS Research

อิศรา เลิศสุดคณี

เลขทะเบียนนักวิเคราะห์ 033432

E-mail: Itsara.l@aeecs.com

มุมมองวิเคราะห์หุ้น

บล.เคจีไอ : EPG แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 9.10 บ.

Eastern Polymer Group

(EPG.BK/EPG TB)*

ไปตามกระแส

Event

อัปเดตข้อมูลบริษัท

Impact

ยอดผลิตรถยนต์โต 15% YoY ในเดือนกรกฎาคม

สภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทยเปิดเผยว่ายอดผลิตรถยนต์ในเดือนกรกฎาคมอยู่ที่ 183,119 คัน (+15%YoY) เพิ่มขึ้นต่อเนื่องเป็นเดือนที่ 13 นับตั้งแต่เดือนกรกฎาคม 2560 (Figure 1) และยอดผลิตรถยนต์ 7เดือนแรกของปีนี้อยู่ที่ 1.24 ล้านคัน (+11.7% YoY)

สภาอุตสาหกรรมฯ ปรับเพิ่มประมาณการอัตราการเติบโตของยอดผลิตรถยนต์ปี นี้ขึ้นจาก 3% เป็น 5%

สภาอุตสาหกรรมฯ ได้ปรับเพิ่มประมาณการอัตราการเติบโตของยอดผลิตรถยนต์ปีนี้ขึ้นจาก 3% เป็น 5% เป็น 2.08ล้านคัน จากเดิมที่ 2.0 ล้านคัน โดยคาดว่าจะมาจากยอดขายผลิตเพื่อขายในประเทศเพิ่มขึ้น (จากเดิม 1.2ล้านคัน เป็น 1.28 ล้านคัน) ทั้งนี้ ยอดผลิตรถยนต์ 7 เดือนแรกของปีนี้คิดเป็น 60% ของเป้า 1ปีทั้งปีของสภาอุตสาหกรรมฯ (Figure 2)

ราคาหุ้นน่าจะ overshoot ไปได้จนถึง 10 บาท

ราคาหุ้น EPG รุ่งขึ้นมาแล้วถึง ~22% ตั้งแต่เราเริ่มดูแลหุ้นตัวนี้ และราคาปิดล่าสุดที่ 9.20 บาทก็ทะลุราคาเป้าหมายของเราที่ 9.10 บาทไปแล้ว เราคาดว่าตลาดจะยังไม่มีมีการปรับประมาณการกำไรจนกว่าบริษัทจะประกาศผลประกอบการงวด 2QFY61/62 แต่อย่างไรก็ตาม เราคาดว่าราคาหุ้นน่าจะ overshootไปได้จนถึง 10.0 บาท สะท้อนถึง premium ของ PER ที่ 22.0X (จากธุรกิจของ Aeroflex และ Aeroklas)เนื่องจาก 46.4% ของรายได้รวมของบริษัทเกี่ยวข้องกับอุตสาหกรรมยานยนต์ (Aeroklas) ดังนั้นแนวโน้มเชิงบวกของอุตสาหกรรมยานยนต์ไทยน่าจะมีส่วนช่วยหนุนราคาหุ้น EPG โดยในปัจจุบันเราประเมินมูลค่าธุรกิจของ Aeroklas โดยใช้ PER ที่ 15.1X (ค่าเฉลี่ยกลุ่มยานยนต์ +1.0 S.D.) ซึ่งมีโอกาสที่จะปรับเพิ่มขึ้นไปจนถึง 17.5X (+2.0 S.D.) ได้ ในขณะเดียวกัน อัตรากำไรขั้นต้นที่ดีขึ้นของ Aeroflex(จาก 40.3% ใน 4QFY60/61 เป็น 42.1% ใน 1QFY61/62) ก็อาจจะทำให้ PER ของ Aeroflex สูงขึ้นได้โดยการประเมินมูลค่าธุรกิจ Aeroflex โดยใช้ PER ที่ 28.0X (ค่าเฉลี่ยสามปีย้อนหลัง +0.5 S.D) ก็อาจจะขยับขึ้นไปได้ถึง 30.5X (ค่าเฉลี่ยสามปีย้อนหลัง +1.0 S.D.) ซึ่งจะส่งผลให้ PER เฉลี่ยถ่วงน้ำหนักเพิ่มขึ้นเป็นประมาณ 22.0X จากเดิมที่ 20.0X คิดเป็นราคาหุ้นที่ 10.0 บาท (Figure 5- Figure 7)

Valuation & Action

เรายังคงแนะนำ "ซื้อ" ราคาเป้าหมายปี FY61/62 ที่ 9.10 บาท อิงจาก PER ที่ 20.0x (โดยใช้ PER ของAeroflex ที่ 28.0x (ค่าเฉลี่ย 3 ปีย้อนหลัง +0.5 S.D.), ของ Aeroklas ที่ 15.1x (ค่าเฉลี่ยกลุ่มยานยนต์ +1.0S.D) และ ของ EPP ที่ 19.5x (ค่าเฉลี่ยกลุ่มบรรจุภัณฑ์ -0.25 S.D.)) ถึงแม้ว่าราคาปิดล่าสุดจะทะลุราคาเป้าหมายของเราไปแล้ว แต่เราแนะนำให้นักลงทุน let profit run ตามแนวโน้มการฟื้นตัว

Risks

ราคาวัตถุดิบผันผวน, มีการเปลี่ยนแปลงเทคโนโลยี, ภัยธรรมชาติ, การพึ่งพิงอุตสาหกรรมยานยนต์, มีการบอกเลิกสัญญาที่กำหนด, อัตราแลกเปลี่ยนผันผวน

Chananthorn Pichayapanupat

66.2658.8888 Ext.8849

chananthornp@kgi.co.th

มุมมองวิเคราะห์หุ้น

บล.ธนชาต : KKP แนะนำ ถือ ราคาพื้นฐาน ที่ 80.00 บ.

HOLD (From: BUY) TP: Bt 80.00 (From: Bt 92.00)

Change in Recommendation Upside : 4.2%

31 AUGUST 2018

Kiatnakin Bank Pcl (KKP TB)

น่าสนใจน้อยลง

ด้วยการตั้งสำรองที่สูงขึ้น เราจึงปรับกำไรของ KKP ลงโดยเฉลี่ย 8% ในปี 2018-20F เนื่องจากกองทุนส่วนเกินที่ลดลงพร้อมกับการเติบโตของสินเชื่อที่แข็งแกร่ง เราจึงเชื่อว่าโครงการการบริหารเงินกองทุนของ KKP กำลังจะสิ้นสุดลง ด้วยข้อขายที่ระดับที่สูงกว่า TISCO และให้ yield ที่ต่ำกว่า เราจึงชอบ TISCO มากกว่า และปรับลดคำแนะนำ KKP เป็น "ถือ"

เติบโต และให้ผลตอบแทนต่ำ

การกระจายความเสี่ยงจากสินเชื่อเช่าซื้อรถยนต์ไปยังสินเชื่อธุรกิจสินเชื่อ real-estate และ SME โดยใช้ความสัมพันธ์กับบริษัทหลักทรัพย์ ภัทร ทำให้ KKP มีการเติบโตของสินเชื่อที่แข็งแกร่งที่สุดในกลุ่มธนาคารพาณิชย์ที่ 10% ในช่วงเดือนม.ค.ถึงก.ค. และธนาคารได้ปรับเพิ่มเป้าอัตราการเติบโตของสินเชื่อขึ้นเป็น 15% อย่างไรก็ตามแม้เติบโตแต่ให้ผลตอบแทนต่ำท่ามกลางสภาวะอัตราดอกเบี้ยที่เพิ่มสูงขึ้น เราจึงไม่ค่อยตื่นเต้นกับปริมาณสินเชื่อที่เติบโตนี้ เนื่องจากอัตราผลตอบแทนจากการให้สินเชื่อที่ลดลง NIM ของ KKP จึงลดลงจาก 4.37% ในปี 2017 มาอยู่ที่เพียง 4.2% ใน 2Q18 เรายังไม่เห็นผลกระทบเชิงบวกต่อค่าธรรมเนียมนอกจากนี้ ด้วยการขยายสินเชื่อที่แข็งแกร่ง credit cost จึงเพิ่มขึ้น จาก 0.7% ในปี 2016-17 เป็น 1.3% ใน 2Q18 อีกด้วย

ปรับลดประมาณการกำไร

แม้ว่าเราจะปรับคาดการณ์อัตราการเติบโตของสินเชื่อของ KKP ขึ้น 7% และเพิ่มค่าธรรมเนียมวานิชธนกิจสะท้อนดี IPO ที่เพิ่มขึ้นในปี 2018F แต่เรายังคงปรับประมาณการกำไรลงโดยเฉลี่ย 8% ในปี 2018-20F เนื่องจาก 1) เราปรับลด NIM ลง 16pp และ 7bp ในปี 2018-19 2) ค่าใช้จ่ายตั้งสำรองที่เพิ่มขึ้นเฉลี่ย 50% สะท้อนการขยายสินเชื่อที่รวดเร็วและ 3) มีผลขาดทุนจากการขายสินทรัพย์ที่ยืดมาเพิ่มขึ้น ปัจจุบันเราคาดว่า KKP จะมีกำไรที่เติบโตเฉลี่ยในระดับปานกลางที่เพียง 8%

ปรับลดคำแนะนำเป็น "ถือ"

หลังใช้เงินกองทุนส่วนเกินในการจ่ายปันผล ด้วยอัตราการจ่ายปันผลเฉลี่ย 81% ในปี 2015-17 vs 55% ในปี 2012-14 อัตราส่วนเงินกองทุนขั้นที่ 1 ของ KKP จึงลดลงจาก 15% ในปี 2015 เป็น 13.3% ในปี 2017 ดังนั้นเราจึงไม่คิดว่าธนาคารจะสามารถดำเนินการตามแผนการบริหารเงินกองทุนของตนได้ เราจึงคาดว่าอัตราการจ่ายปันผลจะลดลงเหลือ 65% ตั้งแต่ปี 2018F เป็นต้นไป และด้วยการปรับประมาณการกำไรลง ราคาเป้าหมายของเรา (ปีฐาน 2018F) จึงลดลงเหลือ 80 บาท จาก 92 บาท ที่ 2018FP/BV ที่ 1.5 เท่า และ 10 เท่า PE เทียบกับ EPS ที่เติบโตเฉลี่ย 3 ปีเพียง 8% เราจึงมองว่า KKP ซื้อขายในระดับที่เหมาะสมแล้ว และด้วยให้ upside ต่อราคาเป้าหมายเพียง 4% เราจึงปรับลดคำแนะนำเป็น "ถือ"

เราชอบ TISCO มากกว่า

ในบรรดาธนาคารขนาดเล็ก เราชอบ TISCO มากกว่า KKP ขณะที่ KKP เต็มใจที่จะเสีย สละมาร์จิ้นเพื่อปริมาณสินเชื่อ TISCO กลับยึดกลยุทธ์ที่มุ่งเน้นผลตอบแทน การปรับอัตราดอกเบี้ยขึ้นส่งผลลบต่อทั้งสองธนาคารแต่เราคิดว่า TISCO มีการเตรียมการที่ดีกว่า และสามารถบรรเทาการลดลงของ NIM ได้โดยใช้ตั้งสำรองส่วนเกิน เราคาดว่า TISCO จะมี EPS เติบโตเฉลี่ย 3 ปีที่ 12% เทียบกับ KKP ที่ 8% ในแง่ valuation, TISCO น่าสนใจมากกว่า ด้วยมี P/BV-to-ROE ที่ต่ำกว่าและให้ dividend yield ที่สูงกว่า เนื่องจาก TISCO มีอัตราส่วนเงินกองทุนขั้นที่ 1 ที่สูงขึ้นมา และการเติบโตของสินทรัพย์ที่ชะลอตัว เราจึงเห็น upside ต่อปันผลของ TISCO เราสมมติให้ TISCO จ่ายปันผลในอัตราเดิมเท่าปีที่ผ่านมาที่ 66%

SARACHADA SORNSONG

662 - 617 4966

sarachada.sor@thanachartsec.co.th

มุมมองวิเคราะห์หุ้น

บล.บัวหลวง : BJC แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 61.00 บ.

Berli Jucker BJC TB / BJC.BK

Sector: Retail OVERWEIGHT

คำแนะนำพื้นฐาน: ซื้อ

เป้าหมายพื้นฐาน: 61.00 บาท

ราคา (24/08/61): 57.00 บาท

กำไรปี 2561 โตแรงที่สุดในกลุ่มค้าปลีก

BJC จะยังคงเป็นหนึ่งในบริษัทค้าปลีกที่รายงานกำไรเติบโตแข็งแกร่งที่สุดในครึ่งหลังของปี 2561 แม้อัตราภาษีจะไม่ลดลงมากเท่าที่ประเมินก่อนหน้านี้ เราคงคำแนะนำ "ซื้อ" โดยให้ราคาเป้าหมายสิ้นปี 2561 ที่ 61 บาท

ยอดขายสาขาเดิมเดือนก.ค. เติบโตดีมาก

ยอดขายสาขาเดิมของ BigC เติบโตในเดือนมิ.ย. (4.9%) และก.ค. (3.7%) เนื่องจากฟุตบอลโลกช่วงวันหยุดขายโทรทัศน์อย่างมีนัยสำคัญ ในขณะที่บริษัทออกแคมเปญกระตุ้นให้ลูกค้าแลกคะแนนสมาชิกมากขึ้น แม้ยอดขายสาขาเดิมช่วงต้นเดือนส.ค. อ่อนตัวลง แต่ก็กลับมาแข็งแกร่งอีกครั้งในช่วงปลายเดือนหนุนโดยยอดขายช่วงเทศกาลสารทจีน อย่างไรก็ตามยอดขายสาขาเดิมน่าจะเติบโตช้าลงในเดือนก.ย. เนื่องจากปีที่แล้วเทศกาลสารทจีนอยู่ในเดือนก.ย. เราคาดยอดขายสาขาเดิมเติบโต 1.4% ในไตรมาส 3/61 ในขณะที่แรงกดดันจากการลดลงของราคาอาหารจะเริ่มคลี่คลายน่าจะช่วยหนุนให้ยอดขายสาขาเดิมขยายตัวดีขึ้น 3% ในไตรมาส 4/61

