

HOONINSIDE

อ่านก่อนใคร เพียง 8 บาท

INSIDE HOON INSIDE DAILY MAGAZINE NEW STORY INTERVIEW/SOCIAL BIZ/TIP & MORE # 21 MAY 2018

FIGHTING

JSP ตั้งเป้าภายใน 3 ปี
สร้างอัตราการเติบโตไม่ต่ำกว่า 25%

แม่มน้อยพิศดาร

เลี้ยง อ่านต่อด้านใน >>

FACEBOOK
Hooninside

LINE
@Hooninside

ฟรี! สัมมนา Hooninside ครั้งที่ 5 ปี 2561

"TPCH สุดสตรอง - จุดเปลี่ยน BM - ผ่ากลยุทธ์ พิชิตหุ้นไตรมาส 2/61"



USIV HOONINSIDE

จุดเปลี่ยน **BM**

โดยคุณธีรวัธ อมรรชาติ
กรรมการผู้จัดการ บริษัท บางกอกอินดัสเทรีย จำกัด (มหาชน) BM

TPCH สุดสตรอง

โดยคุณเชิดศักดิ์ วัฒนวิจิตรกุล
กรรมการผู้จัดการ บริษัท ทีพีซี เเพคเกจจิ้ง จำกัด (มหาชน) TPCH

ผ่ากลยุทธ์ พิชิตหุ้นไตรมาส 2/61

โดยคุณธนพงศ์ มีทอง
ผู้ดำเนินรายการ Make Money ทางวิทยุ FM 97.0 Mhz

กำหนดการดังนี้

12.30 น.	ลงทะเบียน
13.00 น. - 14.00 น.	"TPCH สุดสตรอง"
14.00 น. - 15.00 น.	"จุดเปลี่ยน BM"
15.00 น. - 15.15 น.	พักเบรก
15.15 น. - 16.15 น.	"ผ่ากลยุทธ์ พิชิตหุ้นไตรมาส 2"

พบกันวันที่ 26 พฤษภาคม 2561

ณ ดีแทค เฮ้าส์ อาคารจัตุรัสจามจุรี ชั้น 32

สำรองที่นั่ง ได้แล้วตั้งแต่วันนี้ สนใจติดต่อ 02-276-5976, ส่งชื่อ - สกุล - หมายเลขโทรศัพท์

มาที่ e-mail : reporter@hooninside.com



มาเป็นเพื่อนกับ Hooninside

เพียงเปิดแอป Line สแกน QR Code

หรือค้นหา @hooninside (มี @ ด้วยนะ)



"LINE@Hooninside"

รู้ลึก รู้จริง คลุกวงในหุ่น สไตลกลัวยๆ



อินไซด์ก่อนใคร

อ่านแมกกาซีนหุ้นอินไซด์



จ่ายเพียง 2259.84 บาท/ปี

(อัตราเล่มละ 8 บาท)

แถมฟรี

แมกกาซีนหุ้นอินไซด์รายเดือน , หุ้นอินไซด์นิวส์
และสเปเชียลหุ้นอินไซด์



วิธีการชำระเงิน

บัญชี บจก.นาคกล้วยหอมออนไลน์

บัญชีออมทรัพย์ ธนาคารกสิกรไทย สาขาไศก

เลขที่บัญชี 741-2-437-009

แล้วส่งหลักฐานการโอนเงินมาที่ Fax. 02-276-5977

หรือโทรแจ้งทีมงานโดยตรงที่เบอร์ 02-276-5976



สมัคร Member

www.hooninside.com

รู้ทันข่าว แบบเรียลไทม์

ยิ่งสมัคร ยิ่งคุ้ม เพียง 1,500 บาท / เดือน

พิเศษ

ชุมจำ...ต้อนรับฤดูฝน

สมัคร 1 ปี **เหลือเพียง 9,900 บาท**



วิธีการชำระเงิน

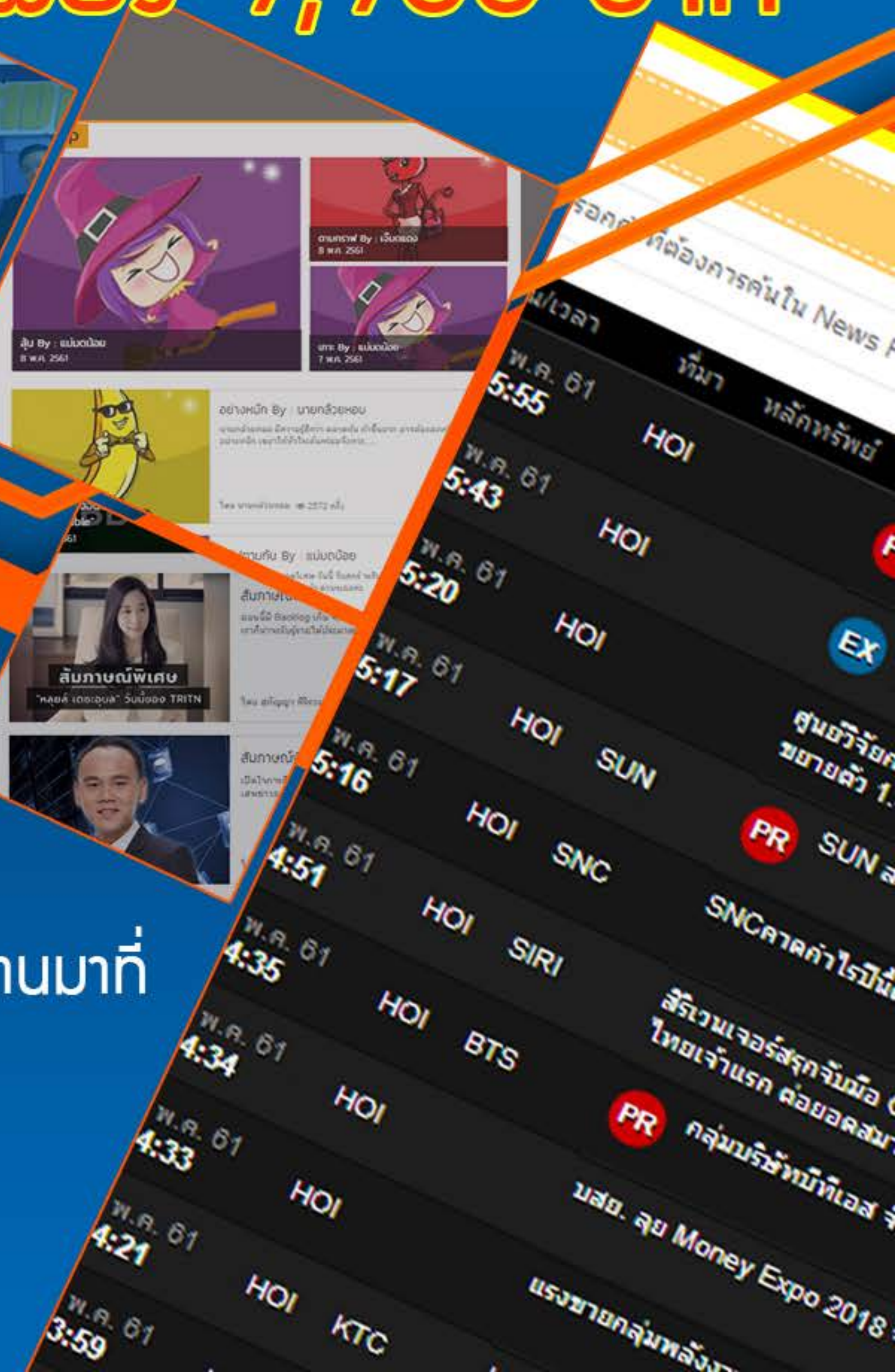
บัญชีออมทรัพย์ ธนาคารกสิกรไทย สาขาโอศก
ชื่อบัญชี บก.นายกกล้วยหอมออนไลน์
เลขที่บัญชี 741-2-473-009

ส่งหลักฐานการโอนและไอทีไลน์ของท่านมาที่

Email : reporter@hooninside.com

Fax : 02-276-5977

Tel : 02-276-5976





We aim to be a leader in Information Technology solutions provider in Thailand



SIMAT TECHNOLOGIES PUBLIC COMPANY LIMITED

E-TECH IT DISTRIBUTION CO. LTD

No. 123 Chalongkrung 31 Ladkrabang,

Industrial Estate, Chalongkrung Rd.,

Lamplatiew, Ladkrabang Bangkok

10520 Thailand

Tel: + 662 326 0999

Fax: + 662 326 1666

Email: sales@simat.co.th



inside hoon inside daily magazine

Magazine Hooninside

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

สารบัญ

เรื่อง

หน้า

ข่าวจากปก

8

ข่าวบริษัทจดทะเบียน

15

ข่าวการเงิน

23

แม่หมดพิสดาร

26

สรุปการซื้อขาย

28

ที่ปรึกษา

ชาลทอง ปัทมพงศ์
ภัทธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลป์
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวีญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแจ่ม

บรรณาธิการบริหาร

ประสิทธิ์ กรโชคอนันต์
หัวหน้าข่าว
สุกัญญา ศิริรวง

กองบรรณาธิการ

กฤษฎี รัตนธีระธาดา
นภาพร เชื้อเมืองพาน

กราฟิก

วิจิตพล นาคสุข
ศิริไล สอบใหม่



ติดต่อโฆษณา

คุณนุ้ย
02-276-5976

E_mail : reporter@hooninise.com

Fighting



JSP

เจ้าของเดิม ทนงศักดิ์ มโนธรรมรักษา หลังขายหุ้น JSP ออกไปให้ ลิขิต ลือสกุลกิจไพศาล และ บุษยง สวาทยานนท์ เมื่อวันที่ 16 มีนาคม 2561 ปัจจุบันถือหุ้น JSP 11.38%

หลังจากทั้ง **ลิขิต ลือสกุลกิจไพศาล และ บุษยง สวาทยานนท์** เข้าถือหุ้นใหญ่ JSP ลิขิต ลือสกุลกิจไพศาล เข้ามาตั้งเป็นประธานกรรมการบริหารและกรรมการ ส่วน **นายบุษยง สวาทยานนท์** ได้ส่งนายพงศ์ศักดิ์ สวาทยานนท์ กรรมการ เป็นกรรมการ

ส่วน กรรมการผู้จัดการ เป็น **นายไพโรจน์ วัฒนวโรดม** พร้อมกับการดึง **นายสมชาย วรณพินธุรักษ์** ซึ่งเป็นผู้บริหารระดับมืออาชีพที่มีความเชี่ยวชาญด้านการบริหารโครงสร้างการเงินและการบริหารตลาด ธุรกิจให้เข้าดูแลในส่วนการดำเนินงาน และการจัดโครงสร้างการเงินของบริษัทฯ เพื่อให้เกิดกำไรสุทธิ มานั่งเป็นกรรมการผู้จัดการอีก 1 คน

ปีนี้ เป็นปีแห่งการต่อสู้ **Fighting** โดยจะมีการซื้อที่ดินที่กึ่งแก้ว เพื่อย้ายโครงการเพิ่ม และการทะลุทำโครงการระเบียงเศรษฐกิจพิเศษภาคตะวันออกหรือ EEC โดยจะมีการซื้อที่เพิ่มในอำเภอจังหวัดฉะเชิงเทราและชลบุรี

เป้าหมายรายได้ปีนี้ 4,700 ล้านบาท ปี 2562 จะมีรายได้ 5,000 ล้านบาทและปี 2563 จะมีรายได้ 6,000 ล้านบาท

เรียกว่า JSP Fighting



ตั้งเป้าภายใน 3 ปี

สร้างอัตราการเติบโตไม่ต่ำกว่า 25%

นายไพโรจน์ วัฒนวโรดม กรรมการผู้จัดการ บริษัท เจ.เอส.พี. พร็อพเพอร์ตี้ จำกัด (มหาชน) เปิดเผยว่า จากความสำเร็จที่ผ่านมาในปี 2559 - 2560 บริษัทฯ ได้ทำการเปิดโครงการไปแล้วกว่า 25 โครงการ และมียอดขายโตสูงขึ้นตามลำดับ โดยเฉพาะในปี 2560 บริษัทฯ สามารถทำยอดขายได้รวมถึง 4,521 ล้านบาท ปรับตัวเพิ่มขึ้นจากช่วงเดียวกันของปีก่อนที่มีรายได้รวม 3,327 ล้านบาท ซึ่งรายได้เพิ่มขึ้นมาถึง 35% จากปีก่อน ส่งผลให้ฟุ้งทะยานขึ้นติดท็อป 10 ของแบรนด์อสังหาริมทรัพย์ไทย ในกลุ่มสินค้าราคาต่ำกว่า 5 ล้านบาท อีกทั้งในส่วนของการไตรมาสแรกในปี 2561 สามารถปรับอันดับขึ้นมาเป็นอันดับ 6 ของแบรนด์อสังหาริมทรัพย์ไทยในกลุ่มสินค้าราคาต่ำกว่า 5 ล้านบาท

