

HOONINSIDE

INSIDE HOON INSIDE DAILY MAGAZINE NEW STOCK EXCHANGE/IPO MAI/INTERVIEW/SOCIAL BIZ/TIP & MORE # 11 April 2018



ใช้เงินสด-กั๊
จ่ายค่า PLAYBOY

ใช้ PLAYBOY
หนุนยอดขายปีนี้โตก้าวกระโดด

ปรับเป้ารายได้ปี 61
เป็นโต 30%

TNR

— เจ้าของ —

PLAYBOY

สัมมนา Hooninside ครั้งที่ 4 ปี 2561

พบกับหัวข้อ WHA ตัวอย่าง Strong - UAC คลายแดง - ชีเป้า หุ่นอีต



พบกันวันที่ 28 เมษายน 2561

ณ บล.เมย์แบงก์ กิมเอ็ง (ประเทศไทย) สบง. ดออฟฟิศเตส แอท เซ็นทรัลเวิลด์ ชั้น 21

สำรองที่นั่ง ได้แล้วตั้งแต่วันนี้ สนใจติดต่อ 02-276-5976

ส่งชื่อ - สกุล - หมายเลขโทรศัพท์ มาที่ e-mail : reporter@hooninside.com



สัมมนา Hooninside ครั้งที่ 4 ปี 2561

พบกับหัวข้อ WHA ตัวอย่าง Strong - UAC คลายเตียง - ชีเป้า หุ่นฮ็อต



เวลา

กำหนดการดังนี้

13.00 - 14:00 น.

"WHA ตัวอย่าง Strong " โดยคุณจรีพร จารุกรสกุล

ประธานคณะกรรมการบริษัท และประธานเจ้าหน้าที่บริหารกลุ่ม บริษัท ดับบลิวเอชเอ คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ WHA Group

14.00 - 15.00 น.

"UAC คลายเตียง"

คุณกิตติ ชีวะเกตุ
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

คุณชัชพล ประสพโชค
กรรมการผู้จัดการ

บริษัท ยูเอช โกลบอล จำกัด (มหาชน) UAC

15.30 - 16.30 น.

"ชีเป้า หุ่นฮ็อต" โดยคุณธนพงศ์ มีทอง

ผู้ดำเนินรายการ Make Money ทางวิทยุ FM 97.0 Mhz.



สมัครสมาชิก HOONINSIDE

สิทธิพิเศษที่จะได้รับ

1 สามารถ ติดตามข่าว NEWS FEED
ในแบบ Real Time แบบนาทีต่อนาที
(แบบฟรีจะดีเลย์ประมาณ 1 ชั่วโมง)

2 อ่าน Magazine hooninside แบบออนไลน์
ก่อนใคร วันต่อวัน
(แบบฟรีจะดีเลย์ประมาณ 1 วัน)

3 บริการ ข้อมูลข่าวสารหุ้นอินไซด์ ผ่าน Applications
Line : VIP HOONINSIDE

4 สำรอง ที่นั่งสัมมนาหุ้นอินไซด์ฟรี

HOONINSIDE



ติดตามได้ที่

Group Line Hooninside

Website : www.hooninside.com

Facebook : Hooninside

mbookstore : Search  Hoon

E-Book : hooninside



สํานักข่าวหุ้ยไฮต์

ร่วมสืบสานประเพณีไทย

งานสงกรานต์



inside hoon inside daily magazine

Magazine Hooninside

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

สารบัญ

เรื่อง

หน้า

ข่าวจากปก

8

ข่าวบริษัทจดทะเบียน

12

ข่าวการเงิน

19

แม่หมดพิสดาร

23

ศูนย์ข่าวอินไซด์

24

สังคมธุรกิจ

25

สรุปการซื้อขาย

27

ที่ปรึกษา

ชาลทอง ปัทมพงศ์
ภัทธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลป์
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแจ่ม

บรรณาธิการบริหาร

ประสิทธิ์ กรโชคนันต์
หัวหน้าข่าว
สุกัญญา ศิริรวง

กองบรรณาธิการ

กฤษฎี รัตนธีระธาดา
นภาพร เชื้อเมืองพาน

กราฟิก

วิจิตพล นาคสุข
ศิริไล สอบใหม่



ติดต่อโฆษณา

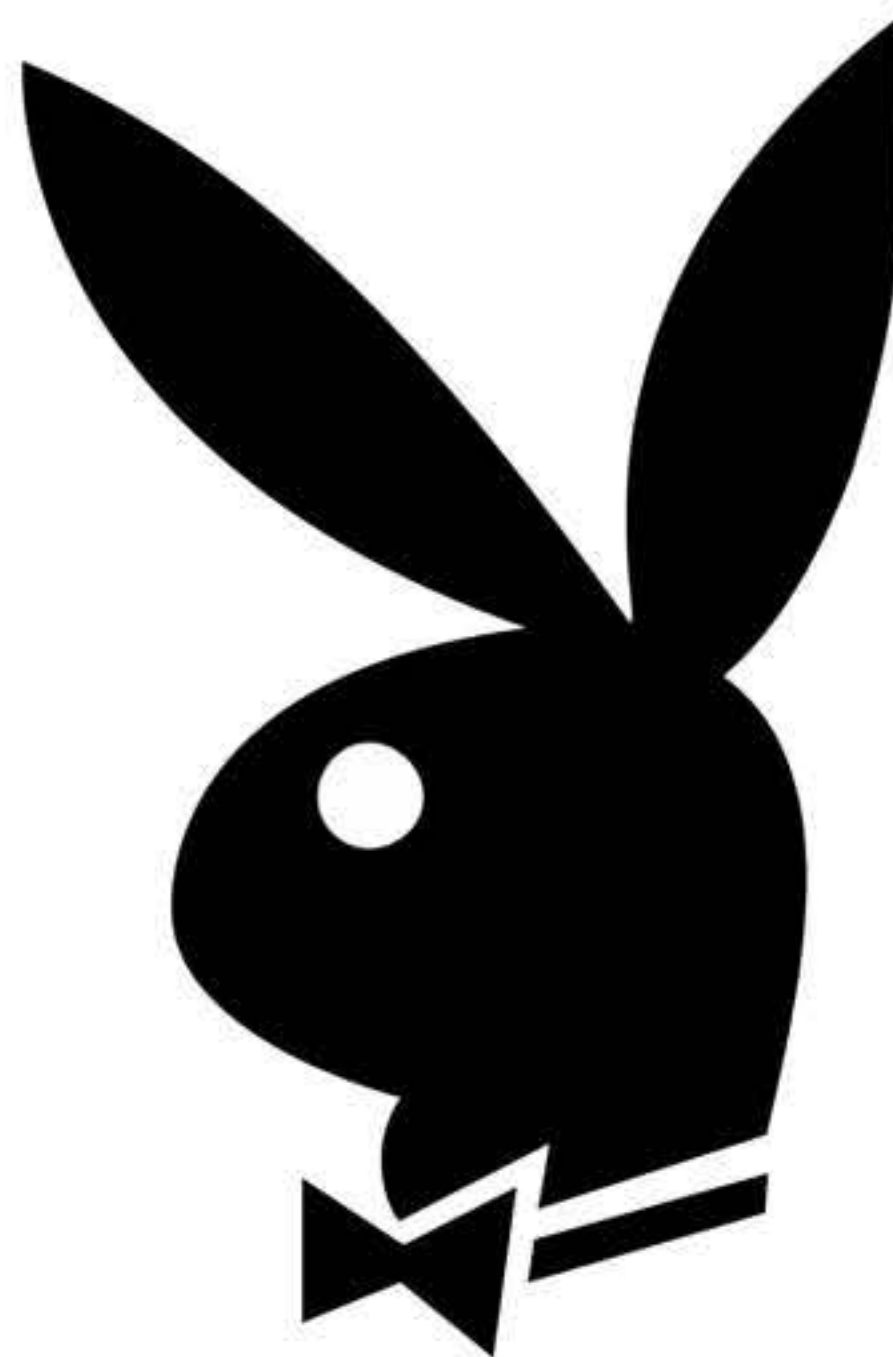
คุณนุ้ย
02-276-5976

E_mail : reporter@hooninise.com

TNR เจ้าของ PLAYBOY

วันนี้ บริษัท ไทยนิปปอนรีเบอริอินดัสตรี จำกัด (มหาชน) TNR ได้กลายเป็นเจ้าของ ฤงยางอนามัย "PLAYBOY" หลังบอร์ด TNR อนุมัติทุ่มเงินไม่เกิน 470.98 ลบ. ซื้อสิทธิฤงยางอนามัย "PLAYBOY" ใน 188 ประเทศทั่วโลก จาก UMD พร้อมกับผลตอบแทนจากการลงทุนซื้อสิทธิฤงยางอนามัย "PLAYBOY" จะมีรายได้ 1.5 พันลบ.สำหรับ 5 ปี แรกไหลเข้าบริษัทฯ

TNR จากผู้รับจ้างผลิตฤงยางอนามัย และเจลหล่อลื่น (OEM) ตามความต้องการของลูกค้าทั้งภายในประเทศและต่างประเทศ โดยมีลูกค้า 100 กว่าประเทศทั่วโลกและ ได้ทำสัญญารับจ้างผลิตฤงยางอนามัยและเจลหล่อลื่นให้กับบริษัท United Medical Device ภายใต้เครื่องหมายการค้า PLAYBOY ทั่วโลกและเป็นผู้จัดจำหน่ายแต่เพียงผู้เดียวในประเทศไทยวันนี้ TNR ครบครอง ฤงยางอนามัย "PLAYBOY" แล้ว



TNR ใช้เงินสด-กู้ จ่ายค่า PLAYBOY

PLAYBOY

นายอมร ตารัตนโรจน์ ประธานกรรมการบริหารบริษัท ไทยนิปปอนรีเบอริอินดัสตรี จำกัด (มหาชน) TNR เปิดเผยว่า ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ ครั้งที่ 3/2561 เมื่อวันที่ 9 เมษายน 2561 ได้มีมติอนุมัติให้บริษัทฯ เข้าทำสัญญาซื้อขายสิทธิกับ United Medical Devices, LLC ("UMD") ("สัญญาซื้อขายสิทธิ") ในการ (1) รับโอนสิทธิและหน้าที่ของ UMD ภายใต้สัญญาอนุญาตให้ใช้สิทธิ (Product License Agreement) ระหว่าง UMD และ Playboy Enterprises International, Inc. ("Playboy")



ในการขายและการทำการตลาด ฤงยางอนามัยและเจลหล่อลื่นภายใต้เครื่องหมายการค้า "PLAYBOY" ใน 188 ประเทศทั่วโลก และ (2) เข้าสวมสิทธิแทนที่ UMD ภายใต้สัญญาการอนุญาตให้ใช้สิทธิช่วง (Sub-license Agreement) ซึ่งทำขึ้นระหว่าง UMD ในฐานะผู้ให้สิทธิช่วงกับผู้ผลิตและผู้จัดจำหน่ายสินค้า ซึ่งเป็นลูกค้าเดิมของ UMD ในฐานะผู้รับช่วงสิทธิ

โดย UMD ได้เข้าทำสัญญาดังกล่าวกับผู้ผลิตและผู้จัดจำหน่ายสินค้าในจำนวนทั้งสิ้น 34 ประเทศ (จากที่ได้รับสิทธิภายใต้สัญญาอนุญาตให้ใช้สิทธิ (Product License Agreement) 188 ประเทศ) โดยมีมูลค่าโครงการรวมทั้งสิ้นไม่เกิน 15 ล้านเหรียญสหรัฐ หรือไม่เกิน 470,982,000 บาท

บริษัทฯ อาจมีการโอนสิทธิที่ได้รับตามสัญญาซื้อขายสิทธิดังกล่าวให้แก่บริษัทฯ ย่อยของบริษัทฯ ที่อาจมีการจัดตั้งขึ้นในอนาคต โดยบริษัทฯ

กำลังอยู่ในขั้นตอนการพิจารณาการจัดโครงสร้าง เพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุดต่อบริษัทฯและบริษัทฯ คาดว่าเงื่อนไขบังคับก่อนที่ระบุไว้ในสัญญาซื้อขายสิทธิสำหรับการชำระค่าตอบแทนงวดแรกจะครบถ้วนสมบูรณ์แล้วเสร็จภายในเดือนเมษายน 2561

สำหรับผลตอบแทนที่คาดว่าจะได้รับจากการลงทุนในโครงการดังกล่าว เป็นรายได้ประมาณ 1,500 ล้านบาท สำหรับ 5 ปีแรก(เฉพาะสัดส่วนของบริษัทฯ) รวมทั้งการได้รับสิทธิในการขายและการทำการตลาดทั่วโลกกับลูกค้าเดิมตามสัญญาที่ต่อเนื่องจาก UMD ซึ่งจะช่วยให้บริษัทฯ มีรายได้และได้รับผลตอบแทนจากการประกอบการมากขึ้นรวมถึงจะสร้างมูลค่าเพิ่มให้กับบริษัทฯ

บริษัทฯ คาดว่าแหล่งเงินทุนส่วนหนึ่งจะมาจากเงินทุนหมุนเวียนภายในกิจการของบริษัทฯ และการกู้ยืมจากสถาบันการเงิน

TNR ใช้ PLAYBOY

หนุนยอดขายปีนี้โตก้าวกระโดด

นายอมร ดารารัตน์โรจน์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บมจ. ไทยนิปปอน รับเบอร์อินดัสตรี จำกัด (มหาชน) หรือ TNR ผู้ผลิตและจำหน่ายถุงยางอนามัยจากน้ำยางธรรมชาติรายใหญ่ที่สุดในไทยและผลิตภัณฑ์ที่เกี่ยวข้องภายใต้แบรนด์ ONETOUCH (TM) และ Niptex (TM) เปิดเผยว่า เมื่อวันที่ 9 เมษายน 2561 คณะกรรมการบริษัทฯ มีมติอนุมัติการเข้าทำรายการซื้อสิทธิ์การขายและทำการตลาดถุงยางอนามัยและเจลหล่อลื่นแบรนด์ PLAYBOY ต่อจาก United Medical Devices หรือ UMD ซึ่งเป็นผู้ได้รับใบอนุญาตจากเจ้าของลิขสิทธิ์คือ Playboy Enterprises International, Inc. ประเทศสหรัฐอเมริกา โดยว่าจ้าง Baker McKenzie เป็นที่ปรึกษาด้านกฎหมายในการเข้าทำสัญญา ซึ่งจะส่งผลให้บริษัทฯ ได้สิทธิ์ในการขายและทำการตลาดถุงยางอนามัยและเจลหล่อลื่นแบรนด์ PLAYBOY ทั่วโลกเป็นระยะเวลา 10 ปี และต่อสัญญาอัตโนมัติทุกๆ ปี ภายใต้เงื่อนไขที่กำหนดตามสัญญา จากเดิมที่บริษัทฯ เป็นผู้ผลิตถุงยางอนามัยแบรนด์ PLAYBOY และเป็นตัวแทนจำหน่ายของ UMD ในประเทศไทย



การเข้าซื้อสิทธิ์สัญญาช่วงต่อจาก UMD ที่ได้รับใบอนุญาตจาก Playboy ครั้งนี้ บริษัทฯ จะได้รับสิทธิ์ในการขายและทำการตลาดถุงยางอนามัยและเจลหล่อลื่นภายใต้แบรนด์ PLAYBOY ใน 188 ประเทศทั่วโลก ซึ่งปัจจุบัน UMD ทำการตลาดอยู่แล้ว 34 ประเทศ โดยจะใช้งบลงทุนไม่เกิน 15 ล้านเหรียญสหรัฐ หรือประมาณกว่า 471 ล้านบาท จากการศึกษารายได้ในของ บริษัทฯ พบว่าการเข้าซื้อสิทธิ์ดังกล่าวสามารถให้ผลตอบแทนที่ดี จากการประเมินอัตราผลตอบแทนภายในจากการลงทุน (Internal Rate of Return หรือ IRR) ได้ไม่ต่ำกว่าร้อยละ 15 (คำนวณจากฐานลูกค้า 34 ประเทศที่ UMD ทำการตลาดในปัจจุบัน) ซึ่งจะส่งผลดีต่อภาพรวมยอดขายของบริษัทฯ โดยคาด

การณ์ว่ายอดขายปี 2561 จะเติบโตร้อยละ 30 จากปีก่อนซึ่งมียอดขายรวม 1,294 ล้านบาท

“ทางบริษัทฯ เป็นผู้ผลิตถุงยางอนามัยภายใต้แบรนด์ PLAYBOY ให้กับลูกค้าของ UMD มาเป็นเวลานาน รวมทั้งเป็นตัวแทนจำหน่ายถุงยางอนามัยแบรนด์ PLAYBOY ในประเทศไทย ทางบริษัทฯ จึงมองเห็นการเติบโตและโอกาสในการขยายตลาดในระดับโลก จึงได้เข้าเจรจากับทาง UMD เพื่อเข้าซื้อสิทธิ์ในสัญญา และเข้าเจรจากับทาง Playboy Enterprises International, Inc.