ขยายฐานลูกค้าโดยการเจาะลูกค้าระดับบน

BigC มีแผนจะเปิดร้านค้าแบบใหม่ชื่อ BigC Food Place ซึ่งเป็นซูเปอร์มาร์เก็ตขนาด 800 ตารางเมตรที่เน้นขายอาหารออร์แกนิก ธรรมชาติ และอาหารพร้อมทาน (เหมือนกับ Whole Foods Market) เพื่อจับตลาดพนักงานออฟฟิศระดับกลางถึงบน โดยจะเปิดสาขาแรกที่ Gateway บางซื่อ ในเดือนต.ค. 2561 และสาขาที่สองที่สามย่าน มิตรทาวน์ในไตรมาส 4/62 โดยทั้งสองแห่งดังกล่าวอยู่ในศูนย์การค้าที่พัฒนาโดย TCC (บริษัทแม่ของ BJC) เราเห็นว่ามีอีกหลายพื้นที่ที่จะเปิด BigC Food Place ได้หากโมเดลนี้ประสบความสำเร็จ เนื่องจาก TCC เป็นเจ้าของที่ดินผืนงามและอาคารสำนักงานจำนวนมากในประเทศไทย

อัตราภาษีจ่ายปี 2561 น่าจะสูงกว่าที่คาดก่อนหน้านี้

บริษัทยังดำเนินการปรับโครงสร้างภายในเพื่อลดภาษีจ่ายต่อเนื่อง ซึ่งหลายส่วนแล้วเสร็จแล้ว ส่งผลให้อัตราภาษีจ่ายลดลงจาก 28.8% ในไตรมาส 1/61 มาอยู่ที่ 23.3% ในไตรมาส 2/61 อย่างไรก็ตาม BJC คาดกระบวนการนี้จะแล้วเสร็จในไตรมาส 4/61 (จากแผนเดิมเสร็จสิ้นในไตรมาส 3/61) และอัตราภาษีจ่ายปี 2561 มีแนวโน้มสูงกว่าที่ผู้บริหารให้ไว้ก่อนหน้านี้ที่ 20% เนื่องจากบริษัทอาจไม่สามารถใช้ tax losses carried forward ของบริษัทลูกได้ทั้งหมดใน 5 ปี ดังนั้นเราจึงปรับสมมติฐานอัตราภาษีจ่ายขึ้นเป็น 21.4% ส่งผลให้ประมาณการกำไรปี 2561 ของเราลดลง 3%

อาจเริ่มรุกขยายธุรกิจต่างประเทศในปี 2563

BJC อยู่ระหว่างปรับโครงสร้างกลุ่มและวางระบบ IT เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการดำเนินงานก่อนที่จะขยายธุรกิจไปยังประเทศเพื่อนบ้าน ระหว่างนี้ BJC พักการซื้อกิจการชั่วคราว (รวมทั้งการซื้อ MM Mega Market ในเวียดนามจาก TCC) นอกเสียจากว่ามีดีลที่มีศักยภาพมากและมีกระแสเงินสดแข็งแกร่ง เป้าหมายหลักของบริษัทคือการลดหนี้สิน เราคิดว่าระดับหนี้สินที่จะทำให้ BJC เริ่มรุกขยายธุรกิจไปยังต่างประเทศคือ อัตราส่วนหนี้สินต่อทุนที่ราว 1 เท่า ซึ่งอาจเห็นในปี 2563

ไชยธร ศรีเจริญ, CFA

นักวิเคราะห์การลงทุนปัจจัยพื้นฐานด้านหลักทรัพย์

chaiyatorn@bualuang.co.th

+66 2 618 1344

มุมมองวิเคราะห์หุ้น

บล.ทิสโก้ : PSH แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 27.00 บ.

+ PSH : เข้าชมโครงการคอนโดที่สวนพลู

เราได้เข้าชมคอนโดแบรนด์ The Reserve มูลค่า 2.7 พันล้านบาท จำนวน 134 หน่วย มูลค่าห้องละ 20 ล้านบาท บริเวณสาทร โดยที่มีราคา 2.6 - 3.3 แสนบาท/ตารางเมตร สูงกว่าราคาคอนโดในบริเวณที่ 1.76 แสนบาท/ตารางเมตร โดย PSH กล่าวว่าได้ขายไปแล้วกว่า 70 หน่วย โดยลูกค้าชำระด้วยเงินสด และด้วยจำนวนห้องในโครงการที่ไม่ถึง 150 ห้อง ทำให้บริษัทเน้นขายที่ความเป็นเอกสิทธิ์ และราคาของห้องสูงสุดที่ 60 ล้านบาท สูงกว่าโครงการอื่นในบริเวณที่มีมากกว่า 200 ห้องมาก เราคาดว่ายอดเปิดตัวจะเพิ่มขึ้นใน 3Q18 (ในช่วง 6M18 มี ยอดจอง 45%) โดยเราแนะนำให้ "ซื้อ" โดยมีมูลค่าที่เหมาะสม 27 บาท (PER ที่ 9.4 เท่า สำหรับปี 2018F) จาก PER ที่ต่ำ และโอกาสในการฟื้นตัวของบ้านเดี่ยว และโครงการในระดับพรีเมียม ?

Market Insight

E- mail : tiscoresearch@tisco.co.th

นภาพร เชื้อเมืองพาน: เรียบเรียง

มุมมองวิเคราะห์หุ้น

บล.จีเอ็มไอ-แซด คอม : TVI แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 4.90 บ.

TVI

THAIVIVAT INSURANCE

Rating: BUY

Sector: Insurance

Last Price (Bt) 3.50

Target Price (Bt) 4.90

Upside (%) 40.00

2Q18 ขาดทุนสุทธิ 7.6 ลบ. -495%YoY

TVI รายงานขาดทุนสุทธิ 2Q18 ที่ 7.6 ลบ.-495%YoY -115%QoQ โดยสาเหตุของการพลิกกลับมาเป็นขาดทุนมาจาก ทั้งส่วนการประกันภัย และการลงทุน โดยฝั่งการลงทุนทำได้น่าผิดหวังในไตรมาสนี้ โดย Investment Yield พลิกกลับเป็นติดลบ -5.28% เทียบกับในอดีตที่บวกมาต่อเนื่อง 10 ไตรมาส โดยในไตรมาสนี้มีการบันทึกขาดทุนจากการปรับมูลค่ายุติธรรมของเงินลงทุนถึง 23 ลบ. เทียบกับไตรมาสก่อนที่ขาดทุน -6 ลบ. และช่วง 2Q17 ที่กำไร 16 ลบ. ส่วนประกันภัยทำได้ด้อยลง QoQ จากที่ Combined Ratio ปรับขึ้นมาที่ 107.16% จากที่ทำได้เด่นในไตรมาสก่อนที่ระดับ 99.29% ด้าน Gross Premium ปรับเพิ่มขึ้น 2.25% QoQ แต่ Net Premium ลดลง 0.84% ซึ่งเป็นผลจากอัตราส่วนการส่งประกันต่อเพิ่มขึ้น จากไตรมาสก่อนที่ 16.88% ขึ้นมาที่ 19.39%

คงประมาณการปี 18 และราคาเหมาะสม

ผลประกอบการในช่วง 1H18 คิดเป็น 53% ของประมาณการของเรา สำหรับในช่วง 3Q18 เราคาดว่า Investment Yield จะกลับมาเป็นบวก หลังจากที่ปัจจุบันตลาดหุ้นไทยปรับเพิ่มขึ้นจากสิ้นงวด 2Q18 7.4% อีกทั้ง หุ้นกลุ่มธนาคารที่คาดว่าจะเป็นส่วนหลักในการลงทุนของ TVI ปรับขึ้นมาราว 10% เมื่อเทียบสิ้นงวด นอกจากนี้ ในช่วงไตรมาส 4 ยังเป็นช่วงที่มีรายได้เบี้ยประกันภัยในระดับสูงเมื่อเทียบกับไตรมาสอื่น ซึ่งจะช่วยหนุนผลประกอบการใน 2H18 เราจึงคงประมาณการกำไรสุทธิปี 18 ที่ระดับ 78 ลบ.

ออกผลิตภัณฑ์ใหม่ THAIVIVAT ACTIVE HEALTH

TVI ออกผลิตภัณฑ์ใหม่ THAIVIVAT ACTIVE HEALTH รับฟรี fitbit versa โดยผู้ที่ออกกำลังกายตามเกณฑ์อย่างสม่ำเสมอ จะได้รับส่วนลดเบี้ยสูงสุด 40% เราชื่นชมการออกผลิตภัณฑ์ใหม่ของบริษัท เรามองว่าจะสามารถขยายกลุ่มลูกค้าได้เพิ่มขึ้น และการกระจายความเสี่ยงเข้าสู่ประกันภัยสุขภาพจะช่วยกระจายความเสี่ยงจากที่เป็นรายได้เบี้ยประกันนอกจากประกันภัยรถยนต์ที่เป็นสัดส่วนหลักของรายได้เบี้ยประกัน (72%)

คงคำแนะนำ "ซื้อ"

เราเชื่อในภาพการฟื้นตัวของ investment Yield ในช่วง 3Q18 หลังจากที่ Investment Yield ปรับตัวลดลงแรงในช่วง 2Q18 เราคาดว่าผลประกอบการได้ผ่านจุดต่ำของปีไปแล้วในช่วง 2Q18 และจะเป็นโอกาสให้ซื้อสะสม เรายังคงคำแนะนำ "ซื้อ" ด้วยราคาเหมาะสมที่ 4.90 บาท

Chavin Saengsiravin

Fundamental Analyst

Sec No. 048514

(+66) 2 088 8156

Chavin.s@zcomsec.com

มุมมองวิเคราะห์หุ้น

บล.ดีบีเอส วิเคราะห์ : AH แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 50.00 บ.

ราคาปิด 33.25 บาท ราคาพื้นฐาน 50 บาท

Core Profit งวด 2Q61 แข็งแกร่ง

+ กำไรสุทธิงวด 2Q61 แข็งแกร่ง - บริษัทมี Core Profit งวด 2Q61 เท่ากับ 378 ล้านบาท เดบิต 79%YoY แต่อ่อนลง 13%QoQ โดยการเพิ่ม YoY มาจากอุปสงค์ชิ้นส่วนยานยนต์ที่แข็งแกร่ง และรายได้จากรธุรกิจดีลเลอร์ รวมทั้งผลตอบแทนจากการลงทุนใน Sakthi Global (SGAH)

+ มีรายการพิเศษใน 2Q61 จำนวน 59 ล้านบาท - บริษัทบันทึกผลขาดทุนจากการซื้อ SGAH ที่เกิดจากการปรับปรุงราคาซื้อ และมีบันทึกด้อยค่าของสต็อกในสหรัฐซึ่งคิดเป็นประมาณ 43 ล้านบาท

+ มีโอกาสลงทุนร่วม (JV) กับ VINFAST เวียดนาม - เมื่อ 12 มิ.ย.ที่ผ่านมาบริษัทเซ็น MOU กับ VINFAST Trading & Production LLC เพื่อตั้งบริษัทร่วมทุนประกอบรถยนต์ โดย 2 โมเดลแรกคาดว่าจะเปิดตัวใน 3Q62 ขณะนี้อยู่ระหว่างจัดตั้งบริษัท JV ดังกล่าว โดย AH คาดว่าจะถือหุ้น 51% และ VINFAST ถือ 49% เงินลงทุนอยู่ที่ 1.4 พันล้านบาท (ลดลงจากตอนที่ 1.8 พันล้านบาท) ทั้งนี้ VINFAST จะลงทุนสร้างโรงงาน แล้วบริษัท JV เข้าไปเช่าโรงงานและสาธารณูปโภคต่างๆ ทาง AH ประเมินว่าจะใส่เงินทุนเข้าไป 350-400 ล้านบาท ส่วนที่เหลือเป็นการกู้ยืมจากแบงก์ในเวียดนาม

+ จะได้คำสั่งซื้อที่แน่นอนจาก VINFAST - AH จะจัดหา Jigs และ Dies มูลค่า 1.8 พันล้านบาทให้กับ VINFAST เพื่อติดตั้งในโรงงาน ซึ่งจะรับรู้รายได้ก่อนเปิดโรงงานใน 3Q62 (เราคาดว่าจะรับรู้ใน 1H62)

+ แนะนำซื้อ ให้ราคาพื้นฐาน 50 บาท - โดยราคาพื้นฐานอิงกับ P/E ปี 61 ที่ 12 เท่า (+1SD) ทั้งนี้ประมาณการกำไรปี 62 ยังมี Upside Risk จากการรับรู้รายได้ Jigs และ Dies ที่จะขายให้กับ VINFAST 1.8 พันล้านบาท ซึ่งขณะนี้ไม่ได้อยู่ในประมาณการ

นักวิเคราะห์ : Thailand Research Team / นักวิเคราะห์ : จันทร์เพ็ญ ศิริธนารัตนกุล : chanpens@th.dbs.com

มุมมองวิเคราะห์หุ้น

บล.ฟิลลิป : SIRI แนะนำ ทอยชื่อ ราคาพื้นฐาน ที่ 1.70 บ.