“ล่าสุดในช่วงต้นปีที่ผ่านมาบริษัทฯ มีการเปลี่ยนแปลงครั้งสำคัญ โดยมีการเปลี่ยนผู้ถือหุ้นรายใหม่เข้ามาบริหาร ได้แก่ นายลิขิต ลือสกุลกิจไพศาล เข้ามาดำรงตำแหน่งประธานคณะกรรมการและประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ผู้มีความเชี่ยวชาญในด้านการบริหารงานและการระดมทุน พร้อมทีมวิสัยทัศน์ใหม่ในการขับเคลื่อนองค์กร เจ.เอส.พี. ให้เกิดความชัดเจนมากยิ่งขึ้น โดยกำหนดเป้าหมายสั้น คือในปีแรกจะเป็นการปรับฐานให้มีความแข็งแกร่ง มั่นคง และมีสภาพคล่องทางการเงินมากขึ้น อีกทั้งตั้งเป้าภายใน 3 ปี จะสร้างอัตราการเติบโตให้กับบริษัทฯ ไม่ต่ำกว่า 25% และเน้นพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ แนวราบเป็นหลัก ภายใต้หลักการดำเนินงาน 3 ทิศทาง ได้แก่ สร้างทรัพย์ ซื้อขายทรัพย์ และพัฒนาทรัพย์” นายไพโรจน์ กล่าว



บริษัทฯ เดินหน้ารักษาความสำเร็จต่อเนื่องจากปีที่ผ่านมา ซึ่งในปี 2561 นี้จะเป็นปีของการ **Keep Fighting** กับ แบรินด์ยักษ์ใหญ่ ที่ลงมาชิงตำแหน่งอันดับ 5 ล้านบาท โดยสร้างรากฐานความเติบโตแบบยั่งยืน เน้นอัตราการเติบโตของกำไรสุทธิ (Net Profit Growth) เพิ่มมากขึ้น ซึ่งจะทำการปรับสัดส่วนการดำเนินงานและสร้างรายได้จาก 2 กลุ่มธุรกิจหลัก คือ ธุรกิจพัฒนาที่อยู่อาศัยเพื่อขาย จะทำการปรับจีพี (GP) มากขึ้น ส่วนธุรกิจอสังหาริมทรัพย์เพื่อการพาณิชย์หรือธุรกิจให้เช่า มีการลดค่าใช้จ่ายที่ไม่จำเป็นเพื่อสร้างกำไรสุทธิให้เป็นบวก

นอกจากนี้ ยังมีการดึงผู้บริหารระดับมืออาชีพที่มีความเชี่ยวชาญด้านการบริหารโครงสร้างการเงินและการบริหารตลาดธุรกิจให้เช่า ได้แก่ นายสมชาย วรณพินธุลักขณ์ ดำรงตำแหน่งกรรมการผู้จัดการ ซึ่งเข้ามาช่วยดูแลในส่วนการดำเนินงาน และการจัดโครงสร้างการเงินของบริษัทฯ เพื่อให้เกิดกำไรสุทธิ ลดการด้อยค่าในสัดส่วนธุรกิจพื้นที่ให้เช่า ให้กลับเป็นบวก พร้อมปีกรงรายได้รวมสิ้นปีทะยานเพิ่ม 4,700 ล้านบาท

สำหรับกลยุทธ์การดำเนินงาน บริษัทฯ ได้กำหนดแนวทางเป็น 4 มิติ ได้แก่ ด้านการเงิน จะดำเนินการใน 3 ขั้นตอน คือ การเปลี่ยนแปลงแหล่งเงินกู้ระยะสั้นให้เป็นระยะยาว ซึ่งที่ผ่านมา เจ.เอส.พี. ได้ทำการชำระหนี้ จำนวน **2,500 ล้านบาท จากหุ้นกู้จำนวน 1,100 ล้านบาท และตั๋วแลกเงินระยะสั้น Bill of Exchange (B/E) จำนวน 1,400 ล้านบาท** เป็นที่เรียบร้อยแล้ว จึงทำให้สถาบันการเงินพร้อมสนับสนุนสินเชื่อในการพัฒนาโครงการ ในขณะเดียวกันบริษัทฯ เตรียมจัดหาต้นทุนทางการเงินให้ต่ำลง โดยในปีหน้าเตรียมออกหุ้นกู้ใหม่ที่มีอายุ 2-3 ปี ซึ่งวางแผนจะทำการออกหุ้นกู้ในไตรมาสที่ 3 จำนวน 1,000 ล้านบาท จึงทำให้เป็นการปรับโครงสร้างหนี้ให้สอดคล้องกับการพัฒนาโครงการที่บริษัทฯ มีกับสถาบันการเงิน

JSP ตั้ง JPM บริหารพื้นที่เช่า

อีกทั้งบริษัทฯ ยังมีแผนสำหรับการขายทรัพย์สินบางส่วนที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ โดยจัดตั้ง **บริษัท เจ.เอส.พี. พร็อพเพอร์ตี้ แมเนจเม้นท์ จำกัด (JPM)** เข้ามาดูแลบริหารที่ดินในส่วนของผู้เช่าและพื้นที่ให้เช่า มุ่งเน้นการตลาดพื้นที่เช่าให้เป็นที่ยอมรับ และพัฒนาตลาดให้เหมาะสมกับเทรนด์ไลฟ์สไตล์ (**Trend Lifestyle**) แต่อย่างไรก็ดี แนวทางการขายทรัพย์สินพื้นที่ธุรกิจให้เช่า บริษัทฯ ยังคงชะลอการดำเนินการ เพื่อเป็นโอกาสทางธุรกิจในการเปิดรับข้อเสนอจากนักลงทุนหรือผู้สนใจติดต่อเข้ามา ซึ่งในขณะนี้ก็มีนักลงทุนต่างชาติที่ให้ความสนใจ

Fighting



JSP เน้นแนวราบ

จับกลุ่มเช็กเมนต์ระดับพรีเมียม

หวังเพิ่มจีพีให้สะท้อนกำไรสุทธิมากขึ้น

นายไพโรจน์ กล่าวเพิ่มเติมถึงแนวทางการดำเนินงานว่า ปีนี้ บริษัทฯ เน้นการพัฒนาโครงการแนวราบเป็นหลัก โดยจะทำการปรับเพิ่มราคาสินค้าขึ้นต้น 5-10% และลดต้นทุนค่าใช้จ่ายที่ไม่จำเป็นในการบริหารงาน ซึ่งเน้นทำตลาดแบบออนไลน์เป็นหลัก ทำการปรับการสต็อกสินค้าให้สอดคล้องกับยอดขายในแต่ละเดือน ขณะเดียวกันปีนี้บริษัทฯ จะรับรู้รายได้ของคอนโด 2 โครงการ คือ โครงการเจ คอนโด สาทร - ทิพย์พลาซ่า จำนวน 500 ล้านบาท และโครงการเจ คอนโด พระราม 2 จำนวน 206 ล้านบาท และจะชะลอการพัฒนาโครงการแนวตั้ง โดยมุ่งพัฒนาและให้ความสำคัญกับการพัฒนาโครงการแนวราบเป็นหลัก แต่ยังคงจับตาภาพรวมเศรษฐกิจภายในระหว่าง 3-5 ปีนี้ หากมีความเสถียรแล้วก็จะกลับมาลงทุนเพิ่ม

ส่วนแนวทางในการพัฒนาสินค้าของปีนี้ บริษัทฯ จะทำการปรับโฉมโปรดัคส์ใหม่ จับกลุ่มเช็กเมนต์ระดับพรีเมียม เพื่อเพิ่มจีพีให้สะท้อนกำไรสุทธิมากขึ้น โดยเน้นโครงการบ้านเดี่ยว - บ้านแฝด กลุ่มราคา 3-5 ล้านบาท เพิ่มอีก 4 โครงการ มูลค่าโครงการรวมกว่า 1,116 ล้านบาท ในสัดส่วน 43% ได้แก่ โครงการเจ ซิตี้ ทิวานนท์ - บางกะดี โครงการบ้านเดี่ยว - บ้านแฝด มูลค่า 316 ล้านบาท และโครงการเจ วิลล่า รัตนาริเบร์ส - บางบัวทอง โครงการบ้านแฝด มูลค่าโครงการ 800 ล้านบาท ขณะเดียวกันก็เปิดโครงการอาคารพาณิชย์อีก 2 ทำเล ทั้งบนทำเลบางใหญ่และบางบัวทอง มูลค่าโครงการรวม 270 ล้านบาท ได้แก่ โครงการเจมิช วงแหวน - บางใหญ่ มูลค่า 200 ล้านบาท โครงการเจ ซิตี้ รัตนาริเบร์ส - บางบัวทอง มูลค่า 70 ล้านบาท และเปิดโครงการใหม่ เป็นทาวน์โฮมเพิ่มอีก 1 ทำเลในโซนบางบัวทอง คือ โครงการเจ อเวนิว รัตนาริเบร์ส - บางบัวทอง มูลค่า 100 ล้านบาท

ส่วนในต่างจังหวัดทางบริษัทฯ มีความสนใจในการพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ในพื้นที่เขตพัฒนาพิเศษภาคตะวันออก (EEC) **เตรียมเปิดโครงการทาวน์โฮม 2 ทำเล ในโซนบางปะกง - บ้านโพธิ์ คือ โครงการเจ ทาวน์ เอ็กซ์คลูซีฟ** ที่เป็นทาวน์เฮ้าส์ มูลค่าโครงการ 107 ล้านบาท รวมทั้งบริษัทฯ ลงทุนซื้อที่ดินใหม่เพื่อพัฒนาโครงการเจ ซิตี้ บางพระ - ฉะเชิงเทรา ในอำเภอเมือง จังหวัดฉะเชิงเทรา อีกจำนวน 860 ล้านบาท พร้อมกันนี้ในช่วงปลายปีเตรียมเปิดอาคารพาณิชย์ที่โครงการเจ ซิตี้ ศรีราชา - อัสสัมชัญ มูลค่าโครงการ 100 ล้านบาท

อย่างไรก็ตามจากนโยบายของผู้ถือหุ้นรายใหม่ ที่เข้ามา พร้อมกับแผนกลยุทธ์ของบริษัทฯ ที่ตั้งไว้ในปีนี้ จะทำให้ บริษัทฯ เกิดการรับรู้รายได้ใน 2 ทาง ทั้งกลุ่มธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ และพื้นที่ให้เช่า จึงถือเป็นปีแห่งการเก็บเกี่ยวรายได้ของเจ.เอส.พี. **ซึ่งมั่นใจว่ายอดขายจะทะลุเป้าที่ตั้งไว้ และสามารถก้าวติดท็อป 5 แบนด์อสังหาริมทรัพย์** ของโครงการแนวราบในกลุ่มสินค้าราคา 3-5 ล้านบาท ที่ทำรายได้สูงสุดของประเทศได้อย่างแน่นอน และทั้งหมดนี้จะเป็นการสร้างการเติบโตแบบก้าวกระโดดในศักราชใหม่ของผู้อยู่อาศัยรายใหม่ พร้อมผู้บริหารมืออาชีพคนใหม่ที่จะเข้ามาร่วมทัพในการสร้างความมั่นคงของเจ.เอส.พี. เพื่อก้าวต่อไปในอนาคต นายไพโรจน์กล่าว

JSP ตั้งเป้ากำไรปีนี้โต 10%

รายได้ 4.7 พันลบ.

หวังปี 63 รายได้ **พุ่งแตะ 6 พันลบ.**

◆ นายไพโรจน์ วัฒนวโรดม กรรมการผู้จัดการ บริษัท เจ.เอส.พี. พร็อพเพอร์ตี้ จำกัด (มหาชน) JSP เปิดเผยว่า บริษัทตั้งเป้ากำไรสุทธิปี 2561 เติบโต 10% โดยในไตรมาสแรกบริษัทฯ มีกำไรสุทธิอยู่ที่ 46.92 ล้านบาท ขณะที่เป้าหมายรายได้ปีนี้ตั้งเป้าไว้ที่ 4.7 พันล้านบาท โดยคาดครึ่งปีแรกจะสร้างรายได้ 2 พันล้านบาท หลังทยอยรับรู้รายได้จากยอดขายรอโอน (Backlog) จำนวน 2 พันล้านบาท

ทั้งนี้ บริษัทตั้งเป้าจะ**พลิก** **ดันรายได้ให้ไปถึงระดับ 6 พันล้านบาท** ในปี 2563 ซึ่งเป็นการเติบโตอย่างต่อเนื่องจากปีนี้ที่ตั้งเป้าไว้ที่ 4.7 พันล้านบาท และในปี 2562 ตั้งเป้าไว้ที่ 5 พันล้านบาท

สำหรับแผนเปิดโครงการใหม่ในปีี้ จำนวน 8 โครงการ เป็นโครงการแนวราบทั้งหมด มูลค่ารวม 2.6 พันล้านบาท โดยปีนี้บริษัทฯ จะเน้นการพัฒนาโครงการแนวราบเป็นหลัก โดยจะทำการปรับเพิ่มราคาสินค้าขึ้นต้น 5-10% และลดต้นทุนค่าใช้จ่ายที่ไม่จำเป็นในการบริหารงาน ซึ่งเน้นทำตลาดแบบออนไลน์เป็นหลัก ทำการปรับการสร้างสรรค์

สินค้าให้สอดคล้องกับยอดขายในแต่ละเดือน

ขณะเดียวกันปีนี้บริษัทฯ จะรับรู้รายได้ของคอนโด 2 โครงการ คือ **โครงการเจ คอนโด สาทร - กัลปพฤกษ์** จำนวน 500 ล้านบาท และ**โครงการเจ คอนโด พระราม 2** จำนวน 206 ล้านบาท และจะชะลอการพัฒนาโครงการแนวราบโครงการใหม่ แต่ยังคงจับตามาตรฐานเศรษฐกิจภายในระหว่าง 3-5 ปีนี้ หากมีความเสถียรแล้วก็จะกลับมาลงทุนเพิ่ม

