

HOONINSIDE

INSIDE HOON INSIDE DAILY MAGAZINE NEW STOCK EXCHANGE/IPO MAI/INTERVIEW/SOCIAL BIZ/TIP & MORE # 22 March 2018



ของเล่นใหญ่
TACC



"ชอบปั่นผลนิกดิ่ง"
ARROW

"รานินทร์ ตันประวัต"

กรรมการผู้จัดการ บริษัท แอร์โรว์ ซินดิเคต จำกัด (มหาชน)

"แผน 3 ปี ECF"

"อารักษ์ สุขสวัสดิ์"

กรรมการผู้จัดการ บริษัท อีสดีโกลท์เฟอริบิลิตี้ จำกัด (มหาชน)

สแกนหุ้น Value โดมใจ กับ อาจารย์นิค
"รณพงศ์ มีทอง"

ผู้ดำเนินรายการ Make Money ทางวิทยุ FM 97.0 Mhz.

ครั้งที่ 3/61

ฟรี สัมมนา หุ้นอันไซด์

ณ บล. ดับีเอส วิกเคอร์ส (ประเทศไทย)
สาขาบางกะปิ อาคารสำนักงาน
เดอะมอลล์บางกะปิ ชั้น 8

กำหนดการดังนี้

12.30-13.00 น.	ลงทะเบียน
13.00-14:00 น.	*ชอบปั่นผลนิกดิ่ง ARROW*
14.00-14:30 น.	พักเบรก
14.30-15.30 น.	*แผน 3 ปี ECF*
15.30-16.30 น.	*สแกนหุ้น โดมใจ กับ อาจารย์นิค*

สำรองที่นั่ง ได้แล้วตั้งแต่วันนี้ สนใจติดต่อ 02-276-5976

ส่งชื่อ - สกุล - หมายเลขโทรศัพท์

มาที่ e-mail : reporter@hooninside.com

พบกับวันที่

31 มีนาคม 2561



สมัครสมาชิก HOONINSIDE

สิทธิพิเศษที่จะได้รับ

1 สามารถ ติดตามข่าว NEWS FEED
ในแบบ Real Time แบบนาทีต่อนาที
(แบบฟรีจะดีเลย์ประมาณ 1 ชั่วโมง)

2 อ่าน Magazine hooninside แบบออนไลน์
ก่อนใคร วันต่อวัน
(แบบฟรีจะดีเลย์ประมาณ 1 วัน)

3 บริการ ข้อมูลข่าวสารหุ้นอินไซด์ ผ่าน Applications
Line : VIP HOONINSIDE

4 สำรอง ที่นั่งสัมมนาหุ้นอินไซด์ฟรี

HOONINSIDE



ติดตามได้ที่

Website : www.hooninside.com

Facebook : Hooninside

mbookstore : Search  Hoon

E-Book : hooninside

Group Line Hooninside



inside hoon inside daily magazine

Magazine Hooninside

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

สารบัญ

เรื่อง

หน้า

ข่าวจากปก

6

ข่าวบริษัทจดทะเบียน

11

ข่าวการเงิน

20

แม่หมดพิสดาร

24

ศูนย์ข่าวอินไซด์

25

สังคมธุรกิจ

26

สรุปการซื้อขาย

28

ที่ปรึกษา

ชาลทอง ปัทมพงศ์
ภัทธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลป์
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแจ่ม

บรรณาธิการบริหาร

ประสิทธิ์ กรโชคนันต์
หัวหน้าข่าว
สุกัญญา ศิริรวง

กองบรรณาธิการ

กฤษฎี รัตนธีระธาดา
นภาพร เชื้อเมืองพาน

กราฟิก

วิจิตพล นาคสุข
ศิริไล สอบใหม่



ติดต่อโฆษณา

คุณนุ้ย
02-276-5976

E_mail : reporter@hooninise.com

ของเล่นใหม่ TACC

บริษัท ที.เอ.ซี.คอนซูเมอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ TACC เป็นผู้ผลิตและจำหน่ายเครื่องดื่มประเภทชา กาแฟ ใน 7-11 เป็นเครื่องดื่มในโตกต , เครื่องดื่มชนิดผงพร้อมชง ขายให้ร้าน All Cafe เดือนสิงหาคม 2559 TACC เริ่มประกอบธุรกิจใหม่ คือ ธุรกิจการแะเคเตอร์ ซึ่ง บริษัทได้รับสิทธิแต่เพียงผู้เดียว (Exclusive Distributor) จาก CPALL ในการจำหน่ายสินค้าที่บริษัทฯ ได้รับสิทธิในการผลิตและจำหน่ายสินค้าจาก Sanrio Wave Hong Kong Co., Ltd. โดยใช้ตัวการ์ตูนคาแร็คเตอร์ 5 คาแร็คเตอร์ ประกอบด้วย Hello Kitty, My Melody, Kerokerokeroppi, Pompompurin และ Bad badtzmaru ในประเทศไทย ผ่านร้านสะดวกซื้อ 7-Eleven ซึ่งสินค้าที่บริษัทได้รับสิทธิครอบคลุมสินค้า 5 กลุ่มหลัก ได้แก่



1) Stationary

2) Non-Food

3) Cosmetic

4) Beverage

5) ProcesseFood

โดยสัญญาดังกล่าวมีระยะเวลา 5 เดือน เริ่มตั้งแต่วันที่ 1 สิงหาคม 2559 ถึงวันที่ 31 ธันวาคม 2559 ในร้านสะดวกซื้อ 7-Eleven ทั่วประเทศ โดยบริษัทฯ เริ่มวางจำหน่ายสินค้าดังกล่าวเมื่อวันที่ 29 กันยายน 2559 การได้รับสิทธิในครั้งนี้เป็นการต่อยอดความไว้วางใจที่ CPALL มีต่อบริษัทฯ ในฐานะพันธมิตรหลักทางธุรกิจที่ดำเนินร่วมกันมากกว่าทศวรรษ อีกทั้ง ทำให้บริษัทฯ มีธุรกิจที่หลากหลายมากยิ่งขึ้น ซึ่งจะเป็นการเพิ่มโอกาสทางธุรกิจของบริษัทฯ ต่อไปในอนาคต

มาปีนี้ TACC ได้ของเล่นใหม่ จาก ความสำเร็จของ Character Business ในส่วนของ Sanrio นั้น ทำให้ในปี TACC ได้เซ็นสัญญา Licensing Agreement กับ บริษัท Ingram ประเทศญี่ปุ่น ซึ่งเป็นตัวแทนอนุญาตให้ใช้สิทธิของบริษัท San-X ประเทศญี่ปุ่น (Licensor) ระยะเวลาของสัญญา 4 ปี โดย TACC จะเป็นตัวแทนที่ดูแล Licensee ครอบคลุม 7 ประเทศ ได้แก่ ไทย สิงคโปร์ มาเลเซีย กัมพูชา เมียนมา ลาว และเวียดนาม โดยคาแร็คเตอร์ของ San-X ได้แก่ Rilakkuma, Sumikko Gurashi, Sentimental Circus, Kamonohashikamo, Mamegoma เป็นต้น

2 ปี TACC ประสานเสียง ปีนี้รายได้โต 10% บอกล่วงหน้า งบ Q1/61 ไม่สวย เหตุน้ำตาลเป็นพิษ

TACC ตั้งเป้ารายได้ปีนี้เติบโต 10% จากปีก่อนมีกำไรสุทธิ 112 ล้านบาท เดินหน้าทำตลาดต่อเนื่อง ทั้งในและต่างประเทศ พร้อมได้เป็นตัวแทนจำหน่ายสิทธิการ์ตูน Rilakkuma ครอบคลุม 7 ประเทศ ในส่วนของสินค้าเบเกอรี่ก็เติบโตขึ้นจากปีก่อน หนุนผลประกอบการฟื้นตัวต่อเนื่อง ล่าสุดคณะกรรมการอนุมัติโครงการซื้อหุ้นคืนเพื่อบริหารเงิน และจ่ายปันผล 0.09 บาท/หุ้น

นายชัชวรี วัฒนสุข ประธานกรรมการบริหาร บริษัท ที.เอ.ซี.คอนซูเมอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ TACC ผู้ผลิตและจำหน่ายเครื่องดื่มประเภทชา กาแฟ ใน 7-11 เป็นเครื่องดื่มในโถกต , เครื่องดื่มชนิดผงพร้อมชง ขายให้ร้าน All Cafe เปิดเผยว่าแผนการดำเนินงานในปี 2561 ตั้งเป้าหมายรายได้เติบโต 10% เมื่อเทียบกับปี 2560 ซึ่งมีกำไรสุทธิอยู่ที่ 112.47 ล้านบาท โดยปีนี้บริษัทฯ มีแผนเดินหน้าพัฒนาสินค้าใหม่เพื่อป้อนเข้าสู่ตลาดประมาณ 2-3 ผลิตภัณฑ์ จะช่วยสร้างการเติบโตของธุรกิจอย่างรวดเร็ว และมีความยั่งยืน ทั้งในธุรกิจ B2B และ B2C จากความสำเร็จของ Character Business ในส่วนของ Sanrio นั้น ทำให้ในปี TACC ได้เซ็นสัญญา Licensing Agreement กับบริษัท Ingram ประเทศญี่ปุ่น ซึ่งเป็นตัวแทนอนุญาตให้ใช้สิทธิของบริษัท San-X ประเทศญี่ปุ่น (Licensor) ระยะเวลาของสัญญา 4 ปี โดย TACC จะเป็นตัวแทนที่ดูแล Licensee ครอบคลุม 7 ประเทศ ได้แก่ ไทย สิงคโปร์ มาเลเซีย กัมพูชา เมียนมา ลาว และเวียดนาม โดยคาแรคเตอร์ของ San-X ได้แก่ Rilakkuma, Sumikko Gurashi, Sentimental Circus, Kamonohashikamo, Mamegoma เป็นต้น

ขณะที่ภาพรวมธุรกิจในต่างประเทศ ในกัมพูชา มีการแข่งขันที่สูงขึ้นมาก และเกิดสงครามราคาจากการเข้ามาของแบรนด์ใหม่ๆ และตามด้วยการส่งเสริมการตลาดอย่างต่อเนื่องของทุกแบรนด์ ทาง "เซนย่า" (Zenya) ซึ่งอยู่ในกัมพูชามามากกว่า 10 ปี ยังคงวางแผน Zenya 10th Anniversary อย่างต่อเนื่อง เพื่อช่วยเพิ่มการจดจำและเพิ่มความรักในแบรนด์มากขึ้น



2 บิ๊ก TACC ประสานเสียง ปีนี้รายได้โต 10% บอกล่วงหน้า งบ Q1/61 ไม่สวย เหตุน้ำตาลเป็นพิษ

ทั้งนี้ คณะกรรมการบริษัทฯ มีมติอนุมัติจ่ายเงินปันผลสำหรับงวดผลการดำเนินงานในปี 2560 (มกราคม-ธันวาคม 2560) ในอัตรา 0.09 บาทต่อหุ้น โดยขึ้นเครื่องหมายไม่ได้รับสิทธิเงินปันผล (XD) วันที่ 25 เมษายน 2561 และจ่ายปันผลในวันที่ 15 พฤษภาคม 2561 และได้อนุมัติโครงการซื้อหุ้นคืน เพื่อบริหารการเงิน จำนวน 3 ล้านหุ้น คิดเป็น 0.49% ของจำนวนหุ้นที่ชำระแล้ว โดยมีวงเงินซื้อคืน มูลค่า 15.20 ล้านบาท และเป็นวิธีการซื้อในตลาดหลักทรัพย์ ระหว่างวันที่ 2 เมษายน ถึง 1 ตุลาคม 2561

นายชนิต สุวรรณพรินทร์ กรรมการผู้จัดการ บริษัท ที.เอ.ซี.คอนซูเมอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ TACC กล่าวเพิ่มเติมว่าปีนี้บริษัทตั้งเป้าหมายรายได้เติบโต 10% จากปีก่อนที่มีรายได้ 1,289.49 ล้านบาท เนื่องจากยอดขายที่เติบโตอย่างต่อเนื่อง ซึ่งปีนี้ได้ออกสินค้าใหม่ 3 รายการ และบริษัทได้พยายามหาพันธมิตรในการเข้าไปในตลาดจีน ซึ่งถือเป็นตลาดขนาดใหญ่กระจายสินค้าให้ครอบคลุมมากขึ้น

บริษัทได้ต่อยอดความสำเร็จจากการขายสินค้าของ Sanrio ล่าสุดได้เป็นตัวแทนอนุญาตให้ใช้สิทธิของบริษัท San-X ประเทศญี่ปุ่น (Licensor) ระยะเวลาของสัญญา 4 ปี โดย TACC จะเป็นตัวแทนที่ดูแล Licensee ครอบคลุม 7 ประเทศ ได้แก่ ไทย สิงคโปร์ มาเลเซีย กัมพูชา เมียนมา สปป.ลาว และเวียดนาม โดยแคแรคเตอร์ของ San-X เช่น Rilakkuma Sumikko และ Gurashi ที่จะเข้ามาช่วยผลักดันรายได้ในส่วน B2C ของบริษัท

