

HOONINSIDE

INSIDE HOON INSIDE DAILY MAGAZINE NEW STOCK EXCHANGE/IPO MAI/INTERVIEW 30 March 2018



JWD

ใช้ CSLF
เป็นสะพาน.....



"ชอบปั่นผลึกถึง"
ARROW

"รานินทร์ ตันประวัต"

กรรมการผู้จัดการ บริษัท แอร์โรว์ ซินดิเคต จำกัด (มหาชน)

"แผน 3 ปี ECF"

"อารักษ์ สุขสวัสดิ์"

กรรมการผู้จัดการ บริษัท อีสดีโกลท์เพอร์นิเมค จำกัด (มหาชน)

สแกนหุ้น Value โดมใจ กับ อาจารย์นิค
"รณพงศ์ มีทอง"

ผู้ดำเนินรายการ Make Money ทางวิทยุ FM 97.0 Mhz.

ครั้งที่ 3/61

ฟรี สัมมนา หุ้นอินไซด์

ณ บล. ดับีเอส วิกเคอร์ส (ประเทศไทย)
สาขาบางกะปิ อาคารสำนักงาน
เดอะมอลล์บางกะปิ ชั้น 8

กำหนดการดังนี้

12.30-13.00 น.	ลงทะเบียน
13.00-14.00 น.	*ชอบปั่นผลึกถึง ARROW*
14.00-14.30 น.	พักเบรก
14.30-15.30 น.	*แผน 3 ปี ECF*
15.30-16.30 น.	*สแกนหุ้น โดมใจ กับ อาจารย์นิค*

สำรองที่นั่ง ได้แล้วตั้งแต่วันนี้ สนใจติดต่อ 02-276-5976

ส่งชื่อ - สกุล - หมายเลขโทรศัพท์

มาที่ e-mail : reporter@hooninside.com

พบกันวันที่

31 มีนาคม 2561



สมัครสมาชิก HOONINSIDE

สิทธิพิเศษที่จะได้รับ

1 สามารถ ติดตามข่าว NEWS FEED
ในแบบ Real Time แบบนาทีต่อนาที
(แบบฟรีจะดีเลย์ประมาณ 1 ชั่วโมง)

2 อ่าน Magazine hooninside แบบออนไลน์
ก่อนใคร วันต่อวัน
(แบบฟรีจะดีเลย์ประมาณ 1 วัน)

3 บริการ ข้อมูลข่าวสารหุ้นอินไซด์ ผ่าน Applications
Line : VIP HOONINSIDE

4 สำรอง ที่นั่งสัมมนาหุ้นอินไซด์ฟรี

HOONINSIDE



ติดตามได้ที่

Website : www.hooninside.com

Facebook : Hooninside

mbookstore : Search  Hoon

E-Book : hooninside

Group Line Hooninside





เริ่มต้นลงทุนอย่างมืออาชีพกับเรา

- กราฟทางเทคนิคแบบเรียลไทม์
- ระบบซื้อขายที่ทันสมัย ใช้งานง่าย
- เครือข่ายครอบคลุมทั่วทุกภูมิภาค
- เจาะลึกการลงทุน ครอบคลุม จับไว ส่งตรงถึงคุณทุกวัน
- ทั้งการโอนเงินและการฝากหลักประกัน เป็นเรื่องง่ายผ่านบริการ Bill Payment

ตอบสนองทุกไลฟ์สไตล์การลงทุน
ด้วยผลิตภัณฑ์การลงทุนที่หลากหลาย
ช่วยให้คุณบรรลุทุกเป้าหมายการลงทุน

- ตราสารทุน (Equity Instruments)
- ตราสารอนุพันธ์ (Derivatives Instruments)
- ตราสารหนี้ (Debt Instruments)
- กองทุนรวม (Mutual Fund)
- วาณิชธนกิจ (Investment Banking Services)

UOBKayHian

บมจ.หลักทรัพย์ ยูโอบี เคย์เฮียน

☎ 02 659 8000

www.utrade.co.th



TH UTRADE



@utradeth



UTRADECH

The Leader in ICT Security

CCTV
Access Control
Control room
Communication
Agile Network
Drone System
eLTE
Smart City
Safe City
Connected People
Cyber security



LIMITLESS POSSIBILITY

www.skyict.co.th

inside hoon inside daily magazine

Magazine Hooninside

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

สารบัญ

เรื่อง

หน้า

ข่าวจากปก

8

ข่าวบริษัทจดทะเบียน

13

ข่าวการเงิน

19

แม่หมดพิสดาร

26

ศูนย์ข่าวอินไซด์

27

สังคมธุรกิจ

28

สรุปการซื้อขาย

30

ที่ปรึกษา

ชาลทอง ปัทมพงศ์
ภัทธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลป์
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแจ่ม

บรรณาธิการบริหาร

ประสิทธิ์ กรโชคนันต์
หัวหน้าข่าว
สุกัญญา ศิริรวง

กองบรรณาธิการ

กฤษฎี รัตนธีระธาดา
นภาพร เชื้อเมืองพาน

กราฟิก

วิจิตพล นาคสุข
ศิริไฉ สออบใหม่



ติดต่อโฆษณา

คุณนุ้ย
02-276-5976

E_mail : reporter@hooninise.com

THINK
EVERYTHING
LOGISTICS

www.jwd-group.com

JWD GROUP

INTEGRATED
LOGISTICS
SOLUTIONS
PROVIDER

JWD

ใช้ CSLF

เป็นสะพาน.....

‘เวดดับเบิลยูดี อินโฟโลจิสติกส์’ หรือ JWD หนึ่งในผู้นำธุรกิจให้บริการโลจิสติกส์ภาคพื้นดิน ทางเรือและทางอากาศอย่างครบวงจรในภูมิภาคอาเซียน เปิดแผนธุรกิจปี 2561 ตั้งเป้ารายได้เติบโต 10% ชู 4 กลยุทธ์หลักมุ่งพัฒนา Network, Operation, IT, และ Human Resource เพื่อเพิ่มศักยภาพองค์กรฯ เน้นการสร้างเครือข่ายและเพิ่มมูลค่าผ่านบริการที่ครอบคลุมทั้งระบบซัพพลายเชนหรือการจัดการตั้งแต่ต้นทางของกระบวนการโลจิสติกส์ เพื่อยกระดับสู่ผู้ให้บริการโลจิสติกส์โซลูชันและซัพพลายเชนระดับอาเซียน (Regional Supply Chain Management)

ล่าสุด ตกลงเซ็นสัญญาซื้อขายหุ้นเพื่อเข้าถือหุ้นใน CSLF ผู้ประกอบการธุรกิจให้บริการด้านอาหาร (Food Service) ในประเทศไต้หวัน เป็นเจ้าของแบรนด์อาหารกลุ่มแช่แข็งพร้อมทาน ตัวแทนนำเข้าแบรนด์ผลิตภัณฑ์อาหารจากต่างประเทศ และตัวแทนจำหน่าย มุ่งสู่การเป็นผู้ให้บริการซัพพลายเชนสำหรับอุตสาหกรรมอาหารในภูมิภาคอาเซียน (Regional Food Supply Chain Service) เริ่มตั้งแต่กระบวนการจัดซื้อจัดหาวัตถุดิบสำหรับลูกค้า กระบวนการแปรรูปและการผลิต การจัดเก็บสินค้า การขนส่งกระจายสินค้า รวมไปถึงเป็นตัวแทนการนำเข้าส่งออกสินค้าเกี่ยวกับอาหาร (Brand Representative) เป็นต้น จากเดิมที่ให้บริการรับฝากสินค้าแช่เย็นแช่แข็งและขนส่งเป็นหลัก เพื่อสร้างความได้เปรียบเชิงการแข่งขันและช่วยลดความเสี่ยงด้วยการมีฐานสินค้าอยู่ในมือ

“การลงทุนในบริษัท Chi Shan Long Feng Food Co., Ltd. (ประเทศไต้หวัน) เพื่อขยายธุรกิจของกลุ่มบริษัทไปในธุรกิจให้บริการด้านอาหาร ซึ่งจะสามารถต่อยอดให้กับธุรกิจห้องเย็น ที่บริษัทดำเนินธุรกิจอยู่ในปัจจุบัน” นายชวินทร์ บัณฑิตกฤษฎา ประธานกรรมการบริหารและประธานเจ้าหน้าที่บริหาร JWD กล่าว



THINK
EVERYTHING
LOGISTICS

www.jwd-group.com

JWD GROUP

INTEGRATED
LOGISTICS
SOLUTIONS

บริษัท JWD

เปิดแผนงานปีนี้ ตั้งเป้ารายได้โต 10%

นายชวินทร์ บัณฑิตกฤตดา ประธานกรรมการบริหารและประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เจดับเบิลยูดี อินโฟโลจิสติกส์ จำกัด (มหาชน) หรือ JWD เปิดเผยว่า ปี 2561 ได้วางแผนขยายธุรกิจภายในไทย และต่างประเทศเพื่อยกระดับสู่การเป็นผู้ให้บริการโลจิสติกส์โซลูชันและซัพพลายเชนระดับอาเซียน ตั้งเป้าสร้างรายได้เติบโตจากปีก่อน 10%

โดยได้วางกลยุทธ์หลัก 4 ส่วน ที่จะขับเคลื่อนธุรกิจ ประกอบด้วย 1.Network หรือการขยายเครือข่าย ธุรกิจโลจิสติกส์ให้ครบทั้งซัพพลายเชน และครบทุกโหมดการขนส่ง 2.การจัดตั้ง Operation Excellence Team เพื่อพัฒนาบริการโลจิสติกส์ที่เป็นมาตรฐานเดียวกันทุกบริษัทในเครือทั้งในและต่างประเทศ 3.ระบบ IT โดยจะยกระดับเทคโนโลยีด้านไอทีเพื่อเพิ่มศักยภาพ การให้บริการโลจิสติกส์ที่สามารถตอบสนองความต้องการลูกค้าในยุคดิจิทัล ได้อย่างมีประสิทธิภาพ และ 4.Human Resource โดยการเสริมทีมงานและการพัฒนาบุคลากรเพื่อพัฒนาองค์กรสู่การเป็น Employer of Choice หรือองค์กรในฝัน ซึ่งจะทำให้บริษัทฯ ได้บุคลากรที่มีความสามารถและพรสวรรค์เข้ามาร่วมงาน

ทั้งนี้ บริษัทฯ ตั้งงบลงทุนรวมในปี 2561 ประมาณกว่า 2,500 ล้านบาท เพื่อยุติการลงทุนใหม่และขยายธุรกิจที่ดำเนินการในปัจจุบัน ล่าสุด JWD ตกลงเซ็นสัญญาซื้อขายหุ้นกับ CSLF ซึ่งเป็น

บริษัทฯ ในประเทศไต้หวันเพื่อดำเนินธุรกิจให้บริการด้านอาหาร (Food Service) ทั้งผู้ผลิต ตัวแทนนำเข้าและตัวแทนจัดจำหน่าย ในปี 2560 CSLF มีรายได้ประมาณ 589 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิประมาณ 20.7 ล้านบาท และตั้งเป้าเติบโตในปีนี้อย่างน้อย 15% โดย JWD จะเข้าถือหุ้น 60% ใน CSLF ใช้เงินลงทุน 160 ล้านบาท เพื่อรุกสู่การจัดการซัพพลายเชนของอุตสาหกรรมอาหารตั้งแต่ต้นทาง

"CSLF มีความแข็งแกร่งด้านการทำ food service จากฐานซัพพลายเออร์อาหารที่มีอยู่ทั่วโลก รวมถึงเชนธุรกิจร้านอาหารและร้านค้าปลีกอาหาร สามารถขยายตลาดสำหรับฐานลูกค้าทั้งในไทยและอาเซียน โดยอาศัย JWD เป็นผู้ให้บริการโลจิสติกส์และฮับในการกระจายสินค้าภายในภูมิภาคอาเซียน (Multi-Country Consolidation) คาดว่าจะสามารถชำระเงินและโอนหุ้นเสร็จภายในเดือนเมษายนนี้"นายชวินทร์กล่าว

บริษัทฯ มองภาพรวมอุตสาหกรรมโลจิสติกส์ในภูมิภาคมีแนวโน้มเติบโตอีก

มาก ตั้งเป้าขยายการลงทุนในภูมิภาคอาเซียนเพิ่มเติมอีก 2 ประเทศภายในปี 2561 จากปัจจุบันที่มีฐานธุรกิจโลจิสติกส์ในภูมิภาคอาเซียนครบ 5 ประเทศ ได้แก่ ลาว กัมพูชา พม่า อินโดนีเซียและประเทศไทย

สำหรับกลุ่มอาหารและห้องเย็น ซึ่งตลาดกำลังเติบโต บริษัทฯ มีแผนเปิดให้บริการคลังห้องเย็นเพิ่มเติมในประเทศเวียดนาม ภายในไตรมาสสองปีนี้ นอกจากนี้ มีแผนขยายการลงทุนห้องเย็นเพิ่มเติมในเมืองจาการ์ตาและเมืองสุราบายาภายในปีนี้ หลังจากเมื่อปลายปีที่ผ่านมามี JWD ร่วมมือกับกลุ่ม Samudera ผู้ประกอบธุรกิจสายการบินเรือรายใหญ่จากประเทศอินโดนีเซีย จัดตั้งบริษัทร่วมทุนและเข้าถือหุ้น 67% ในบริษัท Adib Cold Logistics หรือ ACL ซึ่งเป็นผู้ดำเนินธุรกิจห้องเย็นและขนส่งสินค้าในเมืองจาการ์ตา นอกจากนี้กลุ่ม CLM เดิมที่บริษัทฯ ได้เปิดดำเนินการไปก่อนหน้านี้ มีแผนขยายการลงทุนเพิ่มเติมในบริษัทท้องถิ่นขนาดใหญ่