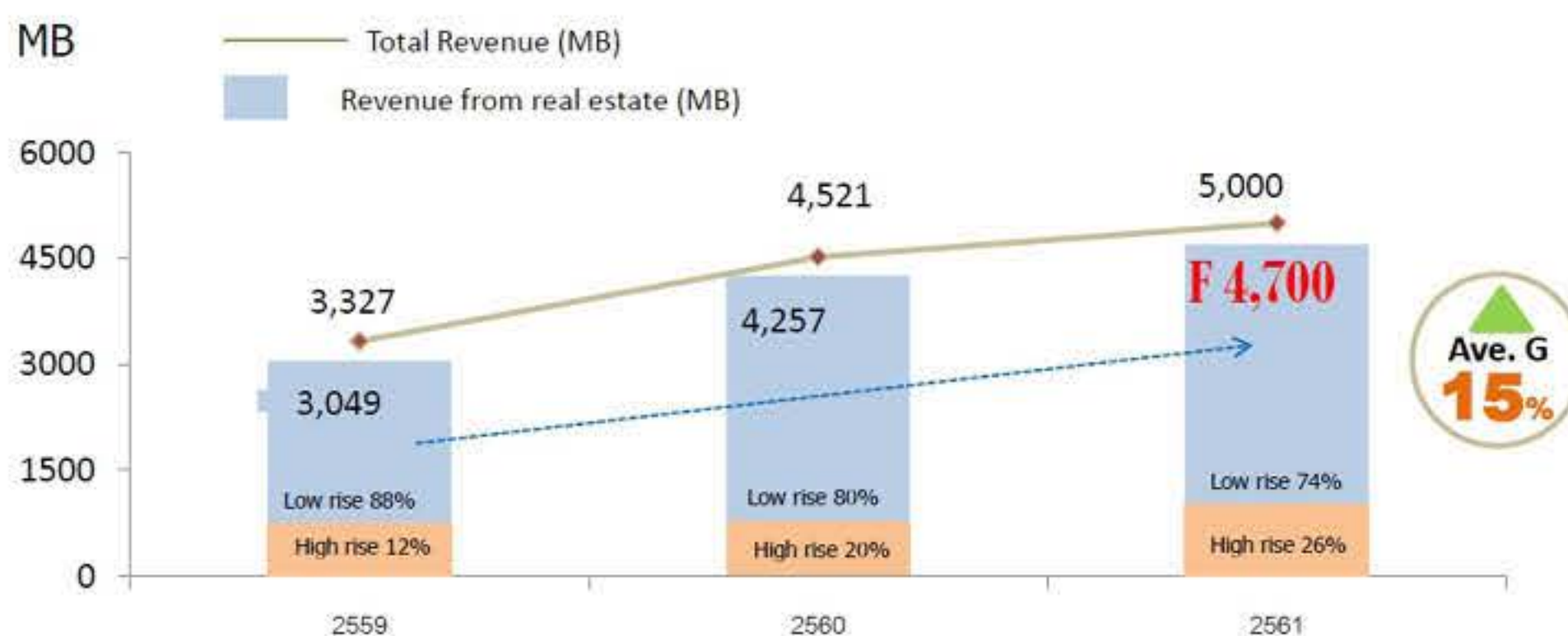
พร้อมกันนี้ บริษัทฯ ยังมี การดึงผู้บริหารระดับมือ

อาชีพที่มีความเชี่ยวชาญด้านการบริหารโครงสร้างการเงินและการบริหารตลาดธุรกิจให้เข้า ได้แก่ **นายสมชาย วรณพินธุรักษ์** ดำรงตำแหน่งกรรมการผู้จัดการ ซึ่งเข้ามาช่วยดูแลในส่วนการดำเนินงาน และการจัดโครงสร้างการเงินของบริษัทฯ เพื่อให้เกิดกำไรสุทธิ ลดการด้อยค่าในสัดส่วนธุรกิจพื้นที่ให้เข้า ให้กลับเป็นบวก

นอกจากนี้ บริษัทฯ จะขายที่ดินเปล่า ที่ไม่ได้ใช้ประโยชน์เพิ่มเติม หลังจากก่อนหน้านี้บริษัทฯ แบ่งขายที่ดินบางเสร็จไปแล้ว 11 ไร่ จากที่ดินทั้งหมด 181 ไร่ มีมูลค่ารวม 343 ล้านบาท



J | Revenue 2558 - 2561



J | 5 Year Strategic Planning



JSP 5 YEAR STRATEGIC PLANING





J | Business Highlights



Net Profit Growth Y 2561

Financial	- Cash management , Re structure source of funds เงินกู้ระยะสั้น เป็นระยะยาว - Minimize cost of capital , จัดหาต้นทุนการเงินให้ต่ำลง - Liquidity of non performing asset ขายทรัพย์สินบางส่วนที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้
Operation	- Increase pricing เพิ่มราคาขาย 5 - 10% - Decrease cost ลดต้นทุนขาย & ค่าบริหาร - Minimize stock Management - เริ่มรับรู้รายได้ J Condo 2 ทำเล
Development	- New product & New market , เข้าสู่ premium segment เพื่อเพิ่ม GP เช่น บ้านเดี่ยว บ้านแฝด - Value added by new innovation ให้คอบใจത്യชีวิตจริง (Extra bonus) - พัฒนาบริการหลังการขายแบบมืออาชีพ ตอบสนองความต้องการได้รวดเร็วและถูกต้อง (Speed & completely)
New Project	- Location Expanding ➤ Eastern Bangkok ซื้อที่ดินเพื่อขยายโครงการเพิ่ม : กิ่งแก้ว ➤ EEC ซื้อที่เพิ่มในอ.เมือง จ.ฉะเชิงเทรา และ ชลบุรี



สำหรับ PT

เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน

แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

“บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)”



นายพิทักษ์ รัชกิจประการ

ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่

บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)

90 อาคารซีดับเบิลยู ทาวเวอร์ เอ ชั้นที่ 33 ถนนรัชดาภิเษก แขวงห้วยขวาง
เขตห้วยขวาง กรุงเทพฯ 10310

โทรศัพท์ : 0 2168 3377, 0 2168 3388

โทรสาร : 0 2168 3379, 0 2168 3389



GULF คาดรายได้ปี 61 โต 120% หลังโรงไฟฟ้า COD เพิ่ม 4 โรง , คาด Q3/61 เคาะแผนซื้อโรงไฟฟ้า SPP ในไทยเพิ่ม

GULF คาดรายได้ปี 61 โต 120% นิวไฮต่อเนื่อง หลังโรงไฟฟ้า COD เพิ่ม 4 โรง คาดสรุปแผนซื้อโรงไฟฟ้า SPP ในไทยเพิ่ม ภายใน Q3/61

นายรัฐพล ชื่นสมจิตต์ รองกรรมการผู้จัดการ บริษัท กัลฟ์ เอ็นเนอร์จี ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน) หรือ GULF เปิดเผยว่า บริษัทคาดว่าจะรายได้ปี 2561 เติบโต 120% จากปี 2560 ที่มีรายได้อยู่ที่ 9,523.94 ล้านบาท ถือเป็นสถิติสูงสุดใหม่ต่อเนื่อง เนื่องจากบริษัทมีโรงไฟฟ้าที่สามารถเริ่มดำเนินการจ่ายไฟฟ้าเข้าสู่ระบบเชิงพาณิชย์ (COD) เฉลี่ยกำลังผลิตโรงละ 120 เมกะวัตต์ เพิ่มขึ้น 4 โรง แบ่งเป็นโรงไฟฟ้าเอกชนขนาดเล็ก (SPP) ในจ.ระยอง ขนาด 125 เมกะวัตต์ , โรงไฟฟ้า SPP ในจ.ปราจีนบุรี ขนาด 126.5 เมกะวัตต์ และ ในช่วง Q3/61 และ Q4/61 จะเปิดโรงไฟฟ้า SPP อีกรวม 2 แห่ง ขนาดกำลังการผลิตราว 120 เมกะวัตต์/แห่ง ในจ.พระนครศรีอยุธยา

ส่วนความคืบหน้าการเข้าประมูลโรงไฟฟ้าแก๊สธรรมชาติโอมาน ซึ่งเป็นการผลิตไฟฟ้าเพื่อจ่ายไฟให้กับโรงกลั่นน้ำมันในโอมาน สำหรับชั้น

ตอนการประมูลในขณะนี้เหลือผู้เข้าร่วมประมูลเพียง 2 ราย คือ GULF และบริษัทคู่แข่ง คาดว่าจะสามารถรู้ผลภายในเดือนมิถุนายนนี้ โดยบริษัทจะเข้าถือหุ้น 49 % และโอมานออยล์ถือหุ้น 51% มูลค่าการลงทุนกว่า 500 ล้านดอลลาร์สหรัฐฯ

นอกจากนี้ บริษัทมีแผนจะเข้าซื้อกิจการโรงไฟฟ้าเอกชนขนาดเล็ก (SPP) ในประเทศไทย ขนาดกำลังการผลิต 300-400 เมกะวัตต์ (MW) มูลค่าการลงทุน 450 ล้านดอลลาร์สหรัฐฯ เพื่อขยายธุรกิจไฟฟ้าในไทย คาดได้ข้อสรุปภายในไตรมาส 3/2561

ปัจจุบันบริษัทมีโรงไฟฟ้า SPP ในประเทศไทยรวมทั้งหมด 19 โรง โดยจะดำเนินการเพิ่มกำลังการผลิตขึ้นมาอีกโรงละ 110 เมกะวัตต์ เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพในการผลิตไฟฟ้าให้เพียงพอต่อความต้องการของผู้บริโภคมากขึ้น ซึ่งการเพิ่มกำลังการผลิตในโรงไฟฟ้าเดิมจะทำให้บริษัทไม่ต้องลงทุนสร้างโรงไฟฟ้าใหม่

TRUE แจงเหตุผลไม่เข้าร่วมประมูลคลื่น 1800 MHz เหตุมีปริมาณคลื่นที่มีอยู่มากพอ -กฎเกณฑ์ ไม่เอื้อประโยชน์



กลุ่มทรู ได้เข้ารับเอกสารการประมูลคลื่น 1800 MHz ในนามบริษัท ทรู มูฟ เอช ยูนิเวอร์แซล คอมมิวนิเคชั่น จำกัด (ทียูซี) ไปเมื่อวันที่ 15 พฤษภาคมที่ผ่านมา บริษัทฯ ได้พิจารณากฎเกณฑ์การประมูลต่างๆ ในเอกสารแล้ว และพิจารณาว่าจะไม่เข้าร่วมประมูลคลื่น 1800 MHz ในครั้งนี้

ดร.กิตติณัฐ ทีคะวรรณ กรรมการผู้จัดการใหญ่ กลุ่มบริษัท (ร่วม) บมจ. ทรู คอร์ปอเรชั่น กล่าวว่า จากการพิจารณาเอกสารรายละเอียดต่างๆ ของการประมูลคลื่นความถี่ย่าน 1800 MHz ที่ได้รับจากสำนักงานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) คณะผู้บริหารพิจารณาว่า จะไม่เข้าร่วมประมูลคลื่น 1800 MHz ที่จะมีขึ้นในครั้งนี้อย่างเห็นด้วย เหตุผลสำคัญ 3 ประการ คือ เรื่องปริมาณคลื่นความถี่ที่ทรูมูฟ เอช มีอยู่ในปัจจุบันที่มีมากถึง 55 MHz ยังมากเพียงพอที่จะรองรับจำนวนลูกค้าที่จะเติบโตเพิ่มขึ้นกว่าเท่า

ตัว และเมื่อเปรียบเทียบกับศักยภาพการให้บริการของผู้ประกอบการรายอื่นในประเทศแล้ว ปริมาณคลื่นของทรูมูฟ เอช ยังคงสร้างความได้เปรียบในการแข่งขันในตลาดได้ต่อไปในอนาคต รวมทั้งจะรักษาประสบการณ์ที่ดีให้กับลูกค้าในเรื่องการใช้งานทั้งวอยซ์และดาต้าที่จะเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องแน่นอน

นอกจากนี้ จากการพิจารณารายละเอียดกฎเกณฑ์การประมูลตามเอกสารแล้ว ทั้งเรื่องราคาและข้อกำหนดต่างๆ ไม่ได้เอื้อประโยชน์ให้ผู้ที่จะประมูลในครั้งนี้อย่างมีความได้เปรียบอย่างมีนัยยะสำคัญแต่อย่างใด และที่สำคัญคือความเชื่อของกลุ่มทรูในเรื่องของการแข่งขันที่เสรีและเป็นธรรม ที่จะไม่เข้าร่วมประมูลเพียงเพื่อจะทำให้ราคาสูงผิดปกติเกินกว่าความเป็นจริง หรือสร้างภาระทางการเงินให้แก่ผู้ชนะประมูลแต่อย่างใด ดังนั้น ด้วยเหตุผลที่ได้กล่าวมาเบื้องต้น บริษัทฯ จึงพิจารณาว่า ยังไม่มีเหตุผลที่จะเข้าร่วมประมูลคลื่น 1800 MHz ในครั้งนี้



SKY ส่งชีก Q2/61 ผลงานทะยานต่อเนื่อง หลังทุนงานในมือ 500 ลบ. ตั้งเป้าปี61 รายได้พุ่ง 80% โตก้าวกระโดด

"สิทธิเดช มัลลาล" จอมทัพ SKY ส่งชีกไตรมาส 2/61 ผลงานทะยานต่อเนื่อง หลังทุนงานในมือ 500 ลบ. ทอยยรับรู้ ช่วงที่เหลือของปีนี้ ตั้งเป้าปี61 รายได้พุ่ง 80% โตก้าวกระโดดจากปีก่อน ที่ทำได้ 316 ลบ. ระบุไตรมาสแรกไทยแล้ว 310 ลบ. รอลงทุนใหม่ 4 โครงการ มูลค่ากว่า 1 พันลบ. คาดทยอยประกาศผลสัปดาห์หน้า-ต้น มิ.ย. นี้ เล็งยื่นขอประมูลงานใหม่อีก 2-3 โครงการ มูลค่าหลัก 100 ลบ.