แอสสิริ - SIRI

THAILAND | SET | PROPI COMPANY UPDATE

ทอยชื่อ (คงคำแนะนำ)

ราคาปิด (บาท) 1.62

ราคาพื้นฐาน (บาท) 1.70(+12.35%)

P/E และ Yield ยังพอไหว

ยอดจองล่าสุดแข็งแกร่ง..เพิ่มโอกาสปรับเป้าจอง

ยอดจองรวม 1H61 ได้มาแล้ว 24.5 พัน ลบ เพิ่ม 66% y-y และคิดเป็น 55% ของเป้าทั้งปีที่ 45 พัน ลบ โดยแยกตามประเภท พบว่า ยอดจองแนวราบมาแล้ว 10.6 พัน ลบ ดีมากเมื่อเทียบกับเป้าทั้งปีที่ 15.7 พัน ลบ ส่วนหนึ่งเป็นความสำเร็จอย่างมากในการเปิดโครงการทาวน์เฮ้าส์ 5 โครงการ และ ผลตอบรับที่ดีมากของโครงการบ้านหรูสุดของบริษัท Baan Sansiri พัฒนาการ ซึ่งเป็น 1 ใน 4 โครงการบ้านเดี่ยวที่เปิดขายใน 1H61 ในเวลาเดียวกัน ยอดจองคอนโดฯ 1H61 ได้มา 13.9 พัน ลบ คิดเป็น 48% ของเป้าจองคอนโดฯ 29.2 พัน ลบ โดยใน 1H61 มีโครงการคอนโดฯเปิดใหม่ 6 โครงการ มูลค่า 13.7 พัน ลบ สร้างยอดจองได้ 70% หรือ 9.6 พัน ลบ ทั้งนี้ 1 โครงการใหม่เป็นโครงการร่วมทุน The Line วงศ์สว่าง 4.6 พัน ลบ มียอดจองแค่ 27% เพราะทำเลนี้มีอุปทานมาก แม้ทำเลของบริษัทใกล้เคียงรถไฟฟ้า แต่ทางบริษัทขายราคาสูงกว่าคู่แข่งเพราะเพิ่มคุณภาพ คาดว่าจะค่อยๆดีขึ้น ภาพรวมยอดจองไปได้ดี คาดว่ามีโอกาสจะเกินเป้าได้ ในส่วนของยอดจองแนวราบ จะมีโครงการบ้านเปิดใหม่ 3 โครงการ และทาวน์เฮ้าส์ 4 โครงการ ซึ่งน้อยกว่า 1H61 ที่เปิด 9 โครงการ ทำให้คาดว่ายอดจองแนวราบน่าจะจบได้ที่ 18 พัน ลบ สูงกว่าเป้า 15 พัน ลบ ส่วนโครงการคอนโดฯจะเปิดมากกว่า 1H61 โดยเปิด 9 โครงการ ซึ่ง 3Q61 เปิดโครงการใหม่ 5 โครงการ ซึ่งเป็นโครงการแนวใหม่ XT 3 โครงการ ที่ให้ลูกค้าเลือกแบบห้องได้มากขึ้น มียอดตอบรับดีน่าพอใจ ทำให้ยอดจองคอนโดฯ 2H61 กระเตื้องจาก 1H61 ทำให้ยอดจองคอนโดฯทั้งปีน่าจะเกิน 30 พัน ลบ ภาพรวมยอดจองมีโอกาสเกินเป้าและเติบโตจากปีก่อน 17%

ยอดโอนปีนี้ปรับฐานเพราะการโอนโครงการคอนโดฯขาดช่วง

แม้ยอดจองไปได้ดี แต่ทางฝ่ายคาดการณ์ยอดโอนปีนี้ที่ 22.6 พัน ลบ ลดลง 13% y-y ล่าสุด ณ 15 ส.ค. 61 มี Backlog รอโอน 2H61 แล้ว 9.1 พัน ลบ ขณะที่ยอดโอน 1H61 ได้มา 8.3 พัน ลบ ยอดโอนในมือมีแล้ว 17.4 พัน ลบ ขาดอีกราว 5-6 พัน ลบจะได้เป้า ทางบริษัทมีแผนทางการสร้างยอดโอนจากการขายแนวราบในช่วง 4 เดือนที่เหลือจากสต็อกโครงการแนวราบและคอนโดฯ โดย Momentum การขายแนวราบเดือนละ 1.5 พัน ลบ ยังเป็นวิสัยที่ทำได้ เป้าโอนปีนี้ น่าจะทำให้บริษัทร่วมทุนช่วยพยุงกำไรปีนี้

ยอดโอนปีนี้ น่าจะลดลง แต่การดำเนินงานของบริษัทร่วมทุนน่าจะดีขึ้น โดยคาดการณ์ยอดโอนบริษัทร่วมทุนน่าจะไปถึง 10 พัน ลบจากปีก่อน 4.5 พัน ลบ โดย Backlog บ. ร่วมทุนมี Backlog รองรับแล้วกว่า 8.6 พัน ลบ ทางฝ่ายคาดการณ์ส่วนแบ่งกำไรปีนี้ 631 ลบจาก 25 ลบในปีก่อน ทำให้กำไรปีนี้ลดลง 5% ทั้งหมดที่ยอดโอนลดลง 13%

คงคำแนะนำ "ทอยชื่อ" ราคาพื้นฐาน 1.70 บาท

กำไรปีนี้อ่อนลง แต่การขายที่ดีขึ้นโดยเฉพาะการรุกโครงการคอนโดฯจะสร้างรายได้อีก 1-2 ปี อีกทั้ง ทางบริษัทมีแผนจะเปิดโครงการคอนโดฯอาคารเล็กช่วง 4Q61 ที่จะโอนทันปีหน้า ทำให้เพิ่มโอกาสการเติบโตในปีหน้า แนวโน้มเติบโตในปีนี้น่าจะดีขึ้น แต่ราคาหุ้นซื้อขาย P/E 8-9 เท่า เงินปันผล 0.12 บาท แม้จะจ่ายไปแล้ว 0.04 บาท/หุ้น XD ไปแล้ว 28 ส.ค. 61 แต่ยังเหลืออีก 0.08 บาท/หุ้นสำหรับ 2H61 ซึ่งให้ Yield 5% ราคาหุ้นในเชิง P/E และ Yield ยังไม่แพง คงคำแนะนำ "ทอยชื่อ"

दनัย ตูลาพิศิษฐ์ชัย, CFA

นักวิเคราะห์การลงทุนด้านตลาดทุน# 2375

โทร: 66 2 635 1700 # 481

The Leader in ICT Security

CCTV
Access Control

Cyber security

Control room

Communication

Agile Network

Drone System

eLTE

Connected People

Smart City

Safe City



LIMITLESS POSSIBILITY

www.skyict.co.th

คอลัมน์ สังคมนวัตกรรม

สวัสดีค่ะคุณผู้อ่านที่น่ารัก และมิตรรักแฟนคลับแมกกาซีนหุ้นอินไซด์ พบกับแมกกาซีนหุ้นอินไซด์ ฉบับเดือนกันยายน เดือนที่ชุ่มฉ่ำไปด้วยสายฝน บ้านเรามีฝนตกต่อเนื่องในช่วงเดือนนี้ ยังไงก็ทีมข่าวแมกกาซีนหุ้นอินไซด์ ขอให้คุณผู้อ่านที่น่ารัก ดูแลรักษาสุขภาพ ขอให้สุขภาพแข็งแรงกันทุกท่านนะคะ ส่วนตลาดหุ้นไทยเดือนนี้ กูรูทิสโก้ ให้มุมมองแม้ปัจจัยเสี่ยงภายนอกอาจยังสร้างความผันผวนให้แก่ตลาดหุ้นไทยต่อไป แต่ปัจจัยภายในประเทศที่แข็งแกร่ง ทั้งแนวโน้มเศรษฐกิจที่ขยายตัวดี, ความคืบหน้าโครงการลงทุนภาครัฐ และการเลือกตั้งที่คาดว่าจะเกิดความชัดเจนมากขึ้นเรื่อยๆ ตั้งแต่เดือน ก.ย. เป็นต้นไป ทำให้ตลาดหุ้นไทยเริ่มเคลื่อนไหวดีกว่า (Outperform) ตลาดหุ้นเกิดใหม่ (EM) โดยคาดว่าจะเข้าสู่แนวโน้มการแกว่งซิกแซกขึ้นได้อีกครั้งในช่วงไตรมาส 4



มองทุกการอ่อนตัวเป็นจังหวะทยอยสะสมรอบสุดท้ายของปีนี้เพื่อหวังผลระยะ 5-6 เดือนข้างหน้า ยังคงเป้า SET Index ปลายปีนี้ขึ้นทดสอบระดับ 1800 จุดขึ้นไป

หุ้นเด่นในเดือน ก.ย. จะเน้นหุ้นขนาดใหญ่ที่คาดว่าจะได้ประโยชน์จาก Foreign Fund Flows ไหลเข้า - แนวโน้มกำไรครึ่งปีหลังดีกว่าครึ่งปีแรก แนะนำ BJC, CK, COM7, HANA, IRPC, MINT, PRM และ TCAP

ส่วนผลงาน 6 เดือนแรก ภาพรวม บจ.ไทย รายงานกำไรสุทธิครั้งแรกปี 2561 รวม 5.51 แสนล้านบาท เติบโต 7.61% จากช่วงเดียวกันปีก่อน กลุ่มอุตสาหกรรมที่มีกำไรสุทธิเติบโตโดดเด่น คือ กลุ่มที่ได้านิสงส์จากราคาน้ำมัน กลุ่มบริการโดยเฉพาะอย่างยิ่งธุรกิจในกลุ่ม Well-being และกลุ่มธุรกิจการเงิน อย่างไรก็ตาม ในช่วงครึ่งหลังของปี 2561 ราคาหุ้นและอัตราแลกเปลี่ยนที่ไม่แน่นอนเป็นปัจจัยที่ควรให้ความระมัดระวังมากขึ้นในการบริหารจัดการ



ขณะที่ผลการดำเนินงานของ บจ. mai ครึ่งแรกปี 2561 มียอดขายรวม 88,550 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 16.91% และมีกำไรสุทธิรวม 3,553 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 39.73% พบ 7 ใน 8 กลุ่มอุตสาหกรรมผลการดำเนินงานดีขึ้น โดยกลุ่มอุตสาหกรรมที่มีกำไรสุทธิเติบโตโดดเด่น ได้แก่ กลุ่มเทคโนโลยี กลุ่มบริการ และกลุ่มธุรกิจการเงิน

พูดถึง บจ.ใน mai ต้องขอยินดีต้อนรับ หุ่น้องใหม่ อย่าง บมจ.ไทยอุตสาหกรรมพลาสติก (1994) หรือ TPLAS ผู้ผลิตและจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ถุงบรรจุอาหาร , ถุงหิ้ว ภายใต้อตราสัญลักษณ์ “หมากรุก” และฟิล์มยืดห่อหุ้มอาหาร ภายใต้อตราสัญลักษณ์ “Vow Wrap” ที่เพิ่งเข้ามาเทรดแบบสดๆ ร้อนๆ ไปเมื่อ 5 ก.ย. ที่ผ่านมา



“ธีระชัย ธีระรุจินนท์” บิ๊ก TPLAS ส่งชีกหลังระดมทุน ก็จะทำเงินไปขยายโรงงาน รวมถึงขยายอาคารสำนักงาน และซื้อเครื่องจักรใหม่ในการต่อยอดธุรกิจในอนาคต เพื่อก้าวเข้าสู่การเป็นผู้นำในอุตสาหกรรมบรรจุภัณฑ์เกี่ยวกับอาหารที่ทันสมัย และศักยภาพสูง งานนี้เฮียแอบกระซิบบว่า หุ่นTPLAS จะไม่ทำให้ FC.ผิดหวังอย่างแน่นอน

TPCH เดินหน้าเต็มตัว สุการ์เติบโตอย่างต่อเนื่อง หลังโชว์กำไรไตรมาสสองสุดแกร่ง! โดยมีกำไรถึง 90 ล้านบาท และแว่วๆ แนวโน้มผลงานไตรมาส 3/61 คาดกำไร ยังคงเติบโตไม่แพ้กัน ขณะที่โครงการอยู่ระหว่างก่อสร้าง 4 แห่ง ได้แก่ PTG, TPCH1, TPCH2 และ TPCH5 ว่ากันว่า..คืบหน้าตามแผน แบบได้เห็น COD ในปี 2562 แน่นองงานนี้...“เฮ็ดศักดิ์ วิฒนวิจิตรกุล” กรรมการผู้จัดการใหญ่ คอนเฟิร์ม!!! แต่หากนักลงทุน ยังไม่จุใจ และอยากรู้อะไรเพิ่มเติมรีบไปพบกันได้ ในงานบริษัทจดทะเบียนพบผู้ลงทุน" (Opportunity Day) วันที่ 6 ก.ย. นี้ คราวนี้ทีมผู้บริหาร พร้อมชี้แจงข้อมูลทุกประเด็นนะครับบบ



DRT เงินปันผลระหว่างกาล 0.18 บาทต่อหุ้น ดอกย้ำความเป็นหุ้นปันผลสูง โดยจะขึ้นเครื่องหมาย XD วันที่ 10 ก.ย. และกำหนดจ่ายเงินปันผลในวันที่ 21 ก.ย.นี้ ส่วนแนวโน้มครึ่งปียังเติบโตต่อเนื่องภายใต้แนวคิด ‘สวยครบเซต ตราเพชรทั้งหลาย’ มีเป้าหมายยอดขายทั้งปีนี้เติบโตจากปีก่อนไม่ต่ำกว่า 5% ปันผลโดดเด่นแบบนี้ ต้องรีบเก็บเข้าพอร์ตแล้ว

ทักษิณ ดันดีไฟจิตร MD คนขยันแห่ง FTE โชว์ผลงานครึ่งปีแรกฟอร์มดี อัตราการเติบโตพุ่งสวนทางกับปริมาณงานภาครัฐที่ชะลอตัว ครึ่งปีหลังเร่งป้อนยอดต่อเนื่อง มีงานเอกชนรองรับเพียบ ล่าสุดออกบูธแสดงสินค้างาน “TEMCA FORUM & EXHIBITION 2018 PATTAYA” ให้ข้อมูลสินค้าอุปกรณ์ระบบดับเพลิงกับผู้รับเหมา วิศวกร สร้างคอนเนกชันเตรียมรับงานยาว ผังผู้ถือหุ้นก็มีเฮ รับปันผลระหว่างกาล 0.09 บาทต่อหุ้น อัตราจ่ายปันผล 98.75% ของกำไรสุทธิหลังหักสำรองตามกฎหมาย Record Date 24 ส.ค. 61 กำหนดจ่าย 7 ก.ย. 61 หุ้นพื้นฐานดี ปันผลเด่นขนาดนี้ นักลงทุนไม่ควรพลาดนะค่ะ



สตอรี่ครึ่งปีหลังของ ASAP ช่างสไลยิ่งนัก หลัง ‘ทรงวิทย์ ฐิติบุญญา’ ผู้บริหาร เริ่มเปิดบริการศูนย์รวมการให้บริการรถยนต์อย่างครบวงจร ‘asap Auto Park’ เฟส 1 เรียบร้อยแล้ว ก็มีโอกาสด้อนรับ นักลงทุนวีไอ กระเป๋าหนักจาก บล.ธนาชาติ เข้าเยี่ยมชมโครงการในย่านบางนา ใกล้กับสนามบึงสุวรรณภูมิ ซึ่งจะเป็นอีกหนึ่งแลนด์มาร์กใหม่ในโซนนี้ ที่สร้างความประทับใจจากความพร้อมให้บริการที่ครบวงจร โดยมีจุดให้บริการเช่ารถยนต์ระยะสั้นและจุดจำหน่ายรถยนต์มือสองที่ครบสัญญาเช่า แลมีร้านค้าเริ่มทยอยเปิดให้บริการแล้ว สร้างความเชื่อมั่นให้แก่นักลงทุนยิ่งนัก จึงไม่แปลกใจหากหลังจากนี้ราคาหุ้น asap จะทยอยปรับตัวขึ้นอย่างต่อเนื่อง ใครที่ไม่อยากตกรถ คงต้องรีบเข้าเก็บหุ้น asap กันแล้ว....