THINK
EVERYTHING
LOGISTICS

www.jwd-group.com

JWD GROUP

INTEGRATED
LOGISTICS
SOLUTIONS
PROVIDER

บริษัท JWD

เปิดแผนงานปีนี้ ตั้งเป้ารายได้โต 10%

เกี่ยวกับการให้บริการโลจิสติกส์ภาคพื้นดิน (In-Land Logistics) เช่น คลัง และลานวางตู้สินค้า ท่าเรือบก (Dry Port) การขนส่งและกระจายสินค้าในประเทศ ภายในต้นไตรมาส 2 ของปีนี้ บริษัทฯ มองโอกาสขยายเครือข่ายโลจิสติกส์ในไทยและต่างประเทศ โดยเฉพาะการลงทุนเพื่อขยายการให้บริการบริหารจัดการขนส่งสินค้าระหว่างประเทศทางอากาศ (Air Freight) และทางเรือ (Sea Freight) เพื่อเชื่อมโยงการขนส่งให้ครบทุกรูปแบบ ทั้งทางบก ทางเรือ ทางอากาศและทางราง (Multimodal Transport)

ขณะที่ธุรกิจให้บริการโลจิสติกส์ในประเทศไทยจะได้รับประโยชน์จากการเป็นฐานการผลิตสินค้าในภาคอุตสาหกรรมและศูนย์กลางของภูมิภาคอาเซียน รวมทั้งนโยบายการพัฒนาโครงการระเบียงเศรษฐกิจภาคตะวันออกหรือ EEC ของรัฐบาล ซึ่งส่งผลดีต่อธุรกิจหลักทุกกลุ่ม บริษัทฯ มีแผนลงทุนเพิ่มเติมเพื่อขยายจำนวนรถ จำนวนเที่ยวและพื้นที่การให้บริการการขนส่งและกระจายสินค้าให้ครอบคลุมมากยิ่งขึ้นทั้งภายในประเทศและขนส่งข้ามแดน รอบรับการขยายตัวของธุรกิจขนส่งสินค้า ธุรกิจศูนย์กระจายสินค้าเคมีภัณฑ์ (JCS) อยู่ระหว่างการติดตั้งขึ้นวางเพิ่มเติมเพื่อเพิ่มพื้นที่จัดเก็บสินค้าได้อีกกว่า 1.5 เท่า นอกจากนี้ อยู่ระหว่างลงทุน Self-Storage หรือห้องเก็บของให้เช่าส่วนตัวในย่านใจกลางเมืองอีก 2 แห่ง ในทำเลสามย่านและสาทร เพื่อขยายฐานลูกค้ากลุ่ม B2C

ประธานกรรมการบริหารและประธานเจ้าหน้าที่บริหาร JWD กล่าวว่า ปัจจุบันบริษัทฯ มีความพร้อมด้านฐานะการเงินหลังจากเมื่อปลายปีที่ผ่านมามีรายได้ระดมทุนโดยการขายสินทรัพย์ให้กองทรัสต์ AIMIRT กว่า 1,000 ล้านบาท และในปีนี้มีแผนระดมทุนเพิ่มเติมโดยจะนำห้องเย็นในย่านสุขุมวิทอีก 2,800 ตารางเมตร เสนอขายให้แก่กองทรัสต์เพิ่มเติม รวมถึงอาจใช้วิธีระดมทุนอื่นๆ เช่น การออกหุ้นกู้ เพื่อนำมาใช้ขยายธุรกิจและรักษาอัตราส่วนหนี้สินต่อทุนให้อยู่ในระดับที่เหมาะสม

“เราต้องการสร้างการเติบโตอย่างต่อเนื่อง โดยปีนี้จะเริ่มรับรู้ส่วนแบ่งกำไรตามสัดส่วนการลงทุนธุรกิจห้องเย็นในอินโดนีเซีย และยังมีธุรกิจคลังสินค้าและห้องเย็นที่ลงทุนในภูมิภาคอาเซียน ซึ่งจะส่งผลดีต่อรายได้จากต่างประเทศที่เพิ่มขึ้น โดยเราตั้งเป้าหมายเพิ่มสัดส่วนรายได้จากต่างประเทศเป็น 25% ภายในปี 2563” นายชวนินทร์ กล่าว

กูรูกลสิกรไทย

ยังคงยืนโบกรงเชียร์ซื้อ JWD

เป้า 13.80บ. หลัง JWD บุกไต้หวัน

บทวิเคราะห์ บริษัทหลักทรัพย์ กลสิกรไทย จำกัด เปิดเผยว่า JWD ตั้งบริษัท โกลบอล ฟู้ด เซอร์วิส เน็ตเวิร์ก จำกัด (ถือหุ้น 99.99%) เพื่อลงทุนจำนวน 60% ในบริษัท Chi Shan Long Feng Food Co.,Ltd. ในประเทศไต้หวัน ซึ่งเป็นบริษัทที่ทำธุรกิจบริการด้านอาหาร (Food service) โดยใช้เงินลงทุน 161.8 ลบ. โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อขยายธุรกิจของกลุ่มไปในธุรกิจบริการด้านอาหาร ซึ่งสามารถต่อยอดให้กับธุรกิจห้องเย็นของบริษัทได้

โดยเรามองประเด็นดังกล่าวเป็นปัจจัยบวก เนื่องจากถือเป็นการเริ่มต้นที่ดีสำหรับแผนการลงทุนขนาดใหญ่ที่มีงบประมาณ 3.0 พันลบ. ในปีนี้ นอกจากกำไรส่วนเพิ่มที่จะเกิดขึ้นจากการลงทุนนี้ การลงทุนดังกล่าวยังจะช่วยสนับสนุนธุรกิจห้องเย็น คลังสินค้าและการขนส่งในประเทศที่ JWD มีฐานธุรกิจอยู่ รวมถึง JWD อาจขยายธุรกิจดังกล่าวจากประเทศไต้หวันมาในประเทศไทยด้วย

เราคงคำแนะนำ ซื้อ ที่ราคาเป้าหมายปลายปี 2561 ที่ 13.80 บาท

ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย
The Stock Exchange of Thailand



maiA
mai listed company association

คณะกรรมการสายงาน CSR

**สมาคมบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ
และบริษัท อาร์ต ออฟ โลฟ วิสาหกิจเพื่อสังคม จำกัด**

ประชุมหารือแผนงานลงพื้นที่ที่ :

- โรงพยาบาลมะเร็งอุบลราชธานี กรมการแพทย์ กระทรวงสาธารณสุข ใน วันพฤหัสบดีที่ 29 มีนาคม 2561
เวลา 12:00 – 15:40 น.
- โรงพยาบาลศรีนครินทร์ คณะแพทยศาสตร์ มหาวิทยาลัยขอนแก่น ใน วันพุธที่ 4 เมษายน 2561
เวลา 8:30 – 12:00 น.

ทั้งนี้ เพื่อแจกจ่ายสมุดบันทึกการรักษา (Survivor Planner) ให้ผู้ป่วยมะเร็ง
ในโครงการ “สานพลัง...พลิกชีวิตผู้ป่วยมะเร็ง 13,000 ราย”
ที่ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ในวันนี้ครับ



โครงการสานพลัง พลิกชีวิตผู้ป่วยมะเร็ง 13,000 ราย

“พลิกมุมมองใหม่
เพื่อรับมือ
กับโรคมะเร็ง”
ครั้งที่ 4

พร้อมรับฟรี สมุดบันทึกพิชิตมะเร็ง*

วันพุธที่ 4 เมษายน 2561
เวลา 08:30-12:00 น.

ห้องประชุมเวชศาสตร์นิวเคลียร์ ชั้นใต้ดิน อาคารผู้ป่วยนอก
โรงพยาบาลศรีนครินทร์ คณะแพทยศาสตร์ มหาวิทยาลัยขอนแก่น



ติดต่อลงทะเบียนได้ที่ :

- ห้องตรวจรังสีรักษา
โรงพยาบาลศรีนครินทร์ คณะแพทยศาสตร์
มหาวิทยาลัยขอนแก่น โทร 043-363-894
- : โครงการสานพลังพลิกชีวิตผู้ป่วยมะเร็ง 13,000 ราย



ผู้ร่วมเสวนา :

- รศ.นพ. ศรีชัย ครุพันธ์
ภาควิชารังสีวิทยา โรงพยาบาลศรีนครินทร์
คณะแพทยศาสตร์ มหาวิทยาลัยขอนแก่น
- คุณไอริส ไตรสารศรี
- คุณศรินทิพย์ ขัตติยะกาญจน์
ผู้ป่วยมะเร็งและอดีตผู้ป่วยมะเร็ง
ผู้ก่อตั้งโครงการอาร์ต ฟอรั แคนเซอร์
- คุณศศวรรณ ศรีพระคุณ
- คุณมงคล เลิศสุกัย
ตัวแทนผู้ป่วยที่ได้ทดลองใช้ "สมุดบันทึกพิชิตมะเร็ง"

กำหนดการกิจกรรม

08:30 - 09:30 น.
09:30 - 10:00 น.

ลงทะเบียนเข้าร่วมกิจกรรม
ประธานกล่าวเปิดงาน โดย
รศ.นพ. อภิชาติ จิระวุฒิพงศ์
(ผู้อำนวยการโรงพยาบาลศรีนครินทร์
คณะแพทยศาสตร์ มหาวิทยาลัยขอนแก่น)

10:05 - 11:05 น.

เสวนาให้ความรู้และเสริมสร้าง
กำลังใจ หัวข้อ "พลิกมุมมองใหม่
เพื่อรับมือกับโรคมะเร็ง"

11:05 - 11:50 น.

แนะนำ "สมุดบันทึกพิชิตมะเร็ง"
(Survivor Planner) และสาธิตวิธีการใช้จริง

11:50 - 12:00 น.

กิจกรรมปิดท้าย "กำลังใจของฉันในวันนี้คือ"



SR ตั้งเป้ารายได้ปี61 โตเท่าตัวจากปีก่อนที่ 1 พันลบ. อัตรากำไรสุทธิกลับมาใกล้เคียงปี 59 ที่ 7.34% แย้มเจรจาถือหุ้นโซลาร์สหกรณ์ 2 แห่ง

นายเกียรติ วิมลเศลา ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท สยามราช จำกัด (มหาชน) (SR) เปิดเผยว่า บริษัทตั้งเป้าหมายรายได้ในปี 2561 เติบโตเท่าตัวเมื่อเทียบกับปีก่อน เนื่องจากธุรกิจหลัก 3 กลุ่มธุรกิจของบริษัทฯ รวมไปถึงธุรกิจใหม่ อาทิ การบริหารอาคารจอดรถ และธุรกิจเกี่ยวกับพลังงานทางเลือก มีแนวโน้มการเติบโตอย่างก้าวกระโดด ขณะที่สิ้นปี 2560 บริษัทฯ มีปริมาณงานในมือ (Backlog) อยู่ประมาณ 1,863 ล้านบาท โดยจะรับรู้เป็นรายได้ในปี 2561 ประมาณ 70 - 75% ส่วนที่เหลือจะทยอยรับรู้เป็นรายได้ไปจนถึงปี 2563 ทั้งนี้ระหว่างนี้ยังสามารถชนะการประมูลและได้รับคำสั่งซื้อเพิ่มเข้ามาอีกจำนวน 118 ล้านบาทอีกด้วย

“บริษัทฯ ยังคงมุ่งมั่นเพื่อสร้างการเติบโตอย่างแข็งแกร่งต่อเนื่อง โดยปัจจุบันเราได้เข้าร่วมประมูลงานใหม่ๆ หลายโครงการ มูลค่ารวมกว่า 1,300 ล้านบาท คาดว่าจะทราบผลภายในไตรมาส 2 เป็นต้นไป ขณะเดียวกัน ทีมบริหารยังคงเดินหน้าศึกษาธุรกิจอื่นๆ ที่น่าสนใจและส่งเสริมกับธุรกิจหลัก เพื่อมุ่งเน้นในการต่อยอด เพิ่มช่องทางการเติบโต และช่วยผลักดันผลการดำเนินงานให้เติบโตอย่างแข็งแกร่งและยั่งยืน สร้างผลตอบแทนที่ดีให้กับผู้ถือหุ้นต่อไป” นายเกียรติ กล่าว

สำหรับความคืบหน้าโครงการที่จอดรถ รพ.ธรรมศาสตร์เฉลิมพระเกียรติ ซึ่งรับงานในนามบริษัทร่วมทุน (SR มีหุ้นร้อยละ 79.99) ชื่อ บริษัท ทีเคเอส เวนเชอร์ จำกัด ซึ่งขณะนี้อยู่ระหว่างก่อสร้าง มีความคืบหน้า คิดเป็น 15% คาดว่าน่าจะก่อสร้างแล้วเสร็จภายในปลายปีนี้ และพร้อมเปิดให้บริการได้ภายในต้นปี 2562 อย่างแน่นอน ทั้งนี้ บริษัท ทีเคเอส เวนเชอร์ จำกัด ยังคงเดินหน้าเตรียมประมูลงานใหม่อีก 3 - 4 โครงการ คาดว่าน่าจะทราบผลภายในไตรมาสที่ 3 หรือ 4 ของปีนี้เช่นกัน

นอกจากนี้ เมื่อวันที่ 23 มีนาคม 2561 ที่ผ่านมา บริษัท เอสอาร์ เพาเวอร์ โฮลดิ้ง จำกัด (SRPH) ซึ่งเป็นบริษัทย่อยของบริษัทฯ (SR ถือ

หุ้นร้อยละ 99.99) ได้เข้าซื้อหุ้นสัดส่วนร้อยละ 25.10 ของหุ้นที่ออกจำหน่ายทั้งหมดในบริษัท ซี.ทิว.ซี. โซลูชันส์ จำกัด หรือ โรงไฟฟ้าสิงห์บุรี (C2C) และเข้าซื้อหุ้นสัดส่วนร้อยละ 25.10 ของหุ้นที่ออกจำหน่ายทั้งหมดใน บริษัท โซลเทคโซลูชันส์ จำกัด หรือ โรงไฟฟ้าละหานทราย (STS) จากผู้ถือหุ้นเดิม ซึ่งเป็นกลุ่มบริษัทผู้ดำเนินธุรกิจผลิตกระแสไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์ โดยมีกำลังการผลิต 0.998 เมกะวัตต์ และ 4.990 เมกะวัตต์ ตามลำดับ มูลค่าเงินลงทุนรวม 29.49 ล้านบาท

