

HOONINSIDE

INSIDE HOON INSIDE CHANGE/IPO MAI/INTERVIEW/SOCIAL BIZ/TIP & MORE # 5 April 2018

วันนี้ บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)
หรือ PTG มีลักษณะธุรกิจแบ่งเป็น 6 กลุ่มหลัก

PTG ส่งลูกจับมือ “จิตรมาส”

บริษัทฯ อนุมัติให้บริษัท กาแฟพันธุ์ไทย จำกัด หรือ PUN
ซึ่งเป็นบริษัทย่อยที่ PTG ถือหุ้นในสัดส่วนร้อยละ....

บักจิตรมาส คาดปี 65

ให้บริการด้านอาหารที่หลากหลาย และครบวงจร
ไม่ว่าจะเป็นอาหารปรุงสดพร้อมรับประทาน

PTG

สร้าง **VALUE**



บรรยายภาค ลัมมนาหุ้นออนไลน์

ณ บล. ดีบีเอส วิคเคอร์ส (ประเทศไทย)
สาขาบางกะปิ อาคารสำนักงาน เดอะมอลล์บางกะปิ ชั้น 8

"ชอบปั่นผลหนักถึง"
ARROW

"รานิษฐ์ ตันประวัตร"

กรรมการผู้จัดการ บริษัท แอร์โรว์ อินดิเคท จำกัด (มหาชน)

สแกนหุ้น Value โดนใจ กับ อาจารย์นิค
"รณพงศ์ มีทอง"

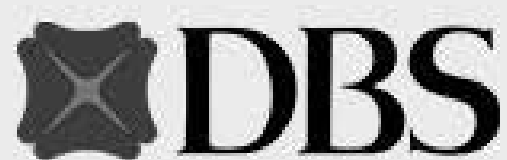
ผู้ดำเนินรายการ Make Money ทางวิทยุ FM 97.0 Mhz.

"แผน 3 ปี ECF"

"อารักษ์ สุขสวัสดิ์"

กรรมการผู้จัดการ บริษัท อีสต์โคสต์เฟอริเทค จำกัด (มหาชน)

ขอขอบคุณผู้สนับสนุน



สมัครสมาชิก HOONINSIDE

สิทธิพิเศษที่จะได้รับ

1 สามารถ ติดตามข่าว NEWS FEED
ในแบบ Real Time แบบนาทีต่อนาที
(แบบฟรีจะดีเลย์ประมาณ 1 ชั่วโมง)

2 อ่าน Magazine hooninside แบบออนไลน์
ก่อนใคร วันต่อวัน
(แบบฟรีจะดีเลย์ประมาณ 1 วัน)

3 บริการ ข้อมูลข่าวสารหุ้นอินไซด์ ผ่าน Applications
Line : VIP HOONINSIDE

4 สำรอง ที่นั่งสัมมนาหุ้นอินไซด์ฟรี

HOONINSIDE



ติดตามได้ที่

Group Line Hooninside

Website : www.hooninside.com

Facebook : Hooninside

mbookstore : Search  Hoon

E-Book : hooninside



inside hoon inside daily magazine

Magazine Hooninside

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

สารบัญ

เรื่อง

หน้า

ข่าวจากปก

7

ข่าวบริษัทจดทะเบียน

12

ข่าวการเงิน

20

แม่หมดพิสดาร

23

ศูนย์ข่าวอินไซด์

24

สังคมธุรกิจ

25

สรุปการซื้อขาย

27

ที่ปรึกษา

ชาลทอง ปัทมพงศ์
ภัทธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลป์
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแจ่ม

บรรณาธิการบริหาร

ประสิทธิ์ กรโชคนันต์

หัวหน้าข่าว

สุกัญญา ศิริรวง

กองบรรณาธิการ

กฤษฎี รัตนธีระธาดา
นภาพร เชื้อเมืองพาน

กราฟิก

วิจิตพล นาคสุข
ศิริไล สอบใหม่



ติดต่อโฆษณา

คุณนุ้ย

02-276-5976

E_mail : reporter@hooninise.com



วันนี้ บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน) หรือ PTG มีลักษณะธุรกิจแบ่งเป็น 6 กลุ่มหลัก ดังนี้

- 1) ธุรกิจค้าน้ำมันเชื้อเพลิงภายใต้สถานีสบริการน้ำมัน PT ซึ่งแบ่งเป็นสถานีที่บริษัทเป็นเจ้าของเองและตัวแทนจำหน่ายน้ำมันของบริษัทเป็นเจ้าของ
- 2) ธุรกิจค้าส่งน้ำมันเชื้อเพลิงให้กับผู้ค้าน้ำมันรายอื่นและผู้ประกอบการอุตสาหกรรม
- 3) ธุรกิจค้าปลีกแก๊ส LPG ผ่านสถานีที่บริษัทเป็นเจ้าของเอง
- 4) ธุรกิจขนส่งและขนถ่ายน้ำมันเชื้อเพลิง
- 5) ธุรกิจร้านสะดวกซื้อ Max Mart และธุรกิจร้านกาแฟพันธุ์ไทย และร้านคอฟฟี่ เวิลด์ ทั้งในและนอกสถานีสบริการน้ำมัน PT
- 6) ธุรกิจจำหน่ายสินค้าและการให้บริการอื่น เช่น การจำหน่ายผลิตภัณฑ์หล่อลื่นเครื่องยนต์ เครื่องหมายการค้า PT Maxnitron การให้บริการรับฝากน้ำมันให้กับผู้ค้าน้ำมันรายอื่น และการให้เช่าพื้นที่ภายในสถานีสบริการน้ำมันที่บริษัทเป็นเจ้าของ

PTG มีเป้าหมายในการเป็นสถานีสบริการน้ำมันอันดับ 1 ในใจคนไทย เพื่อให้คนไทยทั่วประเทศได้รับสินค้าและบริการที่มีคุณภาพ และได้ประโยชน์สูงสุด ซึ่งในปีนี้ บริษัทตั้งเป้าที่จะขยายสถานีสบริการน้ำมัน และจุดให้บริการต่าง ๆ เพื่อเข้าถึงลูกค้ารวมกว่า 2,700 จุด แบ่งเป็นสถานีสบริการน้ำมันที่มากที่สุดในประเทศไทยด้วยจำนวนมากกว่า 2,000 สถานี และจุดให้บริการอื่น ๆ เช่น ร้าน MAX MART, ร้านกาแฟพันธุ์ไทย, Coffee World, Autobacs, สถานีเปลี่ยนถ่ายน้ำมันเครื่อง PT Maxnitron, Max Camp และ Pro Truck รวมอีกกว่า 700 จุด ด้วยเป้าจำนวนสมาชิกบัตร max card จำนวน 9.6 ล้านสมาชิก

บริษัทฯ ตั้งเป้าหมายปริมาณการจำหน่ายน้ำมันให้เพิ่มขึ้น 20-25% จากปีก่อน ในขณะที่ EBITDA ในปีนี้ตั้งเป้าการเติบโตอยู่ที่ระดับ 40-45% จากปีก่อน รวมถึงบริษัทฯ จะยังคงบริหารต้นทุนสินค้าให้ได้มีประสิทธิภาพสูงสุด และควบคุมค่าใช้จ่ายในการบริหารจัดการให้อยู่ในเกณฑ์ที่เหมาะสมตามนโยบาย ทั้งนี้บริษัทฯ ตั้งเป้างบลงทุนที่ 4,000-5,000 ล้านบาท แบ่งเป็นการลงทุนในการขยายและปรับปรุงธุรกิจหลัก 3,000-3,300 ล้านบาท ธุรกิจ Non-oil 500-700 ล้านบาท และธุรกิจใหม่ 500-1,000 ล้านบาท เพื่อการสร้างมูลค่าเพิ่มขององค์กรในระยะยาว

ล่าสุด PTG บุกรุก Non-oil ด้วยการส่ง บริษัท กาแฟพันธุ์ไทย จำกัด หรือ PUN ซึ่งเป็นบริษัทย่อย ที่ PTG ถือหุ้นในสัดส่วนร้อยละ 99.99 เข้าซื้อหุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัท จิตรมาส แคนเทอริง จำกัด JTC ในสัดส่วน 70%

ฝั่ง PTG ใช้ระยะเวลาการกลั่นกรอง จนมั่นใจ ครบองค์ประกอบที่ต้องการ จึงตกลงเข้าซื้อหุ้นบริษัท จิตรมาส แคนเทอริง จำกัด ซึ่งหากเป็น บริษัท จิตรมาส แคนเทอริง จำกัด สร้างมีรายได้ มีกำไรต่อเนื่อง PTG ก็พร้อมผลักดันให้กิจการของ จิตรมาส แคนเทอริง เข้าตลาดหุ้น ซึ่งถือเป็นการสร้างแรงจูงใจให้กับ PTG รวมทั้งเจ้าของจิตรมาส แคนเทอริง ด้วย...นั่นเป็นเรื่องอนาคตอีกนาน

ระยะสั้น PTG ต้องการให้จิตรมาสเป็นครัวกลาง เพื่อผลิตอาหาร เบเกอรี่ รวมถึงเครื่องดื่ม สนับสนุนธุรกิจอาหารในเครือของ PTG ไม่ว่าจะเป็นร้านสะดวกซื้อ Max Mart, ร้านกาแฟพันธุ์ไทย, Coffee world และ Thai Chef Express รวมกันกว่า 320 สาขา รวมถึงมีแผนขยายครัวกลางไปสู่ครัวภูมิภาค

ด้วย จิตรมาส แคนเทอริงหรือJTC มีประสบการณ์ยาวนานในธุรกิจอาหารมากกว่า 40 ปี มีบุคลากรที่มีความชำนาญ ให้บริการด้านอาหารที่หลากหลาย และครบวงจร...เมื่อมี PTG เป็นนายทุน มีเงินหนา ย่อมทำให้แผนการผลิตอาหารไทยและเครื่องปรุงสำเร็จรูปออกจำหน่ายทั้งในประเทศ และต่างประเทศ ไม่ใช่เรื่องยากอีกต่อไป....

อย่างไรก็ตาม JTC เป็นผู้ผลิต และให้บริการอาหาร เครื่องดื่ม ขนมไทย และเบเกอรี่ครบวงจร และมีประสบการณ์ในอุตสาหกรรมในอุตสาหกรรมอาหารมากกว่า 40 ปี โดยเน้นความใส่ใจในวัตถุดิบที่สดใหม่ มีคุณภาพ ด้วยรสชาติที่ถูกปากผู้บริโภค และผ่านกระบวนการผลิตที่ได้มาตรฐาน

JTC พัฒนาผลิตภัณฑ์ และสร้างสรรค์เมนูที่หลากหลาย เพื่อตอบสนองความต้องการของผู้บริโภค ทั้งนี้ ผลิตภัณฑ์ และการบริการของ JTC ได้แก่ อาหารปรุงสดพร้อมรับประทาน อาหารไทยพร้อมรับประทานแช่เย็น(Chilled Food) และแช่แข็ง(Frozen Food) อาหาร ขนมไทย และเบเกอรี่กล่อง (Food Box&Snack Box) สำหรับงานสัมมนา งาน Event ต่างๆ และการให้บริการงานจัดเลี้ยงนอกสถานที่ (Catering) โดยกลุ่มลูกค้าของ JTC เป็นกลุ่มบุคคลทั่วไป กลุ่มร้านสะดวกซื้อ และร้านเบเกอรี่ชั้นนำ รวมถึงองค์กร และโรงแรมระดับประเทศ

นอกจากนี้ JTC ยังมีแผนการขยายธุรกิจร้านอาหาร (Food Chain Restaurant) ที่เหมาะกับไลฟ์สไตล์คนรุ่นใหม่ที่ต้องการความสะดวก ต้องการอาหารที่มีคุณภาพในราคาที่เหมาะสม อีกทั้ง JTC ยังมีแผนการผลิตอาหารไทยและเครื่องปรุงสำเร็จรูปออกจำหน่ายทั้งในประเทศ และต่างประเทศอีกด้วย

PTG ส่งลูกจับมือ “จิตรมาส”

เตรียมเปิดร้านอาหาร แบรนด์ “ครัวบ้านจิตร” ตั้งเป้า 30 สาขาภายในปี 62

นายพิทักษ์ รัชกิจประการ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร และกรรมการผู้จัดการใหญ่บริษัท พัทธกิจ เอ็นเนอจี จำกัด (มหาชน) หรือ PTG เปิดเผยว่า บริษัทฯ อนุมัติให้บริษัท กาแฟพันธุ์ไทย จำกัด หรือ PUN ซึ่งเป็นบริษัทย่อยที่ PTG ถือหุ้นในสัดส่วนร้อยละ 99.99 เข้าซื้อหุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัท จิตรมาส แคนเทอริง จำกัด ในสัดส่วน 70% รวมเป็นเงิน 31.50 ล้านบาท โดยบริษัทฯ มีแผนที่จะให้จิตรมาสเป็นครัวกลางเพื่อผลิตอาหาร เบเกอรี่ รวมถึงเครื่องดื่ม สนับสนุนธุรกิจอาหารในเครือของ PTG ไม่ว่าจะเป็นร้านสะดวกซื้อ Max Mart, ร้านกาแฟพันธุ์ไทย, Coffee world และ Thai Chef Express รวมกันกว่า 320 สาขา รวมถึงมีแผนขยายครัวกลางไปสู่ครัวภูมิภาค ในระยะเวลาประมาณ 3 – 4 ปีข้างหน้า เพื่อรองรับการขยายตัวในต่างจังหวัด ตามการขยายตัวของสถานบริการ PTG ทั่วประเทศ คาดว่าการลงทุนรวมจะอยู่ที่ 360 ล้านบาท ภายใน 5 ปีข้างหน้า

นอกจากนี้ บริษัทฯ มีแผนที่จะขยายธุรกิจร้านอาหารทั้งในและนอกสถานบริการ ภายใต้แบรนด์ “ครัวบ้านจิตร” เพื่อ ช่วยส่งเสริม ช่วยสร้างความมีชีวิตชีวาให้สถานบริการน้ำมัน PT และช่วยเพิ่มทางเลือกให้กับลูกค้าที่เข้ามาใช้บริการในสถานีได้มากขึ้น ทั้งนี้ บริษัทฯคาดว่าจะสามารถขยายร้านอาหารได้ประมาณ 30 สาขา ภายในปี 2562 และเพิ่มเป็นไม่ต่ำกว่า 150 สาขา ภายในปี 2565 โดยแบ่งเป็นสาขาภายในสถานบริการ 125 สาขา และนอกสถานบริการ 25 สาขา โดยจะเน้นการขยายสาขาในกรุงเทพฯ และปริมณฑลเป็นหลัก ก่อนที่จะขยายไปยังหัวเมืองใหญ่ในแต่ละภูมิภาคต่อไป ในขณะเดียวกัน

“เรามีเป้าหมายในการขยายธุรกิจ non-oil เพื่อลดความเสี่ยงจากการพึ่งพารายได้ทางเดียว และเราเองก็มีธุรกิจอาหาร และเครื่องดื่มอยู่แล้ว รวมถึงกลุ่มสินค้าอาหาร และเครื่องดื่มที่ขายในร้าน Max Mart

ซึ่งเราเองก็พัฒนาด้านการตลาดอยู่ตลอดเวลา ในขณะที่การบริหารจัดการ การพัฒนาเมนูอาหารรวมถึงการผลิตอาหาร ปัจจุบันเราพึ่งพาบริษัทภายนอก เราจึงคิดว่าเราน่าจะมีผู้เชี่ยวชาญมาช่วยดูแลระบบ เช่น การทำครัวกลาง การพัฒนาผลิตภัณฑ์ให้ตรงกับความต้องการของลูกค้าในแต่ละกลุ่ม ซึ่งจิตรมาสเป็นผู้ประกอบธุรกิจอาหารที่มีศักยภาพสูง มีคุณภาพ สามารถตอบ