“นริศต์ สาระมาน” บิ๊กบอส SIMAT แอบส่งซิกแนวโน้มงบ Q3/61 มีโอกาสโตแรง หลังปักรายได้จากงานในมาเลเซีย พร้อมทั้งรับรู้กำไรจาก “อินซิซี” เข้ามาแบบเต็มไตรมาส...งานนี้ผลงานจะสวยหรูขนาดไหน ติดตามกันได้เลยจ้า



ภายหลังจากตลาดหลักทรัพย์ฯ เปิดรายชื่อ บจ. ที่เข้าข่ายห้ามนักการเมืองเข้าไปเกี่ยวข้อง เหตุได้รับสัมปทานหรือเป็นคู่สัญญากับรัฐ งานนี้ NFC ก็ติดไผ่รายชื่อไปกับเค้าด้วย ก็แหม..เค้าดำเนินธุรกิจค้าขายเคมีภัณฑ์ ให้บริการคลังสินค้า โลจิสติกส์ และทำเทียบเรือในเขตนิคมอุตสาหกรรม ชนิตอยู่ในระดับแนวหน้าขนาดนั้น ใครจะไม่ทราบ.... แต่บอกเลยว่า สำหรับเรื่องการเมือง “ณัฐภพ รัตนสุวรรณทวี” ซีอีโอ แห่ง NFC ไม่มีปัญหาหรือไม่มีอะไรให้ต้องกังวลแน่นอน เพราะ NFC ได้รายงานข้อมูลต่อตลาดหลักทรัพย์ฯ เป็นที่เรียบร้อยแล้วปราศจากการเมือง 100 เปอร์เซ็นต์ เพราะฉะนั้นนักลงทุนและผู้ถือหุ้นสบายใจหายห่วงได้เลยค่า

ARROW คงต้องเหนื่อย “แบบเต็มใจ” ต่อไป เพราะเห็น “ธามินทร์ ตันประวัตติ” ทำงานหนักรับมือออเดอร์ที่ล้นทะลักเข้ามาอย่างไม่ขาดสาย ตามเทรนด์ธุรกิจที่สดใสในครึ่งปีหลัง เห็นอย่างนี้แล้วต้องขอให้แฟนคลับเอาใจช่วยทีมผู้บริหารของเราอีกแรง...และอดใจรอชมผลงานทั้งปีว่าจะเนียนและเป็นไปตามเป้าหมายกับการทุ่มเทร่างกายแรงใจเพื่อผู้ถือหุ้นหรือไม่



แผนการจัดตั้งกองทุนโครงสร้างพื้นฐาน(IFF) ของSUPER คืบหน้าไปไกล ล่าสุดสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) ประกาศปรับปรุงเกณฑ์คุณสมบัติการจัดตั้งกองทุนใหม่แล้ว บิ๊กบอส "จอมทรัพย์ โลจายะ" พร้อมเดินหน้ายื่นไฟลิ่งกองทุน IFF ของ SUPER เร็วๆนี้ แต่ก่อนจะได้เฮ!กัน ขอกระซิบบว่ายังมีเรื่องที่จะเซอร์ไพรส์จากแผนปรับโครงสร้างการเงินให้แข็งแกร่งอีกด้วยยย แถมผู้ถือหุ้นได้ชื่นใจเพราะผลประกอบการที่จะดีขึ้น และขออย่าเป็นเรื่องดีๆ ให้ติดตามกันคร้า



เป็นห่วงเป็นใยลูกบ้านอยู่เสมอ สำหรับ ORI เพราะล่าสุดได้ร่วมกับสมาชิก Origin Family และโรงพยาบาลไทยนครินทร์ จัดกิจกรรม “Hands of Hero : เพราะสองมือของคุณมีค่ามากกว่าที่คุณคิด” เวิร์คช็อปขั้นตอนกระบวนการให้การกู้ชีพเบื้องต้น (CPR) เพื่อให้ทุกคนสามารถช่วยเหลือผู้ประสบเหตุในสถานการณ์ฉุกเฉินได้อย่างทันท่วงที พร้อมยังบริการตรวจวัดความดันโลหิตและมวลกระดูก ให้คำแนะนำการดูแลตัวเองผ่านการรับประทานอาหาร การบริหารร่างกายที่ถูกต้อง จากทั้งนักโภชนาการและนักกายภาพบำบัดอีกด้วย เป็นลูกบ้านที่พี่ทั้งปลอดภัยและสุขภาพดีกันถ้วนหน้าจริงๆ





WHAUP พบนักวิเคราะห์ อัปเดตแผนธุรกิจ ปี 2561

เมื่อเร็วๆ นี้ นายวิเศษ จงวัฒนา (ขวา) ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร พร้อมด้วยนายเผ่าพิทยา สมุทรกลิน (ซ้าย) ประธานเจ้าหน้าที่ฝ่ายการเงิน บมจ. ดับบลิวเอชเอ ยูทิลิตี้ แอนด์ พาวเวอร์ (WHAUP) ร่วมนำเสนอข้อมูลถึงทิศทางการดำเนินธุรกิจในปีหลัง ของปี 2561 พร้อมเดินหน้าตามแผน โดยจะเปิดให้บริการธุรกิจค้าปลีกก๊าซธรรมชาติในโครงการ ดับบลิวเอชเอ อีสเทิร์น ซีบอร์ด เอ็นจีดี 2 ไดโนไตรมาส 4/61พร้อมกับการพัฒนาโครงการสาธิตปลูกในเวียดนาม และโครงการ Solar Rooftop ทั้งในและนอกนิคมอุตสาหกรรมของ WHA Group อย่างต่อเนื่อง ภายใต้การขับเคลื่อนของโครงการระเบียงเขตเศรษฐกิจภาคตะวันออก (EEC) เป็นตัวกระตุ้น



สำนักข่าวหุ้นอินไซด์ พาทีมลงทุนเยี่ยมชมโรงงานผลิต

และห้องปฏิบัติการ บริษัท ดีโอดี ไบโอเทค จำกัด (มหาชน) "DOD" จังหวัดสมุทรสาคร เมื่อวันที่ 25 ส.ค. ที่ผ่านมา

"TPLAS" ไรด์โชว์ข้อมูลหลักลงทุนพร้อมเข้าเทรด 5 ก.ย.นี้

นายธีระชัย ธีระจินนท์(กลางซ้าย) กรรมการผู้จัดการ พร้อมด้วยนาย ณัฐวุฒิ ตุงคะเวทย์ ผู้อำนวยการสายงานขายและขนส่ง และนางสาวอรนุตร์ ใจประสาธต์ ผู้อำนวยการสายงานบัญชีและการเงินบริษัท ไทยอุตสาหกรรมพลาสติก (1994) จำกัด (มหาชน) หรือ TPLAS ผู้ผลิตและจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ถุงบรรจุอาหารประเภท Polypropylene (PP) ถุงบรรจุอาหารและถุงหิ้วประเภท High Density Polyethylene (HDPE) ภายใต้ตราสัญลักษณ์ "หมากรุก" และฟิล์มยืดห่อหุ้มอาหาร Polyvinyl Chloride (PVC) ภายใต้ตราสัญลักษณ์ "Vow Wrap" นายชนะชัย จุลจิราภรณ์ (กลางขวา) ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัทหลักทรัพย์ เออีซี จำกัด (มหาชน) หรือ AEC ในฐานะที่ปรึกษาทางการเงินและผู้จัดการการจัดจำหน่าย และรับประกันการจำหน่าย ร่วมให้ข้อมูลการดำเนินธุรกิจและศักยภาพการเติบโตของ TPLAS กับนักลงทุนในการเสนอขายหุ้น IPO จำนวน 70 ล้านหุ้น เสนอขายในราคา 1.48 บาทต่อหุ้น พร้อมเตรียมเปิดให้ประชาชนทั่วไปจองซื้อวันที่ 28-30 สิงหาคม และเข้าซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ ในวันที่ 5 กันยายน 2561 เพื่อนำเงินไปขยายอาคารโรงงานใหม่ พร้อมติดตั้งเครื่องจักรรองรับกำลังผลิตใหม่ ณ ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย เมื่อเร็วๆ นี้



EKH เปิดบ้านโชว์ศักยภาพ

นายแพทย์ อำนาจ เอื้ออารีมิตร กรรมการและผู้อำนวยการโรงพยาบาล บริษัท เอกชัยการแพทย์ จำกัด (มหาชน) (EKH) พร้อมทีมผู้บริหารให้การต้อนรับนักวิเคราะห์หลักทรัพย์ จากบริษัทหลักทรัพย์ เคทีบี (ประเทศไทย) จำกัด และนักลงทุนในโอกาสให้เกียรติเข้าเยี่ยมชมกิจการ พร้อมฟังข้อมูลเกี่ยวกับแผนการดำเนินธุรกิจในอนาคตของโรงพยาบาล เมื่อเร็วๆ นี้



TPCH คว้ารางวัลดีเด่น ด้านพลังงานทดแทน

พลอากาศเอก ประจิน จั่นตอง รองนายกรัฐมนตรี ให้เกียรติมอบรางวัลดีเด่น ด้านพลังงานทดแทน ประเภทโครงการที่เชื่อมโยงกับระบบสายส่งไฟฟ้า (On-Grid) แก่คุณกนกทิพย์ จันทรพลังศรี ประธานคณะกรรมการบริหาร บริษัท ทีพีซี เพาเวอร์ โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) หรือ TPCH ในงาน "Thailand Energy Awards 2018" ซึ่งจัดโดยกระทรวงพลังงาน ซึ่งโรงไฟฟ้าของ TPCH ได้รับรางวัลดังกล่าวถึง 2 โรง คือโครงการโรงไฟฟ้าชีวมวล ช่างแรกไปโอเพาเวอร์ และ โครงการโรงไฟฟ้าชีวมวลแม่่วงศ์เอ็นเนอร์ยี ณ ศูนย์การประชุมแห่งชาติสิริกิติ์ เมื่อเร็วๆ นี้



SISB ขายไอพีโอ 260 ล้านบาท เตรียมพร้อมเข้า SET ปลายปี

คุณสมภพ กิระสุนทรพงษ์ กรรมการผู้อำนวยการ บริษัทหลักทรัพย์ ฟินันเซีย ไซรัส จำกัด (มหาชน) ถ่ายภาพร่วมกับคุณยิว ฮอค โคว ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บมจ. เอสไอเอสบี (SISB) ซึ่งเป็นผู้รับใบอนุญาตจัดตั้งโรงเรียนในระบบตาม พ.ร.บ. โรงเรียนเอกชน ประเภทโรงเรียนนานาชาติ เตรียมจะเสนอขายหุ้นไอพีโอ 260 ล้านบาท และคาดว่าจะเสนอขายได้ในช่วงปลายปีนี้ โดยการเข้าตลาดหลักทรัพย์ครั้งนี้เพื่อพัฒนาศักยภาพด้านการศึกษา

โทอะโกเซ หลงเปิดโรงงานแห่งใหม่ในอิตาลี

บริษัท โทอะโกเซ (ประเทศไทย) จำกัด ผู้นำด้านอุตสาหกรรมเคมีภัณฑ์และผู้ผลิตผลิตภัณฑ์อะคริลิคด้วยเทคโนโลยีขั้นสูงจากประเทศญี่ปุ่น จัดพิธีเปิดโรงงานผลิตแห่งใหม่ในนิคมอุตสาหกรรมดับบลิวเอชเอ อีสเทิร์นซีบอร์ด 2 ในเขตเศรษฐกิจพิเศษภาคตะวันออก (อีอีซี) เพื่อเพิ่มกำลังการผลิตสินค้าให้เพียงพอต่อความต้องการในภูมิภาคอาเซียน และขับเคลื่อนแผนการพัฒนารัฐกิจของบริษัทในต่างประเทศให้ก้าวหน้าอย่างมีประสิทธิภาพ



บมจ.ฟอร์จูน พาร์ท อินดัสตรี (FPI) คว้า 2 รางวัล PM Award 2018

พลเอกประยุทธ์ จันทร์โอชา นายกรัฐมนตรี เป็นประธานในพิธีมอบรางวัลผู้ประกอบการส่งออกดีเด่น ประจำปี 2561 (PM Award) ประเภทรางวัลผู้ประกอบการส่งออกยอดเยี่ยม (Best Exporter) ให้แก่ นายสมพล ธนดำรงศักดิ์ กรรมการผู้จัดการ และประเภทรางวัลแบรนด์ไทยยอดเยี่ยม (Best Thai Brand) ให้แก่ นางนุศรา ธนดำรงศักดิ์ รองกรรมการผู้จัดการ บมจ.ฟอร์จูน พาร์ท อินดัสตรี หรือ FPI ผู้ผลิตอะไหล่ชิ้นส่วนยานยนต์รายใหญ่ของประเทศ โดยรางวัล PM Award ถือเป็นรางวัลสูงสุดของรัฐบาลที่มอบให้แก่ผู้ประกอบการส่งออกดีเด่น เพื่อเป็นเครื่องหมายแห่งความภาคภูมิใจของประเทศและเป็นการประกาศเกียรติคุณให้เป็นที่รับรู้กันอย่างกว้างขวางถึงความสำเร็จและความทุ่มเทของผู้ประกอบการไทยในการพัฒนาตนเอง พัฒนาลิขสิทธิ์ และบริการให้สามารถแข่งขันได้ในตลาดโลก ณ ตึกสันติไมตรี ทำเนียบรัฐบาล เมื่อเร็ว ๆ นี้



SET Market Report for August 2018



Agenda

- SET in the regional context
- Market Activities

SET in the regional context



Foreign net trading value into regional stock markets

Unit: million USD, Data as of Aug 31, 2018

	Net buy / sell											2018 YTD
	Yearly		6 months		Quarterly				Monthly			
	2016	2017	H2/17	H1/18	3/2017	4/2017	1/2018	2/2018	2018			
									Jun	Jul	Aug	
THAILAND	2,240	-796	-1,189	-5,642	-113	-1,075	-1,839	-3,804	-1,499	-321	-319	-6,283
INDONESIA	1,259	-2,960	-4,264	-3,570	-2,110	-2,154	-1,713	-1,857	-647	54	-106	-3,622
PHILIPPINES	83	1,095	687	-1,219	658	29	-621	-598	-253	-49	-89	-1,357
VIETNAM	-345	1,163	757	1,564	219	538	488	1,076	8	-111	-66	1,387
TAIWAN	10,956	6,489	-2,922	-8,916	-2,200	-722	-2,361	-6,554	-2,638	-4	1,108	-7,811
INDIA	2,903	8,108	-398	-875	-3,000	2,602	2,125	-2,747	-377	208	131	-283
KOREA	10,480	8,267	-743	-3,706	-2,777	2,034	-1,084	-2,622	-1,148	114	1,652	-1,940