ประเทศสหรัฐฯ ซึ่งทาง Playboy ได้ให้ความไว้วางใจและเชื่อมั่นกับทางบริษัทฯ ทั้งในด้านคุณภาพการผลิตและการตลาด จึงได้ตัดสินใจให้ความยินยอมในการโอนสิทธิ์นี้กับทางบริษัทฯ โดยการตัดสินใจลงทุนครั้งนี้

จะทำให้ TNR มีศักยภาพการดำเนินธุรกิจที่แข็งแกร่งมากยิ่งขึ้นหลังจากได้แบรนด์ PLAYBOY เข้ามาทำตลาดเพิ่มเติม จากปัจจุบันที่มีแบรนด์สินค้าของตนเองคือ ONETOUCH(TM) และ Niptex(TM) โดย PLAYBOY นับว่าเป็นแบรนด์ชั้นนำระดับโลกที่มีประวัติศาสตร์ยาวนานและเป็นที่รู้จักของคนทั่วโลก ซึ่งจะส่งผลดีต่อการขยายตลาดต่างประเทศและทำให้บริษัทฯ มียอดขายจากสินค้าที่ผลิตภายใต้แบรนด์ของตนเองเพิ่มขึ้น” นายอมรกล่าว

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร TNR กล่าวว่าการตลาดนับจากนี้ได้วางตำแหน่งแบรนด์ PLAYBOY ในต่างประเทศเป็นสินค้าระดับบน แบรนด์ ONETOUCH(TM) เป็นสินค้าระดับกลาง-บน และแบรนด์ Niptex(TM) เป็น

สินค้าระดับกลางซึ่งปัจจุบันวางจำหน่ายในประเทศเวียดนาม จากแผนดังกล่าวจะทำให้บริษัทฯ มีสินค้าที่จับตลาดหลากหลายเซกเมนต์ โดยหลังจากทำสัญญาซื้อใบอนุญาตจาก UMD เป็นที่เรียบร้อยแล้วได้วางแผนจัดทีมงานด้านการขายและการตลาดเข้าไปช่วยคู่ค้าในประเทศต่างๆ เปรียบเสมือนเป็นพาร์ตเนอร์ ให้การสนับสนุนด้านการตลาดและร่วมกันพัฒนาตลาดอย่างจริงจังเพื่อเพิ่มยอดขายสินค้าในแต่ละประเทศ

ขณะเดียวกัน ได้วางแผนพัฒนาสินค้าใหม่ถุงยางอนามัยภายใต้แบรนด์ PLAYBOY ตอบสนองความต้องการผู้บริโภคในต่างประเทศ รวมทั้งยังได้เตรียมแผนพัฒนาเพิ่มรายได้จากการผลิตและจำหน่ายผลิตภัณฑ์เจลหล่อลื่นภายใต้แบรนด์ PLAYBOY ซึ่งมีโอกาสทางการตลาดอีกมาก

TNR ปรับเป้ารายได้ปี 61 เป็นโต 30%

จากเดิมคาดโต 20% หลังได้แบรนด์ PLAYBOY

TNR ปรับเป้ารายได้ปี 61 เป็นโต 30% จากเดิมคาดโต 20%

หลังได้สิทธิ์ขายและทำตลาดถุงยาง-เจลหล่อลื่น แบรนด์ PLAYBOY คาดกำลังการผลิตปี 61แตะ 80% จากปีก่อน 65% หลังได้แบรนด์ PLAYBOY เข้ามาเพิ่มเติม พร้อมเล็งตั้ง บ.ย่อยในตปท. หวังทำการตลาดแบรนด์ PLAYBOY คาดชัดเจนใน Q2/61 นี้ แย้มงบ Q1/61 โตกว่าช่วงเดียวกันปีก่อน หลังกำลังซื้อฟื้นหนุนออเดอร์ OEM

นายอมร ดารารัตน์โรจน์ ประธานกรรมการบริหาร บริษัท ไทยนิปปอนรีโบอ์อินดัสตรี จำกัด (มหาชน) TNR เปิดเผยว่า บริษัทฯปรับเพิ่มเป้ารายได้ปี 2561 เป็นเติบโตไม่ต่ำกว่า 30% จากเดิมที่คาดโต 20% จากปีก่อน ที่มีรายได้ราว 1,294 ล้านบาท หลังบริษัทฯได้ทำสัญญาซื้อขายสิทธิ์กับ United Medical Devices, LLC ("UMD") ("สัญญาซื้อขายสิทธิ์") ในการรับโอนสิทธิ์และหน้าที่ของ UMD ภายใต้สัญญาอนุญาตให้ใช้สิทธิ์ (Product License Agreement) ระหว่าง UMD และ Playboy Enterprises International, Inc. ("Playboy") ทำให้บริษัทฯมีสิทธิ์ในการขายและการทำตลาดถุงยางอนามัยและเจลหล่อลื่น ภายใต้เครื่องหมายการค้า "PLAYBOY" ใน 188 ประเทศทั่วโลก ซึ่งบริษัทฯคาดว่าจะเริ่มมีรายได้เข้ามาเพิ่มเติมตั้งแต่ไตรมาส 2/61 เป็นต้นไป

ขณะเดียวกันบริษัทฯยังได้เข้าสวมสิทธิ์แทนที่ UMD ภายใต้สัญญาอนุญาตให้ใช้สิทธิ์ช่วง (Sub-license Agreement) ซึ่งทำขึ้นระหว่าง UMD ในฐานะผู้ให้สิทธิ์ช่วงกับผู้ผลิตและผู้จัดจำหน่ายสินค้า ซึ่งเป็นคู่ค้าเดิมของ UMD ในฐานะผู้รับช่วงสิทธิ์ โดย UMD ได้เข้าทำสัญญาดังกล่าวกับผู้ผลิตและผู้จัดจำหน่ายสินค้าในจำนวนทั้งสิ้น 34 ประเทศ (จากที่ได้รับสิทธิ์ภายใต้สัญญาอนุญาตให้ใช้สิทธิ์ (Product License Agreement) 188 ประเทศ)

"นอกจากเราจะได้แบรนด์ PLAYBOY มาเข้าเพิ่มเติมแล้ว เรายังมีปัจจัยการสนับสนุนมาจากแผนงานธุรกิจที่มุ่งเป้าเพิ่มยอดขายถุงยางอนามัยและผลิตภัณฑ์เจลหล่อลื่นทั้งในไทยและต่างประเทศ โดยขยายฐานลูกค้าสำหรับธุรกิจรับจ้างผลิตถุงยางอนามัยและเจลหล่อลื่นของลูกค้าในต่างประเทศ เพิ่มความร่วมมือกับลูกค้าเดิมที่มีศักยภาพในการเติบโต และเพิ่มสัดส่วนยอดขายของกลุ่มธุรกิจสินค้าภายใต้แบรนด์ของบริษัทฯ ให้สูงขึ้น โดยมีแผนงานเพิ่มยอดขายและส่วนแบ่งการตลาดแบรนด์ ONETOUCH (TM) หลังประสบความสำเร็จในด้านการทำตลาดและสร้างแบรนด์สินค้าให้เป็นที่ยอมรับจากผู้บริโภคมากยิ่งขึ้น ซึ่งปีนี้เราคาดว่าจะอัตราการใช้กำลังการผลิตจะเพิ่มขึ้นจากปีก่อนที่ทำได้ 65%เป็น 85% ตามการขยายตัวของแบรนด์สินค้าและความต้องการในตลาดที่เพิ่มมากขึ้น โดยปัจจุบันเรามีกำลังการผลิตรวมที่ 1.5 พันล้านชิ้นต่อปี"นาย อมรกล่าว

พร้อมกันนี้บริษัทฯคาดว่าอัตรากำไรขั้นต้นในปีนี้จะสูงกว่าปีก่อนที่ทำได้ 23% เนื่องจากในปีนี้นักลงทุนจะมีการขยายธุรกิจกลุ่มแบรนด์สินค้าของบริษัทเอง (owner) ที่มีอัตราการกำไรที่สูงกว่ากลุ่มธุรกิจ OEM และกลุ่มธุรกิจงานประมูล โดยบริษัทฯจะทำการขยายตลาดอย่างต่อเนื่องโดยเฉพาะในตลาดต่างประเทศ ซึ่งในปีนี้อาจจะมีสัดส่วนรายได้ธุรกิจกลุ่มแบรนด์สินค้าของบริษัทฯจะอยู่ที่ 15% เพิ่มจากปีก่อนที่ทำได้ 10% โดยใน 3 ปีข้างหน้า (2564) บริษัทฯตั้งเป้าจะมีสัดส่วนรายได้จากธุรกิจดังกล่าวอยู่ที่ 30% ตามการขยายตัวของตลาดและการเพิ่มผลิตภัณฑ์ใหม่ในแบรนด์ PLAYBOY ที่จะได้เห็นความชัดเจนในช่วงปลายปี 2561 - ต้นปี 2562



นอกจากนี้บริษัทฯจะตั้งบริษัทย่อยเพื่อทำการตลาดถุงยางอนามัยในต่างประเทศ ซึ่งคาดว่าจะตั้งสำนักงานในต่างประเทศ แล้วเสร็จภายใน 1-2 เดือน หรือภายในไตรมาส 2 นี้ รวมถึงจะวางแผนร่วมมือคู่ค้าแต่ละประเทศ พัฒนาตลาดเพื่อเพิ่มยอดขาย

"เรามีแผนจะจัดตั้งบริษัทย่อยเพื่อทำการตลาดถุงยางอนามัยในต่างประเทศ ซึ่งคาดว่าจะตั้งสำนักงานในต่างประเทศ แล้วเสร็จภายใน 1-2 เดือน รวมถึงจะวางแผนร่วมมือคู่ค้าแต่ละประเทศ พัฒนาตลาดเพื่อเพิ่มยอดขายด้วย"นายอมร กล่าว

สำหรับแนวโน้มไตรมาสแรกปีนี้ บริษัทฯคาดว่าผลการดำเนินงานจะดีกว่าช่วงเดียวกันของปีก่อน เนื่องจากยอดขายมีการเติบโตที่ดีกว่าช่วงเดียวกันปีก่อนค่อนข้างสูง เพราะกำลังซื้อได้มีการปรับตัวดีขึ้นสะท้อนจากคำสั่งซื้อสินค้าจากผู้ประกอบการมากขึ้น



เริ่มต้นลงทุนอย่างมืออาชีพกับเรา

- กราฟทางเทคนิคแบบเรียลไทม์
- ระบบซื้อขายที่ทันสมัย ใช้งานง่าย
- เครือข่ายครอบคลุมทั่วทุกภูมิภาค
- เจาะลึกการลงทุน ครอบคลุม จับไว ส่งตรงถึงคุณทุกวัน
- ทั้งการโอนเงินและการฝากหลักประกัน เป็นเรื่องง่ายผ่านบริการ Bill Payment

ตอบสนองทุกไลฟ์สไตล์การลงทุน
ด้วยผลิตภัณฑ์การลงทุนที่หลากหลาย
ช่วยให้คุณบรรลุทุกเป้าหมายการลงทุน

- ตราสารทุน (Equity Instruments)
- ตราสารอนุพันธ์ (Derivatives Instruments)
- ตราสารหนี้ (Debt Instruments)
- กองทุนรวม (Mutual Fund)
- วาณิชธนกิจ (Investment Banking Services)

UOBKayHian

บมจ.หลักทรัพย์ ยูโอบี เคย์เฮียน

☎ 02 659 8000

www.utrade.co.th



TH UTRADE



@utradeth



UTRADECH



PDI เผย COD โซลาร์ฟาร์ม 11 MW แห่งที่สองที่ญี่ปุ่นแล้ว - ตั้งเป้าขยายโรงไฟฟ้าให้ได้อีก 100 เมกะวัตต์ภายในปีนี้

พีดีไอเผย โรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์แห่งที่สองที่ญี่ปุ่น "โนคาตะ" 11 เมกะวัตต์ เปิดดำเนินการเชิงพาณิชย์เป็นที่เรียบร้อยแล้ว เดินหน้ารุกขยายลงทุนพลังงานทดแทนเพิ่มเติมต่อเนื่อง ตั้งเป้าขยายให้ได้อีก 100 เมกะวัตต์ในปีนี้อย่างแน่นอน สถานะทางการเงินแข็งแกร่ง มีกระแสเงินสดพร้อมลงทุนใหม่กว่า 2,000 ล้านบาท

นายฟรานซิส แวนเบลเลน กรรมการผู้จัดการ บริษัท ผาแดงอินดัสทรี จำกัด (มหาชน) หรือพีดีไอเปิดเผยถึงความคืบหน้าการดำเนินธุรกิจพลังงานทดแทน ว่าขณะนี้ โรงไฟฟ้าโซลาร์ฟาร์มแห่งที่สองที่ประเทศญี่ปุ่น "โนคาตะ" ขนาด 11 เมกะวัตต์ได้เปิดดำเนินการเชิงพาณิชย์ไปเป็นที่เรียบร้อยแล้วเมื่อวันที่ 1 มีนาคมที่ผ่านมา ส่งผลให้พีดีไอมีกำลังการผลิตรวมของโรงไฟฟ้าโซลาร์ฟาร์มทั้งในประเทศไทยและญี่ปุ่นรวม 50 เมกะวัตต์ และในปี 2561 พีดีไอ เอ็นเนอร์ยี่จะยังคงมุ่งเน้นดำเนินธุรกิจด้านพลังงานทดแทนทั้งในและต่างประเทศ โดยตั้งเป้าขยายลงทุนพลังงานทดแทนให้ได้อีก 100 เมกะวัตต์ภายในปีนี้

ทั้งนี้ บริษัทฯ ยังคงหาโอกาสเข้าการลงทุนในธุรกิจอื่นๆ ที่มีศักยภาพในการสร้างรายได้ และกำไร เพื่อสามารถสร้างผลตอบแทนให้กับผู้ถือหุ้นอย่างต่อเนื่อง หลังจากในปีที่ผ่านมา บริษัทฯ ได้ยุติธุรกิจสังกะสีในกระบวนการผลิตสังกะสีแบบเดิมไปเป็นที่เรียบร้อยแล้ว และปรับรูปแบบการดำเนินธุรกิจโลหะสังกะสีสู่การเทรดดิ้งแบบเต็มตัวในปี 2561 ซึ่งผลการดำเนินงานตั้งแต่ต้นปีจนถึงปัจจุบันมีแนวโน้มที่ดี และมั่นใจว่าการจำหน่ายโลหะสังกะสีจะเป็นไปตามเป้าหมายที่จำนวน 50,000 ตันในปีนี้อย่างแน่นอน

ทั้งขยายโอกาสค้าโลหะอื่นๆ ต่อไปด้วย ลูกค้ายังคงให้ความเชื่อมั่นต่อคุณภาพสินค้าและบริการของพีดีไอ โดยเฉพาะบริการสนับสนุนด้านเทคนิค ซึ่งบริษัทฯ มีความเชี่ยวชาญด้านนี้มาอย่างยาวนาน

"พีดีไอได้ปรับการดำเนินธุรกิจเป็นบริษัทที่ลงทุนด้านพลังงานทดแทน วัสดุรีไซเคิลและบริหารจัดการสิ่งแวดล้อม โดยมีพัฒนาการอย่างโดดเด่นชัดเจนในการเปลี่ยนแปลงธุรกิจสังกะสีเข้าสู่ธุรกิจสีเขียวที่สร้างการเติบโตอย่างยั่งยืน โดยได้ดำเนินธุรกิจพลังงานทดแทนมาตั้งแต่ปี 2559 และสามารถสร้างสัดส่วนรับรู้รายได้เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง นอกจากนี้ บริษัทฯ จะมุ่งบริหารจัดการทรัพย์สินที่มีอยู่และไม่ได้ใช้งานแล้วในธุรกิจสังกะสีให้เกิดมูลค่าสูงสุดคืนกลับมาให้กับบริษัทฯ ทั้งโรงงานระยองและโรงงานตากที่ได้หยุดการผลิตเป็นการถาวรในปีที่ผ่านมา" นายฟรานซิสกล่าว