นายสิทธิเดช มัลลาล ประธานกรรมการบริหารและประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท สกาย ไอซีที จำกัด (มหาชน) SKY เปิดเผยกับสำนักข่าวหุ้นอินไซด์ว่า แนวโน้มผลประกอบการไตรมาส 2/2561 คาดจะเติบโตอย่างต่อเนื่อง จากไตรมาสแรกที่บริษัทฯ มีกำไรสุทธิ 34 ล้านบาท และมีรายได้ 310 ล้านบาท โดยในไตรมาสที่ 2-4 นี้ บริษัทฯ ยังมีการรับรู้รายได้จากงานในมือ (Backlog) ที่มีอยู่เกือบ 500 ล้านบาท จาก Backlog รวมที่มีอยู่ราว 750 ล้านบาท ซึ่ง Backlog ดังกล่าวมีการรับรู้รายได้ไปแล้วในไตรมาสแรกกว่า 200 ล้านบาท ทำให้บริษัทยังเหลือ Backlog ที่รอรับรู้รายได้ในไตรมาส 2-4 นี้ อีกประมาณ 500 ล้านบาท

ขณะที่บริษัทฯ ยังเดินหน้าประมูลงานใหม่อย่างต่อเนื่อง เน้นงาน ICT ,งานติดตั้งกล้องโทรทัศน์วงจรปิด (CCTV) , งาน ICT Security รวมทั้งวางระบบ Network โดยปีนี้ได้มีการเข้าประมูลงานไปแล้ว 4 งาน มูลค่ากว่า 1 พันล้านบาท ปัจจุบันอยู่ในระหว่างรอผลการประมูล ซึ่งคาดว่าจะทยอยรู้ผลการประมูลในสัปดาห์หน้า ถึงช่วงกลางเดือน มิถุนายน นี้ โดยบริษัทมีความมั่นใจว่ามีโอกาสได้รับงานเข้ามา เนื่องจากบริษัทฯ ได้พันธมิตรที่ดี ซึ่งนอกเหนือจากงานที่รอฟังผลแล้ว บริษัทยังมีแผนเข้าประมูลงานเพิ่มเติม อีก 2-3 งาน มูลค่าหลัก 100 ล้านบาท แต่ทั้งนี้ยัง

ต้องรอข้อกำหนดของผู้ว่าจ้าง (TOR) ที่จะออกมาก่อน

อีกทั้งบริษัทฯ ยังมีการรับรู้รายได้ จากบริษัท เทิร์นคีย์ คอมมูนิเคชั่น เซอร์วิส จำกัด ที่บริษัทได้มีการเข้าลงทุนในสัดส่วน 34% เข้ามาสนับสนุนซึ่งคาดว่า เทิร์นคีย์ จะมีรายได้เติบโตขึ้น สนับสนุนให้บริษัทฯ สามารถรับรู้ส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนเพิ่มขึ้น จากไตรมาส 1/2561 บริษัทฯ รับรู้ส่วนแบ่งกำไรจากเทิร์นคีย์ จำนวน 7.66 ล้านบาท

นายสิทธิเดช กล่าวต่อว่า บริษัทฯ มีการป้องกันความความเสี่ยงด้านอัตราแลกเปลี่ยนโดยการซื้อขายเงินตราต่างประเทศล่วงหน้า (FX Forward) ซึ่งที่ผ่านมาบริษัทฯ ยังไม่เคยได้รับผลกระทบจากอัตราแลกเปลี่ยน ประกอบกับบริษัทฯ มีการบริหารจัดการด้านต้นทุนได้อย่างมีประสิทธิภาพ

สำหรับเป้าหมายปีนี้ บริษัทฯ ตั้งเป้ารายได้เติบโต 80% จากปีก่อน ที่มีรายได้ 316.75 ล้านบาท ซึ่งเป็นการเติบโตอย่างก้าวกระโดด ตามทิศทางอุตสาหกรรม ICT ที่มีแนวโน้มขยายตัวอย่างต่อเนื่อง ซึ่งภาวะอุตสาหกรรมในปีที่ผ่านมาเติบโต 20% และยังมีทิศทางการเติบโตอย่างต่อเนื่องในปีนี้ ซึ่งบริษัทฯ เชื่อว่าธุรกิจ ICT เป็น Sunrise business ที่ยังเติบโตได้ในอนาคต

นายสิทธิเดช กล่าวทิ้งท้ายว่า บริษัทฯ มีความสนใจการระดมทุนด้วยดิจิทัล โทเคน (Initial Coin Offering) หรือ ICO แต่คงไม่รีบร้อนระดมทุนด้วยช่องทางดังกล่าว ประกอบกับบริษัทฯ ยังมีศักยภาพด้านแหล่งเงินทุนที่เพียงพอต่อการขยายธุรกิจของบริษัทฯ ในอนาคต โดยมีการขออนุมัติจากผู้ถือหุ้นในการออกหุ้นกู้ไว้แล้ว ซึ่งการออกหุ้นกู้คงดูจังหวะและความจำเป็นในการใช้เงินลงทุนเป็นหลัก





CHEWA ขาย RO

ได้รับเงินเข้ากระเป๋า 537.43 ลบ.

นำไปขยายธุรกิจตามแผน

บมจ.ชีวาทัย (CHEWA) เผยผลการขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนให้ผู้ถือหุ้นเดิม (Right Offering) ได้รวมจำนวน 467.33 ล้านหุ้น รับเงินทั้งสิ้น 537.43 ล้านบาท "บุญ ชุน เกียรติ" เตรียมนำเงินสร้างฐานธุรกิจตามแผน พร้อมก้าวเข้าสู่การเป็นบริษัทอสังหาฯ ที่มีศักยภาพแข็งแกร่ง ตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้หลากหลาย

นายบุญ ชุน เกียรติ กรรมการผู้จัดการ บริษัท ชีวาทัย จำกัด (มหาชน) หรือ CHEWA เปิดเผยถึงผลของการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวนไม่เกิน 750 ล้านบาท มูลค่าที่ตราไว้ (พาร์) หุ้นละ 1 บาท ให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมตามสัดส่วนการถือหุ้น (Right Offering) ในสัดส่วน 1 หุ้นสามัญเดิมต่อ 1 หุ้นสามัญเพิ่มทุน โดยมีราคาเสนอขายหุ้นละ 1.15 บาท และได้เปิดจองซื้อหุ้นและรับชำระเงินค่าหุ้นสามัญเพิ่มทุน ระหว่างวันที่ 7 พ.ค.- 11 พ.ค. 2561 ปรากฏว่าสามารถขายหุ้นเพิ่มทุนได้จำนวน 467,335,804 หุ้น ซึ่งมีจำนวนหุ้นคงเหลือ 282,664,196 หุ้น จำนวนเงินก่อนหักค่าใช้จ่ายที่ได้รับรวมทั้งสิ้น 537,436,174.60 บาท (หักค่าใช้จ่ายรวม 690,250,00 บาท)

เหลือจำนวนเงินที่ได้รับสุทธิทั้งสิ้น 536,745,924.60 บาท

นายบุญ ชุน เกียรติ กล่าวว่าครั้งนี้เป็นการสะท้อนความเชื่อมั่นจากกลุ่มผู้ถือหุ้นรายใหญ่ที่ให้ความไว้วางใจในการเพิ่มทุน ซึ่งจะช่วยเสริมสร้างให้บริษัทฯ มีฐานทุนและฐานะทางการเงินที่แข็งแกร่งยิ่งขึ้น สามารถที่จะรุกขยายธุรกิจได้ต่อไปในอนาคต ด้วยความมั่นคงและมั่นใจ

"เรามุ่งมั่นที่จะสร้างการเปลี่ยนแปลง และยกระดับโครงการของ CHEWA ให้มีความหลากหลายเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าหลากหลายกลุ่ม จึงมีความจำเป็นต้องสร้างฐานทุนและฐานะทางการเงินให้มีความแข็งแกร่ง เพื่อเตรียมความพร้อมสำหรับการลงทุนในอนาคต ซึ่งจะนำมาซึ่งรายได้ที่เพิ่มขึ้นและส่งผลให้อัตราการทำการกำไรของบริษัทฯ ในระยะยาวเติบโตได้อย่างมีประสิทธิภาพ อันจะนำมาซึ่งการสร้างผลตอบแทนที่ดีให้ผู้ถือหุ้น" นายบุญ ชุน เกียรติ กล่าวในที่สุด





CPN ตั้งเป้า 5 ปี รายได้โตเฉลี่ย 13%/ปี ส่วนปี61 คาดโต 20% วางงบลงทุน 1.7 หมื่นลบ. เปิดโครงการลงทุนใหม่ - ผุดสาขาเพิ่ม

CPN ตั้งเป้า 5 ปี รายได้โตเฉลี่ย 13% /ปี พร้อมรายได้ปี61 โต 20% หลังรับรู้รายได้โอนคอนโดฯ มูลค่า 2.8 พันลบ. วางงบลงทุนปีนี้ 1.7 หมื่นลบ. เปิดโครงการลงทุนใหม่ - ผุดสาขาเพิ่ม เตรียมเปิดเซ็นทรัล ภูเก็ต ใน Q3/61 -เปิดสาขาแห่งแรกในมาเลเซีย ใน Q4/61

นางสาวปัทมิกา พงศ์สุรย์มาส ผู้อำนวยการฝ่ายการบริหารการเงิน บริษัท เซ็นทรัลพัฒนา จำกัด (มหาชน) CPN เปิดเผยว่า บริษัทได้ตั้งเป้าหมายการดำเนินงานในระยะ 5 ปี มีรายได้เติบโตในอัตราเฉลี่ย (CAGR) อยู่ที่ปีละ 13% โดยมีแผนเปิดศูนย์การค้าใหม่ปีละ 2-3 แห่ง และจะปรับค่าเช่าพื้นที่ในศูนย์การค้าขึ้นอีก 3-5% ต่อปี พร้อมปรับปรุงศูนย์การค้าเดิม ขณะที่บริหารจัดการพื้นที่เดิมให้เกิดรายได้เพิ่มขึ้น 2-3%

สำหรับปี 2561 บริษัทตั้งเป้ารายได้เติบโต 20% จากปีก่อนที่มีรายได้ที่ระดับ 3.46 หมื่นล้านบาท ทั้งนี้ใน Q3/61 จะมีการเปิดศูนย์การค้าเซ็นทรัลภูเก็ต ในขณะที่อยู่ระหว่างการก่อสร้าง และภายใน Q4/61 จะดำเนินการเปิดโครงการเซ็นทรัล ไอ-ซิตี ในเมืองซาห์อัลม รัฐสลังงอร์

ประเทศมาเลเซีย ซึ่งเป็นการร่วมทุนระหว่าง CPN 60% และ IRD บริษัทลูกของ I-Berhad และภายใน Q3/62 จะดำเนินการเปิดเซ็นทรัล วิลเลจ Luxury Outlet แห่งแรกของประเทศไทย นอกจากนี้บริษัทยังได้เตรียมเปิดเซ็นทรัลพระราม 3 และเซ็นทรัลเวิลด์ โฉมใหม่ภายในปี 2561 ด้วย

อีกทั้งปีนี้บริษัทมีแผนเปิดตัวโครงการที่อยู่อาศัยเพิ่มเติมอีก 2 โครงการ ในไตรมาสที่ 3/61 ได้แก่ โครงการคอนโดมิเนียมพหลโยธิน 34 และโครงการบ้านเดี่ยวบรมราชชนนี มูลค่าโครงการรวมราว 3.4 พันล้านบาท

ทั้งนี้บริษัทวางงบลงทุนปี 61 ราว 1.7 หมื่นล้านบาท ในการเปิดโครงการใหม่ราว 7 พันล้านบาท ปรับปรุงโครงการเดิมราว 5 พันล้านบาท พัฒนาโครงการที่อยู่อาศัยราว 3.5 พันล้านบาท และจัดหาที่ดินรองรับโครงการใหม่ 2 พันล้านบาท

นอกจากนี้ บริษัทฯ ได้เข้าไปลงทุนเข้าซื้อหุ้น 22.93% ในบมจ.ดุสิตธานี (DTC) เนื่องจากมองเห็นโอกาสในการลงทุนระยะยาว