Source: Bloomberg

Note: exclude mai

3

SET in the regional context



Foreign net flow into Thai bond and equity markets

Unit: net flow (billion THB); Data as of Aug 31, 2018

	Net flow											2018 YTD
	Yearly		6 months		Quarterly				Monthly			
	2016	2017	H2/17	H1/18	3/2017	4/2017	1/2018	2/2018	2018			
									Jun	Jul	Aug	
1. Government bond (LB+TB)	16.4	113.1	17.5	27.5	33.8	-16.3	-8.7	36.2	10.4	12.6	40.2	80.3
2. Central bank bond	46.8	104.1	111.1	-34.3	58.3	52.8	29.8	-64.1	-18.4	-15.6	9.4	-40.5
3. Equity	78.5	-26.0	-39.1	-179.8	-4.1	-34.9	-58.0	-121.8	-48.7	-12.5	-10.7	-203.0
Total (1+2+3)	141.7	191.2	89.5	-186.6	88.0	1.6	-36.9	-149.7	-56.7	-15.5	38.9	-163.2
THB/USD (average)	35.28	33.92	33.15	31.74	33.37	32.92	31.55	31.92	32.50	33.26	33.04	32.10
THB/USD (end of period)	35.83	32.57	32.57	33.03	33.31	32.57	31.18	33.03	33.03	33.20	32.77	32.77

Sources: SETSMART, Thai BMA and BOT

4

SET in the regional context



Stock index change (%YTD)

Unit: percent; (end of Dec 2017 - Aug 31, 2018)

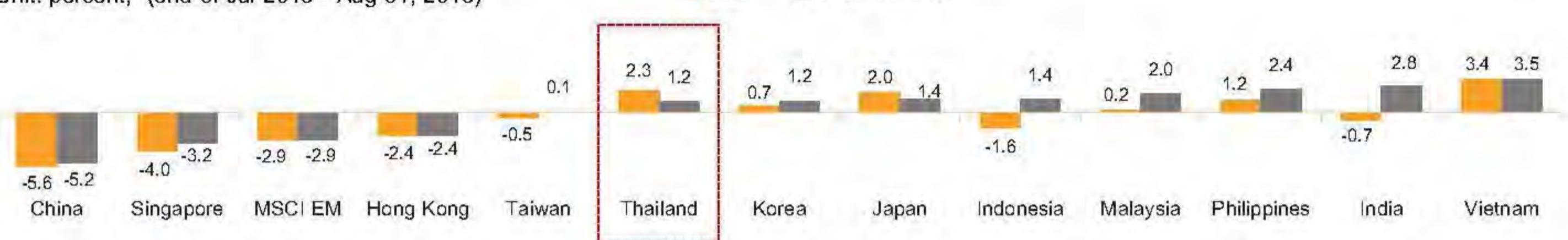
■ USD ■ Local currency



Stock index change (%MTD)

Unit: percent; (end of Jul 2018 - Aug 31, 2018)

■ USD ■ Local currency



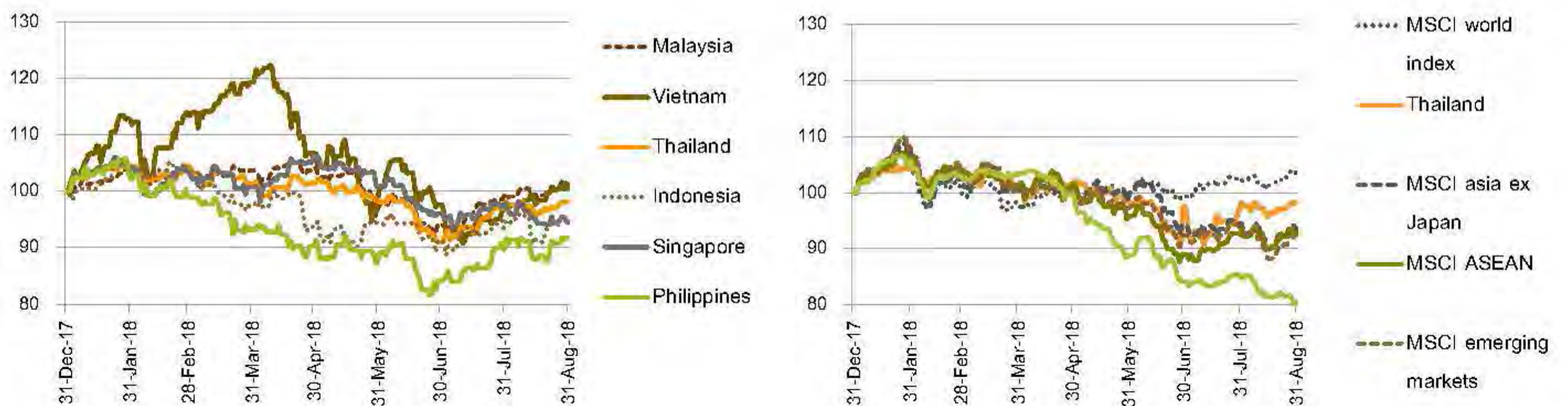
Source: Bloomberg; * MSCI EM = MSCI Emerging Markets Index

SET in the regional context



Stock index movement (in local currency)

Data as of Aug 31, 2018; rebased end-2017 = 100



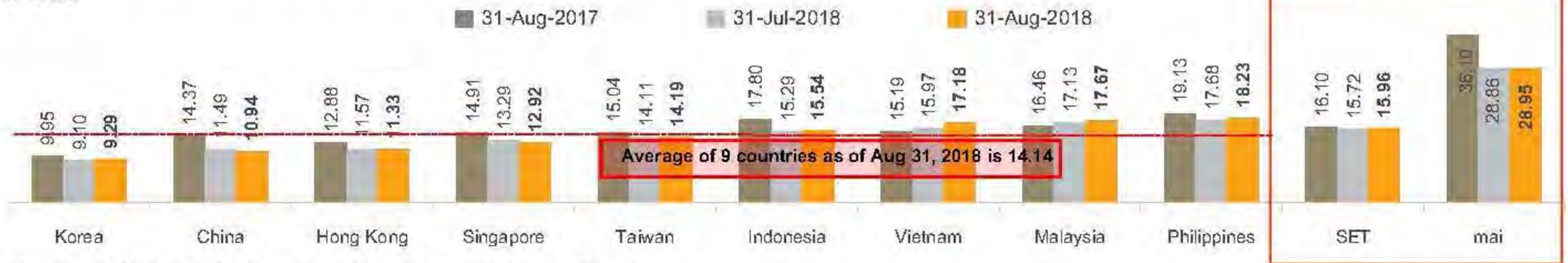
Source: Bloomberg

SET in the regional context



Forward P/E of Thailand and regional comparisons

Unit: times



Historical P/E of Thailand and regional comparisons

Unit: times



Source: Bloomberg, *Historical P/E of SET and mai from SETSMART

Forward P/E Ratio : The measure of the price-to-earning ratio (P/E) using forecasted earnings for the next 12 months from analyst consensus in Bloomberg data base.

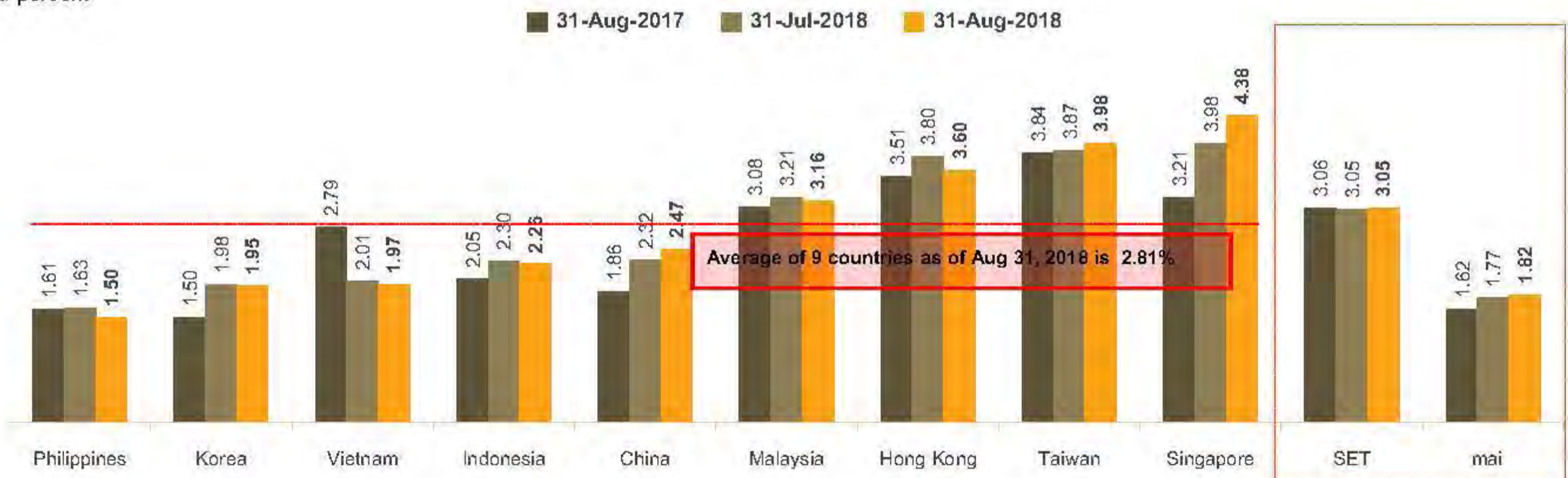
Historical P/E Ratio: The measure of the price-to-earning ratio(P/E) using trailing 12 months earning in the calculation.

SET in the regional context



Market Dividend Yield

Unit: percent



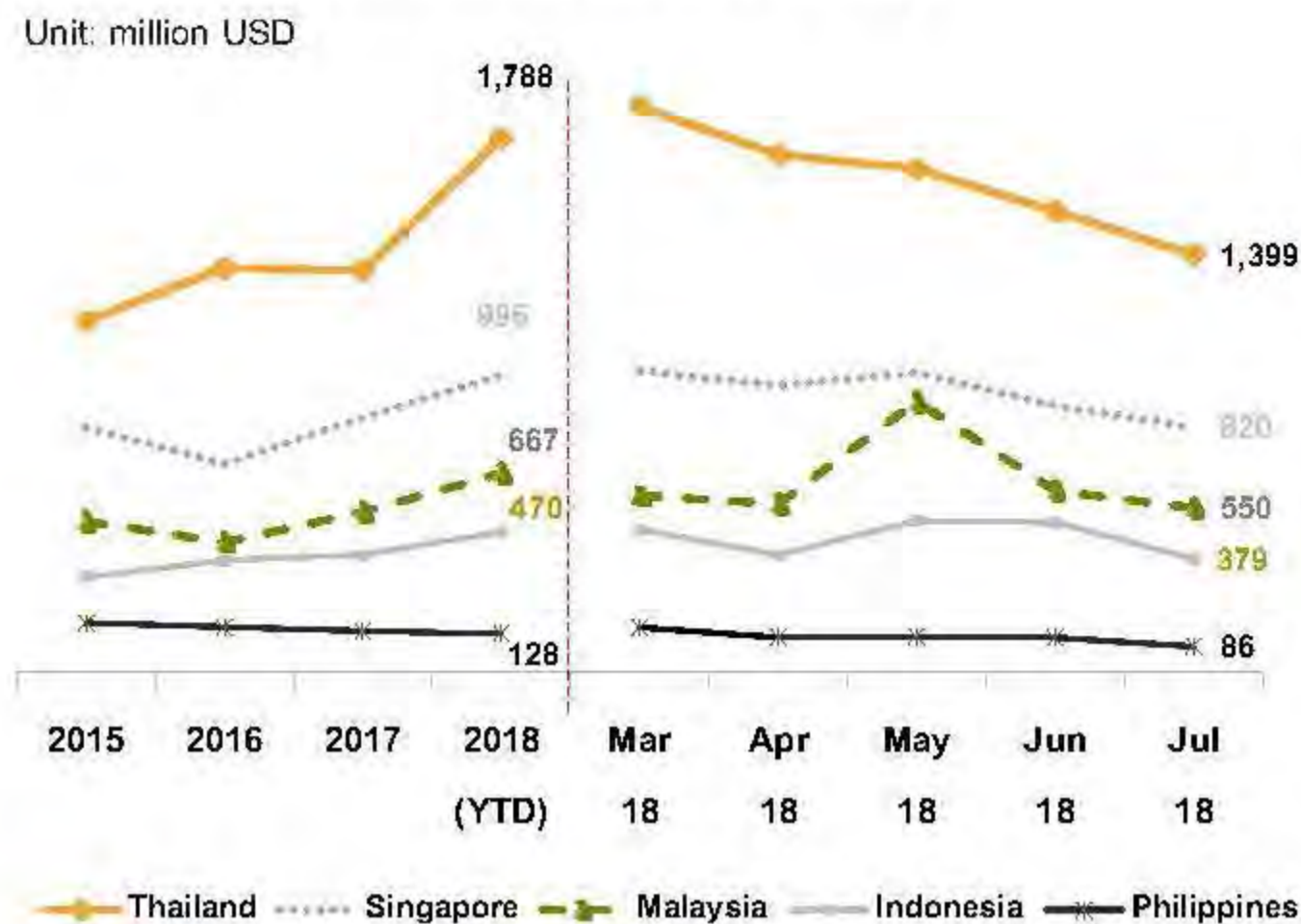
Source: Bloomberg

Market dividend yield : Previous 12-month dividend value divided by market capitalization at the end of the month.