“การเข้าลงทุนในโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ ถือเป็นการเพิ่มแหล่งที่มาของรายได้ประจำ ช่วยกระจายความเสี่ยงการดำเนินธุรกิจ และสร้างผลตอบแทนที่มั่นคงและยั่งยืนให้กับบริษัทฯ เนื่องจากสัญญาซื้อขายไฟฟ้า (PPA) กับการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค (กฟภ.) ระยะเวลา 25 ปี อีกทั้ง การเข้าสู่ธุรกิจใหม่ที่จะช่วยทำให้บริษัทฯ ได้รับความรู้และประสบการณ์ที่สามารถนำไปต่อยอดสู่ธุรกิจประเภทนี้ได้ในอนาคต” นายเกียรติ กล่าวในที่สุด

นายเกียรติ กล่าวเพิ่มเติมว่า บริษัทยังอยู่ในระหว่างเจรจาแผนลงทุนโรงไฟฟ้าโซลาร์ฟาร์มของสหกรณ์ เพิ่ม 2 แห่ง ขนาด 5 เมกะวัตต์ด้วย

สำหรับสัดส่วนรายได้ในปี 2561 คาดมาจากธุรกิจกลุ่มธุรกิจก่อสร้าง สถานีวัดและระบบท่อส่งก๊าซธรรมชาติ (MPT) 38% ,กลุ่มธุรกิจก๊าซธรรมชาติสำหรับยานยนต์ (ENG) 37%, กลุ่มธุรกิจระบบปั๊มอุตสาหกรรม (EPS) 13% และ กลุ่มธุรกิจงานสถานีวัดอัตราการไหลของของเหลว(TIN) 12%

นอกจากนี้ยังคาดว่าอัตรากำไรสุทธิปีนี้จะฟื้นตัวกลับมาใกล้เคียงกับปี 2559 ที่ 7.34% จากปี 2560 ที่อัตรากำไรสุทธิลดลงมาอยู่ที่ 3.60% เนื่องจากบริษัทจะเน้นบริหารจัดการบริหารต้นทุนดีขึ้น รวมทั้งการเติบโตของรายได้ที่เพิ่มขึ้นเป็นปัจจัยสนับสนุน





SKE คาดงบไตรมาสแรก

ดีกว่าช่วงเดียวกันของปีก่อน

หลังปริมาณอัดแก๊สเพิ่มขึ้น ยันเป้ารายได้ทั้งปีโต 15%

นายจักรพงษ์ สุเมธโชติเมธา ผู้ช่วยประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท สากล เอนเนอจี จำกัด (มหาชน) หรือ SKE เปิดเผยว่า บริษัทคาดการณ์การดำเนินงานในไตรมาส 1/61 จะดีกว่าช่วงเดียวกันของปีก่อน เนื่องจากบริษัทมีปริมาณอัดแก๊สที่เพิ่มมากขึ้น โดยปัจจุบันบริษัทมีปริมาณอัดแก๊สอยู่ที่ 610 ตัน/วัน เพิ่มขึ้นจากช่วงเดียวกันของปีก่อนที่ทำได้ 579 ตัน/วัน โดยบริษัทยังได้รับประโยชน์จากการปิดซ่อมบำรุงสถานีอัดแก๊สของบริษัท ปตท. จำกัด (มหาชน) หรือ PTT ซึ่งมีการปิดซ่อมบำรุงเป็นเวลาประมาณ 1 ปี ทำให้สถานีอัดแก๊สของบริษัทที่อยู่บริเวณใกล้เคียงกันมีปริมาณการอัดก๊าซเพิ่มขึ้นตั้งแต่ไตรมาส 4/60 ซึ่งเฉลี่ยทั้งปี 61 บริษัทคาดว่าจะอยู่ที่ 630 ตัน/วัน ขณะที่บริษัทฯ คงเป้ารายได้ในปีนี้จะเติบโต 15% จากปีก่อนที่มีรายได้ 333.70 ล้านบาท

นอกจากนี้บริษัทยังมีปัจจัยสนับสนุนจากการจำหน่ายก๊าซ CBG ให้กับรถขนส่งที่ใช้ก๊าซ NGV เป็นเชื้อเพลิง ซึ่งในปัจจุบันได้ทำบันทึกข้อตกลง (MOU) ขายก๊าซดังกล่าวให้กับบริษัท ฟาสางวู้ดชิพ จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทขนส่งที่ดำเนินธุรกิจอยู่ในบริเวณพื้นที่ตั้งของโครงการ 7,000 กิโลกรัมต่อวัน หรือคิดเป็นจำนวนกว่า 2.31 ล้านกิโลกรัมต่อปีเรียบร้อยแล้ว ซึ่งจะใช้เงินลงทุนในโครงการประมาณ 80 ล้านบาท คาดว่าจะใช้ระยะเวลาในการคืนทุนประมาณ 5 ปี โดยประเมินว่าจะเริ่มผลิตและเริ่มรับรู้รายได้ภายในไตรมาส 3/61

สำหรับธุรกิจการผลิตและจำหน่ายก๊าซไบโอมีเทนอัด (CBG)

ซึ่งได้มีการเข้าถือหุ้นในสัดส่วน 75% ในบริษัท อาร์อี ไบโอฟูเอลส์ จำกัด ที่ดำเนินธุรกิจผลิตและจำหน่าย CBG โดยมีขนาดกำลังการผลิตประมาณ 3 ล้านกิโลกรัมต่อปี ซึ่งบริษัทยังมีแผนที่จะเข้าลงทุนโครงการ CBG เฟส 2 ซึ่งเป็นโครงการต่อเนื่องในพื้นที่เดิม โดยคาดว่าจะเห็นความชัดเจนภายในช่วงปลายปี 61

อีกทั้งบริษัทยังอยู่ระหว่างศึกษาการลงทุนในธุรกิจพลังงานรูปแบบอื่นๆ นอกจากการอัดแก๊สและธุรกิจโรงไฟฟ้า ซึ่งบริษัทคาดว่าจะเห็นความชัดเจนในช่วงกลางปี 2561 โดยบริษัทเล็งเห็นถึงศักยภาพในการเสริมการเติบโตให้แก่บริษัทในอนาคต จากแผนการลงทุนโครงการโรงไฟฟ้าชีวมวลแม่กระทิงที่จังหวัดแพร่ มีขนาดกำลังการผลิต 9.90 MW โดยมีสัญญาขายไฟฟ้า 8 MW กับการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค ในอัตราเฉลี่ยที่ 4.62 บาท ต่อหน่วย ตลอดอายุสัญญา 20 ปี ซึ่งนับเป็นอัตราการขายไฟสำหรับโรงไฟฟ้าชีวมวลที่สูงที่สุดในปัจจุบัน มูลค่าโครงการรวม 850 ล้านบาท ซึ่งโครงการโรงไฟฟ้าชีวมวลแม่กระทิงจะเริ่มกำหนดจ่ายไฟฟ้าในรูปแบบเชิงพาณิชย์กลางปี 2562 โดยจะทำให้บริษัทจะเริ่มรับรู้รายได้ตั้งแต่กลางปี 2562 เป็นต้นไป เบื้องต้นคาดว่าโรงไฟฟ้างดังกล่าวจะทำให้บริษัทรับรู้รายได้ปีละ 280 ล้านบาท ทั้งนี้ คาดว่าจะเริ่มก่อสร้างได้ในช่วงเดือน พ.ค. 2561 โดยจะต้องรอมติที่ประชุมผู้ถือหุ้นพิจารณาอนุมัติในวันที่ 19 เม.ย. 2561





ESTAR ตั้งเป้ายอดขายปีนี้ 1.6 พันล.บ. โตกว่า 50% จากปีก่อน มีแผนเปิด 2-3 โครงการใหม่ มูลค่ารวม 3-4 พันล.บ.

ESTAR ตั้งเป้ายอดขายปีนี้ 1.6 พันล.บ. โตกว่า 50% จากปีก่อน มีแผนเปิด 2-3 โครงการใหม่ มูลค่ารวม 3-4 พันล.บ. ปีนี้วางงบลงทุนกว่า 2 พันล.บ. ซื้อที่ดินทั้งในกทม.-ระยอง รองรับพัฒนาโครงการใหม่ต่อเนื่อง ประเดิมเปิดโครงการ "Velana Golf House" มูลค่ากว่า 500 ล.บ.

ดร.ต่อศักดิ์ เลิศศรีสกุลรัตน์ กรรมการผู้จัดการ บริษัท อีสเทอร์น สตาร์ เรียวเอสเตท จำกัด (มหาชน) หรือ ESTAR เปิดเผยถึงแผนธุรกิจในปี 2561 ว่า บริษัทฯ มั่นใจว่าในปีนี้จะเติบโตทั้งธุรกิจและแบรนด์ของเราจะส่องแสงสว่างยิ่งขึ้นในวงการอสังหาฯ พร้อมจะเดินหน้ารักษาความสำเร็จต่อเนื่องจากปีที่แล้ว โดยขยายธุรกิจเข้าสู่กลุ่มสินค้าใหม่ เช่น โลว์ไรซ์ คอนโดมิเนียม ที่อยู่อาศัยแนวราบ ในเขตกรุงเทพควบคู่กับเตรียมความพร้อมสำหรับตลาด EEC มากยิ่งขึ้น ซึ่งบริษัทฯ มีแผนที่จะเปิดตัวโครงการใหม่อีก 2-3 โครงการเข้ามาเสริมทัพ มูลค่ารวมกว่า 3-4 พันล้านบาท และได้กำหนดเป้าหมายยอดขายในปีที่ 1.6 พันล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นถึงกว่า 50% ทั้งยังได้เตรียมทุ่มงบปีนี้ กว่า 2 พันล้านบาท เพื่อซื้อที่ดินทั้งในกรุงเทพและระยองสำหรับพัฒนาโครงการใหม่อย่างต่อเนื่อง

ล่าสุด บริษัทฯ ได้เปิดตัวแบรนด์ เวลานา (VELANA) ซึ่งเป็นแบรนด์ที่จะจับกลุ่มลูกค้า Gen X & Y ที่เป็นคนทำงานในระดับผู้บริหารรุ่นใหม่มีอายุตั้งแต่ 35-45 ปี โดยได้ประเดิมเปิดตัวโครงการแรกภายใต้ชื่อโครงการ "Velana Golf House" โครงการบ้านเดี่ยว 2 ชั้น อยู่ภายในสนามกอล์ฟอีสเทอร์น สตาร์ แอนด์ รีสอร์ท อ.บ้านฉาง จ.ระยอง ติดสนามบินอู่ตะเภา ด้วยมูลค่าโครงการกว่า 500 ล้านบาท ออกแบบในสไตล์ ModernContemporary ที่มีความสวยงามทันสมัย มีความเป็นส่วนตัว ปราศจากมลภาวะทางสายตาด้วยระบบสายไฟฟ้าใต้ดินทั้งโครงการ พร้อมสโมสรและสระว่ายน้ำเต็มรูปแบบท่ามกลางสิ่งแวดล้อมและสังคมคุณภาพเฉพาะตัว ที่หาไม่ได้จากโครงการอื่นในเขตพื้นที่ อ.บ้านฉาง จำนวนจำกัดเพียง 98 หลัง บนพื้นที่ 24 ไร่ มีพื้นที่ใช้สอยของตัวบ้าน 164,191 และ 242 ตร.ม. ราคา

เริ่มต้นเพียง 3.9 ล้านบาท ซึ่งลูกค้าเป้าหมายของโครงการจะเป็นเจ้าของกิจการ ผู้บริหารบริษัท แพทย์ นักบิน วิศวกร หรือผู้จัดการโครงการต่างๆ ที่ทำงานในจังหวัดระยอง รวมถึงชาวต่างชาติที่พักอาศัยบริเวณนี้

“สำหรับแบรนด์ เวลานา นั้น มีเป้าหมายตอบโจทย์ลูกค้าในระดับกลาง-บน โดยมุ่งนำเสนอวัฒนธรรม การอยู่อาศัยในโครงการที่ให้ความสำคัญกับพื้นที่ส่วนกลางที่มากกว่า โดยคำนึงถึง Attitude Trend ที่ผู้คนต่างแสวงหา รูปแบบการใช้ชีวิตที่พอดี ไม่ว่าจะเป็นความสมดุลระหว่างเทคโนโลยีที่มีอยู่ในชีวิตประจำวันกับความสัมพันธ์ของคนในครอบครัว รวมไปถึงการเลือกทำเลที่เหมาะสมกับการใช้ชีวิตการทำงานและชีวิตด้านอื่นๆ ของตนเอง โดยนำเสนอ Social Innovation ที่ตอบสนองต่อความต้องการดังกล่าว อาทิ การใช้พื้นที่ส่วนกลางให้เป็นส่วนเรียนรู้ให้กับเด็ก อย่างสร้างสรรค์ การแชร์ส่วนพื้นที่ใช้สอยร่วมกัน ในรูปแบบ Co-Working Space หรือ Co-Locker เป็นต้น เพื่อให้ลูกบ้านของอีสเทอร์น สตาร์ได้สัมผัสกับชีวิตที่ดีขึ้นกว่าเดิมอย่างแท้จริง” ดร.ต่อศักดิ์ กล่าว

ดร.ต่อศักดิ์ กล่าวต่อว่า ในปีที่ผ่านมา บริษัทฯ สามารถขายและทยอยโอนกรรมสิทธิ์โครงการที่อยู่ในมือไปได้เป็นจำนวนมาก จึงรับรู้รายได้รวมเพิ่มขึ้นมากกว่าประมาณการตอนต้นปี โดยมียอดขายรวมอยู่ที่ 1,026 ล้านบาท แบ่งเป็น 875 ล้านบาทจากการขายโครงการที่กรุงเทพฯ (85.3%) และ 151 ล้านบาทจากโครงการที่ระยอง (14.7%) เติบโตขึ้นจากยอดขายของปี 2559 ถึง 23% เป็นไปในทิศทางเดียวกับรายได้รวมของ บริษัทฯ ที่เพิ่ม 37% จาก 1,830 ล้านบาท ในปี 2559 ขึ้นมาอยู่ที่ 2,516 ล้านบาท แบ่งเป็น 2,354 ล้านบาทจากโครงการที่กรุงเทพฯ (93.6%) และ 162 ล้านบาทจากระยอง (6.4%)

ปัจจุบัน บริษัทฯ มีโครงการที่อยู่ระหว่างการขายและโอนกรรมสิทธิ์อยู่ทั้งสิ้น 6 โครงการ คิดเป็นมูลค่ารวม ณ สิ้นปี 2560 ราว 8.9 พันล้านบาท แบ่งเป็นโครงการคอนโดมิเนียมในกรุงเทพฯ 3 โครงการ ได้แก่ Star View ริมน้ำ ย่านพระราม