โจทย์ข้อนี้ของเราได้เป็นอย่างดี เพื่อให้เรามีสินค้าที่หลากหลายมากขึ้น โดยยังคงคุณภาพของอาหาร และเครื่องดื่มให้มีมาตรฐานเดียวกัน” นายพิทักษ์กล่าว

บริษัทฯตั้งเป้าผลักดันสัดส่วนกำไรสุทธิจากธุรกิจ non-oil เพิ่มขึ้นเป็นไม่ต่ำกว่า 60% โดยในปีนี้จะคาดว่าจะเพิ่มขึ้นเป็น 20% จากปีก่อนอยู่ที่ 9% และคาดว่าจะเพิ่มอย่างน้อย 10% ต่อปี ซึ่งบริษัทจะเน้นการเข้าซื้อกิจการ และร่วมลงทุนในธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับการให้บริการและอาหาร

ปัจจุบัน บริษัทฯอยู่ระหว่างศึกษา และพิจารณาการเข้าซื้อกิจการและร่วมลงทุนอีก 2-3 ดีล โดยคาดว่าจะเห็นความชัดเจนราว 2 ดีล ในช่วงครึ่งปีหลัง โดยหนึ่งในนั้นเป็นธุรกิจก๊าซหุงต้ม (LPG) ในครัวเรือนที่อยู่ระหว่างเจรจากับพันธมิตร ลักษณะการลงทุนอาจเป็นในรูปแบบการตั้งบริษัทย่อย หรือการร่วมทุน และอีก 1 ดีลเป็นธุรกิจเกี่ยวกับการให้บริการ

“เรายังคงมุ่งเน้นการขยายกิจการในกลุ่ม non-oil เป็นหลัก โดยเราจะใช้กลยุทธ์ทั้งการเข้าซื้อกิจการและร่วมลงทุนอย่างต่อเนื่อง โดยมองว่าบทบาทธุรกิจ non-oil ที่มีมากขึ้นทุกปี ส่วนเป็นผลจากการสนับสนุนบัตร MAX CARD ซึ่งในปีนี้จะมีส่วนไม่ต่ำกว่า 10 ล้านใบ จากปัจจุบันอยู่ที่ราว 8 ล้านใบและใน ปี 65 จะมีสมาชิก 18 ล้านใบ”นายพิทักษ์กล่าว

บิกจิตรมาส คาดปี 65

ทยอยยอดขายไม่ต่ำกว่า 900 - 1 พันลบ.



นางสาววรรณิตตา ขอประเสริฐ กรรมการผู้จัดการ บริษัท จิตรมาส แคเทอริ่ง จำกัด เปิดเผยว่า เรามีประสบการณ์ยาวนานในธุรกิจอาหารมากกว่า 40 ปี มีบุคลากรที่มีความชำนาญ ให้บริการด้านอาหารที่หลากหลาย

และครบวงจร ไม่ว่าจะเป็นอาหารปรุงสดพร้อมรับประทาน อาหารไทยพร้อมรับประทานแช่เย็น (Chilled Food) และแช่แข็ง (Frozen Food) อาหารไทยแช่แข็งส่งออก รวมถึงอาหาร ขนมไทยและเบเกอรี่กล่อง (Food Box & Snack Box) สำหรับงานสัมมนา งาน Event ต่างๆ และการให้บริการงานจัดเลี้ยงนอกสถานที่ (Catering)

นอกจากนั้น เรายังมีแผนที่จะเปิด ร้านอาหารแบบ Chain Restaurant อีกด้วย เพื่อเป็นการขยายฐานลูกค้าของจิตรมาสให้มากขึ้น ซึ่งการที่ PTG เข้ามาถือหุ้น เราเชื่อว่าจะเป็นประโยชน์ต่อทั้ง 2 ฝ่ายเนื่องจากทางจิตรมาสเองสามารถสนับสนุนการเติบโตของกลุ่มธุรกิจอาหารและเครื่องดื่มของ PTG ได้ ส่วนทาง PTG เองก็มีช่องทางการจำหน่ายที่กว้างขวาง ทำให้จิตรมาสขยายตัวได้อย่างรวดเร็ว มีความแข็งแกร่งทางการเงินที่จะสนับสนุนการเติบโตของธุรกิจเราได้ และที่สำคัญคือการเข้าลงทุนในครั้งนี้จะทำให้จิตรมาสสามารถเพิ่มบทบาทจากผู้ผลิตอาหารและให้บริการอยู่เบื้องหลังเพียงอย่างเดียว มาเป็นการให้บริการแก่ลูกค้าโดยตรง

บริษัทฯคาดการณ์ยอดขายในปีแรกจะอยู่ที่ประมาณ 60-80 ล้านบาท เนื่องจากเป็นปีเริ่มทำโมเดลร้านอาหาร หลังจากนั้นตั้งเป้าหมายยอดขายโตโดยเฉลี่ยประมาณ 50% ต่อปี ทำให้คาดว่าในปี 2565 บริษัทฯจะมียอดขายไม่ต่ำกว่า 900 - 1,000 ล้านบาท

“เราทำธุรกิจภายใต้แนวคิดที่อยากให้ลูกค้าได้ทานอาหารที่อร่อย ทำจากวัตถุดิบคุณภาพดี ให้ความรู้สึก และรสชาติเหมือนทานอาหารที่บ้าน ด้วยรายการอาหารที่หลากหลาย และราคาที่จับต้องได้ ซึ่งเราเองมีความสามารถทางด้านอาหารอยู่แล้ว แต่เรายังต้องการคนที่มาช่วย สนับสนุนในด้านอื่นๆด้วย เช่น ช่องทางการกระจายสินค้าของเราให้ถึงมือผู้บริโภค และการขยายฐานลูกค้า ซึ่ง PTG สามารถตอบโจทย์ข้อนี้ได้ เราจึงมองว่าการเข้าร่วมลงทุนในครั้งนี้ จะเป็น การเสริมความแข็งแกร่งซึ่งกันและกัน” นางสาววรรณิตตากล่าว

จิตรมาส

SINCE 1982



ทริสเรทติ้ง

คงอันดับเครดิตองค์กรและแนวโน้ม

"PTG" ที่ "BBB+/Stable"

ทริสเรทติ้งคงอันดับเครดิตองค์กรระดับ "BBB+" ของ บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน) โดยอันดับเครดิตสะท้อนสถานะทางการเงินที่แข็งแกร่ง เครือข่ายสถานีบริการน้ำมันที่มีอยู่ทั่วประเทศ และความพยายามของบริษัทที่จะเพิ่มสัดส่วนรายได้จากรธุรกิจอื่นนอกจากธุรกิจน้ำมัน อย่างไรก็ตาม อันดับเครดิตถูกกดดันด้วยระดับหนี้สินที่เพิ่มสูงขึ้นซึ่งเป็นผลจากการขยายธุรกิจอย่างรวดเร็ว และความเสี่ยงจากการพึ่งพาผู้ขายน้อยราย

ความเสี่ยงจากการจัดหาน้ำมันจากผู้ขายน้อยราย

เนื่องจากบริษัทไม่มีโรงกลั่นเป็นของตนเอง บริษัทจึงจัดหา น้ำมันจากโรงกลั่นและผู้ค้าน้ำมันรายอื่น บริษัทซื้อน้ำมันส่วนใหญ่จาก บริษัท ไทยออยล์ จำกัด (มหาชน) ซึ่งทำให้เกิด ความเสี่ยงจากการพึ่งพาผู้ขายน้อยราย อย่างไรก็ตาม ทริส เรทติ้งไม่ได้กังวลกับความเสี่ยงดังกล่าวมากเนื่องจากปัจจุบัน ผลิตภัณฑ์น้ำมันในประเทศไทยมีอุปสงค์ส่วนเกินอยู่ นอกจากนี้ ที่ผ่านมามีบริษัทกระจายการจัดหาน้ำมันมากขึ้น โดยสัดส่วน ปริมาณซื้อจากไทยออยล์ต่อปริมาณการซื้อรวมทั้งหมดลดลง จาก 94% ในปี 2557 มาอยู่ที่ 81% ในปี 2560

ประเด็นสำคัญที่กำหนดอันดับเครดิต

สถานะทางการเงินที่แข็งแกร่งขึ้นปริมาณการขายน้ำมันของ บริษัทเติบโตจาก 1,372 ล้านลิตรในปี 2555 เป็น 3,377 ล้าน ลิตรในปี 2560 คิดเป็นอัตราการเติบโตเฉลี่ยปีละ 20% การ เติบโตเป็นผลจากการเพิ่มจำนวนสถานีบริการอย่างรวดเร็ว และ การเติบโตของยอดขายในสถานีบริการเดิม บริษัทเพิ่มสถานี บริการเฉลี่ยประมาณปีละ 200 สถานีต่อปีในช่วง 5 ปีที่ผ่านมา ทำให้ ณ สิ้นปี 2560 บริษัทมีสถานีบริการทั้งสิ้น 1,696 สถานี ทำให้บริษัทมีจำนวนสถานีบริการน้ำมันมากเป็นอันดับ 2 เครือ ข่ายสถานีบริการใหญ่ขึ้นนอกจากทำให้ปริมาณการขายน้ำมัน เพิ่มขึ้นแล้ว ยังทำให้ตราสินค้าของบริษัทมีความแข็งแกร่งเป็นที่ รู้จักมากยิ่งขึ้นด้วย นอกจากนี้ บริษัทมีระบบสมาชิก "PT Max Card" ซึ่งช่วยกระตุ้นยอดขายและรักษาฐานลูกค้า โดยจำนวน สมาชิกในระบบ "PT Max Card" เติบโตอย่างต่อเนื่องมาอยู่ที่ 7.7 ล้านสมาชิก ณ สิ้นปี 2560 จาก 5.6 ล้านสมาชิก ณ สิ้น ปี 2559 สถานะทางการเงินของบริษัทแข็งแกร่งขึ้นเห็นได้จาก ส่วนแบ่งการตลาด (ปริมาณการขายน้ำมันผ่านทุกช่องทาง ไม่ รวม LPG) ของบริษัทเพิ่มจาก 8.8% ในปี 2559 เป็น 10.2% ในปี 2560 และบริษัทมีส่วนแบ่งการตลาดสำหรับช่องทางค้าปลีกเท่านั้นเป็นอันดับ 3 โดยอยู่ที่ร้อยละ 13.6% ในปี 2560

มีเป้าหมายเพิ่มสัดส่วนรายได้จากรธุรกิจอื่นที่ไม่ใช่ธุรกิจน้ำมัน

บริษัทวางแผนจะขยายธุรกิจในส่วนที่ไม่ใช่ธุรกิจน้ำมัน มากขึ้นเพื่อให้มีแหล่งรายได้ที่หลากหลายยิ่งขึ้น โดยใน ปี 2560 บริษัทซื้อกิจการของบริษัท จีเอฟเอ คอร์ปอเรชั่น (ไทยแลนด์) จำกัด ซึ่งประกอบธุรกิจร้านอาหารและเครื่องดื่ม ภายใต้แบรนด์ Coffee World, Cream & Fudge, New York 5th Avenue, และ Thai Chef Express นอกจากนี้ บริษัทได้ร่วมลงทุนโดยถือหุ้น 38% ใน บริษัท สยาม ออโตแบคส์ จำกัด ซึ่งประกอบธุรกิจศูนย์บริการและซ่อมบำรุง สำหรับรถยนต์ในประเทศไทย โดยเป็นการลงทุนร่วมกับบริษัท Autobacs Seven ซึ่งเป็นบริษัทญี่ปุ่น

ในช่วง 2-3 ปี ข้างหน้า บริษัทวางแผนลงทุนประมาณ 500-700 ล้านบาทต่อปี สำหรับการขยายธุรกิจอื่น ๆ ที่ไม่ใช่ ธุรกิจน้ำมันที่มีอยู่ในปัจจุบัน ซึ่งประกอบไปด้วยร้านสะดวกซื้อ "Max Mart" ร้านกาแฟ "พันธุ์ไทย" และ "Coffee World" และศูนย์บริการและซ่อมบำรุง "Autobacs" และ "Pro Truck" บริษัทยังวางแผนลงทุนอีก 500-1,000 ล้านบาทต่อปีใน ธุรกิจใหม่ประมาณปีละ 2-3 ธุรกิจ ทั้งนี้ ยังคงต้องติดตามดู ผลของการขยายธุรกิจต่อไป

ทริสเรทติ้ง

คงอันดับเครดิตองค์กรและแนวโน้ม

"PTG" ที่ "BBB+/Stable"

การขยายธุรกิจในช่วงใช้คุณค่า

บริษัทมีความพยายามในการขยายธุรกิจในช่วงใช้คุณค่า ตัวอย่างเช่น บริษัทได้ลงทุนในโครงการปาล์มน้ำมันครบวงจรซึ่งเริ่มศึกษา มาตั้งแต่ปี 2557 โครงการปาล์มน้ำมันจะเริ่มดำเนินงานในช่วงสิ้นไตรมาสที่ 1 ปี 2561 โดยโครงการประกอบไปด้วยโรงสกัดน้ำมันปาล์มดิบ โรงกลั่นน้ำมันปาล์ม โรงผลิตไบโอดีเซล และโรงผลิตน้ำมันพืชเพื่อบริโภค ทั้งนี้ บริษัทถือหุ้น 40% ในโครงการดังกล่าว โครงการดังกล่าวจะทำให้บริษัทมีแหล่งในการจัดหาไบโอดีเซล (B100) และยังให้ผลตอบแทนแก่บริษัทอีกด้วย

บริษัทได้ลงทุนเพื่อรักษาประสิทธิภาพด้านการขนส่งน้ำมันเพื่อรองรับการขยายตัวอย่างรวดเร็ว ในปี 2559 บริษัทได้ลงทุนในบริษัทที่เกี่ยวข้องกับการขนส่ง 2 แห่ง โดยได้ถือหุ้น 24% ใน บริษัท อาม่า มารีน จำกัด (มหาชน) ซึ่งดำเนินธุรกิจขนส่งทางเรือและมีความเชี่ยวชาญด้านการขนส่งของเหลวเป็นหลัก และถือหุ้น 9.55% ใน บริษัท ขนส่งน้ำมันทางท่อ จำกัด (Fuel Pipe Transportation Co., Ltd. -- FPT) ซึ่งทำให้บริษัทสามารถใช้ท่อขนส่งน้ำมันของ FPT ได้ ในระยะยาวเมื่อบริษัทขยายสถานีบริการน้ำมันมากขึ้นแล้วปริมาณการขายน้ำมันเพิ่มมากขึ้น การขนส่งทางท่อจะประหยัดต้นทุนได้มากกว่าการขนส่งน้ำมันทางรถบรรทุกเนื่องจากมีค่าแรงงานและค่าซ่อมบำรุงที่ต่ำกว่า

แนวโน้มอันดับเครดิต

แนวโน้มอันดับเครดิต "Stable" หรือ "คงที่" สะท้อนการคาดการณ์ว่าบริษัทจะสามารถดำรงสถานะทางการเงินในตลาดในธุรกิจค้าปลีกน้ำมันสำเร็จรูปไว้ได้ และบริษัทจะมีความระมัดระวังในแผนการขยายธุรกิจทั้งในมุมมองของการตัดสินใจลงทุนและการจัดหาเงินทุน