ปี 2560 พีดีไอบรรลุผลสำเร็จอย่างดียิ่งจากผลประกอบการที่เติบโตทำกำไรสูงสุดในรอบ 10 ปีและยังเป็นอันดับสามในรอบ 33 ปีของบริษัทฯ โดยมีผลกำไรสุทธิจำนวน 905 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 89 จากช่วงเดียวกันของปี 2559 โดยได้รับอานิสงส์จากราคาสังกะสีโลกในปีที่ผ่านมาเฉลี่ยทั้งปีปรับตัวสูงร้อยละ 40 และจากผลประกอบการที่ดีและมีกำไรอย่างต่อเนื่อง ทำให้บริษัทฯ มีสถานะการเงินที่แข็งแกร่งมาก ซึ่งมีกระแสเงินสดที่พร้อมลงทุนกว่า 2,000 ล้านบาท

CHOW กดปุ่มขายไฟโครงการ Iwaki ขนาด 26.68 MW เงินเข้ากระเป๋าทันที 10 เม.ย.61 ฟ้นเพิ่ม 400 ลบ./ปี



CHOW ดีเดย์ 10 เมษายน 2561 กดปุ่มขายไฟโรงไฟฟ้าแสงอาทิตย์ Iwaki ขนาด 26.68 MW หนุนมีกำลังผลิตไฟฟ้าในมือแตะ 65.67 MW รายได้เข้ากระเป๋าเพิ่มอีกปีละ 400 ล้านบาท

นายอนาวิต จิระธรรมศิริ ประธานกรรมการบริหาร บริษัท เซาว์ สตีล อินดัสทรี จำกัด (มหาชน) หรือ CHOW ผู้ประกอบธุรกิจผลิตและจำหน่ายผลิตภัณฑ์เหล็กแท่งยาว (Steel Billet) รายใหญ่ของประเทศ และธุรกิจพลังงานโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ ผ่านบริษัท เซาว์ เอ็นเนอร์ยี่ จำกัด (มหาชน) (CEPL) บริษัทย่อย กล่าวถึงความคืบหน้าของธุรกิจพลังงานว่า โครงการโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์อิวากิ (Iwaki) ตั้งอยู่ในจังหวัดฟูกูชิมะ ประเทศญี่ปุ่น มีขนาดกำลังการผลิตติดตั้ง 26.68 เมกะวัตต์(DC) ซึ่งได้ก่อสร้างแล้วเสร็จในเดือนมีนาคมที่ผ่านมา ได้จำหน่ายไฟฟ้าในเชิงพาณิชย์ (COD) ให้กับ Tohoku Electric Power Co., Inc. เรียบร้อยแล้ว เมื่อวันที่ 10 เมษายน 2561 ตามสัญญาซื้อขายไฟฟ้าเป็นระยะเวลา 20 ปี

"โครงการ Iwaki ถือเป็นโครงการที่สามารถขายไฟได้ตามกำหนดเวลาที่วางไว้ และเป็นโครงการที่สร้างผลตอบแทนในอัตราที่ดี เนื่องจากมีสัญญาขายไฟในอัตรา 40 เยนต่อหน่วย เป็นระยะเวลา 20 ปี สามารถสร้างรายได้

ตลอดอายุสัญญาถึง 25,950 ล้านบาท หรือกว่า 8,000 ล้านบาท โดยมีรายได้เฉลี่ยปีละ 400 ล้านบาท ซึ่งจะรับรู้รายได้ทันทีตั้งแต่ไตรมาสที่ 2/2561 เป็นต้นไป"

นายอนาวิต กล่าวอีกว่า หลังจากโครงการ Iwaki จำหน่ายไฟในเชิงพาณิชย์ ทำให้ CHOW มีโครงการผลิตไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์ในประเทศญี่ปุ่น ที่สามารถจำหน่ายไฟได้แล้วรวมทั้งสิ้น 9 โครงการ กำลังการผลิตรวม 59.03 เมกะวัตต์ และโครงการผลิตไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ที่ติดตั้งบนหลังคา (Rooftop) ในประเทศไทยมีกำลังการผลิตรวม 6.64 เมกะวัตต์ ทำให้มีกำลังผลิตทั้งสิ้น 65.67 เมกะวัตต์

อย่างไรก็ดี บริษัทฯ ยังคงมองหาโอกาสการลงทุนในโครงการโรงไฟฟ้าจากพลังงานหมุนเวียนอย่างต่อเนื่อง โดยเน้นการลงทุนในตลาดที่ความต้องการใช้ไฟมีอัตราการเติบโตสูงและรัฐบาลมีนโยบายให้การสนับสนุน เพื่อให้บรรลุเป้าหมายตามแผนธุรกิจที่จะเพิ่มยอดขายไฟในเชิงพาณิชย์ (COD) ให้ครบ 100 เมกะวัตต์ ในอนาคตอันใกล้ ซึ่งจะสะท้อนรายได้จากธุรกิจพลังงานให้เติบโตก้าวกระโดดอย่างมีนัยสำคัญตามเป้าหมายที่วางไว้



TNR ทุ่มเงินไม่เกิน 470.98 ลบ.

ซื้อสิทธิยางอเนกนามัย "PLAYBOY"

ใน 188 ประเทศทั่วโลก จาก UMD

บอร์ด TNR ทุ่มเงินไม่เกิน 470.98 ลบ. ซื้อสิทธิยางอเนกนามัย "PLAYBOY" ใน 188 ประเทศทั่วโลก จาก UMD คาด คาดผลตอบแทนจากการลงทุนซื้อสิทธิยางอเนกนามัย "PLAYBOY" จะมีรายได้ 1.5 พันลบ. สำหรับ 5 ปีแรกไหลเข้าบริษัท

นายอมร ดารารัตน์โรจน์ ประธานกรรมการบริหารบริษัท ไทยนิปปอนรับเบอร์อินดัสตรี จำกัด (มหาชน) TNR เปิดเผยว่า ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 3/2561 เมื่อวันที่ 9 เมษายน 2561 ได้มีมติอนุมัติให้บริษัท เข้าทำสัญญาซื้อขายสิทธิกับ United Medical Devices, LLC ("UMD") ("สัญญาซื้อขายสิทธิ") ในการ (1) รับโอนสิทธิและหน้าที่ของ UMD ภายใต้สัญญาอนุญาตให้ใช้สิทธิ (Product License Agreement) ระหว่าง UMD และ Playboy Enterprises International, Inc. ("Playboy") ในการขายและการทำการตลาดยางอเนกนามัยและเจลหล่อลื่นภายใต้เครื่องหมายการค้า "PLAYBOY" ใน 188 ประเทศทั่วโลก และ (2) เข้าสวมสิทธิแทนที่ UMD ภายใต้สัญญาการอนุญาตให้ใช้สิทธิช่วง (Sub-license Agreement) ซึ่งทำขึ้นระหว่าง UMD ในฐานะผู้ให้สิทธิช่วงกับผู้ผลิตและผู้จัดจำหน่ายสินค้าซึ่งเป็นคู่ค้าเดิมของ UMD ในฐานะผู้รับช่วงสิทธิ โดย UMD ได้เข้าทำสัญญาดังกล่าว

กับผู้ผลิตและผู้จัดจำหน่ายสินค้าในจำนวนทั้งสิ้น 34 ประเทศ (จากที่ได้รับสิทธิภายใต้สัญญาอนุญาตให้ใช้สิทธิ (Product License Agreement) 188 ประเทศ) โดยมีมูลค่าโครงการรวมทั้งสิ้นไม่เกิน 15 ล้านเหรียญสหรัฐ หรือไม่เกิน 470,982,000 บาท ทั้งนี้ บริษัทฯ อาจมีการโอนสิทธิที่ได้รับตามสัญญาซื้อขายสิทธิดังกล่าวให้แก่บริษัท ย่อยของบริษัทฯ ที่อาจมีการจัดตั้งขึ้นในอนาคต โดยบริษัทฯ กำลังอยู่ในขั้นตอนการพิจารณาการจัดโครงสร้างเพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุดต่อบริษัทฯ

ซึ่งบริษัทฯ คาดว่าเงื่อนไขบังคับก่อนที่ระบุไว้ในสัญญาซื้อขายสิทธิสำหรับการชำระค่าตอบแทนงวดแรกจะครบถ้วนสมบูรณ์แล้วเสร็จภายในเดือนเมษายน 2561

สำหรับผลตอบแทนที่คาดว่าจะได้รับจากการลงทุนในโครงการดังกล่าวเป็นรายได้ประมาณ 1,500 ล้านบาท สำหรับ 5 ปีแรก (เฉพาะสัดส่วนของบริษัท) รวมทั้งการได้รับสิทธิในการขายและการทำการตลาดทั่วโลกกับลูกค้าเดิมตามสัญญาที่ต่อเนื่องจาก UMD ซึ่งจะช่วยให้บริษัทฯ มีรายได้และได้รับผลตอบแทนจากการประกอบการมากขึ้นรวมถึงจะสร้างมูลค่าเพิ่มให้กับบริษัทฯ

WPH เปิดหน่วยปฏิบัติการการแพทย์ฉุกเฉินระดับสูง เปิดให้บริการ 24 ชม. เพิ่มช่องทางการ เข้าถึงของปชช.ในจังหวัดตรัง-พื้นที่ใกล้เคียง



นายแพทย์ สมชาย จันทรสว่าง ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท โรงพยาบาลวัฒนแพทย์ ตรัง จำกัด (มหาชน) หรือ WPH เปิดเผยว่า บริษัทฯ ได้เปิด "หน่วยปฏิบัติการการแพทย์ฉุกเฉินระดับสูง" หรือ EMS อย่างเป็นทางการ เมื่อวันที่ 9 เมษายน ที่ผ่านมา เพื่อเพิ่มช่องทางให้ชาวจังหวัดตรังและพื้นที่ใกล้เคียง ให้สามารถเข้าถึงระบบการแพทย์อย่างรวดเร็ว ปลอดภัย และได้มาตรฐาน ตอกย้ำคุณภาพการรักษา ด้วยทีมแพทย์และพยาบาลผู้เชี่ยวชาญ เครื่องมือทันสมัย พร้อมให้บริการตั้งแต่วันนี้เป็นต้นไป ผ่านเบอร์โทร 1669 (ศูนย์เรนทร จังหวัดตรัง) ตลอด 24 ชั่วโมง

"WPH มีเป้าหมายการดำเนินงานเพื่อสร้างการเติบโตอย่างยั่งยืน โดยให้ความสำคัญด้านบุคลากรทางการแพทย์ที่มีความเชี่ยวชาญคุณภาพการรักษา วิทยาการที่ทันสมัย บริการครบวงจรและได้มาตรฐาน ควบคู่ไปกับการบำเพ็ญประโยชน์เพื่อสังคม ซึ่งการเปิดหน่วยปฏิบัติการการแพทย์ฉุกเฉินระดับสูง หรือ EMS ยังเป็นการขานรับนโยบายของสถาบันการแพทย์ฉุกเฉินแห่งชาติ หรือ สพฉ. อีกด้วย เพื่อร่วมเป็นส่วนหนึ่งในการดูแลประชาชนจังหวัดตรังให้มีโอกาสเข้าถึงระบบการ

แพทย์ที่มีคุณภาพได้อย่างรวดเร็ว รวมทั้งสร้างความเชื่อมั่นให้กับวงการสาธารณสุขของจังหวัดตรังมากยิ่งขึ้น" นายแพทย์ สมชาย กล่าว

ทั้งนี้ ภายในโรงพยาบาลของหน่วยฯ ยังครบครันไปด้วยเครื่องมืออุปกรณ์กู้ชีพระดับสูง (Advanced Level) อาทิ เครื่องช่วยหายใจสำหรับเคลื่อนย้ายผู้ป่วยโดยเฉพาะ เครื่องกระตุ้นไฟฟ้าหัวใจอัตโนมัติ เครื่องวัดสัญญาณชีพ ซึ่งสามารถติดตามความผิดปกติของคลื่นไฟฟ้าหัวใจในขณะเคลื่อนย้ายผู้ป่วย เครื่องดูดเสมหะ ฯลฯ ที่ได้มาตรฐานทางการแพทย์

ขณะเดียวกัน บริษัทฯ ยังคงดำเนินการตามแผนการดำเนินธุรกิจในปีนี้อย่างมุ่งมั่นพัฒนาบริการทางการแพทย์ที่เกี่ยวกับโรคไม่ติดต่อ เช่น หัวใจ สมอง อุบัติเหตุ เป็นต้น และมุ่งเน้นบริการให้กับกลุ่มผู้รับบริการที่มีสุขภาพดี เช่น บริการตรวจสุขภาพ เป็นต้น รวมถึงการทำการประชาสัมพันธ์กับกลุ่มเป้าหมายในพื้นที่ และนอกพื้นที่ เพื่อเพิ่มส่วนแบ่งการตลาด นอกจากนี้ ยังมุ่งเน้นการเปิดให้บริการทางการแพทย์สาขาใหม่ๆ และมุ่งเน้นการขยายโรงพยาบาลไปยังจังหวัดที่เป็นจุดยุทธศาสตร์ทางการท่องเที่ยวที่สำคัญ เพื่อรองรับการขยายตัวของเมืองในอนาคต และผลักดันธุรกิจเติบโตอย่างแข็งแกร่งและยั่งยืน



TCMC เปิดกลยุทธ์ปี 61 จัดโครงสร้างองค์กรใหม่

ขยายธุรกิจทั้ง 3 กลุ่มหลัก รุกทำตลาดโลกเต็มรูปแบบ

ตั้งเป้าเป็นหนึ่งในผู้ผลิตพรมอันดับต้นๆ ของโลก

ทีซีเอ็ม คอร์ปอเรชั่น (TCMC) เผยกลยุทธ์รุก 3 กลุ่มธุรกิจเจาะตลาดโลกปี 61 หลังปรับโครงสร้างบริษัทครั้งใหญ่ พร้อมแต่งตั้งซีโอโอคนใหม่ ผสานการทำงานเสริมสร้างความแข็งแกร่งให้องค์กร ตั้งเป้าขึ้นแท่นก้าวเป็นผู้นำธุรกิจระดับโลก

หลังจากประสบความสำเร็จขยายการลงทุนผ่านกลยุทธ์การควบรวมอย่างต่อเนื่อง 4 ปี และ ประกาศเปลี่ยนชื่อบริษัทเป็น บริษัท ทีซีเอ็ม คอร์ปอเรชั่น (TCM Corporation: TCMC) จำกัด มหาชน TCMC พร้อมเผยแผนกลยุทธ์เด็ด ปี 61 ขยายธุรกิจทั้ง 3 กลุ่มหลัก รุกทำตลาดโลกเต็มรูปแบบ หวังสร้าง แปรนด์รอยัลไทย (Royal Thai) และ Carpets Inter ให้เป็นที่รู้จักทั่วโลก ทั้งรุกธุรกิจเฟอร์นิเจอร์และพรมรถยนต์เต็มสูบ มั่นใจขึ้นแท่นผู้นำระดับโลกทุกกลุ่มธุรกิจ

นายพิมล ศรีวิกรม์ ประธานกรรมการและประธานกรรมการบริหาร บริษัท ทีซีเอ็ม คอร์ปอเรชั่น จำกัด มหาชน เปิดเผยถึงแผนกลยุทธ์ในการดำเนินธุรกิจในปี 2561 ว่าบริษัทมีแผนที่จะจัดโครงสร้างองค์กรใหม่ เพื่อให้เกิดประสิทธิภาพและให้เป็นประโยชน์กับการบริหารองค์กรให้มากที่สุด โดยมีโครงสร้างการบริหารของธุรกิจแต่ละกลุ่มอย่างชัดเจนเพื่อบุกธุรกิจหลัก 3 กลุ่ม ได้แก่ กลุ่มธุรกิจพรมและวัสดุปูพื้น กลุ่มธุรกิจเฟอร์นิเจอร์ และกลุ่มธุรกิจพรมและผ้าห่มปูในรถยนต์ เพื่อขยายฐานตลาดเดิมไปยังตลาดใหม่ และตลาดที่มีศักยภาพ เพื่อส่งให้สินค้าภายใต้ การบริหารของ TCMC เป็นที่รู้จักและยอมรับมากขึ้นทั่วโลก