3, Nara 9 แยกสาทร-นราธิวาส, Amber Condo ติดรถไฟฟ้าสถานีแยกติวานนท์ และโครงการบ้านเดี่ยวในเขตพื้นที่อำเภอบ้านฉาง จ.ระยอง จำนวน 3 โครงการ ได้แก่ Vintage Home Village 3 , Hamlet 3, Sinthavee Garden 2 รวมทั้งมีหน่วยธุรกิจซีสตาร์ พร็อพเพอร์ตี้ บริการบ้านเดี่ยวและอพาร์ทเมนท์ให้เช่า และบริการโรงแรม ซึ่งตั้งอยู่ในพื้นที่ของสนามกอล์ฟ อีสเทอร์น สตาร์ แอนด์ รีสอร์ท ติดสนามบินอู่ตะเภา เพียงประมาณ 1 กม.จากทางขึ้นมอเตอร์เวย์พัทยากลับบ้านฉางอีกด้วย

ดร.ต่อศักดิ์ ยังได้กล่าวถึงภาพรวมของตลาดอสังหาฯ ในปีนี้ถือว่าเอื้อต่อการขยายธุรกิจของ ESTAR เป็นอย่างยิ่ง ทั้งเศรษฐกิจโดยรวมของประเทศ ที่คาดว่าจะเติบโตต่อเนื่อง ภาคการส่งออกและการท่องเที่ยวก็ยังขยายตัวได้ดี การลงทุนในโครงการเมกะโปรเจกต์ของภาครัฐก็ยังคงเดินหน้าต่อ ไม่ว่าจะเป็นโครงการรถไฟฟ้าสายต่างๆ รถไฟความเร็วสูง รถไฟทางคู่ มอเตอร์เวย์ทางด่วนเชื่อมวงแหวน ไปจนถึงโครงการ EEC ที่มีความชัดเจนมากขึ้นในด้านผังเมืองและแผนการพัฒนาด้านการคมนาคม ซึ่งจะช่วยสร้างโอกาสและเพิ่มศักยภาพของพื้นที่ในจังหวัดระยอง ในขณะที่ตลาดผู้บริโภคระดับกลาง-บน ก็ยังตอบรับการเปิดตัวสินค้าที่อยู่อาศัยใหม่ในอัตราที่ดี นักลงทุนรายย่อยจากต่างชาติ โดยเฉพาะจีนยังให้ความมั่นใจในเศรษฐกิจและตลาดอสังหาฯ ของไทย ไปจนถึงกระแส Aging Society ที่ส่งผลให้สินค้าอสังหาฯ สำหรับผู้สูงอายุได้รับความนิยมมากขึ้นเรื่อยๆ สิ่งเหล่านี้ล้วนแต่เป็นปัจจัยสนับสนุนการลงทุนต่อเนื่องของบริษัทฯ ทั้งสิ้น

อย่างไรก็ตาม การเปิดตัวโครงการเวลานา (VELANA) เป็นแค่การเริ่มเปิดฉากในปี 2561 ของอีสตาร์เท่านั้น บริษัทฯ ยังคงมีดาวดวงใหม่ที่เตรียมจะฉายแสงออกมาอย่างต่อเนื่อง เพื่อให้ลูกค้าของเรามีทางเลือกและได้ค้นพบความสุขในทุกไลฟ์สไตล์ตามรูปแบบของตัวเองมากยิ่งขึ้น” ดร.ต่อศักดิ์ กล่าวทิ้งท้าย



PDJ คาดงบ Q1/61 พลิกมีกำไร หลังบริหารจัดการต้นทุนการผลิตขึ้น

PDJ มั่นใจยอดขายปี 61 โต 20% หลังออเดอร์เพิ่มขึ้น-ยอดจำหน่ายค้าปลีกโตต่อเนื่อง วางงบลงทุน 50 ลบ. ปรับปรุงการผลิต-ซื้อเครื่องจักรใหม่ คาดงบ Q1/61 พลิกมีกำไร หลังบริหารจัดการต้นทุนการผลิตดีขึ้น

นายชนัดต์ สรไกรกิติกุล ประธานกรรมการการเงินและบริหารความเสี่ยง บริษัท แพรนต้า จิวเวลรี่ จำกัด (มหาชน) PDJ เปิดเผยว่า คาดผลประกอบการไตรมาส1/61 จะสามารถพลิกเป็นกำไรสุทธิได้ เนื่องจากบริษัทได้ใช้กำลังการผลิตสินค้าสูงขึ้นไปถึงระดับ 80% จากปีก่อนที่ใช้กำลังการผลิตราว 70% ขณะที่บริษัทมีการบริหารจัดการต้นทุนด้านการผลิตได้ดี ช่วยให้ภาพรวมอัตรากำไรขั้นต้นของบริษัทมีความเหมาะสม ส่งผลให้อัตรากำไรขั้นต้นมีแนวโน้มใกล้เคียงกับปีก่อนที่ 28.44%

ทั้งนี้ผลประกอบการของบริษัทจะมีการปรับตัวดีขึ้นอย่างชัดเจนตั้งแต่ไตรมาส 2/61 เป็นต้นไป เป็นผลจากโรงงานผลิตมีออร์เดอร์จากลูกค้าเพิ่มขึ้น อีกทั้งยอดจำหน่ายในธุรกิจจัดจำหน่ายและค้าปลีกมีการเติบโตอย่างต่อเนื่อง ตามการฟื้นตัวของกำลังซื้อในภูมิภาคต่างๆ ที่บริษัทมีฐานการค้า ประกอบกับการปรับกลยุทธ์ทั้ง 3 ธุรกิจหลัก ทั้งการปรับปรุงการผลิตให้มีประสิทธิภาพ พัฒนาฝีมือแรงงานให้มีความเชี่ยวชาญเพิ่มปริมาณการผลิตได้ดีขึ้นและลดปริมาณการสูญเสีย

สำหรับภาพรวม ผลประกอบการของบริษัทมีแนวโน้มปรับตัวดีขึ้นอย่าง

ต่อเนื่อง คาดว่ายอดขายปีนี้จะเติบโตไม่ต่ำกว่า 20% หรือ 3,700 ล้านบาท และกลับมามีกำไรสุทธิตามเป้าหมายที่วางไว้

ด้านการจัดจำหน่ายบริษัทมีแผนที่จะเพิ่มยอดขายจากฐานลูกค้าเดิม และขยายฐานลูกค้าใหม่ จากความเชี่ยวชาญตลาดเครื่องประดับ ความเข้าใจและเข้าถึงความต้องการของกลุ่มลูกค้าในแต่ละภูมิภาค อีกทั้งการสนับสนุนด้านโลจิสติกส์ คลังสินค้า ส่วนฐานธุรกิจค้าปลีกบริษัทยังคงมุ่งเน้นการสร้างแบรนด์ของตนเองในประเทศไทย อินโดนีเซียและเวียดนาม อีกทั้งมีแผนขยายช่องทางการซื้อขายแบบ Omni Channel เพื่อตอบสนองความต้องการกลุ่มผู้บริโภคที่เป็นคนรุ่นใหม่เช่นเดียวกัน

“ผลประกอบการของบริษัทมีทิศทางที่สอดคล้องกับเป้าหมายที่จะเติบโต 20% โดยช่วงไตรมาสแรกปีนี้อาจแสดงอัตราการเติบโตที่ลดลง เนื่องจากช่วงเดียวกันปี 60 บริษัทมียอดขายที่สูงขึ้นกว่า 50% จากฐานการผลิตและฐานจัดจำหน่ายที่มียอดคำสั่งซื้อสูงกว่าปกติ โดยเฉพาะในประเทศอเมริกา อย่างไรก็ตาม จากแนวโน้มการเติบโตและแผนการดำเนินงานของบริษัท รวมถึงบริหารจัดการต้นทุนการดำเนินงานทุกธุรกิจอย่างมีประสิทธิภาพ เชื่อว่าจะส่งผลให้บริษัทมีความแข็งแกร่งมากขึ้น”นายชนัดต์กล่าว

TVO มั่นใจรายได้ - อัตรากำไรขั้นต้น ดีกว่าปีก่อน หลังราคาขายกากถั่วเหลืองสูงขึ้น - ต้นทุนนำเข้าวัตถุดิบลด



TVO มั่นใจรายได้-อัตรากำไรขั้นต้น ดีกว่าปีก่อน หลังราคาขายกากถั่วเหลืองสูงขึ้น-ต้นทุนนำเข้าวัตถุดิบลด-พร้อมเล็งออกผลิตภัณฑ์ใหม่ มาร์จิ้นสูงช่วง Q3/61 แยมเตรียมเพิ่มกำลังการผลิต 10% หรือ 500 ตันต่อวัน จากปัจจุบัน 6 พันตัน/วัน

นายบวร วงศ์สินอุดม กรรมการผู้จัดการ บริษัท น้ำมันพืชไทย จำกัด (มหาชน) หรือ TVO เปิดเผยว่าบริษัทมั่นใจว่ารายได้ในปี2561 จะดีกว่าปีก่อนที่มีรายได้ 24,805.05 ล้านบาท เนื่องจากประเมิณความต้องการกากถั่วเหลืองจะเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ประกอบกับราคากากถั่วเหลืองมีแนวโน้มขาขึ้น ขณะที่ต้นทุนนำเข้ากากถั่วเหลืองจากอาร์เจนตินาสูงขึ้นจากปัญหาภัยแล้ง ขณะที่บริษัทมีการนำเข้าวัตถุดิบถั่วเหลืองถึง 90% ทำให้ได้รับประโยชน์เรื่องต้นทุนที่ลดลงในช่วงที่เงินบาทแข็งค่า

ขณะที่บริษัทคาดว่าอัตรากำไรขั้นต้นในปีนี้จะดีกว่าปีก่อนด้วยเช่นกัน โดยปีก่อนอยู่ที่ระดับ 10.76% เนื่องจากบริษัทได้รับปัจจัยสนับสนุนจาก

ค่าเงินบาทที่แข็งค่าขึ้น ในการนำเข้าวัตถุดิบให้มีการราราดต้นทุนวัตถุดิบที่ถูก ขณะเดียวกันบริษัทยังมีแผนที่จะออกผลิตภัณฑ์ใหม่ที่มีมาร์จิ้นสูงในช่วงไตรมาส 3/61 เพิ่มเติมด้วยเช่นกัน

สำหรับกลยุทธ์ในปีบริษัทมีแผนที่จะลงทุนเพิ่มกำลังการผลิตทั้งโรงงาน, โรงสกัดน้ำมันถั่วเหลือง, พูลแพตชอย อีกประมาณ10%หรือ 500 ตันต่อวัน จากปัจจุบันที่บริษัทมีกำลังการผลิตรวม 6,000 ตันต่อวันจาก 4 โรงงานเพื่อรองรับปริมาณขายที่กำลังเติบโตขึ้น พร้อมกับเพิ่มกำลังการผลิตโรงบรรจุขวด สำหรับน้ำมันขนาด 1 ลิตร เพื่อรองรับการส่งออกน้ำมันถั่วเหลืองไปยังตลาดต่างประเทศ

นอกจากนี้บริษัทยังมีปรับปรุงประสิทธิภาพการผลิต โดยใช้ระบบ Automation และ Nanoneutralizationเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพ ลดการสูญเสีย และลดต้นทุนในการผลิต

"โรงงานโมแปงสาธิตรายใหญ่ และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"



ดร.ชาณุภุช เดชวิทักษ์

รองประธานกรรมการบริหารและกรรมการผู้จัดการ
บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน)





สำหรับ PT

เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน

แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

“บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)”



นายพิทักษ์ รัชกิจประการ

ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่

บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)

90 อาคารซีดับเบิลยู ทาวเวอร์ เอ ชั้นที่ 33 ถนนรัชดาภิเษก แขวงห้วยขวาง
เขตห้วยขวาง กรุงเทพฯ 10310

โทรศัพท์ : 0 2168 3377, 0 2168 3388

โทรสาร : 0 2168 3379, 0 2168 3389

ศูนย์วิจัยกสิกรไทยประเมินเศรษฐกิจไทยปี 2561

ท่ามกลางสงครามการค้าโลก หongกระหนาบจำกัด

คงคาดการณ์ศก.ไทยโต 4%

ศูนย์วิจัยกสิกรไทย
开泰研究中心 KASIKORN RESEARCH CENTER



ศูนย์วิจัยกสิกรไทยประเมินทำทึนนโยบายทางการค้าของสหรัฐฯ และสถานการณ์การค้าโลก โดยมองว่าแม้สหรัฐฯ จะประกาศใช้มาตรการกีดกันทางการค้าที่หลากหลายอันส่งผลกระทบต่อคู่ค้าและประเภทสินค้าต่างๆ กันออกไป แต่ด้วยขั้นตอนการปฏิบัติที่ค่อนข้างยืดหยุ่น จึงน่าจะส่งผลกระทบโดยรวมอยู่ในขอบเขตที่จำกัด และนำไปสู่การเจรจาเงื่อนไขทางการค้าระหว่างสหรัฐฯ และคู่ค้ารายประเทศ โดยไม่ลุกลามบานปลายจนกลายเป็นสงครามการค้า

อย่างไรก็ตาม มาตรการกีดกันทางการค้าล่าสุดของสหรัฐฯ ที่มีต่อสินค้านำเข้าจากจีนมูลค่า 6 หมื่นล้านดอลลาร์สหรัฐฯ อาจส่งผลกระทบต่อห่วงโซ่การผลิตและการส่งออกของภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้รวมทั้งไทย ทั้งนี้ สินค้าส่งออกไทยที่มีความเสี่ยงที่จะได้รับผลกระทบเฉพาะหน้า หลักๆ คงเป็นสินค้าที่อยู่ในห่วงโซ่การผลิตของจีน เช่น อุปกรณ์และชิ้นส่วนคอมพิวเตอร์ ชิ้นส่วนเครื่องใช้ไฟฟ้า และชิ้นส่วนโทรศัพท์มือถือ เป็นต้น