SAMART พร้อมใส่เงินเพิ่มทุนใน SDC หนุนขับเคลื่อนธุรกิจใหม่



SAMART ยืนยันพร้อมเพิ่มทุนใน SDC ตามสัดส่วนการถือหุ้น เพื่อให้สามารถดึงดูดนำไปใช้ในการลงทุนขับเคลื่อนธุรกิจใหม่ให้เกิดประสิทธิภาพสูงสุดและสร้างความยั่งยืนในอนาคต

นายวัฒน์ชัย วิไลลักษณ์ กรรมการผู้จัดการใหญ่ บมจ.สามารถคอร์ปอเรชั่น (SAMART) กล่าวว่า บริษัทเล็งเห็นถึงโอกาสและแนวโน้มการเติบโตของสามารถดิจิทัลในการขยายธุรกิจใหม่ๆ ซึ่งเน้นการสร้างรายได้ประจำและการเติบโตอย่างยั่งยืน โดยที่ผ่านมา สามารถดิจิทัลได้มีการปรับเปลี่ยนโครงสร้างการดำเนินธุรกิจและเริ่มขยายธุรกิจใหม่ๆ อย่างเป็นรูปธรรม คาดว่าจะเริ่มรับรู้รายได้จากธุรกิจใหม่นับจากไตรมาส 2 เป็นต้นไป ดังนั้น ในฐานะผู้ถือหุ้นรายใหญ่ของ บมจ.สามารถดิจิทัล (SDC) บริษัทจึงเห็นชอบในการจองซื้อหุ้นสามัญเพิ่มทุนของ SDC ตามสัดส่วนการถือหุ้น โดยบริษัทเชื่อมั่นว่าการเพิ่มทุนในครั้งนี้ จะช่วยเพิ่มศักยภาพการแข่งขันและขับเคลื่อนธุรกิจของสามารถดิจิทัลให้ประสบ

ความสำเร็จตามเป้าหมาย

อนึ่ง ในที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2561 ของ บมจ.สามารถดิจิทัล ได้เห็นชอบให้ออกและเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุน จำนวน ไม่เกิน 8,800,500,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.10 บาทให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิม ตามสัดส่วนการถือหุ้น (Right offering) ในอัตรา 1 หุ้นเดิม ต่อ 2 หุ้นสามัญเพิ่มทุน ในราคาเสนอ หุ้นละ 0.30 บาท และจัดสรรหุ้นเพิ่มทุนจำนวนไม่เกิน 2,200,125,000 หุ้น มูลค่าหุ้นละ 0.10 บาท เพื่อรองรับการใช้สิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัท รุ่นที่ 1 (SDC-W1) เพื่อจัดสรรให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิม ในอัตราส่วน 4 หุ้นสามัญเพิ่มทุน ต่อใบสำคัญแสดงสิทธิ SDC-W1 1 หน่วย โดยไม่คิดมูลค่า ทั้งนี้ ใบสำคัญแสดงสิทธิดังกล่าวมีอายุ 5 ปี และมีราคา 0.50 บาทต่อหุ้น โดยมีระยะเวลาในการจองซื้อและชำระค่าหุ้น วันที่ 22-25 และ 28 พ.ค 2561



TNP คาดไตรมาส2 โตต่อเนื่อง หลัง Q1/61 กำไรโต 8% คงมั่นใจปีนี้รายได้โต 10-15% ตามเป้า

บมจ.ธนพิริยะ หรือ TNP ประกาศผลงาน Q1/61 โตต่อเนื่อง รายได้จากการขายและให้บริการอยู่ที่ 422.39 ลบ. โต 12% กำไรสุทธิอยู่ที่ 15.71 ล้านบาท โต 8% เมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน ส่วนอัตรากำไรขั้นต้นโตขึ้นอยู่ที่ 13.82% และอัตรากำไรสุทธิอยู่ที่ 3.72% ตอกย้ำโซ่ห่วงไทยแข็งแกร่ง สาเหตุหลักมาจากการขยายสาขาได้ตามแผน และการบริหารจัดการได้อย่างมีประสิทธิภาพ ส่วนแนวโน้มผลงาน Q2/61 เชื่อยังโตได้อีก หลังภาพรวมกำลังซื้อฟื้น ตั้งงบลงทุนปีนี้ 70 ลบ. ใช้ขยาย 5 สาขาใหม่ รวมทั้งรีโนเวทสาขาเดิม หนุณหพิริยะสิ้นปี 61 มีสาขารวมกันทั้งสิ้น 24 สาขา มั่นใจเป้าหมายรายได้ปีนี้โตตามแผน 10-15% จากปีก่อน

นายธวัชชัย พุฒิพิริยะ กรรมการผู้จัดการ บริษัท ธนพิริยะ จำกัด (มหาชน) หรือ TNP ผู้ประกอบธุรกิจค้าปลีกและค้าส่งสินค้าอุปโภคบริโภคในจังหวัดเชียงราย เปิดเผยถึง ผลประกอบการงวดไตรมาส 1/2561 มีรายได้จากการขายและให้บริการอยู่ที่ 422.39 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 44.96 ล้านบาท หรือ 11.91% จากงวดเดียวกันของปีก่อนอยู่ที่ 377.43 ล้านบาท เป็นผลมาจากการเพิ่มขึ้นของรายได้จากการขยายสาขาของบริษัท โดยรายได้จากการขายสินค้าเก่าเพิ่มขึ้นเล็กน้อยเมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน ซึ่งเกิดจากจำนวนบิลซื้อที่เพิ่มขึ้น

ส่วนต้นทุนการขายและให้บริการอยู่ที่ 364.03 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากงวดเดียวกันของปีก่อน 11.23% กำไรขั้นต้นอยู่ที่ 58.36 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากงวดเดียวกันของปีก่อน 16.37% และมีอัตรากำไรขั้นต้นอยู่ที่ 13.82% เทียบกับงวดไตรมาส 1/2560 อยู่ที่ 13.29% เป็นผลจากการเพิ่มขึ้นของสาขา ทำให้รายได้จากการขายปลีกเพิ่มขึ้น ซึ่งมีอัตรากำไรขั้นต้นสูงกว่ารายได้จากการขายส่งของสำนักงานใหญ่ และการได้รับการสนับสนุนการขายจากผู้จำหน่าย สนับสนุนกำไรสุทธิอยู่ที่ 15.71 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 1.16 ล้านบาท หรือ 7.95% จากงวดเดียวกันของปีก่อนอยู่ที่ 14.55 ล้านบาท โดยมีอัตรากำไรสุทธิอยู่ที่ 3.72% เทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อนอยู่ที่ 3.85%

"ผลงานโค้งแรกของปีนี้ที่ออกมาถือว่าน่าพอใจ รายได้ของบริษัทฯ เติบโตขึ้นราว 11.9% เมื่อเทียบกับงวดไตรมาส 1/2560 และโต 2.17% เมื่อเทียบกับไตรมาส 4/2560 จากการขยายสาขาเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง

ในช่วงที่ผ่านมา โดยสาขาเมื่อสิ้นปี 2560 มีจำนวน 19 สาขา และตั้งเป้าปีนี้ขยายเพิ่มอีก 5 สาขา ขณะที่สาขาเดิมก็สร้างผลงานได้ดี มียอดขายเติบโตขึ้น มีการเติบโตของรายได้จากสาขาเดิม (SSS Growth) ในไตรมาส 1/2561 อยู่ที่ราว 1% เทียบกับไตรมาส 1/60 อยู่ที่ 0.3% ซึ่งสอดคล้องกับยอดขายซื้อต่อบิลและจำนวนบิลซื้อที่เพิ่มมากขึ้น รวมทั้งการได้รับคำสั่งสนับสนุนการขายจากผู้จำหน่าย และการบริหารจัดการภายในได้อย่างมีประสิทธิภาพ ทำให้อัตรากำไรขั้นต้นปรับตัวเพิ่มขึ้น " นายธวัชชัย กล่าว

เกสัชกรหญิง อมร พุฒิพิริยะ รองกรรมการผู้จัดการ เปิดเผยถึง แนวโน้มผลประกอบการไตร 2/2561 จะเติบโตโดดเด่น เมื่อเทียบกับไตรมาสก่อน และช่วงเดียวกันของปีก่อน เนื่องจากได้รับอานิสงส์ช่วงไฮซีซั่น มาตั้งแต่ต้นปี ได้แก่ เทศกาลปีใหม่ และสงกรานต์ ,โครงการพระราชรัฐ และการรับรู้รายได้จาก 4 สาขา ที่เปิดใหม่ในปีก่อน จากกำลังซื้อของผู้บริโภคที่ฟื้นตัว และการกระตุ้นจากภาครัฐบาลในการจับจ่ายใช้สอยของผู้บริโภค

ในปีบริษัทตั้งงบลงทุนไว้ 70 ล้านบาท แบ่งเป็น 50 ล้านบาท เพื่อเปิดสาขาใหม่ 5 สาขา ซึ่งจะเน้นที่ จ.เชียงรายเป็นหลัก เพื่อสร้างแบรนด์ธนพิริยะให้แข็งแกร่ง โดยจะเริ่มทยอยเปิดสาขาแรกในเดือน มิ.ย. 2561 นี้ ซึ่งทำให้สิ้นปีมีสาขาทั้งสิ้น 24 สาขา จากปี 2560 มีจำนวน 19 สาขา ส่วนอีก 20 ล้านบาท เพื่อทำการรีโนเวท สาขาเดิมที่ครบ 5 ปี เพื่อให้มีศักยภาพมากขึ้น

อย่างไรก็ตาม บริษัทอยู่ระหว่างพิจารณาเพิ่มรายการสินค้า อาทิ อาหารพร้อมทาน และเบเกอรี่ เข้ามาจำหน่ายเพิ่มเติม เพื่อความหลากหลายของสินค้า และสนับสนุนยอดขายให้เพิ่มขึ้น จากปัจจุบันมีสินค้าเพื่อการค้าปลีกและค้าส่งกว่า 15,000 รายการ ใน 5 หมวด ได้แก่ 1.สินค้าอุปโภคบริโภคครัวเรือน, 2.ผลิตภัณฑ์ส่วนบุคคล , 3.เครื่องดื่มและอาหารแห้ง , 4.เครื่องสำอางและ 5.สินค้าแม่และเด็ก

สำหรับทั้งปี 2561 มั่นใจรายได้จะเติบโตตามเป้าหมายที่ 10-15% ซึ่งบริษัทจะเน้นการเติบโตทั้งกำไร-รายได้ จากปีก่อนที่ทำกำไรสุทธิ 61.29 ล้านบาท และ รายได้รวม 1,600 ล้านบาท



WHA ดงเป๋ารายได้ปี61 โต 20% จากปีก่อน แย้มรายได้ Q2/61 ยังโตสวย , เผยมีดีล ร่วมลงทุนนิคมฯ เพิ่มอีก 1 แห่ง

นางสาวจริพร จารุกรสกุล ประธานคณะกรรมการบริษัท และประธานเจ้าหน้าที่บริหารกลุ่ม บริษัท ดับบลิวเอชเอ คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ WHA เปิดเผยว่า บริษัทดงเป๋ารายได้ในปี 2561 เติบโต 20% จากปี 2560 ที่มีรายได้รวมอยู่ที่ 12,409.96 ล้านบาท รับผิดชอบสนับสนุนจากโครงการการพัฒนาระเบียงเศรษฐกิจพิเศษ ภาคตะวันออก (EEC) คาดว่าจะมีคึกคักมากขึ้นในช่วงครึ่งปีหลัง โดยมีกลุ่มลูกค้า E-commerce เข้ามาสนใจเช่าพื้นที่ คาดว่าจะสามารถเพิ่มพื้นที่ให้เช่าอีกประมาณ 2.5 หมื่นตร.ม. เพิ่มจากปี 2560 ซึ่งอยู่ที่ 2 ล้านตร.ม. อีกทั้งยังมีลูกค้าต่างชาติสนใจเช่าพื้นที่ทำอุตสาหกรรมผลิตชิ้นส่วนเครื่องบิน

ขณะที่คาดว่ารายได้ Q2/2561 จะเติบโตดีกว่าช่วงเดียวกันของปี 2560 แต่อาจจะไม่เติบโตได้ดีเท่ากับ Q1/2561 ที่มีการขายสินทรัพย์เพิ่มเติมเข้ากองทรัสต์ HREIT ซึ่งมีมูลค่าสินทรัพย์อยู่ที่ 1.59 พันล้านบาท อีกทั้งมีการรับรู้รายได้จากการโรงไฟฟ้ามรา COD อีก 5 โรง

นอกจากนี้ในปี 2561 บริษัทตั้งเป้าขายที่ดินอยู่ที่ 1.4 พันไร่ แบ่งเป็นในประเทศไทยประมาณ 1.25 พันไร่ และในประเทศไทยประมาณ 100 ไร่ โดยในไตรมาส 1/61 ได้มีการบันทึกขายที่ดินในประเทศไทยไปแล้ว 100 ไร่ และอยู่ระหว่างเตรียมโอนอีก 300 ไร่