“บริษัทฯ ได้ตั้งเป้าที่จะเป็นหนึ่งในผู้ผลิตพรมอันดับต้น ๆ ของโลก และก้าวขึ้นเป็นหนึ่งในผู้นำในทุกกลุ่มธุรกิจที่เราทำ ซึ่งในปีที่ผ่านมาเราก็ได้มีการเปลี่ยนแปลงอย่างก้าวกระโดด เนื่องจากกลยุทธ์การควบรวมกิจการตลอดระยะเวลา 4 ปีที่ผ่านมา มีการเปลี่ยนชื่อบริษัทให้มีความเป็นสากล สอดคล้องไปกับการเติบโตจากบริษัทระดับประเทศ ก้าวสู่การเป็นองค์กรระดับโลก ทั้งยังมีการเปิดตัวโลโก้ใหม่ ซึ่งได้แรงบันดาลใจจากภาพลักษณ์ของนก Ruppell's griffon ที่มีท่วงท่าการบินที่สูง สง่างามสะท้อนถึงการบริหารงานของบริษัทที่มีวิสัยทัศน์ที่กว้างไกล มาอย่างมั่นคงยาวนาน ด้วยกราฟฟิค ที่ง่ายต่อการจดจำ อันจะสร้างแรงบันดาลใจในการบริหารที่พร้อมก้าวไปข้างหน้าอย่างยั่งยืน

นอกจากนี้ในปี 2561 เราจะปรับโครงสร้างการดำเนินงานของบริษัทแบบเข้มข้นในทุกมิติ ทั้งด้านโครงสร้างการบริหารที่มีการแยกการบริหารในกลุ่มธุรกิจอย่างชัดเจน โดยมีทีมผู้บริหารมืออาชีพเข้าเสริมทัพในแต่ละกลุ่มธุรกิจ การดำเนินกลยุทธ์ด้านการตลาดที่จะมีความชัดเจน แปรกใหม่ ตอบสนองความต้องการของตลาดทั่วโลก ทั้งในด้านผลิตภัณฑ์และบริการ การมุ่งสู่การทำธุรกิจแบบใส่ใจชุมชนและสิ่งแวดล้อม ซึ่งจะทำให้เราก้าวสู่องค์กรชั้นนำระดับโลกและเป็นผู้นำในตลาดโลกในกลุ่มธุรกิจหลักที่เรามีความถนัดอย่างยั่งยืน” นายพิมลกล่าว

ทั้งนี้ ภายใต้กลยุทธ์ทางการตลาดของแต่ละกลุ่ม ด้านกลุ่มธุรกิจพรมและวัสดุปูพื้น มีแผนจะโปรโมท แปรนด์ Royal Thai ให้เป็นที่รู้จักทั่วโลก โดยการออกงานแสดงสินค้าในประเทศอเมริกา ซึ่งเป็นตลาดใหญ่ของพรมเพื่อการพาณิชย์ รวมถึงงานแสดงสินค้าในเอเชียและ

ตะวันออกกลางและมีแผนจะขยายตลาด หาลูกค้าใหม่ ด้วยการพัฒนาคุณภาพสินค้าและบริการ รวมถึงด้านการออกแบบ ซึ่งจะมีการร่วมงานกับกลุ่มนักออกแบบที่มีชื่อเสียงและเป็นที่ยอมรับในผลงานระดับนานาชาติ สร้างสรรค์คอลเลกชันพรมใหม่ เพื่อดึงดูดความสนใจของลูกค้าจากทั่วโลก และการเข้าทำตลาดในกลุ่มคาสโน เรือสำราญอย่างจริงจังมากขึ้น และยังมีแผนการพัฒนาเครื่องจักรเพื่อลดต้นทุน และซื้อเครื่องจักรใหม่ เพื่อเพิ่มกำลังการผลิต ประสิทธิภาพในการผลิต และคำนึงถึงสิ่งแวดล้อมของชุมชน และตอบโจทย์ของยอดขายที่ตั้งเป้าไว้สูงขึ้นทั่วโลก

ด้านกลุ่มธุรกิจเฟอร์นิเจอร์ บริษัทมีโครงการจะขยายตลาดในต่างประเทศให้ครอบคลุมทุกภูมิภาค นอกเหนือจากประเทศอังกฤษ เพื่อกระจายความเสี่ยงในเรื่องความผันผวนของเศรษฐกิจในแต่ละภูมิภาค โดยปีนี้มีแผนเจาะตลาดไปยังตลาดตะวันออกกลางและตลาดเอเชียมากขึ้น โดยเฉพาะตลาดจีนและไทยให้มากขึ้น ซึ่งตลาดจีนเป็นตลาดขนาดใหญ่และมีกำลังซื้อสูง โดยบริษัทจะร่วมมือกับร้านเฟอร์นิเจอร์ในพื้นที่เป้าหมายที่ประเทศจีน เพื่อตั้งโชว์รูมของแบรนด์ Alexander & James โดยได้ตั้งเป้าไว้ว่าในปีนี้จะสามารถเปิดโชว์รูมเต็มรูปแบบในประเทศจีนได้ 10 แห่ง จากที่เปิดไป 3 แห่งในปี 2560

ในส่วนของกลุ่มธุรกิจพรมและผ้าห่มปูในรถยนต์ บริษัทได้มุ่งเน้นในด้านการวิจัยและพัฒนาผลิตภัณฑ์ ซึ่งตั้งเป้าที่จะขยายตลาดให้ครอบคลุมทุกค่ายรถยนต์ที่ผลิตในไทย และยังมีโครงการพัฒนาพรมหลังคารถยนต์ (Headliner) ให้สามารถแข่งขันทั้งในด้านราคาและคุณภาพ รวมถึงรูปแบบดีไซน์ให้มีลวดลายเหมือนผ้าเพื่อสร้างความแตกต่างและเพื่อให้สามารถครองตลาดประเทศมาเลเซียและขยายเข้าสู่ประเทศอินโดนีเซียต่อไป ทั้งยังจะพัฒนาพรมปูพื้นรถยนต์ที่มีคุณสมบัติดูดซับเสียงได้ดีและมีน้ำหนักเบากว่าพรมรุ่นเก่า สะท้อนให้เห็นว่าบริษัทจะไม่หยุดพัฒนาในแต่ละกลุ่มธุรกิจ ซึ่งแผนดังกล่าวจะส่งผลให้บริษัทมียอดขายที่เติบโตขึ้นอย่างต่อเนื่องในระยะยาว

นอกจากนี้ นายพิมลยังเปิดเผยอีกว่า เมื่อเร็วๆ นี้ บริษัทได้มีการแต่งตั้ง มล.วัลลวีวรรณ วรวรรณ เป็นประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ซึ่งเดิมดำรงตำแหน่งเป็นกรรมการบริหารบริษัทฯ และที่ปรึกษาด้านการเงิน เพื่อรองรับการปรับเปลี่ยนโครงสร้างการบริหารธุรกิจขององค์กรใหม่ ทำหน้าที่ดูแลธุรกิจแต่ละกลุ่มของบริษัท และดำเนินกลยุทธ์องค์กรรวมเสริมสร้างความแข็งแกร่งให้กับองค์กรก้าวไปในทิศทางเดียวกัน โดยทางมล.วัลลวีวรรณ ถือว่าเป็นคนคุ้นเคยกับบริษัทมาเป็นอย่างดีโดยได้เข้ามาร่วมงานกับทางบริษัทมาแล้วกว่า 17 ปี เป็นผู้เชี่ยวชาญด้านการบริหารการเงิน และเป็นหนึ่งในผู้ที่ช่วยให้บริษัทผ่านพ้นวิกฤตการณ์ต่างๆ และเป็นกำลังสำคัญที่ช่วยให้บริษัทประสบความสำเร็จผ่านกลยุทธ์การควบรวมมาตลอดระยะเวลา 4 ปีที่ทาง TCMC มุ่งหน้าสู่กลยุทธ์ควบรวมกิจการจนสามารถทำยอดขายในภาพรวมเติบโตแบบก้าวกระโดดจากปี 2559 โดยมียอดขายรวมกว่า 7.7 พันล้านบาทในปี 2560 หรือ เติบโต 197% และมีกำไรสุทธิรวมสูงขึ้น 120%



BTS คาดรายได้จากการดำเนินงานปี 61/62 โตกว่า 200% , จำนวนผู้โดยสารรถไฟฟ้าสายหลักโต 4-5% /ตั้ง CAPEX ราว 27,000-34,000 ลบ.

BTS คาดรายได้จากการดำเนินงานปี 61/62 โตกว่า 200% หลังเตรียมเปิดบริการรถไฟฟ้าส่วนต่อขยายสายสีเขียวใต้เดือน ธ.ค.61 -รายได้จากการเดินรถ (O&M) โต 30% คาดจำนวนผู้โดยสารรถไฟฟ้าสายหลักโต 4-5% จากปีก่อน ตั้งรายจ่ายฝ่ายทุน (CAPEX) ปีนี้ ราว 27,000-34,000 ลบ. ระบุว่า 90% ใช้ลงทุนในธุรกิจระบบขนส่งมวลชน คาดมีรายได้จากธุรกิจโฆษณาในงวดปี 61/62 โตเป็น 4,400 - 4,600 ลบ. , EBITDA margin อยู่ที่ราว 40-45%

นายกวิน กาญจนพาสน์ กรรมการผู้อำนวยการใหญ่ บริษัท บีทีเอส กรุ๊ป โฮลดิ้งส์ จำกัด (มหาชน) หรือ (BTS) ได้เปิดเผยเพิ่มว่า “การเติบโตแบบก้าวกระโดดในปีนี้นับเป็นสิ่งที่ผู้ถือหุ้นและนักลงทุนต่างตั้งตารอมานาน และการเติบโตในปีนี้จะเป็รากฐานสำคัญในการเติบโตอย่างต่อเนื่องเพราะไม่ใช่แค่เพียงการเติบโตในธุรกิจระบบขนส่งมวลชนเพียงอย่างเดียว แต่ธุรกิจสื่อโฆษณา และอสังหาริมทรัพย์ ยังจะได้รับอานิสงส์ในการเพิ่มมูลค่าของแต่ละธุรกิจจากการขยายเครือข่ายและเปิดให้บริการของรถไฟฟ้าที่บีทีเอสได้รับมา

สำหรับในรอบปีบัญชี 2561/62 (สิ้นสุดเดือนมีนาคม 2562) ธุรกิจระบบขนส่งมวลชนของบีทีเอส คาดว่าจะสามารถเริ่มรับรู้รายได้จำนวน 20,000-25,000 ล้านบาทจากงานก่อสร้างรถไฟฟ้าสายสีชมพู (มีนบุรี-แคราย) และสายสีเหลือง (ลาดพร้าว-สำโรง) ซึ่งบีทีเอส ในฐานะผู้เดินรถ พร้อมด้วย บริษัท ชีโน-ไทย เอ็นจิเนียริงแอนด์คอนสตรัคชั่น จำกัด (มหาชน) (STEC) และ บริษัท ผลิตไฟฟ้าราชบุรีโฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) (RATCH) ที่ได้รับสัญญาสัมปทานทั้งสองสายในเดือนมิถุนายน 2560 ที่ผ่านมา บวกกับรับรู้รายได้ต่อเนื่องจากปีก่อนจำนวน 7,000-9,000 ล้านบาท จากการจัดหาขบวนรถไฟฟ้าสำหรับสีเขียวส่วนต่อขยายและการติดตั้งระบบไฟฟ้าและเครื่องกลสำหรับเส้นทางสายสีเขียวใต้ (แบริ่ง-สมุทรปราการ) และเหนือ (หมอชิต-คูคต) นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังคาดว่าจะมีรายได้จากดอกเบี้ยรับจากการจัดหาขบวนรถไฟฟ้าสำหรับส่วนต่อขยายสายสีเขียว และจากงานก่อสร้างสายสีชมพูและสายสีเหลืองอีกประมาณ 600 ถึง 700 ล้านบาท

ในส่วนของจำนวนผู้โดยสารในส่วนของรถไฟฟ้าสายหลักคาดว่าจะเติบโต 4-5% จากปีก่อน ทั้งนี้จากข้อมูล 11 เดือนล่าสุดของปี 2560/61 ที่ผ่านมา พบว่าบีทีเอสมียอดผู้โดยสารรวมกว่า 220.3 ล้านคน หรือเฉลี่ย 743,027 คนต่อวันทำการ โดยปัจจัยหลักของการเติบโตมาจากการเติบโตตามธรรมชาติ รวมทั้งการเปิดให้บริการอย่างเป็นทางการของส่วนต่อขยายสายสีม่วงใต้ ช่วงแบริ่ง - สมุทรปราการ ระยะทาง 12.6 กิโลเมตร จำนวน 9 สถานี ซึ่งคาดว่าจะเปิดให้บริการได้ในเดือนธันวาคม ปี 2561 นี้ จะช่วยป้อนผู้โดยสารเข้ารถไฟฟ้าสาย

หลักและเป็นปัจจัยหนุนหลักของรายได้ธุรกิจระบบขนส่งมวลชนในช่วงไตรมาสสุดท้ายของปี 2561/62 อีกด้วย นอกจากนี้ การพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ตามแนวรถไฟฟ้าและการพัฒนาเมือง รวมไปถึงปัญหาการจราจรติดขัดในเขตกรุงเทพมหานคร และปริมณฑล ยังถือเป็นสาเหตุหลักให้จำนวนผู้โดยสารรถไฟฟ้าเพิ่มสูงขึ้น สำหรับรายได้จากการเดินรถ คาดว่าจะเติบโตอย่างโดดเด่นถึง 30% เมื่อเทียบกับปีก่อนซึ่งเป็นผลจากการเปิดให้บริการอย่างเต็มรูปแบบของส่วนต่อขยายใต้ที่กล่าวมาข้างต้น

นอกจากนี้ ธุรกิจโฆษณาภายใต้การบริหารของ บมจ.วีจีไอ โกลบอล มีเดีย (VGI) ยังคงขยายธุรกิจสื่อโฆษณานอกบ้านอย่างต่อเนื่อง สอดคล้องกับการฟื้นตัวของเศรษฐกิจในประเทศ รวมทั้งการมี synergy กับ Rabbit Group เพื่อต่อยอดธุรกิจโฆษณาแบบ Offline-to-Online (O2O) ส่งผลให้ธุรกิจโฆษณาของเราสามารถให้บริการได้ครบวงจร สอดคล้องกับ Lifestyle และเจาะเข้าถึงผู้บริโภคได้ดียิ่งขึ้น โดยเราคาดว่าจะมีรายได้จากธุรกิจโฆษณาในงวดปี 2561/62 โตเป็น 4,400 ถึง 4,600 ล้านบาท และคาดว่า EBITDA margin จะอยู่ที่ประมาณ 40-45% ส่วนอัตรากำไรสุทธิอยู่ที่ราว 20-25%

สำหรับ ภาพรวมธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ของกลุ่มบริษัทฯ ในปีนี้ ส่วนใหญ่ถูกโอนไปอยู่ภายใต้บริษัท ยู ซิตี้ จำกัด (มหาชน) หรือ U City ในฐานะเป็นบริษัทร่วมที่เป็นผู้ดำเนินงานและลงทุนด้านอสังหาริมทรัพย์ให้แก่บริษัทฯ เตรียมจัดทำธุรกิจพร้อมรุกตลาดอย่างเต็มกำลังผ่านการควบรวมธุรกิจโรงแรมในยุโรปและอาคารสำนักงานให้เข้าในประเทศไทย ทั้งนี้ ยู ซิตี้ คาดว่าจะรับรู้รายได้ในปีนี้ ประมาณ 6,000-6,700 ล้านบาท และมี EBITDA margin ไม่ต่ำกว่า 25%

อย่างไรก็ดี ในส่วนของรายจ่ายฝ่ายทุน (CAPEX) ทั้งหมดของปีนี้ คาดว่าจะอยู่ที่ประมาณ 27,000-34,000 ล้านบาท โดยมากกว่า 90% ของรายจ่ายฝ่ายทุน จะใช้ในการลงทุนในธุรกิจระบบขนส่งมวลชนประมาณ 26,000- 32,000 ล้านบาท ซึ่งสอดคล้องกับงานก่อสร้างที่บริษัทฯ เป็นผู้รับผิดชอบที่กล่าวมาแล้วข้างต้น ทั้งนี้ ส่วนที่เหลือจะใช้ลงทุนในธุรกิจโฆษณาประมาณ 1,100 ล้านบาท และธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ประมาณ 400 ล้านบาท