นอกจากนี้ ไทยยังมีความเสี่ยงจากการติดในรายชื่อประเทศคู่ค้าของสหรัฐฯ ที่บิดเบือนค่าเงิน ซึ่งมีนัยถึงข้อจำกัดในการดำเนินนโยบายอัตราแลกเปลี่ยนของทางการ อันอาจส่งผลให้เงินบาทแข็งค่าขึ้นในจังหวะที่รวดเร็วและผันผวน รวมถึงมีความเป็นไปได้ที่สหรัฐฯ จะออกมาตรการกีดกันสินค้าจากไทยโดยเฉพาะเจาะจง ซึ่งจำเป็นต้องติดตามต่อไปอย่างใกล้ชิด

ท่ามกลางปัจจัยเสี่ยงจากสงครามการค้าโลก ศูนย์วิจัยกสิกรไทยจึงยังคงภาพรวมการส่งออกทั้งปี 2561 ไว้ที่ 4.5% จากภาพการส่งออกของไทยในเดือนม.ค. และ ก.พ. 2561 ที่ยังรักษาระดับการเติบโตไว้

ได้ในระดับ 2 หลัก ซึ่งเป็นการเติบโตในรายสินค้าส่งออกสำคัญและรายตลาดหลัก สะท้อนถึงความต้องการของตลาดโลกยังมีแรงหนุนส่งออกไทยอยู่มาก ซึ่งจากปัจจัยดังกล่าว น่าจะหนุนให้การส่งออกของไทยในปีนี้ได้สูงกว่า 4.5% (ประมาณการ ณ เดือนธ.ค. 2560)

ทั้งนี้ การขึ้นภาษีนำเข้าของสหรัฐฯ ในสินค้าเครื่องซักผ้า แผงโซลาร์เซลล์ เหล็ก และอลูมิเนียมที่มีผลบังคับใช้แล้ว มาตรการของสหรัฐฯ ในการขึ้นภาษีนำเข้าสินค้าจากจีนมูลค่า 6 หมื่นล้านดอลลาร์สหรัฐฯ ที่คาดว่าจะเริ่มมีผลบังคับใช้ในช่วงกลางเดือนพ.ค. 2561 ตลอดจนแรงกดดันเพิ่มเติมต่อแนวโน้มการแข็งค่าของเงินบาทหากไทยติดอยู่ในบัญชีรายชื่อประเทศที่บิดเบือนค่าเงิน (Currency Manipulation) ยังคงเป็นประเด็นที่ต้องติดตาม จึงยังคงประมาณการส่งออกของไทยในปีนี้ ไว้ที่ 4.5%

ศูนย์วิจัยกสิกรไทยคงประมาณการการเติบโตทางเศรษฐกิจไทยทั้งปี 2561 ที่ 4.0% โดยมองว่าแรงหนุนยังมาจากการส่งออก ท่องเที่ยว และการลงทุน ท่ามกลางปัจจัยเสี่ยงทางด้านการค้าของโลก ภาพการส่งออกยังคงขยายตัวได้เป็นบวกจากเศรษฐกิจโลกที่เติบโตต่อเนื่อง ในขณะที่ประเมินแรงหนุนของเศรษฐกิจไทยยังมาจากการท่องเที่ยว และการลงทุนทั้งรัฐและเอกชน แม้ว่าการบังคับใช้ พ.ร.บ. จัดซื้อจัดจ้างของภาครัฐจะส่งผลให้การเบิกจ่ายงบลงทุนของรัฐล่าช้าไปบ้าง แต่คาดว่า การเร่งเบิกจ่ายในช่วงที่เหลือของปีงบประมาณจะทำให้การลงทุนภาครัฐยังเป็นแรงหนุนที่สำคัญ ในขณะที่การลงทุนภาคเอกชนคาดว่าจะได้อานิสงส์จากการลงทุนภาครัฐ

โบรคเกอร์ ชี้ ค่าธรรมเนียมการทำธุรกรรมที่ลดลง 10% จะจุดให้กำไรของ KBANK ลดลง 2.4% และของธนาคารอื่นลดลง 1-1.5%



บทวิเคราะห์ บมจ.หลักทรัพย์ เคจีไอ (ประเทศไทย) เปิดเผยว่า ความพยายามที่จะเร่งให้ลูกค้าเปลี่ยนพฤติกรรมไปใช้ช่องทาง digital banking เพิ่มขึ้น และเพิ่มฐานลูกค้า ทำให้สองธนาคารใหญ่ (KBANK และ SCB) ต้องรุกออกแคมเปญ "โอนเงินฟรีผ่านช่องทาง digital" ซึ่งกลยุทธ์นี้จะพลิกโฉมหน้าการแข่งขันของธุรกิจธนาคาร และแสดงให้เห็นถึงกลยุทธ์ต่อไป ที่จะต้องมีการลดค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานลงเพื่อเพิ่มความสามารถในการทำกำไรในระยะยาว แต่อย่างไรก็ตาม ในช่วงเปลี่ยนผ่านนี้ ธนาคารทุกแห่งจะถูกกระทบหมด เรายังคงให้น้ำหนักหุ้นกลุ่มธนาคารที่ overweight และเลือก BBL เป็นหุ้นเด่นในกลุ่มเนื่องจากเราได้รวมผลจากรายได้ค่าธรรมเนียมที่ลดลงบางส่วนไว้ในประมาณการกำไรปีนี้แล้ว

การที่ KBANK และ SCB ประกาศยกเว้นค่าธรรมเนียมการทำธุรกรรม digital banking ทำให้ธนาคารอื่นๆ ยกเว้นค่าธรรมเนียมตาม และอาจจะทำให้สภาวะการแข่งขันของธุรกิจธนาคารเปลี่ยนแปลงไปจากเดิม ซึ่งเรามองว่า 1.) ธนาคารใหญ่ต่างพยายามใช้กลยุทธ์ด้านราคาเพื่อเพิ่มฐานลูกค้าโดยเฉพาะอย่างยิ่ง KBANK และ SCB 2.) ธนาคารพยายามบีบให้ลูกค้าเปลี่ยนพฤติกรรมมาทำธุรกรรม digital banking มากขึ้นเพื่อลดต้นทุนการดำเนินงานในอนาคต เราคาดว่าธนาคารต่างๆ อาจจะออกกลยุทธ์ใหม่เพื่อให้บรรลุเป้าหมายระยะยาวในด้านการกำหนดตำแหน่งในตลาดของธุรกรรม digital banking ซึ่งในระยะยาวจะส่งผลกระทบต่อ TMB มากที่สุด

บทวิเคราะห์ระบุว่า ค่าธรรมเนียมการทำธุรกรรมเป็นรายได้ค่าธรรมเนียมก้อนใหญ่สุดของ KBANK ซึ่งคิดเป็นสัดส่วนถึง 31% ของรายได้จากค่าธรรมเนียมและบริการทั้งหมดสุทธิ (หรือประมาณ 7% ของรายได้จากการดำเนินงาน) สูงกว่าของ BBL และ KTB ซึ่งอยู่ที่ 20%, ของ SCB ที่ 15% และของ TMB ที่ 12% (ดูรายละเอียดใน figure 1) ค่าธรรมเนียมการโอนเงินเป็นแค่ส่วนหนึ่งของค่าธรรมเนียม

การทำธุรกรรมซึ่งเป็นข้อมูลที่ไม่ได้เปิดเผยไว้ใน โดยค่าธรรมเนียมการทำธุรกรรมประกอบด้วยค่าธรรมเนียม ATM, การชำระค่าสินค้าและบริการ, การโอนเงิน ฯลฯ จากข้อมูลที่ได้จาก BBL ธุรกรรม digital banking ของธนาคารไม่ค่อยคึกคัก และรายได้จากค่าธรรมเนียมประเภทนี้คิดเป็นสัดส่วนแค่ไม่ถึง 10% ของธุรกรรม digital ทั้งหมดเท่านั้น เช่นเดียวกับ KTB

แต่อย่างไรก็ตาม ธุรกรรมประเภทนี้ของ KBANK น่าจะมีปริมาณมากเนื่องจากธุรกรรม digital banking น่าจะคิดเป็นสัดส่วนสูงถึงประมาณครึ่งหนึ่งของธุรกรรมทั้งหมดของธนาคาร เราคาดว่ารายได้จากค่าธรรมเนียมการโอนเงินผ่านธุรกรรม digital จะคิดเป็นสัดส่วนประมาณ 20-30% ของค่าธรรมเนียมธุรกรรมทั้งหมด ซึ่งรายได้ก้อนนี้จะถูกกระทบจากการยกเว้นค่าธรรมเนียมที่ธนาคารเพิ่งประกาศออกมา

"เราได้ทำการวิเคราะห์ sensitivity ของกำไรสุทธิจากการที่รายได้ค่าธรรมเนียมการทำธุรกรรมลดลง และพบว่ารายได้ค่าธรรมเนียมการทำธุรกรรมที่ลดลงทุกๆ 10% จะจุดให้กำไรสุทธิของ KBANK ลดลง 2.4%, ของ KTB ลดลง 1.5%, ของ BBL ลดลง 1.2%, ของ TMB ลดลง 1.1% และของ SCB ลดลง 0.8% (ภายใต้ข้อสมมติว่าค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานคงที่) ทั้งนี้ การที่ SCB รุกเปิด platform ด้าน digital banking ในระยะที่ยกเลิกค่าธรรมเนียมการโอน และต้องทุ่มงบการตลาดอย่างหนักเพื่อชิงส่วนแบ่งตลาดด้าน digital banking ก็อาจจะกระทบกำไรในระยะสั้นได้" บทวิเคราะห์ระบุว่า

เนื่องจากรายได้ค่าธรรมเนียมที่ลดลงเป็นไปตามที่ธนาคารคาดไว้อยู่แล้ว ดังนั้นเราจึงคาดว่า non-NII ของ KBANK ในปีนี้จะโตแค่ 2% (เมื่อเทียบกับ SCB ที่ 6%, BBL ที่ 8%, KTB ที่ 6%, และ TMB ที่ 10%) ลดลงจาก +6.5% ในปี 2560 ซึ่งที่ระดับนี้ เรายังคงประมาณการของทุกธนาคารเอาไว้เท่าเดิม ทั้งนี้ ความเสี่ยงต่อกำไรของธนาคารจะมาจากพฤติกรรมของลูกค้า และการย้ายไปทำธุรกรรม digital

ทริสเรตติ้งคงอันดับเครดิตองค์กร & หุ้นกู้ไม่ด้อยสิทธิ ไม่มีหลักประกัน และแนวโน้ม “CK” ที่ “A-/Stable”



ทริสเรตติ้งคงอันดับเครดิตองค์กรและหุ้นกู้ไม่ด้อยสิทธิ ไม่มีหลักประกัน ของ บริษัท ข. การช่าง จำกัด (มหาชน) ที่ระดับ “A-” โดยอันดับเครดิตสะท้อนถึงสถานะความเป็นผู้รับเหมาก่อสร้างชั้นนำในประเทศไทย ตลอดจนความสามารถในการรับงานก่อสร้างโครงการขนาดใหญ่และโครงการที่ต้องการความเชี่ยวชาญเฉพาะทาง รวมทั้งความแข็งแกร่งในการดำเนินโครงการและความยืดหยุ่นทางการเงินที่เกิดจากการลงทุนเชิงกลยุทธ์ของบริษัท อย่างไรก็ตาม ความแข็งแกร่งดังกล่าวลดทอนลงบางส่วนจากลักษณะที่เป็นวงจรขึ้นลงและการแข่งขันที่รุนแรงของธุรกิจรับเหมาก่อสร้าง ตลอดจนภาระหนี้ของบริษัทที่อยู่ในระดับสูง

ประเด็นสำคัญที่กำหนดอันดับเครดิต การเป็นผู้รับเหมาก่อสร้างชั้นนำของประเทศ บริษัทมีสถานะทางธุรกิจที่เข้มแข็งซึ่งเกิดจากการมีความสามารถในการแข่งขันที่แข็งแกร่งในธุรกิจรับเหมาก่อสร้างภายในประเทศของบริษัท โดยบริษัทเป็นหนึ่งในผู้รับเหมาก่อสร้างรายใหญ่ที่สุด 3 รายที่จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยเมื่อพิจารณาในแง่ของรายได้และสินทรัพย์ ทั้งนี้ บริษัทมีประสบการณ์ในธุรกิจรับเหมาก่อสร้างที่ยาวนานและได้รับการยอมรับทั้งในด้านความสำเร็จในการประมูลงานและผลสำเร็จของงาน

บริษัทมีความเชี่ยวชาญในงานก่อสร้างที่หลากหลายครอบคลุมงานก่อสร้างทั่วไป เช่น งานก่อสร้างถนน ทางด่วน อาคาร และสะพาน ไปจนถึงงานก่อสร้างโครงการขนาดใหญ่ที่มีความซับซ้อนสูง เช่น งานโครงการระบบขนส่งใต้ดินและโรงไฟฟ้าพลังน้ำ ซึ่งผลงานในการก่อสร้างโครงการที่มีความซับซ้อนที่หลากหลายจำนวนมากของบริษัทช่วยเพิ่มความสามารถในการแข่งขันประมูลงานได้เป็นอย่างดี นอกจากนี้ การที่บริษัทมีฐานทุนขนาดใหญ่ยังช่วยให้บริษัทสามารถเข้าร่วมประมูลโครงการโครงสร้างพื้นฐานขนาดใหญ่ของภาครัฐอีกด้วย

และนอกเหนือจากธุรกิจรับเหมาก่อสร้างซึ่งเป็นธุรกิจหลักแล้ว บริษัทยังมีการลงทุนในธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับโครงสร้างพื้นฐานต่าง ๆ อีกด้วย

การลงทุนเชิงกลยุทธ์ช่วยเพิ่มความแข็งแกร่งทางธุรกิจและเสริมความยืดหยุ่นทางการเงิน จากการที่บริษัทมีธุรกิจหลักที่มีความเสี่ยงจากความเสี่ยงของอุตสาหกรรมรับเหมาก่อสร้าง ดังนั้น เพื่อเป็นการลดความเสี่ยงดังกล่าว บริษัทจึงได้วางแผนสร้างรากฐานที่เข้มแข็งในการสร้างรายได้ประจำเพื่อป้องกันผลกระทบที่จะเกิดจาก อุปสงค์ด้านงานก่อสร้างที่ไม่ค่อยขยายตัวเท่าที่ควร บริษัทมีการลงทุนในบริษัทที่จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์จำนวน 3 ราย ได้แก่ บริษัท ทางด่วนและรถไฟฟ้ากรุงเทพ จำกัด (มหาชน) บริษัท ที่ติดบลิว จำกัด (มหาชน) และ บริษัท ซีเค