ปัจจัยที่อาจทำให้อันดับเครดิตเปลี่ยนแปลง

การปรับเพิ่มอันดับเครดิตมีโอกาสเกิดขึ้นน้อยในระยะเวลาอันใกล้ ในขณะที่อันดับเครดิตอาจถูกปรับลดลงหากอัตราการก่อหนี้ปรับตัวเพิ่มขึ้นสูงอย่างมีนัยสำคัญจากการลงทุนที่มากกว่าที่คาดการณ์โดยใช้เงินกู้หรือผลการดำเนินงานของบริษัทอ่อนตัวลงเป็นระยะเวลานาน

บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน) (PTG)

อันดับเครดิตองค์กร: **BBB+**

แนวโน้มอันดับเครดิต: **Stable**

การเพิ่มขึ้นของหนี้สินจากการขยายตัวอย่างรวดเร็ว

การขยายสถานีบริการน้ำมันอย่างรวดเร็วทำให้ระดับหนี้สินของบริษัทเพิ่มสูงขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ บริษัทขยายสถานีบริการเฉลี่ยโดยประมาณปีละ 200 สถานี โดยใช้งบลงทุน 1,900-5,300 ล้านบาทต่อปี ในช่วงปี 2558-2560 เป็นผลให้เงินกู้รวม (ปรับปรุงด้วยสัญญาเช่าดำเนินงาน) เพิ่มขึ้นมาจาก 2,354 ล้านบาท ณ ปี 2557 เป็น 14,609 ล้านบาท ณ ปี 2560 และอัตราส่วนเงินกู้รวมต่อโครงสร้างเงินทุน (ปรับปรุงด้วยสัญญาเช่าดำเนินงาน) เพิ่มขึ้นจาก 39.5% ในปี 2557 เป็น 74.1% ในปี 2560 ทริสเรทติ้งคาดว่าบริษัทจะใช้เงินลงทุนประมาณ 20,000 ล้านบาทในช่วงปี 2561-2563 เพื่อขยายสถานีบริการขยายธุรกิจที่ไม่ใช้น้ำมัน และลงทุนในธุรกิจใหม่ และคาดการณ์กำไรก่อนดอกเบี้ยจ่าย ภาษี ค่าเสื่อมราคา และค่าตัดจำหน่าย จะเพิ่มขึ้นจากประมาณ 3,200 ล้านบาทในปี 2561 เป็นประมาณ 4,300 ล้านบาท ในปี 2563 หนี้สินรวมต่อโครงสร้างเงินทุนจะอยู่ในช่วง 75%-77% ในช่วงปี 2561-2563

บริษัทมีกระแสเงินสดรองรับการชำระหนี้ที่อยู่ในระดับที่ยอมรับได้ โดยอัตราส่วนเงินทุนจากการดำเนินงานต่อเงินกู้รวม (ปรับปรุงด้วยสัญญาเช่าจากการดำเนินงาน) อยู่ที่ 19.7% และอัตราส่วนกำไรก่อนดอกเบี้ยจ่าย ภาษี ค่าเสื่อมราคา และค่าตัดจำหน่าย ต่อดอกเบี้ยจ่าย เท่ากับ 6.4 เท่า ทริสเรทติ้งคาดว่าในช่วงปี 2561-2563 อัตราส่วนเงินทุนจากการดำเนินงานต่อเงินกู้รวม (ปรับปรุงด้วยสัญญาเช่าจากการดำเนินงาน) จะอยู่ที่ประมาณ 17% และอัตราส่วนกำไรก่อนดอกเบี้ยจ่าย ภาษี ค่าเสื่อมราคา และค่าตัดจำหน่าย ต่อดอกเบี้ยจ่ายจะอยู่ที่ 5-6 เท่า

บริษัทมีเงินกู้ยืมระยะสั้นเพิ่มขึ้นในช่วงที่ผ่านมา แม้ว่าบริษัทจะมีวงจรเงินสดติดลบ ซึ่งทริสเรทติ้งคาดว่าจะเป็นการเพิ่มขึ้นเพียงชั่วคราวเพื่อใช้รองรับการขยายตัวของสินทรัพย์ที่เพิ่มขึ้นและการลงทุนต่างๆ และคาดว่าบริษัทจะทยอยลดการใช้เงินกู้ระยะสั้นลง โดยการเปลี่ยนไปใช้เงินกู้ระยะยาวที่สอดคล้องกับการลงทุนมากขึ้น



สำหรับ PT

เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน

แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

“บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)”



นายพิทักษ์ รัชกิจประการ

ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่

บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)

90 อาคารชัยดิษฐ์ เบื้องหลัง อาคาร 33 ถนนรัชดาภิเษก แขวงห้วยขวาง
เขตห้วยขวาง กรุงเทพฯ 10310

โทรศัพท์ : 0 2168 3377, 0 2168 3388

โทรสาร : 0 2168 3379, 0 2168 3389



PRM คาดรายได้ปี 61 ทะลุเป้า 5 พันลบ.

หลังซื้อกิจการ Big Sea เล็งซื้อกิจการธุรกิจที่เกี่ยวข้องอีก 1 ดล

PRM คาดรายได้ปี 61 ทะลุเป้า 5 พันลบ. หลังซื้อกิจการ Big Sea หนุนกองเรือเป็น 27 ลำจากปัจจุบัน 14 ลำ อยู่ระหว่างศึกษาเข้าซื้อกิจการธุรกิจที่เกี่ยวข้อง คาดชัดเจนปีหน้าอย่างน้อย 1 ดล ประเมินรายได้-กำไรสุทธิ Q1/61 ทรงตัว หวังฟื้นตัวใน Q2/61 หลังปรับพอร์ตกองเรือ-รับรู้รายได้ Big Sea

นายชาญวิทย์ อ้นกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท พรามารินทร์ จำกัด (มหาชน) หรือ PRM เปิดเผยว่า บริษัทคาดว่าจะรายได้ในปี 2561 จะเติบโตทะลุเป้า 5 พันล้านบาท หลังบริษัทเข้าซื้อกิจการบริษัท บิ๊ก ซี จำกัด (Big Sea) ซึ่งเป็นผู้ประกอบการธุรกิจขนส่งน้ำมันสำเร็จรูปทางทะเลรายใหญ่ภายในประเทศ ส่งผลให้กองเรือของบริษัทเพิ่มขึ้นเป็นเท่าตัว โดยคาดว่าจะมีกองเรือสิ้นปี 2561 รวบรวม 27 ลำ จากปัจจุบัน 14 ลำ โดยบริษัทจะรับรู้รายได้จาก Big Sea ทันทีภายในไตรมาส 2/2561

ทั้งนี้การเข้าซื้อหุ้นของ Big Sea จะสามารถเสริมศักยภาพการดำเนินธุรกิจของ PRM ในกลุ่มธุรกิจขนส่งฯ ภายในประเทศ ให้มีความแข็งแกร่งในด้านจำนวนเรือที่จะเพิ่มขึ้นอย่างเท่าตัว ซึ่งส่งผลให้ PRM มีส่วนแบ่งการตลาดการขนส่งในประเทศเป็นอันดับ 1 โดยคิดเป็นสัดส่วน 49% ของส่วนแบ่งการขนส่งตลาดในประเทศทั้งหมด โดยมีความสามารถในการให้บริการขนส่งเพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ ดังนี้ ปริมาณการขนส่งของ เซฟรอน จากเดิม 15% จะเพิ่มเป็น 43%, เชลล์ จากเดิม 19% จะเพิ่มเป็น 64%, IRPC จากเดิม 19% จะเพิ่มเป็น 52% และยังขยายฐานลูกค้าใหม่ คือ บางจาก คิดเป็นสัดส่วน 37% ของปริมาณน้ำมันที่ขนทางเรืออีกด้วย

อนึ่งการเข้าซื้อหุ้น Big Sea จะแบ่งออกเป็น 2 ช่วง คือ ช่วงที่ 1 PRM จะเข้าซื้อหุ้นสามัญจำนวน 252,000 หุ้น หรือคิดเป็นสัดส่วน 70% ของหุ้นที่ออกและจำหน่ายแล้วทั้งหมดใน Big Sea จากบริษัท ที่ดับบลิวที จำกัด โดยมีมูลค่ารวมไม่เกิน 1,400 ล้านบาท ซึ่งคาดว่าจะทำธุรกรรมแล้วเสร็จ และรับรู้รายได้ทันทีภายในไตรมาส 2/2561

ช่วงที่ 2 PRM จะทยอยเข้าซื้อหุ้น Big Sea ในส่วนที่เหลืออีก

108,000 หุ้น หรือคิดเป็นสัดส่วน 30% ของหุ้นที่ออกและจำหน่ายแล้วทั้งหมดจาก ที่ดับบลิวเอทีที ลิมิเต็ด (TWATT Limited) โดยทยอยเข้าซื้อหุ้นในสัดส่วน 10% ต่อปี รวม 3 ปี ซึ่งสัดส่วนการเข้าทยอยซื้อหุ้นในช่วง 3 ปีนี้จะพิจารณาจากผลการดำเนินงานของ Big Sea เป็นสำคัญ โดยคาดว่าจะการซื้อขายหุ้นในช่วงที่ 2 จะแล้วเสร็จภายในไตรมาส 2/2564 ซึ่งคิดเป็นมูลค่ารวมไม่เกิน 1,500 ล้านบาท

นายชาญวิทย์ กล่าวเพิ่มเติมว่า บริษัท พร้อมเดินหน้าขยายธุรกิจให้เติบโตอย่างต่อเนื่อง โดยนอกจากการถือการเข้าซื้อกิจการ Big Sea แล้ว บริษัทยังอยู่ระหว่าง เจรรเข้าซื้อกิจการอย่างต่อเนื่อง คาดว่าในปีนี้จะเห็นความชัดเจนการเข้าซื้อกิจการในธุรกิจที่เกี่ยวข้องปีนี้อย่างน้อย 1 ราย

สำหรับแนวโน้มผลประกอบการไตรมาสแรกปีนี้ คาดจะทรงตัวจากช่วงเดียวกันของปีก่อนเนื่องจากเป็นช่วงโลว์ซีซั่นของธุรกิจ

อย่างไรก็ตามบริษัทประเมินว่าในไตรมาส 2/61 จะเริ่มมีสัญญาณฟื้นตัวอย่างมีนัยสำคัญทั้งรายได้และกำไรสุทธิ เนื่องจากบริษัทได้มีการปรับพอร์ตกองเรือตามนโยบายบริหารจัดการกองเรือให้สอดคล้องกับความต้องการของลูกค้า ซึ่งนอกจากการขยายธุรกิจตามแผนงานที่ได้วางไว้ ยังเน้นขยายธุรกิจขนส่งที่มีศักยภาพการเติบโตที่ดีจากปริมาณความต้องการใช้บริการเรือขนส่งน้ำมันที่เพิ่มขึ้น สอดคล้องกับปริมาณความต้องการใช้น้ำมันเชื้อเพลิงทั้งภายในประเทศและระดับภูมิภาคที่เพิ่มขึ้นแล้ว รวมถึงดำเนินการปรับการบริหารจัดการเรือภายในกองเรือที่มีเพื่อให้สอดคล้องกับสถานการณ์ตลาด ช่วยบริหารจัดการด้านต้นทุนการดำเนินงานในแต่ละกลุ่มธุรกิจให้มีประสิทธิภาพมากขึ้น เช่น ปรับเปลี่ยนการขนส่งรายเที่ยวหรือ Spot เป็นแบบ Time Charter ที่เป็นลักษณะสัญญาระยะยาวและลูกค้าเป็นผู้รับผิดชอบค่าใช้จ่ายด้านเชื้อเพลิง ทำให้ลดความเสี่ยงจากภาวะต้นทุนพลังงานการขนส่งน้ำมันได้ดีหรือการโยกย้ายน้ำมันมาบรรจุให้เต็มความสามารถการบรรทุกของกลุ่มธุรกิจ FSU ที่ช่วยลดค่าใช้จ่ายด้านต้นทุนดำเนินงาน ซึ่งจะส่งผลดีต่อการเติบโตและความสามารถในการทำกำไรจากการดำเนินงาน



ผู้ถือหุ้น ZIGA ไฟเขียวบงผล 0.13 บาท ซื้อโอกาสแผนปี 61 ตั้งเป้ารายได้โตไม่ต่ำกว่า 15% ลุย I-Retail เต็มรูปแบบ

ที่ประชุมผล. ZIGA โหวตอนุมัติปันผล ในอัตรา 0.13 บาท/หุ้น พร้อมจ่าย 2 พ.ค.นี้ ด้านซีอีโอ "ศุภกิจ งามจิตรเจริญ" วางแผนปี 61 ตั้งเป้ารายได้โตไม่ต่ำกว่า 15% จากปีก่อน จากปีก่อนทำได้ 910 ล้านบาท หลังมองอุตสาหกรรมวัสดุก่อสร้างสดใส พร้อมเดินหน้าลุยงาน I-Retail เตรียมออกผลิตภัณฑ์ใหม่ ตอบโจทย์การขยายกลุ่มลูกค้าเพิ่มขึ้น

นายศุภกิจ งามจิตรเจริญ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ชิก้า อินโนเวชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ ZIGA ผู้ดำเนินธุรกิจผลิตและจำหน่ายเหล็กโครงสร้าง และท่อเหล็กร้อยสายไฟ เปิดเผยว่า ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2561 มีมติอนุมัติการจ่ายปันผลกำไรจากผลประกอบการปี 2560 จำนวน 561,000 บาท เพื่อเป็นทุนสำรองตามกฎหมาย และการจ่ายเงินปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นในอัตรา 0.13 บาทต่อหุ้น รวมเป็นเงินทั้งสิ้น 67,600,000 บาท โดยกำหนดรายชื่อผู้ถือหุ้นที่มีสิทธิรับเงินปันผล ในวันที่ 12 มีนาคม 2561 (Record Date) และกำหนดจ่ายเงินปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นในวันที่ 2 พฤษภาคม 2561

หุ้นในวันที่ 2 พฤษภาคม 2561

ทั้งนี้ บริษัทตั้งเป้ารายได้รวมในปีนี้ เติบโตไม่ต่ำกว่า 15% จากปีก่อนทำได้ 910 ล้านบาท เนื่องจากประเมินว่าภาพอุตสาหกรรมวัสดุก่อสร้างน่าจะเติบโตต่อเนื่อง จากการลงทุนของภาครัฐและภาคเอกชน นอกจากนี้ บริษัทได้ขยายการลงทุน ร้านค้าสำเร็จรูป หรือ I-Retail เต็มรูปแบบ ซึ่งล่าสุดบริษัทได้รับมาตรฐานอุตสาหกรรมเหล็กโครงสร้างเพิ่มเติมอีกหลายหมวด ซึ่งจะครอบคลุมถึงท่อโครงสร้างรูปทรงต่างๆ ทำให้คาดว่าจะได้รับงานใหม่ๆ เพิ่มเติม โดยปัจจุบันบริษัทได้เริ่มส่งมอบงาน I-Retail ร้านกาแฟให้กับปั๊ม PT แล้ว ทั้งนี้ปั๊ม PT มีแผนจะขยายสาขาอย่างต่อเนื่อง จึงนับเป็นโอกาสในการเติบโตของ I-Retail ตามไปด้วย

นอกจากนี้ บริษัทมีแผนออกผลิตภัณฑ์ใหม่ ในกลุ่มงานเหล็กโครงสร้างอเนกประสงค์ "ZIGA" และท่อเหล็กร้อยสายไฟ "DAIWA" เพื่อตอบโจทย์ความต้องการของลูกค้าให้ครอบคลุมมากยิ่งขึ้น

BIG เปิดฤดูกาลค้าปลีก กล้องดิจิทัล “บิก คาเมรา เฟสทีวัล 2018” มั่นใจหนุรายได้ปี 61 โต 10-15%