สำหรับปีนี้คาดว่าจะสัดส่วนรายได้จากรธุรกิจ B2C ซึ่งมาจากสินค้าแบรนด์ของบริษัท การขายในต่างประเทศ และสินค้าลิขสิทธิ์การ์ตูน จะอยู่ที่ 20% จากปีก่อน 16% และในเป้าหมายปี 63 จะขึ้นไปอยู่ที่ 35% เพื่อลดการพึ่งพารายได้จาก B2B ที่มาจากเซเว่น อีเลฟเว่นเพียงอย่างเดียว

นายชนิต กล่าวเพิ่มเติมว่า คาดแนวโน้มผลประกอบการไตรมาส1/2561 อาจจะต่ำกว่าช่วงเดียวกันของปีก่อน เนื่องจากบริษัทได้รับผลกระทบจากการจัดเก็บภาษีน้ำตาล ซึ่งกระทบต่ออัตรากำไรขั้นต้นประมาณ 2-3% ซึ่งจะกระทบต่อบริษัทในช่วง ม.ค.-เม.ย. เท่านั้น โดยหลังจากนั้นจะบริหารต้นทุนได้ดีขึ้น





เริ่มต้นลงทุนอย่างมืออาชีพกับเรา

- กราฟทางเทคนิคแบบเรียลไทม์
- ระบบซื้อขายที่ทันสมัย ใช้งานง่าย
- เครือข่ายครอบคลุมทั่วทุกภูมิภาค
- เจาะลึกการลงทุน ครอบคลุม จับไว ส่งตรงถึงคุณทุกวัน
- ทั้งการโอนเงินและการฝากหลักประกัน เป็นเรื่องง่ายผ่านบริการ Bill Payment

ตอบสนองทุกไลฟ์สไตล์การลงทุน
ด้วยผลิตภัณฑ์การลงทุนที่หลากหลาย
ช่วยให้คุณบรรลุทุกเป้าหมายการลงทุน

- ตราสารทุน (Equity Instruments)
- ตราสารอนุพันธ์ (Derivatives Instruments)
- ตราสารหนี้ (Debt Instruments)
- กองทุนรวม (Mutual Fund)
- วาณิชธนกิจ (Investment Banking Services)

UOBKayHian

บมจ.หลักทรัพย์ ยูโอบี เคย์เฮียน

☎ 02 659 8000

www.utrade.co.th



TH UTRADE



@utradeth



UTRADECH

The Leader in ICT Security

CCTV
Access Control
Control room
Communication
Agile Network
Drone System
eLTE
Smart City
Safe City
Connected People
Cyber security



LIMITLESS POSSIBILITY

www.skyict.co.th



THCOM จับมือคาเนลพลัส

รุกให้บริการสัญญาณผ่านดาวเทียม

เพื่อถ่ายทอดช่องรายการโทรทัศน์ในเมียนมา

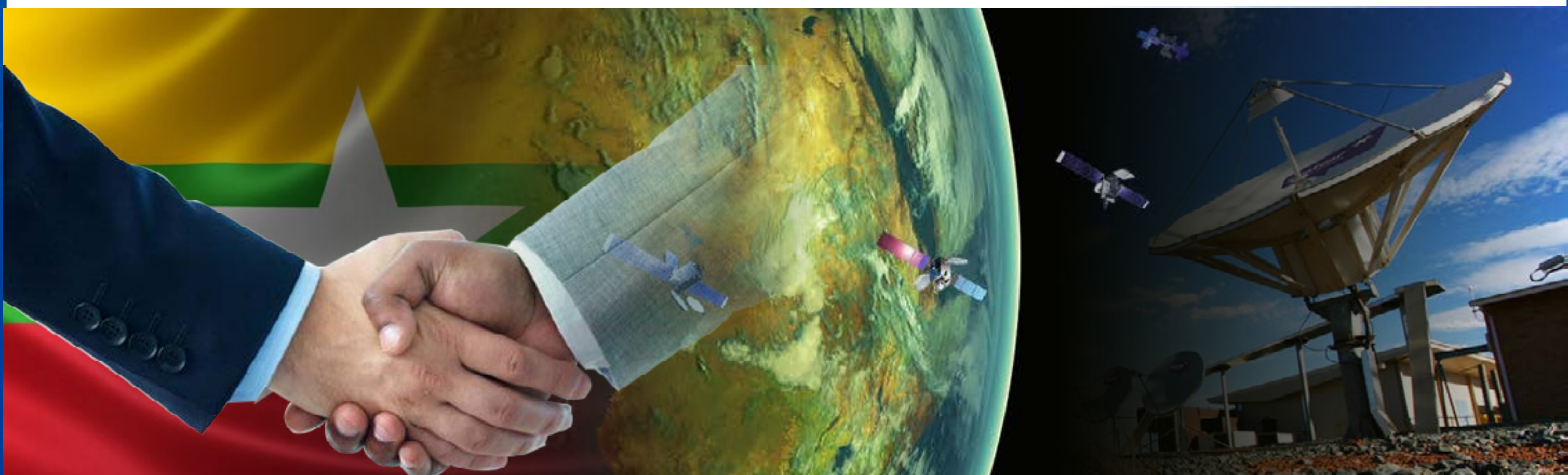
บมจ.ไทยคม (THCOM) ผู้นำธุรกิจดาวเทียมและแพลตฟอร์มดิจิทัลชั้นนำของไทย ประกาศความสำเร็จในการบรรลุข้อตกลงในสัญญาเพื่อให้บริการถ่ายทอดช่องรายการโทรทัศน์ผ่านดาวเทียม กับ คาเนล พลัส โอเวอร์ซีส์ เมียนมา (CANAL+ Overseas Myanmar) บริษัทในเครือคาเนลพลัส (CANAL+) ผู้ให้บริการออกอากาศช่องรายการโทรทัศน์ ทั้งในระดับนานาชาติ และในประเทศเมียนมา โดยคาเนลพลัส เป็นบริษัทในเครือของวิเวนดี เอสเอ (Vivendi SA) ซึ่งเป็นหนึ่งในบริษัทที่ให้บริการด้านสื่อรายใหญ่ของประเทศฝรั่งเศสการบรรลุข้อตกลงดังกล่าว เป็นส่วนหนึ่งของแผนกลยุทธ์การดำเนินธุรกิจของคาเนลพลัส ในการเปิดตัวบริการช่องรายการโทรทัศน์ผ่านดาวเทียมแบบเพย์ทีวีในเมียนมา ซึ่งคาเนลพลัส โอเวอร์ซีส์ เมียนมา จะเช่าใช้ช่องสัญญาณบนดาวเทียมไทยคม 6 จำนวน 4 ทรานสปอนเดอร์ โดยจะใช้แพลตฟอร์มช่องสัญญาณเคยู-แบนด์ ในการออกอากาศรายการโทรทัศน์ จำนวน 80 ช่องในช่วงแรก

เออร์วาน ลูเอิร์น ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร คาเนลพลัส เมียนมา เอพี กล่าวว่า “ความร่วมมือทางธุรกิจกับไทยคมในครั้งนี้ ถือเป็นเสาหลักของแผนกลยุทธ์ที่เรามุ่งขยายธุรกิจในเมียนมา ด้วยขีดความสามารถของสัญญาณดาวเทียม ที่ช่วยให้เราสามารถนำเสนอบริการช่องรายการโทรทัศน์ได้อย่างทั่วถึงทั้งประเทศ และสามารถเข้าถึงกลุ่มผู้ชมส่วนใหญ่ได้มากที่สุด สัญญาณดาวเทียมศักยภาพสูงของไทยคมยังจะช่วยให้คาเนล พลัส สามารถถ่ายทอดช่องรายการที่มีประสิทธิภาพ และสามารถแข่งขันได้ ทั้งในด้านคุณภาพของเนื้อหา และปริมาณช่องรายการ การเปิดตัวบริการช่องรายการโทรทัศน์ในเมียนมาในครั้งนี้ จะทำให้กลุ่มคาเนลพลัส สามารถคงความแข็งแกร่งในฐานะผู้นำการให้บริการช่องรายการโทรทัศน์ในภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ต่อไป เรามุ่งหวังว่าไทยคมจะช่วยให้กลุ่มคาเนลพลัส สามารถ

ออกอากาศช่องรายการโทรทัศน์ผ่านดาวเทียม ไปยังกลุ่มผู้ชมตามครัวเรือนได้เป็นจำนวนมากและครอบคลุม ซึ่งจะเป็นการสร้างประสบการณ์ในการรับชมช่องรายการโทรทัศน์ที่ดีที่สุดต่อไป”

นายไพบุลย์ ภาณุวัฒนวงศ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บมจ.ไทยคม กล่าวว่า “ไทยคมขอขอบคุณ คาเนล พลัส ที่ได้มอบความไว้วางใจ และเชื่อมั่นในความเชี่ยวชาญในการเป็นผู้ให้บริการถ่ายทอดสัญญาณโทรทัศน์ผ่านดาวเทียมของไทยคม สิ่งนี้พิสูจน์ให้เห็นว่า เทคโนโลยีการสื่อสารผ่านดาวเทียมยังคงเป็นสิ่งที่สำคัญ และมีประโยชน์อย่างยิ่ง ต่อการขยายการออกอากาศช่องรายการโทรทัศน์ในภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ ซึ่งด้วยศักยภาพของการถ่ายทอดสัญญาณที่ครอบคลุมของดาวเทียมไทยคม 6 และการที่ดาวเทียมประจำอยู่ในตำแหน่งวงโคจรที่ดีเยี่ยม จะช่วยสนับสนุนให้ช่องรายการโทรทัศน์ระบบเพย์ทีวีในภูมิภาคได้รับการพัฒนาให้ดียิ่งขึ้น ไทยคมมุ่งหวังว่าความร่วมมือเป็นพันธมิตรทางธุรกิจร่วมกันนี้ จะนำพาทั้งสององค์กรไปสู่ความสำเร็จตามเป้าหมายที่ตั้งไว้ในที่สุด”

นายปฐมภพ สุวรรณศิริ หัวหน้าคณะผู้บริหาร ด้านการค้า บมจ.ไทยคม กล่าวเพิ่มเติมว่า “คาเนลพลัส ถือเป็นพันธมิตรทางธุรกิจรายสำคัญของไทยคม ขณะเดียวกัน ตลาดเมียนมา ก็ถือเป็นตลาดที่ไทยคมมีความเชี่ยวชาญและมีประสบการณ์ในการให้บริการสื่อสารผ่านดาวเทียมมากกว่า 15 ปี นอกจากนี้ ตลาดดังกล่าวยังถือเป็นหนึ่งในตลาดที่อยู่ในยุทธศาสตร์ระยะยาวของไทยคม ตามแผนกลยุทธ์การดำเนินธุรกิจในตลาดอาเซียน (AEC) อีกด้วย ผมขอขอบคุณ คาเนลพลัส อีกครั้ง สำหรับความไว้วางใจที่มอบให้ไทยคมได้มีส่วนร่วมสนับสนุนการเปิดบริการช่องรายการโทรทัศน์ผ่านดาวเทียมแบบเพย์ทีวีในประเทศเมียนมา”





MSC ตั้งเป้ารายได้ปี 61 โต 5%

พร้อมวางงบลงทุน 30 ลบ.