พาวเวอร์ จำกัด (มหาชน) โดยบริษัททั้ง 3 แห่งดังกล่าวดำเนินงานที่เกี่ยวข้องกับโครงการโครงสร้างพื้นฐานต่าง ๆ อาทิ ระบบขนส่งมวลชนและสาธารณูปโภคพื้นฐานซึ่งอยู่ภายใต้สัญญาสัมปทานหรือสัญญาซื้อขายระยะยาว

ในมุมมองของทริสเรตติ้งเห็นว่าบริษัทได้แสดงให้เห็นถึงความสำเร็จในการขยายสู่ธุรกิจที่สร้างรายได้ประจำในระดับหนึ่งแล้วจากการที่บริษัทเหล่านี้

ได้จ้างให้บริษัทดำเนินโครงการก่อสร้างจำนวนมากที่เป็นส่วนของการขยายงานของแต่ละบริษัท ความสามารถในการสร้างงานก่อสร้างของบริษัทเองช่วยลดความผันผวนที่เกิดจากวงจรของอุตสาหกรรมลงได้ นอกจากนี้ บริษัทยังได้รับเงินปันผลจำนวนมากอย่างสม่ำเสมอและมีกำไรจากการลงทุนเชิงกลยุทธ์อีกด้วย

การลงทุนเชิงกลยุทธ์ของบริษัทดังกล่าวช่วยเสริมสร้างความเข้มแข็งให้แก่สถานะทางธุรกิจของบริษัทอีกทั้งยังเพิ่มความยืดหยุ่นทางการเงินให้แก่บริษัทอีกเช่นกัน

ในขณะที่การลงทุนเชิงกลยุทธ์ดังกล่าวก็มีส่วนทำให้ภาระหนี้ของบริษัทอยู่ในระดับสูงกว่าผู้รับเหมาก่อสร้างทั่วไปจากการที่บริษัทจะต้องให้การสนับสนุนทางการเงินแก่โครงการที่เป็นสัญญาสัมปทานซึ่งทำให้บริษัทมีภาระหนี้จำนวนมาก

มูลค่างานที่ยังไม่ได้ส่งมอบช่วยรักษาระดับรายได้ใน 2 ปีข้างหน้า บริษัทมีงานรับเหมาก่อสร้างในมือที่ยังไม่ส่งมอบมูลค่า 72,200 ล้านบาท ณ สิ้นปี 2560 โดยมีโครงการหลักๆ ได้แก่ โครงการก่อสร้างเส้นทางรถไฟฟ้าสายสีส้มมูลค่า 25,500 ล้านบาท โครงการซ่อมบำรุงและซื้อเครื่องจักรรถไฟฟ้าสายสีน้ำเงินมูลค่า 16,100 ล้านบาท และโครงการเชื่อมผลิตไฟฟ้าพลังน้ำไชยะบุรีมูลค่า 13,900 ล้านบาท ทั้งนี้ ทั้ง 3 โครงการมีมูลค่าคิดเป็นสัดส่วนถึง 77% ของมูลค่าโครงการที่ยังไม่ส่งมอบทั้งหมดของบริษัท

ภายใต้สมมติฐานของทริสเรตติ้งคาดว่ารายได้ของบริษัทจะอยู่ที่ 35,000-38,000 ล้านบาทต่อปีในช่วงปี 2561-2563 ทั้งนี้ งานรับเหมาก่อสร้างในมือจำนวนมากที่บริษัทมีอยู่ในปัจจุบันจะคิดเป็นสัดส่วนประมาณ 80% ของประมาณการรายได้ในปี 2561 ประมาณ 50% ในปี 2562 และประมาณ 35% ในปี 2563

ทริสเรตติ้งยังคงมีมุมมองในเชิงบวกสำหรับอุตสาหกรรมรับเหมาก่อสร้างภายในประเทศในช่วง 2-3 ปีข้างหน้าจากนโยบายการลงทุนโครงการโครงสร้างพื้นฐานขนาดใหญ่หลายโครงการของภาครัฐ ซึ่งภาพลักษณ์ทางการตลาดที่เข้มแข็งจะช่วยเสริมให้บริษัทเติบโตต่อไปได้ในอนาคต

อย่างไรก็ตาม การแข่งขันที่รุนแรงระหว่างผู้รับเหมาก่อสร้างยังคงเป็นปัจจัยกดดันอันดับเครดิตต่อไปเนื่องจากโครงการส่วนใหญ่ต้องผ่านการประมูลแข่งขันกันซึ่งจะส่งผลกระทบต่ออัตรากำไรของผู้รับเหมาก่อสร้างในที่สุด

ผลการดำเนินงานเป็นไปตามคาด

ผลการดำเนินงานของบริษัทในปี 2560 ไกลเคียงกับประมาณการพื้นฐานของทริสเรตติ้ง โดยรายได้ของบริษัทอยู่ที่ระดับ 36,071 ล้านบาท ลดลง 21% จากปีก่อนหน้า ซึ่งในปี 2559 บริษัทมีรายได้เป็นสถิติสูงสุดอยู่ที่ 45,809 ล้านบาท โดยประมาณครึ่งหนึ่งเป็นรายได้ที่มาจากโครงการเชื่อมผลิตไฟฟ้าพลังน้ำไชยะบุรี อัตรากำไรขั้นต้นของบริษัทในปี 2560 เพิ่มขึ้นมาอยู่ที่ 8.3% จาก 7.2% ในปี 2559 ในขณะที่เงินทุนจากการดำเนินงานในปี 2560 เพิ่มขึ้นมาอยู่ที่ 2,790 ล้านบาท จาก 1,510 ล้านบาทในปี 2559 (มีต่อ)

ทริสเรตติ้งอันดับเครดิตองค์กร & หุ้นกู้ไม่ด้อยสิทธิ ไม่มีหลักประกัน และแนวโน้ม “CK” ที่ “A-/Stable”



ภายใต้สมมติฐานของทริสเรตติ้งคาดว่าอัตรากำไรขั้นต้นของบริษัทจะอยู่ที่ระดับ 8%-8.5% โดยเฉลี่ยในช่วงปี 2561-2563 และเงินทุนจากการดำเนินงานคาดว่าจะอยู่ในระดับไม่ต่ำกว่า 2,600 ล้านบาทต่อปี

ภาระหนี้ปรับตัวดีขึ้น

อันดับเครดิตมีข้อจำกัดจากภาระหนี้ที่สูงของบริษัท โดย ณ สิ้นปี 2560 อัตราส่วนเงินกู้รวมต่อโครงสร้างเงินทุนของบริษัทอยู่ที่ระดับ 62.21% ลดลงจาก 72.39% ในปี 2559 อัตราส่วนดังกล่าวปรับตัวดีขึ้นหลังจากที่มีการโอนภาระหนี้กู้ยืมของโครงการรถไฟฟ้าสายสีม่วงไปให้แก่บริษัททางด่วนและรถไฟฟ้ากรุงเทพแล้วซึ่งเป็นไปตามประมาณการของทริสเรตติ้ง อย่างไรก็ตาม อัตราส่วนเงินกู้รวมต่อโครงสร้างเงินทุนของบริษัทคาดว่าจะทรงตัวอยู่ในระดับสูงอย่างต่อเนื่องเมื่อพิจารณาจากความต้องการเงินทุนหมุนเวียนและเงินให้กู้ยืมระยะยาวในโครงการเชื่อมผลิตไฟฟ้าพลังน้ำไชยะบุรี

ณ เดือนธันวาคม 2560 โครงการเชื่อมผลิตไฟฟ้าพลังน้ำไชยะบุรีได้เบิกเงินกู้ยืมไปแล้วจำนวน 11,188 ล้านบาท อัตราส่วนเงินทุนจากการดำเนินงานต่อเงินกู้รวมของบริษัทอยู่ในระดับต่ำที่ 2.64% ณ สิ้นปี 2559 และปรับตัวเพิ่มขึ้นเป็น 7.10% ณ สิ้นปี 2560 ทริสเรตติ้งมองว่าภาระหนี้ของบริษัทอยู่ในระดับที่สอดคล้องกับอันดับเครดิตในปัจจุบันแม้ว่าบริษัทจะมีภาระหนี้สูงกว่าผู้รับเหมารายอื่น ๆ ที่ได้รับอันดับเครดิตในระดับเท่ากันก็ตาม ทั้งนี้ เนื่องจากการประเมินอันดับเครดิตได้มีการพิจารณาถึงโครงสร้างทางธุรกิจของบริษัทที่เป็นทั้งผู้รับเหมาก่อสร้างและผู้ประกอบธุรกิจลงทุนด้วย

สภาพคล่องที่เพียงพอ

บริษัทมีสภาพคล่องที่เพียงพอ โดย ณ เดือนธันวาคม 2560 บริษัทมีเงินสดจำนวน 6,689 ล้านบาทและมีเงินลงทุนชั่วคราวอีกจำนวน 2,208 ล้านบาท ในช่วงปี 2561 ค่าใช้จ่ายฝ่ายทุนของบริษัทคาดว่าจะอยู่ที่ประมาณ 1,500 ล้านบาทและเงินปันผลจ่ายจะอยู่ที่ประมาณ 600-800 ล้านบาท ในขณะที่ภาระหนี้ที่จะถึงกำหนดชำระในช่วง 12 เดือนข้างหน้าจะมีจำนวนประมาณ 3,709 ล้านบาท ซึ่งคาดว่าบริษัทจะชำระหนี้ด้วยเงินรายได้จากธุรกิจรับเหมาก่อสร้างหรือการออกหุ้นกู้ชุดใหม่

นอกจากนี้ เงินลงทุนในหลักทรัพย์ของบริษัทจดทะเบียนทั้ง 3 แห่งยังช่วยเสริมความยืดหยุ่นทางการเงินให้แก่บริษัทอีกด้วย โดย ณ เดือนธันวาคม 2560 เงินลงทุนในหลักทรัพย์ของบริษัทจดทะเบียนดังกล่าวมีมูลค่ายุติธรรมอยู่ที่ 54,173 ล้านบาท หรือประมาณ 1.4 เท่าของภาระหนี้รวมของบริษัท อย่างไรก็ตาม บริษัทมีแนวโน้มที่จะยังคงสัดส่วนการถือหุ้นในบริษัททั้ง 3 แห่งนี้ในระดับหนึ่งต่อไป

ในช่วงปี 2561-2563 อัตราส่วนกำไรก่อนดอกเบี้ยจ่าย ภาษี ค่าเสื่อมราคา และค่าตัดจำหน่ายต่อดอกเบี้ยจ่ายของบริษัทคาดว่าจะอยู่ในระดับสูงกว่า 3 เท่า ส่วนอัตราส่วนเงินทุนจากการดำเนินงานต่อเงินกู้รวมนั้นคาดว่าจะอยู่ในช่วง 6%-8% ทั้งนี้ บริษัทจะต้องรักษาอัตราส่วนหนี้สินต่อทุนให้อยู่ในระดับที่ต่ำกว่า

3 เท่าเอาไว้เพื่อให้เป็นไปตามข้อกำหนดและเงื่อนไขของหุ้นกู้ โดยอัตราส่วนดังกล่าวอยู่ที่ระดับ 1.27 เท่า ณ สิ้นปี 2560

แนวโน้มอันดับเครดิต

แนวโน้มอันดับเครดิต “Stable” หรือ “คงที่” สะท้อนถึงความคาดหวังว่าบริษัทจะยังคงรักษาความสามารถในการแข่งขันเพื่อให้ได้งานใหม่ ภายใต้สมมติฐานของทริสเรตติ้งคาดว่ารายได้ของบริษัทจะอยู่ที่ประมาณ 35,000-38,000 ล้านบาทต่อปีในช่วงปี 2561-2563 งานในมือจำนวนมากจะช่วยรักษาระดับรายได้ในขนาดของบริษัท นอกจากนี้ ยังคาดว่าบริษัทจะสามารถรักษาอัตรากำไรขั้นต้นให้อยู่ในระดับสูงกว่า 8% โดยเฉลี่ยเอาไว้ได้แม้ว่าจะมีการแข่งขันที่รุนแรงก็ตาม รวมทั้งจะยังคงรักษาอัตราส่วนเงินกู้รวมต่อโครงสร้างเงินทุนให้อยู่ในระดับต่ำกว่า 65% ในช่วง 3 ปีข้างหน้า

ปัจจัยที่อาจทำให้อันดับเครดิตเปลี่ยนแปลง

ปัจจัยที่จะทำให้อันดับเครดิตของบริษัทปรับเพิ่มขึ้น ได้แก่ กรณีที่บริษัทสามารถสร้างกระแสเงินสดได้สูงกว่าประมาณการและสามารถรักษาอัตราส่วนเงินกู้รวมต่อโครงสร้างเงินทุนให้อยู่ในระดับต่ำกว่า 60% เป็นระยะเวลาที่ต่อเนื่องได้ ในขณะที่ปัจจัยลบสำหรับอันดับเครดิต ได้แก่ การมีต้นทุนก่อสร้างในโครงการหลัก ๆ ที่สูงกว่าประมาณการอย่างมีนัยสำคัญ หรือการให้การสนับสนุนทางการเงินที่มีมูลค่าสูงแก่บริษัทในกลุ่มนอกเหนือจากที่ประมาณการไว้ซึ่งจะส่งผลกระทบต่อกระแสเงินสดของบริษัทเป็นอย่างมาก

บริษัท ช. การช่าง จำกัด (มหาชน) (CK)

อันดับเครดิตองค์กร: A-อันดับเครดิตตราสารหนี้:

CK187A: หุ้นกู้ไม่ด้อยสิทธิ ไม่มีหลักประกัน 1,000 ล้านบาท ไถ่ถอนปี 2561
A-CK188A: หุ้นกู้ไม่ด้อยสิทธิ ไม่มีหลักประกัน 1,000 ล้านบาท ไถ่ถอนปี 2561
A-CK193B: หุ้นกู้ไม่ด้อยสิทธิ ไม่มีหลักประกัน 1,500 ล้านบาท ไถ่ถอนปี 2562
A-CK197A: หุ้นกู้ไม่ด้อยสิทธิ ไม่มีหลักประกัน 2,500 ล้านบาท ไถ่ถอนปี 2562
A-CK198A: หุ้นกู้ไม่ด้อยสิทธิ ไม่มีหลักประกัน 500 ล้านบาท ไถ่ถอนปี 2562
A-CK20NA: หุ้นกู้ไม่ด้อยสิทธิ ไม่มีหลักประกัน 1,000 ล้านบาท ไถ่ถอนปี 2563
A-CK215A: หุ้นกู้ไม่ด้อยสิทธิ ไม่มีหลักประกัน 2,250 ล้านบาท ไถ่ถอนปี 2564
A-CK233A: หุ้นกู้ไม่ด้อยสิทธิ ไม่มีหลักประกัน 4,000 ล้านบาท ไถ่ถอนปี 2566
A-CK245A: หุ้นกู้ไม่ด้อยสิทธิ ไม่มีหลักประกัน 1,600 ล้านบาท ไถ่ถอนปี 2567
A-CK247A: หุ้นกู้ไม่ด้อยสิทธิ ไม่มีหลักประกัน 1,500 ล้านบาท ไถ่ถอนปี 2567
A-CK25NA: หุ้นกู้ไม่ด้อยสิทธิ ไม่มีหลักประกัน 1,000 ล้านบาท ไถ่ถอนปี 2568
A-CK267A: หุ้นกู้ไม่ด้อยสิทธิ ไม่มีหลักประกัน 2,700 ล้านบาท ไถ่ถอนปี 2569
A-CK275A: หุ้นกู้ไม่ด้อยสิทธิ ไม่มีหลักประกัน 1,150 ล้านบาท ไถ่ถอนปี 2570
A-CK283A: หุ้นกู้ไม่ด้อยสิทธิ ไม่มีหลักประกัน 800 ล้านบาท ไถ่ถอนปี 2571
A-CK295A: หุ้นกู้ไม่ด้อยสิทธิ ไม่มีหลักประกัน 1,000 ล้านบาท ไถ่ถอนปี 2572
A-แนวโน้มอันดับเครดิต: Stable



Smart Energy in Action

พลังงานสร้างสรรค์ คิดล้ำ ทำจริง

บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)

1038-1046 ถนนนครไชยศรี แขวงถนนนครไชยศรี
เขตดุสิต กรุงเทพมหานคร 10300

Tel : [662] 242-5800 [AUTO] FAX : [662] 242-5818-9 , 242-5832-3

www.gunkul.com

สมาคมบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ ร่วมกับ :

- สมาคมนักศึกษาสถาบันวิทยาการตลาดทุน
- ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย
- ตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ
- และบริษัท อาร์ต ออฟ ไลฟ์ วิสาหกิจเพื่อสังคม จำกัด

maiA
mai listed company association

ลงพื้นที่ที่ "โรงพยาบาลมะเร็งอุบลราชธานี กรมการแพทย์ กระทรวงสาธารณสุข" เพื่อแจกจ่ายสมุดบันทึกการรักษา (Survivor Planner) ให้ผู้ป่วยมะเร็งในโครงการ "สานพลัง...พลิกชีวิตผู้ป่วยมะเร็ง 13,000 ราย"



สมาคมบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ

"ประชุมสามัญประจำปี 2561"



วันจันทร์ที่ 2 เมษายน 2561

ห้องเชียงไต้ ชั้น 2 โรงแรมสวิสโฮเทล เลอ คองคอร์ด กรุงเทพฯ (ถ.รัชากิเชก)

เวลา 16:00 - 18:00 น.

เสวนาวิชาการ หัวข้อ อนาคต ICO : กรณีศึกษาการระดมทุนด้วยดิจิทัลโทเคน (Initial Coin Offering: ICO) ในชื่อ "JFin"

- คุณอดิศักดิ์ สุขุมวิทยา ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เจมาร์ก จำกัด (มหาชน)
- คุณธนวัฒน์ เลิศวัฒนารักษ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เจ เวนเจอร์ส จำกัด
- คุณปริญญ์ พานิชภักดิ์ กรรมการ ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

เวลา 18:00 - 19:00 น.

รับประทานอาหารเย็น และประชุมสามัญประจำปี 2561

เวลา 19:00 - 19:30 น.

พิธีรดน้ำดำหัว (เทศกาลสงกรานต์) ผู้บริหารตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย และตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ

เวลา 19.30 - 19.45 น.

การแสดงชุดพิเศษโดยทีมงาน mai และ maiA

เวลา 19:45 - 21:00 น.

กิจกรรมเสริมสร้างเครือข่าย (Networking)

สมาคม maiA ได้จัดเตรียมเสื้อเทศกาลสงกรานต์ให้กับผู้ร่วมงานทุกท่านบริเวณจุดลงทะเบียน



แม่ดน้อย ภาคพิสดาร

50

แม่ดน้อย ภาคพิสดาร มองตลาดหุ้นไทย ยามนี้บอกได้เลย ต้องร้องเพลง รอ ทำใจ เฝ้า...หน้าจอ เฝ้า...กระดาน....อย่าลืม หุ้นไทย แยกและอ้อมกันมา ยาวนาน ผืนมาตลอดทาง บนโลกสวย....พลันเผชิญความจริง ก็ยากแก่การทำความเข้าใจ เหมือนกัน ท่ามกลาง สงครามการค้าโลกเพิ่งจะเริ่มต้น การใช้หมากเกมหุ้น สรุป ความคลี่คลาย คลายความกังวลแล้ว ก็ดูออกจะเร็วเกินไปนะ พี่น้อง ชาวโลก ตลาดทุน5555

วานนี้ดัชนีตลาดปิดที่ระดับ 1,766.92 จุด ลดลง 18.07 จุด หรือ 1.01% มูลค่าการซื้อขาย 84,249.32 ล้านบาท สรุปสถาบันในประเทศขายสุทธิ 4,431.74 ล้านบาท บัญชีบริษัทหลักทรัพย์ขายสุทธิ 1,277.17 ล้านบาท นักลงทุน ต่างประเทศขายสุทธิ 1,698.86 ล้านบาท นักลงทุนทั่วไปในประเทศซื้อสุทธิ 7,407.77 ล้านบาท

ผู้บริหาร สากล เอนเนอยีหรือ SKE ประเมินเห็นความชัดเจนในช่วงกลางปี 2561 ลงทุนในธุรกิจพลังงานรูปแบบอื่นๆ นอกจากการอัดแก๊สและธุรกิจโรงไฟฟ้า ปัจจุบันยังอยู่ระหว่างศึกษา พร้อมส่งสัญญาณผลประกอบการ ไตรมาสแรกปี นี้ ดีกว่าช่วงเดียวกันของปีก่อน หลังปริมาณอัดแก๊สเพิ่มขึ้น ยันเป้ารายได้ทั้งปีโต 15% พร้อมคาดแผนลงทุนโครงการไปโอมิเท่น เฟส2 ชัดเจนปลายปีนี้

แพรรด้า จิวเวลรี่ หรือ PDJ เผยผลประกอบการโตต่อเนื่อง มั่นใจยอดขายทั้งปีโต 20% และ 3,700 ล้านบาท แนวโน้ม Q2/61 สดใส กำลังซื้อฟื้นตัว และผลจากการปรับกลยุทธ์ 3 ธุรกิจหลัก ปรับปรุงการผลิต เพิ่มประสิทธิภาพ ขยายฐานลูกค้าจัดจำหน่าย ด้านค้าปลีกเตรียมขยายช่องทางการซื้อขาย Omni Channel พร้อมมุ่งเน้นบริหารจัดการต้นทุนให้มีประสิทธิภาพ

TU ซื้อหุ้น อีร์ โฮลดิ้ง อีก10% ส่งผลให้ถือหุ้นรวมเป็น 100% - เปลี่ยนชื่อ เป็น อีเอชเอส เทรนด์นิ่ง แอนด์ เซอร์วิสเชส+เพิ่มวัตถุประสงค์ เพื่อประกอบกิจการให้บริการที่ปรึกษาด้านสิ่งแวดล้อม อาชีวอนามัย และความปลอดภัย การ จัดฝึกอบรมหลักสูตรด้านสิ่งแวดล้อม อาชีวอนามัย และความปลอดภัยตามที่

กฎหมายกำหนด การให้คำปรึกษา และให้คำแนะนำเกี่ยวกับการจัดทำระบบการจัดการสิ่งแวดล้อม

ก.ล.ต. สั่งตอง เขมวดี หฤไชยศักดิ์ ผู้แนะนำการลงทุน ฐานรับมอบหมาย ในการซื้อขายหลักทรัพย์แทนและซื้อขายหลักทรัพย์โดยผู้ลงทุนไม่ได้สั่ง....ก.ล.ต. ขออย่าให้ผู้ลงทุนหมั่นตรวจสอบพอร์ตการลงทุนของตนเองอย่างสม่ำเสมอ ควร ระมัดระวังและไม่ยินยอมให้ผู้แนะนำการลงทุนมาใช้บัญชีของตนเอง เพราะอาจ ตกเป็นเครื่องมือในการสนับสนุนการกระทำความผิด หรืออาจถูกตั้งข้อสงสัยว่ามีส่วนรู้ เห็นร่วมกับผู้แนะนำการลงทุนได้ และในกรณีที่ผู้ลงทุนต้องการให้บุคคลอื่นสั่งซื้อขายแทนต้องทำหนังสือมอบอำนาจเป็นลายลักษณ์อักษรไว้ด้วย

สมชัย สูงสว่าง เอ็มดี FSMART ออกมายืนยัน ไม่ได้โดนทางเลข ไม่ได้รับ



ผลกระทบทางด้านลบจากกรณี ที่ธนาคารพาณิชย์ยกเลิกการเก็บค่าธรรมเนียมธุรกรรมออนไลน์ เนื่องจากลูกค้าเป็นคนละกลุ่ม กัน โดยลูกค้าหลักของบริษัทฯ จะเป็นกลุ่มคนรากหญ้าที่ไม่ได้มี บัญชีกับธนาคาร ส่วนใหญ่มัก เป็นผู้ที่ได้รับค่าแรงเป็นเงินสด เพื่อใช้จ่ายวันต่อวัน และไม่คุ้นเคยกับเทคโนโลยี ซึ่งตู้เติมเงิน

บุญเดิมจะตอบโจทย์ลูกค้ากลุ่มนี้ได้ดี ขณะที่ลูกค้าของธนาคารที่ทำธุรกรรมผ่านออนไลน์ ส่วนเป็นกลุ่มคนทำงานและ ผู้ที่คุ้นเคยกับการทำธุรกรรมผ่านโทรศัพท์มือถือหรือคอมพิวเตอร์

เคทีซี เดินหน้าโครงการ KTC LEARN & EARN ต่อเนื่องเป็นปีที่ 15 ภายใต้แนวคิด"Digital #Me" เตรียมความพร้อมนิสิต - นักศึกษาให้ก้าวทันยุคดิจิทัล ผ่าน 5 กิจกรรมหลักเรียนรู้นอกตำรา พร้อมค้นหาแรงบันดาลใจในการพลิกชีวิตการทำงาน เปลี่ยนชีวิตประจำวันอย่างไรในยุคที่โลกขับเคลื่อนด้วยดิจิทัล

ปัจจุบันมีนิสิต - นักศึกษาในโครงการฯ จำนวน 90 คน และได้รับการบรรจุเป็นพนักงานเคทีซีแล้วกว่า 303 คน โดยที่ผ่านมามีนิสิตนักศึกษาสนใจสมัครเข้าร่วมในโครงการฯ ทั้งหมดกว่า 26,000 คน



บริษัทหลักทรัพย์แนะนำ

บล.ฟินันเซีย ไซรัส : DTAC แนะนำ ซื้อเก็งกำไร ราคาพื้นฐาน ที่ 50.00 บ.

บล.จีเอ็มโอ-แซด คอม : SMIT แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 6.90 บ.

บล.ธนชาต : CK แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 33.00 บ.

บล.ฟิลลิป : ICHI แนะนำ ทอยซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 9.20 บ.

บล.เออีซี : GPI แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 4.70 บ.

บล.ดีบีเอสวิเคอร์ส : CENTEL แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 57.00 บ.



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอจี จำกัด (มหาชน)"





1.

อิวาย ยื่นแผนฟื้นฟูกิจการ EARTH ต่อเจ้าพนักงานพิทักษ์ kk1 ทรัพย์แล้ว กำหนดลงมติในแผนฟื้นฟูกิจการ 30 เม.ย.61

บริษัท อิวาย คอร์ปอเรท แอดไวซอรี เซอร์วิสเชส จำกัด โดย นางสาว ชุตติมา ปัญจโกคากิจ ผู้รับมอบอำนาจ ในฐานะผู้ทำแผนฟื้นฟูกิจการของบริษัท เอ็นเนอร์ยี่ เอิร์ธ จำกัด (มหาชน) EARTH เปิดเผยว่า ตามที่ศาลล้มละลายกลางได้มีคำสั่งให้ฟื้นฟูกิจการของบริษัท เอ็นเนอร์ยี่ เอิร์ธ จำกัด (มหาชน) (“บริษัท”) และตั้งให้บริษัท อิวาย คอร์ปอเรท แอดไวซอรี เซอร์วิสเชส จำกัด (“ผู้ทำแผน”) เป็นผู้ทำแผนฟื้นฟูกิจการ เมื่อวันที่ 21 กันยายน 2560 และต่อมาได้มีการประกาศโฆษณาคำสั่งตั้งผู้ทำแผนในราชกิจจานุเบกษา เมื่อวันที่ 24 ตุลาคม 2560 นั้น ผู้ทำแผนขอรายงานความคืบหน้าของกระบวนการฟื้นฟูกิจการดังนี้

ในวันที่ 26 กุมภาพันธ์ 2561 ผู้ทำแผนได้ดำเนินการยื่นแผนฟื้นฟูกิจการต่อเจ้าพนักงานพิทักษ์ kk1 ทรัพย์แล้ว และเจ้าพนักงานพิทักษ์ทรัพย์ได้จัดส่งแผนฟื้นฟูกิจการดังกล่าวแก่เจ้าหนี้เรียบร้อยแล้ว โดยได้กำหนดวันประชุมและพิจารณาลงมติในแผนฟื้นฟูกิจการในวันที่ 30 เมษายน 2561 และผู้ทำแผนจะแจ้งความคืบหน้าให้ทราบในลำดับถัดไป

2.