ส่วนความคืบหน้านิคมอุตสาหกรรมที่ประเทศเวียดนาม ขณะนี้บริษัทได้รับการประเมินผลกระทบสิ่งแวดล้อม (EIA) จากรัฐบาลเวียดนามแล้ว คาดว่าในช่วง Q3/61 จะสามารถเข้าไปปรับปรุงพื้นที่สาธารณูปโภค และ Q4/61 คาดว่าจะสามารถขายได้ โดยมีลูกค้ามาเจรจาซื้อขายแล้ว 100 ไร่ ส่วนการร่วมทุนในประเทศพม่า ขณะนี้บริษัทอยู่ระหว่างศึกษาการลงทุนและเจรจากับพาร์ทเนอร์ท้องถิ่น โดยมีความสนใจ 2 ธุรกิจ คือ ธุรกิจสาธารณูปโภคด้านน้ำ และด้านโลจิสติกส์ คาดว่าจะสามารถเห็นความชัดเจนได้ภายในปีนี้ จำนวน 1 ธุรกิจ

สำหรับการร่วมทุนกับบมจ.ไออาร์พีซี (IRPC) เพื่อร่วมทุนทำธุรกิจพัฒนานิคมอุตสาหกรรมในจังหวัดระยอง บนพื้นที่ราว 2.2 พันไร่ คาดว่าจะเริ่มมีการโอนที่ดินได้ในไตรมาสที่ 3/61 และได้ EIA ในปี 62 บริษัทคาดว่าจะสามารถเริ่มขายที่ดินและรับรู้เป็นรายได้ในปี 64 โดยมีการลงทุนทั้งหมดราว 3 พันล้านบาท

นอกจากนี้ ยังมีบริษัทต่างๆ เข้ามาเสนอที่ดิน เพื่อร่วมทุนทำนิคมอุตสาหกรรมกับทางบริษัท ขนาดไม่ต่ำกว่า 2 พันไร่ ซึ่งคาดว่าจะภายในปี 2561 จะชัดเจนโดย WHA ตั้งเป้าไว้ว่าจะต้องเป็นผู้ถือหุ้นหลักมากกว่า 50% ทั้งนี้การคัดเลือกบริษัทที่จะร่วมทุนด้วยจะต้องดูโลเคชั่นที่นำมาเสนอเป็นหลัก

THMUI ปรับเป๋ารายได้ปี61 เป็นโตไม่ต่ำกว่า 30% จากต้นปีวางเป้าโตไม่ต่ำกว่า 20%



นายทชากร ลีลาประชากร ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ไทยมัยคอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ THMUI เปิดเผยว่า ในช่วงที่ผ่านมาบริษัทฯ ได้เซ็นสัญญาจ้างงานโครงการวางท่อประปาบางส่วน ที่จังหวัดภูเก็ต และจังหวัดพังงา มูลค่าโครงการรวมประมาณ 165 ล้านบาท ปัจจุบันอยู่ระหว่างดำเนินการ คาดจะแล้วเสร็จและส่งมอบงานภายในกลางปีนี้ รับผิดชอบการรับรู้รายได้ในไตรมาส 2/2561 เข้ามาทันที และได้รับงานลวดสลิงและบริการเปลี่ยนลวดสลิงจากลูกค้ากลุ่มโรงไฟฟ้า มูลค่า 30 ล้านบาท เป็นสัญญาระยะยาว 3 ปี และลูกค้ากลุ่มท่าเรือขนาดใหญ่ในแหลมฉบัง มูลค่า 30 ล้านบาท เป็นสัญญาระยะยาว 2 ปี เข้ามาเสริมงานในมือ (Backlog) ให้แข็งแกร่งขึ้น ทั้งนี้ บริษัทฯ ยังเดินหน้าประมูลงานใหม่อย่างต่อเนื่อง เพื่อสร้างโอกาสการเติบโตที่แข็งแกร่งในอนาคต

นอกจากนี้ บริษัทฯ ได้อานิสงส์จากการขับเคลื่อนการลงทุนโครงสร้างพื้นฐาน และโครงการขนาดใหญ่ของภาครัฐบาลและเอกชน อาทิ โครงการระเบียงเศรษฐกิจพิเศษภาคตะวันออก (EEC) โครงการขยายท่าเรือ ขยายสนามบิน มอเตอร์เวย์ สนับสนุนความต้องการใช้สินค้าและบริการของบริษัทฯ เพิ่มขึ้น ชูจุดแข็ง THMUI มีสินค้าที่หลากหลายครอบคลุมทุกความต้องการในทุกอุตสาหกรรม ครบวงจรด้วยงานบริการตรวจสอบและเปลี่ยนลวดสลิง

จากปัจจัยบวกปีนี้ จึงปรับเป้าผลประกอบการทั้งปี 2561 โดยตั้งเป้ารายได้เติบโตเพิ่มขึ้นไม่ต่ำกว่า 30% จากเมื่อต้นปีที่ผ่านมาวางไว้จะเติบโตไม่

ต่ำกว่า 20% เมื่อเทียบกับปี 2560 รายได้อยู่ที่ 387.36 ล้านบาท กำไรสุทธิ 21.34 ล้านบาท อีกทั้ง คณะกรรมการบริษัทฯ มีมติอนุมัติจ่ายเงินปันผลระหว่างกาล จากกำไรสะสมของบริษัทฯ ในอัตราหุ้นละ 0.025 บาท ประกาศวันที่ไม่ได้รับสิทธิปันผล (XD) วันที่ 1 มิถุนายน 2561 และวันที่จ่ายปันผล 15 มิถุนายนนี้ ตอกย้ำความเชื่อมั่นผู้ถือหุ้นที่ให้การสนับสนุนบริษัทฯ ด้วยดีเสมอมา

"คาดว่าภาพรวมธุรกิจไตรมาส 2/2561 มีทิศทางสดใสเมื่อเทียบกับไตรมาส 1/2561 ที่ผ่านมา และเมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน จากการรับรู้รายได้ในงานโครงการวางท่อบางส่วนที่ภาคใต้ ทั้งภูเก็ต และพังงา ซึ่งเป็นโครงการที่บริษัทฯ ได้รับต่อเฟื่องมาจากปีที่แล้ว และมีมูลค่างานใหญ่กว่าเดิมหลายเท่า สะท้อนความเชื่อมั่นของลูกค้าที่มีต่อบริษัทฯ ในสิ้นเดือนเมษายนที่ผ่านมา งานวางท่อแล้วเสร็จไปราว 30% และคาดว่าจะส่งมอบงานได้ทันภายในสิ้นเดือนมิถุนายนปีนี้ อีกทั้ง ได้งานลวดสลิงและบริการเปลี่ยนลวดสลิงเข้ามาจากลูกค้ากลุ่มโรงไฟฟ้า และท่าเรือ ที่มีการขยายธุรกิจรองรับโครงการ EEC ซึ่งเป็นการรับรู้รายได้ตามสัญญาระยะยาว สนับสนุนให้ปัจจุบันทุน Backlog อยู่ที่กว่า 200 ล้านบาท จะเป็นการรับรู้รายได้ในไตรมาส 2/2561 มากกว่า 80% ตอกย้ำความเชื่อมั่น THMUI ในฐานะผู้จัดทำหน้าลวดสลิงและอุปกรณ์ยกหิ้วจากแบรนด์ผู้ผลิตชั้นนำระดับโลก รวมทั้ง มีสินค้าอื่นๆ ครอบคลุมทุกความต้องการของลูกค้า" นายทชากร กล่าว



Smart Energy in Action

พลังงานสร้างสรรค์ คิดล้ำ ทำจริง

บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)

1038-1046 ถนนนครไชยศรี แขวงถนนนครไชยศรี
เขตดุสิต กรุงเทพมหานคร 10300

Tel : [662] 242-5800 [AUTO] FAX : [662] 242-5818-9 , 242-5832-3

www.gunkul.com

The Leader in ICT Security

CCTV
Access Control

Cyber Security

Control room
Communication
Agile Network
Drone System
eLTE **Connected People**
Smart City
Safe City



LIMITLESS POSSIBILITY

www.skyict.co.th

ก.ล.ต. เตรียมปรับมาตรฐานงาน outsource ธุรกิจหลักทรัพย์เทียบเท่าสากล



ก.ล.ต. เปิดรับฟังความคิดเห็นการปรับปรุงหลักเกณฑ์ในการมอบหมายให้บุคคลอื่นเป็นผู้ดำเนินงานแทน (outsource) รวมทั้งงานการจัดการลงทุน เพื่อกำหนดกลไกเพิ่มเติมให้การกำกับดูแลงานที่ outsource ได้อย่างมีประสิทธิภาพ โดยผู้ลงทุนได้รับความคุ้มครองเทียบเท่าระดับสากล

ที่ผ่านมา ก.ล.ต. อนุญาตให้ผู้ประกอบธุรกิจหลักทรัพย์สามารถมอบหมายงานให้บุคคลอื่นรับดำเนินการในงานที่เกี่ยวข้องกับการประกอบธุรกิจได้ เพื่อให้การประกอบธุรกิจมีประสิทธิภาพและความคล่องตัว โดยยึดหลักให้ผู้ประกอบธุรกิจยังต้องรับผิดชอบในงานที่ outsource เสมือนเป็นตัวเอง ในขณะที่ผู้รับดำเนินการจะต้องมีความพร้อมทั้งด้านบุคลากรและระบบงาน โดยงานที่มอบหมายต้องอยู่ภายใต้การกำกับดูแลที่เหมาะสม

ก.ล.ต. มีแนวคิดปรับปรุงหลักเกณฑ์ให้ระบบการกำกับดูแลผู้รับมอบหมายงานมีความครอบคลุมการ outsource ไม่ว่าจะเป็นที่ทอดก็ตาม พร้อมทั้งมีกลไกที่ทำให้ผู้ประกอบธุรกิจสามารถกำกับดูแลงานที่ outsource ได้อย่างเหมาะสมมากขึ้น เพื่อให้ระบบการกำกับดูแลมีประสิทธิภาพมากขึ้น และ

สอดคล้องกับมาตรฐานสากล อาทิ สิทธิในการเข้าถึงข้อมูลการเปลี่ยนแปลงของผู้รับดำเนินการที่อาจกระทบต่องาน outsource หรือข้อกำหนดให้ผู้ประกอบธุรกิจต้องมีทรัพยากรที่จำเป็นและบุคลากรที่มีความเชี่ยวชาญอย่างเพียงพอในการกำกับดูแลและบริหารความเสี่ยงงาน outsource ได้อย่างมีประสิทธิภาพ รวมทั้งในกรณีที่จะ outsource งานด้านการจัดการลงทุนและการบริหารความเสี่ยงจากการลงทุน ก็ต้องมีมาตรการป้องกันความขัดแย้งทางผลประโยชน์ด้วย ทั้งนี้ เพื่อให้ผู้ลงทุนได้รับประโยชน์จากความคุ้มครองที่มากขึ้น

ก.ล.ต. ได้เผยแพร่เอกสารรับฟังความคิดเห็นในเรื่องดังกล่าวไว้ที่เว็บไซต์ ก.ล.ต. http://capital.sec.or.th/webapp/phs/upload/phs1525666562hearing_19_2561.pdf ผู้ที่เกี่ยวข้องและผู้สนใจสามารถแสดงความคิดเห็นได้ที่เว็บไซต์ หรือโทรสาร 0-2033-9660 หรือทาง e-mail teerawat@sec.or.th หรือ surasak@sec.or.th จนถึงวันที่ 5 มิถุนายน 2561



ก.ล.ต. รับฟังความเห็นร่างประกาศ การนำเทคโนโลยีมาใช้ในการให้บริการลูกค้า

ก.ล.ต. เปิดรับฟังความคิดเห็นร่างประกาศหลักเกณฑ์สำหรับผู้ประกอบธุรกิจหลักทรัพย์และสัญญาซื้อขายล่วงหน้า ในการนำเทคโนโลยีอัลกอริทึมมาใช้เพื่อให้บริการแก่ลูกค้า อาทิ การวิเคราะห์ แนะนำ หรือตัดสินใจลงทุนให้แก่ลูกค้า เพื่อให้เกิดบริการรูปแบบใหม่ๆ เพิ่มช่องทางให้ผู้ลงทุนในการเข้าถึงและได้รับบริการที่ได้มาตรฐาน

สืบเนื่องจากที่ ก.ล.ต. ได้เปิดรับฟังความเห็นในชั้นหลักการในช่วงปลายเดือนมีนาคมที่ผ่านมา ซึ่งผู้ประกอบธุรกิจส่วนใหญ่เห็นด้วยกับแนวทางที่ ก.ล.ต. เสนอ ในครั้งนี้ ก.ล.ต. จึงเสนอร่างประกาศซึ่งกำหนดรายละเอียดการนำเทคโนโลยีเพื่อการติดต่อและให้บริการแก่ลูกค้ามาใช้ในการประกอบธุรกิจหลักทรัพย์และสัญญาซื้อขายล่วงหน้า สำหรับทั้งผู้ประกอบธุรกิจรายปัจจุบันและรายใหม่ เพื่อให้ผู้ลงทุนได้รับบริการที่มีคุณภาพและได้มาตรฐานจากผู้ประกอบธุรกิจ

ทั้งนี้ ประกาศจะกำหนดให้ผู้ประกอบธุรกิจต้องจัดให้มีบุคลากร ระบบการติดต่อและให้บริการลูกค้า และระบบตรวจสอบควบคุมภายในที่เหมาะสม