“กลุ่มบริษัท เตรียมความพร้อมในการลงทุนเพื่อต่อยอดความสำเร็จของธุรกิจอยู่เสมอ และเชื่อมั่นว่าเรามีศักยภาพเพียงพอที่จะจัดหาแหล่งเงินทุนผ่านช่องทางที่เหมาะสมและหลากหลาย และในขณะเดียวกัน ยังมีนโยบายการจ่ายปันผลตอบแทนผู้ถือหุ้นอย่างต่อเนื่องในระดับที่ใกล้เคียงกับบริษัทใน SET50 เพื่อเป็นการตอบแทนผู้ถือหุ้นสำหรับความไว้วางใจและการให้การสนับสนุนที่มีให้กลุ่มบริษัทเสมอมา” นายกวิน กล่าว



SGP เสียบปลั๊กขายไฟให้สหกรณ์หมู่บ้านเหมินมา เฟสแรก 10 MW เตรียมบุดรายได้เข้าใน Q2/61

นายศุภชัย วีรบรรพต กรรมการผู้จัดการ บริษัท สยามแก๊ส แอนด์ ปีโตรเคมีคัลส์ จำกัด (มหาชน) หรือ SGP เปิดเผยว่า เมื่อวันที่ 9 เมษายน 2561 ที่ผ่านมา โครงการโรงไฟฟ้าพลังงานดีเซลในเหมินมา ซึ่งเป็นโครงการผลิตไฟฟ้าเพื่อจำหน่ายให้กับสหกรณ์หมู่บ้านโดยตรงขนาดกำลังการผลิตติดตั้ง 10 เมกะวัตต์ ได้จำหน่ายไฟฟ้าเข้าระบบในเชิงพาณิชย์ (COD) เรียบร้อยแล้ว โดยบริษัทฯ คาดว่าจะมีรายได้จากการขายไฟเฉลี่ย 340 ล้านบาท/ปี

“โครงการนี้ถือเป็นโครงการโรงไฟฟ้าโครงการที่สองของบริษัท ภายหลังจากที่บริษัทได้ลงทุนในโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานความร้อนร่วมขนาดกำลังผลิตติดตั้ง 230 เมกะวัตต์ ในปี 2560 โดยโครงการนี้เป็นการเปิดตลาดโรงไฟฟ้าพลังงาน

ดีเซลสำหรับหมู่บ้านในเหมินมาที่ไฟฟ้ายังเข้าไม่ถึง อันเนื่องมาจากการที่ยังไม่มีสายไฟฟ้าที่จะต่อเชื่อมไปยังสายไฟฟ้าหลักของการไฟฟ้าแห่งรัฐ ซึ่งยังมีชุมชนที่ยังห่างไกลและมีความต้องการไฟฟ้าอีกเป็นจำนวนมากในหลายหมู่บ้านที่ยังไม่สามารถเข้าถึงไฟฟ้าซึ่งเป็นปัจจัยพื้นฐาน การไปเจาะตลาดโดยตรงกับหมู่บ้านโดยเข้าไปลงทุนในส่วนของโรงไฟฟ้า และระบบสายส่ง และขายไฟให้กับหมู่บ้านโดยตรง ผมมองว่าเป็นโอกาสในการเปิดตลาดใหม่ และเราก็มีทีมงานท้องถิ่นที่มีความเชี่ยวชาญในด้านการก่อสร้างและมีประสบการณ์ด้านพลังงาน ทำให้มั่นใจว่าจะเป็นโอกาสในการขยายฐานรายได้ในด้านพลังงานไฟฟ้าซึ่งจะทำให้บริษัทมีรายได้สม่ำเสมอและช่วยเสริมรายได้จากการขายก๊าซ LPG ของบริษัทให้แข็งแกร่งยิ่งขึ้น”

PJW ตั้งเป้ารายได้ปี 61

โตเกิน 8% งานนิวโมเดลขึ้นส่วนยานยนต์หนุน



นายวิวรรณ์ เหมมณฑาทพ ประธานกรรมการบริหาร บริษัท ปัญจวัฒนาพลาสติก จำกัด (มหาชน) หรือ PJW เปิดเผยว่าภาพรวมผลประกอบการในปี 2561 คาดว่ารายได้จะเติบโตไม่ต่ำกว่า 8% เนื่องจากบริษัทมีแผนจะการออกผลิตภัณฑ์ใหม่ (new model) ในงานชิ้นส่วนยานยนต์ และโรงพ่นสี ซึ่งยังเป็นไปตามแผนที่วางไว้ และการวางจำหน่ายเชิงพาณิชย์สินค้าอีกหลายรายการ คาดว่าจะมีขึ้นในช่วงกลางปีนี้

ทั้งนี้สินค้าประเภทบรรจุภัณฑ์น้ำมันหล่อลื่นนั้น ต้องยอมรับว่าช่วงปลายปีก่อนภาวะตลาดยังไม่อำนวย แต่ปัจจุบันสถานการณ์ปรับตัวดีขึ้นแล้ว ดังนั้นน่าจะช่วยให้ปริมาณสั่งซื้อจากลูกค้าเริ่มทยอยกลับมา ขณะที่สินค้าประเภทบรรจุภัณฑ์นม และนมเปรี้ยว พบว่า ยอดคำสั่งซื้อจากลูกค้าเดิมยังมีลักษณะทรงตัว ทำให้บริษัทมีแผนที่จะออกผลิตภัณฑ์ใหม่ และสามารถวางจำหน่าย จนทำให้เกิดการรับรู้รายได้ภายในสิ้นปีนี้

“บริษัทยังมั่นใจว่าในปี 2561 รายได้ในภาพรวมทั้งปีจะเติบโตไม่ต่ำกว่า 8% และคาดการณ์อัตรากำไรขั้นต้นและอัตรากำไรสุทธิจะสูงขึ้นกว่าปีที่ผ่านมา โดยมีแรงหนุนจากการเติบโตของยอดขายนิวโมเดลของชิ้นส่วน

ยานยนต์ ส่วนโรงงานพ่นสียังมั่นใจว่าจะสามารถใช้กำลังการผลิตได้สูงขึ้นเป็น 60% ภายในปี 2561 หากมียอดขายเข้ามาต่อเนื่อง ตามแผนที่วางไว้ ประกอบกับบริษัทสามารถบริหารต้นทุน และ utilize ได้ดีขึ้นก็จะทำให้อัตรากำไรขั้นต้นและกำไรสุทธิจะเป็นไปตามคาดแน่นอน” นายวิวรรณ์กล่าว

สำหรับธุรกิจในประเทศจีนนั้นเริ่ม มีขนาดธุรกิจที่ใหญ่เพียงพอ เมื่อรักษาต้นทุนต่อยอดขายได้อย่างมีประสิทธิภาพจะทำให้ผลประกอบการโดยรวมของจีนจะดีขึ้นไปด้วย

ทั้งนี้บริษัทฯ คาดว่าในปี 2562 จะรับรู้ยอดขายใหม่มูลค่าประมาณ 60 ล้านบาทหรือ 300 ล้านบาท คิดเป็นการเติบโตขึ้น 1 เท่าตัวจากที่ประเมินว่าจะทำได้ในปี

นอกจากนี้ บริษัทมีแผนจะเข้าโรงงานใหม่เพิ่มเติมอีก 1 แห่ง ที่มณฑลเจียงซู ซึ่งจะเป็นการเสริมสร้างรากฐานการเติบโตให้แก่ธุรกิจของ PJW ในจีนอีกด้วย ทั้งนี้ในส่วนของการจัดตั้งบริษัทย่อย ณ มณฑลเจียงซูนั้น ยังอยู่ในขั้นตอนการจดทะเบียนบริษัทคาดว่าจะแล้วเสร็จเร็วๆ นี้

"โรงงานโมแปงสาธิตรายใหญ่ และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"



ดร.ชาณุภุช เดชวิทักษ์

รองประธานกรรมการบริหารและกรรมการผู้จัดการ
บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน)





สำหรับ PT

เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน

แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

“บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)”



นายพิทักษ์ รัชกิจประการ

ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่

บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)

90 อาคารชัยดิษฐ์ เบื้องหลัง อาคาร 33 ถนนรัชดาภิเษก แขวงห้วยขวาง
เขตห้วยขวาง กรุงเทพฯ 10310

โทรศัพท์ : 0 2168 3377, 0 2168 3388

โทรสาร : 0 2168 3379, 0 2168 3389

กูรู AECS มองหุ้นไทยแกว่งตัว 1,690-1,755 จุด แนะหุ้นกลุ่มค่าปลีก - โรงพยาบาล - โรงแรม ธนาคารพาณิชย์ น่าจับตา



บล.เออีซี (AECS) ประเมินหุ้นไทยแกว่งตัวในกรอบ 1,690-1,755 จุด ปัจจัยเสี่ยงจากประเด็นสงครามการค้าสหรัฐฯ-จีน ส่งผลกระทบจากการขึ้นภาษีนำเข้าสินค้า หวั่นทำให้เศรษฐกิจเกิดการชะลอตัวตลาดหุ้นไทยยังคงมีความผันผวนสูง ด้านฝ่ายวิจัย แนะนำหุ้นค่าปลีก, โรงพยาบาล, โรงแรม, ธนาคารพาณิชย์

บริษัทหลักทรัพย์ เออีซี จำกัด (มหาชน) หรือ AECS เปิดเผยถึงทิศทางการลงทุนในตลาดหุ้นไทยในช่วงสัปดาห์นี้ (9-12 เม.ย.) โดยทางฝ่ายวิจัยมองว่า สัปดาห์นี้เราคาดว่านักลงทุนยังให้น้ำหนักกับประเด็นสงครามการค้าสหรัฐฯ-จีน จากคืนวันศุกร์สถานการณ์ดังกล่าวกลับมาอ่อนแรงขึ้น หลังทรัมป์ประกาศแผนจัดเก็บภาษีนำเข้าจากจีนเพิ่มอีก 1 แสนล้านดอลลาร์

ประเด็นดังกล่าวถือเป็นปัจจัยเสี่ยงที่สำคัญ เนื่องจากเป้าหมายของทรัมป์คือการลดขาดดุลของสหรัฐฯ ที่ปัจจุบันได้สูงขึ้นแตะระดับ 5 แสนล้านดอลลาร์ หากตัวเลขดังกล่าวยังไม่ชะลอลง อาจทำให้สหรัฐฯ มีการประกาศเพิ่มภาษีนำเข้าจากสินค้าอื่นมากขึ้น นอกจากนี้ผลกระทบจากการขึ้นภาษีนำเข้าสินค้าเกษตรสหรัฐฯ ของจีน จะเป็นปัจจัยกดดันรายได้เกษตรกรของสหรัฐฯ และทำให้เศรษฐกิจเกิดการชะลอตัวลงทั้งนี้ทางฝ่ายวิจัยมองว่า แนะนำให้นักลงทุนคอยติดตามการประกาศต่างๆ จากทำเนียบขาวอย่างใกล้ชิด ซึ่งหากยังไม่มีมติเห็นชอบในการเจรจากับจีน อาจทำให้ ทรัมป์กลับมาโจมตีด้านการค้ากับจีน หรือ 10 ประเทศที่มียอดขาดดุลกับสหรัฐฯ ในระดับสูงอีกครั้ง และสร้าง Sentiment เชิงลบให้กับตลาดหุ้นต่างประเทศ ส่วนบรรยากาศการลงทุนในตลาดหุ้นไทยเรายังคงมีความผันผวนสูงและทิศทางลงยังเป็นต่อ

ดังนั้นกลยุทธ์ลงทุนจึงแนะนำ “ติดขึ้นขายเพื่อถือเงินสดเพิ่ม และค่อยกลับมาทยอยซื้อสะสมเมื่อดัชนีลงมาแนวรับสำคัญ 1,690+/-” ในหุ้นที่คาดว่าจะ Outperform ตลาดดังนี้ หุ้น Domestic Play ที่ยังโตแกร่ง พร้อมเป็นหลุมหลบภัยยามตลาดผันผวน เช่น กลุ่มค้าปลีก HMPRO, CPALL, BJC, กลุ่ม รพ. BCH, RJH , กลุ่มโรงแรม MINT, ERW

นอกจากนี้ ยังแนะนำหุ้นกลุ่มธนาคารพาณิชย์ ซึ่งคาดว่าราคาจะเริ่มกลับมาทยอยฟื้นตัวได้หลังปรับตัวลงแรงมากแล้ว เช่น KBANK, SCB, BBL, TMB สุดท้าย หุ้นจ่าย Div. Yield เกิน 3% โดยจะขึ้น XD เม.ย.-พ.ค. นี้ : KKP, AIT, SC, AP, LH ทั้งนี้กลุ่มที่มีโอกาสปรับตัวลงต่อจากสัปดาห์ก่อน ได้แก่ กลุ่มวัสดุก่อสร้าง เช่น CONMAT โดยหุ้นที่ควรระวังอาจปรับตัวลงต่อ เช่น SCC, SKN

KAsset จ่ายปันผลกองทุนเปิดรวบข้าวทวิผล 2 ในอัตรา 0.33 บาทต่อหน่วย ผู้ลงทุนรับเงิน 17 เม.ย.นี้

แมกกาซีนหุ้นอินไซด์ (11 เมษายน 2561)-----นางสาวธิดาศิริ ศรีสมิต Chief Investment Officer (รองกรรมการผู้จัดการ สายงานจัดการลงทุน) บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุน กลีกรไทย จำกัด (บลจ. กลีกรไทย) เปิดเผยว่า บริษัทเตรียมจ่ายเงินปันผลกองทุนรวมหุ้น ได้แก่ กองทุนเปิดรวบข้าวทวิผล 2 (RKF-HI2) ในอัตรา 0.33 บาทต่อหน่วย สำหรับผลการดำเนินงานตั้งแต่วันที่ 1 ตุลาคม 2560 - 31 มีนาคม 2561 โดยจะจ่ายเงินปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นรายละ 1 หน่วยที่มีรายชื่ออยู่ในสมุดทะเบียน ณ เวลา 8.00 น. ของวัน

ที่ 2 เมษายน 2561 และมีกำหนดจ่ายเงินปันผลดังกล่าวพร้อมกันในวันที่ 17 เมษายน 2561 นี้ รวมมูลค่าเงินปันผลทั้งสิ้น 21.45 ล้านบาท

“ด้านผลการดำเนินงานของกองทุน RKF-HI2 อยู่ในเกณฑ์ที่น่าพอใจ โดยประวัติการจ่ายปันผลนับตั้งแต่จัดตั้งกองทุนจนถึงการจ่ายเงินปันผลในครั้งนี้ มีการจ่ายเงินปันผลแล้วทั้งสิ้น 24 ครั้ง รวมเป็นอัตรา 12.2590 บาทต่อหน่วย ส่วนในรอบผลดำเนินงาน 1 ปีที่ผ่านมา (1 เม.ย. 60 - 31 มี.ค. 61) จ่ายปันผลรวมทั้งสิ้นในอัตรา 0.58 บาทต่อหน่วย หรือสามารถคิดเป็นอัตราผลตอบแทนจากเงินปันผลเฉลี่ย (Dividend Yield) อยู่ที่ 11.60% ต่อปี ส่วนผลการดำเนินงานย้อนหลัง 6 เดือน ให้ผลตอบแทนอยู่ที่ 5.79% และผลการดำเนินงานย้อนหลัง 1 ปี ให้ผลตอบแทนอยู่ที่ 14.23% (ข้อมูล ณ วันที่ 30 มี.ค 61)” นางสาวธิดาศิริกล่าว

นางสาวธิดาศิริกล่าวต่อไปว่า สำหรับมุมมองด้านการลงทุนในตลาดหุ้นไทย ในช่วงสัปดาห์ที่ผ่านมา ตลาดหุ้นไทยมีความผันผวน โดยปรับตัวลงแรงเมื่อวันที่ 4 เม.ย. ที่ผ่านมา ซึ่งสาเหตุคาดว่ามาจาก 2 ปัจจัยหลัก ได้แก่ ความกังวลในเรื่องของ Trade war ระหว่างสหรัฐฯและจีนที่ดูเหมือนจะเริ่มมีความรุนแรง และชัดเจนมากยิ่งขึ้นจากการประกาศตอบโต้จากทางฝั่งของจีนล่าสุด ที่มีการประกาศขึ้นภาษีนำเข้าสินค้าจากสหรัฐฯ

กว่า 100 รายการ ทั้งนี้ยังต้องติดตามอย่างใกล้ชิดว่ามาตรการเรียกเก็บภาษีสินค้านำเข้าของทั้งฝั่งสหรัฐฯและจีนนั้น จะมีผลบังคับใช้เมื่อใด และทั้งสองฝ่ายจะสามารถเจรจากันได้หรือไม่