ปรับปรุงอาคาร-ปรับปรุงเทคโนโลยี

นายกิตติ เตชะทวีกิจกุล รองประธานกรรมการ บริษัท เมโทรซิสเต็มส์คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ MSC เปิดเผยว่า บริษัทตั้งเป้ารายได้ปี 2561 โต 5% จากปีก่อนมีรายได้ 7.44 พันล้านบาท ขณะที่ คาดอัตรากำไรสุทธิในปีนี้จะเพิ่มขึ้น 1% จากปีก่อนอยู่ที่ 3.16% โดยบริษัทวางกลยุทธ์ 3 ด้าน เพื่อขับเคลื่อนองค์กรสู่ธุรกิจบริการ คือ Digital Transformation Consulting Services แนะนำและเป็นที่ปรึกษาในระบบงานให้แก่ลูกค้าเพื่อให้ทันต่อสถานการณ์ของโลกไอทีที่มีการเปลี่ยนแปลงอย่างต่อเนื่อง , Comprehensive Office & 3D Printing Outsourcing การเป็นผู้นำเทคโนโลยีดิจิทัลพร้อมทั้งด้วยการนำเสนอเทคโนโลยีที่ทันสมัยที่สุดในโลก จัดแสดงผู้ที่สนใจที่ศูนย์สาธิตเทคโนโลยี HP PageWide Technology Center และ HP 3D Printing รวมถึง IT Solution Rental Services สร้างทางเลือกใหม่ให้กับลูกค้าในการเลือกใช้บริการจากการเช่าแทนการลงทุนซื้อ

ทั้งนี้บริษัทมีสัดส่วนรายได้มาจากกลุ่มสินค้าด้านฮาร์ดแวร์ 35% ,ซอฟต์แวร์โซลูชันและบริการ 38% และดิจิทัลพรีนติ้ง 27% โดยใน 2 เดือนแรกของปีนี้ ภาพรวมธุรกิจเป็นไปตามที่บริษัทคาดไว้

เนื่องจากเทคโนโลยี อุตสาหกรรมเติบโตดีขึ้นจากการที่มีบริษัทเพิ่มขึ้นจำนวนมาก

นายกิตติ กล่าวเพิ่มเติมว่า บริษัทจะมีการให้บริการใหม่ๆ (New Service) และการพัฒนาซอฟต์แวร์และฮาร์ดแวร์ให้มีประสิทธิภาพดีขึ้น รวมถึงบริษัทยังมีการควบคุมค่าใช้จ่ายด้านการบริหาร

ขณะที่บริษัทวางงบลงทุนปีนี้อาจ 30 ล้านบาท เพื่อปรับปรุงโครงสร้างอาคาร (รีโนเวท) และการลงทุนเทคโนโลยีใหม่ ๆ เพิ่มเติมอีก ทั้งซอฟต์แวร์และฮาร์ดแวร์ ขณะที่ปัจจุบันบริษัทก็อยู่ระหว่างพัฒนาซอฟต์แวร์เกี่ยวกับการทำตลาดออนไลน์ (Omni Channel) โดยจะเจาะกลุ่มลูกค้าองค์กร เช่น ธนาคารพาณิชย์ ,ธุรกิจไฟแนนซ์ ,โรงงานอุตสาหกรรม และ Big Data เป็นต้น คาดว่าหากมีความพร้อม บริษัทจะสามารถเริ่มทำการตลาดได้

นอกจากนี้บริษัทยังคงมองหาโอกาสในการเข้าลงทุนในธุรกิจ Startup ที่เกี่ยวข้องับธุรกิจหลักของบริษัทอย่างต่อเนื่อง โดยในด้านแหล่งเงินลงทุนบริษัทมีความพร้อม ปัจจุบันที่มีกำไรสะสมอยู่ที่ 600-700 ล้านบาท และมีหนี้สินต่อทุน (D/E) ไม่ถึง 1 เท่า





TSE คาดรายได้ปีนี้ไม่ต่ำกว่า 1 พันลบ. หลัง COD โรงไฟฟ้าเพิ่มอีก 23.45 Mw เตรียมย้ายเข้าเทรด SET ใน Q2/61

ดร.แคทลีน มาลินนท์ ประธานกรรมการ และประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ไทย โซลาร์ เอ็นเนอร์ยี จำกัด (มหาชน) หรือ TSE เปิดเผยว่าบริษัทคาดว่าจะรายได้ปี 2561 จะไม่ต่ำกว่า 1 พันล้านบาท จากปี 2560 ที่มีรายได้ 855.27 ล้านบาท เนื่องจากบริษัทจะมีโครงการ โซลาร์ฟาร์มที่ญี่ปุ่น กำลังการผลิต 6 เมกะวัตต์ที่จะรับรู้รายได้ปีนี้เข้ามาเต็มปี รวมทั้งมีโรงไฟฟ้าที่มีการดำเนินการเชิงพาณิชย์เพิ่มอีก 23.45 เมกะวัตต์ ประกอบไปด้วยโครงการโรงไฟฟ้าชีวมวลจำนวน 3 โครงการ ในจังหวัดสุราษฎร์ธานี และนครศรีธรรมราช กำลังการผลิตรวม 22.2 เมกะวัตต์ (MW) , โครงการโรงไฟฟ้าชีวมวล 1 โครงการ ซึ่งดำเนินการโดยบริษัท บางสวรรค์ กรีน จำกัด (BSW) กำลังการผลิตเสนอขาย 4.6 เมกะวัตต์ ที่จังหวัดสุราษฎร์ธานี กำหนดเดินเครื่องผลิตไฟฟ้าเชิงพาณิชย์ (COD) และจะเริ่มรับรู้รายได้ในเดือนมกราคม 2561

ส่วนโรงไฟฟ้าชีวมวล OSCAR ทั้ง 2 โรงที่ จ.นครศรีธรรมราช จะเริ่ม COD และรับรู้รายได้ภายในไตรมาสที่ 2/61 และโครงการโซลาร์ฟาร์ม JYOSO 1.25 เมกะวัตต์ (MW) ที่จะมีดำเนินการเชิงพาณิชย์ได้ในช่วงไตรมาส 2/2561 ด้วยเช่นกัน ซึ่งบริษัทคาดว่าจะสิ้นปี 61 จะมีโรงไฟฟ้าที่ดำเนินการเชิงพาณิชย์รวมทั้งสิ้น 129.90 เมกะวัตต์ (MW) เพิ่มขึ้นจากปีก่อนที่อยู่ระดับ 106.50 เมกะวัตต์ (MW)

นอกจากนี้ยังคาดว่าจะอัตรากำไรสุทธิในปีนี้จะกลับมาในการภาวะปกติหรือคาดว่าจะอยู่ที่ 50% จากปีก่อนที่ 48.61% เนื่องจากได้มีโรงไฟฟ้าชีวมวลจำนวน 3 โครงการ กำลังการผลิต 22.2 เมกะวัตต์ที่เริ่มดำเนินการในปีนี้เป็นครั้งแรก ซึ่งมีประสิทธิภาพในการผลิตไฟฟ้าได้ดีกว่าโครงการโซลาร์ฟาร์ม ขณะเดียวกันรายไม่มที่ค่าใช้จ่ายดอกเบี้ยจากหุ้นกู้เหมือนในปี

ก่อนที่บริษัทได้ออกหุ้นกู้มา 3 พันล้านบาท

ส่วนการลงทุนในปีบริษัทประเมินว่าไม่มีการใช้ทุนอย่างมีนัยสำคัญ โดยจะเป็นการใช้ลงทุนก่อสร้างโครงการที่อยู่ระหว่างก่อสร้างอย่างไรก็ตามบริษัทก็ยังมองหาการเข้าซื้อโครงการโรงไฟฟ้าชีวมวลและโครงการโซลาร์ฟาร์มอย่างต่อเนื่อง โดยในปัจจุบันบริษัทได้อยู่ระหว่างเจรจาเพื่อเข้าซื้อโครงการโรงไฟฟ้าโซลาร์ฟาร์ม และชีวมวล ทั้งในประเทศไทย และประเทศญี่ปุ่นอยู่ราว 3-4 โครงการ โดยคาดว่าจะมีขนาดกำลังการผลิตรวม 300 MW ซึ่งจะเป็นโดยจะเป็นทั้งโครงการที่ดำเนินการเชิงพาณิชย์แล้วและเป็นโครงการที่อยู่ระหว่างจะดำเนินการเชิงพาณิชย์ ทั้งนี้บริษัทคาดว่าจะทยอยเห็นความชัดเจนตั้งแต่ไตรมาส 2/2561

อนึ่งปัจจุบันบริษัทมีโรงไฟฟ้าพลังงานทดแทนทั้งในประเทศไทย และประเทศญี่ปุ่น รวมทั้งสิ้น 37 โครงการ มีกำลังการผลิตเสนอขายรวมทั้งสิ้น 298.42 เมกะวัตต์ แบ่งเป็น ในประเทศไทย จำนวน 29 โครงการ มีกำลังการผลิตเสนอขาย 121.70 เมกะวัตต์ และประเทศญี่ปุ่น จำนวน 8 โครงการ มีกำลังการผลิตเสนอขาย 176.72 เมกะวัตต์

ดร.แคทลีน กล่าวทิ้งท้ายว่า"แผนการย้ายเข้าไปซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (SET) คาดว่าขบวนการทั้งหมดจะแล้วเสร็จได้ภายในไตรมาส 2/61 นี้ ซึ่งทางเราก็คาดหวังจะทำให้บริษัทมีความน่าสนใจมากขึ้น และส่งผลให้นักลงทุนสถาบันให้เข้ามาลงทุนได้เพิ่มเติมด้วย แม้ว่าเราจะเป็นตัวใหญ่ในสมอลแคปก็จริงแต่หากเราสามารถขยับขยายเข้าสู่กระดาน SET ได้ ก็คงดึงดูดความสนใจจากนักลงทุนสถาบันทั้งในประเทศและต่างประเทศได้ไม่มากนักน้อย"





บิก MTLS ชี้ไม่มีอะไรต้องวิตกพรบ.ใหม่ คำนวณบ.15%-ดีเอสไอดำเนินคดี-ทำธุรกิจลิสซิง

นายชชาติ เพ็ชรอำไพ ประธานกรรมการบริหาร บริษัท เมืองไทย ลิสซิง จำกัด (มหาชน) หรือ MTLS เปิดเผยว่าในปัจจุบันมีกระแสข่าวลือหลายอย่างเกิดขึ้นกับบริษัทฯ จึงอยากชี้แจงเพื่อให้เกิดความชัดเจนทั้งหมด โดยเริ่มจากความวิตกเกี่ยวกับเรื่องการยกพรบ.การกำกับดูแลผู้ให้บริการทางการเงิน และให้มีหน่วยงานที่จัดตั้งขึ้นใหม่มากำกับดูแลโดยเฉพาะ เพื่อคุ้มครองผู้บริโภคไม่ให้ถูกเอาเปรียบจากการคิดดอกเบี้ย และค่าธรรมเนียมที่สูงเกินไป อีกทั้งมีการคาดการณ์กันเองว่าอาจจะมีการกำหนดให้มีการคำนวณดอกเบี้ยที่ร้อยละ 15

ต่อประเด็นดังกล่าว เชื่อว่าเมื่อมีการบังคับใช้จะส่งผลดีกับทุกฝ่าย ไม่ว่าจะเป็นการดูแลให้การให้บริการทางการเงินมีคุณภาพ ประชาชนได้รับการดูแลไม่ให้ถูกเอาเปรียบจากกลุ่มทุนนอกระบบ ที่สำคัญคือการก่อเกิดหน่วยงานกำกับดูแลที่ชัดเจน ทำให้ผู้ประกอบการทำงานง่ายขึ้นด้วยความเท่าเทียมในการดำเนินธุรกิจ ส่วนประเด็นเกณฑ์ในการคำนวณดอกเบี้ยขณะนี้ยังไม่มีข้อสรุปออกว่าจะให้คิดเป็นร้อยละเท่าใด แต่โดยส่วนตัวเชื่อว่าน่าจะมีการนำฐานข้อมูลการคำนวณดอกเบี้ยและกฎเกณฑ์ของการปล่อยสินเชื่อในรูปแบบต่างๆ ที่ได้เคยอนุมัติมาก่อนหน้านี้ใช้เป็นส่วนประกอบ อาทิ กระทรวงการคลังได้ออกใบอนุญาตปล่อยเงินกู้ พิกโก ไฟแนนซ์ (Pico Finance) คิดดอกเบี้ย 36% แบบมีหลักทรัพย์ค้ำประกัน ดังนั้น การที่วิตกกังวลว่าจะให้คิดดอกเบี้ย 15% จึงเป็นไปได้

นายชชาติกล่าวต่ออีกว่า ยังมีกระแสข่าวลืออีกสองเรื่อง คือกรมสอบสวนคดีพิเศษ หรือ DSI ดำเนินคดีกับบริษัทฯ ซึ่งเรื่องดังกล่าวเป็นเพียงข่าวลือไม่มีความจริงใดๆ ทั้งสิ้น บมจ.เมืองไทย ลิสซิง ไม่เคยถูก DSI ดำเนินคดีได้เลย

กระแสข่าวลือสุดท้ายคือ MTLS ทำธุรกิจ "ลิสซิงหรือเช่าซื้อ" ด้วย แต่ความจริงคือ "บมจ.เมืองไทย ลิสซิง" ในชื่อบริษัทแม้จะมีคำว่า "ลิสซิง" แต่ทำธุรกิจเพียงอย่างเดียวคือการ "ปล่อยสินเชื่อ" ดังนั้นในการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2561 ในเดือนเมษายนนี้ จึงจะขอมติจากผู้ถือหุ้นเพื่อเปลี่ยนชื่อใหม่เป็น "บมจ. เมืองไทย แคปปิตอล หรือ MTC" นั้น เพื่อขจัดความเข้าใจผิดของทุกคนและให้เข้าใจถูกต้องตรงกันว่า บริษัทฯ ประกอบธุรกิจ "สินเชื่อ" มิใช่ "เช่าซื้อ"