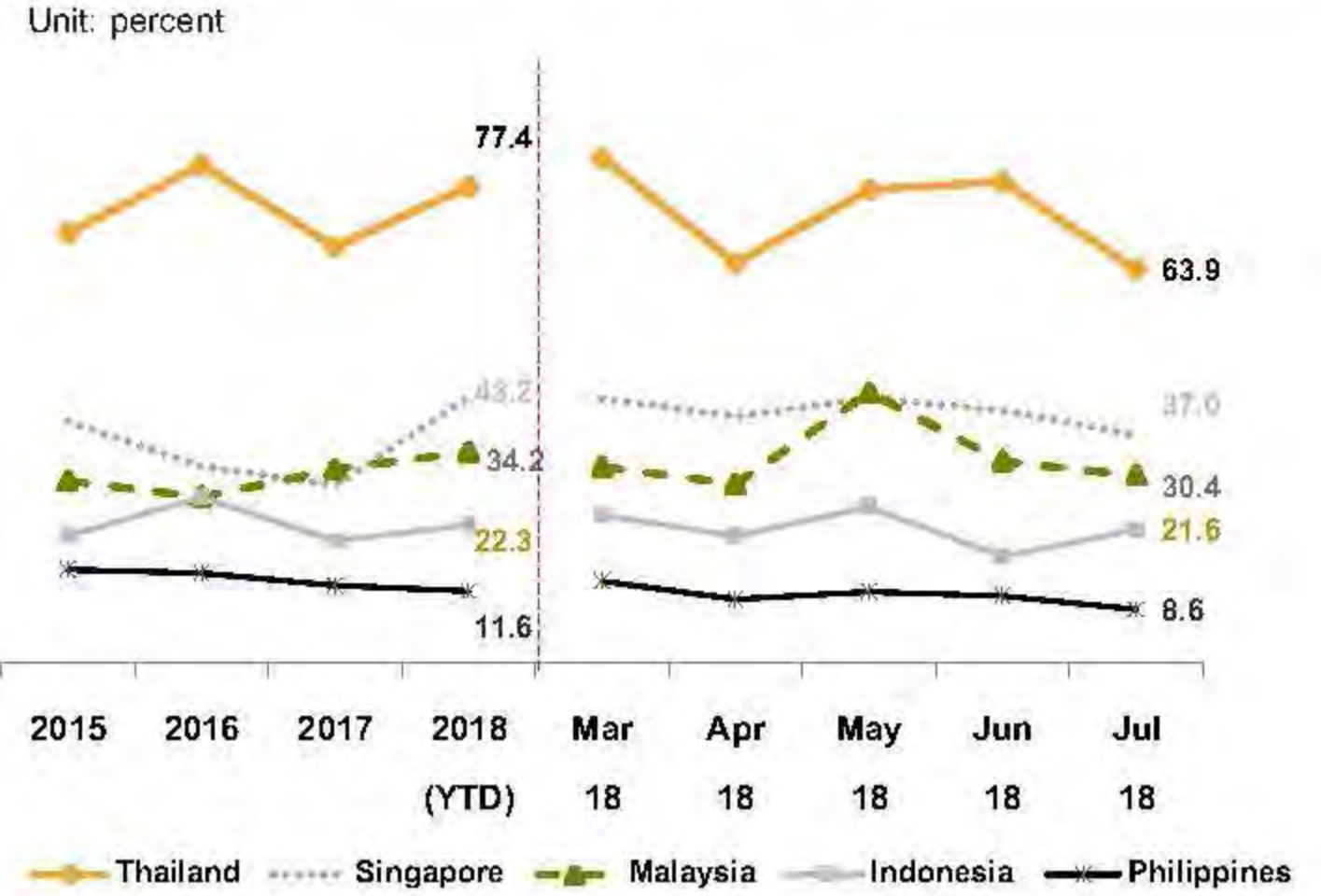
SET in the regional context



Average daily turnover* (2015 - Jul 2018)



Share turnover velocity** (2015 - Jul 2018)



Source: World Federation of Exchanges (WFE) and Singapore Exchange

* Average daily turnover calculates by trading value / number of business days

** The turnover velocity is the ratio between the Electronic Order Book (EOB) turnover of domestic shares and their market capitalization. The value is annualized by multiplying the monthly average by 12.

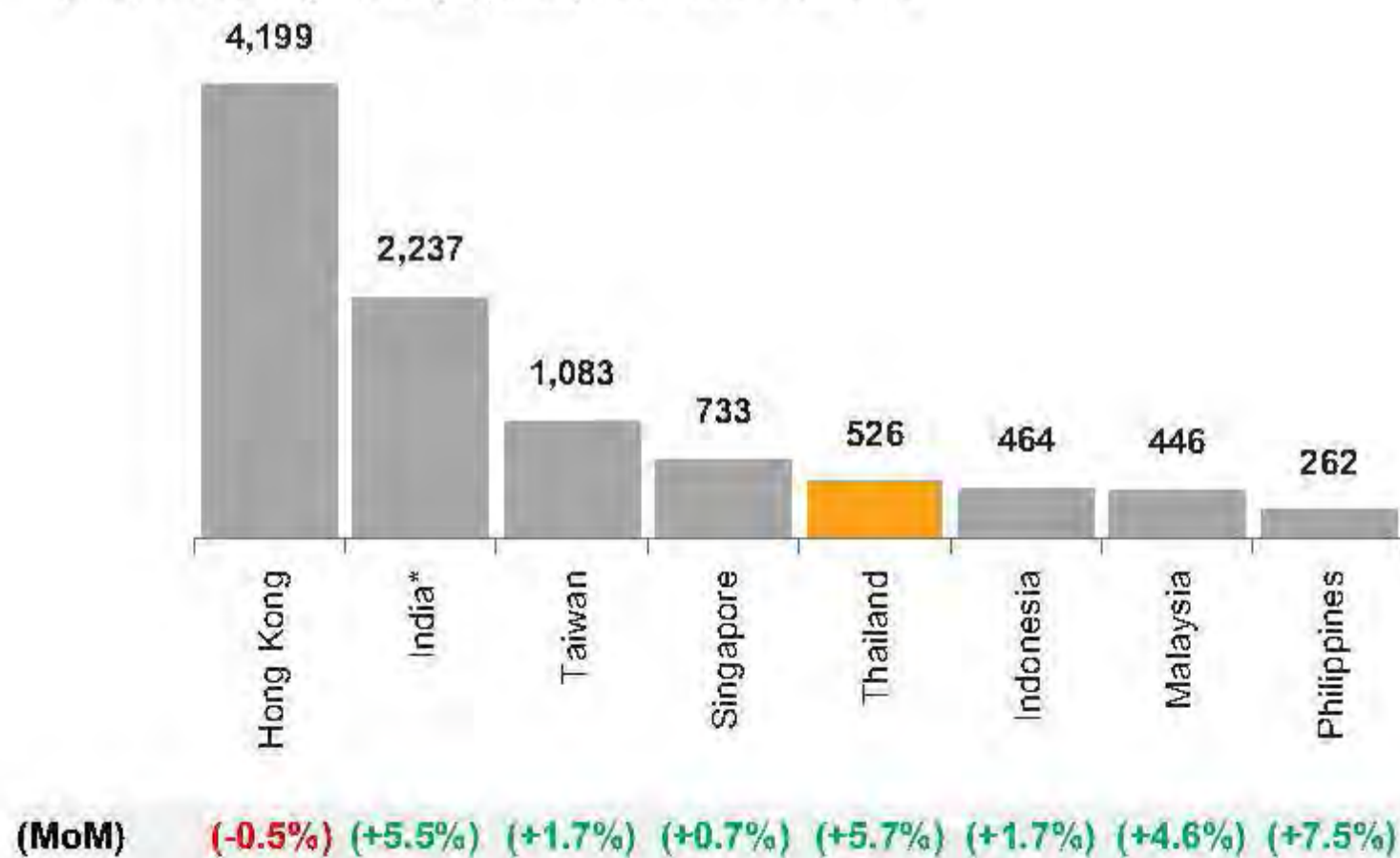
SET in the regional context



Domestic Market Capitalization

Unit: billion USD; data as of end Jul 2018

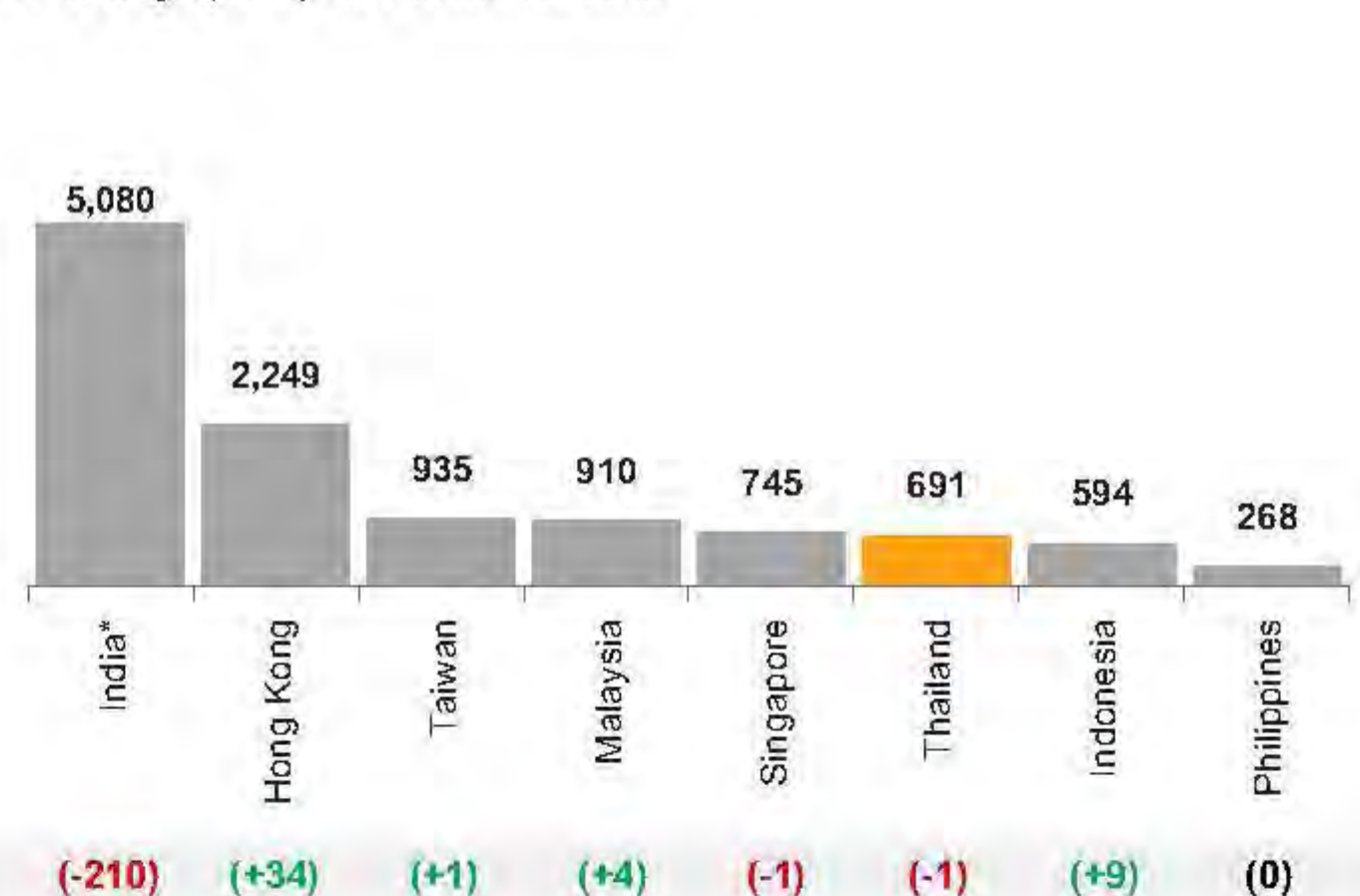
(...) Percentage change (MoM); Jun 2018 - Jul 2018



Number of Listed Companies

Unit: companies; data as of end-Jul 2018

(...) Change (MoM); Jun 2018 - Jul 2018



Source: World Federation of Exchanges (WFE).

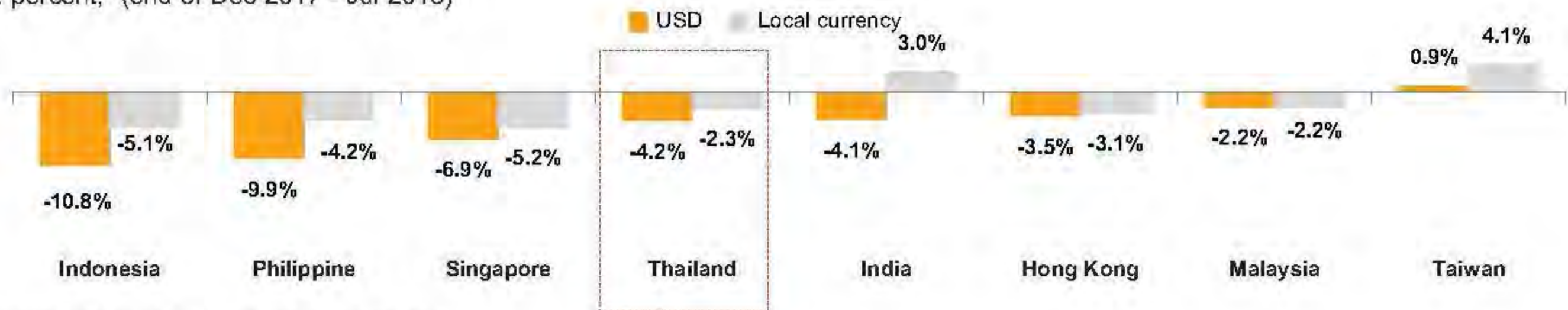
* Bombay SE

SET in the regional context



Domestic Market Capitalization (%YTD)

Unit: percent; (end of Dec 2017 - Jul 2018)



Domestic Market Capitalization (%MoM)

Unit: percent; (end of Jun 2018 - Jul 2018)



Source: World Federation of Exchanges (WFE).