ขณะที่อีกหนึ่งปัจจัยมาจากภายในประเทศ จากการที่ธนาคารไทยปรับลดประมาณการการเติบโตจากรายได้ที่มีใช้ดอกเบี้ย (non-interest income) หลังจากในช่วงก่อนหน้านี้ได้มีการประกาศยกเว้นค่าธรรมเนียมโอนชำระสินค้าและบริการสำหรับการทำธุรกรรมผ่านช่องทางออนไลน์ ซึ่งอาจส่งผลต่อรายได้ของกลุ่มธนาคารในภาพรวม

อย่างไรก็ตาม บลจ.กลีกรไทยยังคงมีมุมมองในเชิงบวกต่อตลาดหุ้นไทยในระยะกลางถึงยาว เนื่องจากภาพรวมเศรษฐกิจโลกและเศรษฐกิจไทยยังขยายตัวได้ดี ซึ่งจะส่งผลให้กำไรของบริษัทจดทะเบียนเติบโตได้อย่างต่อเนื่อง ทั้งนี้เม็ดเงินลงทุนภาครัฐโดยเฉพาะในโครงการขนาดใหญ่ที่เริ่มทยอยเข้าสู่ระบบจะช่วยกระตุ้นให้เกิดการลงทุนภาคเอกชนตามมา การบริโภคภายในประเทศที่คาดว่าจะปรับตัวดีขึ้นตามเศรษฐกิจที่ขยายตัว

รวมถึงสภาพคล่องในประเทศที่อยู่ในระดับสูง จะเป็นปัจจัยสนับสนุนตลาดหุ้นไทย อย่างไรก็ตาม เนื่องจากกลุ่มธนาคารมีการปรับประมาณการรายได้ที่มีใช้ดอกเบี้ยลง อาจส่งผลให้ประมาณการเติบโตของกำไรของตลาดโดยรวมลดลง

บลจ.กลีกรไทยจึงคาดว่าเป้าหมาย SET Index ปลายปี 2561 อาจมีการปรับลดลงมาอยู่ในช่วง 1,800 - 1,850 จุด บนปัจจัยพื้นฐานที่ระดับ P/E ปี 2561 ที่ประมาณ 16 - 16.5 เท่า ดังนั้นผู้ลงทุนยังสามารถอาศัยจังหวะทยอยเข้าลงทุนในกองทุนหุ้นไทยเพิ่มเติมได้

ทริสเรตติ้งคงอันดับเครดิตองค์กรและแนวโน้ม “บล. ธนชาติ” ที่ “A+/Stable”



ทริสเรตติ้งคงอันดับเครดิตองค์กรของบริษัทหลักทรัพย์ ธนชาติ จำกัด (มหาชน) ที่ระดับ "A+" โดยอันดับเครดิตดังกล่าวได้รับการปรับเพิ่มขึ้นจากอันดับเครดิตเฉพาะของบริษัทในฐานะที่เป็นบริษัทลูกซึ่งมีความสำคัญในเชิงกลยุทธ์ในระดับสูงของกลุ่มธนชาติ ทั้งนี้ อันดับเครดิตเฉพาะของบริษัทมาจากการมีคณะผู้บริหารที่มีประสบการณ์และมีแนวทางการบริหารที่ระมัดระวัง ตลอดจนความสามารถในการทำกำไรที่ดีในธุรกิจที่มีการแข่งขันสูง รวมถึงการมีสภาพคล่องที่เพียงพอและฐานทุนที่เข้มแข็ง นอกจากนี้ อันดับเครดิตยังสะท้อนถึงประโยชน์ที่บริษัทจะได้รับจากเครือข่ายของธนาคารธนชาติ จำกัด (มหาชน) ที่มีอยู่อย่างกว้างขวางทั่วประเทศและความสัมพันธ์กับกลุ่มลูกค้าในธุรกิจต่าง ๆ ของธนาคารธนชาติด้วย

อย่างไรก็ตาม อันดับเครดิตก็มีข้อจำกัดจากลักษณะที่เป็นวงจรขึ้นลงและความผันผวนของธุรกิจหลักทรัพย์ รวมทั้งแรงกดดันด้านอัตราค่าธรรมเนียมนายหน้าซื้อขายหลักทรัพย์ภายใต้การแข่งขันที่ทวีความรุนแรงในปัจจุบัน

ประเด็นสำคัญที่กำหนดอันดับเครดิตเป็นบริษัทลูกที่มีความสำคัญเชิงกลยุทธ์ในระดับสูงของกลุ่มธนชาติ ในฐานะเป็นบริษัทลูกที่ถือหุ้นทั้งหมดโดยธนาคารธนชาติและเป็นสมาชิกที่มีความสำคัญเชิงกลยุทธ์ในระดับสูงของกลุ่มธนชาติ บริษัทจึงได้รับการสนับสนุนจากกลุ่มธนชาติทั้งในด้านการดำเนินธุรกิจและในด้านการเงิน โดยบริษัทได้ใช้ประโยชน์จากสาขาของธนาคารธนชาติในการขยายฐานลูกค้ารายย่อย อีกทั้งยังมีการเสริมให้มีการแนะนำลูกค้าระหว่างกันมาโดยตลอด ทั้งนี้ ในปี 2560 กว่า 17% ของบัญชีเปิดใหม่ของบริษัทในช่วงหลายปีที่ผ่านมาเป็นลูกค้าที่ผ่านการแนะนำโดยธนาคารธนชาติ และรายได้ค่านายหน้าซื้อขายหลักทรัพย์จากบัญชีลูกค้าที่ผ่านการแนะนำโดยธนาคารคิดเป็น 11% ของรายได้ค่านายหน้าทั้งหมดของบริษัทในปี 2560

บริษัทยังสามารถนำผลิตภัณฑ์ทางการเงินและบริการของธนาคารธนชาติมาใช้อย่างต่อเนื่องในการให้บริการแก่ลูกค้าของบริษัทอย่างครบวงจร อีกทั้งยังมีรายได้จากธุรกิจวาณิชธนกิจและรายได้ค่านายหน้าซื้อขายหลักทรัพย์จากบริษัทในกลุ่มธนชาติอีกด้วย

นอกเหนือจากความช่วยเหลือในการดำเนินธุรกิจแล้ว ธนาคารธนชาติยังให้การสนับสนุนด้านการเงินแก่บริษัทผ่านการให้วงเงินสินเชื่อจำนวนมากด้วยเช่นกัน การเกื้อหนุนเหล่านี้ช่วยทำให้บริษัทมีความได้เปรียบเหนือคู่แข่ง

ที่ไม่มีความสัมพันธ์กับธนาคารพาณิชย์ที่ให้บริการทางการเงินเต็มรูปแบบ

กำไรและค่าใช้จ่ายดำเนินงานยังคงทรงตัวแม้จะเสียส่วนแบ่งทางการตลาดในธุรกิจนายหน้าซื้อขายหลักทรัพย์ตั้งแต่ปี 2553 ส่วนแบ่งทางการตลาดในธุรกิจนายหน้าซื้อขายหลักทรัพย์ของบริษัทผันผวนอยู่ที่ระดับ 4% มาโดยตลอด แต่เนื่องจากการแข่งขันที่ทวีความรุนแรงมากยิ่งขึ้น อีกทั้งคู่แข่งรายใหม่ก็เข้ามาในตลาด และแรงกดดันด้านอัตราค่าธรรมเนียมนายหน้าซื้อขายหลักทรัพย์ที่เป็นไปในทิศทางลดลง จึงส่งผลให้ส่วนแบ่งทางการตลาดในธุรกิจนายหน้าซื้อขายหลักทรัพย์ของบริษัทลดลงจาก 4.17% (อันดับ 7) ในปี 2559 มาอยู่ที่ 3.78% (อันดับ 9) ในปี 2560 และอยู่ที่ 3.32% (อันดับ 12) ในช่วง 2 เดือนแรกของปี 2561 อย่างไรก็ตาม แม้ว่าส่วนแบ่งทางการตลาดของบริษัทจะลดลง แต่ส่วนแบ่งรายได้ในธุรกิจนายหน้าซื้อขายหลักทรัพย์ของบริษัทยังคงไม่เปลี่ยนแปลงโดยอยู่ที่ระดับเดิมที่ 5.5% ในปี 2559 (อันดับ 4) และ 5.1% (อันดับ 4) ในช่วง 6 เดือนแรกของปี 2560

ค่าธรรมเนียมนายหน้าซื้อขายหลักทรัพย์โดยเฉลี่ยของบริษัทลดลงจาก 0.16% ในปี 2559 มาอยู่ที่ 0.14% ในปี 2560 แต่ก็ยังคงสูงกว่าค่าธรรมเนียมโดยเฉลี่ยของอุตสาหกรรมซึ่งอยู่ที่ 0.11% ในปี 2560

บล. ธนชาติสามารถรักษาความสามารถในการทำกำไรเอาไว้ได้และเทียบเคียงได้กับคู่แข่งในอุตสาหกรรม ทั้งนี้ กำไรสุทธิของบริษัทในปี 2560 อยู่ที่ 609 ล้านบาท ซึ่งลดลงเล็กน้อยจาก 662 ล้านบาทในปี 2559 จากการลดลงของรายได้ค่านายหน้าซื้อขายหลักทรัพย์ รายได้ค่าธรรมเนียมและบริการของบริษัทเพิ่มขึ้นจาก 135 ล้านบาทในปี 2559 มาอยู่ที่ 160 ล้านบาทในปี 2560 ซึ่งช่วยชดเชยการลดลงของรายได้ค่านายหน้าซื้อขายหลักทรัพย์ได้บางส่วน อัตราส่วนผลตอบแทนต่อสินทรัพย์รวมถัวเฉลี่ยของบริษัทจากตัวเลขที่ไม่ได้ปรับให้เป็นตัวเลขเต็มปีอยู่ที่ระดับ 2.58% ในช่วง 6 เดือนแรกของปี 2560 อัตราส่วนดังกล่าวสูงกว่าค่าเฉลี่ยของอุตสาหกรรมซึ่งอยู่ที่ระดับ 1.63% ในช่วงเวลาเดียวกันถึงแม้ว่ารายได้รวมของบริษัทจะลดลงก็ตาม บริษัทมีอัตราส่วนดังกล่าวอยู่ที่ระดับ 6.3% ในปี 2560 นอกจากนี้ บริษัทยังมีค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานอยู่ในระดับที่ต่ำกว่าคู่แข่งในอุตสาหกรรมด้วย โดยอัตราส่วนค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานต่อรายได้สุทธิของบริษัทเท่ากับ 55.8% ในช่วง 6 เดือนแรกของปี 2560 เทียบกับค่าเฉลี่ยของอุตสาหกรรมที่ 64.5% ในช่วงเวลาเดียวกัน และในปี 2560 บริษัทมีอัตราส่วนดังกล่าวอยู่ที่ระดับ 52.2%

ทริสเรตติ้งคงอันดับเครดิตองค์กรและแนวโน้ม “บล. ธนชาติ” ที่ “A+/Stable”



การพึ่งพารายได้ค่านายหน้าซื้อขายหลักทรัพย์ รายได้รวมของบริษัท โดยส่วนใหญ่มาจากรายได้ค่านายหน้าซื้อขายหลักทรัพย์ซึ่งมีความผันผวน และได้รับผลกระทบจากแรงกดดันด้านอัตราค่าธรรมเนียมรายหน้าซื้อขายหลักทรัพย์จากการเปิดเสรีค่าธรรมเนียม โดย 68% ของรายได้รวมของบริษัทมาจากรายได้ค่านายหน้าซื้อขายหลักทรัพย์ในช่วง 6 เดือนแรกของปี 2560 เทียบกับค่าเฉลี่ยของอุตสาหกรรมที่ 61% สัดส่วนของรายได้ค่านายหน้าซื้อขายหลักทรัพย์ต่อรายได้รวมของบริษัทลดลงจาก 74% ในปี 2559 มาอยู่ที่ 66% ในปี 2560 ในขณะที่สัดส่วนของรายได้ค่าธรรมเนียมและบริการต่อรายได้รวมเพิ่มขึ้นจาก 6% ในปี 2559 มาอยู่ที่ 8% ในปี 2560 โดยส่วนใหญ่มาจากการเพิ่มขึ้นของรายได้ค่าธรรมเนียมในการจัดจำหน่ายหลักทรัพย์และค่าธรรมเนียมการขายและการรับซื้อหน่วยลงทุน สัดส่วนรายได้กำไรจากเงินลงทุนและตราสารอนุพันธ์ต่อรายได้รวมเพิ่มขึ้นจาก 3% ในปี 2559 มาอยู่ที่ 6% ในปี 2560 ฐานรายได้ที่ยังมีการกระจายตัวก็จะช่วยสร้างเสถียรภาพให้แก่ระดับรายได้ของบริษัทมากขึ้นท่ามกลางการแข่งขันที่ทวีรุนแรงยิ่งขึ้นจากการเปิดเสรีค่านายหน้าซื้อขายหลักทรัพย์อย่างเต็มรูปแบบ

มีแนวโน้มที่จะได้รับความเสี่ยงต่อความผันผวนของราคาหลักทรัพย์และความเสี่ยงด้านเครดิตบริษัทมีความเสี่ยงต่อความผันผวนของราคาหลักทรัพย์ไม่มากนักเนื่องจากบริษัทมีนโยบายการลงทุนเพื่อผลตอบแทนแบบ Arbitrage กับการซื้อขายเพื่อป้องกันความเสี่ยงจากการออกผลิตภัณฑ์ทางการเงินต่าง ๆ เท่านั้น โดยนโยบายดังกล่าวส่งผลให้บริษัทมีความเสี่ยงต่อความผันผวนของราคาหลักทรัพย์ต่ำกว่าคู่แข่งในอุตสาหกรรมที่ประกอบธุรกิจเก็งกำไรจากการซื้อขายหลักทรัพย์ประจำวัน อย่างไรก็ตาม บริษัทยังคงมีเงินลงทุนที่มีมูลค่าค่อนข้างสูงในตราสารทุนของบริษัทจดทะเบียน 2 แห่ง โดย ณ เดือนธันวาคม 2560 มูลค่าตลาดของเงินลงทุนเหล่านี้อยู่ที่ 1,832 ล้านบาท หรือ 49% ของเงินลงทุนทั้งหมดของบริษัท อีกทั้งบริษัทยังไม่มีแผนจะขายเงินลงทุนส่วนนี้ในอนาคตอันใกล้อีกด้วย แม้ว่าเงินลงทุนในส่วนนี้จะมีต้นทุนที่ต่ำและสร้างรายได้เงินปันผลที่ดีให้แก่บริษัท แต่ก็ทำให้บริษัทมีความเสี่ยงจากความผันผวนของราคาหลักทรัพย์อยู่บ้างเมื่อพิจารณาจากขนาดของเงินลงทุนและการกระจุกตัวของการลงทุนที่อยู่ในหลักทรัพย์เพียง 2 ตัวเท่านั้น

บริษัทจัดว่ามีความเสี่ยงด้านเครดิตจากการให้สินเชื่อค่อนข้างมาก โดยยอดสินเชื่อของบริษัทเพิ่มขึ้นจาก 3,507 ล้านบาทในปี 2559 มาอยู่ที่ 4,100 ล้านบาทในปี 2560 หรือคิดเป็น 5.9% ของสินเชื่อรวมของทั้งอุตสาหกรรม และ 1.1 เท่าของส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัท ทั้งนี้ ทริสเรตติ้งคาดหวังว่าบริษัทจะยังคงสามารถควบคุมความเสี่ยงด้านเครดิตในส่วนนี้ได้ต่อไปโดยใช้เกณฑ์การเรียกหลักประกันเพิ่มและการบังคับขายที่เคร่งครัด รวมทั้งคง

นโยบายการกำหนดเกณฑ์ของหลักประกันและการพิจารณาสินเชื่อที่เข้มงวด

สภาพคล่องที่เพียงพอและระดับเงินทุนที่แข็งแกร่ง ณ เดือนธันวาคม 2560 บริษัทมีอัตราส่วนสินทรัพย์สภาพคล่อง (เงินสดและเงินลงทุน) ต่อสินทรัพย์รวมอยู่ที่ 33% เมื่อเทียบกับ 23% ณ สิ้นปี 2558 จากการเพิ่มขึ้นของเงินลงทุนเพื่อค้าจากธุรกรรมบล็อกเทรด (Block Trade) ในตลาดสัญญาซื้อขายล่วงหน้า อีกทั้งเงินกู้ยืมจากสถาบันการเงินของบริษัทก็ปรับตัวเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องจาก 1,599 ล้านบาทในปี 2558 มาเป็น 2,999 ล้านบาทในปี 2559 และอยู่ที่ 3,419 ล้านบาทในปี 2560 บริษัทมีวงเงินสินเชื่อจากสถาบันการเงินหลายแห่งซึ่งน่าจะเพียงพอที่จะแก้ปัญหาการขาดสภาพคล่องชั่วคราว ณ ขนาดของธุรกิจในปัจจุบันได้ โดยวงเงินสินเชื่อจากธนาคาร ธนชาติคิดเป็น 75% ของจำนวนวงเงินสินเชื่อทั้งหมดของบริษัท