"ตอนนี้มีกระแสข่าวลือและข่าวลือเข้ามามาก ผมจึงอยากชี้แจงให้ชัดเจนเพื่อสร้างความเข้าใจที่ถูกต้องตรงกัน ไม่มีอะไรต้องกังวลหรือเป็นห่วงเลย ในด้านการดำเนินธุรกิจสำหรับ MTLS ยังสามารถเติบโตได้อย่างดียิ่ง คาดว่าปี 2561 จะขยายตัวโดดเด่นต่อเนื่อง จากยอดการปล่อยสินเชื่อเพิ่มขึ้น โดยปัจจุบันบริษัทฯ มียอดปล่อยสินเชื่อใหม่มากขึ้นกว่า 40% เมื่อเทียบกับปีก่อน ซึ่งปีนี้ได้ตั้งเป้าหมายการเติบโตของสินเชื่อจะอยู่ที่ 8 หมื่นล้านบาท โดยเราให้ความสำคัญเรื่องของการควบคุมคุณภาพสินเชื่ออย่างรัดกุม เพื่อทำให้ยอดหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ หรือ NPL คงอยู่ระดับไม่เกิน 1.5% ขณะเดียวกันถือว่าเป็นระดับที่ต่ำกว่าอุตสาหกรรมในปัจจุบัน และบริษัทฯ ยังมีเป้าหมายเพิ่มลูกหนี้คงค้างสิ้นปีให้มาอยู่ที่ระดับ 5 หมื่นล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นจาก 3.5 หมื่นล้านบาท"

นายชชาติกล่าวต่อในช่วงท้ายว่า การที่สินเชื่อมีแนวโน้มเติบโตได้ดีเนื่องจากมีจำนวนสาขามากขึ้น โดยมีเป้าหมายขยายสาขาแตะ 4,000 แห่งในปี 2563 ครอบคลุมทั่วประเทศ จากปัจจุบันมีสาขาอยู่ที่ 2,500 แห่ง ดังนั้น เมื่อจำนวนสาขาเพิ่มทำให้บริษัทฯ สามารถขยายฐานลูกค้าได้มากขึ้นเช่นกัน





EFORL แจงงบปี60 ขาดทุน 1.16 พันล. เหตุตั้งด้อยค่า 1.33 พันล. แผนธุรกิจรูปแบบใหม่ยังไม่ส่งผล ,หวังเจรจาพันธมิตร พร้อมผู้บริหารชุดใหม่ ปลุกกระแสธุรกิจความงามวุฒิศักดิ์

นายธีรวิทย์ ปางวิรุณหรัักษ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท อีฟอร์ แอล เอ็ม จำกัด (มหาชน) EFORL เปิดเผยว่า สำหรับปี 2560 บริษัทและบริษัทย่อยขาดทุนสุทธิ 2,415 ล้านบาท อัตรากำไรสุทธิเท่ากับร้อยละ -97.6 และขาดทุนส่วนที่เป็นของผู้ถือหุ้นของบริษัทเท่ากับ 1,163 ล้านบาท อัตรากำไรสุทธิส่วนที่เป็นของผู้ถือหุ้นบริษัทเท่ากับร้อยละ -47.0

ผลประกอบการประจำปี 2560 รายได้จากการขายและบริการสำหรับปี 2560 เท่ากับ 2,474 ล้านบาท ลดลงจากปีก่อนร้อยละ 33 รายได้จากการขายลดลงจำนวน 230 ล้านบาท หรือร้อยละ 11 รายได้จากการให้บริการลดลงจำนวน 969 ล้านบาท หรือร้อยละ 60 รายได้ที่ลดลงส่วนใหญ่เป็นรายได้จากการให้บริการจากธุรกิจบริการความงาม เนื่องจากบริษัทวุฒิศักดิ์คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด มีการเปลี่ยนรูปแบบโครงสร้างธุรกิจจากการบริหารงานโดยบริษัทเองเป็นรูปแบบการขายสิทธิแฟรนไชส์ส่งผลให้บริษัทต้องจัดประเภทการรับรู้รายได้ตามมาตรฐานรายงานทางการเงิน ฉบับที่ 5 แยกจากรายได้ตามงบการเงินปกติประกอบกับตลาดธุรกิจความงามมีการแข่งขันสูง

เนื่องจากมีผู้สนใจลงทุนในธุรกิจความงามมากขึ้น โดยเฉพาะด้านการดูแลรักษาผิวพรรณและศัลยกรรม อีกทั้งมีการขยายสาขาและการพัฒนาการของคู่แข่ง เช่น คลินิกเสริมความงาม โรงพยาบาลเฉพาะทางด้านความงามและศัลยกรรม อีกทั้งโรงพยาบาลหลายแห่งเริ่มขยายธุรกิจโดยการเปิดศูนย์ผิวพรรณ ศูนย์ศัลยกรรมความงาม และศูนย์ anti-aging มากขึ้น ซึ่งส่วนใหญ่จะมีรูปแบบการให้บริการและเครื่องมืออุปกรณ์ที่คล้ายคลึงกัน จึงส่งผลให้ตลาดคลินิกเสริมความงามมีการแข่งขันด้านราคาที่สูงขึ้น จากผลการดำเนินงานที่ขาดทุน และวิธีการทำธุรกิจลักษณะแฟรนไชส์ส่งผลกระทบต่อการประเมินมูลค่าธุรกิจอย่างมีนัยสำคัญ กล่าวคือ บริษัท บันทึกการด้อยค่าความนิยมและสินทรัพย์ไม่มีตัวตน (สิทธิในการขยายกิจการในต่างประเทศ) จากบริษัทย่อยที่ทำธุรกิจความงาม จำนวนเงิน 1,858 ล้านบาท ทำให้งบการเงินรวมมีผลขาดทุน 2,415 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากผลการดำเนินงานปีก่อนหน้าที่มีผลการดำเนินงานขาดทุน 1,286 ล้านบาท คิดเป็นผลขาดทุนรวมเพิ่มขึ้นร้อยละ 88 ในขณะที่งบการเงินเฉพาะกิจการรับรู้ผลขาดทุนจากเงินลงทุนในบริษัทย่อยจำนวน 1,376 ล้านบาท ทำให้งบการเงินเฉพาะกิจการมีผลขาดทุนจำนวน 1,261 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากผลการดำเนินงานปีก่อนหน้าที่มีผลการดำเนินงานขาดทุน 300 ล้านบาท คิดเป็นผลขาดทุนรวม

เพิ่มขึ้นร้อยละ 320 อย่างไรก็ตามการด้อยค่าและการตั้งสำรองดังกล่าวเป็นไปตามมาตรฐานการบัญชีในเรื่องหลักความระมัดระวัง Conservative ซึ่งหากบริษัทสามารถแก้ไขผลการดำเนินงานของบริษัทย่อยได้แล้ว การด้อยค่าและการตั้งสำรองเงินลงทุนก็จะมีอีกต่อไป

ด้านธุรกิจตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ดำเนินการโดยบริษัทและบริษัทสเปซเมด จำกัด (บริษัทย่อย) ในปี 2560 รายได้จากการขายและบริการในกลุ่มธุรกิจตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์จำนวน 1,782 ล้านบาท ลดลงร้อยละ 12 เมื่อเทียบกับปีก่อนเนื่องจากในปี 2559 รัฐบาลมีนโยบายกระตุ้นการใช้งบประมาณการจัดซื้อเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์และต้องส่งมอบให้แล้วเสร็จภายในเดือนธันวาคม 2559 แต่รัฐบาลไม่มีนโยบายดังกล่าวในปี 2560 อีกทั้งโรงพยาบาลภาครัฐซึ่งเป็นลูกค้าหลักประสบปัญหาขาดสภาพคล่อง บริษัทจึงพิจารณาลดความเสี่ยงเรื่องลูกหนี้ค้างชำระค่าสินค้าและลดปัญหาการเรียกชำระหนี้จึงมีการทบทวนเงื่อนไขการขายสินค้าให้แก่กลุ่มลูกค้าที่ประสบปัญหาขาดสภาพคล่อง จึงเป็นเหตุผลหนึ่งที่ทำให้รายได้จากการขายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ปี 2560 ลดลงเมื่อเปรียบเทียบกับงวดเดียวกันปีก่อนอย่างไรก็ตามจากนโยบายรัฐบาล ซึ่งจะยกระดับประเทศไทยให้เป็นศูนย์กลางสุขภาพนานาชาติ (Medical Hub) ตามยุทธศาสตร์ชาติโดยที่ภาครัฐมีนโยบายการพัฒนาประเทศไทยให้เป็นศูนย์กลางสุขภาพนานาชาติ (Medical Hub) ในช่วงระหว่างปี 2560 - 2569 จากนโยบายดังกล่าวจะส่งผลให้ธุรกิจในกลุ่มอุตสาหกรรมเกี่ยวกับการแพทย์และสาธารณสุข มีแนวโน้มเติบโตอย่างต่อเนื่อง บริษัทซึ่งเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ของแบรนด์ชั้นนำของโลก จึงเป็นหนึ่งในกลุ่มอุตสาหกรรมเกี่ยวกับการแพทย์และสาธารณสุข บริษัทมีแผนการขยายธุรกิจโดยการเพิ่มการเป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้าแบรนด์ใหม่และมีผลิตภัณฑ์ใหม่ ๆ รวมถึงการเพิ่มศักยภาพจากการเป็นตัวแทนจำหน่ายเป็นผู้ผลิตสินค้าบางรายการ ซึ่งเป็นแผนธุรกิจที่สอดคล้องกับนโยบายและยุทธศาสตร์ชาติโดยภาครัฐมีแผนผลักดันสนับสนุนเรื่องการแพทย์และการสาธารณสุข ซึ่งเชื่อว่าธุรกิจของบริษัทจะได้รับผลกระทบในเชิงบวกกับยอดขายในอนาคต 4 กำไรขั้นต้นสำหรับธุรกิจตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ในปี 2560 จำนวน 624 ล้านบาท ลดลงร้อยละ 17 เมื่อเปรียบเทียบกับปีก่อน โดยมีอัตรากำไรขั้นต้นคิดเป็นร้อยละ 35 โดยสัดส่วนรายได้ของธุรกิจเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ต่อรายได้รวมเท่ากับร้อยละ 72 (ต่อหน้า 2)



EFORL แจงงบปี60 ขาดทุน 1.16 พันล. เหตุตั้งด้อยค่า 1.33 พันล. แผนธุรกิจรูปแบบใหม่ยังไม่ส่งผล ,หวังเจรจาพันธมิตร พร้อมผู้บริหารชุดใหม่ ปลุกกระแสธุรกิจความงามวุฒิศักดิ์

ธุรกิจบริการความงาม ดำเนินการโดย บริษัท วุฒิสักดิ์คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด (“วุฒิสักดิ์คลินิก”) ถือหุ้นโดยบริษัท ดับบลิวซีไอ โฮลดิ้ง จำกัด (บริษัทย่อย) และบริษัท สยามสเนล จำกัด (บริษัทย่อย) มีรายได้จากการขายและบริการปี 2560 จำนวน 691 ล้านบาท ลดลง ร้อยละ 58 เมื่อเปรียบเทียบกับปีก่อน สาเหตุหลักเกิดจากการเปลี่ยนรูปแบบธุรกิจของบริษัท วุฒิสักดิ์คลินิก อินเตอร์กรุ๊ป จำกัด จากรูปแบบ การบริหารคลินิกความงามด้วยความเป็นเจ้าของ (Company owned) เปลี่ยนแปลงเป็นการขายสิทธิแฟรนไชส์ (Franchise model) เพื่อลด ภาระค่าใช้จ่าย ลดการใช้เงินลงทุนในการดำเนินงานประกอบกับสถานะ การแข่งขันที่รุนแรงในธุรกิจความงาม ซึ่งผู้บริหารได้เปลี่ยนพฤติกรรมจาก การให้บริการดูแลผิวพรรณอย่างค่อยเป็นค่อยไป เป็นเสริมความงามโดย การทำศัลยกรรม เพื่อให้เห็นผลเร็วขึ้น ซึ่งมีผู้ประกอบการรายใหม่มา เป็นคู่แข่งจำนวนมาก อีกทั้งมีสงครามราคาเป็นเครื่องมือในการแข่งขัน จึงส่งผลกระทบต่อธุรกิจของ “วุฒิสักดิ์” คลินิก โดยตรงบริษัทคาดว่าจะการ เจริญหาพันธมิตรพร้อมผู้บริหารชุดใหม่ จะเข้ามาปลุกกระแสธุรกิจความ งามของ วุฒิสักดิ์ให้กลับมาเย็นในแถวหน้าได้อีกครั้งหนึ่งสำหรับ บริษัท สยามสเนล จำกัด มีการออกผลิตภัณฑ์นวัตกรรมคุณค่าแท้เมื่อกหยอทา กภายในแบรนด์ “Snail 8” เพื่อเป็นการตอบสนองความต้องการของลูกค้า และมีการพัฒนาผลิตภัณฑ์และ ช่องทางการจำหน่ายมากขึ้นขาดทุน ขันต้นสำหรับธุรกิจบริการความงามในปี 2560 จำนวน 178 ล้านบาท ขาดทุนเพิ่มขึ้นร้อยละ 228 เมื่อเปรียบเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน สัดส่วนรายได้ของธุรกิจบริการความงามต่อรายได้รวมเท่ากับร้อยละ 28

รายได้จากการขายและให้บริการ สำหรับปี 2560 บริษัทมีรายได้จาก การขายและบริการ 2,474 ล้านบาท ลดลงร้อยละ 33 เมื่อเปรียบเทียบกับ งวดเดียวกันของปีก่อน