TU ซื้อหุ้น ธีร โฮลดิ้ง อีก 10% ส่งผลให้ถือหุ้น รวมเป็น 100% - เปลี่ยนชื่อเป็น อีเอสเอส เทรนด์นิ่ง แอนด์ เซอร์วิสเชส

นายไกรสร จันศิริ กรรมการ บริษัท ไทยยูเนี่ยน กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) (TU) เปิดเผยว่า บริษัทฯได้ซื้อหุ้นสามัญของบริษัท ธีร โฮลดิ้ง จำกัด (THD) เพิ่มเติม จำนวน 699,998 หุ้น หรือคิดเป็นร้อยละ 10.00 จากเดิมที่บริษัท TU ถืออยู่ 6,300,000 หุ้น หรือคิดเป็นร้อยละ 90.00 ให้เป็น 6,999,998 หุ้น หรือคิดเป็นร้อยละ 100.00 โดยกำหนดราคาเสนอซื้อหุ้นสามัญเท่ากับ 1 บาท ต่อ 1 หุ้นสามัญ จากบุคคลที่เกี่ยวข้อง ในเดือนมีนาคม 2561

นอกจากนี้ บริษัท ธีร โฮลดิ้ง จำกัด ได้เปลี่ยนชื่อเป็น บริษัท อีเอสเอส เทรนด์นิ่ง แอนด์ เซอร์วิสเชส จำกัด โดยเพิ่มวัตถุประสงค์ เพื่อประกอบกิจการให้บริการที่ปรึกษาด้านสิ่งแวดล้อม อาชีวอนามัยและความปลอดภัย การจัดฝึกอบรมหลักสูตรด้านสิ่งแวดล้อม อาชีวอนามัย และความปลอดภัยตามที่กฎหมายกำหนด การให้คำปรึกษา และให้คำแนะนำเกี่ยวกับการจัดทำระบบการจัดการสิ่งแวดล้อม

3.

ทวิจัต จุฬางกูร ขายหุ้น HOTPOT ออก 2.02% คงเหลือ 13.14%

สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) ได้รับแบบรายงานการจำหน่าย หุ้นของบมจ. ฮอท พอต (listed) โดย นาย ทวิจัต จุฬางกูรซึ่งเป็นการจำหน่าย เมื่อวันที่ 23/03/2561 จำนวนหลักทรัพย์ที่จำหน่ายคิดเป็น -2.02% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการจำนวนหลักทรัพย์ภายหลังการจำหน่ายคิดเป็น 13.14% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการ

4.

ณัฐวิภา เรืองกฤตยา เหมนขายหุ้น ANAN ออก 0.06% คงเหลือ 54.94%

สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) ได้รับแบบรายงาน รายงานการจำหน่าย หุ้นของบมจ. อนันดา ดีเวลลอปเม้นท์ (listed) โดย นางสาว ณัฐวิภา เรืองกฤตยาซึ่งเป็นการจำหน่าย เมื่อวันที่ 08/03/2561 จำนวนหลักทรัพย์ที่จำหน่ายคิดเป็น -0.06% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการจำนวนหลักทรัพย์ภายหลังการจำหน่ายคิดเป็น 54.94% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการ

5.

ธนากรทิสโก้ ซื้อหุ้น SSI 7.87%

สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) ได้รับแบบรายงาน รายงานการได้มา หุ้นของบมจ. สหวิริยาстилอินดัสตรี (listed) โดย ธนากรทิสโก้ จำกัด (มหาชน) ซึ่งเป็นการได้มา เมื่อวันที่ 28/03/2561 จำนวนหลักทรัพย์ที่ได้มาคิดเป็น 7.87% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการจำนวนหลักทรัพย์ภายหลังการได้มาคิดเป็น 7.87% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการ

6.

ชนน วังตาล ซื้อหุ้น VTE เพิ่มอีก 0.98% รวมเป็น 5.28%

สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) ได้รับแบบรายงานรายงานการได้มา หุ้นของบมจ. วินเทจ วิสวกรรม (listed) โดย นาย ชนน วังตาลซึ่งเป็นการได้มา เมื่อวันที่ 12/03/2561 จำนวนหลักทรัพย์ที่ได้มาคิดเป็น 0.98% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการจำนวนหลักทรัพย์ภายหลังการได้มาคิดเป็น 5.28% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการ

สังคมธุรกิจ

1.

เมย์แบงก์ กิมเอ็ง กรุ๊ป

จัดงาน INVEST ASEAN SINGAPORE 2018

นายยุทธ วรฉัตรธาร ประธานกรรมการ นายมนตรี ศรีไพศาล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บมจ.หลักทรัพย์ เมย์แบงก์ กิมเอ็ง (ประเทศไทย) และนายเจฟฟรีย์ โก๊ะ Regional Head, Retail Equities, Maybank Investment Bank Berhad ร่วมงานประชุมระดับสากล INVEST ASEAN SINGAPORE 2018 จัดขึ้นระหว่างวันที่ 27-28 มี.ค. 2561 เพื่อเปิดโอกาสให้บริษัทจดทะเบียนในระดับภูมิภาค รวมถึงผู้จัดการกองทุน ได้พบปะแลกเปลี่ยนข้อมูลด้านธุรกิจ และเทคโนโลยี เพื่อเพิ่มโอกาสในการลงทุน โดยมีผู้เข้าร่วมงานกว่า 900 คน จาก 57 บริษัท คิดเป็นมูลค่าการลงทุนกว่า 16.3 ล้านล้านดอลลาร์ ณ โรงแรมริช คาร์ตัน สิงคโปร์ เมื่อเร็วๆ นี้



2.

DDD ร่วมงานเสวนา “Journey to IPO”

ร่วมงาน : นายปิยวัชร ราชพลสิทธิ์ (ที่ 1 จากขวา) ประธานเจ้าหน้าที่สายงานบัญชี และการเงิน บมจ.ดู เดย์ ดรีม หรือ DDD เจ้าของแบรนด์ผลิตภัณฑ์บำรุงผิวสเนลไวท์ ร่วมนำเสนอข้อมูลในการนำธุรกิจเข้าตลาดหลักทรัพย์ฯ และขั้นตอนในการเตรียมตัวเข้าจดทะเบียน ในงานเสวนา “Journey to IPO” เมื่อวันที่ 23 มีนาคม 2561 ที่ผ่านมา ณ โรงแรมอวานี ขอนแก่น



สังคมธุรกิจ

3.

TACC เปิดแผนธุรกิจปี 61 ตั้งเป้ารายได้โต 10%

คุณชนิต สุวรรณพรินทร์ กรรมการผู้จัดการ , คุณจิรพรรณ คชฤทธิ์ชูแสง รองกรรมการผู้จัดการ และคุณสุวีรยา อังศวานนท์ ผู้อำนวยการสายงานลูกค้าหลักและสื่อสารองค์กร บริษัท ที.เอ.ซี. คอนซูเมอร์ จำกัด (มหาชน) (TACC) ร่วมนำเสนอข้อมูล ในงานบริษัทจดทะเบียนพบผู้ลงทุน “Opportunity Day” โดย เผยกลยุทธ์ปี 61 ตั้งเป้ารายได้โต 10% เดินหน้าทำตลาดต่อเนื่อง ทั้งในและต่างประเทศ พร้อมได้เป็นตัวแทนจำหน่ายสิทธิการ์ตูน Rilakkuma ครอบคลุม 7 ประเทศ ส่วนสินค้าเบเกอรี่เติบโตขึ้น หนุนผลประกอบการฟื้นตัวต่อเนื่อง พร้อมปรับสูตรใหม่ใช้น้ำตาลน้อย ลดผลกระทบต่อภาษีความหวาน



4.

TM พบนักลงทุนประจำไตรมาส 4/2560

นางสุนทรี จรโรลงบุตร (คนกลาง) ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เทคโนโลยีคัล จำกัด (มหาชน) หรือ TM ได้เข้าร่วมงานบริษัทจดทะเบียนพบนักลงทุน (Opportunity Day) เพื่อนำเสนอผลประกอบการประจำปี 2560 และแผนธุรกิจปี 2561 โดยบริษัทฯ ปักธงรายได้ปี 61 ที่ 660 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปี 60 อยู่ที่ 5% พร้อมเดินขยายธุรกิจเพิ่มผลิตภัณฑ์ใหม่ และขยายช่องทางการจัดจำหน่ายออนไลน์ รองรับความต้องการลูกค้า ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (รัชดา) เมื่อเร็วๆ นี้





สรุปมูลค่าการซื้อขาย

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	5,802.43	6.89	10,234.17	12.15	-4,431.74	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	12,786.88	15.18	14,064.05	16.69	-1,277.17	-
นักลงทุนต่างประเทศ	34,312.07	40.73	36,010.93	42.74	-1,698.86	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	31,347.94	37.21	23,940.17	28.42	7,407.77	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 29 มี.ค. 2561

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	128,015.55	9.81	119,580.26	9.16	8,435.28	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	175,848.65	13.48	173,405.40	13.29	2,443.25	-
นักลงทุนต่างประเทศ	479,231.44	36.73	489,469.15	37.51	-10,237.72	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	521,694.85	39.98	522,335.67	40.03	-640.82	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 29 มี.ค. 2561

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	456,816.86	10.76	442,116.89	10.41	14,699.97	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	541,966.52	12.76	538,755.02	12.68	3,211.50	-
นักลงทุนต่างประเทศ	1,450,314.17	34.15	1,507,633.14	35.50	-57,318.97	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	1,798,248.75	42.34	1,758,841.25	41.41	39,407.50	-



สรุปมูลค่าการซื้อขาย

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	46.87	2.69	37.15	2.13	9.72	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	6.89	0.40	10.71	0.61	-3.82	-
นักลงทุนต่างประเทศ	43.79	2.51	41.24	2.36	2.56	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	1,646.48	94.41	1,654.95	94.89	-8.47	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 29 มี.ค. 2561

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	801.19	2.78	1,140.09	3.95	-338.90	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	78.45	0.27	62.29	0.22	16.16	-
นักลงทุนต่างประเทศ	1,194.21	4.14	1,372.99	4.76	-178.78	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	26,761.49	92.81	26,259.98	91.07	501.52	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 29 มี.ค. 2561

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	2,475.66	2.37	4,049.33	3.87	-1,573.67	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	352.34	0.34	324.03	0.31	28.31	-
นักลงทุนต่างประเทศ	3,785.67	3.62	3,655.91	3.50	129.75	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	97,942.26	93.67	96,526.65	92.32	1,415.61	-



สืบอันดับหลักทรัพย์

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	%เปลี่ยนแปลง	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท)
SET	1,766.92	-18.07	-1.01	1,789.00	1,756.62	12,447,921	84,249.32
SET50	1,164.10	-13.82	-1.17	1,180.63	1,156.01	2,666,481	66,908.66
SET100	2,577.01	-29.57	-1.13	2,613.39	2,560.18	3,374,102	73,011.03
sSET	995.57	-8.87	-0.88	1,006.78	985.06	564,810	1,555.98
SETHD	1,345.15	-16.77	-1.23	1,366.24	1,336.62	1,955,016	36,857.23
mai	490.37	-5.60	-1.13	498.66	488.95	1,121,656	1,744.04

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	มูลค่า AOM ('000 บาท)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
PTT	12,129,802.80	548.00	-12.00 (-2.14%)
AOT	6,620,590.08	66.00	-1.75 (-2.58%)
CPALL	3,711,135.60	87.25	-0.50 (-0.57%)
TMB	2,944,030.47	2.52	-0.22 (-8.03%)
SCC	2,908,555.60	494.00	-8.00 (-1.59%)
KBANK	2,601,838.60	212.00	-1.00 (-0.47%)
BBL	2,365,782.10	198.00	-4.00 (-1.98%)
PTTGC	2,145,942.32	94.75	-2.00 (-2.07%)
EA	2,043,953.42	43.75	-1.00 (-2.23%)
KTB	1,721,696.03	19.00	-0.20 (-1.04%)

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
TMB	1,149,347,900	2.52	-0.22 (-8.03%)
IRPC	211,378,700	7.25	-0.20 (-2.68%)
SIRI	134,227,500	1.66	-0.01 (-0.60%)
U	103,812,400	0.03	- (-)
BWG	102,605,400	1.43	-0.06 (-4.03%)
AOT	99,647,000	66.00	-1.75 (-2.58%)
TRUE	98,483,400	6.95	-0.05 (-0.71%)
KTB	90,722,900	19.00	-0.20 (-1.04%)
QH	89,794,500	2.92	-0.04 (-1.35%)
BLAND	86,832,200	1.84	- (-)

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
MIT	2,003,400	6.20	+1.38 (+28.63%)
CSR	100	67.00	+6.00 (+9.84%)
KTC	3,706,500	322.00	+16.00 (+5.23%)
CPI	2,356,400	2.48	+0.12 (+5.08%)
TCOAT	100	27.50	+1.00 (+3.77%)
MPIC	381,700	1.69	+0.06 (+3.68%)
WPH	2,449,700	2.88	+0.10 (+3.60%)
HANA	6,051,700	32.50	+1.00 (+3.17%)
TRITN	9,549,300	0.34	+0.01 (+3.03%)
SPG	2,400	18.30	+0.50 (+2.81%)

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
MAX	12,963,900	0.02	-0.01 (-33.33%)
RSP	13,083,800	6.55	-0.75 (-10.27%)
UP	1,100	26.00	-2.75 (-9.57%)
TMB	1,149,347,900	2.52	-0.22 (-8.03%)
J	3,480,000	1.87	-0.15 (-7.43%)
CGH <XA>	5,763,900	1.28	-0.10 (-7.25%)
LEE <XD>	2,588,900	2.94	-0.22 (-6.96%)
PE <NP>	250,900	0.43	-0.03 (-6.52%)
ECL	55,085,900	2.38	-0.16 (-6.30%)
TFI <NP>	124,600	0.45	-0.03 (-6.25%)

HOONINSIDE



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



www.hooninside.com



www.mbookstore.com



www.ebook.in.th

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



Application Hooninside

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 , E-mail: reporter@hooninside.com