สม รองรับการนำเทคโนโลยีมาใช้ในการให้บริการลูกค้าเพิ่มเติมจากหลักเกณฑ์มาตรฐานในการประกอบธุรกิจ และมีบุคลากรที่เข้าใจหลักการทำงานพื้นฐานและความเสี่ยงของอัลกอริทึม รับผิดชอบในการนำเทคโนโลยีมาใช้ และบริหารจัดการความเสี่ยง นอกจากนี้ กำหนดให้ต้องเปิดเผยข้อมูลให้ผู้ลงทุนรับทราบ อาทิ รูปแบบของการให้บริการ สมมติฐานของอัลกอริทึม และความเสี่ยงที่เกี่ยวข้อง รวมถึงปัจจัยหรือเหตุการณ์ที่อาจต้องหยุดใช้เทคโนโลยีทำงาน ทั้งนี้ เพื่อให้ผู้ลงทุนมีข้อมูลที่เพียงพอในการตัดสินใจใช้บริการ

ก.ล.ต. ได้เผยแพร่เอกสารรับฟังความคิดเห็นในเรื่องดังกล่าวไว้ที่เว็บไซต์ https://capital.sec.or.th/webapp/phs/upload/phs1525674507hearing_18_2561.pdf ก.ล.ต. ผู้ที่เกี่ยวข้องและผู้สนใจสามารถแสดงความคิดเห็นได้ที่เว็บไซต์ หรือทาง e-mail phakhaku@sec.or.th หรือ kunpatu@sec.or.th จนถึง วันที่ 5 มิถุนายน 2561

ทริสเรตติ้งจัดอันดับเครดิตหุ้นกู้ไม่ด้อยสิทธิ ไม่มีหลักประกันวงเงินไม่เกิน 5,000 ล้านบาท WHA ที่ระดับ “A-/Stable”



ทริสเรตติ้งจัดอันดับเครดิตองค์กรและหุ้นกู้ไม่ด้อยสิทธิ ไม่มีหลักประกันชุดปัจจุบันของ บริษัท ดับบลิวเอชเอ ยูทิลิตี้ส์ แอนด์ พาวเวอร์ จำกัด (มหาชน) ที่ระดับ “A-” ในขณะเดียวกัน ทริสเรตติ้งยังจัดอันดับเครดิตให้แก่หุ้นกู้ไม่ด้อยสิทธิ ไม่มีหลักประกันชุดใหม่ในวงเงินไม่เกิน 5,000 ล้านบาทของบริษัทที่ระดับ “A-” ด้วยเช่นกัน โดยบริษัทจะนำเงินที่ได้จากการออกหุ้นกู้ชุดใหม่ไปชำระคืนหนี้เงินกู้เดิมและใช้ลงทุนตามแผนงานของบริษัท อันดับเครดิตสะท้อนถึงฐานะของบริษัทในการเป็นบริษัทย่อยที่สำคัญของบริษัท ดับบลิวเอชเอ คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) (WHA; ได้รับอันดับเครดิต “A-/Stable” จากทริสเรตติ้ง) ซึ่งเป็นผู้นำในธุรกิจนิคมอุตสาหกรรมและธุรกิจคลังสินค้าที่สร้างตามความต้องการของลูกค้า (Built-to-suit) ในประเทศไทย

อันดับเครดิตยังสะท้อนถึงสถานะของบริษัทที่เป็นผู้ให้บริการสาธารณูปโภคแต่เพียงผู้เดียวในนิคมอุตสาหกรรมชั้นนำของประเทศ ตลอดจนฐานรายได้ประจำที่บริษัทได้รับจากธุรกิจให้บริการสาธารณูปโภค และเงินปันผลรับจากการลงทุนในธุรกิจผลิตไฟฟ้าด้วย อย่างไรก็ตาม การพิจารณาอันดับเครดิตยังคำนึงถึงภาระหนี้ของบริษัทที่อาจเพิ่มขึ้นจากการลงทุนในโครงการใหม่ ๆ ทั้งในและต่างประเทศเช่นกัน

ผลการดำเนินงานของบริษัทยังคงอยู่ในเกณฑ์ที่ดี ทั้งนี้ รายได้ของบริษัทในไตรมาสแรกของปี 2561 เติบโต 8.8% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้าโดยมาอยู่ที่ระดับ 422 ล้านบาท รายได้ที่เพิ่มขึ้นมาจากปริมาณการจำหน่ายน้ำที่เพิ่มขึ้นทั้งในกลุ่มลูกค้าเดิมและลูกค้าในโรงไฟฟ้าใหม่หลายแห่ง อัตรากำไรจากการดำเนินงานก่อนค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่ายของบริษัทก็ปรับตัวเพิ่มขึ้นจากระดับ 34.9% ในปี 2560 มาอยู่ที่ระดับ 43.8% ในไตรมาสแรกของปี 2561 อันเป็นผลมาจากการเพิ่มปริมาณจำหน่ายน้ำและการควบคุมต้นทุนของบริษัท

กำไรก่อนดอกเบี้ยจ่าย ภาษี ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย (EBITDA) ของบริษัทเพิ่มขึ้นเท่ากับ 610 ล้านบาทในไตรมาสแรกของปี 2561 เมื่อเทียบกับระดับ 206 ล้านบาทในช่วงเดียวกันของปี 2560 อันเนื่องมาจากการที่บริษัทได้รับกำไรจากการลงทุนเพิ่มขึ้นจากการเปิดดำเนินการเชิงพาณิชย์ของโรงไฟฟ้าใหม่ 5 โรงในช่วงที่ผ่านมา นอกจากนี้ ในไตรมาสแรกของปี 2561 บริษัทยังได้รับส่วนแบ่งกำไรเพิ่มมากขึ้นจากการลงทุนในโรงไฟฟ้าเคอเค-วัน ซึ่งเป็นโรงไฟฟ้าที่ใหญ่ที่สุดที่บริษัทลงทุนอีกด้วย โดยโรงไฟฟ้างดกลาวเดินเครื่องผลิตไฟฟ้าตลอดช่วงไตรมาสแรกของปี 2561 หลังจากที่ปิดซ่อมบำรุงในช่วงไตรมาสแรกของปี 2560

เงินกู้รวมของบริษัทคงที่ที่ระดับ 7,935 ล้านบาท ณ เดือนมีนาคม 2561 อัตราส่วนเงินกู้รวมต่อโครงสร้างเงินทุนของบริษัทจึงปรับตัวดีขึ้นมา

อยู่ที่ระดับ 37.4% ณ เดือนมีนาคม 2561 จากระดับ 38.7% ณ สิ้นปี 2560 อัตราส่วนเงินทุนจากการดำเนินงานต่อเงินกู้รวมของบริษัทก็ปรับตัวดีขึ้นมาอยู่ที่ระดับ 12.6% (ปรับอัตราส่วนให้เป็นตัวเลขเต็มปีด้วยตัวเลข 12 เดือนย้อนหลัง) ในไตรมาสแรกของปี 2561 โดยเพิ่มขึ้นจากระดับ 12.1% ในปี 2560

แนวโน้มอันดับเครดิต

แนวโน้มอันดับเครดิต “Stable” หรือ “คงที่” สะท้อนถึงการคาดการณ์ของทริสเรตติ้งว่าบริษัทจะยังคงได้รับกระแสเงินสดที่ดีจากธุรกิจให้บริการสาธารณูปโภคและเงินปันผลรับที่แน่นอนจากธุรกิจผลิตไฟฟ้าตามที่วางแผนไว้ ภายใต้สมมติฐานของ ทริสเรตติ้งคาดว่าเงินทุนจากการดำเนินงานของบริษัทจะอยู่ที่ระดับประมาณ 1,400-1,700 ล้านบาทในระหว่างปี 2561-2563 กำไรก่อนดอกเบี้ยจ่าย ภาษี ค่าเสื่อมราคา และค่าตัดจำหน่ายคาดว่าจะอยู่ที่ระดับ 2,100-2,400 ล้านบาทในช่วงเวลาเดียวกัน เมื่อพิจารณาจากระดับกระแสเงินสดและเงินลงทุนของบริษัทตามที่ประมาณการแล้วคาดว่าภาระหนี้ของบริษัทน่าจะทรงตัวอยู่ในระดับปานกลาง ในช่วง 3 ปีข้างหน้า อัตราส่วนเงินทุนจากการดำเนินงานต่อเงินกู้รวมของบริษัทคาดว่าจะอยู่ในระดับประมาณ 15% และอัตราส่วนกำไรก่อนดอกเบี้ยจ่าย ภาษี ค่าเสื่อมราคา และค่าตัดจำหน่ายต่อดอกเบี้ยจ่ายน่าจะอยู่ในระดับ 5-7 เท่า

ปัจจัยที่อาจทำให้อันดับเครดิตเปลี่ยนแปลง

ในฐานที่บริษัทเป็นบริษัทย่อยที่มีความสำคัญของบริษัทดับบลิวเอชเอ คอร์ปอเรชั่น อันดับเครดิตของบริษัทจึงเป็นไปในทิศทางเดียวกันกับอันดับเครดิตของบริษัทดับบลิวเอชเอ คอร์ปอเรชั่น ซึ่งเป็นบริษัทแม่ ดังนั้น การเปลี่ยนแปลงใดที่เกี่ยวข้องกับอันดับเครดิตของบริษัทแม่หรือที่เกี่ยวข้องกับความสัมพันธ์ระหว่างบริษัทกับบริษัทแม่ก็จะส่งผลกระทบต่ออันดับเครดิตของบริษัทด้วยเช่นกัน

บริษัท ดับบลิวเอชเอ ยูทิลิตี้ส์ แอนด์ พาวเวอร์ จำกัด (มหาชน) (WHAUP)

อันดับเครดิตองค์กร: A-

อันดับเครดิตตราสารหนี้:

WHAUP208A: หุ้นกู้ไม่ด้อยสิทธิ ไม่มีหลักประกัน 3,200 ล้านบาท
ไถ่ถอนปี 2563 A-

WHAUP208B: หุ้นกู้ไม่ด้อยสิทธิ ไม่มีหลักประกัน 800 ล้านบาท
ไถ่ถอนปี 2563 A-

หุ้นกู้ไม่ด้อยสิทธิ ไม่มีหลักประกันในวงเงินไม่เกิน 5,000 ล้านบาท

ไถ่ถอนภายใน 7 ปี A-

แนวโน้มอันดับเครดิต: Stable

"โรงงานโมแปงสาธิตรายใหญ่ และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"



ดร.ชาณุภุช เดชวิทักษ์

รองประธานกรรมการบริหารและกรรมการผู้จัดการ
บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน)



แม่ดน้อย ภาคพิสดาร

เสียง

แม่ดน้อย ภาคพิสดาร สัปดาห์นี้ ก็อีกสัปดาห์และเหมือนกับ หลายๆ ครั้ง นักลงทุนในตลาดหุ้น ก็ต้องยอมเผชิญกับความเสียง ต้องรับแรงกดดันให้ได้ ไม่ว่าจะ ตลาดหุ้น จะเป็นอย่างไร นักลงทุน ต้องต่อสู้ บนสังเวียนแห่งนี้ ไม่อาจหลีกเลี่ยงได้ หวังเวลานี้ ควรจับตามองค่าเงิน อัตราแลกเปลี่ยน พันธบัตร เอาไว้นะคะ

วันศุกร์ที่ผ่านมา ดัชนีตลาดปิดที่ระดับ 1,754.17 จุด เพิ่มขึ้น 2.97จุด หรือ 0.17% มูลค่าการซื้อขาย 60,169.03 ล้านบาท สรุปสถาบันในประเทศซื้อสุทธิ 3,291.47 ล้านบาท บัญชีบริษัทหลักทรัพย์ซื้อสุทธิ 245.78 ล้านบาท นักลงทุนต่างประเทศขายสุทธิ 5,799.87 ล้านบาท นักลงทุนทั่วไปในประเทศซื้อสุทธิ 2,262.62 ล้านบาท

กลุ่มทรู แจงเหตุผลไม่เข้าร่วมประมูลคลื่น 1800 MHz เหตุไม่เข้าร่วมประมูล เพียง เพื่อจะทำให้ราคาสูงผิดปกติเกินกว่าความเป็นจริง หรือสร้างภาระทางการเงินให้แก่ผู้ชนะประมูลแต่อย่างใด-ปริมาณคลื่นความถี่ ที่ทรูมูฟ เอช มีอยู่ในปัจจุบันที่มีมากถึง 55 MHz มากพอ รองรับจำนวนลูกค้าที่จะเติบโตเพิ่มขึ้นกว่าเท่าตัว-รักษาความได้เปรียบในตลาดได้

เรียกว่า ศุกร์ที่ผ่านมา ราคาหุ้น TRUE ปลุกชีพ ทั้ง ADVANC DTAC หลังจากกลุ่มทรู ประกาศไม่เข้าร่วมประมูลคลื่น 1800 MHz งานนี้ไม่ต้องการปั่น นับเป็นการแสดงออกอย่างตรงไป ตรงมา แม่ดน้อย ขอนับถือๆ นะ

ผู้บริหาร VGI ประเมิน ปี 2561/62 บริษัทไทยรายได้รวมจะเพิ่มขึ้นเป็น 4,400 -4,600 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 10 -15% อัตรากำไรก่อนดอกเบี้ย ภาษีค่า

เสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย (EBITDA) และอัตรากำไรสุทธิอยู่ในช่วง 40 -45% และ 20 -25% พร้อมวางงบลงทุนไว้ 1 พันลบ.