กำไรขั้นต้น สำหรับปี 2560 กำไรขั้นต้นเท่ากับ 445 ล้านบาท ลดลง ร้อยละ 36 เมื่อเปรียบเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน อัตรากำไรขั้นต้น ของปี 2560 เท่ากับร้อยละ 18.0 ลดลงร้อยละ 0.9 เมื่อเปรียบเทียบกับ งวดเดียวกันของปีก่อน

ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารสำหรับปี 2560 บริษัทมีค่าใช้จ่ายใน การขายและบริหารจำนวน 825 ล้านบาท จำแนกเป็นค่าใช้จ่ายในการขาย

474 ล้านบาท และค่าใช้จ่ายในการบริหาร 351 ล้านบาท ค่าใช้จ่ายในการ ขายและบริหารปี 2560 ลดลงร้อยละ 17 เมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของ ปีก่อน ค่าใช้จ่ายที่ลดลงเป็นค่าใช้จ่ายในการบริหารจากกลุ่มธุรกิจบริการ ความงาม เนื่องจากในปี 2559 บริษัท วุฒิสักดิ์คลินิก อินเตอร์กรุ๊ปจำกัด ได้รับรู้การตั้งสำรองค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญสำหรับลูกหนี้ตามสัญญาแฟรนไชส์ในต่างประเทศ และมีค่าใช้จ่ายจากการตั้งสำรองการปิดสาขา มูลค่า รวมกว่า 150 ล้านบาท ดังนั้นเมื่อเปรียบเทียบกับปี 2560 ค่าใช้จ่ายใน การบริหารจึงลดลง

ขาดทุนจากการด้อยค่าเงินลงทุนในบริษัทย่อยงบการเงินเฉพาะ กิจการ ในปี 2560 ขาดทุนจากการด้อยค่าเงินลงทุนในบริษัทย่อยจำนวน 1,376 ล้านบาท เนื่องจากบริษัทย่อยประสบผลขาดทุนจากผลการดำ เนินงานที่ไม่เป็นไปตามคาดทำให้มีการพิจารณาตั้งสำรองการด้อยค่าเงิน ลงทุนในบริษัทย่อย ซึ่งหากบริษัทย่อยมีผลการดำเนินงานดีขึ้นในอนาคต บริษัทสามารถพิจารณาลบรายการผลขาดทุนจากการด้อยค่าเงินลงทุน ในบริษัทย่อยให้เป็นบวกได้ต่อไป

ขาดทุนจากการด้อยค่าสินทรัพย์ไม่มีตัวตนงบการเงินรวม สำหรับปี 2560 ขาดทุนจากการด้อยค่าสินทรัพย์ไม่มีตัวตนจำนวน 524 ล้านบาท เนื่องจากผู้บริหารชุดปัจจุบันของบริษัทย่อยยังไม่มีแผนการดำเนินงาน อย่างเป็นรูปธรรมในการขยายกิจการในต่างประเทศในอนาคตอันใกล้ทำ ให้ผู้สอบบัญชีพิจารณาตั้งสำรองด้อยค่าสินทรัพย์ดังกล่าว ซึ่งจัดรวมอยู่ใน สินทรัพย์ไม่มีตัวตน

ขาดทุนจากการด้อยค่าค่าความนิยม งบการเงินรวม สำหรับปี 2560 ขาดทุนจากการด้อยค่าค่าความนิยมจำนวน 1,335 ล้านบาทเนื่องจาก มีผลการดำเนินงานขาดทุนอย่างมีนัยสำคัญ ประกอบกับแผนธุรกิจรูปแบบใหม่ยังไม่ส่งผลให้เห็นภาพชัดเจนเพียงพอ ทำให้มูลค่าที่ได้รับคืน ซึ่ง ประเมินโดยผู้ประเมินอิสระมีมูลค่าลดลงจากปีก่อน และทำให้ผู้สอบบัญชี พิจารณาตั้งสำรองด้อยค่าค่าความนิยมเต็มจำนวน

ต้นทุนทางการเงิน สำหรับปี 2560 ต้นทุนทางการเงินเท่ากับ 170 ล้านบาทลดลงร้อยละ 7 เมื่อเปรียบเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน 7 ขาดทุนสุทธิ



CHAYO มั่นใจเทรดวันแรกวิ่งขึ้น เหนือจองที่ 2.88 บาท/หุ้น เชื่อนักลงทุนรอเก็บบนกระดาน ธุรกิจความสามารถทำกำไรสูง

“CHAYO” มั่นใจเทรดวันแรกไม่ทำให้นักลงทุนผิดหวังจากพื้นฐานธุรกิจแกร่ง พร้อมชูนาคเติบโตต่อเนื่อง ความสามารถทำกำไรสูง “สุกขันธ์ ยศะสินธุ์” ซีอีโอ คาดเข้าเทรดวันแรกนักลงทุนต้อนรับอบอุ่น หลังการจองซื้อระหว่างวันที่ 7-9 มีนาคม ที่ผ่านมา ได้รับการตอบรับดีมาก เชื่อราคารับรองเหนือจองซื้อหุ้นไอพีโอที่ 2.88 บาท ได้สำเร็จ พร้อมนำเงินที่ได้จากการระดมทุน 403.2 ล้านบาท ส่วนใหญ่ไปใช้ประมูลซื้อกองสินทรัพย์ด้วยคุณภาพทั้งที่มีหลักประกันและไม่มีหลักประกันเข้ามาบริหารเพิ่ม ส่วนที่เหลือจ่ายชำระคืนเงินกู้ยืมสถาบันการเงิน และใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในการดำเนินธุรกิจ ในปี 2561 บริษัทฯ มีแผนการลงทุนซื้อสินทรัพย์ด้วยภาพทั้งที่มีหลักประกันและไม่มีหลักประกัน จำนวนรวมทั้งสิ้นประมาณ 500 – 600 ล้านบาท เชื่อบริษัทเติบโตอย่างโดดเด่น

นายสุกขันธ์ ยศะสินธุ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ชโย กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ CHAYO เปิดเผยถึงการซื้อขายหุ้น CHAYO วันแรกในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ (mai) ในวันที่ 22 มีนาคม 2561 นี้ว่า มั่นใจหุ้น CHAYO ที่เข้าซื้อขายวันแรกจะได้รับการตอบรับเป็นอย่างดีจากนักลงทุน ทำให้สามารถยื่นเหนือราคาจองที่ 2.88 บาท/หุ้นได้ การเข้ามาระดมทุนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ ครั้งนี้ จะทำให้บริษัทฯ สามารถสร้างการเติบโตทางธุรกิจจากการมีเงินทุนหมุนเวียนเพื่อนำไปใช้ประมูลซื้อกองสินทรัพย์ด้วยคุณภาพทั้งประเภทที่มีหลักประกันและไม่มีหลักประกันประมาณ 248 – 306 ล้านบาท นำไปจ่ายชำระคืนเงินกู้ยืมสถาบันการเงินประมาณ 57 – 96 ล้านบาท และส่วนที่เหลือใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในการดำเนินงานประมาณ 19 – 38 ล้านบาท ซึ่งระยะเวลาในการใช้เงินอยู่ภายในปี 2561

“คาดว่าหุ้น CHAYO ได้รับการต้อนรับเป็นอย่างดีจากนักลงทุน และสามารถยื่นเหนือราคาจองได้ แม้ว่าภาวะตลาดหุ้นในช่วงนี้จะค่อนข้างผันผวน แต่เราเชื่อมั่นในพื้นฐานของบริษัทฯ ทั้งจากผลประกอบการเติบโตอย่างต่อเนื่องแล้ว ในฐานะที่บริษัทเป็นผู้เชี่ยวชาญในธุรกิจให้บริการเจรจาติดตามทวงถามและเร่งรัดหนี้มากกว่า 20 ปี โดยบริษัทดำเนินงานอย่างมืออาชีพ มีมาตรฐาน ทำตามกฎหมายอย่างเคร่งครัด และสามารถรักษาชื่อเสียงของผู้ว่าจ้างได้เป็นอย่างดี ปัจจุบัน บริษัทฯ สามารถจัดเก็บหนี้ได้ตามเป้าหมายหรืออยู่ในระดับที่ผู้ว่าจ้างพึงพอใจ ส่งผลให้บริษัทฯ ได้รับมอบหมายงานจากผู้ว่าจ้างสม่ำเสมอ อย่างไรก็ตามคาดว่าปี 2561 เป็นปีที่บริษัทฯ เติบโตโดดเด่น โดยตั้งเป้าลงทุนที่จะใช้ซื้อหนี้ด้วยคุณภาพเข้ามาบริหารเพิ่มมากขึ้นกว่า 100% รวมทั้งการขยายธุรกิจเจรจา ติดตามและทวงถามหนี้ ธุรกิจศูนย์ข้อมูลลูกค้า (Call Center) ตามความต้องการของลูกค้า เพื่อสร้างรายได้และกำไรเพิ่มขึ้นอย่างสำคัญในปี

นี้” นายสุกขันธ์ กล่าว

การเข้าระดมทุนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ เป็นโอกาสที่บริษัทฯ จะสามารถปลดปล่อยข้อจำกัดเรื่องเงินลงทุนรวมถึงเพิ่มขีดความสามารถในการกู้เงิน ที่จะนำไปใช้ในการประมูลซื้อสินทรัพย์ด้วยคุณภาพทั้งที่มีหลักประกันและไม่มีหลักประกันเข้ามาบริหาร ในปี 2561 บริษัทฯ มีแผนการลงทุนซื้อสินทรัพย์ด้วยภาพทั้งที่มีหลักประกันและไม่มีหลักประกันในจำนวนรวมทั้งสิ้นประมาณ 500 – 600 ล้านบาท ทั้งนี้ในปี 2561 บริษัทฯ จะนำเงินที่ระดมทุนจากการเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ ส่วนใหญ่มาใช้ในการประมูลกองสินทรัพย์ด้วยคุณภาพทั้งที่มีหลักประกันและไม่มีหลักประกัน เพื่อเพิ่มโอกาสในการทำกำไรและความมั่นคงในการดำเนินธุรกิจ รวมทั้งการขยายธุรกิจเจรจา ติดตามและทวงถามหนี้ และธุรกิจศูนย์ข้อมูลลูกค้า (Call Center) ที่เติบโตขึ้น ตามความต้องการของลูกค้า

ด้านนายชนะชัย จุลจิราภรณ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัทหลักทรัพย์ เออีซี จำกัด (มหาชน) ในฐานะที่ปรึกษาทางการเงินและผู้จัดการการจัดจำหน่ายและรับประกันการจำหน่ายหุ้นสามัญเพิ่มทุน บริษัท ชโย กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) เปิดเผยว่า CHAYO ได้รับความสนใจจองซื้อหุ้นอย่างมากจากการเปิดจองซื้อหุ้นระหว่างวันที่ 7-9 มีนาคม 2561 ที่ผ่านมา โดยการเสนอขายหุ้นต่อประชาชนทั่วไปครั้งแรกจำนวน 140 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้ (พาร์) 0.50 บาทต่อหุ้น คิดเป็น 25% ของจำนวนหุ้นสามัญที่ออกและเรียกชำระแล้ว ในราคาเสนอขายหุ้นละ 2.88 บาท ได้รับการตอบรับที่ดีมากจากนักลงทุน โดยความต้องการล้นหลามจากหลากหลายกลุ่มนักลงทุน โดยปัจจัยหลักมาจากพื้นฐานของบริษัทฯ มีความแข็งแกร่งความสามารถทำกำไรสูง ประกอบกับประเภทธุรกิจนี้ในอนาคตมีการเติบโตอีกมาก

“มั่นใจว่า CHAYO เข้าซื้อขายวันแรกราคาจะอยู่เหนือราคาจองที่ 2.88 บาท/หุ้นได้ เนื่องจากบริษัทมีผลประกอบการและปัจจัยของบริษัทที่มีแนวโน้มเติบโตสูงและหลังได้เงิน IPO จะทำให้บริษัทมีการเติบโตอย่างโดดเด่นและต่อเนื่อง แม้ว่าภาวะการลงทุนในตลาดหุ้นไทยช่วงนี้ค่อนข้างผันผวน แต่จากจุดแข็งทางธุรกิจหลายประการ เช่น ศักยภาพของบริษัทฯ ในฐานะที่เป็นผู้บริหารมีประสบการณ์ในธุรกิจมากกว่า 20 ปี บริษัทฯ สามารถจัดเก็บหนี้ได้ตามเป้าหมายหรืออยู่ในระดับที่ผู้ว่าจ้างพึงพอใจ ส่งผลให้บริษัทฯ ได้รับมอบหมายงานจากผู้ว่าจ้างอย่างต่อเนื่อง รวมถึงโอกาสเติบโตในอนาคต จึงทำให้เชื่อมั่นว่า CHAYO จะสร้างผลตอบแทนที่น่าพอใจให้กับนักลงทุน” นายชัยชนะ กล่าว

"โรงงานโมแปงสาธิตรายใหญ่ และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"



ดร.ชาณุภุช เดชวิทักษ์

รองประธานกรรมการบริหารและกรรมการผู้จัดการ
บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน)





สำหรับ PT

เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน

แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

“บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)”