นายชาญ เจริญกาญจนวงศ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร รักษาการกรรมการผู้จัดการ บริษัท บิก คาเมรา คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ BIG ดำเนินธุรกิจผู้จัดจำหน่ายค้าปลีกสินค้าประเภทกล้องถ่ายภาพและอุปกรณ์ถ่ายภาพ ภายใต้ชื่อ BIG Camera, โทรศัพท์เคลื่อนที่ ภายใต้ชื่อ BIG Mobile และบริการพิมพ์รูปครบวงจร ภายใต้ชื่อ Wonder Photo Shop กล่าวว่า ภาพรวมตลาดกล้องดิจิทัลของไทยในปีที่ผ่านมา มูลค่ารวม 8,600 ล้านบาท หรืออยู่ที่ 310,000 ตัว โดยเซ็กเมนต์กล้อง Mirrorless ยังคงมีส่วนแบ่งการตลาดที่สูงกว่า DSLR และ Compact ทำให้ผู้ผลิตกล้องหลายแบรนด์ให้ความสำคัญกับตลาด Mirrorless จึงทำให้เกิดการแข่งขันสูงขึ้นตามไปด้วย

“ช่วง 1-2 ปีที่ผ่านมา พฤติกรรมการซื้อกล้องดิจิทัลของลูกค้าเริ่มเปลี่ยนแปลงอย่างเห็นได้ชัด โดยพบกลุ่มอายุของผู้ใช้งานลดลงเรื่อยๆ มีการค้นคว้าเกี่ยวกับเทรนด์ของกล้องหรือหาข้อมูลผลิตภัณฑ์มากขึ้น รวมถึงมีความต้องการรุ่นและสีเฉพาะตัวที่แตกต่างบ่งบอกถึงตัวตนและแสดงถึงความเอ็กซ์คลูซีฟ” สำหรับ “บิก คาเมรา” เล็งเห็นโอกาสทางธุรกิจดังกล่าวจึงนำเอาจุดเด่นด้านการเป็นพันธมิตรทางการค้าที่เข้มแข็งกับแบรนด์กล้อง ช่างภาพมืออาชีพระดับประเทศ รวมถึงการเป็นผู้จัดจำหน่ายรายใหญ่ของไทย วางแผนการดำเนินงานโดยใช้กลยุทธ์ “Exclusivity Marketing” โดยนำเข้ากล้องดิจิทัลและอุปกรณ์ถ่ายภาพที่มีวางจำหน่ายเฉพาะที่ บิก คาเมรา ที่เดียวเท่านั้น และในงานอีเวนต์แรกของปีนี้ คือ

“บิก คาเมรา เฟสทีวัล 2018” (BIG CAMERA FESTIVAL 2018) ซึ่งถือว่าเป็นอีเวนต์เปิดฤดูกาลขายของกล้องดิจิทัลปี 2018 เนื่องจากตั้งแต่ต้นปีมีกล้องและอุปกรณ์ถ่ายภาพเปิดตัวใหม่หลายแบรนด์ แต่ยังไม่มีวางจำหน่ายในประเทศไทย โดยปกติมักจะเริ่มจัดจำหน่ายปลายมีนาคมหรือต้นเดือนเมษายน ซึ่งจะตรงกับช่วงที่จัดงานพอดี้ จึงถือเป็นการจัดจำหน่ายกล้องรุ่นใหม่ล่าสุดของปีนี้ไว้ทีเดียว โดยจะจัดขึ้นระหว่างวันที่ 4-11 เมษายน นี้ ณ ศูนย์การค้า

เซ็นทรัล พลาซ่า ลาดพร้าว ใช้งบประมาณในการจัดงานรวมทั้งสิ้นกว่า 10 ล้านบาท

ทั้งนี้ ในการจัดกิจกรรมต่างๆ เฉลี่ยกว่า 75 ครั้งต่อปี ได้แก่ กิจกรรมเวิร์คช็อปการถ่ายภาพ ในบรรยากาศและสถานที่ระดับพรีเมียม พร้อมเชิญช่างภาพชื่อดังระดับประเทศมาแนะนำเทคนิคการถ่ายภาพ เพื่อให้ผู้บริโภคได้ใช้กล้องให้เกิดประสิทธิภาพสูงสุด มีลูกค้ากว่า 6,000 รายต่อปีที่ได้รับความรู้ในการถ่ายภาพ และสามารถใช้งานกล้องดิจิทัลได้อย่างมีประสิทธิภาพ รวมไปถึงการคืนกำไรให้กับลูกค้า ผ่านกิจกรรมบิก คาเมรา บิก โบนัส ซึ่งลูกค้าผู้โชคดีจะได้ร่วมทริปเวิร์คช็อปถ่ายภาพพร้อมท่องเที่ยว ประเทศในฝัน อาทิ ฝรั่งเศส ออสเตรเลีย เยอรมนี นิวซีแลนด์ เป็นต้น

นอกเหนือจากกลยุทธ์ด้านการทำตลาดแบบ Exclusivity Marketing นี้แล้ว บริษัทฯ ยังคงวางแผนใน การเปิดสาขาให้ครอบคลุมทั่วประเทศมากยิ่งขึ้น ตามการขยายตัวของห้างสรรพสินค้า ทั้งในพื้นที่กรุงเทพฯ และต่างจังหวัด ส่วนในธุรกิจการพิมพ์ (Printing) ซึ่งดำเนินงานภายใต้ชื่อ Wonder Photo Shop นั้น ที่ผ่านมามีเปิดไปแล้ว 6 สาขา และปีนี้มีแผนขยายสาขาเพิ่มอีกอย่างน้อย 4 สาขา รวมเป็น 10 สาขา

นายชาญ เจริญกาญจนวงศ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร รักษาการกรรมการผู้จัดการ BIG กล่าวว่า ภาพรวมผลประกอบการในปี 2561 คาดว่าจะมีรายได้เติบโต 10 - 15% จากปีก่อนที่ 6,043.10 ล้านบาท โดยจะเน้นขยายธุรกิจ Printing โดยเฉพาะการขยายสาขาเพิ่มเป็น 4 สาขา และเพิ่มธุรกิจ Printing ในร้าน BIG Camera ทุกสาขา

ด้านธุรกิจ BIG Mobile ยอดขายปรับตัวเพิ่มขึ้นต่อเนื่อง และจะเริ่มขยายสาขาในจังหวัดกรุงเทพฯ มากขึ้น จากเดิมที่เน้นขยายสาขาในต่างจังหวัด และอยู่ระหว่างหาโอกาสเข้ารับงานบริหารร้าน AIS Shop เพิ่มเติม ดังนั้นจึงมั่นใจว่าภาพรวมรายได้จะเติบโตตามเป้าหมายที่วางไว้



TICON พหุพันธมิตรระดับโลก “เอสทีที จีดีซี” รุกธุรกิจดาต้าเซ็นเตอร์ รับเทรนด์เศรษฐกิจดิจิทัล

"ไทคอน" ผู้นำตลาดพัฒนาอสังหาริมทรัพย์เพื่อการอุตสาหกรรมแบบครบวงจร เดินหน้าตามแผน โรดแมป 3 ปี เปิดเกมรุกขยายธุรกิจใหม่ตามกลยุทธ์ "รุกเจาะตลาดด้วยจุดแข็งด้านบริการที่ครบวงจร พร้อมเปิดธุรกิจใหม่ขยายฐานลูกค้า" จับเทรนด์เศรษฐกิจดิจิทัล ตั้งบริษัท ไทคอน เทคโนโลยี จำกัด (TICON Technology) ประเดิมจับมือพันธมิตรระดับโลก "เอสทีที จีดีซี" (STT GDC) บริษัทชั้นนำด้านการให้บริการดาต้าเซ็นเตอร์จากสิงคโปร์ รุกธุรกิจดาต้าเซ็นเตอร์ เผยเตรียมผุดอาคารดาต้าเซ็นเตอร์แห่งแรกบนพื้นที่ยุทธศาสตร์ในกรุงเทพฯ

นายปณต สิริวัฒนภักดี ประธานคณะกรรมการบริหาร บริษัท ไทคอน อินดัสเทรียล คอนเน็คชั่น จำกัด (มหาชน) เปิดเผยว่า เทรนด์เศรษฐกิจในประเทศไทยกำลังก้าวเข้าสู่ยุคเศรษฐกิจดิจิทัล (Digital Economy) อย่างเต็มรูปแบบ จะเห็นได้จากหลายอุตสาหกรรมเริ่มหันมาใช้เทคโนโลยีและระบบดิจิทัลในการแข่งขันมากขึ้น อีกทั้งการเข้ามาอย่างเต็มตัวของธุรกิจอีคอมเมิร์ซ และการพัฒนาอย่างรวดเร็วของ Fin Tech ในเมืองไทย ขณะเดียวกันยังได้แรงสนับสนุนจากภาครัฐที่มีนโยบายไทยแลนด์ 4.0 นโยบายเศรษฐกิจดิจิทัล โครงการผลักดันอินเทอร์เน็ตความเร็วสูง เป็นต้น ส่งผลให้ธุรกิจบริการด้านไอที โดยเฉพาะธุรกิจดาต้าเซ็นเตอร์เติบโตอย่างก้าวกระโดด ทั้งนี้คาดว่าจะตลาดจะเติบโตสูงขึ้นถึงสองเท่าภายในระยะเวลา 3 ปี จึงเป็นโอกาสที่ดีในการขยายธุรกิจไปยังอุตสาหกรรมใหม่ๆ และเป็นอีกหนึ่งความท้าทายที่จะแสดงให้เห็นถึงศักยภาพของไทคอน ตลอดจนตอกย้ำความเป็นผู้นำตลาดพัฒนาอสังหาริมทรัพย์เพื่อการอุตสาหกรรมแบบครบวงจรควบคู่กันไปด้วย ไทคอน (TICON) จึงเล็งเห็นโอกาสในการขยายธุรกิจของไทคอนที่สอดคล้องกับเศรษฐกิจยุคนี้ คณะกรรมการบริษัทจึงมีมติให้จัดตั้ง บริษัท ไทคอน เทคโนโลยี จำกัด (TICON Technology) พร้อมกันนี้ยังได้อนุมัติการร่วมทุนกับ เอสที เทเลมีเดีย โกลบอล ดาต้าเซ็นเตอร์ หรือเอสทีที จีดีซี (ST Telemedia Global Data Centres : STT GDC) พันมิตรระดับโลกที่มีความเชี่ยวชาญในธุรกิจดาต้าเซ็นเตอร์ ในสัดส่วนการลงทุน 51-49 เพื่อรุกตลาดอย่างเต็มรูปแบบ

ด้าน นายโสภณ ราชรักษา ผู้อำนวยการใหญ่ บริษัท ไทคอน อินดัสเทรียล คอนเน็คชั่น จำกัด (มหาชน) กล่าวว่า การจัดตั้ง บริษัท ไทคอน เทคโนโลยี จำกัด (TICON Technology) เป็นการต่อยอดความเชี่ยวชาญและสร้างมูลค่าเพิ่มบนจุดแข็งของไทคอนด้านการเป็นผู้นำตลาดพัฒนาอสังหาริมทรัพย์เพื่อการอุตสาหกรรมแบบครบวงจร ที่ให้บริการโรงงานและคลังสินค้าสำเร็จรูปที่เข้าใจและตอบทุกความต้องการของลูกค้าในทุกอุตสาหกรรมได้อย่างตรงจุด ด้วยพื้นที่ภายใต้การบริหารจัดการ จำนวน

มากที่สุดในประเทศไทยกว่า 2.7 ล้านตารางเมตรทั่วประเทศ โดยได้จับมือกับเอสทีที จีดีซี เพื่อรุกธุรกิจดาต้าเซ็นเตอร์ในประเทศไทยอย่างเต็มรูปแบบ

"การรุกขยายธุรกิจเข้าสู่ธุรกิจดาต้าเซ็นเตอร์ในครั้งนี้ เป็นธุรกิจที่มีความสอดคล้องกับความเชี่ยวชาญในการดำเนินธุรกิจ และช่วยเพิ่มบริการทางด้านดิจิทัลและเทคโนโลยีของไทคอนให้ครบวงจรเพื่อตอบสนองความต้องการของกลุ่มลูกค้าของไทคอน อีกทั้งยังเป็นการนำความแข็งแกร่งของไทคอนมาผสานกับความรู้ความเชี่ยวชาญด้านการพัฒนาและนำเสนอบริการดาต้าเซ็นเตอร์ในระดับโลกของพันธมิตร เอสทีที จีดีซี ซึ่งจะช่วยผลักดันให้ธุรกิจใหม่นี้เติบโตอย่างมีศักยภาพ โดยบริษัทฯ ยังเตรียมแผนที่จะสร้างอาคารดาต้าเซ็นเตอร์แห่งใหม่ โดยตั้งเป้าให้เป็นดาต้าเซ็นเตอร์ขนาดใหญ่พร้อมด้วยเทคโนโลยีที่ทันสมัย บนพื้นที่ยุทธศาสตร์ในกรุงเทพฯ คาดว่าจะแล้วเสร็จพร้อมให้บริการเต็มรูปแบบภายในปี 2563" นายโสภณ กล่าวเพิ่มเติม

มร.บรูโน โลเปซ ประธานเจ้าหน้าที่บริหารกลุ่ม เอสที เทเลมีเดีย โกลบอล ดาต้าเซ็นเตอร์ กล่าวว่า "การร่วมมือกับไทคอน ที่มีผู้ถือหุ้นใหญ่เป็น บริษัท เพรเซอร์ส พร็อพเพอร์ตี้ ลิมิเต็ด และกลุ่มทีซีซี จะทำให้เราสามารถเข้าถึงเครือข่ายในการดำเนินธุรกิจที่แข็งแกร่งที่สุด และมีความรู้ความเข้าใจอย่างลึกซึ้งเกี่ยวกับตลาดในประเทศไทย นอกจากนี้ยังเพิ่มโอกาสในการเข้าถึงแลนด์แบงก์ รวมถึงพื้นที่ในการพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ ทั้งในพื้นที่เขตธุรกิจและอุตสาหกรรมโดยรอบกรุงเทพฯ และทั่วประเทศ ทั้งนี้เมื่อผนวกกับประสบการณ์ของเอสทีที จีดีซี ในการออกแบบ การสร้างและให้บริการในธุรกิจดาต้าเซ็นเตอร์ การจับมือกันในครั้งนี้จะช่วยขยายธุรกิจของเราไปยังระดับโลกมากขึ้น และตอกย้ำจุดยืนของบริษัทในการเป็นผู้นำด้านการให้บริการดาต้าเซ็นเตอร์ระดับโลก เสริมแกร่งจากเดิมที่เราได้เริ่มต้นให้บริการในหลายประเทศในเอเชียไม่ว่าจะเป็นประเทศ อินเดีย, จีน และสิงคโปร์ โดยเรามั่นใจว่าการผนึกความรู้ความเชี่ยวชาญในประเทศไทยของไทคอน เข้ากับความมุ่งมั่นและความเชี่ยวชาญในการให้บริการดาต้าเซ็นเตอร์ระดับโลกของเอสทีที จีดีซี จะทำให้ความร่วมมือในครั้งนี้มีความแข็งแกร่ง และจะสามารถมอบบริการที่มีคุณภาพให้กับลูกค้าและคู่ค้าของเราที่มีการขยายธุรกิจไปยังประเทศไทยและทั่วทุกภูมิภาค โดยเรามีความยินดีที่จะร่วมงานกับทีมผู้บริหารของไทคอนเพื่อสร้างอาคารดาต้าเซ็นเตอร์แห่งใหม่ ที่มีเทคโนโลยีทันสมัยและตั้งอยู่ในพื้นที่ยุทธศาสตร์ในกรุงเทพฯซึ่งจะช่วยเพิ่มโอกาสในการเติบโตของกลุ่มลูกค้าในประเทศไทยได้เป็นอย่างดี" (มีต่อ)