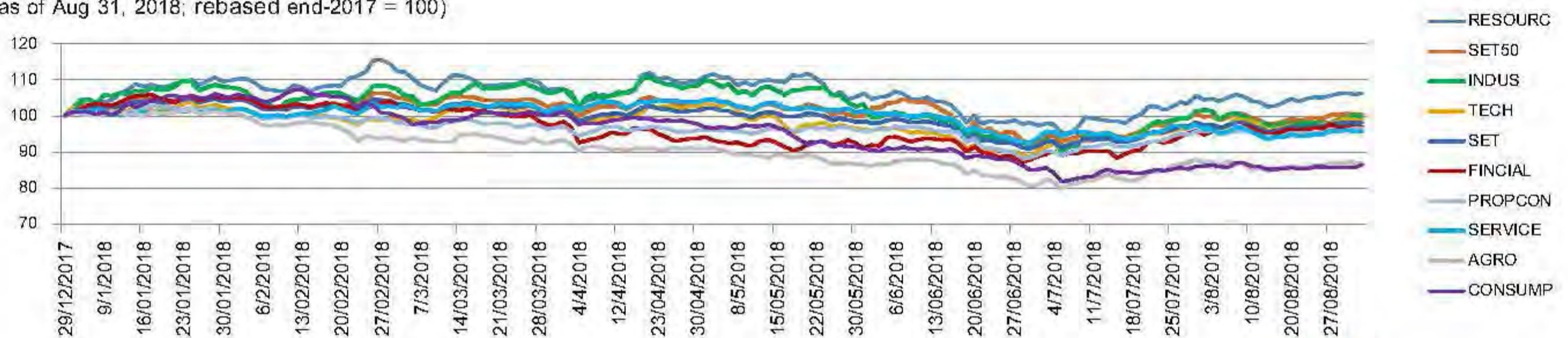
* BSE India Limited

Market Activities



SET index classified by industry

(Data as of Aug 31, 2018; rebased end-2017 = 100)



SET index classified by industry

Unit: percent

	%YoY			%MTD			%YTD	Weight Mkt cap.
	2015	2016	2017	Jun 18	Jul 18	Aug 18	Aug 18	Aug 18
SET	-14.0	19.8	13.7	-7.6	6.7	1.2	-1.8	100%
SET50	-18.7	18.6	17.7	-7.3	7.2	1.0	0.3	69%
Resource	-20.7	38.5	19.6	-7.6	5.2	2.9	6.3	23%
Industrial	-9.7	33.6	28.7	-11.5	8.7	0.2	-0.5	6%
Technology	-34.5	7.5	7.5	-8.3	9.5	2.4	-0.9	9%
Financial	-22.3	17.7	11.5	-3.6	8.4	2.0	-2.9	16%
Property	-0.9	4.0	6.6	-7.6	7.2	1.8	-3.5	15%
Service	2.9	20.7	19.7	-9.1	4.9	-1.2	-4.3	24%
Agro & Food	-13.2	36.3	-1.9	-6.8	8.2	-0.3	-13.1	6%
Consumption	-18.3	6.2	-5.1	-6.4	0.2	1.4	-13.6	1%

Source: SETSMART

Market Activities



SET Market capitalization and SET index

Unit: Market cap.(million THB) (LHS); Index (RHS)

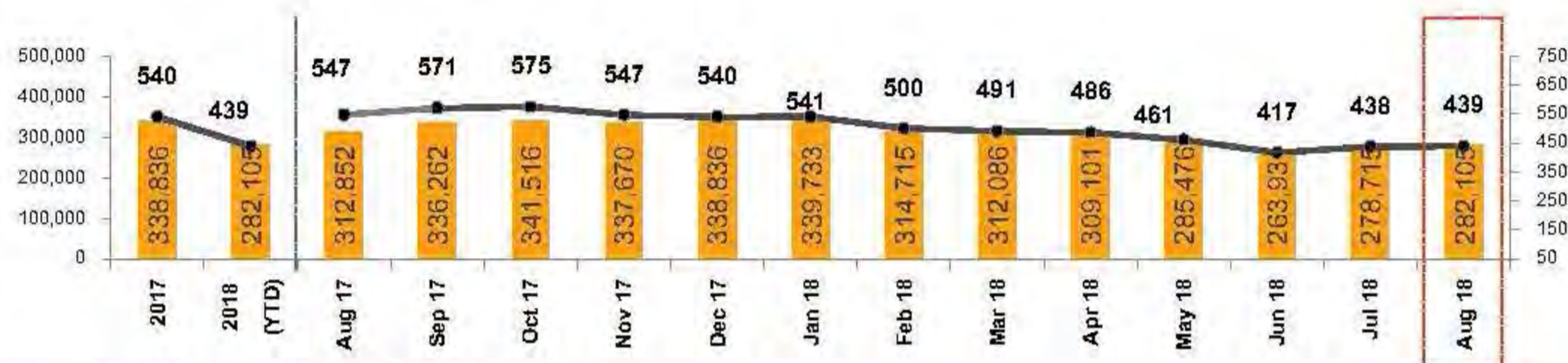


2018 (YTD)

SET	Market Cap (million THB)	Index
High	18,451,181 (Jan 24, 18)	1,838.96 (Jan 24, 18)
Low	16,107,392 (Jun 29, 18)	1,595.58 (Jun 29, 18)
Average	17,580,032	
%YTD	-0.97%	-1.83%

mai Market capitalization and mai index

Unit: Market cap.(million THB) (LHS); Index (RHS)



2018 (YTD)

mai	Market Cap (million THB)	Index
High	339,733 (Jan 31, 18)	540.74 (Jan 31, 18)
Low	261,751 (Jul 5, 18)	412.91 (Jul 5, 18)
Average	301,879	
%YTD	-16.74%	-18.76%

Source: SETSMART, data as of Aug 31, 2018.

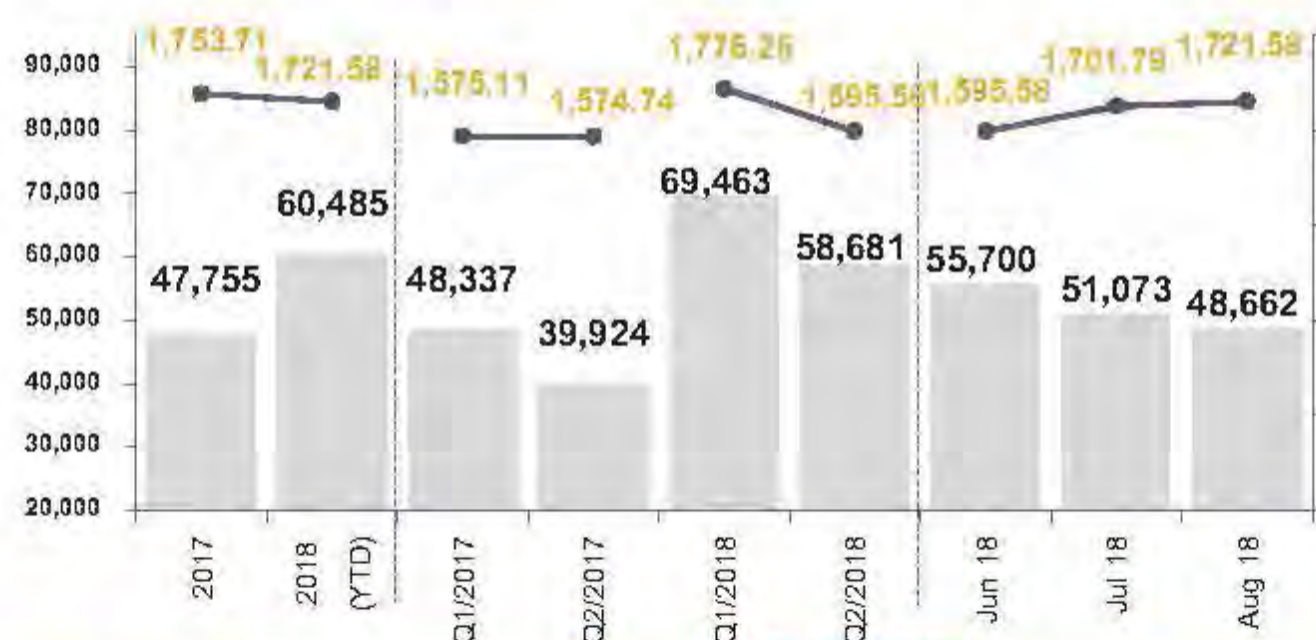
Market Activities



SET average daily trading value and SET Index

Unit: Trading value (million THB) (LHS); Index (RHS)

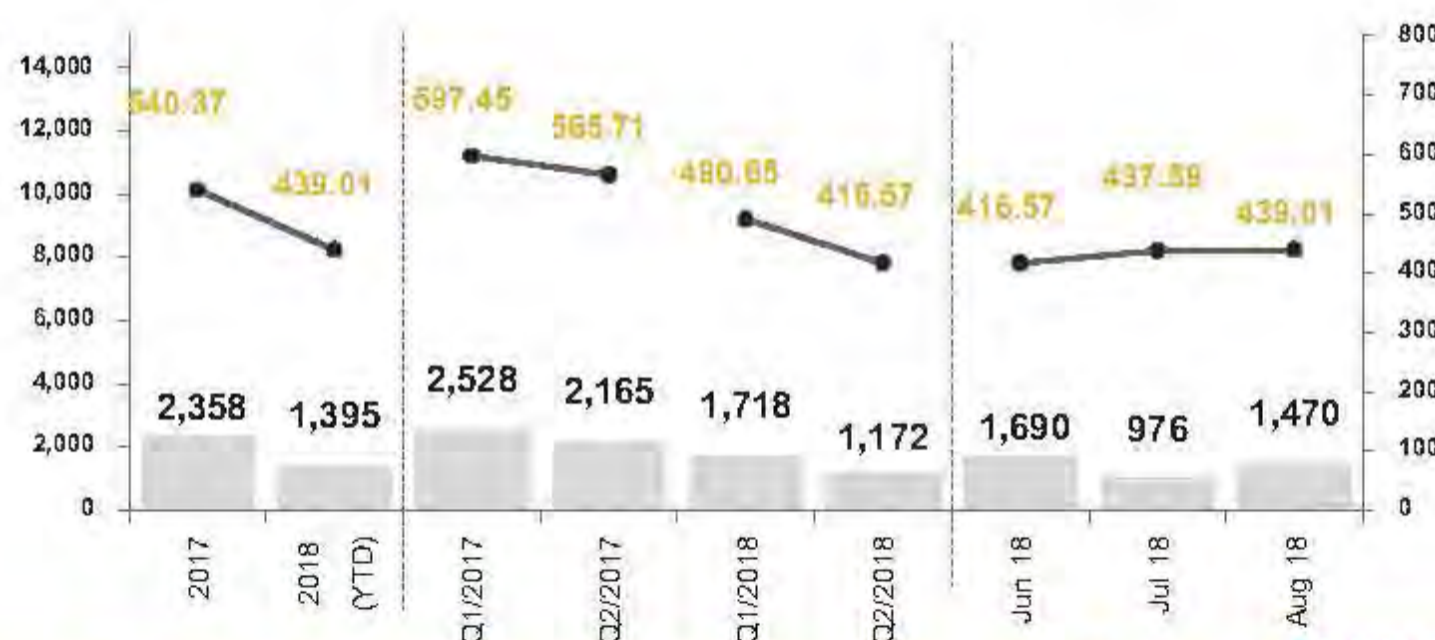
■ Average daily trading value — SET Index at the end of period



mai average daily trading value and mai Index

Unit: Trading value (million THB) (LHS); Index (RHS)

■ Average daily trading value — mai Index at the end of period



SET and mai (THB million)	2017	2018 (YTD)	H1/2017	H2/2017	H1/2018	Q1/2017	Q2/2017	Q1/2018	Q2/2018	Jun 18	Jul 18	Aug 18
Average daily trading value	50,114	61,880	46,549	58,366	65,610	50,865	42,089	71,181	59,853	57,390	52,050	50,132
% YOY	-4.59%	35.94%	-0.26%	-7.76%	40.95%	9.29%	-10.09%	39.94%	42.21%	34.29%	25.47%	15.76%

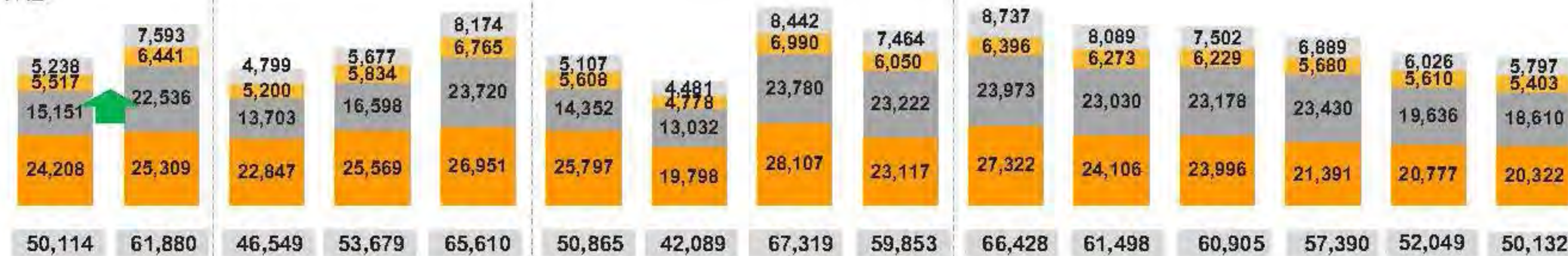
Source: SETSMART, Data as of Aug 31, 2018

Market Activities



Average daily trading value and trading proportion classified by investor types

Unit: million THB



Unit: percent



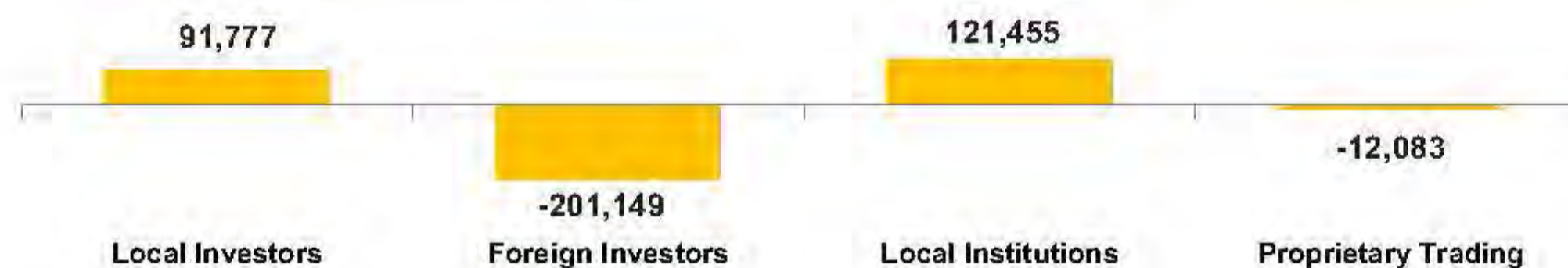
Source: SETSMART, Data as of Aug 31, 2018

Market Activities



Net trading position classified by investor type (YTD)

Unit: million THB



Net trading value of foreign investors

Unit: million THB



Source: SETSMART, Data as of Aug 31, 2018

Market Activities



Proportion of trading value by market cap

Unit: percent, data as of Aug 31, 2018

	2017	2018 (YTD)	H1/2017	H1/2018	Q1/2017	Q2/2017	Q1/2018	Q2/2018	Jun 18	Jul 18	Aug 18
Non SET100 and mai	32%	20%	34%	21%	35%	32%	22%	20%	20%	17%	20%
SET51-100	14%	11%	13%	11%	12%	14%	9%	11%	10%	11%	12%
SET31-50	11%	10%	11%	9%	11%	12%	26%	24%	24%	23%	24%
SET11-30	18%	25%	18%	25%	18%	17%					
SET10	25%	34%	24%	34%	24%	25%	32%	36%	36%	32%	31%

Daily average trading value (Unit: million THB)

2017	50,114	61,880	46,549	65,610	50,865	42,089	67,319	59,853	57,390	52,050	50,132
------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------

Proportion of trading value by sector

Unit: percent, data as of Aug 31, 2018

	2017	2018 (YTD)	H1/2017	H1/2018	Q1/2017	Q2/2017	Q1/2018	Q2/2018	Jun 18	Jul 18	Aug 18
Others	23%	26%	27%	26%	28%	30%	25%	27%	27%	28%	31%
Construction	3%	2%	3%	2%	3%	2%	2%	1%	2%	1%	1%
Food & Beverage	4%	3%	4%	4%	3%	2%	2%	4%	3%	3%	3%
Petro	6%	4%	5%	4%	5%	5%	6%	4%	4%	4%	4%
Construction materials	6%	6%	7%	6%	6%	7%	7%	6%	6%	6%	6%
Commerce	7%	8%	4%	7%	4%	5%	7%	8%	9%	11%	6%
Transportation	9%	6%	6%	6%	7%	6%	6%	5%	5%	6%	12%
Information & Communication Technology	8%	6%	7%	7%	7%	6%	6%	7%	7%	5%	5%
Bank	12%	11%	12%	11%	11%	12%	11%	11%	11%	14%	12%
Energy	20%	28%	18%	29%	17%	20%	30%	28%	25%	22%	20%