นายพิทักษ์ รัชกิจประการ

ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่

บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)

90 อาคารชัยดิษฐ์ เบื้องหลัง อาคาร 33 ถนนรัชดาภิเษก แขวงห้วยขวาง
เขตห้วยขวาง กรุงเทพฯ 10310

โทรศัพท์ : 0 2168 3377, 0 2168 3388

โทรสาร : 0 2168 3379, 0 2168 3389

บลจ.บัวหลวง ประกาศธีมการลงทุนปี 2018

เน้นชัฟฟลายเซ่นของธุรกิจอีคอมเมิร์ซ

และอุตสาหกรรมยานยนต์ไฟฟ้า



การเปลี่ยนแปลงทางด้านไอทีและนวัตกรรมด้านเทคโนโลยีมาแรง และมาเร็วเกินคาด ทำให้กองทุนบัวหลวง ปรับเพิ่มธีมการลงทุน เพื่อเน้นธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับอีคอมเมิร์ซ และอุตสาหกรรมยานยนต์ไฟฟ้าสำหรับปี 2018

นายพิรพงศ์ จิระเสวีจินดา ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุนรวม บัวหลวง จำกัด (กองทุนบัวหลวง) กล่าวว่า ทุกๆ ปี กองทุนบัวหลวงมีการกำหนดแนวทางการลงทุนในระยะเวลา 3-5 ปีข้างหน้าเป็นอย่างน้อย และสำหรับปี 2018 นี้ ธีมการลงทุนของกองทุนบัวหลวง คือ "ตลอดสายชัฟฟลายเซ่น ตามเทรนด์อีคอมเมิร์ซ และยานยนต์ไฟฟ้า"

ธีมการลงทุนในปี 2018 นี้ สะท้อนปรากฏการณ์ของธุรกิจอีคอมเมิร์ซที่กำลังเติบโตแบบก้าวกระโดดในเศรษฐกิจอินเทอร์เน็ต และกำลังมีอิทธิพลอย่างมากต่อการดำเนินงานของธุรกิจและบริษัทต่างๆ รวมทั้งวิถีชีวิตหรือไลฟ์สไตล์ของคนในสังคมอีกด้วย โดยที่ระบบชัฟฟลายเซ่นจะมีการขยายตัวมาต่อยอดธุรกิจอีคอมเมิร์ซด้วย นอกจากนี้ อุตสาหกรรมรถยนต์กำลังเข้าสู่การเปลี่ยนแปลงครั้งใหญ่ โดยที่รถยนต์ไฟฟ้าจะเป็นดาวรุ่งที่จะมาแทนรถยนต์ที่เดิมพลังงานเชื้อเพลิงที่เราใช้อยู่ในปัจจุบัน

"สำหรับอีคอมเมิร์ซแล้ว มองได้ว่าเป็นส่วนหนึ่งของเศรษฐกิจอินเทอร์เน็ต โดยที่ผู้บริโภคในปัจจุบันหันมาซื้อของหรือบริการผ่านระบบออนไลน์มากยิ่งขึ้น ไม่ว่าจะเป็น การสั่งซื้อสินค้าต่างๆ เช่น มือถือ กล้องถ่ายรูป รองเท้า เสื้อผ้า เครื่องสำอางค์ อุปกรณ์กีฬา หรือแม้กระทั่งอาหาร หรือเครื่องดื่ม ก็สามารถสั่งซื้อสินค้าผ่านออนไลน์ช้อปปิ้งได้" นายพิรพงศ์ กล่าว และเสริมว่า "นอกจากนี้ การจองโรงแรม การซื้อตั๋วเครื่องบิน การซื้อตั๋วหนังหรือคอนเสิร์ต ก็มีการจองผ่านระบบออนไลน์แล้วเกือบทั้งสิ้น"

อย่างไรก็ดี อีคอมเมิร์ซจะขับเคลื่อนไม่ได้ ถ้าหากว่า ไม่มีระบบจัดการขนส่งสินค้าที่มีประสิทธิภาพ ทำให้เกิดธุรกิจส่งของถึงมือผู้รับ เช่น Kerry Express, Lazada Express หรือ DHL ในเวลาที่เราสั่งซื้ออาหาร ไม่ว่าจะเป็นโทรศัพท์สั่ง หรือสั่งผ่านออนไลน์ของระบบ Line Man หรือ Uber Food

ก็แล้วแต่ จะมีบริการส่งสินค้า เช่น พนักงานของฟู้ดแพนด้า จะขับมอเตอร์ไซด์บริการส่งอาหารถึงบ้าน

ในสหรัฐอเมริกาเอง บริษัทที่เป็นผู้นำด้านอีคอมเมิร์ซ คือ อเมซอน ส่วนในประเทศจีน มีอาลีบาบาและเจดิดอทคอม ทั้งอเมซอนและอาลีบาบานั้น ติดอันดับท็อป 10 บริษัทที่ใหญ่ที่สุดในโลกในแง่ขนาดมูลค่าตลาดโดยรวม ซึ่งแนวโน้มยังมีความเจริญเติบโตอยู่อีกมากในอนาคต

ส่วนเรื่องยานยนต์แล้ว นายพิรพงศ์ กล่าวว่า ภาพใหญ่เป็นเรื่องของภาวะโลกร้อน และเรื่องมลภาวะที่เกิดจากไอเสียจากการทำงานของเครื่องยนต์ดีเซล หรือเครื่องยนต์เบนซิน หรือแม้แต่แก๊สโซลีน ทำให้เกิดปัญหาโลกร้อน แนวโน้มของการดูแลสิ่งแวดล้อม คือ พลังงานทางเลือก พลังงานสะอาด หรือยานยนต์พลังงานใหม่ (New Energy Vehicle)

"เดิมทีรถยนต์พลังงานทางเลือกเป็นแบบไฮบริด (hybrid) แล้วเปลี่ยนมาเป็น plug-in hybrid แล้วต่อมาก็เป็นแบตเตอรี่ล้วนๆ ความจริงแล้วรถยนต์ไฟฟ้า หรือ Electric Vehicle ไม่ใช่เป็นเรื่องแปลกใหม่ เราจะเห็นว่า รถไฟฟ้าที่ใช้อยู่ ไม่ว่าจะเป็น บีทีเอส หรือรถไฟฟ้าของเมืองนอก หรือรถกอล์ฟ สกูเตอร์ก็ใช้ไฟฟ้า ทำให้ไม่เกิดมลภาวะต่อสิ่งแวดล้อม" นายพิรพงศ์ กล่าว

เทรนด์ต่อไปในโลก คือ รถยนต์ไฟฟ้า ก่อนที่จะไปถึงรถยนต์ไร้คนขับ จะเห็นได้ว่า บริษัท Geely ซึ่งเป็นบริษัทผู้ผลิตรถยนต์ของจีน เตรียมการผลิตรถยนต์ไฟฟ้าเพื่อสนองความต้องการของตลาดในประเทศจีน ซึ่งเป็นตลาดรถยนต์ที่ใหญ่ที่สุดในโลก โดยก่อนหน้านี้ได้ซื้อกิจการของบริษัทวอลโว่ของสวีเดน และล่าสุดได้ซื้อหุ้นเกือบ 10% ในบริษัท Daimler ซึ่งเป็นผู้ผลิตรถยนต์เบนซ์ เพื่อร่วมกันพัฒนาเทคโนโลยีรถยนต์ไฟฟ้า

"นอกจากนี้ ประเทศเยอรมนีเอง ประกาศว่า ในอนาคตอันใกล้จะไม่มีรถยนต์ที่เติมน้ำมันอีกต่อไปแล้ว โดยจะมีเพียงรถยนต์ไฟฟ้าเท่านั้น อีกทั้งเมืองไทยต่อไปในอนาคตจะไปทิศทางเดียวกัน" นายพิรพงศ์ กล่าว

กองทุนบัวหลวงเชื่อว่า การค่อยๆ สะสมหุ้นของกิจการที่ได้ประโยชน์ตาม theme เหล่านี้ ทั้งในเรื่อง อีคอมเมิร์ซ และธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับยานยนต์ไฟฟ้า ทั้งยังสอดคล้องกับพฤติกรรมของคนรุ่นใหม่จะสร้างผลตอบแทนให้กับกองทุนในระยะยาวได้อย่างยั่งยืน

‘แอล เอช ฟินด์’ เปิดตัวกองทุนเปิด แอล เอช ดิจิตอล อีโคโนมี

รับเหกะเทรนต์แห่งอนาคต ตีเดีย IPO 21 - 28 มี.ค. นี้



ปัจจุบันเทคโนโลยีดิจิทัลและการเชื่อมต่อเข้ามามีบทบาทในชีวิตประจำวันของเราอย่างมาก การขับเคลื่อนเศรษฐกิจของประเทศต่างๆ ทั่วโลก มีการพัฒนาอย่างต่อเนื่องโดยการนำเอาไอทีหรือเทคโนโลยีดิจิทัลเข้ามาใช้ เพื่อเพิ่มผลผลิตเป็นหลัก ในช่วงที่ผ่านมาทำให้นักลงทุนให้ความสนใจบริษัทในกลุ่มเทคโนโลยีสารสนเทศเพิ่มมากขึ้น โดยในช่วง 5 ปีที่ผ่านมา ดัชนี MSCI World Information Technology ปรับตัวขึ้นมากกว่า 138.6% (ข้อมูล จาก Bloomberg วันที่ 18/03/2013 ถึง 14/03/2018)

นายมนรัฐ ผดุงสิทธิ์ กรรมการผู้จัดการ บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุน แลนด์ แอนด์ เฮาส์ จำกัด หรือ แอล เอช ฟินด์ กล่าวว่า ปัจจุบันภาคธุรกิจได้นำเทคโนโลยีดิจิทัลที่พัฒนาขึ้นเพื่อช่วยให้การทำธุรกิจง่ายขึ้นและทำให้ การแข่งขันในตลาดเพิ่มสูงขึ้นเนื่องจากการเข้าถึงสินค้าและบริการของผู้บริโภคสามารถทำได้ง่ายและมีหลากหลายช่องทางในทางกลับกันผู้ขายสินค้าและบริการก็สามารถเข้าถึงลูกค้าได้ง่ายขึ้น กว้างขึ้น และตรงกลุ่มมากขึ้น นอกจากนี้ระบบ Big data ยังมีส่วนช่วยในการจัดการคลังสินค้าของร้านค้าต่างๆให้มีประสิทธิภาพมากขึ้นด้วย ในแง่ของผู้บริโภค เทคโนโลยีดิจิทัลได้เข้ามาเปลี่ยนแปลงรูปแบบการใช้ชีวิตประจำวันของเรา ไม่ว่าจะเป็นในเรื่องของการซื้อสินค้าและบริการ รวมไปถึงธุรกรรมทางการเงิน ที่มีการทำธุรกรรมบนช่องทางออนไลน์มากขึ้น การที่เราเข้าสู่ยุคที่ทุกคนต้องการรักษาสุขภาพให้ดีอยู่เสมอ เทคโนโลยีดิจิทัลก็ได้เข้ามามีผลกระทบอย่างมากต่อรูปแบบการออกกำลังกายและการรับประทานอาหาร กล่าวคือ ผู้คนเริ่มมีการใช้อุปกรณ์ดิจิทัล เช่น smart watch หรือ application ต่างๆ เพื่อติดตามกิจกรรมที่เกิดขึ้นในระหว่างวันของตนเอง

กรรมการผู้จัดการ แอล เอช ฟินด์ กล่าวต่อว่า จากปัจจัยดังกล่าวจึงมองเป็นโอกาสดีของผู้ลงทุนที่จะกระจายการลงทุนในหลักทรัพย์แห่ง

อนาคต บริษัทจึงเปิดตัวกองทุนเปิดแอล เอช ดิจิตอล อีโคโนมี หรือ LH DIGITAL ECONOMY FUND (LHDIGITAL) โดยเป็นกองทุน Feeder Fund ลงทุนในกองทุน AXA World Funds-Framlington Digital Economy ซึ่งเป็นกองทุนหลักโดยเฉลี่ยในรอบปีบัญชีไม่น้อยกว่าร้อยละ 80 ของมูลค่าทรัพย์สินสุทธิ ซึ่งบริหารการลงทุนโดย AXA Funds Management S.A. กลยุทธ์ในการลงทุนจะเน้นลงทุนในบริษัทที่เป็นส่วนประกอบสำคัญของประสบการณ์การบริโภคออนไลน์ ได้แก่

- 1) ธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับการค้นหาสินค้าและบริการ เช่น การทำการตลาดและโฆษณาออนไลน์ การค้นหาทางออนไลน์ และ social media
- 2) ธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับการตัดสินใจ และแอปพลิเคชันบนมือถือ
- 3) ธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับการส่งมอบ เช่น บริษัทที่เกี่ยวข้องกับการชำระเงินและการขนส่ง
- 4) ธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับ Digital data and Enablers โดยทั้งหมดนี้ล้วนเป็นซัพพลายเออร์ที่สำคัญด้านเทคโนโลยีที่ช่วยในการเปลี่ยนถ่ายไปยังยุคดิจิทัลของภาคธุรกิจ