TICON ผนักพันธมิตรระดับโลก “เอสทีที จีดีซี” รุกธุรกิจดาต้าเซ็นเตอร์ รับเทรนด์เศรษฐกิจดิจิทัล

อนึ่ง นางสาวลลิตพันธุ์ พิริยะพันธุ์ เลขาธิการบริษัท ไทคอน อินดัสเทรียล คอนเน็คชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ TICON เปิดเผยว่า ตามมติที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 3/2561 ของบริษัท ไทคอน อินดัสเทรียล คอนเน็คชั่น จำกัด (มหาชน) ซึ่งประชุมเมื่อวันที่ 30 มีนาคม 2561 ได้มีมติอนุมัติการจัดตั้งบริษัทย่อยเพื่อเข้าร่วมทุนกับ STT Thailand DC Ptc. Ltd. ("STT GDV Thailand") ในการบริการด้านศูนย์ข้อมูล (Data Center) ในประเทศไทย โดยในการร่วมทุนดังกล่าว ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทได้มีมติให้บริษัท และ/หรือ บริษัทย่อยของบริษัทเข้าซื้อหุ้นในบริษัท เทคโนโลยี แอสเซตส์ จำกัด ("บริษัทเป้าหมาย") ซึ่งจะถือกรรมสิทธิ์ในที่ดินที่จะใช้ในการก่อสร้างและพัฒนาศูนย์ข้อมูล (Data Center) ("ที่ดินพัฒนา Data Center ") โดยบริษัท และ/หรือบริษัทย่อยของบริษัทจะเข้าซื้อหุ้นในสัดส่วนร้อยละ 51 ของหุ้นทั้งหมดในบริษัทเป้าหมายจากบริษัท ดาต้า แอสเซตส์ จำกัด ("Data Assets") ซึ่งเป็นบริษัทที่บริษัท ทีซีซี แอสเซตส์ (ประเทศไทย) จำกัด ("TCC Assets") ถือหุ้นอยู่ร้อยละ 99.99 (Data Assets และ TCC Assets รวมเรียกว่า "กลุ่มผู้ขาย") ในขณะที่ STT GDC Thailand จะเข้าซื้อหุ้นส่วนที่เหลือร้อยละ 49 ในบริษัทเป้าหมายจากกลุ่มผู้ขายในคราวเดียวกัน และบริษัท และ/หรือบริษัทย่อยร่วมกับ STT GDC Thailand จะใช้บริษัทเป้าหมายเป็นบริษัทเพื่อการร่วมทุนในการให้บริการด้านศูนย์ข้อมูล (Data Center) ต่อไป ทั้งนี้ ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทดังกล่าวได้มีมติอนุมัติการเข้าทำรายการได้มาซึ่งสินทรัพย์ของบริษัทจดทะเบียน และการเข้าทำรายการกับบุคคลที่เกี่ยวข้องกันในการเข้าร่วมลงทุนดังกล่าวแล้ว ในการนี้บริษัทจึงขอชี้แจงรายละเอียดของการเข้าทำรายการดังกล่าวข้างต้นดังต่อไปนี้

ในวันที่ 3 เมษายน 2561 บริษัท STT GDC Thailand และกลุ่ม

ผู้ขาย ได้เข้าทำสัญญาซื้อขายหุ้นในบริษัทเป้าหมายแบบมีเงื่อนไขโดยบริษัท และ/หรือ บริษัทย่อยจะเข้าซื้อในสัดส่วนร้อยละ 51 ของจำนวนหุ้นที่ออกและจำหน่ายได้ทั้งหมดของบริษัทเป้าหมายในราคาหุ้นละไม่เกิน 10 บาท รวมทั้งสิ้นเป็นมูลค่าไม่เกิน 136,170,000 บาท จากกลุ่มผู้ขาย โดยจำนวนหุ้นสุดท้ายที่บริษัท และ/หรือบริษัทย่อยจะเข้ารับโอนหุ้นจากกลุ่มผู้ขายขึ้นอยู่กับมูลค่าที่แท้จริงของที่ดินพัฒนา Data Center ที่บริษัทเป้าหมายจะถือกรรมสิทธิ์ซึ่งจะทราบแน่ชัดหลังจากที่มีการรังวัดที่ดินดังกล่าวแล้ว ทั้งนี้ไม่ว่าในกรณีใดก็ตาม บริษัท และ/หรือ บริษัทย่อยจะเข้ารับโอนหุ้นในบริษัทเป้าหมายบนเงื่อนไขที่ว่าคู่สัญญาที่เกี่ยวข้องตามสัญญาซื้อขายหุ้นในบริษัทเป้าหมาย รวมทั้งสัญญาและเอกสารอื่นที่เกี่ยวข้อง ได้ปฏิบัติตามเงื่อนไขบังคับก่อนตามที่ระบุในสัญญาซื้อขายหุ้น สัญญาและเอกสารอื่นที่เกี่ยวข้องครบถ้วนแล้ว

สำหรับมูลค่าการลงทุนและการพัฒนาโครงสร้างโครงการศูนย์ข้อมูล (Data Center) เนื่องจากบริษัท และ/หรือ บริษัทย่อยยังไม่ได้รับโอนหุ้นในบริษัทเป้าหมายซึ่งจะถือกรรมสิทธิ์ในที่ดินที่จะใช้ในการก่อสร้างและพัฒนาศูนย์ข้อมูล (Data Center) เป็นที่แน่นอน ปัจจัยในการประเมินมูลค่าการลงทุนและการพัฒนาโครงสร้างโครงการจึงยังอยู่ในภาวะที่อาจมีการเปลี่ยนแปลงได้ ประกอบกับระยะเวลาการเปิดเผยเป็นสิ่งที่จำเป็น ดังนั้นเมื่อข้อเท็จจริงและรายละเอียดต่างๆ ที่เกี่ยวข้องกับการลงทุนดังกล่าวอยู่ในภาวะแน่นอนแล้วซึ่งคาดว่าจะเป็นอย่างหลังจากที่บริษัท และ/หรือบริษัทย่อยได้รับโอนหุ้นในบริษัทเป้าหมาย บริษัทจะคำนวณขนาดรายการตามประกาศรายการได้มาหรือจำหน่ายไป แจ้งให้ทราบถึงรายละเอียดที่สำคัญของการเข้าทำรายการ และเปิดเผยข้อมูลของการเข้าทำรายการต่อนักลงทุน และตลาดหลักทรัพย์ฯ รวมถึงดำเนินการตามที่กำหนดต่อไป





CWT ลงทุน ธุรกิจประกอบเรืออลูมิเนียม เสริมทัพธุรกิจ /ปี61 คาดรายได้ไม่ต่ำกว่า 2.4 พันลพ.

นายวีระพล ไชยธีรรัตน์ กรรมการผู้จัดการ บริษัท ชัยวัฒนา แทนเนอรี่ กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ CWT เปิดเผยว่า บริษัทฯ ได้เข้าลงทุนซื้อหุ้นใน บริษัท สกุลภูชี อินโนเวชัน จำกัด หรือ Sakun C ซึ่งประกอบธุรกิจรับออกแบบและประกอบเรืออลูมิเนียมและยานพาหนะอื่นๆ หลังมีมติที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ อนุมัติให้บริษัทฯ เข้าถือหุ้นในสัดส่วน 50.01% หลังการเข้าศึกษาและตรวจสอบสถานะ (Due Diligence) เมื่อช่วงเดือนมีนาคมที่ผ่านมา

ทั้งนี้ บริษัทฯ ได้เข้าถือหุ้นจำนวน 5,001 หุ้น มูลค่าหุ้นละ 100 บาท คิดเป็น 500,100 บาท จากผู้ถือหุ้นเดิมของบริษัทสกุลภูชีฯ เพื่อหวังต่อยอดธุรกิจและช่วยเสริมกิจการที่มีอยู่ของบริษัทฯ ให้มีความแข็งแกร่งและมั่นคงยิ่งขึ้น เนื่องจากบริษัทสกุลภูชีฯ มีความเชี่ยวชาญในด้านการผลิตเรือและเทคโนโลยีที่ใช้ทั้งในการประกอบและการผลิตนั้น มีมาตรฐานเดียวกันกับการผลิตรถยนต์

โดยวัสดุที่ใช้ในการผลิตเรือเป็นนวัตกรรมใหม่ จากการใช้อลูมิเนียม ซึ่งใช้ทดแทนไฟเบอร์และไม้ ซึ่งแม่พิมพ์ทุกชิ้นส่วนที่ใช้มีคุณภาพสูง ทดแทนการ พับ ตัด ต่อ เชื่อมแบบเดิม และใช้โครงสร้างที่แข็งแรงและมีขนาดใหญ่ เพื่อลดรอยต่อ เพิ่มความแข็งแรง ซึ่งได้ผ่านการทดสอบทางวิศวกรรม ซึ่งให้ผลลัพธ์ที่น่าพอใจ ทั้งเบา แข็งแรง ซ่อมบำรุงน้อย และอัตราการสิ้นเปลืองน้อยกว่าและมีความปลอดภัยสูงไม่ว่าจะเป็นเรือส่วนบุคคล สปีดโบ๊ท และเรือขนาดเล็ก ซึ่งเป็นเทคโนโลยีที่มีความทันสมัย และมีนวัตกรรมที่ล้ำหน้า เนื่องจากบริษัทสกุลภูชีฯ มีทีมงานออกแบบ วิจัยพัฒนา และกระบวนการผลิต การประกอบเองผ่านการรับรองมาตรฐานตามคลาสเรือสากล

ประกอบกับบริษัทสกุลภูชีฯ รับทำแม่พิมพ์สำหรับผลิตตัวถังรถยนต์ได้ทุกชิ้นส่วน และส่งตรงบริษัทชั้นนำทั่วโลก เช่น ฮอนด้า นิสสัน เป็นต้น และมีความชำนาญชิ้นงานขนาดใหญ่ เช่น งานโลหะสำหรับสั่งทำพิเศษ ซึ่งมีประสบการณ์กว่า 20 ปี นั้น ปัจจัยเหล่านี้จะช่วยส่งเสริมและต่อยอดธุรกิจของบริษัทฯ ที่อยู่เดิมได้เป็นอย่างดี

อีกทั้งยังมองเห็นถึงการเติบโตของบริษัทฯ ภายใต้นโยบายไทยแลนด์ 4.0 ที่มีเกณฑ์การชี้วัดรายได้ที่จะมาจากการท่องเที่ยวในช่วง 5 ปีแรก ไม่ต่ำกว่า 4 ล้านล้านบาทนั้น ซึ่งเชื่อมโยงกับธุรกิจของบริษัท

สกุลภูชีฯ ได้เป็นอย่างดี โดยเฉพาะธุรกิจท่องเที่ยวทางทะเลและทางน้ำ ซึ่งเป็นกลุ่มลูกค้าเป้าหมายของบริษัทฯ โดยยังมีช่องทางการเติบโตได้อีกมาก

“การเข้าลงทุนในบริษัทสกุลภูชีฯ ในครั้งนี้เน้น ถือเป็นการต่อยอดธุรกิจเดิมที่มีอยู่ของบริษัทฯ ให้มีความแข็งแกร่งเพิ่มมากขึ้น และช่วยเสริมธุรกิจใหม่ให้บริษัทมีการกระจายรายได้ที่มาจากหลากหลายช่องทางมากยิ่งขึ้น นอกเหนือจากธุรกิจหลักของบริษัทฯ ที่มีอยู่แล้ว อีกทั้งบริษัทสกุลภูชีฯ ก็มีความเชี่ยวชาญในเรื่องของการผลิตและต่อเรือเป็นอย่างดี มีประสบการณ์มาอย่างยาวนาน ซึ่งในครั้งนี้น่าจะช่วยเสริมให้บริษัทฯ มียอดขายที่เติบโตขึ้นได้และน่าจะเป็นไปตามเป้าที่วางไว้”

นายวีระพล กล่าว

นายวีระพล กล่าวต่อว่า ในส่วนของบริษัทสำหรับปีนี้นั้น คาดว่าทำรายได้จะไม่ต่ำกว่า 2,400 ล้านบาท และคาดว่าจะมียอดขายเติบโตอย่างต่อเนื่อง ซึ่งน่าจะเติบโตได้อีก 40% เนื่องจากปีที่ผ่านมา บริษัทฯ มีรายได้ 1.98 พันล้านบาท และกำไรสุทธิ 52.83 ล้านบาท โดยในปีนี้บริษัทฯ คาดว่าจะมีรายได้ทั้งจากธุรกิจชิ้นส่วนหนังสำหรับเบาะรถยนต์และรายได้จากโรงไฟฟ้าและธุรกิจอื่นๆ โดยธุรกิจชิ้นส่วนหนังสำหรับเบาะรถยนต์คาดว่าจะมีรายได้เพิ่มขึ้นเป็น 1.8 พันล้านบาท จากการมีคำสั่งซื้อเข้ามาอย่างต่อเนื่องจากค่ายรถยนต์ทั้ง ฮอนด้า และอีซูซุ ประกอบกับปัจจัยหนุนจากการรับรู้รายได้จากโครงการโรงไฟฟ้าชีวมวลโคกเจริญ ที่ จ.สระแก้ว ซึ่งมีกำลังการผลิต 9.6 เมกะวัตต์ โดยจะเริ่มจ่ายไฟฟ้าเชิงพาณิชย์ได้ตั้งแต่วันที่ 8 เม.ย.นี้ จากเดิมที่บริษัทมีโรงไฟฟ้าโซลาร์ฟาร์ม กำลังการผลิต 5 เมกะวัตต์ ตั้งแต่ปี 2560 ที่ผ่านมา โดยในปีนี้จะสามารถรับรู้รายได้เข้ามาเต็มปี ดังนั้น จะส่งผลให้สัดส่วนกำไรสุทธิจากโรงไฟฟ้าเพิ่มขึ้นเป็นราว 50% ซึ่งเพิ่มจาก 20% ในปี 2560

นอกจากนี้ ผลจากมติที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ ได้มีมติให้จ่ายเงินปันผลให้กับผู้ถือหุ้นจำนวน 0.0329 บาทต่อหุ้น โดยมีกำหนดวันที่ไม่ได้รับสิทธิปันผล (XD) ในวันที่ 3 พ.ค. 2561 และมีกำหนดจ่ายเงินปันผลในวันที่ 17 พ.ค. 2561



ALT คว้างาน

โครงการพัฒนาโครงข่ายไฟฟ้าอัจฉริยะ เมืองพัทยา มูลค่ากว่า 700 ลบ. หนุงานในมือพุ่งแตะ 1,200 ลบ.