ณ เดือนธันวาคม 2560 ส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัทเท่ากับ 3,674 ล้านบาท โดยฐานทุนขนาดใหญ่ของบริษัทจะช่วยลดระดับความเสี่ยงด้านเครดิตจากเงินให้กู้ยืมเพื่อซื้อหลักทรัพย์และความเสี่ยงจากความผันผวนด้านราคาของหลักทรัพย์ในเงินลงทุนของบริษัท บริษัทมีอัตราส่วนของผู้ถือหุ้นต่อสินทรัพย์ที่ปรับปรุงตัวเลขแล้วอยู่ในทิศทางที่ปรับตัวลดลง ทั้งนี้ อัตราส่วนดังกล่าวเป็นปัจจัยชี้วัดโครงสร้างเงินทุนของบริษัท ซึ่งลดลงจาก 71.1% ในปี 2556 มาอยู่ที่ 48.1% ในปี 2559 และ 44.3% ในปี 2560 ณ สิ้นปี 2560 บริษัทมีอัตราส่วนเงินกองทุนสภาพคล่องสุทธิต่อหนี้สินทั่วไปอยู่ที่ระดับ 44% ซึ่งสูงกว่าเกณฑ์ 7% ที่ทางการกำหนด

แนวโน้มอันดับเครดิต "Stable" หรือ "คงที่" สะท้อนการคาดการณ์ว่าบริษัทจะยังคงสถานะในการเป็นบริษัทย่อยที่มีความสำคัญเชิงกลยุทธ์ในระดับสูงของกลุ่มธนาคารและจะได้รับการสนับสนุนอย่างเต็มที่จากธนาคารธนาชาติต่อไปได้

ปัจจัยที่อาจทำให้อันดับเครดิตเปลี่ยนแปลงอันดับเครดิตและ/หรือแนวโน้มอันดับเครดิตของบริษัทอาจถูกปรับลดลงได้หากสถานะเครดิตของธนาคารธนาชาติหรือระดับของการได้รับการสนับสนุนจากกลุ่มธนาคารเปลี่ยนแปลงไป ส่วนโอกาสที่อันดับเครดิตและ/หรือแนวโน้มอันดับเครดิตของบริษัทจะปรับเพิ่มขึ้นนั้นมีจำกัดเมื่อคำนึงถึงสถานะเครดิตในปัจจุบันของธนาคารธนาชาติ

บริษัทหลักทรัพย์ ธนชาติ จำกัด (มหาชน) (TNS)

อันดับเครดิตองค์กร: A+

แนวโน้มอันดับเครดิต: Stable



Smart Energy in Action

พลังงานสร้างสรรค์ คิดล้ำ ทำจริง

บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)

1038-1046 ถนนนครไชยศรี แขวงถนนนครไชยศรี
เขตดุสิต กรุงเทพมหานคร 10300

Tel : [662] 242-5800 [AUTO] FAX : [662] 242-5818-9 , 242-5832-3

www.gunkul.com

แม่ดน้อย ภาคพิสดาร

พักร้อน

แม่ดน้อย ภาคพิสดาร วันนี้ ขอบอกกล่าวให้เหล่า FC ผู้อ่านทุกคนทราบล่วงหน้า พบกันอีกที 18 เมษายน 2561 ด้วยขออนุญาตหยุดยาว เนื่องด้วยเทศกาลสงกรานต์...พักร้อน หลังจากสืบเสาะรายงานข้อมูล วงใน มาตลอดทั้งปี...ตลาดอาจไม่มีอะไร วันนี้ พรุ่งนี้ คงมีรายการเชียวๆ ไม่ SET ก็โฟกัสรายตัวคะ

วานนี้ดัชนีตลาดปิดที่ระดับ 1,760.95 จุด เพิ่มขึ้น 9.68จุด หรือ0.55% มูลค่าการซื้อขาย 60,300.28 ล้านบาท สรุปสถาบันในประเทศซื้อสุทธิ 575.95 ล้านบาท บัญชีบริษัทหลักทรัพย์ซื้อสุทธิ 295.70 ล้านบาท นักลงทุนต่างประเทศซื้อสุทธิ 499.16 ล้านบาท นักลงทุนทั่วไปในประเทศขายสุทธิ 1,370.81 ล้านบาท

TNR เสียฟอร์มจริงๆ ราคาหุ้นร่วง5.21% วานนี้ ประกาศข่าวดีบอร์ดTNR อนุมัติทุ่มเงินไม่เกิน 470.98ลบ. ซื้อสิทธิถ่วงยางอเนกมัย“PLAYBOY” ใน 188 ประเทศทั่วโลก จาก UMD พร้อมกับคาดผลตอบแทนจากการลงทุน

ซื้อสิทธิถ่วงยางอเนกมัย “PLAYBOY” จะมีรายได้ 1.5 พันลบ.สำหรับ5ปีแรกไหลเข้าบริษัท พร้อมปรับเป้ารายได้ปีนี้โต30% จากคาดโต 20% วันนี้ หวังว่า หุ้นถ่วงยาง TNR จะกู้หน้าตาได้นะ เสียอรรถ...

SGP เสียบบล็อก จ่ายไฟ ขายไฟให้กับสหกรณ์หมู่บ้านในเมียนมา ขนาดกำลังการผลิต 10 MW แล้ว ทุ่งสุขชัย วีรบรรพพงศ์ แห่ง SGP กระซิบเตรียมรับรู้รายได้เข้ามาในไตรมาส 2/61 แยมพร้อมเดินหน้าขยายการลงทุน ร้องรับความต้องการไฟฟ้าที่มีอยู่เป็นจำนวนมาก เนื่องจากไฟฟ้าของทางการยังเข้าไม่ถึงหมู่บ้าน ...คาดจะมีรายได้จากการขายไฟเฉลี่ย 340 ล้านบาท/ปี

NUSA ขายหุ้น 40% ใน ฤๅศา ศรีราชา คอนโดเทล ส่วนที่เหลือหมดเกลี้ยงให้ แสงฟ้า ก่อสร้าง ได้เงินกว่า 132 ลบ. เสริมสภาพคล่องแบบว่า เนื่องจากตลอดระยะเวลาที่ผ่านมาตั้งแต่เข้าทำรายการ บริษัท ฤๅศา ศรีราชา คอนโดเทล จำกัด ยังไม่ได้มีการดำเนินงานใดๆ ที่เป็นสาระสำคัญ



แม่ดน้อย มองเห็นหุ้น MONO มีสัญญาณดีทันที หลังจาก พิชญ์ โพธารามิก เปิดหน้าโชว์ซื้อหุ้น MONO เพิ่มอีก2.31% รวมเป็น 65.66% บ่งชี้เจ้าของ เห็นศักยภาพการเติบโตของMONO มูลค่าอนาคตต้องดีกว่าวันนี้ อี้

APM FA ยื่นไฟล์ บริษัท เอ็ม วิชั่น จำกัด (มหาชน) ต่อสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) เพื่อเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนต่อประชาชน จำนวน 70 ล้านหุ้น เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ (mai)

ตั้งแต่วันที่ ถึง 23 เม.ย. 61 ที่เมกะ บางนา สงกรานต์นี้ สาวกไอทีที่ยังไม่รู้จะไปดื่มน้ำที่ไหน บมจ. คอมเซเว่น หรือ COM7 จัดหนักให้อีกครั้งตามคำเรียกร้อง ในงาน Big Bonus Day “Summer Splash” ลดหลายร้อนให้เย็นชุ่มฉ่ำกับโปรดีๆ ทั้ง สินค้า IT, Smartphone, Gadget ที่ขมมาลดสูงสุดถึง 90% แถมยังผ่อน 0% นานสูงสุด 24 เดือน ภายในงานยังพบกับสินค้า Clearance ลดสูงสุด 90% สินค้าใหม่ ลดสูงสุด 60% สินค้า Apple ประหยัดสูงสุด 50% Notebook ลดสูงสุด 60% Smartphone & Tablet ลดสูงสุด 60% รวมทั้ง Buy Back โน้ตบุ๊ก, สมาร์ทโฟนเก่า... เราจับซื้อทิ้งงานเลย โปรฯ ดีแบบนี้ห้ามพลาด พบกันได้แล้วตั้งแต่วันที่ ถึงวันที่ 23 เมษายน 2561 @ชั้น1 ลาน Fashion Galleria เมกะบางนา เวลา 10.00 – 21.00 น.

นุ๊กวิน บีทีเอส (BTS) คาดรายได้จากการดำเนินงาน ปี 2561/62 โตกระจุยกว่า 200% ชีร์ไฟฟ้าที่ได้รับมาใหม่ เป็นปัจจัยหลักหนุนการเติบโตในปีนี้ และจะเป็นปัจจัยหลักและรากฐานสำคัญของการเติบโตในอนาคต รวมถึงจะช่วยเพิ่มมูลค่าให้หน่วยธุรกิจอื่นๆ ของบริษัทฯ ในระยะยาว

แล้วพบกับใหม่

วันที่ 18 เมษายน



บริษัทหลักทรัพย์แนะนำ

บล.บัวหลวง : BCPG แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 22.50 บ.

บล.ดีบีเอสวิเคอร์ส : BTS แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 10.50 บ.

บล.เมย์แบงก์ กิมเอ็ง : BTS แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 10.54 บ.

บล.เมย์แบงก์ กิมเอ็ง : CPN แนะนำ ทอยยสะสม ราคาพื้นฐาน ที่ 89.00 บ.

บล.บัวหลวง : DTAC แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 75.00 บ.

บล.ฟิลลิป : ERW แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 9.50 บ.

บล.ฟิลลิป : PTTEP แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 130.00 บ.

บล.ทิสโก้ : RS แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 38.00 บ.

บล.ฟิลลิป : SCC แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 550.00 บ.

บล.ทิสโก้ : TTCL แนะนำ ขาย ราคาพื้นฐาน ที่ 5.60 บ.

บล.ดีบีเอสวิเคอร์ส : VGI แนะนำ Fully Valued ราคาพื้นฐาน ที่ 6.34 บ.



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นอีกหนึ่งใจคนไทยทั้งประเทศ

“บริษัท พิกซ์ เอ็นเนอร์ยี่ จำกัด (มหาชน)”



ศูนย์ข่าวอินไซด์

1. TPIPL เตรียมขายหุ้นกู้ อายุ 3 ปี ดอกเบี้ย 3.30% ต่อปี หักเงินลงทุนตอบรับดี หลังดอกเบี้ยเงินฝากต่ำต่อเนื่อง

นายประชัย เลี่ยวไพรัตน์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ทีพีไอ โพลีน จำกัด (มหาชน) หรือ TPIPL เปิดเผยว่า บริษัทฯ ได้แต่งตั้งธนาคาร ซีไอเอ็มบี ไทย จำกัด (มหาชน) เป็นผู้จัดการการจัดจำหน่ายหุ้นกู้ของบริษัทฯ ที่จะออกและเสนอขายกับประชาชนทั่วไป และ/หรือผู้ลงทุนสถาบัน ในระหว่างวันที่ 18-25 เมษายน นี้ โดยหุ้นกุดังกล่าว เป็นหุ้นกู้ชนิดไม่ด้อยสิทธิ ระบุชื่อผู้ถือ ไม่มีประกัน และมีผู้แทนผู้ถือหุ้นกู้ ทั้งนี้ หุ้นกู้ที่เสนอขายครั้งนี้มีอายุ 3 ปี อัตราดอกเบี้ย 3.30% ต่อปี จ่ายดอกเบี้ยทุก 3 เดือน โดยชำระดอกเบี้ยงวดแรกวันที่ 31 กรกฎาคม 2561 จองซื้อขั้นต่ำ 100,000 บาท และทวีคูณครั้งละ 100,000 บาท

“วัตถุประสงค์ในการออกและเสนอขายหุ้นกู้ของ TPIPL ในครั้งนี้ บริษัทฯ จะนำเงินส่วนใหญ่ไปชำระคืนหุ้นกู้ที่จะครบกำหนดไถ่ถอนในปี 2561 จำนวน 5,000 ล้านบาท ส่วนที่เหลือจะนำเงินไปรองรับการลงทุน และใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในการดำเนินธุรกิจ” ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร TPIPL กล่าว

สำหรับนักลงทุนและผู้สนใจจองซื้อหุ้นกู้ TPIPL สามารถสอบถามรายละเอียด และขอข้อมูลเพิ่มเติมได้ที่ธนาคาร ซีไอเอ็มบี ไทย จำกัด (มหาชน) ทุกสาขา โทร.02 626 7777 หรือ www.cimbthai.com

2. “เอ็ม วิชั่น” ยื่นไฟล์ตั้งตัวรอดเข้า mai

นายเสกสรรค์ ธโนปจัย ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท แอสเซท โพร แมเนจเม้นท์ จำกัด หรือ APM ในฐานะที่ปรึกษาทางการเงินของบริษัท เอ็ม วิชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ MVP เปิดเผยว่า ได้ยื่นแบบแสดงรายการข้อมูล (ไฟล์) บริษัท เอ็ม วิชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ MVP เพื่อยื่นคำขออนุญาตต่อสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (สำนักงาน ก.ล.ต.) เมื่อวันที่ 5 เมษายน 2561 ที่ผ่านมา เพื่อเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนให้แก่ประชาชนเป็นครั้งแรก หรือ IPO จำนวน 70 ล้านหุ้น คิดเป็นร้อยละ 35 ของจำนวนหุ้นสามัญที่ออกและเรียกชำระแล้วทั้งหมดของบริษัทภายหลังการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนในครั้งนี้ มีมูลค่าที่ตราไว้ที่ 0.50 บาทต่อหุ้น

โดยปัจจุบันเอ็ม วิชั่น มีทุนจดทะเบียน 100 ล้านบาท แบ่งเป็นหุ้นสามัญ 200 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท โดยมีทุนเรียกชำระแล้ว 65 ล้านบาท แบ่งเป็นหุ้นสามัญ 130 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท โดยเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ (mai) นายเสกสรรค์ กล่าว

นายโอภาส เจริญพันธุ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เอ็ม วิชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ MVP กล่าวว่า ขณะนี้บริษัทฯ ได้ยื่นแสดงแบบไฟล์ต่อสำนักงาน ก.ล.ต. แล้ว ซึ่งบริษัทฯ มีความมั่นใจและมีความพร้อมในการเตรียมตัวเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ ซึ่งหลังจากจดทะเบียนบริษัทจดทะเบียนแล้วจะทำให้บริษัทฯ มีโอกาสในการที่จะขยายธุรกิจให้เติบโตได้ และส่งผลต่อความเชื่อมั่นต่อลูกค้า คู่ค้า รวมทั้งยกระดับองค์กรให้มีความเป็นสากล และเป็นที่ยอมรับอีกด้วย ทั้งนี้ บริษัทฯ คาดว่าเม็ดเงินที่ได้จากการระดมทุนในตลาดหลักทรัพย์ mai ในครั้งนี้ จะนำไปใช้ในการขยายธุรกิจต่าง ๆ ของบริษัท

3. สภาพร โพธิ์ทอง เผย 2 เม.ย.ซื้อหุ้น SPPT 6.05% 4 เม.ย. ซื้ออีก 5.79% รวมเป็น 11.84%

สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) ได้รับแบบรายงานการได้มา หุ้นของบมจ. ชิงเกิ้ล ฟอยล์ พาร์ก (ประเทศไทย)(listed)โดย นาย สภาพร โพธิ์ทองซึ่งเป็นการได้มา เมื่อวันที่ 02/04/2561จำนวนหลักทรัพย์ที่ได้มาคิดเป็น 6.05% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการจำนวนหลักทรัพย์ภายหลังการได้มาคิดเป็น 6.05% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการ

รายงานการได้มา หุ้นของบมจ. ชิงเกิ้ล ฟอยล์ พาร์ก (ประเทศไทย)(listed)โดย นาย สภาพร โพธิ์ทองซึ่งเป็นการได้มา เมื่อวันที่ 04/04/2561จำนวนหลักทรัพย์ที่ได้มาคิดเป็น 5.79% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการจำนวนหลักทรัพย์ภายหลังการได้มาคิดเป็น 11.84% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการ

4. พิชญ์ โพธารามิก ซื้อหุ้น MONO เพิ่มอีก 2.31% รวมเป็น 65.66%

สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) ได้รับแบบ รายงานการได้มา หุ้นของบมจ. โมโน เทคโนโลยี (listed)โดย นาย พิชญ์ โพธารามิกซึ่งเป็นการได้มา เมื่อวันที่ 04/04/2561 จำนวนหลักทรัพย์ที่ได้มาคิดเป็น 2.31% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการจำนวนหลักทรัพย์ภายหลังการได้มาคิดเป็น 65.66% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการ

5. อินสิริ สันะบรรจง ซื้อหุ้น EMC เพิ่มอีก 0.003% รวมเป็น 5.314%

สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) ได้รับแบบ รายงานการได้มา หุ้นของ บมจ. อีเอ็มซี (listed)โดย นางสาว อินสิริ สันะบรรจงซึ่งเป็นการได้มา เมื่อวันที่ 05/04/2561 จำนวนหลักทรัพย์ที่ได้มาคิดเป็น 0.003% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการจำนวนหลักทรัพย์ภายหลังการได้มาคิดเป็น 5.314% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการ

6. ธนาชาตสำรองเงินสดช่วงเทศกาลสงกรานต์ 7,900 ล้านบาท สาขาในห้างเปิดให้บริการตามปกติ ยกเว้น 13 เม.ย.