“ LHDIGITAL จะเสนอขายครั้งแรก 21-28 มีนาคม 2561 โดยมีมูลค่าโครงการ 1,000 ล้านบาท กำหนดเงินลงทุนครั้งแรกและครั้งถัดไปขั้นต่ำ 5,000 บาท ซึ่งผู้ลงทุนสามารถเลือกรับผลประโยชน์ได้ 3 รูปแบบ คือ ชนิดสะสมมูลค่า (LHDIGITAL-A) ชนิดจ่ายเงินปันผล (LHDIGITAL-D) และชนิดขายคืนหน่วยลงทุนอัตโนมัติ (LHDIGITAL-R) สำหรับเรื่องการป้องกันความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยนเป็นไปตามดุลยพินิจของผู้จัดการกองทุน ทั้งนี้หากผู้ลงทุนต้องการสอบถามข้อมูลเพิ่มเติมหรือขอรับหนังสือชี้ชวนการลงทุนได้ที่ LH Fund โทร 0 2286 3484 ต่อ 211-214 หรือ www.lhfund.co.th หรือสอบถามข้อมูลได้ที่ LH Bank ทุกสาขา โทร 0 2359 0000 หรือตัวแทนขาย”



Smart Energy in Action

พลังงานสร้างสรรค์ คิดล้ำ ทำจริง

บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)

1038-1046 ถนนนครไชยศรี แขวงถนนนครไชยศรี
เขตดุสิต กรุงเทพมหานคร 10300

Tel : [662] 242-5800 [AUTO] FAX : [662] 242-5818-9 , 242-5832-3

www.gunkul.com

สมาคมบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ

"ประชุมสามัญประจำปี 2561"



วันจันทร์ที่ 2 เมษายน 2561

ห้องเชียงไต้ ชั้น 2 โรงแรมสวิสโฮเทล เลอ คองคอร์ด กรุงเทพฯ (ถ.รัชากิเชก)

เวลา 16:00 - 18:00 น.

เสวนาวิชาการ หัวข้อ อนาคต ICO : กรณีศึกษาการระดมทุนด้วยดิจิทัลโทเคน (Initial Coin Offering: ICO) ในชื่อ "JFin"

- คุณอดิศักดิ์ สุขุมวิทยา ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เจมาร์ก จำกัด (มหาชน)
- คุณธนวัฒน์ เลิศวัฒนารักษ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เจ เวนเจอร์ส จำกัด
- คุณปริญญ์ พานิชภักดิ์ กรรมการ ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

เวลา 18:00 - 19:00 น.

รับประทานอาหารเย็น และประชุมสามัญประจำปี 2561

เวลา 19:00 - 19:30 น.

พิธีรดน้ำดำหัว (เทศกาลสงกรานต์) ผู้บริหารตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย และตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ

เวลา 19.30 - 19.45 น.

การแสดงชุดพิเศษโดยทีมงาน mai และ maiA

เวลา 19:45 - 21:00 น.

กิจกรรมเสริมสร้างเครือข่าย (Networking)

สมาคม maiA ได้จัดเตรียมเสื้อเทศกาลสงกรานต์ให้กับผู้ร่วมงานทุกท่านบริเวณจุดลงทะเบียน





A portrait of a middle-aged man with dark hair, wearing a dark blue pinstripe suit, a white shirt, and a grey tie. He is smiling slightly and looking towards the camera. The background is blue with repeating text and orange star-like shapes. The portrait is enclosed in a black hexagonal frame.

อ้าว ใครอยากตาม รอยขาใหญ่ ค่ายดอกบัวพึ่งได้เลย ตอนนี้ ล่าสุด สดๆ ร้อน 16 มี.ค.บลจ.บัวหลวง ซื้อหุ้นTWPC เพิ่มอีก0.87% รวมเป็น 10.27% ถัดมา 17 มี.ค. บลจ.บัวหลวง ซื้อหุ้นTU เพิ่มอีก 0.21% รวมเป็น 10.2%..หงายโพ่มา อย่างนี้ วันนี้ เรียนเชิญ ตัดสินใจกันคะ



บล.เออีซี : ICHI แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 11.00 บ.
 บล.ฟิลลิป : HANA แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 41.00 บ.
 บล.เมย์แบงก์ กิมเอ็ง : ASK แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 26.00 บ.
 บล.ดีบีเอสวิเคอร์ส : HANA แนะนำ ซื้อ ราคาพื้นฐาน ที่ 40.00 บ.
 บล.ดีบีเอสวิเคอร์ส : IPO Stock : CMAN บริษัท เคมีแมน จำกัด
 (มหาชน)





1. SMT เสนอขายหุ้นกู้ ครั้งที่ 1/2561 เริ่ม 23,26-28 มี.ค.นี้

บริษัท สตาร์ส ไมโครอิเล็กทรอนิกส์ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) หรือ SMT เสนอขายหุ้นกู้ครั้งที่ 1/2561 ประเภทระบุชื่อผู้ถือประเภทไม่ด้อยสิทธิ ไม่มีหลักประกัน และไม่มีผู้แทนผู้ถือหุ้นกู้ โดยมีอายุ 2 ปี ครบกำหนดไถ่ถอน ปี พ.ศ. 2563 อัตราดอกเบี้ย คงที่ 6.20% ต่อปี และมีอัตราการจ่ายดอกเบี้ยทุกๆ 3 เดือน ตลอดอายุหุ้นกู้ สำหรับจำนวนที่เสนอขายไม่เกิน 500 ล้านบาท มูลค่าที่ตราไว้ต่อหน่วย 1,000 บาท โดยจองซื้อขั้นต่ำ 100,000 บาท และทวีคูณครั้งละ 100,000 บาท การจัดสรรหุ้นกู้ขึ้นอยู่กับดุลยพินิจของบริษัทหลักทรัพย์ เอเซีย พลัส จำกัด (ASP) ซึ่งเป็นผู้จัดการการจัดจำหน่าย สำหรับผู้ลงทุนสถาบันและผู้ลงทุนรายใหญ่ สามารถเปิดจองซื้อวันที่ 23, 26-28 มีนาคม 2561 สอบถามเพิ่มเติมโทร 02-680-1474 และ 02-680-4015 ผู้ลงทุนสามารถขอรับหนังสือชี้ชวนได้ที่บริษัทหลักทรัพย์ เอเซีย พลัส จำกัด

สำหรับธุรกิจหลักของ SMT เป็นผู้ประกอบธุรกิจ รับจ้างผลิตและประกอบชิ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์สำหรับผลิตภัณฑ์อิเล็กทรอนิกส์, ให้บริการประกอบและทดสอบแผงวงจรไฟฟ้ารวม (IC Packaging), รับจ้างผลิตและประกอบอุปกรณ์สำหรับการสื่อสารผ่านเส้นใยแก้วนำแสงสำหรับการนำไปใช้ในอุตสาหกรรม และผลิต ประกอบ และจำหน่ายแผงโซลาร์

2. บล.ไทยพาณิชย์ เปิดรับสมัครนักศึกษาเข้าร่วม โครงการ SCBS U-INVEST สิทธิทุนการศึกษา 1 แสนบาท

บริษัทหลักทรัพย์ ไทยพาณิชย์ (SCBS) เปิดโอกาสสำหรับเยาวชนระดับอุดมศึกษาเข้าร่วมโครงการ“SCBS U-INVEST” สานามประกอบการลงทุนสำหรับคนรุ่นใหม่ ปูเส้นทางสู่การลงทุนมืออาชีพที่มีคุณภาพ ประชันฝีมือแข่งขันการบริหารพอร์ตการลงทุนในสนามจริงผ่านการซื้อขายหลักทรัพย์ในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ตลาดหลักทรัพย์เอ็ม เอ ไอ รวมถึงหน่วยลงทุน ETF ด้วยเงินสนับสนุนการลงทุนจาก SCBS จำนวน 1 แสนบาท/ราย ผู้ชนะจะได้รับทุนการศึกษา จำนวน 1 แสนบาท และผลกำไรที่ได้จากการลงทุนจะเป็นเงินรางวัลของผู้เข้าแข่งขัน เปิดรับสมัคร นิสิต นักศึกษา ระดับปริญญาตรี-ปริญญาโททุกคณะสาขาวิชาจากสถาบันการศึกษาทั่วประเทศ อายุระหว่าง 20 - 25 ปี สมัครเข้าร่วมโครงการได้ตั้งแต่ วันนี้ – 15 เมษายน 2561 สอบถามข้อมูลเพิ่มเติมที่ SCBS Call Center 02-949-1999 หรือ ผ่านทางเว็บไซต์ www.scbs.com/u-invest

3. MINT เผยข่าว NH Hotel Group ขายหุ้น-ไชน่า โอเทลส์ มีเฮียว หาระยะหนึ่งแล้ว ปัจจุบัน ไช่ได้เข้าทำรายการหรือธุรกรรมใดๆ กับผู้ขายหรือที่ปรึกษาของผู้ขายแต่อย่างใด

นายเอ็มมานูเอล จูดี ดิลิปรัจ ราชากาเรีย กรรมการ บริษัท ไมเนอร์ อินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด (มหาชน) MINT เปิดเผยว่า บริษัทฯ ขอเรียนชี้แจง ตามที่มีข่าวเกี่ยวกับการขายหุ้นของ NH Hotel Group โดยมีไมเนอร์ โอเทลส์ เข้าไปมีส่วนเกี่ยวข้องนั้น บริษัทได้ทราบถึงการขายหุ้นดังกล่าว ซึ่งเป็นที่ทราบกันในกลุ่มผู้ลงทุนในธุรกิจโรงแรมมาระยะหนึ่งแล้ว และบริษัทยังได้รับการติดต่อเสนอเข้าทำรายการจากหลายๆ ช่องทาง

อย่างไรก็ตาม ณ ปัจจุบัน ไมเนอร์ โอเทลส์ ไม่ได้มีการเข้าทำรายการหรือธุรกรรมใดๆ กับผู้ขายหรือที่ปรึกษาของผู้ขายแต่อย่างใด

4. QH เปิด“คาซ่า เพรสโต ดอนเมือง-สรงประภา” เมืองแห่งการอยู่อาศัยรูปแบบใหม่ เปิด Pre-Sale แล้ววันนี้ เริ่ม 5.19 ล้านบาท

โครงการระดับพรีเมียม ที่เพิ่งเปิดตัวให้เข้าจองใหม่ล่าสุด พัฒนาขึ้นโดยบริษัท ควอลิตี้เฮาส์ จำกัด (มหาชน) QH ผู้พัฒนาอสังหาริมทรัพย์ชั้นนำ รวม 2 รูปแบบบ้านเดี่ยวและบ้านแฝดไว้อย่างกลมกลืน ด้วยคอนเซปต์ “BEYOND THE NATURURBAN LIVING” ชีวิตเมืองสุด CHIC กับธรรมชาติมีดีไซน์ พร้อมความพิเศษของที่นี่ ซึ่งเป็นหนึ่งในโครงการ บนอาณาจักร “Q District ดอนเมือง-สรงประภา” เมืองแห่งการอยู่อาศัยรูปแบบใหม่ มีอาณาบริเวณขนาดใหญ่ ที่ประกอบด้วยการที่อยู่อาศัย ถึง 4 โครงการคุณภาพไว้ด้วยกัน พร้อมสิ่งอำนวยความสะดวกครบครัน แยกส่วนแต่ละโครงการ เพื่อทุกไลฟ์สไตล์แตกต่างของคนรุ่นใหม่อย่างไร้ข้อจำกัด

“คาซ่า เพรสโต ดอนเมือง-สรงประภา” (Casa Presto Donmuang-Songprapa) ตอบโจทย์ความต้องการทั้งครอบครัวขนาดใหญ่และกลาง รูปแบบบ้านเดี่ยวและบ้านแฝด ออกแบบฟังก์ชันเพื่อความสุขของสมาชิกทุกคนในครอบครัวอย่างเป็นสัดส่วน ขนาด 4 ห้องนอน 3 ห้องน้ำ 2 ที่จอดรถ โดยบ้านเดี่ยว ตั้งอยู่บนที่ดิน ขนาด 50 ตารางวา พื้นที่ใช้สอย 148 ตารางเมตร ราคาเริ่ม 7.19 ล้านบาท และบ้านแฝด ตั้งอยู่บนที่ดินขนาด 35-39 ตารางวา พื้นที่ใช้สอย 120-140 ตารางเมตร ราคาเริ่ม 5.19 ล้านบาท

5. ธีรยา กนกพฤษชัย ขายหุ้น AKR ออก 7.44% คงเหลือ 9.57%

สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) ได้รับแบบรายงานการจำหน่าย หุ้นของบมจ. เอกรัฐวิศกรรม (listed) โดยนางสาว ธีรยา กนกพฤษชัยซึ่งเป็นการจำหน่าย เมื่อวันที่ 14/03/2561 จำนวนหลักทรัพย์ที่จำหน่ายคิดเป็น -7.44% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการจำนวนหลักทรัพย์ภายหลังการจำหน่ายคิดเป็น 9.57% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการ

6. ภาณุวิชญ์ วงศ์ไพฑูรย์ปิยะ ขายหุ้น RSP ออก 6.49% คงเหลืออีก 10.77%

สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) ได้รับแบบ รายงานการจำหน่าย หุ้นของบมจ. ริช สปอร์ต (listed) โดย นายภาณุวิชญ์ วงศ์ไพฑูรย์ปิยะซึ่งเป็นการจำหน่าย เมื่อวันที่ 16/03/2561 จำนวนหลักทรัพย์ที่จำหน่ายคิดเป็น -6.49% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการจำนวนหลักทรัพย์ภายหลังการจำหน่ายคิดเป็น 10.77% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการ

7. บจ.บัวหลวง ซื้อหุ้น TWPC เพิ่มอีก 0.87% รวมเป็น 10.27%

สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) ได้รับแบบ รายงานการได้มา หุ้นของบมจ. ไทยวา (listed) โดย บริษัท หลักทรัพย์จัดการกองทุนรวมบัวหลวง จำกัดซึ่งเป็นการได้มา เมื่อวันที่ 16/03/2561 จำนวนหลักทรัพย์ที่ได้มาคิดเป็น 0.87% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการจำนวนหลักทรัพย์ภายหลังการได้มาคิดเป็น 10.27% ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของกิจการ

สังคมธุรกิจ

1.