Source: SETSMART

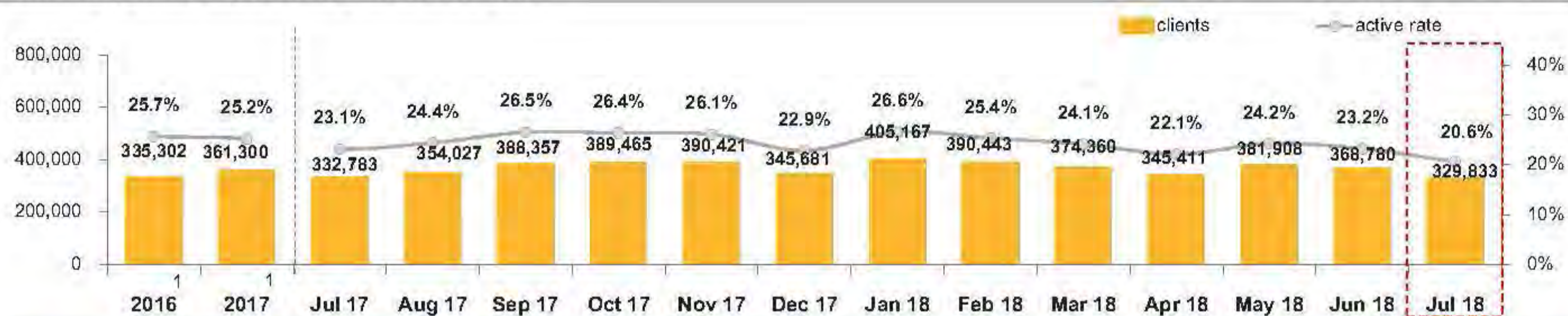
2017 2018 (YTD) H1/2017 H1/2018 Q1/2017 Q2/2017 Q1/2018 Q2/2018 Jun 18 Jul 18 Aug 18

Market Activities



Number of active investors and active rate*

Unit: No. of accounts (LHS); % active rate (RHS)



	2016	2017	2017						2018						
			Jul	Aug	Sep	Oct	Nov	Dec	Jan	Feb	Mar	Apr	May	Jun	Jul
Number of investors (accounts)	1,353,225 ²	1,510,053 ²	1,437,826	1,450,697	1,464,845	1,477,606	1,496,421	1,510,053	1,524,543	1,540,062	1,552,632	1,562,344	1,576,062	1,588,306	1,600,327
% YoY of Number of accounts	8.7% ²	11.6% ²	10.1%	10.0%	10.1%	11.0%	11.3%	11.6%	11.7%	11.9%	11.6%	11.4%	11.4%	11.4%	11.3%
Trading Value / Accounts (Million baht)	3.18 ¹	2.80 ¹	2.37	2.69	3.36	3.15	3.32	2.84	4.09	3.49	3.73	3.20	3.35	3.27	3.16
% YoY of trading value / Accounts	10.8%	-11.1%	-23.2%	-20.6%	2.8%	-2.2%	-3.3%	9.52%	34.7%	28.9%	34.3%	51.9%	30.3%	22.1%	33.3%

Source: SET; Note: 1. 12-month average 2. December info

* calculated by number of active accounts / total accounts; active account is account which trade at least once a month

** Data as of Sep 3, 2018

Market Activities



Number of active internet investor's account

Unit: No. of accounts (LHS); %YoY (RHS)



Internet Trading Value

Unit: million THB (LHS); %YoY (RHS)



% Internet trading value	2016 ²	2017 ²	Jul 17	Aug 17	Sep 17	Oct 17	Nov 17	Dec 17	Jan 18	Feb 18	Mar 18	Apr 18	May 18	Jun 18	Jul 18
Comparing with total trading value (%)	34.9	32.6	29.0	30.0	34.5	35.2	32.1	31.0	29.9	29.3	27.9	27.5	27.5	26.4	28.5
Comparing with trading value of local investors, excludes local institution (%)	64.9	67.5	66.8	66.4	69.0	69.0	68.5	66.0	67.5	67.2	67.8	70.2	69.8	70.7	71.3

Source: SET; Note: 1. monthly average value 2. calculated by average of monthly internet trading value / average of monthly total trading value Active internet investors is account which trade at least once a month. ; Data as of Sep 3, 2018.

19

Market Activities



Asset under management

Unit: million THB; Data as of Aug 31, 2018

Fund type	Net asset value							%YTD	% proportion
	End of year		End of Month						
	2016	2017	Apr 18	Jun 18	Jul 18	Aug 18			
Equity Fund	1,141,779	1,375,319	1,493,725	1,399,522	1,491,213	1,506,645	9.5%	30.2%	
Fixed Income Fund	2,508,995	2,712,984	2,660,276	2,570,263	2,539,612	2,576,833	-5.0%	51.6%	
Mixed Fund	297,695	371,759	394,485	386,328	383,803	382,464	2.9%	7.7%	
Property Fund	287,629	204,053	147,506	150,790	151,631	151,787	-25.6%	3.0%	
Infrastructure fund	235,937	247,296	248,093	300,374	301,268	301,537	21.9%	6.0%	
Others	87,511	76,434	81,396	78,616	78,049	77,809	1.8%	1.6%	
Total	4,559,545	4,987,846	5,025,482	4,885,892	4,945,575	4,997,076	0.2%	100.0%	
Equity fund classified by destination									
Domestic Equity Fund (Exclude Vayupak Fund)	619,808	773,357	814,571	780,587	830,801	842,770	9.0%	55.9%	
Vayupak Fund	328,726	369,250	403,666	355,699	391,311	403,450	9.3%	26.8%	
Foreign Equity Fund	193,245	232,712	275,488	263,235	269,101	260,425	11.9%	17.3%	
Total	1,141,779	1,375,319	1,493,725	1,399,522	1,491,213	1,506,645	9.5%	100.0%	
Equity fund classified by special fund group									
Long-Term Equity Fund (LTF)	337,392	397,126	385,650	356,975	378,239	382,762	-3.6%	25.4%	
Retirement Mutual Fund - Equity (RMFEQ)	73,467	100,576	104,286	99,002	105,559	107,228	6.6%	7.1%	
Trigger Equity Fund	18,859	2,059	2,371	2,948	2,609	2,186	6.2%	0.1%	
Other Equity fund	383,334	506,307	597,752	584,898	613,495	611,019	20.7%	40.6%	
Vayupak Fund	328,726	369,250	403,666	355,699	391,311	403,450	9.3%	26.8%	
Total	1,141,779	1,375,319	1,493,725	1,399,522	1,491,213	1,506,645	9.5%	100.0%	

Source: Summation of Asset Size by Classification report, Association of Investment Management Companies

Note: In Jan 2017, AIMC adjusted fund type of 1 Mixed funds to Others fund

20

Market Activities: TFEX



Average daily trading contract classified by instruments

Unit: contracts; Data as of Aug 31, 2018

	2017	2018	%YOY ³	H1/2017	H1/18	Q1/17	Q2/17	Q1/18	Q2/18	Jul 18	Aug 18	%MOM ⁴
SET50 Index Futures ¹	107,873	169,040	56.70%	95,626	171,068	100,757	90,324	175,814	166,165	174,539	152,795	-12.46%
SET50 Index Options	4,433	5,428	22.45%	2,795	5,959	2,450	3,151	6,792	5,098	3,911	3,861	-1.28%
Single Stock Futures	194,593	239,215	22.93%	173,986	265,313	189,815	157,628	285,332	244,626	175,684	152,248	-13.34%
50 Baht Gold Futures	783	750	-4.21%	658	680	693	622	716	642	696	1,187	70.55%
10 Baht Gold Futures ¹	14,347	18,290	27.48%	11,117	18,330	9,093	13,209	16,921	19,787	16,626	19,577	17.75%
Interest Rate Futures ¹	-	-	n.a.	-	-	-	-	-	-	-	-	n.a.
Silver Futures ¹	-	-	n.a.	-	-	-	-	-	-	-	-	n.a.
Brent Crude Oil Futures ¹	-	-	n.a.	-	-	-	-	-	-	-	-	n.a.
USD Futures ¹	1,422	2,688	89.03%	1,073	2,588	907	1,244	2,536	2,642	2,675	3,250	21.50%
Sector Index Futures ¹	-	-	n.a.	-	-	-	-	-	-	-	-	n.a.
Agricultural Futures ⁶	44	111	152.27%	31	81	7	55	16	148	210	185	-11.90%
Gold Deferred ⁶	722	598	-17.17%	-	732	-	-	691	774	292	136	-53.52%
All Products ²	324,217	436,119	34.51%	285,284	464,751	303,721	266,234	488,817	439,882	374,632	333,240	-11.05%

Note

- Calculate from the total volume traded during that period, divided by the number of business days in that period.
- Calculate by total trading volume of each instrument / number of business days of each instrument.
- Calculated from the average daily trading volume of 2017 with 2018 (YTD).
- Calculated from the average daily trading volume in August 2018 compared with July 2018.
- TFEX ready for first agricultural trading "RSS3 Futures" on Feb 15, 2016
- TFEX ready for gold deferred futures trading on Sep 4, 2017

Source: SETSMART

21

Market Activities

Fund raising value

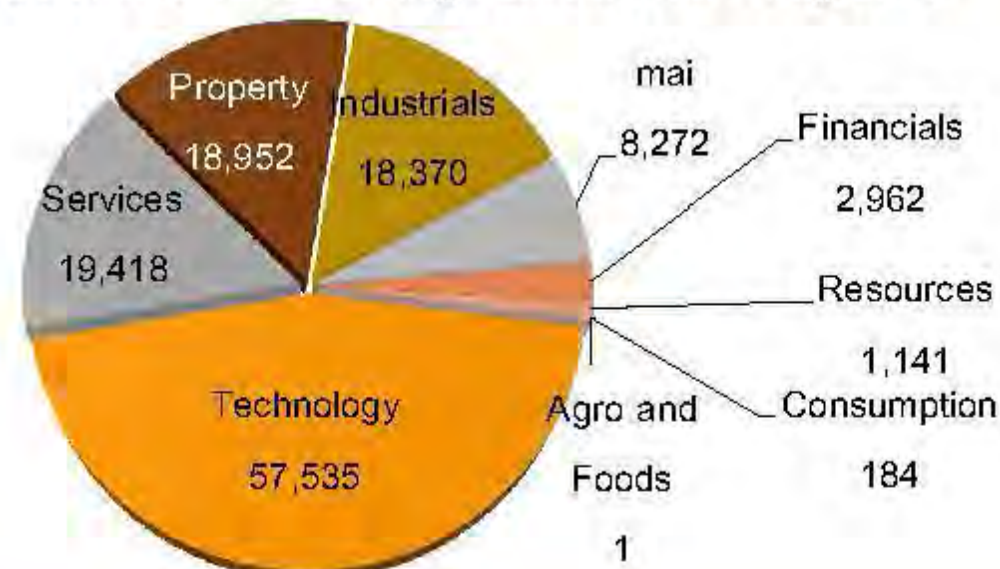
Unit: million THB



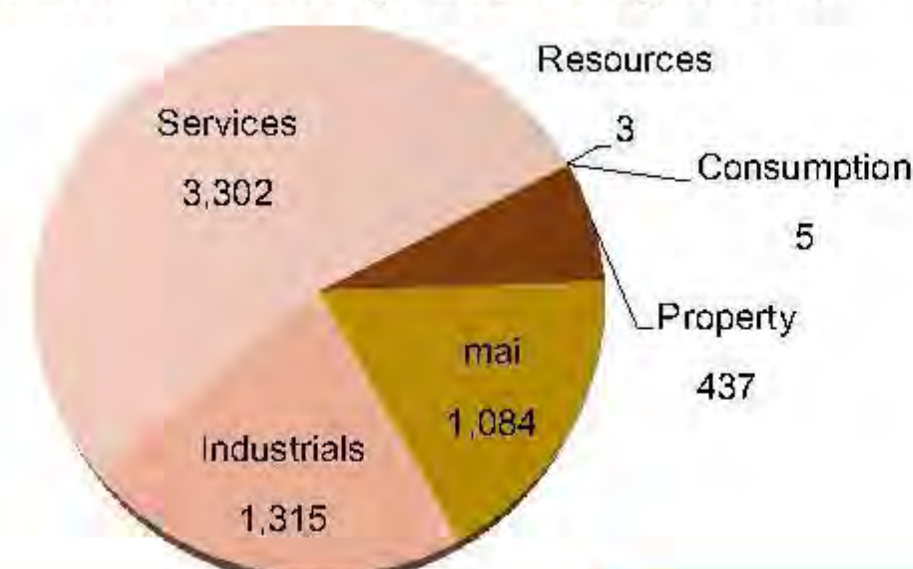
Type	Yearly			% YoY	Quarterly				Monthly			
	2017	8M2017	8M2018		1/2017	2/2017	1/2018	2/2018	May 18	Jun 18	Jul 18	Aug 18
Initial Public Offering	106,280	47,592	13,443	-71.75%	2,346	29,949	11,851	1,023	-	1,023	436	133
Secondary Offering	158,963	122,176	113,404	-7.18%	25,314	34,498	21,969	81,252	57,553	16,610	4,171	6,012
- Public Offering	2,083	1,351	53,236	3,841.39%	-	1,351	-	53,236	53,236	-	-	-
- Private Placement	57,841	49,064	8,009	-83.68%	21,038	4,100	5,165	771	3	665	1,080	993
- Convertible Bond	-	-	5,901	n.a.	-	-	20	4,884	612	4,272	495	502
- Warrant	35,483	20,362	34,734	70.58%	1,740	2,486	11,025	18,241	372	11,493	2,327	3,142
- Right Offering	63,555	51,399	11,524	-77.58%	2,536	26,562	5,759	4,120	3,329	180	269	1,376
Grand Total	265,242	169,768	126,847	-25.28%	27,660	64,447	33,820	82,275	57,553	17,633	4,606	6,145

1 IPO in August 2018
• M Vision Plc. 133 million baht.

Accumulated fund raising value in Jan - Aug 2018



Accumulated fund raising value in August 2018



Source: SET; Data as of Sep 3, 2018.

22

HOONINSIDE



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



www.hooninside.com



www.ebook.in.th



www.mono.co.th

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 081-906-9647 , E-mail: reporter@hooninside.com