นางปริญญารัตน์ ตั้งเผ่าศักดิ์ กรรมการผู้อำนวยการ บริษัท เอแอลที เทเลคอม จำกัด (มหาชน) หรือ ALT ผู้ประกอบธุรกิจ โทรคมนาคมแบบครบวงจร เปิดเผยว่า บริษัทฯ ได้คว้างานใหม่ โครงการพัฒนาโครงข่ายไฟฟ้าอัจฉริยะ (Smart Grid) ในพื้นที่เมือง พัทยา จังหวัดชลบุรี มูลค่าโครงการกว่า 700 ล้านบาท ส่งผลให้มูลค่า งานในมือ (Backlog) ปัจจุบัน พุ่งขึ้นเป็น 1,200 ล้านบาท ทอยยรรู้ ปีนี้ประมาณ 40%

ทั้งนี้ ALT เตรียมเข้าไปรีถอนมิเตอร์เดิม และติดตั้ง Smart Meter จำนวนกว่า 116,000 ตัวและอุปกรณ์ประกอบ ให้กับผู้ใช้ไฟฟ้า ของการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค ในพื้นที่เมืองพัทยา จ.ชลบุรี, ติดตั้งระบบ Head-End ระบบบริหารจัดการข้อมูลการอ่านมิเตอร์ (Meter Data Management System: MDMS) และติดตั้งระบบแก้ไขปัญหาไฟฟ้า ชัดข้องอัจฉริยะแบบเคลื่อนที่ (Mobile Workforce Management System) พร้อมติดตั้งระบบ Backup ของงาน (Disaster Recovery Center) โดยระยะเวลาดำเนินการ 2 ปี

“ระบบส่งจ่ายกำลังไฟฟ้าอัจฉริยะ (Smart Grid) จะเป็น เทคโนโลยีใหม่ ที่จะมาเปลี่ยนรูปแบบการส่งจ่ายพลังงานไฟฟ้าให้ มีความทันสมัย รวมไปถึงการปรับพฤติกรรมการใช้ไฟฟ้าตามผล การวิเคราะห์และประมวลผลของซอฟต์แวร์ ทำให้ผู้ใช้บริการเห็น ถึงประโยชน์ที่ได้รับและสามารถตระหนักในความสำคัญของการ ลดพลังงานและใช้ไฟฟ้าอย่างมีประสิทธิภาพอย่างมาก นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังได้พันธมิตรที่มีความเชี่ยวชาญพิเศษโดยตรง ซึ่งเป็นผู้ พัฒนาโครงข่ายไฟฟ้าอัจฉริยะชั้นนำของโลก จึงเชื่อมั่นว่าจะสามารถ ส่งมอบงานได้ทันตามกำหนดแน่นอน” นางปริญญารัตน์ กล่าว

กรรมการผู้อำนวยการ บริษัท เอแอลที เทเลคอม จำกัด (มหาชน) กล่าวอีกว่า บริษัทฯ ตั้งเป้าหมายรายได้ปีนี้เติบโตมากกว่า

ปีก่อน เนื่องจากมีปริมาณงานในมืออยู่ที่ 1,200 ล้านบาท ทอยยรรู้ รายได้ตั้งแต่ไตรมาส 1/2561 เป็นต้นไป ประกอบกับมีรายได้ประจำ (Recurring income) ที่เพิ่มขึ้นต่อเนื่องจากปีก่อน และยังคงเดินหน้า เข้าประมูลงานใหม่ๆ อยู่จำนวนหลายโครงการอีกด้วย

อนึ่ง ประโยชน์ของระบบโครงข่ายไฟฟ้าอัจฉริยะ คือ ระบบโครง ข่ายไฟฟ้าอัจฉริยะ มีการติดตั้งมิเตอร์ไฟฟ้าอัจฉริยะ (Smart Meter) และระบบสื่อสารสัญญาณต่างๆติดตามตำแหน่งของผู้ใช้ไฟฟ้า เพื่อ ทราบข้อมูลในการใช้เวลาลงจริง (Real Time) อีกด้วย นอกจากนี้ ระบบ สายส่งไฟฟ้าสมัยใหม่ยังมีการทำงานเป็นระบบโทรคมนาคมไปพร้อม กันด้วย คือ มีการส่งสัญญาณข้อมูลดิจิทัลมาในสายส่งพร้อมกับ กำลังไฟฟ้า เรียกระบบนี้ว่า ระบบสื่อสารในสายสาธารณะ (Public Line Communication System : PLC) ซึ่งระบบดังกล่าวสามารถ รับภาพโทรทัศน์ หรือเสียงวิทยุโดยไม่จำเป็นต้องใช้สายอากาศ และ สามารถใช้อินเทอร์เน็ตโดยไร้สาย นอกจากนี้ ยังสามารถควบคุมเครื่อง ใช้ไฟฟ้าในบ้านได้ ทำให้ผู้ใช้บริการไฟฟ้า รู้ถึงสถานะการใช้ไฟฟ้าตาม เวลาจริง และผู้บริโภคสามารถตรวจสอบค่าไฟฟ้าได้ตามเวลาจริง จะ สามารถช่วยลดปริมาณการใช้ไฟฟ้าลงได้ถึง 10-15%

สำหรับผู้ให้บริการไฟฟ้า สามารถบริหารจัดการภาระกำลังไฟฟ้า ที่จ่ายให้โหลด ได้อย่างมีประสิทธิภาพ ทำการซื้อขายไฟฟ้าได้ และ สามารถตรวจสอบตำแหน่งที่มีความผิดปกติของทางไฟฟ้า (Fault) ได้ใน ทันทีที่เกิดเหตุ

ในส่วนผู้ผลิตไฟฟ้า สามารถชะลอการลงทุนก่อสร้างโรงไฟฟ้า ใหม่ๆ สามารถใช้ผสมผสานแหล่งกำเนิดไฟฟ้าแบบดั้งเดิมเข้ากับแหล่ง กำเนิดไฟฟ้าที่เป็นพลังงานทดแทนเช่น พลังงานแสงอาทิตย์ พลังงาน ลม ชีวมวล เป็นต้นได้ และควบคุมคุณภาพทางไฟฟ้าให้มีค่าอยู่ใน เกณฑ์มาตรฐานและยอมรับได้



"โรงงานโมแปงสาธิตรายใหญ่ และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"



ดร.ชาณุภุช เดชวิทักษ์

รองประธานกรรมการบริหารและกรรมการผู้จัดการ
บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน)



KBANK ปรับเป้ารายได้ ที่มีใช้ดอกเบี้ย ปี61 เป็น -6% to -8% เพื่อให้สอดคล้องกับสถานการณ์-ภาวะตก.

ธนาคารกสิกรไทย
KASIKORNBANK 泰华农民银行



ธนาคารกสิกรไทย จำกัด (มหาชน) KBANK เปิดเผยว่า ที่ประชุมคณะกรรมการธนาคารกสิกรไทย จำกัด (มหาชน) ครั้งที่ 3/2561 เมื่อวันที่ 4 เม.ย.2561 มีมติอนุมัติการปรับเป้าหมายทางการเงินของธนาคารกสิกรไทย ในส่วนของการเติบโตรายได้ที่มีใช้ดอกเบี้ย (Non-Interest Income Growth) สำหรับปี 2561 เพื่อให้สอดคล้องกับสถานการณ์ปัจจุบัน และสถานะเศรษฐกิจโดยมีสาระสำคัญดังนี้

- Net Interest Margin (NIM) 3.2-3.4%
- Loan Growth 5-7%
- Non-Interest Income Growth -6% to -8%
- Non-Interest Income Ratio About-40s
- Cost to Income Ratio Mid-40s
- Credit Cost per year (Bps) Up to 185 bps
- NPL Ratio (Gross) 3.3-3.4%

สำหรับเป้าหมายทางการเงินดังกล่าวข้างต้น เป็นการคาดการณ์ของธนาคารในเบื้องต้น ซึ่งอาจมีการเปลี่ยนแปลงได้หากภาวะเศรษฐกิจและสถานการณ์เปลี่ยนแปลงไป



แบงก์ทิสโก้ประกาศ “ฟรี” ค่าธรรมเนียม ทุกธุรกรรม ผ่านช่องทาง TISCO Mobile Banking

ธนาคารทิสโก้ จำกัด (มหาชน) ประกาศยกเว้นค่าธรรมเนียมธุรกรรมทางการเงินผ่านช่องทาง TISCO Mobile Banking (แอปพลิเคชันบนโทรศัพท์มือถือ) ได้แก่ การโอนเงินต่างธนาคาร (ORFT) โอนข้ามเขต โอนเงินพร้อมเพย์ และชำระสินค้าและบริการ ตั้งแต่วันที่ 5 เมษายน 2561 เป็นต้นไป เพื่อเพิ่มความสะดวกสบายในการใช้บริการให้กับลูกค้าทุกราย และร่วมเป็นส่วนหนึ่งในการสนับสนุนการก้าวเข้าสู่สังคมไร้เงินสดของประเทศไทย

รายละเอียดค่าธรรมเนียม

ประเภทธุรกรรม	ค่าธรรมเนียมเดิม	ค่าธรรมเนียมใหม่
โอนเงินต่างธนาคาร	25-35 บาท	ฟรี
โอนเงินข้ามเขต	ฟรี	
โอนเงินพร้อมเพย์	2-10 บาท	
จ่ายบิล	ค่าธรรมเนียมตามผู้ให้บริการ	

เงื่อนไขการให้บริการและค่าธรรมเนียมเป็นไปตามประกาศของธนาคาร หรือลูกค้าสอบถามรายละเอียดได้ที่ธนาคารทิสโก้ทุกสาขา หรือโทร 0-26336000 หรือ www.tisco.co.th

บล.ไอรา จับตาประกาศงบ Q1/61

หนุนดัชนีเดือนเม.ย.แกว่งในกรอบ 1,756 – 1,852 จุด

ชู BANPU-CHG-CPN-GCAP-MONO



นางจิตรดา เลขาพันธ์ ผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการ บริษัทหลักทรัพย์ ไอรา จำกัด (มหาชน) หรือ AS เปิดเผยว่า ภาพรวมตลาดหุ้นในเดือนเมษายน ได้รับปัจจัยบวกจากการประกาศผลประกอบการไตรมาส 1/2561 เริ่มจากกลุ่มธนาคารช่วงกลางเดือน เม.ย. และคาดมีแรงเก็งกำไรต่อเนื่องกลุ่ม Real Sector ถึงกลางเดือน พ.ค. รวมถึงแนวโน้มเศรษฐกิจไทยมีการเติบโตที่ดีต่อเนื่อง ล่าสุด ธปท. ปรับเพิ่มเป้าหมาย GDP ปี2561 เป็น 4.2% จากเดิมที่ 3.9% สอดคล้องเป้าหมายของสภาพัฒน์ฯ และ สศค.

ทั้งนี้จำนวนนักท่องเที่ยวต่างชาติปี 2561 มีการปรับตัวเพิ่มขึ้นต่อเนื่อง โดยคาดว่าจะเติบโต 5 – 7% จาก 35.38 ล้านคน เมื่อปี 2560 โดย ก.พ.2561 เพิ่มขึ้น 19% อยู่ที่ 3.56 ล้านคน (รวมนักท่องเที่ยวจีน 1.2 ล้านคน เพิ่มขึ้น 51% ซึ่งเป็นระดับ New High จาก 2 เดือนที่ผ่านมา ขณะที่ 2 เดือนแรกของปี 2561 เพิ่มขึ้น 15% อยู่ที่ 7.11 ล้านคน และคาดไตรมาส 1/2561 ยังคงดีต่อเนื่องจากช่วง High Season ของฤดูท่องเที่ยว

ส่วนปัจจัยที่ยังคงกดดันภาพรวมการลงทุนในเดือนนี้ได้แก่ Fund Flow จากแรงขายสุทธิของต่างชาติต่อเนื่อง โดยมียอดขายสุทธิรวม 58,117 ล้านบาท อย่างไรก็ตามยังได้รับการชดเชยจากสถาบันในประเทศ และประเด็นทางการเมือง ภายใต้การยี่นร่าง พ.ร.บ.ว่าด้วยการเลือกตั้ง ส.ส. ให้ศาลรัฐธรรมนูญตีความ ซึ่งอาจส่งผลต่อ Road Map เลือกตั้ง ในเดือนก.พ.2562

ผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการ บล. ไอรา (AS) กล่าวเพิ่มว่า สำหรับปัจจัยที่ยังคงต้องจับตาสำหรับเดือนเมษายนนี้ คือ การประมูลโครงการระบบราง คาด

ว่าจะเห็นความชัดเจนในช่วงครึ่งปีหลัง 2561 โดยเฉพาะสายสีม่วงใต้ (มูลค่างานก่อสร้าง ประมาณ 80,000 ล้านบาท) และรถไฟฟ้าทางคู่ – เฟส 2 จำนวน 9 เส้นทาง มูลค่างานก่อสร้าง ประมาณ 300,000 ล้านบาท และภายใต้ความไม่แน่นอน และนโยบายของสหรัฐฯ ที่ออกมาอาจสร้างความผันผวน และส่งผลต่อความเชื่อมั่นลงทุน เช่นที่เกิดขึ้นเมื่อมี.ค. ที่ผ่านมา

ดังนั้นประเมินกลยุทธ์การลงทุนในเดือนเมษายนว่า ยังมีความผันผวน แม้คาดว่าจะมีแรงเก็งกำไรผลประกอบการไตรมาส 1/2561 โดยกลุ่มธนาคารจะประกาศในช่วงกลางเดือนนี้อย่างไรก็ตามคาดมูลค่าซื้อขายอาจเบาบางจากช่วงวันหยุดเทศกาล และอาจได้รับปัจจัยกดดันจากประเด็นการเมือง ภายใต้การยี่นร่าง พ.ร.บ.ว่าด้วยการเลือกตั้ง ส.ส. ให้ศาลรัฐธรรมนูญตีความ ซึ่งอาจส่งผลต่อ Road Map เลือกตั้ง ในเดือนก.พ.2562 รวมถึง Fund Flow จากแรงขายสุทธิต่อเนื่องของต่างชาติ แต่คาดยังได้รับการชดเชยจากแรงซื้อของสถาบันในประเทศ

อย่างไรก็ตามในส่วนของประเทศต่างประเทศคาดว่า สถานการณ์สงครามการค้าระหว่างสหรัฐฯ และจีน จะมีสัญญาณคลี่คลายในทิศทางที่ดีขึ้น อย่างไรก็ตามยังแนะนำให้ติดตามนโยบายของสหรัฐฯ ที่อาจสร้างความผันผวน และส่งผลต่อความเชื่อมั่นลงทุน เช่นที่เกิดขึ้นเมื่อมี.ค. ที่ผ่านมาได้ โดยมีกรอบทางเทคนิค 1,756 – 1,852 จุด ทั้งนี้ แนะนำลงทุนในหุ้นที่ผลประกอบการไตรมาส 1/2561 มีแนวโน้มเติบโตดี เช่น BANPU, CHG, CPN, GCAP, MONO, PTTGC, SCC และ SPA

SCB
ไทยพาณิชย์



SCB ผนึกกำลัง NOK

พัฒนาระบบรองรับการชำระเงินผ่านคิวอาร์โค้ด

นางอภิพจน์ เจริญอนุสรณ์ รองผู้จัดการใหญ่อาวุโส ผู้บริหารสูงสุดปฏิบัติการ ผู้บริหารสูงสุด Retail Payments และ Retail Products ธนาคารไทยพาณิชย์ เปิดเผยว่า “ด้วยความมุ่งมั่นของไทยพาณิชย์ในการพัฒนาโครงสร้างพื้นฐานโดยเฉพาะดิจิทัลแพลตฟอร์ม ควบคู่ไปกับการสร้างประสบการณ์ใหม่ๆ ให้กับลูกค้า (Customer Experience) อันจะเป็นสิ่งสำคัญที่ช่วยเพิ่มศักยภาพและขีดความสามารถในการแข่งขัน ท่ามกลางการเข้ามามีบทบาทของดิจิทัลเทคโนโลยีในโลกปัจจุบัน และด้วยวิสัยทัศน์ของสายการบินนกแอร์ที่มุ่งมั่นเดินทางพัฒนาวัตรกรรมการให้บริการเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าอย่างไม่หยุดยั้ง สอดคล้องกับแนวทางของไทยพาณิชย์ที่ต้องการสร้างดิจิทัลแพลตฟอร์มร่วมกับพันธมิตร เพื่อผลักดันประเทศไทยสู่สังคมไร้เงินสด หรือ Cashless Society โดยเฉพาะการชำระเงินรูปแบบใหม่ๆ รวมถึงการชำระเงินผ่านการสแกนคิวอาร์โค้ดที่ช่วยลดการใช้เงินสด และอำนวยความสะดวกให้กับลูกค้ายุคใหม่ ซึ่งความร่วมมือกับสายการบินนกแอร์ในการพัฒนาช่องทางการชำระเงินผ่านการสแกนคิวอาร์โค้ดในครั้งนี้ จะสามารถต่อยอดเจตนารมณ์ที่พร้อมเป็นทุกอย่างเพื่อทุกไลฟ์สไตล์ในยุคดิจิทัลให้กับคนไทยทั่วประเทศที่รักการท่องเที่ยว ปัจจุบันธนาคารมียอดให้บริการคิวอาร์เพย์เมนต์อยู่ที่เกือบ 1 ล้านราย โดยมั่นใจว่าความร่วมมือในครั้งนี้ จะได้รับการตอบรับเป็นอย่างดี และช่วยต่อยอดให้ธนาคารสามารถบรรลุเป้าหมายยอดให้บริการคิวอาร์เพย์เมนต์ในปี 2561 ที่ 1.2 ล้านรายอย่างแน่นอน”