ธนาคารธนชาต จำกัด (มหาชน) เตรียมสำรองเงินสดสำหรับให้บริการที่สาขาของธนาคารและเครื่องเอทีเอ็ม เพื่ออำนวยความสะดวกและรองรับการเบิกถอนเงินสดของลูกค้าและประชาชนในช่วงเทศกาลสงกรานต์ 2561 ระหว่างวันที่ 8 -16 เมษายน 2561 รวมกว่า 7,900 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 7% จากยอดเงินสดที่ลูกค้าใช้จริงช่วงสงกรานต์ปี 2560 โดยแบ่งเป็นเงินสดสำรองสำหรับบริการผ่านเครื่องเอทีเอ็มจำนวน 1,725 เครื่อง เป็นเงิน 3,300 ล้านบาท และช่องทางสาขาของธนาคารจำนวน 518 สาขา เป็นเงินอีกกว่า 4,600 ล้านบาท

และในช่วงเทศกาลสงกรานต์ ธนาคารธนชาตสาขาที่ประจำอยู่ในห้างสรรพสินค้า จะหยุดให้บริการเฉพาะวันที่ 13 เมษายน 2561 และเปิดดำเนินการในวันที่ 14 เมษายน 2561 เป็นต้นไป ส่วนสาขาที่อยู่นอกห้าง หยุดให้บริการในวันที่ 13-16 เมษายน 2561 โดยจะเปิดดำเนินการปกติในวันที่ 17 เมษายน 2561

สนใจสอบถามรายละเอียดเพิ่มเติมที่ธนาคารธนชาตทุกสาขา โทร. 1770 หรือเว็บไซต์ www.thanachartbank.co.th และเฟซบุ๊ก www.facebook.com/ThanachartBank

สังคมธุรกิจ

1.

Refinn.com จับมือ เสนา โซลาร์ฯ เพิ่มช่องทางลูกค้าติดตั้งโซลาร์/ EV Charger

นายกรณ์ จาติกวณิช (ยืนที่ 3 จากขวา) ประธาน บริษัท รีฟินน์ อินเทอร์เน็ตเนชั่นแนล ดอทคอม จำกัด และ นางสาวพรพิมล ปฐมศักดิ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร (ยืนที่ 2 จากขวา) บริษัท รีฟินน์ อินเทอร์เน็ตเนชั่นแนล ดอทคอม จำกัด ร่วมกับ บริษัท เสนา โซลาร์ เอนเนอร์ยี จำกัด โดย ผศ.ดร.เกษรา ธัญลักษณ์ภาคย์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร (ยืนที่ 3 จากซ้าย) จัดงานแถลงข่าวความร่วมมือทางธุรกิจระหว่าง “Refinn.com” และ “เสนา โซลาร์ฯ” ในการนำธุรกิจด้านพลังงานทดแทน และธุรกิจด้านสินเชื่อออนไลน์ มาร่วมมือกันก่อให้เกิดประโยชน์และเป็นอีกหนึ่งช่องทางที่เพิ่มความสะดวกให้ลูกค้าที่สนใจติดตั้งโซลาร์ หรือ EV Charger ทำได้ง่ายขึ้น โดยลูกค้าที่ผ่อนบ้าน หรือ อาคารพาณิชย์มาแล้ว 3 ปี และนำบ้านมารีไฟแนนซ์ผ่านทางช่องทางออนไลน์ www.Refinn.com หากมีวงเงินที่เหลือก็สามารถนำเอาส่วนต่างมาผ่อนชำระในการติดตั้งระบบโซลาร์ หรือ EV Charger ได้ในอัตราดอกเบี้ยพิเศษ พร้อมรับโปรโมชั่นสุดคุ้ม ฟรี! ค่าบำรุงรักษาระบบ 2 ปี มูลค่า 10,000 บาท (ล้างทำความสะอาดปีละสองครั้ง, ตรวจสอบสภาพอุปกรณ์ปีละครั้ง) นับเป็นอีกทางเลือกเพิ่มเติมที่ช่วยให้ลูกค้านอกจากลดภาระดอกเบี้ยจากการรีไฟแนนซ์แล้ว ยังสามารถประหยัดค่าใช้จ่ายจากการใช้ผลิตภัณฑ์ที่ช่วยประหยัดพลังงานได้อีกด้วย



2.

การบินไทยเปิดเที่ยวบินเพิ่มในเส้นทางกรุงเทพฯ-โตเกียว (นาริตะ)

เมื่อเร็ว ๆ นี้ บริษัท การบินไทย จำกัด (มหาชน) เปิดเที่ยวบินใหม่ ซึ่งเป็นเที่ยวบินที่ 4 เส้นทางไป-กลับ กรุงเทพฯ-โตเกียว (นาริตะ) ณ ท่าอากาศยานนานาชาตินาริตะ กรุงโตเกียว ประเทศญี่ปุ่น โดยมีนายอานุภาพ กิตติกุล (ที่ 4 จากซ้าย) ผู้จัดการทั่วไป ประจำประเทศญี่ปุ่น บริษัท การบินไทยฯ เป็นประธานในพิธี พร้อมด้วยนายโอชาตะ พุโตชิ (ที่ 3 จากซ้าย) รองประธานกรรมการอาวุโส ท่าอากาศยานนานาชาตินาริตะ นายอิชิอิ ยะสุโอะ (ที่ 5 จากซ้าย) ผู้บริหารสำนักงานท่าอากาศยานนานาชาตินาริตะ กระทรวงที่ดิน ขนส่ง และการท่องเที่ยวญี่ปุ่น นายนิวัตชัย ปาลกะวงศ์ ณ อยุธยา (ที่ 6 จากซ้าย) ผู้จัดการการบริการท่าอากาศยานนานาชาตินาริตะ และกัปตัน พยัคฆพันธ์ สักขพงศ์ (ที่ 2 จากซ้าย) บริษัท การบินไทยฯร่วมทำพิธีตัดริบบิ้นเปิดเที่ยวบินใหม่ TG627



สังคมธุรกิจ

3.

ปตท. สานพลัง จัดโครงการ “ดีมี ง่วง โทร เราไม่ขับ
ประจํารัฐห่วงใย...กลับบ้านปลอดภัยทุกเส้นทาง”

ดร.ไพรินทร์ ชูโชติถาวร รัฐมนตรีช่วยว่าการกระทรวงคมนาคม เป็นประธานในพิธีเปิดโครงการ “ดีมี ง่วง โทร เราไม่ขับ ประจํารัฐห่วงใย...กลับบ้านปลอดภัยทุกเส้นทาง” เพื่อร่วมรณรงค์ลดอุบัติเหตุวันหยุดยาว สงกรานต์ ในจังหวัดระยอง ภายใต้นโยบายประจํารัฐเพื่อสังคม ณ ศาลากลางจังหวัดระยอง โดยมี คุณสุรศักดิ์ เจริญศิริโชติ ผู้ว่าราชการจังหวัดระยอง คุณกฤษณ์ อิ่มแสง รองกรรมการผู้จัดการใหญ่ บริหารองค์กรและความยั่งยืน บริษัท ปตท. จำกัด (มหาชน) และหัวหน้าคณะทำงานประจํารัฐเพื่อสังคม ด้านความปลอดภัยทางถนน (E6.5) รวมทั้งคณะทำงานประจํารัฐเพื่อสังคม ภาคประชาสังคม และ ภาคเอกชน เข้าร่วมในพิธี



4.

ผอ. CHEWA โหวตรับปันผลเป็นหุ้น-เงินสด

คุณชาติชาย พานิชชีวะ (ที่ 4 จากซ้าย) ประธานกรรมการ พร้อมด้วยคุณบุญ ชุน เกียรติ กรรมการผู้จัดการ และคณะกรรมการ บมจ.ซีวาทีย (CHEWA) ถ่ายภาพร่วมกันในงานประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2561 โดยที่ประชุมมีมติอนุมัติให้จ่ายปันผลเป็นหุ้นอัตราส่วน 13 หุ้นเดิม ต่อ 1 หุ้นปันผล คิดเป็นอัตราการจ่ายหุ้นปันผล 0.076923 บาทต่อหุ้น และจ่ายปันผลเป็นเงินสด 0.008547 บาทต่อหุ้น รวมจ่ายหุ้นปันผลและเงินสดเท่ากับอัตราหุ้นละ 0.08547 บาท พร้อมอนุมัติเพิ่มทุนจดทะเบียนใหม่เป็น 2,307.69 ล้านบาท จากเดิม 750 ล้านบาท ขยาย RO ในอัตราส่วน 1 หุ้นเดิม ต่อ 1 หุ้นใหม่ ราคา 1.15 บาทต่อหุ้น และแจกวอร์เรนต์ฟรี เพื่อรองรับการขยายการลงทุนในอนาคต สอบถามรายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่ทีมงานประชาสัมพันธ์ บมจ.ซีวาทีย (CHEWA)





สรุปมูลค่าการซื้อขาย

สรุปการซื้อขาย ณ วันที่ 10 เม.ย. 2561

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	6,338.32	10.51	5,762.37	9.56	575.95	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	7,051.22	11.69	6,755.52	11.20	295.70	-
นักลงทุนต่างประเทศ	24,070.24	39.92	23,571.07	39.09	499.16	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	22,840.51	37.88	24,211.32	40.15	-1,370.81	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 10 เม.ย. 2561

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	46,032.22	12.35	42,723.70	11.46	3,308.52	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	47,356.08	12.70	52,265.29	14.02	-4,909.21	-
นักลงทุนต่างประเทศ	134,218.32	36.01	134,829.87	36.17	-611.55	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	145,129.55	38.94	142,917.31	38.34	2,212.24	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 10 เม.ย. 2561

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	513,035.30	10.96	493,649.94	10.55	19,385.36	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	598,112.44	12.78	599,751.47	12.82	-1,639.04	-
นักลงทุนต่างประเทศ	1,601,890.62	34.23	1,660,619.06	35.49	-58,728.44	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	1,966,428.79	42.02	1,925,446.68	41.15	40,982.11	-



สรุปมูลค่าการซื้อขาย

สรุปการซื้อขาย ณ วันที่ 10 เม.ย. 2561

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	3.18	0.33	54.97	5.71	-51.80	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	0.95	0.10	-	-	0.95	-
นักลงทุนต่างประเทศ	30.88	3.21	25.42	2.64	5.46	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	928.31	96.37	882.93	91.65	45.39	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 10 เม.ย. 2561

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	110.22	1.68	152.16	2.32	-41.94	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	11.45	0.17	7.27	0.11	4.19	-
นักลงทุนต่างประเทศ	182.86	2.78	216.84	3.30	-33.98	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	6,265.89	95.37	6,194.16	94.27	71.74	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 10 เม.ย. 2561

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	2,646.14	2.34	4,251.24	3.76	-1,605.10	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	373.14	0.33	340.88	0.30	32.26	-
นักลงทุนต่างประเทศ	4,005.58	3.54	3,914.45	3.46	91.14	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	106,071.55	93.79	104,589.85	92.48	1,481.70	-



สืบอันดับหลักทรัพย์

* ข้อมูลเพื่อการศึกษาหรือใช้งานส่วนบุคคลเท่านั้น ไม่ใช่เพื่อประกอบการซื้อขายหลักทรัพย์
* ข้อมูลล่าสุด 10/04/2561 18:59:44

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	%เปลี่ยนแปลง	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท)
SET	1,760.95	+9.68	+0.55	1,761.76	1,744.73	11,310,387	60,300.28
SET50	1,164.71	+5.71	+0.49	1,166.33	1,153.66	1,279,734	39,910.92
SET100	2,574.19	+13.94	+0.54	2,577.15	2,549.60	2,119,336	48,505.97
sSET	969.69	+4.85	+0.50	969.69	954.89	455,077	1,035.36
SETHD	1,337.14	+1.98	+0.15	1,343.65	1,329.54	640,275	20,989.95
mai	480.61	+3.72	+0.78	481.80	478.06	536,868	963.32

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	มูลค่า AOM ('000 บาท)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
PTT	4,727,453.00	552.00	+2.00 (+0.36%)
AOT	3,291,894.45	72.00	+1.50 (+2.13%)
KTC	3,187,283.40	318.00	+3.00 (+0.95%)
CPALL	3,181,468.15	86.75	-1.00 (-1.14%)
EA	3,038,785.68	36.00	+5.25 (+17.07%)
PTTGC	2,005,806.70	95.50	-2.00 (-2.05%)
SCC	1,916,072.20	496.00	+4.00 (+0.81%)
KBANK	1,586,854.20	197.00	+4.00 (+2.07%)
SCB	1,200,379.45	140.50	+0.50 (+0.36%)
CPF	1,156,293.27	24.50	-0.30 (-1.21%)

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
SUPER	281,108,700	0.98	+0.07 (+7.69%)
PACE <NP>	261,155,100	0.58	+0.03 (+5.45%)
TMB	215,769,900	2.42	+0.04 (+1.68%)
U	190,829,000	0.03	- (-)
TRUE	143,163,800	7.10	-0.20 (-2.74%)
WHA	94,238,300	3.62	+0.16 (+4.62%)
EA	90,927,800	36.00	+5.25 (+17.07%)
IRPC	76,168,300	7.25	-0.05 (-0.68%)
TRITN	75,055,100	0.33	+0.07 (+26.92%)
LH	68,459,500	11.10	+0.20 (+1.83%)

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
TRITN	75,055,100	0.33	+0.07 (+26.92%)
EA	90,927,800	36.00	+5.25 (+17.07%)
JMT	1,504,500	31.25	+2.50 (+8.70%)
CPH	4,500	6.30	+0.50 (+8.62%)
TEAM	19,314,200	1.41	+0.11 (+8.46%)
SCN	2,674,400	3.60	+0.28 (+8.43%)
JMART	23,081,100	11.80	+0.90 (+8.26%)
APEX	5,046,600	0.28	+0.02 (+7.69%)
SUPER	281,108,700	0.98	+0.07 (+7.69%)
KCE	2,778,000	64.75	+4.50 (+7.47%)

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
VNT	11,386,200	27.75	-3.75 (-11.90%)
IHL	5,400,500	9.10	-1.10 (-10.78%)
EPCO	5,700,400	3.50	-0.38 (-9.79%)
ASAP	11,395,800	9.05	-0.95 (-9.50%)
CPL	18,500	3.32	-0.28 (-7.78%)
TNR	1,377,500	18.20	-1.00 (-5.21%)
HTC	636,800	26.00	-1.00 (-3.70%)
CPT	7,544,400	1.95	-0.07 (-3.47%)
JAS	38,311,800	5.75	-0.20 (-3.36%)
SSSC	397,100	3.46	-0.12 (-3.35%)

HOONINSIDE



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



www.hooninside.com



www.mbookstore.com



www.ebook.in.th

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



Application Hooninside

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 , E-mail: reporter@hooninside.com