CHO โชว์แบ็คล๊อกหนา 6.5 พันล้านบาท ดันผลงานโตแกร่ง

คุณนิติธร ตีอำไพ รองประธานเจ้าหน้าที่บริหาร-การเงิน บมจ. ช ทวี (CHO)) ร่วมนำเสนอข้อมูลบริษัทต่อนักลงทุน นักวิเคราะห์ และสื่อมวลชน ในงานบริษัทจดทะเบียนพบผู้ลงทุน (Opportunity Day) ประจำงวดผลการดำเนินงานปี 2560 ระบุแนวโน้มผลการดำเนินงานในปี 2561 คาดว่าจะเติบโตอย่างแข็งแกร่ง โดยได้รับปัจจัยหนุนจากปริมาณงานในมือ (Backlog) ที่มีกว่า 6,500 ล้านบาท นอกจากนี้ กลุ่มร่วมทำงาน SCN-CHO ยังอยู่ระหว่างเตรียมทยอยส่งมอบงานรถเมล์ NGV ล็อตแรกจำนวน 100 คัน ซึ่งจะทยอยรับรู้รายได้แต่ตั้งแต่ไตรมาส 1/2561 เป็นต้นไป



2.

BJCHI ลุ้นผลประมูลงานโครงการ High Potential Projects มูลค่า 1 หมื่นลบ.

คุณวิทยา เชียงอุทัย ผู้จัดการฝ่ายงานนักลงทุนสัมพันธ์ พร้อมด้วย คุณรุ่งอรุณ หาญณรงค์ ผู้จัดการฝ่ายบัญชี บริษัท บีเจซี เฮฟวี่ อินดัสทรี จำกัด (มหาชน) หรือ BJCHI ร่วมนำเสนอข้อมูลบริษัทต่อนักลงทุน นักวิเคราะห์ และสื่อมวลชน ในงานบริษัทจดทะเบียนพบผู้ลงทุน (Opportunity Day) ประจำงวดผลการดำเนินงานไตรมาส 4/2560 เผย ปัจจุบันบริษัทมีงานในมือ (backlog) ประมาณ 300 ล้านบาท และอยู่ระหว่างรอผลการประมูลงานใหม่ทั้งในประเทศและต่างประเทศจำนวน 56 โครงการ แบ่งเป็น High Potential Project ประมาณ 10,000 ล้านบาท คาดทยอยทราบผลเร็วๆ นี้



สังคมธุรกิจ

3.

BIZ ตูณงานในมือกว่า 1.4 พันลบ.

ทยอยรับรู้รายได้ถึงปี 63

คุณสมพงษ์ ชื่นกิตติยานนท์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร พร้อมด้วย คุณวรวิทย์ สีสกุลสิทธิ์ รองประธานเจ้าหน้าที่บริหารด้านการเงิน บริษัท บิสซิเนสโวลเม้นท์ จำกัด (มหาชน) (BIZ) ร่วมนำเสนอข้อมูลในงาน บริษัทจดทะเบียนพบผู้ลงทุน “Opportunity Day” ประจำไตรมาส 4/2560 โดยตั้งเป้ารายได้รวมในปี 2561 เติบโตต่อเนื่องจากปีก่อน โดย ปัจจุบันบริษัทมีงานในมืออยู่ที่ 1,460.74 ล้านบาท ซึ่งจะทยอยรับรู้รายได้จนถึงปี 2563 พร้อมเดินหน้าเข้าประมูลงานใหม่ทั้งโรงพยาบาลภาครัฐและภาคเอกชน เพื่อสร้างการเติบโตอย่างยั่งยืน



4.

เคทีซี สนับสนุนคนไทยรักการอ่าน มอบสิทธิพิเศษให้สมาชิก ในงาน “สัปดาห์หนังสือแห่งชาติ” ครั้งที่ 46 และ “สัปดาห์หนังสือนานาชาติ” ครั้งที่ 16

“เคทีซี” หรือ บริษัท บัตรกรุงไทย จำกัด (มหาชน) โดย นายธีรพงษ์ โชคอนันต์ ผู้ช่วยประธานเจ้าหน้าที่บริหาร สายงานธุรกิจบัตรเครดิต ร่วมกับ “สมาคมผู้จัดพิมพ์และผู้จำหน่ายหนังสือแห่งประเทศไทย” โดย นางสุชาดา สหัสกุล นายกสมาคม มอบสิทธิพิเศษให้กับสมาชิก ภายในงาน “สัปดาห์หนังสือแห่งชาติ ครั้งที่ 46” (46th National Book Fair) และ “สัปดาห์หนังสือนานาชาติ ครั้งที่ 16” (Bangkok International Book Fair 2018) เพียงใช้จ่ายผ่านบัตรเครดิตเคทีซี ภายในงาน ครบทุก 500 บาท (สมาชิกสามารถรวมเชลล์สลิปได้) พร้อมใช้คะแนนสะสม KTC FOREVER REWARDS ทุก 500 คะแนน แลกรับเครดิตเงินคืน 18% นอกจากนี้เมื่อสมาชิกซื้อครบ 3,000 บาทขึ้นไปต่อเชลล์สลิป สมาชิกสามารถเลือกรับสิทธิ์บริการแบ่งชำระ KTC FLEXI อัตราดอกเบี้ยพิเศษ 0.69% นาน 3 เดือน โดยสมาชิกสามารถลงทะเบียนรับสิทธิ์แลกบัตรเครดิตเงินคืน หรือบริการแบ่งชำระ ได้ที่บูธเคทีซีบริเวณงาน ณ ศูนย์การประชุมแห่งชาติสิริกิติ์ ระหว่างวันที่ 29 มีนาคม - 8 เมษายน 2561





สรุปมูลค่าการซื้อขาย

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	5,666.62	10.10	4,589.40	8.18	1,077.22	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	8,400.85	14.97	7,872.01	14.02	528.84	-
นักลงทุนต่างประเทศ	21,155.44	37.69	22,232.55	39.61	-1,077.11	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	20,907.75	37.25	21,436.69	38.19	-528.95	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 21 มี.ค. 2561

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	94,091.25	9.96	85,091.75	9.01	8,999.50	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	121,900.08	12.91	119,891.97	12.70	2,008.11	-
นักลงทุนต่างประเทศ	341,848.71	36.20	350,720.88	37.14	-8,872.17	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	386,418.08	40.92	388,553.51	41.15	-2,135.43	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 21 มี.ค. 2561

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	422,892.56	10.88	407,628.38	10.49	15,264.18	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	488,017.95	12.56	485,241.59	12.48	2,776.36	-
นักลงทุนต่างประเทศ	1,312,931.44	33.78	1,368,884.87	35.22	-55,953.43	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	1,662,971.97	42.78	1,625,059.08	41.81	37,912.89	-



Market for Alternative Investment

สรุปมูลค่าการซื้อขาย

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	21.41	1.46	42.70	2.92	-21.29	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	4.95	0.34	6.14	0.42	-1.20	-
นักลงทุนต่างประเทศ	47.71	3.26	52.23	3.57	-4.51	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	1,388.35	94.93	1,361.36	93.09	27.00	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมในช่วง 1 - 21 มี.ค. 2561

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	459.64	2.73	812.72	4.83	-353.08	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	62.36	0.37	44.70	0.27	17.66	-
นักลงทุนต่างประเทศ	643.69	3.83	682.71	4.06	-39.02	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	15,654.76	93.07	15,280.31	90.84	374.44	-

มูลค่าการซื้อขายสะสมตั้งแต่ 1 ม.ค. - 21 มี.ค. 2561

หน่วย: ล้านบาท

นักลงทุน	ซื้อ		ขาย		สุทธิ	
	มูลค่า	%	มูลค่า	%	มูลค่า	%
สถาบันในประเทศ	2,134.10	2.31	3,721.96	4.02	-1,587.86	-
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	336.25	0.36	306.44	0.33	29.81	-
นักลงทุนต่างประเทศ	3,235.14	3.50	2,965.62	3.20	269.52	-
นักลงทุนทั่วไปในประเทศ	86,835.52	93.83	85,546.99	92.44	1,288.53	-



สิบอันดับหลักทรัพย์

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	%เปลี่ยนแปลง	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท)
SET	1,801.43	+1.59	+0.09	1,808.85	1,796.35	9,943,230	56,130.66
SET50	1,183.00	-0.87	-0.07	1,191.09	1,180.94	1,276,756	39,004.06
SET100	2,618.69	-0.80	-0.03	2,635.07	2,613.94	1,892,747	44,741.98
sSET	1,014.61	+3.44	+0.34	1,015.15	1,003.83	556,146	1,482.19
SETHD	1,363.20	-6.55	-0.48	1,377.81	1,359.31	851,832	20,697.75
mai	498.41	+0.54	+0.11	502.55	498.30	960,416	1,462.43

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	มูลค่า AOM ('000 บาท)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
PTT	4,599,744.20	542.00	- (-)
IVL	3,047,323.05	56.50	+1.25 (+2.26%)
AOT	2,294,589.35	68.50	+0.75 (+1.11%)
ADVANC	1,772,066.30	210.00	- (-)
PTTGC	1,769,943.48	96.75	-1.50 (-1.53%)
SCB	1,690,993.65	146.00	-1.00 (-0.68%)
CMAN	1,614,483.71	4.36	+0.52 (+13.54%)
CPALL	1,560,607.48	87.75	+0.75 (+0.86%)
TRUE	1,431,406.20	7.05	-0.15 (-2.08%)
KTB	1,320,999.11	19.60	-0.40 (-2.00%)

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
CMAN	338,719,800	4.36	+0.52 (+13.54%)
TMB	296,477,800	2.82	+0.02 (+0.71%)
TRUE	200,197,000	7.05	-0.15 (-2.08%)
U	172,309,600	0.03	- (-)
QH	165,974,000	2.98	-0.06 (-1.97%)
BWG	74,737,000	1.46	+0.09 (+6.57%)
LH	71,392,600	10.80	- (-)
KTB	66,654,700	19.60	-0.40 (-2.00%)
IRPC	66,368,900	7.55	-0.05 (-0.66%)
SUPER	64,808,800	1.00	+0.01 (+1.01%)

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
CMAN	338,719,800	4.36	+0.52 (+13.54%)
WP	30,905,700	9.80	+0.70 (+7.69%)
BWG	74,737,000	1.46	+0.09 (+6.57%)
JUTHA	2,516,100	2.26	+0.12 (+5.61%)
CPH	200	6.00	+0.30 (+5.26%)
SVI	7,675,200	4.64	+0.22 (+4.98%)
SYNTEC	4,589,500	5.45	+0.25 (+4.81%)
ROJNA	8,434,900	6.85	+0.30 (+4.58%)
GFPT	11,622,800	14.10	+0.60 (+4.44%)
PSL	6,110,100	12.90	+0.50 (+4.03%)

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ปริมาณ AOM (หุ้น)	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง (%)
WORK	7,207,500	64.00	-4.00 (-5.88%)
SBPF	16,800	3.32	-0.20 (-5.68%)
AJA	19,502,200	0.55	-0.03 (-5.17%)
SMT	3,366,500	2.94	-0.16 (-5.16%)
INOX	642,800	1.17	-0.06 (-4.88%)
EVER	14,939,600	0.40	-0.02 (-4.76%)
CPL	10,100	3.30	-0.16 (-4.62%)
TLUXE	550,800	6.65	-0.30 (-4.32%)
TFI <NP>	1,514,100	0.47	-0.02 (-4.08%)
DIGI	4,483,700	0.48	-0.02 (-4.00%)

HOONINSIDE



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



www.hooninside.com



www.mbookstore.com



www.ebook.in.th

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



Application Hooninside

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 , E-mail: reporter@hooninside.com