นายปิยะ ยอดมณี ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท สายการบินนกแอร์

จำกัด (มหาชน) กล่าวว่า “นกแอร์เป็นสายการบินแรกในประเทศไทย ที่นำระบบการชำระเงินด้วยรหัสคิวอาร์โค้ดมาให้บริการ โดยช่องทางการชำระเงินใหม่เป็นส่วนหนึ่งของการพัฒนาคุณภาพการให้บริการของสายการบิน ให้มีความทันสมัยมากยิ่งขึ้น เพื่อความสะดวกสบายของผู้โดยสาร ซึ่งการนำรูปแบบการชำระเงินแบบดิจิทัลนี้มาใช้ สอดคล้องกับนโยบายสนับสนุนสังคมไร้เงินสดของรัฐบาลที่ต้องการส่งเสริมให้ประเทศไทยก้าวเข้าสู่สังคมไร้เงินสด ด้วยการนำเทคโนโลยีใหม่มาพัฒนาช่องทางการชำระเงิน การนำระบบการชำระเงินผ่านคิวอาร์โค้ดมาใช้นั้น ถือเป็นส่วนหนึ่งที่ทำให้นกแอร์รุกหน้าไปอีกขั้น และเป็นผู้นำในด้านของการนำเทคโนโลยีใหม่ๆ มาใช้ในการดำเนินงานของสายการบิน”

บริการรับชำระเงินรูปแบบใหม่นี้ พร้อมให้บริการตั้งแต่วันนี้เป็นต้นไป สำหรับบัตรโดยสารของสายการบินที่ทำการจองผ่านเว็บไซต์ www.nokair.com และในเร็วๆ นี้ จะเปิดให้บริการเพิ่มเติมบนช่องทางโทรศัพท์มือถือ และที่เคาน์เตอร์เช็คอินของสายการบินนกแอร์ทั่วประเทศ พิเศษสุดสำหรับผู้โดยสารที่ชำระเงินค่าบัตรโดยสารด้วยรหัสคิวอาร์โค้ด ผ่านเว็บไซต์ของสายการบินจะได้รับการยกเว้นค่าธรรมเนียมการทำรายการจนถึงสิ้นปี 2561

ผู้โดยสารสามารถใช้แอปพลิเคชัน SCB EASY ของธนาคารไทยพาณิชย์ หรือโมบายแบงก์กิ้งของธนาคารอื่นๆ ในการสแกนคิวอาร์โค้ดเพื่อชำระเงินค่าโดยสารของสายการบินนกแอร์ โดยสามารถดูรายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่ www.nokair.com



Smart Energy in Action

พลังงานสร้างสรรค์ คิดล้ำ ทำจริง

บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)

1038-1046 ถนนนครไชยศรี แขวงถนนนครไชยศรี
เขตดุสิต กรุงเทพมหานคร 10300

Tel : [662] 242-5800 [AUTO] FAX : [662] 242-5818-9 , 242-5832-3

www.gunkul.com

แม่মন้อย ภาคพิสดาร

อีกนิด

แม่มน้อย ภาคพิสดาร อีกนิดใกล้ 1,700 จุด นาทยอยซื้อ ทีละนิด หลุดต่ำกว่า 1,700 จุด ก็ทยอยซื้อ...เชื่อว่า วันนี้ นักลงทุน ลุ้นแดง ลุ้นริบาว์ ลุ้นๆ เด้งมา ทำไรก็ ขายทำกำไร ขายหมด ขายบางส่วน อันนี้ก็สุดแล้วแต่ ตอนนี้อย่าไม่มีปัจจัยบวกใหม่เข้ามาเพิ่มเติม...สถานการณ์ราคาหุ้น จมดิ่ง ไรข่าว สำหรับเจ้าของ หุ้นส่วนใหญ่ ก็ต้อง นาร่อง ซื้อโชว์หน่อยค่ะ สร้างความเชื่อมั่น...ออิ วานนี้ดัชนีตลาดปิดที่ระดับ 1,724.98 จุด ลดลง 40.26 จุด หรือ 2.28% มูลค่าการซื้อขาย 93,160.59 ล้านบาท สรุปสถาบันในประเทศขายสุทธิ 3,859.63 ล้านบาท บัญชีบริษัทหลักทรัพย์ขายสุทธิ 3,862.21 ล้านบาท นักลงทุนต่างประเทศซื้อสุทธิ 204.11 ล้านบาท นักลงทุนทั่วไปในประเทศซื้อสุทธิ 7,517.73 ล้านบาท

เสียมพล บิ๊ก FPI ประเมิน Q1/61 ตัวเลขสวยปีก่อน-ทั้งปีกำไรจ๋า เหตุได้แรงหนุนจากส่วนแบ่งกำไรจากไฟฟ้าชีวมวล 7.5 MW -ธุรกิจอินเดียให้ลากส่งชิก ปีนี้ โรงงานผลิตชิ้นส่วนรถยนต์ในประเทศอินเดีย มีกำไร หลังจากปี60 ไรกำไร ด้วยเจอภาษีนำเข้าที่อินเดียไป 28% ยันไม่ได้ผลกระทบจากสงครามการค้าสหรัฐ และจีน เนื่องจากไม่ได้ส่งสินค้าไปจำหน่ายในตลาดอเมริกา ซึ่งถือเป็นตลาดเดียวที่ FPI ไม่ได้เข้าไป

บิ๊ก คาเมร่า ตอกย้ำความเป็นเบอร์หนึ่งดีลเลอร์ผู้จัดจำหน่ายกล้องดิจิทัล รายใหญ่ผนักพันธมิตร เปิดฤดูกาลค้าปลีกกล้องดิจิทัล "บิ๊ก คาเมร่า เฟสตีวัล 2018" รวมสินค้ากล้องและอุปกรณ์เพื่อการถ่ายภาพจาก ทุกค่ายเปิดตัวใหม่ในปี 2018 พร้อมจัดจำหน่ายเป็นครั้งแรก 4-11 เมษายน นี้ ที่เซ็นทรัล ลาดพร้าว มั่นใจหนุนรายได้ปีนี้โต 10-15% จากปีก่อนที่ 6,043.10 ล้านบาท วันนี้ แม่มน้อย ขอเสกให้ราคา BIG หลุดขายสมชื่อจะ

"ชัยวัฒนา แทนนารี กรู๊ป" หรือ CWT ลงทุนเพิ่มใน Sakun C ผู้ออกแบบ และประกอบเรืออูมิเนียม และยานพาหนะอื่นๆ หวังช่วยเสริมทัพธุรกิจ คาดช่วย

ดัชนีเพิ่มขึ้น ซึ่งในปีนี้น่าจะเติบโตประมาณ 40% นับเป็นข่าวดี ข่าวบวก ส่วนราคาหุ้น CWT จะบวกๆเขียวๆหรือเขียวอมแดง เปิดตลาด คงได้เห็นกัน จะกะ บมจ.เอ็น.ดี.รับเบอร์ หรือ NDR ก้าวทันกระแสโลกออนไลน์ ยุค 4.0 เติบ



หน้ารถตลาดออนไลน์ ในรูปแบบ Application เพื่อคอนเนกกับร้านช่างโดยตรง
หวังกระตุ้นและสร้างแรงจูงใจให้ร้านช่างเลือกใช้ยางรถจักรยานยนต์แบรนด์ ND Rubber มากยิ่งขึ้น โดยช่องทางซื้อขายยังคงซื้อสินค้าผ่านดีลเลอร์เหมือนเดิม แต่สามารถสะสมแต้มและแลกเงินคืนได้เลยทันที

ผ่านแอปพลิเคชันอินเทอร์เน็ตแบบนี้ปรบมือให้รัวๆ เลยค่าา

เสียดิศักดิ์ สุขุมวิทยา ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร JMART กระชิบ บริษัทฯ ได้แปรสภาพ JMT-W1 ในรอบวันที่ 30 มีนาคม 2561 ที่ผ่านมา โดยใช้เงินกว่า 270 ล้านบาท เพื่อแปรสภาพ JMT-W1 ย้ำความมั่นใจในฐานะที่บริษัท เจ เอ็ม ที เน็ทเวอร์ค เซอร์วิส เซส จำกัด (มหาชน) หรือ JMT เป็นบริษัทย่อยที่ถือหุ้นอยู่ 55.44% ไทวันโตคิน เป็นผู้นำในธุรกิจบริหารหนี้ด้วยคุณภาพอันดับ 1 ของประเทศไทย และขยายไปยัง CLMV สร้างโอกาสและการเติบโตให้แข็งแกร่งยิ่งขึ้น โดยการแปรสภาพดังกล่าวจะทำให้บริษัทมีส่วนการถือหุ้นใน JMT เพิ่มขึ้น

ทั้งนี้ JMT-W1 เป็นใบสำคัญแสดงสิทธิซึ่งมีอัตราการใช้สิทธิ 1 หลักทรัพย์ : 1.01345 หุ้น โดยมีราคาแปลงสภาพเท่ากับ 17.761 บาท ซึ่งจะครบกำหนดวันที่ใช้สิทธิครั้งสุดท้ายวันที่ 29 มิ.ย. 2561

ALT คิวงานโครงการพัฒนโครงข่ายไฟฟ้าอัจฉริยะ (Smart Grid) ในพื้นที่เมืองพัทยา จังหวัดชลบุรี มูลค่ากว่า 700 ล้านบาท ระยะเวลาดำเนินการ 2 ปี หนุงานในมือ (Backlog) พุ่งขึ้นกว่า 1,200 ล้านบาท จ่อทยอยรับรู้ปีนี้ 40% และปีหน้า พร้อมเดินหน้าเข้าประมูลงานใหม่อย่างต่อเนื่อง หวังสร้างการเติบโตอย่างยั่งยืนและแข็งแกร่ง



บริษัทหลักทรัพย์แนะนำ

บล.ธนชาต : WORK แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 80.00 บ.
บล.ธนชาต : VGI แนะนำ ถือ ราคาพื้นฐาน ที่ 7.30 บ.
บล.ธนชาต : PLANB แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 7.00 บ.
บล.ธนชาต : BEC แนะนำ ขาย ราคาพื้นฐาน ที่ 11.00 บ.
บล.ดีบีเอสวิเคอร์ส : GPI แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 3.86-4.13 บ.

บล.ดีบีเอสวิเคอร์ส : WHART แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 11.80 บ.

บล.ดีบีเอสวิเคอร์ส : DIF แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 16.00 บ.

บล.ฟิลลิป : TTW แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 13.70 บ.

บล.ทิสโก้ : PTTGC แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 116.00 บ.

บล.ทิสโก้ : GULF แนะนำ ขาย ราคาพื้นฐาน ที่ 48.00 บ.



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"





เริ่มต้นลงทุนอย่างมืออาชีพกับเรา

- กราฟทางเทคนิคแบบเรียลไทม์
- ระบบซื้อขายที่ทันสมัย ใช้งานง่าย
- เครือข่ายครอบคลุมทั่วทุกภูมิภาค
- เจาะลึกการลงทุน ครอบคลุม จับไว ส่งตรงถึงคุณทุกวัน
- ทั้งการโอนเงินและการฝากหลักประกัน เป็นเรื่องง่ายผ่านบริการ Bill Payment

ตอบสนองทุกไลฟ์สไตล์การลงทุน
ด้วยผลิตภัณฑ์การลงทุนที่หลากหลาย
ช่วยให้คุณบรรลุทุกเป้าหมายการลงทุน

- ตราสารทุน (Equity Instruments)
- ตราสารอนุพันธ์ (Derivatives Instruments)
- ตราสารหนี้ (Debt Instruments)
- กองทุนรวม (Mutual Fund)
- วาณิชธนกิจ (Investment Banking Services)

UOBKayHian

บมจ.หลักทรัพย์ ยูโอบี เคย์เฮียน

☎ 02 659 8000

www.utrade.co.th



TH UTRADE



@utradeth



UTRADECH

ศูนย์ข่าวอินไซด์

1.

**ทวิจักร จูฬางกูร ขายหุ้น HOTPOT ออก 0.34%
คงเหลืออีกบาท 9.95%**

สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) ได้รับแบบรายงานการจำหน่าย หุ้นของบมจ. ฮอท พอต (listed) โดย นาย ทวิจักร จูฬางกูรซึ่งเป็นการจำหน่าย เมื่อวันที่ 30/03/2561 จำนวนหลักทรัพย์ที่จำหน่ายคิดเป็น -0.34% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการจำนวนหลักทรัพย์ภายหลังการจำหน่ายคิดเป็น 9.95% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการ

2.

**ทวิจักร จูฬางกูร ถล่มขายหุ้น TVT 2.26%
คงเหลือ 3.99%**

สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) ได้รับแบบรายงานการจำหน่าย หุ้นของบมจ. ทีวี ธันเดอร์ (listed) โดย นาย ทวิจักร จูฬางกูรซึ่งเป็นการจำหน่าย เมื่อวันที่ 30/03/2561 จำนวนหลักทรัพย์ที่จำหน่ายคิดเป็น -2.26% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการจำนวนหลักทรัพย์ภายหลังการจำหน่ายคิดเป็น 3.99% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการ

3.

**บลจ.อเบอร์ติน เหมขายหุ้น MFC ออก 0.2034%
คงเหลือ 4.9847%**

สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) ได้รับแบบ รายงานการการจำหน่าย หุ้นของบมจ. บลจ. เอ็ม เอฟ ซี (listed) โดย บริษัท หลักทรัพย์จัดการกองทุนอเบอร์ติน จำกัด ซึ่งเป็นการจำหน่าย เมื่อวันที่ 30/03/2561 จำนวนหลักทรัพย์ที่จำหน่ายคิดเป็น -0.2034% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการจำนวนหลักทรัพย์ภายหลังการจำหน่ายคิดเป็น 4.9847% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการ

4.

**CPALL ขายหุ้นบมจ. สยามแม็คโคร 4.8%
คงเหลืออีก 93.08%**

สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) ได้รับแบบรายงานการจำหน่าย หุ้นของบมจ. สยามแม็คโคร (listed) โดย บริษัท ซีพี ออลล์ จำกัด (มหาชน) ซึ่งเป็นการจำหน่าย เมื่อวันที่ 28/03/2561 จำนวนหลักทรัพย์ที่จำหน่ายคิดเป็น -4.8% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการจำนวนหลักทรัพย์ภายหลังการจำหน่ายคิดเป็น 93.08% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการ

5.