GULF ประกาศปีนี้สร้างสถิติใหม่รายได้โต 120% เทียบกับปีก่อน มีรายได้ 9.5 พันลบ. เหตุมีโรงไฟฟ้าที่สามารถเริ่มดำเนินการจ่ายไฟฟ้าเข้าสู่ระบบเชิงพาณิชย์ (COD) เหลือกำลังผลิตโรงละ 120 เมกะวัตต์ เพิ่มขึ้น 4 โรง พร้อมวางงบลงทุน 450 ล้านดอลล่าร์ซื้อโรงไฟฟ้า SPP คาดได้ข้อสรุปไตรมาส 3 ปีนี้ ส่วนประมูลโรงไฟฟ้าแก๊สธรรมชาติโอมาน รัฐบาล มิ.ย.นี้.

THMUI มั่นใจสูงปีนี้ นิวไฮ ปรับเป้ารายได้เพิ่ม เป็นเติบโตไม่ต่ำกว่า 30% จากวงไว้โตไม่ต่ำกว่า 20% ภาพรวมธุรกิจไตรมาส 2/2561 มีทิศทางสดใสเมื่อเทียบกับไตรมาส 1/2561 ที่ผ่านมา และเมื่อเทียบกับงวดเดียวกัน ของปีก่อน จากการรับรู้รายได้ในงานโครงการวางท่อบางส่วนที่ภาคใต้ ทั้งภูเก็ต และพังงา ซึ่งเป็นโครงการที่บริษัทฯ ได้รับต่อเนื่องมาจากปีที่แล้ว และมีมูลค่างานใหญ่กว่าเดิมหลายเท่า สะท้อนความเชื่อมั่นของลูกค้าที่มีต่อบริษัทฯ ในสิ้นเดือนเมษายนที่ผ่านมา งานวางท่อแล้วเสร็จไปราว 30% และคาดว่าจะส่งมอบงานได้ทันภายในสิ้นเดือนมิถุนายนปีนี้

แม้หุ้นเพิ่มทุน RO บมจ.ชีวาทัย (CHEWA) จะขายไม่หมด แต่ก็ได้รับเงินเข้ากระเป๋ 537.43 ลบ. เอ็มดี "บุญ ชุน เกียรติ" เตรียมนำเงินสร้างฐานธุรกิจตามแผน พร้อมก้าวเข้าสู่การเป็นบริษัทอสังหาฯ ที่มีศักยภาพแข็งแกร่ง ตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้หลากหลาย นำไปขยายธุรกิจตามแผน ผังเกมหุ้น CHEWA ก็ไม่ได้เข้าตานักเก็งกำไรแต่ประการใด เอาถေးยีนเหนือ 1.14 1.15 1.13 ก็เก่งแล้ว อี้



บริษัทหลักทรัพย์แนะนำ

บล.บัวหลวง : KTC แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 392.00 บ.

บล.บัวหลวง : VGI แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 8.45 บ.

บล.ธนชาต : VGI แนะนำ ถือ ราคาพื้นฐาน ที่ 7.30 บ.

บล.ธนชาต : WHA แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 5.00 บ.

บล.ฟิลลิป : RS แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 35.00 บ.

บล.ฟิลลิป : ERW แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 9.50 บ.

บล.ดีบีเอสวิคเคอร์ส : VGI แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 8.66 บ.

บล.ดีบีเอสวิคเคอร์ส : TMT แนะนำ ถือ ราคาพื้นฐาน ที่ 15.70 บ.



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"





LEADING INTEGRATED **ENERGY** PLAYER

“เป็นผู้นำด้านการผลิตไฟฟ้าจากพลังงานทดแทน รวมถึงการผลิตและจัดหาอุปกรณ์
สำหรับระบบไฟฟ้า ตลอดจนผลิตภัณฑ์ประหยัดพลังงานที่ตรงตามความต้องการ
และสร้างความพึงพอใจให้กับลูกค้า และมีส่วนร่วมอย่างสูงสุด”





The Stock Exchange of Thailand

สรุปมูลค่าการซื้อขาย

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	6,969.23	11.58	3,677.77	6.11	3,291.47	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	7,083.15	11.77	6,837.37	11.36	245.78	-
นักลงทุนต่างประเทศ	21,287.09	35.38	27,086.96	45.02	-5,799.87	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	24,829.56	41.27	22,566.94	37.51	2,262.62	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 18 พ.ค. 2561

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	81,175.16	10.89	71,193.69	9.55	9,981.47	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	99,415.28	13.34	98,729.89	13.25	685.40	-
นักลงทุนต่างประเทศ	262,914.62	35.28	282,619.13	37.93	-19,704.52	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	301,663.65	40.48	292,626.01	39.27	9,037.65	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 18 พ.ค. 2561

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	668,499.56	10.88	626,889.54	10.21	41,610.02	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	795,064.70	12.95	792,445.26	12.90	2,619.44	-
นักลงทุนต่างประเทศ	2,133,780.86	34.74	2,233,052.12	36.36	-99,271.26	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	2,544,294.07	41.43	2,489,252.28	40.53	55,041.79	-



Market for Alternative Investment

สรุปมูลค่าการซื้อขาย

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	42.52	5.26	45.11	5.58	-2.59	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	2.50	0.31	8.81	1.09	-6.31	-
นักลงทุนต่างประเทศ	42.71	5.28	19.51	2.41	23.20	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	721.38	89.16	735.68	90.92	-14.30	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 18 พ.ค. 2561

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	128.30	1.10	402.08	3.44	-273.78	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	32.44	0.28	28.77	0.25	3.67	-
นักลงทุนต่างประเทศ	604.28	5.17	440.81	3.77	163.47	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	10,922.11	93.45	10,815.47	92.54	106.64	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 18 พ.ค. 2561

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	2,971.05	2.19	4,920.10	3.63	-1,949.06	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	436.26	0.32	389.39	0.29	46.88	-
นักลงทุนต่างประเทศ	5,076.08	3.75	4,741.57	3.50	334.51	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	126,951.14	93.74	125,383.47	92.58	1,567.67	-



สืบอันดับหลักทรัพย์

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	%เปลี่ยนแปลง	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท)
SET	1,754.17	+2.97	+0.17	1,755.53	1,745.90	11,684,794	60,169.03
SET50	1,161.26	+2.46	+0.21	1,164.06	1,154.24	1,628,238	44,933.14
SET100	2,572.13	+5.14	+0.20	2,577.59	2,557.31	2,256,039	50,305.42
sSET	945.90	+1.64	+0.17	947.14	935.42	438,732	1,149.14
SETHD	1,317.22	+2.78	+0.21	1,322.07	1,308.29	620,315	15,796.45
mai	474.78	+1.03	+0.22	477.18	474.24	612,910	809.11

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	มูลค่า AOM ('000 บาท)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
EA	4,205,050.05	38.00	+1.75 (+4.83%)
CPALL	3,435,705.55	81.50	-0.25 (-0.31%)
PTT	3,297,544.52	57.00	-0.25 (-0.44%)
BDMS	2,787,681.35	26.25	+0.75 (+2.94%)
AOT	2,721,987.18	69.75	-0.75 (-1.06%)
PTTEP	2,339,416.30	145.50	-2.00 (-1.36%)
TRUE	2,322,040.70	7.20	+0.40 (+5.88%)
ADVANC	2,226,304.20	192.00	+3.50 (+1.86%)
PTTGC	1,756,335.05	94.75	-1.75 (-1.81%)
SAWAD	1,522,642.45	37.00	+1.25 (+3.50%)

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
TRUE	324,959,000	7.20	+0.40 (+5.88%)
U	164,643,600	0.03	- (-)
BLAND	152,383,800	1.92	-0.04 (-2.04%)
WHA	146,338,000	4.24	- (-)
IRPC	111,248,500	6.85	-0.10 (-1.44%)
EA	110,176,300	38.00	+1.75 (+4.83%)
BDMS	107,545,600	26.25	+0.75 (+2.94%)
TMB	76,630,400	2.32	+0.02 (+0.87%)
LH	66,875,900	11.20	+0.20 (+1.82%)
KTB	63,875,800	16.90	-0.20 (-1.17%)

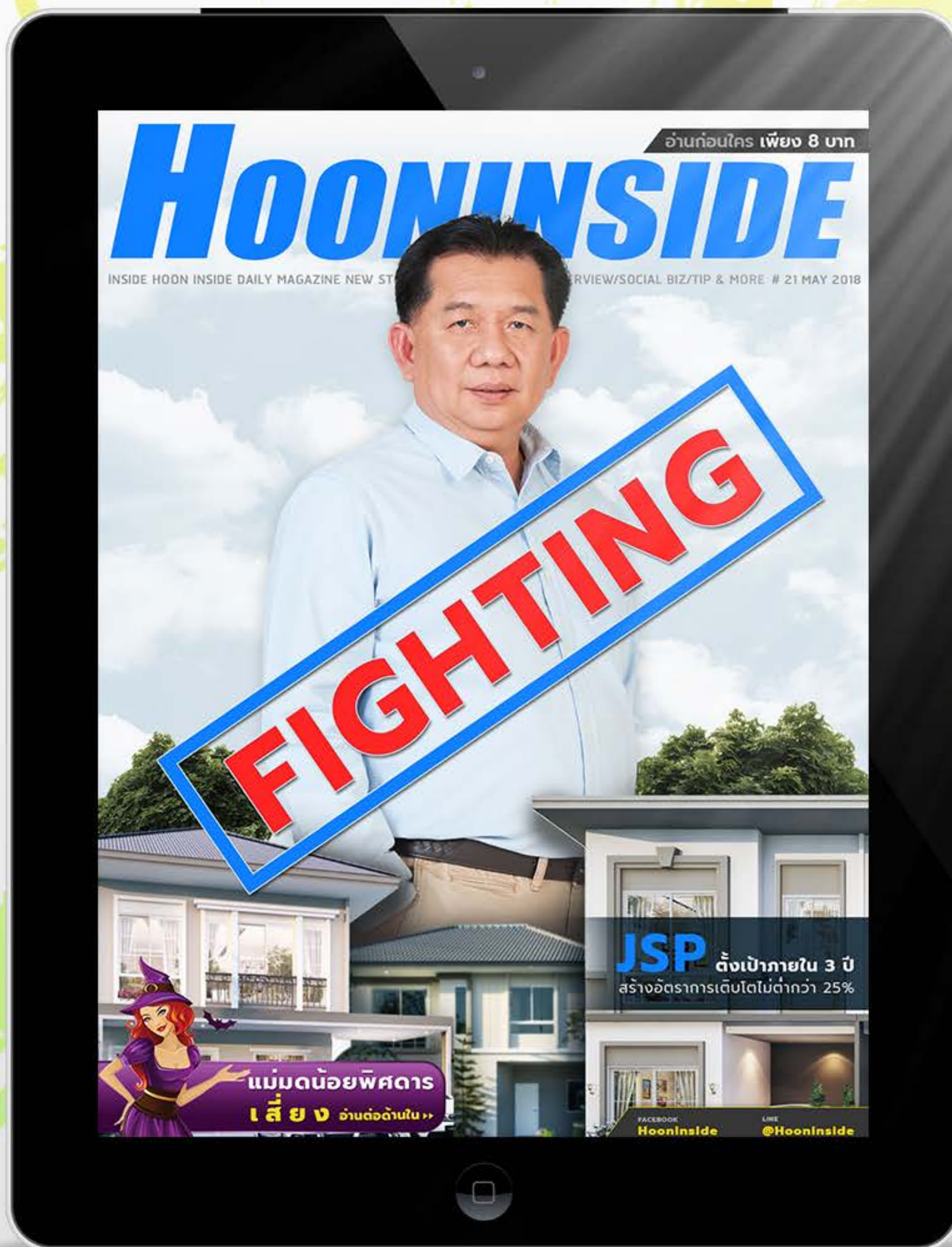
ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
AQ	24,327,800	0.04	+0.01 (+33.33%)
SDC	11,253,400	0.32	+0.04 (+14.29%)
POST	5,600	2.98	+0.30 (+11.19%)
SKE	37,458,100	1.50	+0.15 (+11.11%)
EE	40,191,100	0.80	+0.06 (+8.11%)
BFIT	713,500	31.75	+2.25 (+7.63%)
AEONTS	833,400	162.50	+11.50 (+7.62%)
HTECH	5,588,700	7.65	+0.50 (+6.99%)
DTAC	16,065,500	47.25	+3.00 (+6.78%)
TRUE	324,959,000	7.20	+0.40 (+5.88%)

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
EIC	162,600	0.06	-0.01 (-14.29%)
TNL	100	19.40	-1.90 (-8.92%)
TFI <NP>	113,100	0.35	-0.03 (-7.89%)
BTNC	9,300	23.80	-1.70 (-6.67%)
TLHPF	100	10.70	-0.70 (-6.14%)
DDD	2,570,900	74.50	-4.50 (-5.70%)
METCO	19,300	189.00	-9.50 (-4.79%)
CBG	4,334,400	52.25	-2.25 (-4.13%)
BEC	8,588,100	9.35	-0.40 (-4.10%)
UTP	5,480,800	11.80	-0.50 (-4.07%)

Hooninside



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



www.hooninside.com



www.mbookstore.com



www.ebook.in.th

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



Application Hooninside

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 , E-mail: reporter@hooninside.com