เดอะมอลล์ กรุ๊ป ซื้อหุ้น WAVE 9.99%

สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) ได้รับแบบรายงานการได้มา หุ้นของบมจ. เวฟ เอ็นเตอร์ เทนเมนต์ (listed) โดย เดอะมอลล์ กรุ๊ปซึ่งเป็นการได้มา เมื่อวันที่ 29/03/2561 จำนวนหลักทรัพย์ที่ได้มาคิดเป็น 9.99% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการจำนวนหลักทรัพย์ภายหลังการได้มาคิดเป็น 9.99% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการ

6.

**SELIC เชิญ ผทท. ประชุมประจำปี 2561
-ใช้สิทธิ์โหวตปันผล 5 เม.ย.นี้**

บริษัท ซีลิก คอร์ป จำกัด (มหาชน) SELIC เชิญผู้ถือหุ้น อย่าลืม ไปใช้สิทธิ์ในวันที่ 5 เมษายน 2561 นี้ เวลา 14.00 น. เพื่อโหวตจ่ายปันผลงวดดำเนินงาน 1ม.ค. - 31ธ.ค.2560 ในอัตรา 0.027 บาท/หุ้น โดยกำหนดจ่าย 26 เมษายน นี้ ซึ่งบริษัทฯ ได้ทำการเผยแพร่ข้อมูลหนังสือเชิญประชุม พร้อมเอกสารประกอบการประชุม และรายงานประจำปี 2560 ลงบนเว็บไซต์ <http://seliccorp.com/th/investors/information-shareholder/> ของบริษัทฯ ในส่วนของนักลงทุนสัมพันธ์ โดยเข้าไปยังข้อมูลสำหรับผู้ถือหุ้น ทั้งนี้ งานดังกล่าวจัดขึ้นในวันที่ 5 เมษายน 2561 เวลา 14.00 น. ณ ห้องแกรนด์บอลรูม ชั้น 7 โรงแรมทองธารา ริเวอร์วิว

สำหรับข้อมูลเพิ่มเติม กรุณาเข้าชมที่ <http://seliccorp.com/>

สังคมธุรกิจ

1.

ร่วมแสดงความยินดี

เมื่อเร็วๆ นี้ ผู้บริหารบริษัท เมย์เดย์ เฮลท์ แอนด์ บิวตี้ แคร์ จำกัด (May day Skin) นายพงศ์ธวัช จำเริญสรรพ ผู้อำนวยการฝ่ายการตลาด และนางเรืองระวี ฉัตรชัยรัตน์กุล ผู้อำนวยการฝ่ายขาย ร่วมแสดงความยินดีกับ “เม็กซ์” บัณฑิตา ฐานวิเศษ ในโอกาสเข้ารับรางวัล Thailand Best of The Year 2018 เนื่องจากผลิตภัณฑ์เมย์เดย์สกินใช้สารสกัดจาก “ถั่วเหลือง” ซึ่งเป็นสารสกัดจากธรรมชาติที่เป็นผลงานการวิจัยของผศ.ดร.กรวินท์วิชญ์ บุญพิสุทธินันท์ นักวิจัยและนักวิชาการจากวิทยาลัยแพทย์แผนไทย และได้รับรางวัลชนะเลิศเหรียญทองจากการประกวดในงาน World Innovation Contest, WiC ในปี 2016 ที่เกาหลีใต้



2.

สมาคมบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์
เอ็ม เอ ไอ (maiA) จัดกิจกรรม
เสวนาวิชาการ หัวข้อ "อนาคต ICO"



สังคมธุรกิจ

3.

SGP เตรียม COD โรงไฟฟ้าพลังงานดีเซลขนาด 10 MW ในประเทศเมียนมาพร้อมแจกปันผล 1 บาท/หุ้น

คุณจินตนา กิ่งแก้ว รองกรรมการผู้จัดการ และ CFO บมจ. สยามแก๊ส แอนด์ ปีโตรเคมีคัลส์ (SGP) ให้ข้อมูลต่อนักลงทุนในงาน Opportunity Day ประจำปีไตรมาส 4/2560 ณ ห้องประชุม ชั้น 6 อาคาร ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (ตลท.) เผยเตรียม (COD) โครงการ โรงไฟฟ้าพลังงานดีเซลในเมียนมา เพื่อจำหน่ายไฟฟ้าให้กับสหกรณ์ หมู่บ้าน ขนาดกำลังการผลิตติดตั้ง 10 เมกะวัตต์ ภายในเดือนเม.ย.นี้ และตั้งเป้ายอดขายก๊าซ LPG เดิบโตราว 10% โดยมีแผนลงทุนในปี 2561 อยู่ที่ 2,000 ล้านบาท สำหรับขยายธุรกิจ พร้อมจ่ายปันผลใน อัตรา 1 บาท/หุ้น ในวันที่ 9 พ.ค.นี้



4.

กรุงศรีเปิดงาน “กรุงศรี มั่นใจ เฟสตี้วัล 2018” จัดการเรื่องเงินได้ครบ จบที่งานเดียว

นางสาวกนกวรรณ ศุภนันตฤกษ์ (กลาง) ผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการใหญ่ ผู้บริหารสายงานบริหารความมั่งคั่ง และลูกค้าธนบดี และผู้บริหารสายงานธุรกิจสาขากลาง และนายชีโหม คามาเกาะ (ที่ 2 จากซ้าย) รองประธานกลุ่มธุรกิจลูกค้ารายย่อยและลูกค้าบุคคล พร้อมด้วยเหล่าผู้บริหารธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน) ร่วมเป็นประธานเปิดงาน “กรุงศรี มั่นใจ เฟสตี้วัล 2018” จัดการเรื่องเงินได้ครบ จบที่งานเดียว ภายใต้คอนเซ็ปต์ Japanese Style เทศกาลงานวัดญี่ปุ่น โดยมีพระเอกหนุ่มชื่อดัง ปั่นจั่น ปรมะ อิมอโนทัย มาสร้างสีสันเสิร์ฟความสนุกและความบันเทิงให้ลูกค้าภายในงานอย่างใกล้ชิด ณ ลานดิสนีย์เวอร์ฟลาซ่า ศูนย์การค้าสยาม ดิสคัฟเวอรี เมื่อเร็วๆ นี้





สรุปมูลค่าการซื้อขาย

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	9,471.08	10.17	13,330.71	14.31	-3,859.63	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	10,812.87	11.61	14,675.09	15.75	-3,862.21	-
นักลงทุนต่างประเทศ	32,044.48	34.40	31,840.37	34.18	204.11	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	40,832.16	43.83	33,314.42	35.76	7,517.73	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 4 เม.ย. 2561

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	23,548.33	12.03	26,007.68	13.29	-2,459.35	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	25,553.81	13.05	29,055.05	14.84	-3,501.23	-
นักลงทุนต่างประเทศ	65,281.98	33.35	66,641.07	34.04	-1,359.08	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	81,369.68	41.57	74,050.02	37.83	7,319.66	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 4 เม.ย. 2561

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	490,551.41	10.90	476,933.92	10.59	13,617.49	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	576,310.17	12.80	576,541.22	12.80	-231.06	-
นักลงทุนต่างประเทศ	1,532,954.29	34.05	1,592,430.26	35.37	-59,475.97	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	1,902,668.93	42.26	1,856,579.39	41.23	46,089.53	-



Market for Alternative Investment

สรุปมูลค่าการซื้อขาย

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	52.26	3.67	25.37	1.78	26.89	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	0.57	0.04	4.84	0.34	-4.28	-
นักลงทุนต่างประเทศ	50.71	3.56	54.35	3.82	-3.64	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	1,320.21	92.73	1,339.17	94.06	-18.97	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 4 เม.ย. 2561

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	90.68	2.43	63.49	1.70	27.19	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	1.58	0.04	6.58	0.18	-5.00	-
นักลงทุนต่างประเทศ	110.48	2.96	128.89	3.46	-18.40	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	3,524.68	94.56	3,528.47	94.66	-3.79	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 4 เม.ย. 2561

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	2,626.60	2.38	4,162.57	3.78	-1,535.97	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	363.26	0.33	340.19	0.31	23.07	-
นักลงทุนต่างประเทศ	3,933.21	3.57	3,826.49	3.47	106.72	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	103,330.34	93.72	101,924.16	92.45	1,406.18	-



สืบอันดับหลักทรัพย์

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	%เปลี่ยนแปลง	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท)
SET	1,724.98	-40.26	-2.28	1,771.58	1,724.90	17,115,142	93,160.59
SET50	1,136.72	-28.45	-2.44	1,170.25	1,136.63	2,842,328	67,998.10
SET100	2,512.48	-65.21	-2.53	2,588.06	2,512.28	4,021,713	77,747.40
sSET	959.67	-19.42	-1.98	987.02	952.09	531,965	1,734.81
SETHD	1,311.49	-35.40	-2.63	1,351.99	1,311.33	1,442,169	34,117.94
mai	472.66	-12.58	-2.59	487.56	472.66	672,234	1,423.74

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	มูลค่า AOM ('000 บาท)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
PTT	8,641,213.80	532.00	-14.00 (-2.56%)
KBANK	4,939,219.10	195.50	-16.50 (-7.78%)
TRUE	4,914,432.05	7.30	+0.05 (+0.69%)
EA	4,405,360.30	32.75	-1.25 (-3.68%)
AOT	3,939,802.82	68.50	-1.00 (-1.44%)
KTC	3,238,370.00	266.00	-28.00 (-9.52%)
BBL	3,026,633.65	188.50	-10.00 (-5.04%)
IVL	2,446,917.02	53.25	-3.25 (-5.75%)
CPALL	2,224,022.52	86.50	-1.50 (-1.70%)
SCB	2,166,315.45	140.00	-3.50 (-2.44%)

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
TMB	745,975,300	2.40	-0.14 (-5.51%)
TRUE	663,837,100	7.30	+0.05 (+0.69%)
SUPER	372,854,500	0.87	-0.10 (-10.31%)
IRPC	232,744,300	7.00	-0.25 (-3.45%)
AQ	160,957,600	0.03	- (-)
U	147,233,900	0.03	+0.01 (+50.00%)
WHA	142,439,700	3.48	-0.12 (-3.33%)
BLAND	139,936,400	1.86	-0.02 (-1.06%)
EA	130,863,400	32.75	-1.25 (-3.68%)
TRITN	116,402,300	0.26	-0.04 (-13.33%)

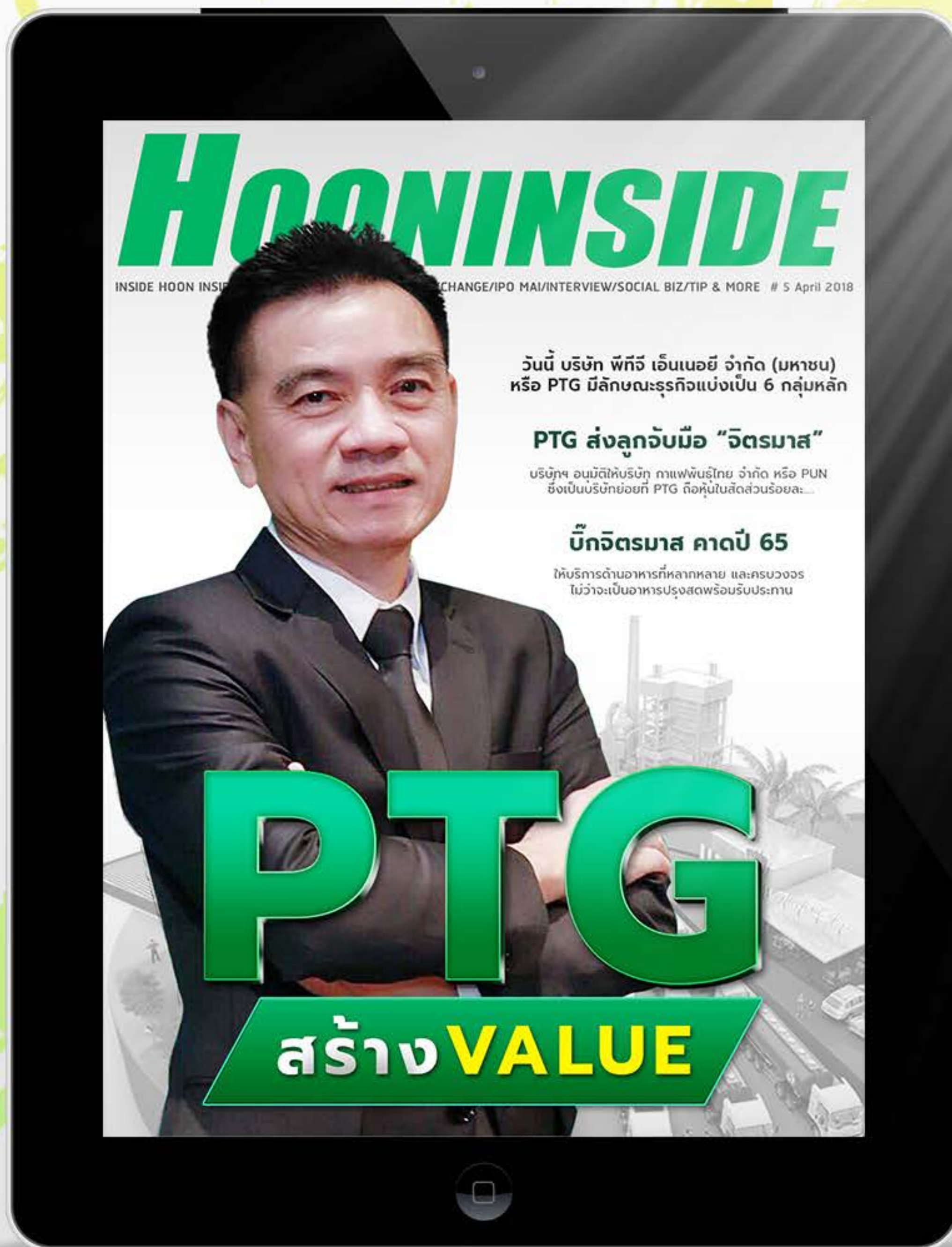
ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
U	147,233,900	0.03	+0.01 (+50.00%)
EMC	68,171,000	0.21	+0.02 (+10.53%)
FANCY	9,613,000	1.04	+0.04 (+4.00%)
SPPT	13,808,600	5.00	+0.16 (+3.31%)
TIC	9,700	33.00	+1.00 (+3.12%)
PLANB	3,140,700	5.60	+0.15 (+2.75%)
MNIT2	100	5.70	+0.15 (+2.70%)
ASIA	9,500	71.75	+1.75 (+2.50%)
CPL	18,400	3.58	+0.08 (+2.29%)
MAKRO	14,247,400	46.50	+1.00 (+2.20%)

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
MAX	8,790,800	0.02	-0.01 (-33.33%)
THCOM <XD>	12,999,200	9.80	-2.10 (-17.65%)
INSURE	100	42.00	-8.00 (-16.00%)
SMT	4,704,600	2.32	-0.38 (-14.07%)
TRITN	116,402,300	0.26	-0.04 (-13.33%)
DIGI	2,400,500	0.39	-0.05 (-11.36%)
PE <NP>	2,831,000	0.40	-0.05 (-11.11%)
JMT	4,209,900	26.75	-3.25 (-10.83%)
GUNKUL	34,578,700	3.00	-0.36 (-10.71%)
SUPER	372,854,500	0.87	-0.10 (-10.31%)

HOONINSIDE



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



www.hooninside.com



www.mbookstore.com



www.ebook.in.th

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



Application Hooninside

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 , E-mail: reporter@hooninside.com